# 最新销售茶叶产品合同 茶叶销售合同(精选三篇)

来源：网络 作者：九曲桥畔 更新时间：2025-01-09

*销售茶叶产品合同 茶叶销售合同一销粮方(简称乙方)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_甲乙双方本着平等互利、长期合作的原则，经友好协商，就乙方销售玉米给甲方的有关事宜达成一致，签订如下合同：一、购销粮食名称：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_...*

**销售茶叶产品合同 茶叶销售合同一**

销粮方(简称乙方)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

甲乙双方本着平等互利、长期合作的原则，经友好协商，就乙方销售玉米给甲方的有关事宜达成一致，签订如下合同：

一、购销粮食名称：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

三、质量标准：乙方从粮库发出的玉米，且是\_\_\_\_\_\_\_\_\_二级以上玉米，水份≤14.0%，杂质≤1.0%,不完善粒≤6%，生霉粒≤1%，无活虫，无掺假，过风过筛，色泽，气味正常。

四、包装标准及作价办法：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

五、结算方式：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

六、合同有效期限：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_日前玉米全部抵达甲方指定地点，货款两清止。

七、违约责任：乙方不能因玉米涨价为由解除合同，违约方装承担\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_元的违约金及违约责任。

八、玉米质量检测以甲方为主，若有异议三日通知对方，甲方拆样后并保留小样，检验结果出来后，若玉米水份>14%，超一扣二，水份>14.5%，乙方来人协商处理，生霉粒>1%，降等处理，生霉粒>2%乙方自行处理。

九、本合同在履行过程中发生的争议，由双方当事人协商解决，协商不成的，提交履约地仲裁委员会仲裁或依法向履约地人民法院起诉。

十、本合同一式两份，甲乙双方各持一份，双方签字(盖章)有效。

甲方(公章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_乙方(公章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

法定代表人(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_法定代表人(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_日

**销售茶叶产品合同 茶叶销售合同二**

供货方：

销售方：

甲乙双方本着互利共信的原则，经协商一致达成如下协议：

一、销售任务：

甲方向乙方铺货万元。铺货金额不计利息。

乙方每年销售甲方的产品不得低于万元。完成销售任务的，甲方按销售额的%奖励乙方，未完成任务的当年不予奖励。

二、供货价格：附价格表

三、产品质量

1、内在质量：茶叶符合四川省茶叶地方标准。

2、外观质量：按样本提供的外观包装。不退色、不沾污染物、光泽干净，整洁。

四、甲乙双方协商确定：甲方提供的礼品盒装如无质量问题，不得退货。超过保质期的袋装产品可以更换，但全年换货的金额不得超过进货金额的千分之五，超过千分之五的部分甲方按一袋人民币一元的标准向乙方收取包装费用。

五、供货时间：甲方每月按乙方上月报甲方要货计划的数量和品种按时供货给乙方。

六、付款方式：乙方在收到甲方产品时，需按既定的价格、数量验收，结清超过铺货金额的货款。

七、权力义务及违约责任

1、甲方提供给乙方达到质量标准的茶叶。如没有达到质量标准，乙方可提出退或换货;如因甲方没有及时退货或换货，乙方受到执法部门处罚的，甲方应承担乙方由此而产生的损失及费用。

2、乙方按合同规定销售甲方提供的茶叶。如无质量问题不得退货，不得以次品假冒甲方的产品对外销售，损害甲方产品的声誉。否则甲方可依法提出保护。

八、本合同一式二份，甲乙双方各执一份。本合同双方签字、盖章生效。

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

法定代表人：\_\_\_\_\_\_\_\_\_法定代表人：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

**销售茶叶产品合同 茶叶销售合同三**

销售主管辞职报告

尊敬的公司领导：

从20\_\_年1月份至今，进入公司已有三年多的时间里，我得到了公司各位同事的多方帮助，我非常感谢公司各位同事。

在过去的三年里，我在公司里工作的很开心，感觉公司的气氛就像一个大家庭一样，大家相处融洽和睦，同时在公司里也学会了如何与同事相处，如何协调各方关系等方面的知识。在公司的日子里，我不仅学到了一些新知识，同时也积累了很多宝贵的人生经验，对于公司三年来的培养表示衷心的感谢！

随着公司的快速的发展，无论是在业务拓展方面，还是在行政管理方面，均对公司每位员工提出了更高的要求。就我自身而言，我从一个销售业务员逐步过度至一个负责整个公司销售方面事务的办公室主任，深深感觉到个人能力的不足，综合管理水平已与公司的要求相差甚远了，自己深感有愧公司三年来的培养。

由于我个感觉，我在过去的一段时间里的表现不能让自己满意，感觉愧对公司的期望，同时也感觉自己在过去的三年里没有给公司做过重大贡献，主要是和自身能力不高有关，在公司的各方面需求上自己能力不够。所以，经过自己慎重考虑，为了自己和公司考虑，自己现特向公司提出辞职，望公司给予批准。

本文档由028GTXX.CN范文网提供，海量范文请访问 https://www.028gtxx.cn