# 商贸合作合同范本(精选12篇)

来源：网络 作者：逝水流年 更新时间：2024-03-11

*商贸合作合同范本1甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_经甲乙双方商定，本着市场经济原则，在公平、自愿、平等、互利的基础上双方协商议妥本协议以下各条款，共同监督，严格遵守。1、甲方作为乙方战略合作伙伴，需及时向乙方报备公司签单...*

**商贸合作合同范本1**

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

经甲乙双方商定，本着市场经济原则，在公平、自愿、平等、互利的基础上双方协商议妥本协议以下各条款，共同监督，严格遵守。

1、甲方作为乙方战略合作伙伴，需及时向乙方报备公司签单信息；甲方公司设计师需主动积极向签单客户推荐乙方产品，并在合理的情况下带客户到乙方展厅（或者公司）了解乙方产品价格、特性、材质、花色等内容，以便促成成交；

2、甲方在本协议签定之日起算的一年之内，甲方所有的小区驻点、户外广告等有利于公司品牌推广的营销策划工作，需首先通知乙方相关负责人，由乙方决定是否参与；

3、甲方在本协议签定之日起算的一年之内，甲方的公司对外宣传册上需体现乙方公司信息，首批宣传册不低于3000册，乙方承担制作费\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_元整，如在一年之内宣传册需要加印，则乙方无需再次承担制作费用，甲方全额承担加印的宣传册制作成本，同时乙方的公司信息照常体现；

1、乙方作为甲方的战略合作伙伴，乙方公司（展厅）产品在产品信息、价格信息有变化的情况下需及时告知甲方公司设计师及相关人员；

2、乙方公司产品在甲方公司工作人员的推荐之下，产生成交，乙方将以成交总价的\_\_\_\_\_%返利给甲方公司，返利部分统一返到甲方指定帐号，返利部分由甲方公司负责人统一支配，返利时间双方另行约定；

3、为了便于甲方人员推荐乙方产品，乙方公司所销售的产品在对待甲方客户时，需低于乙方展厅最低折扣的5%（特价商品除外）；

4、乙方在接触到对甲方公司经营项目有利的相关资讯时（如：小区驻点活动、广告推广、客户装修需求等）需首先通知甲方公司及公司相关人员；

5、乙方需在本协议签定之日时一次性向甲方支付\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_元用于甲方制作宣传册印刷费用，甲方开据统一收据；

甲方公司：乙方公司：

公司代表：公司代表：

电话：电话：

地址：地址：

日期：日期：

**商贸合作合同范本2**

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

甲乙双方本着平等自愿、互惠互利原则，就结成长期商务合作关系，经友好协商达成以下协议：

本协议有效期为年。自\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日起至\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日止。

甲方权利义务：

1、向乙方推荐合适的客户或项目。

2、协助乙方促成与客户签约。

3、配合乙方推荐项目的具体实施、策划，提供必要的支持与协助。

乙方权利义务：

1、向甲方推荐合适的客户或项目。

2、协助甲方促成与客户签约。

3、为甲方推荐的客户提供最好的服务以及最优的价格。

4、乙方同意以约定的结算时间和方式进行结算。

5、乙方不得与甲方客户私下接触或商务谈判，并有义务与甲方保持项目信息的充分共享与沟通。

1、甲方向乙方推荐的客户成功与之签约（或中标），及视为推荐成功。

2、乙方与甲方推荐项目投标、签约时，甲方作为项目负责人（法人委托书），相关文件必须经过甲方的签字认可生效。

3、成功推荐项目后，乙方向甲方支付该项目经过审核认可的总价%为报酬。

4、付款方式：自被推荐方收到项目款（或工程、设备款）时开始一次性支付。

5、业务费用：甲方承担客户的礼品及其相关费用，乙方承担业务的差旅及其相关费用。

1、合作双方在业务实施过程中，如因乙方原因造成客户方商业信誉或客户关系受到损害的，另一方可立即单方面解除合作关系。同时，对于尚未结束的业务中应该支付的相关费用，受损方可不再支付，致损方则还应该履行支付义务，并支付对方万元赔偿金。

2、双方在分配利润时，如任何一方对利润分配的基数、方式有异议的，可聘请有资质的第三方（会计师事务所）进行审计。

本协议在执行过程中，双方认为需要补充、变更的，可书面订立补充协议。补充协议具有同等法律效力。补充协议与本协议不一致的，以补充协议为准。

1、甲乙任何一方如提前终止协议，需提前一个月通知对方。

2、本协议期满时，双方优先考虑与对方续约合作。

如发生争议，双方应积极协商解决，协商不成的，受损方可向人民法院提起诉讼。

本协议经双方盖章签字后生效。本协议一式两份，甲乙双方各持一份，具有同等法律效力。

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

地址：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_地址：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日

**商贸合作合同范本3**

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_（以下简称甲方）

乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_（以下简称乙方）

甲乙双方经过友好协商，就代理销售\_\_\_\_\_\_\_\_\_之事，同意如下条款：

乙方为\_\_\_\_\_\_\_\_\_，受权甲方为\_\_\_\_\_\_\_\_\_，销售\_\_\_\_\_\_\_\_\_；甲方接受乙方的授权。

乙方向甲方提供的必须是符合国家标准的\_\_\_\_\_\_\_\_\_，如乙方提供的是非本厂产品，甲方有权拒收，除非双方另有约定。

乙方负责提供产品的介绍资料以及其他相关材料，供甲方制作推销产品材料之用。

乙方负责提供有关的技术支持，必要时对甲方人员进行技术培训。

甲方负责在市内的一切宣传销售工作，负责产品在当地的检验，并承担相应的检验费用。

如产品出现问题，属质量问题的由乙方负责；属施工质量问题的由甲方负责。

甲方代理销售的产品为，价格分别为\_\_\_\_\_\_\_\_\_元/公斤。甲方收到乙方发来的货物后，应在三天之内付清所有款项。每延迟一天付款，加收总货款的10%的滞纳金。与次同时，乙方有权取消甲方的代理商资格或终止本合同。

作为代理商，甲方第一年应完成销售\_\_\_\_\_\_\_\_\_吨；第二年完成\_\_\_\_\_\_\_\_\_吨；第三年完成\_\_\_\_\_\_\_\_\_吨；以后每年应完成\_\_\_\_\_\_\_\_\_吨。如甲方的年销售额超过所规定最少销售定额，超过部分每吨优惠\_\_\_\_\_\_\_\_\_元。

如甲方需要防水材料，应尽早通知乙方，以便乙方备货。

产品的市场销售价格由甲方根据市场情况自行决定，销售所得全部归甲方所有。但产品的最低价格不能低于\_\_\_\_\_\_\_\_\_元/公斤。

甲方如发现乙方产品的商标，专利和其他工业知识产权被第三者侵害时，应及时报告乙方，并协助乙方采取必要的措施，保护相关权利。

本合同有效期为\_\_\_\_\_\_\_\_\_年，到期后合同自然失效。如双方认为有必要延长合同期限，应通过书面形式通知对方。根据双方的意见，本合同可以续延或重新签订。

本合同未尽事宜，双方将通过友好协商，予以解决。如不能解决的，应向人民法院提起诉讼。法院的判决为最终裁定，双方都应服从。

本合同一式二份，甲乙双方各持一份。每份具有同等法律效力。

本合同自双方签字之日起生效。

甲方代表：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方代表：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

日期：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

日期：\_\_\_\_\_\_\_\_

**商贸合作合同范本4**

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_身份证号码：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_身份证号码：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

甲、乙双方经友好协商，就共同经营\_\_\_\_\_\_县\_\_\_\_\_\_家电事宜达成如下合伙协议：

第一条合伙宗旨

利用合伙人自身具备的资金及管理优势经营一家家电，使合伙人通过合法的手段，创造劳动成果，分享经济利益。

第二条出资额、方式、期限

1.甲方\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_(姓名)以\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_方式出资，计人民币\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_元。乙方\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_(姓名)以\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_方式出资，计人民币\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_元。

2.各合伙人的出资，于\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_\_\_日以前交齐，由合伙负责人甲方统一保管，其他合伙人有监督和核查权。

3.本合伙出资共计人民币\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_元。合伙期间各合伙人的出资为乙、丙双共有财产，不得随意请求分割，合伙终止后，各合伙人的出资仍为个人所有，协议终止当天或按合伙人约定的时间予以返还。

4.合作经营中，如需聘请员工，员工工资、奖金分配，由经营管理负责人提议，合伙人审定。

第三条盈余、工资分配与债务承担

1、盈余分配：除去经营成本、日常开支、工资、奖金、需缴纳的税费等的收入为净利润，即合伙创收盈余，此为合伙分配的重点，将以合伙人出资为依据，按比例分配。

2、债务承担：如在合伙经营过程中有债务产生，合伙债务先由合伙财产偿还，合伙财产不足清偿时，以各合伙人的出资为据，按比例承担。

3、经协商一致，合伙人可以修改本协议或对未尽事宜进行补充;补充、修改内容与本协议相冲突的，以补充、修改后的内容为准;

第四条本协议一式\_\_\_\_\_\_份，合伙人各执\_\_\_\_\_\_份。本协议经全体合伙人签名、盖章后生效。

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

签约时间：\_\_\_\_年\_\_\_月\_\_\_日签约地点：\_\_\_\_\_\_\_\_

**商贸合作合同范本5**

甲方：

身份证号：

乙方：

身份证号：

丙方：

身份证号：

现有甲、乙、丙三方合股（合伙）开办一家公司（名称以公司登记机关核准的为准）。

全面实施三方共同投资，共同合作经营，共担风险，共担责任，共负盈亏的决策，并对合伙公司债务承担无限连带责任，成立股份制公司。经三方股东平等协商，本着互利合作的原则，签订本协议，以供信守。

一、出资的数额

甲方出资元、占公司股份\_\_\_\_\_\_\_\_\_%，出资的形式；乙方出资\_\_\_\_\_\_\_\_\_元、占公司股份\_\_\_\_\_\_\_\_\_%，出资的形式；丙方出资\_\_\_\_\_\_\_\_\_元、占公司股份\_\_\_\_\_\_\_\_\_%，出资的形式。其中元作为注册资金。

二、股权份额及股利分配

三方共同约定甲方占有股份公司股份%；乙方占有股份股份%；丙方占有股份股份%；甲、乙、丙三方以上述占有股份公司的股权份额比例享有分配公司股利，三方实际投入股本金数额及比例不作为分配股利的依据。股份公司若产生利润后，利润分红方案按：甲、乙、丙、三方平均分利润的15%，同时甲方作为主要出资人单独得到利润的60%。提取可分得的利润后，其余部分25%留公司作为资本填充。如将股利投入公司作为运作资金，以加大资金来源，扩充市场份额，必须经股东研究同意方可进行。当股东出现变更和股份转让时，需要定制新的利润分成方案，甲方有否决权。

三、在合作期内的事项约定

一）合伙期限：合股期限为\_\_\_\_\_\_年，自\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日起，至\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_\_日止。如公司正常经营，双方无意退了，则合同期限自动延续入股；

二）退股，出资的转让

1、入股：

1）需承认本合同；

2）需经三方同意；

3）执行合同规定的权利义务；

4）甲方有否决权。

2、退股：公司正常经营不允许退股；如执意退股，退股后以退伙时的财产状况进行结算，不论何种方式出资，均以现金结算；按退股人的投资股分60%退出。

3、出资的转让：允许合股人转让自己的出资。转让时合伙人有优先受让权，如转让合股人以外的第三人，第三人按入股对待。

四、终止及终止后的事项

一）合股因以下事由之一得终止：

1）合股期届满；

2）全体合股人同意终止合股关系；

3）合股事业完成或不能完成；

4）合股事业违反法律被撤销；

5）法院根据有关当事人请求判决解散。

二）合股终止后的事项：

1）即行推举清算人，并邀请\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_中间人（或公证员）参与清算；

2）清算后如有盈余，则按收取债权、清偿债务、返还出资、按股份比例分配剩余财产的顺序进行。固定资产和不可分物，可作价卖给合股人或第三人，其价款参与分配；

3）清算后如有亏损，不论合股人出资多少，先以合股共同财产偿还，合股财产不足清偿的部分，由合股人平均承担。

五、纠纷的解决：

股东之间如发生纠纷，应共同协商，本着有利于合股事业发展的原则予以解决。如协商不成，可以诉诸法院。

六、公司的运营：

在成立公司后，委托\_\_\_\_\_\_\_\_作为公司运作的法人，委托\_\_\_\_\_\_\_\_作为公司执行运作的经理。执行经理全权处理公司的所有事务，独立处理公司事务（简称公司执行人）。甲方作为主要出资人和大股东对公司人事和财务有管理权，有否决权。

如有以下重大难题和关系公司各股东利益的重大事项，由股东研究同意后方可执行：

一）、单项费用支付超过\_\_\_\_\_\_\_\_元；

二）、新项目的引进；

三）、重大的促销活动；

四）、公司章程约定的其他重大事项。

七、公司今后如需增资，根据实际情况贷款或者融资等方法解决。

八、股份合作公司成立后，每季度召开一次股东会议，审核公司的每季度财务报表，评议公司的运作状况。

九、本协议未尽事宜由甲、乙、丙三方共同协商，本协议一式三份，三方各执一份，自三方签字日起生效。

甲方（签名）：

\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_日

乙方（签名）：

\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_日

丙方（签名）：

\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_日

**商贸合作合同范本6**

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

经甲、乙双方共同协商，本着互惠互利、共同发展、遵纪守法、诚信平等、互惠互利、双方共赢的原则，达成如下合作协议：

1、工程名称

国家高速公路网包（头）至茂（名）线陕西境小河至安康高速公路标段路面工程所需的沥青材料供货。

2、工程的具体位置：

陕西省安康市汉滨区、旬阳县境内，路段起自旬阳小河（k138+593），接在建的柞水至小河段高速公路，经桐木、茨沟、松坝、止于安康尹家营（k197+150）。

3、供应沥青材料要求

用量以乙方与陕西省交通建设集团公司按工程实际计划编制的沥青用量和正式使用通知书为准。品牌与质量以乙方与招标单位确定的材料品质为准。

（一）甲方

1.供给完成合作工程项目所需要的资金（具体款项待乙方中标后以甲乙双方签订的详细资金运作流程协议为准）

2.甲方负责将乙方购买的沥青从交货地铁路站运送到客户指定场地的公路地点。

（二）乙方

1、负责标书的编制、投标；

2、负责中标后外贸业务及报关、质检、铁路运输等相关事宜，以确保资源，为客户供给保质、保量、及时合格的服务。

（三）相关说明

乙方负责国际购销合同的实际操作，甲方对于国际购销合同所引起的一切后果不承担任何的法律职责。如出现不能按时按期交货或者是由于沥青的质量问题引起的违约职责，甲方不承担任何职责。

1、自本合同签订生效之日起至本合作项目材料供应期结束止。根据路面进度需要供应的具体供货期确定实际的供货期。

2、合作期限为年，即自\_\_\_\_\_\_年\_\_\_月\_\_\_日至\_\_\_\_\_\_年\_\_\_月\_\_\_日止。

（以上方式能够选择确定合作期限）

（一）部门名称、设置及人员

经双方协商同意，在乙方公司的办公地内设立小康工程项目组，场地由乙方供给，对双方合作的项目进行监督和财务管理。小康工程项目组由甲乙双方各指派人共同组成，部门负责人由甲方担任。

甲方的联系人及电话：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方的联系人及电话：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

（二）部门职责

1、在乙方设立一个专门共管的银行账户，用于本项目合作的财务往来。凡是与本项目有关的所有资金往来必须经过本账户并理解本共管部门的监督。

2、对本项目的财务往来进行严格审查，必须采用书面形式，并经甲乙双方签章认可才能作为财务往来凭证。

3、确保项目资金的安全，任何一方都不得以任何理由将本项目的专项资金用于合作项目无关的任何用途。

4、监督乙方在运营过程当中，严格按照标书合同中约定的时间结算款项并将款项在结算日后的3日内转入共管账户。

（一）甲方

1、甲方在乙方投标时供给三百万元的保证金，于\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日以现金其他方式支付给乙方。

2、保证将沥青从交货地铁路站运送到客户指定场地的公路地点的运输。

（二）乙方

1、按照招标文件的要求安排招标活动。中标后必须严格按照招标文件的规定取得相应的资质；

2、按照招标文件的规定购买货物，并办理外贸业务及其所有的相关事宜；

3、为甲方供给的资金投入供给有效的担保，确保甲方的资金安全。乙方的担保包括：

4、乙方中标后，使用每一笔资金以前，必须提前45日向甲方提出书面的资金使用计划书，以便甲方准备；

5、关于投标的报价和物资的采购价格，乙方均应向甲方通报，双方协商；

6、中标后，乙方在运营过程当中，应严格按照标书合同中约定的时间及时结算款项并将款型转入共管账户；

7、保障资金的正常回收，如由于客户的原因导致资金无法及时回款，引起的资金周转问题及造成的损失由乙方承担经济职责。

1、经甲乙双方协商同意，项目工程完成以后，对项目毛利润的分配，甲方占80%，以方那个占20%。甲方向乙方供给劳务发票。

2、经甲乙双方协商同意，质量保证金的分担，甲方占2%，乙方占。

1、任何一方违反本合同，需赔偿守约方的经济损失，并支付违约金\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_万元；

2、如因乙方原因造成第三方损失的，由乙方承担职责；如因甲方原因造成第三方损失的，乙方无需承担职责；

3、因甲方资金不到位造成乙方对外无法开立信用证、缴纳关税及增值税时，全部损失由甲方承担；

4、因乙方原因造成无法对外开立信用证及其他情景发生时，造成的损失由乙方承担。

因履行本合同过程中发生争议时，双方首先应当友好协商解决、互谅互让。协商不成的，提交法院解决。

1、因政府政策调整、战争、动乱、重大事故或自然灾害等不可抗力因素致使合同无法履行时，可解除合同，后续问题由双方协商解决。

2、因客观情景致使合同目的无法实现时，双方可协商变更原合作方式。协商期间，合同可中止执行。

3、乙方负责工程项目结算款的回收，在合同约定的回收期间以内，共管帐户内如果没有该笔款项入账，甲方有权中止该合同的履行，并由乙方承担中止期间给甲方造成的一切经济损失。

本合同自双方签章之日起生效。未尽事宜，双方可约定补充条款，补充条款视为本合同的组成部分。

本合同共\_\_\_\_\_\_\_份，甲乙双方各执\_\_\_\_\_\_\_份，具有同等法律效力。

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

签订日期：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

**商贸合作合同范本7**

甲方：

乙方：

为了保证双方的利益和更好的合作;经双方同意签署以下协议.

一;合作范围。

乙方向甲方聘请摄影活动团队;在乙方旗下的美容院执行摄影活动(拍拍秀)，甲方配合乙方此活动的正常执行。

二、合作时间

自 年 月 日—— 年 月 日，活动周期时间为3天/场，拍照3天，以邀约人数为准，每天约12—13人，选片每天约20—25人，选完为止。

三、收费标准、结算方式

1、收费标准：拍拍秀摄影活动定金1万元一场，出场费1000元不含摄制组10%制作费内。

2、结算方式：甲方向乙方美容院摄影活动，行程前一次性付清。5000元定金，拍2万营业额，拍不到2万营业额，则按比例退还定金?(退款比例是多少?)，若拍不到1万营业额，拍拍秀费用由甲方支出。营业额每多拍出1万，乙方需向甲方按营业额40%回现金。如：拍10万营业额，乙方含定金需给甲方回款40000元，以此递增，即此次活动所拍的营业额甲乙双方各得一半。?若乙方未按照上述回款，则此次活动甲方的所有开销费用从店家的定金扣除。摄制组10%制作费，活动结束时由乙方结清，但制作费用由甲乙双方各承担一半，及乙方需承担摄制组5%制作费用，这5%费用，甲方会给出乙方相应折扣价产品。

四、甲方权利及义务

1.甲方本着专业、严谨、共赢的态度为甲方客户提供化妆、摄影、选片等服务。

2.如在下店服务的过程中遇到任何问题会立刻解决。

3.甲乙双方合作期限按照甲方打款场次计算，乙方需提前半个月安排活动告知甲方。

4.甲方工作人员下店后会积极与乙方店员进行协调和沟通，如乙方有活动时间天数增加或减少，需提前和甲方负责人联系。

5.甲方下店人员应由乙方负责;一日三餐及住宿(住宿要求：有空调、有热水洗澡、有网线的\'宾馆标间即可，不采纳住美容院和个人家的建议。)

6.甲方承诺;工作人员在乙方场所活动期间，会遵守国家的法律法规，自觉遵守乙方的规章制度，配合乙方人员的安排。如有活动内容及质量出现问题，乙方可提出合理建议，甲方会积极与甲方进行协商，并根据协商结果作相应调整。

7.甲方会在协议约定时间内为乙方客户提供摄影服务，如因天气原因及不可抗力因素阻碍活动进行，经双方协商在做定夺。

8.每天拍照人数不得超过14人，如特定某天拍摄A类顾客，建议每天不超过10人。

9.每位顾客甲方会提供3套服装，三次造型，三次拍摄，并赠送8寸纳米水晶版画一张。

10.在化妆时涉及到睫毛粉扑费用(30元)应由顾客自己出钱。(公用的粉扑免费，睫毛20元)

11.拍摄流程单;需店家积极配合详细填写;以保证甲方后勤人员可以联系到顾客。

12.甲方负责提供;每家店免费拍照一人，如店家到公司拍摄，送海报一张，电子相册一本，均免费提供。如未能到乙方店内拍摄;摄影组人员会在下店第一天会为店送上乙方提供的海报和电子相册一本。

13.甲方会在乙方客户款到50天后为甲方客户提供相对的个性摄影产品，如出现质量问题甲方会在最短时间对客户进行售后服务。

14.选片方案的设定，甲方摄影产品不得少于方案金额的百分之十。以店付产品价格表为标准.

15.甲方承诺;凡是顾客未能与店家达成储值或办卡活动者，甲方不得单独出售摄影产品;但凡促成储值、办卡活动后，剩余照片或制作其他摄影产品，以客付价格表为准乙方自行收取。

五、乙方权利及义务

1.乙方负责甲方团队(4人：摄影师1人、化妆师2人、选片师1人)到各市场的长途及城市间短途的交通费用(长途为火车卧铺标准)及每日3餐食宿。

2.乙方知情权：在甲方和乙方客户发生的费用关系时，乙方有权知道费用用途。

3.在活动过程中，乙方有权要求甲方调换不适应工作人员。

4.乙方负责协调摄影活动店家提供必要的活动协助。

5.乙方负责与美容院签属摄影活动合作协议，并有责任告知店家履行合同内容。

6.乙方须提前半个月向甲方递交活动日程时间表以及活动费用，以便乙方安排好摄影团队预订车票等

7.制作完成的摄影产品,相册8寸水晶,放大片等;运输费用均由店家承担.

六、违约责任

1、在已定活动中，(1)若甲方单方原因取消合作，甲方将赔偿乙方的基本经济损失。最高不超过2万元。(2)若乙方单方原因取消合作，乙方将赔偿甲方：人员误工费和其他经济损失，最多不超过2万元。

2、甲方未能在规定时间内交付摄影产品或摄影产品不合格的，乙方有权要求甲方重新制作。，

3、本协议委托内容确定以及费用总额、委托变更、中止、解除和提前终止需双方书面确认，如任何一方违约，违约方须赔偿对方直接损失。

4、甲乙双方应在平等互利的原则下实施活动，甲方有责任配合乙方的销售，甲方不得以任何形式提高乙方产品的价格。

七、回款方案

1.回款2万送：

(1)6000元零售价产品;

(2)德国经典亿佳洗发水10个;

(3)德国经典香薰发膜10个;

(4)德国经典发尾油10个;

(5)形象手袋10个;

(6)形象笔10支;

(7)体验套装1个24次装。

2.回款2万以上送：

(1)回款多1万，多送30%零售价产品;即3万送9千元零售价产品，4万送1万2千元零售价产品，以此递增。

(2)回款多1万，多送15个德国经典亿佳洗发水;即3万送45个洗发水，4万送60个德国经典亿佳洗发水，依次递增。

(3)回款多1万，多送15个德国经典香薰发膜;即3万送45个发膜，4万送60个德国经典香薰发膜，依次递增。

(4)回款多1万，多送15个德国经典发尾油;即3万送45个发尾油，4万送60个德国经典发尾油，依次递增。

(5)回款多1万，多10个形象手袋;即3万送30个形象手袋，4万送40个形象手袋，依次递增。

(6)回款多1万，多10个形象笔;即3万送30个形象笔，4万送40个形象笔，依次递增。

(7)回款多2万多送一个体验套装，即4万送2个体验套装，6万送3个体验套装。

八、其它

1.本协议一式二份，甲乙双方各执一份。

2.本协议中未尽事宜，双方协商解决，并另行签定补充协议。

3.本协议自签定之日起生效。

甲方(公章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_乙方(公章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

法定代表人(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_法定代表人(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

**商贸合作合同范本8**

需方：(以下简称甲方)

供方：(以下简称乙方)

甲、乙双方本着真诚合作、互惠互利、共同发展的原则;遵守《民法典》和有关合同管理条例规定，特签订如下合同内容：

1.甲方同意销售乙方的品牌、系列产品(共约：/种条码)在甲方商场销售。

2.结算方式：结算票据为：17%增值税专用税发票普通发票收款收据

3.乙方同意支持甲方以下工作：

4.商品销售促销活动经费/礼品/发展基金扣点协议：□销售额□结算额的/ %

5.合同有效期：

6.乙方所供的商品试销。如达不到销售金额/元;甲方有权令乙方商品退场。因其它原因或协议到期退场的，乙方必须退回所供应的全部商品。退货壹个月后，结算应付的货款。

7.乙方提供商品报价表，协商报价单下浮/ %作为供给甲方的实际进货价格。乙方所供商品报价单应是市场最低的商品进货价格，同时有义务提供商品在市场销售价格的相关信息。商品供应价格高于市场价格的，甲方有权令乙方商品退场。

8.合同期间，乙方供货的价格必须严格按报价单的进货价或按历史最低进价开单(特价除外)，否则甲方将按历史的最低进货价结算。乙方的商品如有价格变动，应提前15天与甲方采购部核准后方可继续销售。

9.如乙方要进行商品促销活动，必须按照甲方《促销活动规定》的要求办理有关手续经甲方审核批准同意后方可进行。

10.乙方所供的任何商品(包括特价商品)零售价甲方拥有唯一定价决定权，乙方只有建议权，但无决定权。

11.甲方下给乙方的订货单送货时的品种和数量要按甲方所示订货单为准，乙方必须按甲方所订货日期起3天内把货送到甲方的指定地点(田林县利达徕超市或其仓库)，特殊情况超过3天送货的，乙方必须书面通知甲方推迟送货日期，如5天内不送货,或经常送货不全面,缺货严重,乙方须以书面形式告知甲方。送货单必须有甲方收货人签名和加盖收货专用章方可生效。结算必须按甲方规定的流程和方式办理结算手续。

12.乙方中途撤场和合同期满不再合作需退场和办理结算手续。如乙方货款押单不够,必须带现金退货。超过10天甲方每天收取乙方库存总金额的作或超过30天没送货，乙方必须在10天内办好商品3%作为仓库占用费。超过一个月乙方所有货款和存货甲方将给予冻结，所有货款和存货所有权归甲方所有，甲方将不再给予乙方办理商品退场手续和结算。

13.乙方所供的商品，除指定品牌、甲方人为损坏、老鼠咬坏、已过期的商品外，其余任何商品必须包退货，在送货时无条件退回，如送货人员不退货，甲方自行打印退货但在结算时从货款中扣除，商品发生过期或变质等现象，甲方不负任何责任。

14.乙方应确保所供的商品符合国家有关规定，如发现有滞销、近期或更改生产日期的商品，乙方应无条件退换，如因任何质量问题，对甲方或消费者造成损失的，乙方应负责全部赔偿。

15.乙方供应的所有商品必须印有国家标准的商品条形码，否则，甲方制作条码，费用由乙方承担(收费标准为：每销售单位/只条形码￥元计收)。

16.乙方结算货款时必须预先办理本甲方的《业务结算卡》(结算卡需盖有甲方的公章和乙方结算负责人的相片)，乙方凭《业务结算卡》对单结算。不得由他人代为办理，如乙方业务变动，须用书面通知甲方。票据，收据所盖的公章必须与签订合同单位的公章相符方为有效，否则，甲方有权拒付货款。

17.乙方必须向甲方提供有关有效资料：

(1)营业执照处复印件一份;

(2)税务登记证复印件一份;

(3)商品生产许可证、卫生证、质量合格证、质量检验报告、进口商品检证书、总代理或总经销委托证书等各1份。

18.为确保甲、乙双方共同利益，以最低价格、最短周期销售商品，严禁乙方直接或间接给甲方业务，主管从相关人员打回扣，一经查出

19.滞销商品经甲乙双方协商同意，乙方可换商品条码，甲方收取一定的建档费用。

20.其它补充事项：

(1)所有破损!过期!滞销!商品必须清理完方可结算!

(2)收款人有必须持有效证(身份证，公司委托证明)。

注：乙方负责所售商品的售后服务(包退换)

21.本合同一式二份，双方各执一份，甲、乙双方盖章，代表人或代理人签名后生效。如有未尽事宜，双方可商定签立补充合同。补充合同与合同具有相同等法律效力。本合同执行期间如有签定其它与本合同重复事宜的协议，必须先终止本合同该条款，否则按本合同执行。本合同如发生争议，双方应协商解决，协商不成时，由甲方商场所在地人民法院仲裁。

甲方：

乙方：

法定代表人：

法定代表人:

业务代表人：

业务代表人:

**商贸合作合同范本9**

甲方：

代表：

地址：

电话：

乙方：

代表：

地址：

电话：

为加强各方合作，甲乙双方经过充分协商，就组建\_\_\_\_\_\_\_\_有限公司相关事宜达成如下协议：

1、甲乙双方作为发起人，共同筹资组建\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_有限公司，公司形式为有限责任公司。

2、公司的.经营范围：

3、公司地址：

1、公司拟注册资本\_\_\_\_\_\_万元，甲乙双方各代表己方股东出资\_\_\_\_\_\_万元，甲方以现金方式出资，乙方以实物出资，各方以出资额为限对公司债务承担有限责任。

2、公司投入运营及运营过程中资金不足部分，由公司负责筹集，作为公司对外负债。

风险提示：

1、甲乙双方负责各自所代表股东按照约定金额和时间出资到位。

2、甲方负责\_\_\_\_\_\_月内按照建厂进度\_\_\_\_\_\_万元资金全部到位；乙方负责公司设立前的\_\_\_\_\_\_相关手续的办理。

3、在公司名称预先核准之日起\_\_\_\_\_\_日内，股东实物出资须将实物交付公司；需要办理产权过户手续的，应在公司登记成立之日起\_\_\_\_\_\_日内办理完毕。

4、甲乙双方保证各方所指派公司经营管理人员符合公司法任职资格的要求，并监督所指派人员不得为自己或者他人从事与公司相同或者相似的业务。

1、公司全体股东组成股东会，是公司的最高权力机关，负责公司重大事项决策。公司不设董事会，设执行董事\_\_\_\_\_\_名；公司不设监事会，设监事\_\_\_\_\_\_名。

2、执行董事由乙方指定人员\_\_\_\_\_\_担任，并兼任总经理，全面负责公司日常管理；公司副总经理及财务负责人由甲方指定人员担任。监事由甲方指定人员担任。上述人员的聘任程序按照公司章程规定执行。

3、公司管理机构、股东会、执行董事、监事、财务负责人的组成、职权和报酬等内容，公司的税收、财务制度、清算等制度，按照公司法和公司章程的规定执行。

4、公司员工奖惩、财务核算、生产管理等规章制度，由总经理负责制订，报经股东会审核后实施。

1、甲乙双方共同拟定公司章程，公司章程由股东会通过后全体股东签署，作为本协议的组成部分。

2、司经营状况、财务资料或重大事项实行公开制度，按月或者按照股东的要求公开，股东有权查阅公司各种经营资料。

公司利润在按照规定进行各项提取后，按照股东出资金额比例进行分配。

1、若一方发生违约行为，守约方可自行决定终止本协议，并有权追究违约方的法律责任和经济赔偿等。

2、如任何一方不履行本协议，违约一方应当向对方支付\_\_\_\_\_\_元的违约金。

协议有效期内，若双方发生任何争议，应本着相互谅解、互惠互利的原则协商解决。如果协商不成，双方可向\_\_\_\_\_\_方所在地人民法院诉讼。

1、本协议未尽事宜，由股东协商一致予以补充，补充协议作为本协议的组成部分，补充协议与本协议不一致的，按照补充协议执行。

2、本协议自甲乙双方签章、代表人签字之日起生效。

3、本协议一式\_\_\_\_\_\_\_份，甲乙各方各持\_\_\_\_\_\_\_份，具有同等法律效力。

甲方（签章）：

代表人（签字）：

\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_日

乙方（签章）：

代表人（签字）：

\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_日

**商贸合作合同范本10**

甲 方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_公司

地 址：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 邮码：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 电话：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

法定代表人：\_\_\_\_\_\_\_ 职务：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 国籍：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙 方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_公司

地 址：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 邮码：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 电话：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

法定代表人：\_\_\_\_\_\_\_ 职务：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 国籍：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_ (以下简称买方)为一方，与\_\_\_\_\_\_\_\_ (以下简称卖方)，根据下列条款买方同意购买，卖方同意出售下列货物，于\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日签订本合同如下：

第一条 货物名称及规格

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

第二条 质量和数量的保证

卖方保证商品系全新的且符合合同规定的规格和质量的各项指标，质量保证有效期为货物到目的港后的\_\_\_\_\_个月。

第三条 单位及数量

单位:\_\_\_\_\_\_\_\_ 数量：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

第四条 生产国别和制造厂商

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

第五条 包装

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

第六条 单价及总值

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

第七条 付款条件

1.离岸价条款

a.按合同规定卖方应在装运之前30天用电报(或函件)通知买方合同号码、品名、数量、价值、箱号、毛重、尺寸及何时可在发运港口交货，以便买方订舱。

b.若货物系由邮寄(或空运)，卖方应在发运前30天，按照第8条规定，用电报(或信件)通知买方大约的发货期、合同号码、货物名称、价格等。卖方在发货后应立即用函电将合同号码、货物名称、价格及发货日期通知买方，以便于买方及时购买保险。

第八条 装运口岸

装运通知：卖方在装货结束后应立即用函电将合同号码、货物名称、数量、发票价格、毛重、船名和船期通知买方。由于卖方未能及时通知造成买方不能及时买保险，则一切损失均由卖方负责。

第九条 装运条件

1.海运：全套洁净已装船提单，作成空白抬头，由发货人空白背书注明“运费到付”/“运费付讫”并通知目的港的\_\_\_\_\_\_\_\_公司。

2.航空邮包：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_提供一份空运单，注明“运费到付”/“运费已付”，交付买方。

寄一份航空邮包收据给买方。

3.发票5份，注明合同号码和装运唛头(若超过一个装运唛头，发票应分开，细节应根据合同办理)。

4.由制造厂开出一式两份的装箱单。

5.由制造厂开出的数量和质量证书一份。

6.在装运之后，立即通过电报/或信件将有关装运之细节通知买方。此外，卖方在装船后的10天内，要用空邮另寄两份所有上述文件，一份直接寄给收货人，另一份直接寄给目的口岸\_\_\_\_\_\_\_\_公司。

第十条 目的港及收货人

第十一条 装运期限

收到不可撤销信用证\_\_\_\_ 天。

第十二条 装运唛头

卖方应在每个箱上清楚地刷上箱号、毛重、净重、体积及“防潮”、“小心搬动”、“此边朝上”及装运唛头等字样。

第十三条 保险

□装运后由买方自理。

□由卖方投保\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

第十四条 交货条件

第十五条 索赔

在货物到达目的口岸之后的90天内，若发现商品的质量、规格或数量不符合合同之规定，则买方凭\_\_\_\_\_\_\_\_检验局颁发的检验证书有权提出更换质量合格的新商品或要求赔偿，且所有的费用(如检验费、保险费及装卸货费等)均由卖方负担。但所提的索赔属于保险公司或承运方的责任，则卖方不负责任。货到目的口岸之后的12个月内，在使用过程中若由于质劣而出现损坏，买方应通过书面立即通知卖方并凭\_\_\_\_\_\_\_\_检验局所颁发之检验证书为依据，提出索赔要求。根据买方的要求，卖方应负责立即排除缺陷，必要时，买方可自行排除缺陷，费用由卖方负责，若卖方收到上述要求之后1个月内未能答复买方，则便视为卖方已接受要求。

第十六条 不可抗力

本合同内所述的全部商品，在制造和装运过程中，如因人力不可抗拒的原因，拖延装运或无法交货，则卖方概不负责。卖方应将上述的事故立刻通知买方，且在其后的14天内航空邮寄一份由政府签发的事故证书给买方，作为证据。卖方仍应负责采取必要的措施加速交货，若事故持续超过10个星期，则买方有权取消合同。

第十七条 延迟交货和罚款

本合同内所述的全部或部分商品，若卖方不能按时交货或延迟交货，且卖方同意罚款，则买方应同意其延迟交货，但本合同第16条规定的由于人力不可抗拒的原因而造成延迟交货则不罚款，所罚的款项经协商可由付款银行从付款中扣除。罚款不应超过延迟交货的货物总值之5%，罚款率每7天为，不足7天的天数按7天算。若卖方超过本合同规定的装运时间10个星期仍然不能交货，则买方有权取消本合同。尽管合同已取消，卖方仍然应毫不延迟地支付上述罚款给买方。

**商贸合作合同范本11**

合作的方式多种多样，如合作设立公司、合作开发软件、合作购销产品等等，不同合作方式涉及到不同的项目内容，相应的协议条款可能大不相同。

本协议的条款设置建立在特定项目的基础上，仅供参考。实践中，需要根据双方实际的合作方式、项目内容、权利义务等，修改或重新拟定条款。 甲乙双方本着平等互利、共同发展的原则，经双方友好协商，特签订本协议。

1、合作组织名称：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_。

2、合作经营项目：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_。

3、经营地址：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_。

合作期限为\_\_\_\_\_\_\_\_年，自本协议签字生效之日算起。期满后双方如有继续合作的愿望，以本协议为基础重新签订协议。

风险提示：

应明确约定合作各方的权利义务，以免在项目实际经营中出现扯皮的情形。

再次温馨提示：因合作方式、项目内容不一致，各方的权利义务条款也不一致，应根据实际情况进行拟定。

甲方负责对外开展业务，订立合同，以及对合作项目进行日常管理，乙方负责酒店的内部管理，提高酒店的服务质量。

风险提示：

应约定保密及竞业禁止义务，特别是针对项目所涉及的技术、客户资源，以免出现合作一方在项目外以此牟利或从事其他损害项目权益的活动。

合作期内未经项目合作各方同意，任何人不得将技术及客户资料转让，不得与项目合作双方以外的合作方进行合作或为他人谋取利益，不得将技术泄密。违反约定的，项目合作方有权没收违约方相关收益，并追究违约方的经济法律责任。

除去经营成本、日常开支、工资、奖金、需缴纳的税费等的收入为净利润，即合作创收盈余，此为合作分配的重点，将以各合作人占有的合伙组织财产份额为依据，按比例分配。风险提示：

合同的约定虽然细致，但无法保证合作方不违约。因此，必须明确约定违约条款，一旦一方违约，另一方则能够以此作为追偿依据。

如果一方违反本合同的任何条款，非违约方有权终止本合同的执行，并依法要求违约方赔偿损害。

1、其他未尽事宜经双方共同协商后作补充，补充条款同具本协议法律效力。

2、本协议一式\_\_\_\_份，甲乙双方各执\_\_\_\_份。

甲方：

签约地点：

签约日期：

\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

乙方：

签约地点：

签约日期：

\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

**商贸合作合同范本12**

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

丙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

根据《\_合同法》的有关规定，甲乙双方经友好协商，本着平等合作、互利互惠、共同发展的原则，为实现共赢局面，创造良好的经济和社会效益，达成以下合作协议:

第一条：合作项目内容

甲乙双方合作做有色金属的进出口贸易和转口贸易。

第二条：合作方式

1、合作所需资金由甲方出资，甲方每次出资资金甲乙双方都要签出资协议。甲方出资的资金成本月息2%，每月5号前支付（最大限度争取银资费用用于支付当月费用）。

2、若无资金支付运作项目费用，需甲方增加出资的，需每月向甲方支付增加出资金额的2%作为甲方的资金成本。每月的利润中应先支付甲方的资金成本；若无利润，则运作中产生利润时，先向甲方支付资金成本。

3、甲乙双方共同负责运作该项目的整个环节。

4、甲方负责财务的监管，国内外资金的结算。

第三条：合作收益

甲乙双方运作项目的净利润（即合作所得收入减去合作业务成本和资金费用），甲方取得净利润的70%，乙方取得净利润的30%。

合作收益每年分一次，年终分红时，合作净利润的10%对甲乙按比例发放，剩余的90%投入下一年资金运转中。

第四条：甲方保证资金来源的合法性。

第五条：乙方保证该项目操作的合法性和安全性。

第六条：双方确保资金操作的透明度和合理性。

第七条：每月操作：第一个月不得低于6单，从第二个月起每月不得低于8单，若达不到以上要求，乙方应分得的收入按比例发放。（即乙方应得收入=该月净利润\*30%\*乙方完成的单数/乙方应完成的单数）。

第七条：银行合作由甲方沟通

第九条：其他约定

若乙方在运作合作项目过程中，未合法经营、过失造成甲方资金受损的，则乙方赔偿对甲方所造成的一切损失，并且丙方对乙方造成的损失向甲方承担连带保证责任。若由于不可抗力因素致使甲方资金受损的，则甲乙方共同承担经济损失。

第十条：凡因本合同引起的或与本合同有关的任何争议，可以通过协商解决，协商不成的，提交中国国际经济贸易仲裁委员会仲裁。

第十一条：本合同一式两份，双方各执一份。自双方签字或盖章之日起生效。

甲方（出资人）签章：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方（签章）：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_\_日

本文档由028GTXX.CN范文网提供，海量范文请访问 https://www.028gtxx.cn