# 汽车销售合同电子版 汽车销售合同有没有法律效力(优质五篇)

来源：网络 作者：静水流深 更新时间：2025-01-28

*汽车销售合同汽车销售合同签了不买会怎样一地址：邮编：电话：传真：负责经办人：手机：买受方（以下简称“乙方”）：身份证号码或公司注册号：地址： 邮编：电话：甲乙双方经过协商，就购买甲方汽车达成一致协议如下：一、标的车辆简况：汽车品牌：型号：车...*

**汽车销售合同汽车销售合同签了不买会怎样一**

地址：邮编：

电话：传真：

负责经办人：手机：

买受方（以下简称“乙方”）：身份证号码或公司注册号：

地址： 邮编：

电话：

甲乙双方经过协商，就购买甲方汽车达成一致协议如下：

一、标的车辆简况：

汽车品牌：

型号：

车身颜色：

坐椅颜色/材质： 真皮 ；其他 。

发动机号：

车架号：

产地：

制造商：

自排挡 或手排挡：

新车 或二手车：

出厂日期：

甲方所交付的车辆如果是新车，甲方保证其所交付的车辆不是返修车、库存车，且应为零公里车（因办理手续、提车而进行的必要移动除外）；甲方所交付的车辆如果是二手车，甲方保证：车辆没有被抵押、没有被司法机关查封，里程表上的记录是真实、可信的，没有对其进行任何里程回拨。

二、价款：

乙方须向甲方支付的总价款为人民币，该金额由以下几部分构成：

1、车价；元

2、购置税；元

3、保险费元；

4、牌照费 元；

5、本合同第五条第 款的代办费 元。

乙方不再承担任何加急费、手续费、运费、出库费等费用。

三、交车方式：

交车地点：交车时间：

付款方式：付款时间：

四、甲方同意向乙方无偿赠送以下设备、配件和提供如下的免费服务：

五、经乙方的书面委托，甲方可向乙方提供以下服务，乙方打勾选定如下服务项目，同时应按甲方和保险公司、银行、车辆登记机关的要求提供相应所需的文件和证明。

甲方完成上述代办事宜后，应将相应的牌照、发票、保险单等票据凭证完整地交给乙方，乙方按票证据实支付。

因办理上述手续而产生的代办费由双方约定，甲方亦可免收代办费。甲方的代理行为应在乙方的委托授权范围内进行，否则后果自负，如因此给乙方造成损失的，甲方应承担赔偿责任。

1、代理乙方向保险公司购买有关汽车保险； 代办费：

2、代理乙方向有关银行提出并办理汽车贷款；代办费：

3、代理乙方参与汽车牌照的投标；代办费：

4、代理乙方为所购汽车上牌；代办费：

5、乙方要求的其他服务。代办费：

六、质量和维修：

1、甲方向乙方出售的汽车，其质量必须符合国家颁布的汽车质量标准和汽车行业标准。如果汽车制造商的企业标准高于国家标准或行业标准的，则必须达到企业标准。甲方出售的车辆应当与随车提供的产品说明书或车辆使用书的质量状况相一致。

乙方对车辆的特殊质量要求如下：

2、甲方向乙方出售的汽车，必须是在《全国汽车、民用改装车和摩托车生产企业及产品目录》上备案的汽车或合法的进口汽车。

3、甲方向乙方出售汽车时要真实、准确、完整地介绍所销售车辆的基本情况，并提醒乙方注意有关车辆的非缺陷性的瑕疵状况，不得做虚假陈述或隐瞒车辆的真实状况。

4、甲方在向乙方出售车辆时必须向乙方提供以下书面文件：

（1）汽车销售发票；（2）车辆合格证、海关进口证明和商品检验单（进口车）；（3）保修卡或保修手册；（4）中文说明书；（5）随车工具及附件清单；（6）车辆行驶证、登记证及以往维修记录或维修单位和所投保的保险公司的名称、地址、电话（二手车）。

5、乙方在购车时应认真检查出卖人所提供的车辆证件、手续是否齐全。

6、乙方在购车时应对所购车辆的使用性能及外观进行认真检查、确认。

7、如乙方使用、保管或保养不当造成的问题，由乙方自行负责。

8、甲方应当在交车时向乙方提供车辆交接单一份（见附件），由乙方对该车的外观、使用性能进行检查、确认。

9、甲方及车辆生产商应保证车辆在正常行驶状况下的安全性，而无安全隐患，《产品说明书》或《产品使用书》应对安全操作方法、安全装置的时效、安全性的检测等作了详尽说明，并向乙方作了明确的告知。销售方及生产商应保证车辆在有效期内，所有《产品说明书》或《产品使用书》所载明的安全装置都处在有效的使用状态。

10、汽车在购买后，由买受人负责与生产厂家的特约维修站联系、解决，但甲方应提供联络、沟通及协助的便利。甲方及车辆生产商应建立一定数量的特约维修站，并保证车辆能及时获得修理，汽车零部件充足，收费合理。

七、违约责任：

1、任何一方违反本合同，包括但不限于甲方不按本合同的约定交付车辆，或交付车辆质量不符合本合同条件的，或车辆有潜在的隐蔽瑕疵无法在交接时查验的；乙方不按本合同规定支付车款；不配合对方办理车辆贷款、保险、上牌的；任何一方违反保证、承诺条款或不履行协作配合义务，致使对方不能实现合同目的的，均须承担违约责任。守约方有要求降低价款、无偿修理（七日内修理完成）、支付违约金（以每迟延一日，以车辆总价款的5‰计算）、换车、继续履行本合同、解除本合同的各项权利，上述权利可由守约方根据不同情况合理选择。

2、如属于在汽车交车以前出现的质量问题（包括外观），甲方未向乙方明示的，乙方有权按照本条前款规定追究甲方违约责任。但甲方有证据表明对质量问题没有过错，甲方是不知情的，则甲方可以免责。

甲方虽然已向乙方交车，但在甲方按照本合同第5条提供相关服务如上牌、代办保险时造成车辆损坏的，甲方应当及时免费修理，乙方有权要求甲方适当降低车价或赔偿损失。

车辆的主要部件和系统如发动机、电路系统、油路系统、制动系统、方向系统出现故障而1年内经2次修理后仍不能修复的，且甲方隐瞒车辆真实状况的，甲方应承担相应的法律责任。情形严重的，乙方可以解除本合同。

甲方提供的汽车由于各种部件发生质量问题，造成车辆频繁维修，而影响到乙方正常使用的，乙方可以要求甲方赔偿损失；问题严重导致车辆无法正常行驶的，且甲方隐瞒车辆真实状况的，乙方可以要求解除合同。

1向甲方所在地法院提起诉讼；

2、向乙方所在地法院提起诉讼；

3、向中国国际经济贸易仲裁委员会上海分会提起仲裁。

4、向上海仲裁委员会申请仲裁。

十、合同效力：

（1）银行同意对乙方按揭贷款的，则本合同生效；否则，本合同不生效。

十一、其他约定事项和条款

本合同附件或补充协议、补充条款与本合同具有同等法律效力。

甲方（签字或盖章）：乙方（签字或盖章）：

代理人（签字或盖章）： 代理人（签字或盖章）：

电话：电话：

年月日

ps：汽车交易设计许多专业性问题，在购买的请务必要慎重！！再有能力的前提下，可以带法律等方面的专业人士前去帮忙。

在购买车辆时，一定要这种注意一下问题：

1：销售方的主体资格。销售方是否具有出售你要购买的汽车的资格，在购买以前最好请销售方或者销售员出具授权书，务必明确销售方的身份以及资格。如果销售方是公司，购车人应要求销售方提供营业执照复印件及有关的资质证明文件；如果销售方是个人，则应该要求其提供个人身份证复印件、行驶证或车辆登记证。

2：购车人在签署购车合同时需要确定销售方的盖章名称与购车合同、发票上的名称三者必须保持一致，如果出现不一致，将导致责任主体不清，对购车人而言会不利。

4：对于进口车辆，购车人需要写明，不要只简单的写是进口原装，最好要明确各个进口原件的制造地。

5：对于车辆的外观颜色，车内的装饰，是否有异味等等这些问题，请在购车当场确认，一旦有什么疑问，一定要明确提出来，如果销售方保证不会有什么问题，最好请销售方出具书面保证并明确约定保证责任，如果不，请当场拒收。

**汽车销售合同汽车销售合同签了不买会怎样二**

乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

一、甲方的权利和义务

1.甲方向乙方提供产品专利证书，以保障乙方所售产品的合法性;

2.甲方向乙方提供特约经销商的授权书;

3.甲方负责专人跟进乙方的工作并尽可能不定期派员到乙方处进行推广培训及促销宣传等指导工作。

5.甲方负责按照专卖店的统一供货价向乙方及时供货。

6.甲方向乙方提供技术指导，对安装人员进行培训;

8.按照协议内容，监督乙方的服务和销售价格。

二、乙方的权利和义务

1.按照本协议的内容，要求甲方履行其相应当义务;

2.按照本协议的内容，拒绝甲方提供的不合格的产品及相关服务;

3.按照本协议的内容，拒绝甲方的不合理要求;

5.乙方不得以任何理由和借口拖欠甲方货款。

7.对所安装的客户进行存档，以每月25日为准交予甲方;

9.履行指导价格，不违反价格体系;

三、价格及结款

2.双方约定的结款方式为：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_。

四、其他约定

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_。

五、协议有效期

2.本协议自签约之日起，最长的有效期为两年。

六、违约约定及其相关

2.乙方没有履行自己的义务，甲方可以警告或者终止协议;

3.本协议终止前，乙方须按照约定的方式或者现金方式结清所有货款。

4.本协议一式两份，双方各执一份，自签字之日起生效;

6.双方若有异议可提请法律诉讼或申请仲裁，诉讼、仲裁地为\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_地方法院或仲裁委员会。

甲方(盖章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_乙方(盖章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

代表人(签字)：\_\_\_\_\_\_\_代表人(签字)：\_\_\_\_\_\_\_

签订地点：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_签订地点：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

**汽车销售合同汽车销售合同签了不买会怎样三**

乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

一、甲方的权利和义务

1.甲方向乙方提供产品专利证书，以保障乙方所售产品的合法性;

2.甲方向乙方提供特约经销商的授权书;

3.甲方负责专人跟进乙方的工作并尽可能不定期派员到乙方处进行推广培训及促销宣传等指导工作。

5.甲方负责按照专卖店的统一供货价向乙方及时供货。

6.甲方向乙方提供技术指导，对安装人员进行培训;

8.按照协议内容，监督乙方的服务和销售价格。

二、乙方的权利和义务

1.按照本协议的内容，要求甲方履行其相应当义务;

2.按照本协议的内容，拒绝甲方提供的不合格的产品及相关服务;

3.按照本协议的内容，拒绝甲方的不合理要求;

5.乙方不得以任何理由和借口拖欠甲方货款。

7.对所安装的客户进行存档，以每月25日为准交予甲方;

9.履行指导价格，不违反价格体系;

三、价格及结款

2.双方约定的结款方式为：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_。

四、其他约定

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_。

五、协议有效期

2.本协议自签约之日起，最长的有效期为两年。

六、违约约定及其相关

2.乙方没有履行自己的义务，甲方可以警告或者终止协议;

3.本协议终止前，乙方须按照约定的方式或者现金方式结清所有货款。

4.本协议一式两份，双方各执一份，自签字之日起生效;

6.双方若有异议可提请法律诉讼或申请仲裁，诉讼、仲裁地为\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_地方法院或仲裁委员会。

甲方(盖章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_乙方(盖章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

代表人(签字)：\_\_\_\_\_\_\_代表人(签字)：\_\_\_\_\_\_\_

签订地点：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_签订地点：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

**汽车销售合同汽车销售合同签了不买会怎样四**

买方(乙方)：

第一条：合同车辆

乙方要求购买，甲方同意销售的车辆，详细情况如下：

第二条;验货和提货

1、在甲方所在地验货和交货。只有在甲方收齐全部货款后(若以汇票或支票结算时，应以全部货款到达甲方帐户为准)，乙方才能提车，并签收提车单。

2、如乙方要求甲方送货到指定地点的，一切费用与风险由乙方承担和负责。

3、乙方应于提货当日对新购车辆进行仔细验收，有异议时当场指出，经甲方确认后作出处理;而检验后无异议，甲方交给乙方有关单证，乙方即提货时，视为标的物已完全转移。

第三条：结算方式

1、本合同签订后，乙方于年日向甲方支付人民币￥(大写： 元)作购买上述车辆的订金，余款￥(大写： 元)。可按下列方式支付①余款于 年 月 日付清。②余款由乙方向银行贷款的方式支付(若银行不批准乙方的贷款责任由乙方自负，乙方仍应付清余款)。

2、乙方若不需要甲方办理上牌手续时，余款在提车时一齐结清。

3、若需要甲方协助办理上牌手续时，在取得车管部门出具的受理车辆办牌回执(即该车的行使证待办凭证)时，一次性付完余款。

第四条：办理上牌手续

1、如需办理上牌手续，甲方应积极协助办理汽车上牌手续，在收齐乙方购车订金和其有效证件资料后，甲方于 个工作日内办理好上牌手续(指取得上述代办凭证)。

2、办理上牌的过程中，乙方应积极配合甲方的工作，合同签订的日内，应向甲方提供汽车上牌的有关资料，若因乙方不能及时提供车辆上牌的有关资料，或不能亲自到场协助上牌的相关环节而引致拖廷上牌的时间，责任由乙方负责。

甲方(公章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 乙方(公章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

**汽车销售合同汽车销售合同签了不买会怎样五**

一、销售区域、轮胎品牌：

1、甲方作为厂方授权的四川省总代理商，同意并限定乙方在 区域内不低于甲方限定的市场价格经销轮胎，同时负责该品牌轮胎在该区域内的售后服务工作;甲方代理品牌乙方只能以甲方为进货渠道。

2、品牌任务量：

3、乙方在销售过程中所发生的一切费用全部自理。

二、产品价格

1、甲方的供货价格按甲方价格表执行。

2、若厂方价格变动，甲方有权按相应比例调整。 三、结算方法及期限

1、原则上要求现款现货，对信誉良好的客户，甲方提供少量资金周转且周转金不能大于双方约定的乙方月平均销售额，当月回款小于周转金的客户甲方次月将停止供货;周转金必须于当年12月25日前全部结清，结清货款方能签订下一年度合同。

四、售后服务

1、甲方只对本公司售出的三包轮胎提供售后服务(以出库胎号为理赔依据)，若因乙方窜赔导致甲方无法给予理赔而造成的损失由乙方自行承担。

2、乙方负责售后服务的人员，必须按照厂方“三包”政策认真执行，同时保存好三包胎，定期送往甲方交厂方复检。

3、乙方若在三包胎是否有质量问题与甲方有不同意见时，以厂方鉴定结果为准，若对厂方鉴定结果仍存异议，交由相关技术部门鉴定。

五、合同期限、效力

同具有同等的法律效力。

年月日：

本文档由028GTXX.CN范文网提供，海量范文请访问 https://www.028gtxx.cn