# 购销通用合同范本(精选4篇)

来源：网络 作者：梦里花开 更新时间：2024-03-23

*购销通用合同范本1销方(甲方)：购方(乙方)：经甲乙双方充分协商，本着互惠互利的原则，按照《合同法》有关规定，就成品油购销事宜达成如下协议：1﹑甲方供应乙方成品油为0#或-10#国标柴油。2﹑甲方必须按乙方要求及时供油，供油车随叫随到。甲方...*

**购销通用合同范本1**

销方(甲方)：

购方(乙方)：

经甲乙双方充分协商，本着互惠互利的原则，按照《合同法》有关规定，就成品油购销事宜达成如下协议：

1﹑甲方供应乙方成品油为0#或-10#国标柴油。

2﹑甲方必须按乙方要求及时供油，供油车随叫随到。甲方供油车必须按计量标准足量加油，同时保证油品的标号和质量。

3﹑结算方式：乙方结算为银行转账或承兑汇票，甲方需根据数额开据增值税发票。

4﹑合同未尽事宜，双方协商解决，违约责任按合同法执行。

5﹑本合同一式两份，甲乙双方各执一份。

6﹑本合同自签订之日起生效。

甲方(公章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

法定代表人(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

乙方(公章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

法定代表人(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

**购销通用合同范本2**

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

为保证甲方卖场的正常运营，促进乙方所经营系列酒水的销售，甲方确定乙方为甲方下列产品的供货商，经双方协商就供求关系达成以下协议：

一、甲方确定乙方为甲方所需下列产品的供货商：

酒类：\_\_\_\_\_\_\_\_\_系列

二、乙方为促进以上产品在甲方卖场的销售，乙方向甲方一次性赞助人民币\_\_\_\_\_\_\_\_\_元作为乙方系列产品的广告宣传费，乙方提供若干台展示柜给甲方无偿使用，甲方负责展示柜的日常管理，包括清洁，正确使用，保养及维修。

三、甲方有权要求乙方对所供\_\_\_\_\_\_\_\_\_酒系列作及时报价。乙方所供其他产品价格如有调整，应及时通知甲方，价格统一，结算按标准市价。

四、甲方有权要求乙方按甲方经营所需增加供货品种。

五、乙方有义务向甲方提供所供产品的合法“三证”。

乙方负责的酒水出现质量问题，造成的全部后果由乙方承担。

1、乙方所提供的产品，必须是符合国家相关规定的合格产品；

2、乙方所供产品的质量保证，售后服务必须按国家相关规定执行；

3、如发现酒水质量不合格或出现其他质量问题，乙方须向甲方作出市场价\_\_\_\_\_\_\_\_\_倍的补偿；

4、如发现假酒现象，乙方须向甲方作出“假一赔十”的补偿；

乙方所供系列品种价格见《附表》。

六、乙方在接到甲方要货通知（书面或口头）之时起二十四小时内必须将货品送到甲方仓库，如遇市场短缺等特殊情况除外。送货费用由乙方自理。

七、乙方送货必须严格遵守甲方有关送货规定。货收妥，由甲方开具相关验收单交乙方作为结算凭证。

八、结算方式：

1、货到甲方现场经双方验收完毕，由甲方支付乙方本批次货款的60%，余款40%待二次进货时付清，依此类推。

九、因甲方经营原因（如停业、拖欠货款，阻止乙方销售等），造成本协议不能正常执行时，合同顺延。

十、协议有效期：自\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_\_\_\_日起，至\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_\_\_\_日止。

十一、协议有效期内，未尽事宜，另商议，按补充协议方案签定。

十二、协议有效期内，如甲乙双方产生纠纷，进行协商解决，如协商未果，移交合同签订地司法部门解决。

十三、本合一式两份，双方各执一份。

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

签字盖章：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

签字盖章：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

日期：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

日期：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

**购销通用合同范本3**

需方：

电话：

地址：

传真：

法人代表身份证号：

邮编：

供方：

电话：

地址：

传真：

法人代表身份证号：邮编：为保障供需双方的合法权益，根据《\_经济合同法》及相关法规，供需双方经友好协商，一致同意签定如下条款：

1、货名：\_\_\_\_\_\_酒店客房用家俱（明细见合同附件——各种房型家俱清单、图片）；

2、数量：共计39套，以合同附件上所列为准。

1、合同总金额33万元整人民币（大写：叁拾叁万圆整人民币）；

2、明细上所列西式A、西式B套房沙发共4套，供方大幅让利给需方。

1、预付货款总金额的20%，即万元人民币（陆万陆仟圆整人民币），预付款在合同签订之日起3天内支付；

2、货到验收合格后一周内付款总金额的75%，即万元；

3、余款5%作为保修金，如无质量事故，6个月后即付。

1、家俱材料要求见合同附件，以合同附件为准；

2、家俱五金件以北京301宾馆中的实物为准；

3、其中合页为DTC（合资），抽屉滑轨为二节滑轨（合资）和进口自滑轨，拉手为铝合金和青古铜（合资），床垫为活力加强型床垫或强力加强型床垫（十年免费维修，终身保修）；

4、其中电视柜上要求放转盘，床头为插式床头，床脚带万向轮；

5、家俱设计、制作严格按国标设计、制作，产品达到优良。

1、单人间、标准间、商务间共33套家俱，于\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日货到银川世纪大厦（人力不可抗拒的因素除外）；

2、豪华套间、中式套、西式套间共6套家俱，于\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日前货到银川世纪大厦。

1、货物运输由供方负责，运费由供方承担；

2、货物安装由供方负责，安装费由供方承担；

3、货物运输、安装过程中如有损伤，均由供方承担责任，损坏无法修补的应更换。

1、产品保修壹年，从安装完毕验收合格之日起；

2、终身提供有偿维修、上门维修，只收取材料成本费；

3、维修应在需方通知供方后一周内解决问题。

1、需方严格按照合同及附件上所列材料、规格款式验收；

2、供方在生产过程中需方可进行质量监督检查，并为检查提供方便，积极配合；

3、验收、检查中发现的问题，供方要积极改正，达到合同规定的要求。

1、供方：

（1）按合同、合同附件上规定的数量、材质、规格、颜色、品牌、生产供货，如违约，供方必须向需方支付总价款的10%的违约金；

（2）按合同规定的`日期供货，每延迟一日，供方向需方支付合同总价额5%的违约金；

（3）违反合同、合同附件上的其它事项，每项供方向需方支付合同总价款5%的违约金。

2、需方：

（1）按合同、合同附件上的规定检收货物，不得在生产过程、货物到达后提出不合理要求，供方有权拒绝；

（2）按合同规定的付款方式支付货款，每拖延一日需方向供方支付合同总价款5%的违约金；

（3）违反合同、合同附件上的其它事项，每项需方向供方支付合同总价款5%的违约金。

1、本合同自签字之日起生效；

2、本合同一式四份，双方各执二份；

3、本合同金额货种特指人民币；

4、双方发生争议，应先友好协商解决，如无法协商解决，可向合同签定地仲裁机构或向人民法院提出诉讼解决。

需方（章）：

供方（章）：

需方法人代表：

供方法人代表：

\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日

**购销通用合同范本4**

合同编号：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

甲方拥有自主知识产权的专利产品\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_，现乙方愿以自身优势帮助甲方开展该产品的销售。经甲乙双方友好协商，本着平等互利的原则，达成如下协议：

1.经销商

要求：管理规范有一定规模的销售、服务网点，首批进货\_\_\_\_\_\_\_\_套以上，其中外机\_\_\_\_\_\_\_\_套，内机\_\_\_\_\_\_\_\_套。

享受政策：由总代理直接供货，享受相关优惠政策和奖励

2.代销商

由甲方提供各种型号产品共计\_\_\_\_\_\_\_\_个的首批铺货，该批产品乙方无需立即付款，但是该批货物如出现损坏或丢失，乙方必须承担相应的赔偿责任。

全国统一零售价：\_\_\_\_元/套(外机双风机和内机的柜机均按二个计算)

乙方提货价：\_\_\_\_\_元/套

乙方根据需要由专人向甲方提出订购要求：包括具体型号及数量等。提货时付清货款。

乙方随时了解产品库存，做到及时发现所缺型号，起码提早一天向甲方订货。不得向其它有总代理的区域进行销售，违者将取消经销的资格。

甲方应积极配合乙方的销售工作，并保证好产品的质量。

为了充分体现平等互利，实现合作双赢，甲方提供以下优惠政策，支持乙方的工作。

1.甲方把乙方每月总销售量的\_\_\_\_\_\_\_%作为推广费返还给乙方

2.乙方的月销售量达到\_\_\_\_\_\_个以上，甲方按当月乙方销售额的\_\_\_\_\_\_\_\_%进行返利。

3.乙方可介绍和发展下级经销、代销商。乙方发展的下级经销、代销商直接由乙方供货，如要求甲方供货的，甲方按其当月总销售量的\_\_\_\_\_\_\_%奖励给乙方。

4.乙方一次性提货\_\_\_\_\_\_\_\_套以上甲方可免费提供广告位。

注：以上销售量均以当月提货量为准，返利形式一般是产品。代销商不享受以上返利政策。

本合同一式两份，双方各执一份。

合同有效期\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_\_\_日至\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_\_\_日

甲方：(盖章)\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

代表签字：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方：(盖章)\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

代表签字：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

本文档由028GTXX.CN范文网提供，海量范文请访问 https://www.028gtxx.cn