# 加盟店签合同有哪些注意事项

来源：网络 作者：浅语风铃 更新时间：2024-02-27

*以下是为大家整理的加盟店签合同有哪些注意事项，供大家学习参考！开服装品牌加盟店签合同的注意事项　　1、商标、商号等的使用权　　在绝大多数的特许连锁体系中，加盟总部拥有以下无形资产：在签订加盟合同时，应准确清楚地说明总部拥有的无形资产，以及授...*

以下是为大家整理的加盟店签合同有哪些注意事项，供大家学习参考！

开服装品牌加盟店签合同的注意事项

　　1、商标、商号等的使用权

　　在绝大多数的特许连锁体系中，加盟总部拥有以下无形资产：在签订加盟合同时，应准确清楚地说明总部拥有的无形资产，以及授权加盟店使用这些无形资产的种类和范围。

　　2、合同期限

　　合同期限即是加盟双方关系持续的时间。这一时间有长有短，短则3~5年，长则10年以上，没有具体的标准。在合同上，还应注明允许加盟店有延展期限的权利。如果合同上没有注明延展期限，而总部又不愿签订期限较长的合同，这很可能表明将来加盟店要续约时，不得不付出一笔高额的加盟费。

　　3、总部提供服务的种类

　　合同中要详细说明总部将对加盟店提供哪些服务项目，这些服务包括开业前的初始服务和开业后的后续服务。

　　初始服务：主要有选址、加盟店装修、培训、开店设备的购置、融资等。

　　后续服务：包括总部对加盟店活动实施有效，以帮助保持标准化和企业利润；总部继续进行操作方法的改进及革新并向加盟店传授；总部进行市场调查研究并向加盟店传送市场信息；总部开展集中统一的促销与广告活动；总部向加盟店提供集中采购的优惠货源；总部专家向加盟店提供的管理咨询服务等。合同中详列这些服务项目，是对加盟店利益的一种法律保护。

　　4、加盟店的义务

　　加盟店取得总部的各种无形资产的使用权，并得到总部的各项服务支持，使自己的经营迅速站稳脚跟，走上正轨，但必须付出一定的代价，并承担相应的责任。为了让加盟者明确自己的责任与义务，也为了约束加盟者履行职责，必须将这些事项也详细列入加盟合同中。虽然在合同上只有总部和加盟者作为立约人，但总部为建立一套完善的业务制度，都加入一些条款去确保其它加盟店及公众的利益，因为任何一家加盟店不能维持应有的水准，或多或少都对特许经营体系的声誉有所损害，继而影响其它加盟店的盈利，所以在合同中应列明双方在合作中的义务来维持各方面的利益。

　　一般情况下，操作手册有一些内容涉及到加盟者应履行的义务，并作为加盟者开业后的经营活动参考指南。随着特许体系的发展，操作手册还将不断更新和完善。

　　5、对加盟店的经营控制

　　特许经营的特点就是在经营业务及方式上高度统一，使各自独立的加盟者在合同的规定下形成一个资本统一经营的外在形象。如果其中一个加盟店没有按总部的统一要求去经营，就会破坏这一整体外在形象，使整个特许系统的声誉受到损害。

　　因此，总部必须对加盟店实施有效的控制，以保证经营的标准和规范能够得到一丝不苟地贯彻。总部采取什么方法控制加盟店的经营，应详细列入合同中，以得到加盟者的理解和接受。

　　6、加盟店的转让

　　加盟者可能会由于种种客观原因而无法继续经营加盟店，这就涉及加盟店转让或出售的问题，加盟店是否能转让、如何转让、转让给何种人等都必须列入合同中，以免将来发生纠纷。

　　也有些合同明确表明，假如加盟者要转让出售自己的企业，总部将有购买的优先权，或者有权选择转让的对象。在这种情况下，一定要注意说明加盟店的转让价应以市场价为准。

　　7、仲裁

　　加盟双方难免会发生一些冲突，解决冲突的方式用仲裁比较合适。仲裁实际是由双方选择的仲裁人进行的私下诉讼，它的优点在于整个程序是在私下进行的。为了节省时间和费用，双方可以事先在合同中设定仲裁的规则，至于仲裁的时间可以根据当时发生冲突的情况而定。

　　在这里，选择什么样的人做仲裁人十分重要，如果仲裁人选择不当，做出的决定不公平或不客观，会使双方或其中一方不满意，最后反而会扩大矛盾，以致双方走向法院。

本文档由028GTXX.CN范文网提供，海量范文请访问 https://www.028gtxx.cn