# 市场服务咨询合同模板范文(汇总17篇)

来源：网络 作者：轻吟低唱 更新时间：2024-04-05

*市场服务咨询合同模板范文1甲方：乙方：根据《^v^合同法》和其他相关规定，经过双方友好协商，在相互信任、相互尊重和互惠互利基础上，达成以下战略合作协议，现初步拟订合作条款如下：>第一条：准则1、甲、乙双方都是独立自主、自负盈亏的合法经营事业...*

**市场服务咨询合同模板范文1**

甲方：

乙方：

根据《^v^合同法》和其他相关规定，经过双方友好协商，在相互信任、相互尊重和互惠互利基础上，达成以下战略合作协议，现初步拟订合作条款如下：

>第一条：准则

1、甲、乙双方都是独立自主、自负盈亏的合法经营事业者，双方在这期间不存在任何隶属、投资、雇佣、承包等关系。

2、乙方同甲方签订的，如今后签订甲方必须保证乙方独家经营资格权益。

3、乙方为独立经济实体，自觉维护甲方利益，切实强化连锁店的建设与管理，业务上接受总部的督察和指导，对外具有独立法人资格，对内实行自主经营、独立核算。

4、本协议仅代表乙方授权甲方用乙方商业字号做前期的广告宣传，如甲方项目正式开业需要使用乙方商业字号，则甲乙双方必须签订加盟合约，缴纳加盟费用。

5、甲方在前期宣传中不得降低乙方公司形象，损害乙方公司利益。

>第二条：甲方的权利和义务

1、甲方有权制定相关媒体推广及品牌形象的宣传工作。

2、为维护甲乙双方品牌形象与意向合作效益，甲方将进行定期或不定期的广告宣传与品牌推广。

>第三条：乙方的权利和义务

1、乙方充分享有甲方品牌的宣传权力。

2、乙方签订后将根据项目现实具体情况，双方详细协商合作细节，如达成一致再确定正式签订的时间和条款细则，如双方未达成一致则本协议自动解除，则甲乙双方互不承担任何义务和法律责任。

3、本协议是约定甲乙双方权利与义务的最后唯一依据，一式两份，双方各执一份为据，复印无效。

4、本协议所有条款，特别是甲乙双方权利和义务，甲乙方双方有义务保密，任何一方不得擅自向同业、同行泄密，否则视作违约。

甲方：（签章）

乙方：（签章）

20xx年xx月xx日

**市场服务咨询合同模板范文2**

全校普及了信息化系统教学，电信宽带(201宽带)直通学生宿舍，终端接口直接分配到人。

校园中拥有浓厚的IT兴趣氛围，其中，电脑协会不定期组织学生开展各种宣传普及电脑知识活动。

个人分析：

以上是学校在宣传如是说的。

至于电脑知识普及情况来看，学校对学生电脑知识的讲授多半已经过时，很多是2到3年以前的技术参数，这一点我个人很不满意。

对于学生们的兴趣和爱好，经过我们的调查认为十分满意。

光我们专业从大一到大三几有接近3000多人。

女生宿舍8人间，平均每个宿舍就有1-2台电脑，甚至有的多达5台。

男生宿舍基本与女生持平。

女生对电脑的基本要求本着以“够用就好”为方针，多以价格在3000-3500元为主。

**市场服务咨询合同模板范文3**

甲方：

乙方：

一、协议目的

甲方具有A1￥A2￥A3级Ⅲ类压力容器设计、制造资质，从事化工设备制造多年，具有开拓市场的营销能力和企业的管理能力，具备总体承包承揽化工项目建设的实力。乙方从事化工项目工艺设计多年，有成熟的工艺技术以及良好的市场人脉、市场信誉，并有项目现场指导安装的实践经验。甲乙双方都希望通过真诚、坦诚的合作，达到优势互补，进行资源整合，本着公平、平等、互利的原则，建立、发展和保持一个长期的紧密合作关系，来发挥甲乙双方在各自领域的优势，形成合力，提升市场竞争力，在短期内争取更多的市场份额，把化工成套设备项目在全国范围内做到最具有影响力、最具市场竞争力的企业、使市场活动利益最大化，使双方合作达到共赢。

二、合作领域

甲乙双方在化工成套设备项目，利用各自优势进行紧密合作，承接、承揽此类项目的总体设计、制作、安装、调试或者此类项目的部分工作。

三、合作方式

1、本合作以xxx现有厂房、资质、加工设备、技术人员、施工人员及销售团队为平台，以乙方掌握的化工工艺及市场为核心，组建化工专项项目部，承接承揽化工工程项目。

2、设立化工项目独立帐户，费用独立核算。项目组建立所需费用由甲方负担，运行费用（包含差旅费用、广告费用、招待费用等销售费用和工程消耗费用）记入运营成本，作为决算依据，在决算时一并决算。

四、权利与义务

1、甲方负责整个项目的经营管理，委派项目总经理作为总负责人对整个项目的运营进行全面管理并对此负责。委派其他相关工程管理、技术、施工、协调人员，负责销售并拓展市场和市场宣传，负责项目运行管理及工程建设安全、质量、进度，并对此负全责；

2、乙方出任项目工艺技术总工程师，对工艺技术负全责，负责工艺图的设计以及工艺、设备、安装图纸的最终审定、审核，对材料、设备质量以及工程质量、进度负有指导义务，并对此负有监管权，对不符和工艺要求以及国家行业标准要求的事物具有一票否决权。

3、甲乙双方共同探讨制定项目年度发展规划，共同探讨工艺设备改进技术。

4、对本项目组现有能力不能完成的安装、电器、工艺设备等工作，由甲方负责外协联络，外协单位或个人的资质、能力、价格以及外协件的质量、价格必须经由乙方认可并签字同意后方可进行，否则由此产生的一切损失由甲方全部承担，并向乙方承担违约金10万元。外协所产生的费用记入成本。

5、乙方负责协助甲方做市场宣传推广以及市场技术支持，合作前期对项目部相关技术人员、工程管理人员以及销售人员进行相关技能培训。

五、费用管理及利益分配：

1、实行一工程一帐，由甲方管理，乙方监督审核。

2、运营费（含销售费用以及工程施工垫付费用）用由甲方先行垫付。

3、销售费用由使用人提出申请，经甲方负责人、乙方签字审核，甲方董事长批准后由甲方先行预支，甲方人员发生的费用按甲方规章制度执行，并记入成本，乙方发生的费用据实报销，并记入成本。

4、各工程设计费作为单项记入工程总费用与客户进行谈判，此费用除去税费后归乙方所有。设计费结算时间按照工程付款进度支付，在工程款付至90%时给予乙方全额结算。

5、工程完工，款付至90%后进行决算，决算利润并经双方签字认可。利润由甲方享受80%，乙方享受20%。利润分配在工程款付清后进行结算。

6、经决算后无利润或亏损的工程项目，乙方不承担亏损，亦无利润分配；但设计费照常归乙方所得。

六、保密及违约责任

1、甲方对涉及本项目的工艺技术不得私自透露给任何组织和个人。

2、如若甲方撇开乙方单独承接、承揽本协议约定的相关项目，不管乙方有无参与，设计费参照同等规模项目设计费支付给乙方，利润按照本协议约定比例支付给乙方。

3、乙方在与甲方合作期间不得私自与其他组织和个人进行本合作协议约定的工作内容的合作。乙方在本协议签定前所承接的工程不在此列。

七、法律效力以及争议的解决

本协议受^v^法律约束，任何外来的或与本协议有关的争议、解释、违约、有效性、终止等都由双方友好协商解决。

任何双方不能解决的争端、异议都按^v^相关法律条例解决。

八、协议的生效、更改以及有效期

1、本协议一式两份，双方各执一份。

2、本协议自双方签字、盖章之日生效。

3、本协议有效期为20xx年。协议期内合作项目运转良好，根据项目发展所需，经双方友好协商，可以更改合作方式或单独成立公司。

4、任何对此协议的更改都需要双方友好协商并经双方签字盖章确认后生效。

5、由于不可抗力因素以及其他不能预见并且对其发生和后果不能防止和避免的，致使本协议有关条款不能履行或不能继续履行的，双方协商后，本协议自动终止，双方均不承担违约责任。

甲方：（签章）

乙方：（签章）

20xx年xx月xx日

**市场服务咨询合同模板范文4**

尊敬的公司领导：

您好，我个人的上一份合同已经于20xx年12月份到期，在此，我怀着复杂的心情做出了一个艰难的决定，不准备再续签下一份合同。希望公司能允许我在两到三周内离职。

我于XX年年从学校毕业就来到了公司，在此期间学到了很多的东西，也积累了一定的经验。在此，我对在公司得到的一切帮助和进步深表感激!转眼三年多过去了，我一直很喜欢公司的工作条件和工作氛围，也很珍惜同事之间的友谊。但是现在，由于我个人的一些原因，我不得不怀着复杂的心情下定决心，准备离开公司。可能一个新的环境能够让我在工作上更进一步，也或者我目前的学识水平不足以达到更高的平台，我需要再次到学校寻求深造。

总之，以目前我手上的工作和公司的状况来看，现在离职，目前对我和公司来说，可能都是一个比较的好的机会。

希望公司领导能都仔细考虑我的申请并同意。

尊敬的各位领导：

我来到纺织厂参加工作已经有半年了。在这半年的时间里，我深深感到纺织厂是一个实力强大，有着广阔市场和发展前景的工厂。在这里，我得到了各位领导和同事的大力帮助和指导，收获良多。然而，随着时间的推移，我逐渐感到，由于个人方面的原因，我并不能真正融入到纺织厂这个大家庭中。我本人对工厂安排给我的工作内容缺乏热情，也不适应工厂的工作环境和氛围。在这种情况下，如果我继续留在工厂工作，对工厂和我本人的发展都不是一件好事。因此，经过慎重考虑，我决定提出辞职，请批准。

尽管我不能继续为xr纺织厂服务，但我仍然祝愿纺织厂在未来更加发展壮大，获得更大的成功。在此，特向几位领导表示感谢，他们都曾给予我亲切关怀和指导。对于辞职可能给工厂带来的不利影响，深表歉意。另外，由于我们签订过劳动合同，因此希望与工厂协商解决工资等事宜。

敬礼!

申请人：

XX年11月12日

尊敬的餐厅领导：

在递交这份辞呈时，我的心情十分沉重。

现在餐厅的发展需要大家竭尽全力，由于我状态不佳，和一些个人原因的影响，无法为公司做出相应的贡献，自已心里也不能承受现在这样做在餐厅却无所作为，因此请求允许离开。

具体原因是：

一，我每天上班都是给人一种很没有精神的感觉，并且时常逃班，换班上课，或是逃课上班，这样不但严重影响了餐厅的人员正常安排，而且还表现出对餐厅领导和学校授课老师的不尊敬。同时也影响了自己的学习。

二，我本来在餐厅做服务员我父亲是同意的，因为他也知道这种工作也适合学生做。可是后来被调到这儿做了骑手，我没有告诉父亲骑手是做什么的，可是这次我弟弟从贵阳回家经过昆明知道了骑手的具体工作内容并告知了父亲。所以父亲特别反对，还要我回去。

三，我个人也是在餐厅什么都学得“半桶水”，有时看伙伴们都忙的那么疯狂，而自己却什么也帮不上，自己也感到很内疚。

我知道，当前餐厅正处于快速发展的阶段，伙伴们都是斗志昂扬，壮志满怀，而我在这时候却因个人原因无法为餐厅分忧，实在是深感歉意。

我希望餐厅领导能在百忙之中抽出时间考虑一下我的个人问题。希望能得到公司领导的准许！

感谢诸位在我在餐厅期间给予我的信任和支持，并祝所有伙伴们在工作和活动中取得更大的成绩和收益！

辞职人：xx部门

xx年xx 月xx 日

尊敬的领导：

时间飞逝，转眼间半年过去了。想想过去。往事历历在目。是xx让我知道了什么是真正的诚信！是xx让我见识了即人性又合理的管理体制！是xx让我看到了过硬的服务技能！卫生能做到一尘不染，和纪律严明的员工、加上团结一至的精神、再有独一无二的火锅工艺，从而打造出了惠民县独特的“xx品牌”！是的，这就是xx为什么在这六七年里一直常盛不衰的原因。但是随着社会形式的改变，市场的不公平竞争，就业压力不断加大，加上这袭卷全球的“金融风爆”。无疑让这已进入淡季的餐饮业是雪上加霜！

当然，我相信通过我们的共同努力，会让xx再创历史辉煌！因为我们有一批非常有领导能力的干部。

随着夏天的到来，也拉开了火锅淡季的序幕。店里员工的数量自然也不是那么紧张了，想想半年的时间已悄然临近，在这时间即将夸过我们的“半年约定”时，我的心情十分沉重……天下没有不散的宴席……不知道是不是自己的事业心太重……也许是想在外边闯一片属于自己的一片天吧……？半年合同期已满……本人决定不再续约……不知道领导在xxx年5月31号之前能不能批下来？

虽然本人决定离开，但是衷心希望xx能再上一个台阶，超越历史辉煌。更加相信以我们的聪明才智和坚实的历史基础，能打造出一流的xx品牌，成为惠民的龙头企业，提前进入“国际市场”！相信xx品牌能做到百年不倒，xx企业万年不衰！让我们怀着共同的希望一起努力奋斗吧！！

xxx

xxx年x月x日

尊敬的各位领导：

我来到xr纺织厂参加工作已经有半年了。在这半年的时间里，我深深感到xr纺织厂是一个实力强大，有着广阔市场和发展前景的工厂。在这里，我得到了各位领导和同事的大力帮助和指导，收获良多。然而，随着时间的推移，我逐渐感到，由于个人方面的原因，我并不能真正融入到xr纺织厂这个大家庭中。我本人对工厂安排给我的工作内容缺乏热情，也不适应工厂的工作环境和氛围。在这种情况下，如果我继续留在工厂工作，对工厂和我本人的发展都不是一件好事。因此，经过慎重考虑，我决定提出辞职，请批准。

尽管我不能继续为xr纺织厂服务，但我仍然祝愿日鑫纺织厂在未来更加发展壮大，获得更大的成功。在此，特向几位领导表示感谢，他们都曾给予我亲切关怀和指导。对于辞职可能给工厂带来的不利影响，深表歉意。另外，由于我们签订过劳动合同，因此希望与工厂协商解决工资等事宜。

敬礼！

申请人：

申请时间：

尊敬的领导：

您好!

首先感谢您在百忙之中抽出时间阅读我的辞职信。

自我去年进入公司之后，由于领导对我的关心、指导和信任，使我有了这样的工作平台机会，获得了很多机遇和挑战。经过这段时间在公司的工作，我在各方面学到了很多知识，积累了一定的经验，对此我深表感激。

由于自身存在很多尚不完善的地方，想通过继续学习来进一步加强自己的能力。为了不因为我个人原因而影响公司的工作，决定在20xx年6月9日辞去目前的工作。我知道这个过程会给公司带来一定程度上的不便，对此我深表歉意。

我会尽快完成工作交接，以减少因我的离职而给公司带来的不便。为了尽量减少对现有工作造成的影响，在此期间，如果有同事对我以前的工作有任何疑问，我将及时做出答复。

非常感谢领导在这段时间里对我的教导和照顾。在凯悦公司的这段经历于我而言非常珍贵。将来无论什么时候，我都会为自己曾经是凯悦公司的一员感到荣幸。我确信这段工作经历将是我整个职业生涯发展中相当重要的一部分。

祝公司领导和所有同事身体健康、工作顺利!祝凯悦公司的业绩蒸蒸日上!并再次对我的离职给公司带来的不便表示歉意，同时我也希望公司能够理解我的实际情况，对我的申请予以考虑并批准。

辞职人：xxx

日 期

尊敬的领导：

我于xx年7月9日入职，来公司两年了，为自已敲打这一封沉重的辞职信，感触万分。

首先，非常感谢经理对我的信任和教诲，让我在人力资源助理职位上具体接触了薪酬设计及计算、人员的招聘和配置、社会保险的办理、员工劳动合同的签订；同时，兼任经理助理职位让我能直接参与公司管理层会议，记录会议纪要让自已学会了如何把握重要的信息。

其次，我离职的主要原因是：发觉自己越来越不适应目前的工作环境，自已对目前的工作已熟练掌握，没有更好的学习动力和晋升空间。

同时，我知道自已在担任公司职位时，有很多不足之处，例如，在招聘公司人员时，也会招聘不到合适的人选；在举办公司年会时，也会有很多考虑不周的地方，在此很感谢领导的谅解和包容。

这是我人生从业的第一家公司，我希望自己能继续跟公司一起共成长。但由于我个人原因，我希望在合同到期后不再续签，特提出离职申请，希望得到领导的批准，深表感谢。

申请人：

申请日期：

敬爱的总经理：

**市场服务咨询合同模板范文5**

甲方：

乙方：

根据《^v^合同法》和其他有关规定，结合双方公司合作的具体情况，现初步拟订合作条款如下：

合同标的

乙方执行及完成甲方的规定和要求，在经营范围许可内配合甲方完成在中国国内的工程。

合同总价 \_\_\_\_\_\_\_\_\_ $

本合同价为一次性包定价，包括内容：

厂房设备安装前的准备工作，咨询，代理联络，前期采购，辅助绘图工作。

设备所需的机械（或钣金）加工件，五金件配送，劳动用品和一系列的辅助材料。

工程中所需的人力辅助，工具辅助。

配合甲方派遣的工作人员的对饮食起居的安排，不包括苏州市外的服务。

安装设备工程后的维护工程：油漆，清理现场，无技术含量较高的检验配合（包括夜间值班），工具保管等。

3）合同工期：

乙方必须无条件配合，满足甲方和甲方客户单位的施工进度计划要求。

乙方需按时提供给甲方服务，逾期造成的后果损失的，损失由乙方承担。

前期需准备的工作甲方须在工程开始前20天通知乙方。

采购送货服务乙方在明确要求后，12小时内给予答复，可进行的任务须在（最多）60小时内完成送货。

乙方应及时完成辅助绘图工作，甲方须保证提供资讯完整和联络的时效。

根据实地情况，油漆工程和辅助检检验工作等不可一次性完成的，甲乙方经商议后共同解决。

4）质量保证

乙方应保证其供应的加工件，配件，五金件等都是全新的，应甲方要求，须提供响应质量合格书或型号材质证明，有说明书的特殊器材，乙方应提前提供说明，甲方在违反常例使用后造成后果乙方不承担责任。

5）技术资料

甲方需要的技术资料，商务讯息，乙方应准备与要求相符的资料，图片，图纸按时寄送给甲方，如甲方认为资料提供不完整或丢失，乙方在收到甲方明确要求后必须免费再次提供。

6）管理人员

甲方代表为\_\_\_\_\_\_\_\_

甲方\_\_\_\_\_\_\_\_对质量负责监督与验收

乙方负责本工程的管理人员为\_\_\_\_\_\_\_

甲乙方管理人员：

甲方代表的指令、通知、变更由\_\_\_\_\_\_\_\_\_签字后，以书面形式交给乙方代表，乙方代表在回执上签属姓名和日期后生效，甲方代表应及时向乙方提供所需指令，批准，如乙方未能执行，应承担因此给甲方造成的可见损失。

乙方的要求、请求和通知，以书面形式由乙方代表签字交给甲方代表，甲方代表在回执上签署姓名和日期后生效，甲方承担因错误执行指令产生的费用和给其自身造成的损失。

甲方责任：

甲方组织乙方技术人员，采购人员等考察现场，给予口头安全辅导。

提前提出要求、指令，监督并指出技术上的问题。

协调乙方人员和\_\_\_\_\_\_\_\_的操作手续。（如进厂，停车，安全服饰等）

尊重并信任乙方，对甲方在中国国内私自进行的操作，乙方不承担责任。

乙方责任：

乙方在工程开工前7天内将本公司的相关实际情况反应给甲方。

乙方根据合同规定的工程范围，按质如期提供五金，机械配件，人力并确保质量。

对额外采购物品需明确报价，并严格遵守书面文件的条款履行责任。

对甲方的商业信息无条件进行保密，不可越逾甲方私自向甲方客户承接各类大小业务。

7）转包与分包：

乙方在经营范围许可之外、资质未达标、资金暂缺的情况下，未经甲方批准时，不

能将业务分转给其他单位

8）友情链接与索赔：

支付：自正式合同生效后，甲方在收到乙方电子、书面报价单后：

报价单总价在$2,000以内的，甲方每月支付乙方1次。

报价单总价在$2,000-10,000以内的，甲方预付乙方总价30%以内定金，在验收后的15天内付清余款。

报价单总价在$10,000-100,000以内，甲方预付乙方总价70%以内预付款，余款在工程结束前结清。

报价单总价在$100,000以上的，须协商后制定单独的项目合同。

如当时无法立即验收的情况下，在交纳上述定金后，可暂扣余款的10%作为担保金，工程结束前验收合格的，甲方支付乙方所有余款，验收时任有异议的，可制定书面条款再进行处理。

索赔：乙方对合同要求不符应负有责任，并且甲方在工程有效期内（甲方的工程期间和之后的3个月）提出索赔，乙方应按甲方同意的下述一种或多种方法解决索赔事宜。

乙方同意甲方有理由地拒收货物和对某项目工作的终止，乙方负担发生的一切损失和费用，包括仓储、装卸费用、运费、等一切额外开支。

根据货物的疵劣和甲方受损的程度，经双方同意实行货物价格的降价处理。

更换、修正有缺陷的货物，更正乙方因技术不良造成的施工错误，以达到正式合同的

的规定，乙方承担一切费用和风险。

乙方延误甲方竣工工期，有明确证明的情况下，乙方承担甲方赔偿金的-\_\_\_\_\_%

如果乙方未能按照正式合同规定的时间按期操作，应当向甲方支付违约金: 报价单价格的1%/天，如在20天内仍未作出改变，甲方有权因乙方违约终止合同，而乙方仍有义 务支付上述的各种违约金，赔偿金。

9）合同文件

正式签署的合同文件有以下文件组成：

本协议书（参考）

正式合同书（最终修正本）

各项目报价书（最终修正价）

履行合同时所需相关表格：甲乙方各部门管理人员名单，乙方服务项目表，送货清单，人力出勤表格，咨询格式，验收单，支款书，收款单，预付款申请单，索赔书，合同终止书（索赔书、合同终止书由motogroup制定）

正式签约合同前的来往函件

此意向书还需经双方协商，修改，补充，再次制订正式合同书以后，签字盖章生效。正本一式二份，双方各执一份，副本\_\_\_份，甲方-------\_\_\_份，乙方\_\_\_份。

甲方：（签章）

乙方：（签章）

20xx年xx月xx日

**市场服务咨询合同模板范文6**

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_有限公司

法定代表人：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

地址：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方：\_\_\_\_\_\_有限责任公司

代表人：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

地址：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

为进一步发展岳阳区域经济，打造新农村建设示范品牌，带动群众共同致富，甲乙双方经过多次磋商探讨，反复研究，最终确定采用国民联营的企业合作方式，利用乙方闲置的国有林地资源，包括荒山、林地、滩涂、沟渠等进行开发，吸引各类社会资本从城市到乡村、从企业向农业拓展，搞好新农村建设与庄园经济开发，实现共赢。为此，双方欲共同组建“\_\_\_\_\_\_有限公司”（暂定名，以工商登记为准），根据《^v^公司法》和其他有关法律法规，本着平等互利的原则，经过友好协商，就共同投资成立有限公司事宜，订立本合同。就公司成立的有关事宜达成意向协议如下：

一、新公司名称、注册资本及注册地址

1、公司名称：\_\_\_\_\_\_\_有限公司”（暂定名，以工商登记为准）。

2、注册资本：暂定人民币5000万元，以工商登记为准，若有增减，各方按本协议约定的股权比例相应增减出资。

3、注册地址：湖南省岳阳市五院中心林场。

二、经营范围及期限

1、经营范围：各类花卉种植、加工、生产及销售等。（以登记机关最终核定为准）

2、经营期限：暂定30年。

三、出资方式、出资金额及出资比例

新公司是依照《公司法》和其他有关规定成立的有限责任公司。甲、乙双方各自认缴的出资额为限对公司的债权债务承担责任。各方按其出资比例分享利润，分担风险及亏损。

在新公司设立过程中，甲方负责引进相关人员、单位入股出资。预计甲方及其他相关单位与个人共占股60%，出资方式为现金出资。乙方占股40%，出资方式为实物加现金方式出资，实物包括以国有林地使用权及其他闲置资产等出资。具体出资方式和金额既要满足新公司经营发展需要，又兼顾符合乙方实际情况。

四、出资时间

正式出资时间以甲乙双方签署正式股东合作协议书约定为准。

五、开发种植面积及投资总额

1、新公司总计开发种植各类花卉面积为5万亩，分期开发。第一期开发种植3000亩，视公司发展与市场行情逐年开发。

2、新公司预计投资总额为人民币1亿元，公司开展经营后逐年共同投入。

六、双方责任与分工

（一）甲方

1、严格履行新公司股权要求的出资义务；

2、负责引进新公司成立后前期经营发展需要的相关项目、人才。具体包括提供自有技术及进行技术开发、物料采购、生产培训及监控、仓储、销售，并负责组建项目团队。负责提供客户资源和招募生产、加工、销售人员。

3、指派人员担任新公司总经理（法定代表人）、副总经理、会计。

（二）乙方

1、负责国有林地及资产的并购、置换、变性手续办理等相关工作，确保其出资的国有资产相关权属无瑕疵；

2、负责协调市、县、乡镇、村组各级地方关系，搞好新公司周边人文、地方环境等；

3、负责新公司组建过程的周边稳定工作及公司建设工程的安全保卫工作；

4、指派人员担任新公司财务总监、副总经理、出纳。

七、其他约定

1、新公司成立后，如需采购相关花卉、苗木，同等条件下乙方产品优先。

2、本协议一式两份，双方各执一份，经双方签署后生效。

3、新公司申报注册时，双方再签署正式的《股东合作协议书》。

甲方：（签章）

乙方：（签章）

20xx年xx月xx日

**市场服务咨询合同模板范文7**

>一、快餐店概况

１、这家店发属于餐饮服务行业，名称为都市快餐店，是个人独资企业。主要提供中式早餐，如油条、小笼包等各式中式点心和小菜，午餐和晚餐多以炒菜、无烟烧烤为主。

２、都市快餐店位于威海路商业步行街，开创期是一家中档快餐店，未来将逐步发展成为像肯德基、麦当劳那样的中式快餐连锁店。

３、都市快餐店的所有者是×××，餐厅经理×××，厨师×××，三人均有６年的餐饮工作经验，以我们的智慧、才能和对事业的一颗执着的心，一定会在本行业内独领风骚。

４、这家店需创业资金万元，其中万元已筹集到位，剩下万元向银行贷款。

>二、经营目标

1、由于地理位置处于商业街，客源相对丰富，但竞争对手也不少，特别是这家店刚开业，想要打开市场，必须要在服务质量和产品质量上下功夫，并且要进一步扩大经营范围以满足消费者的不同需求。短期目标是在威海路商业步行街站稳脚跟，1年收回成本。

2、这家店将在3年内增设3家分店，逐步发展成为一家经济实力雄厚并有一定市场占有率的快餐连锁集团，在岛城众多快餐品牌中闯出一片天地，并成餐饮市场的知名品牌。

>三、市场分析

1、客源：都市快餐店的目标顾客有：到威海路商业步行街购物娱乐的一般消费者，约占50%；附近学校的学生、商店工作人员、小区居民，约占50%。客源数量充足，消费水平中低档。

3、竞争对手：

都市快餐店附近共有4家主要竞争对手，其中规模较大的1家，其他3家为小型快餐店。这4家饭店经营期均在2年以上。××快餐店中西兼营，价格较贵，客源泉稀疏。另外3家小型快餐店卫生情况较差，服务质量较差，就餐环境拥挤脏乱。这家店抓住了这4家快餐店现有的弊端，推出“物美价廉”等营销策略，力争在激烈的市场竞争中占有一席之地。

>四、经营计划

1、快餐店主要是面向大众，因此菜价不太高，属中低价位。

2、大力开展便民小吃，早餐要品种繁多，价格便宜，因地制宜的推出中式早餐套餐。

3、午晚餐提供经济型、营养丰富的菜肴，并提供一个优雅的就餐环境。

4、随时准备开发新产品，以适应变化的市场需求，如本年度设立目标是“送餐到家”服务。

5、经营时间：早~晚!

6、对于以上计划，我们将分工协作，各尽其职。我们将会在卫生、服务、价格、营养等方面下协夫，争取获得更多的客源。

>五、人事计划

1、这家店开业前期，初步计划招收多少名全日制雇员（包括多少名厨师），多少名临时雇员（含厨师）具体内容如下：

1）通过劳务市场招聘本市户口的，有一定工作经验，有良好的职业道德，年龄在20-30岁之间，有意加入餐饮行业者。

应聘者特《招用职工登记表》并附入个人资料来这家店面试。

2）经面试，笔试，体检合格者，与其签订劳动合同（含试用期）。

2、为了提高服务人员整体素质，被招聘上岗的人员都需要接受2个月的培训，具体内容如下：

1）制定培训计划，确定培训目的，制定评估方法。

2）实施培训计划，贯彻学习《劳动纪律》和各种规章制度。

3）考核上岗，对于不合格者给予停职学习，扣除20%工资，直至合格为止。若3次考试及不合格者，扣除当月全部工资和福利。

>六、销售计划

1、开业前进行一系列宣传企业工作，向消费者介绍这家店“物美价廉”的销售策略，还会发放问卷调查表，根据消费者的需求，完善这家店的产品和服务内容。

2、推出会员制，季卡、月卡，从而吸引更多的顾客。

3、每月累计消费1000元者可参加每月末大抽奖，中奖者（1名）可获得价值888元的礼券。

4、每月累计消费100元者，赠送价值10元的礼券，200元赠送20元礼券，以此类推。

>七、财务计划

这家店内所有帐目情况必须及时入帐，支出与收入的钱款必须经由会计入帐或记录后方能使用，记帐使用复式记帐法，以科学的方法进行管理，以免帐务混乱，每日的收入应进行及时清点，所有点菜的菜单及收款的凭据必须保存并一式两份，以便核对及入帐。店内所有的物品属店内的固定资产，不得随意破坏或带走，每月的总收益，除去一切费用，剩下的存入银行；如果经过每月的结算后，收入比计划高，将适度调整工资，以调动大家的工作热情，如发现在工作中无故破坏饭店的财产，将从责任人的工资或奖金中扣除。

1）这家店固定资产（）万元1

桌椅（）套

营业面积（）平方米

冷冻柜（）台

灶件若干

2）每日流动资金为多少万元

（主要用于突发事件以及临时进货）

3）对于帐目，要做到日有日帐，月有月帐，季有季帐，年有年终总帐，这样企业的盈亏在帐面上一目了然，就避免了经营管理工作的盲目性。

注：因刚开业，所以在各种开销上要精打细算，但要保证饭菜的质量，尽量把价格放低。

**市场服务咨询合同模板范文8**

甲方：

乙方：

江苏万诚置业有限公司（以下简称甲方）同南京开启房地产投资咨询有限公司（以下简称乙方），就双方战略联盟合作达成以下合作意向：

>一、 合作标的

1. 甲方开发的“锦绣华庭”项目待销售的三、四组团 —— 位于江苏省泗洪县，规划建筑面积约为11万㎡（以下简称项目一）；

2. 甲方开发的“学府文苑”项目待销售部分（未售出部分） —— 位于江苏省泗洪县，规划建筑面积约为13万㎡（以下简称项目二）；

3. 甲方名下待开发的“蓝天花园”项目 —— 位于江苏省泗洪县，占地约174亩（以下简称项目三）；

4. 甲方名下待开发的“泗阳项目” —— 位于江苏省泗阳县，占地约450亩（以下简称项目四）；

5. 甲方开发的“银都花园”项目商业裙房部分 —— 位于江苏省泗洪县，规划建筑面积约为1万㎡（以下简称项目五）。

>二、 合作方式

1. 项目全程营销代理（不含项目前期策划），合作项目如下：

1） 项目一

2） 项目二

2. 项目全程营销代理（含项目前期策划），合作项目如下：

1） 项目三

2） 项目四

3. 项目全程策划推广及招商配合，合作项目如下：

1） 项目五

>三、 合作期限

自各项目合作补充协议签定之日起到该项目销售率达到 95 %

>四、 主要服务内容概述

1. 项目前期策划

1） 项目开发定位及开发建议

2） 项目规划设计任务书

3） 项目规划方案调整及市场化建议

4） 项目核心形象设计及开发战略

5） 项目产品外延提示及优化建议

2. 项目全程营销代理

1） 项目全程策划

a、 项目整体市场定位

b、 项目整体营销概念定位

c、 项目整体营销战略

d、 公关活动的策划组织

e、 阶段性市场分析及连续性调研（含竞争对手分析）

f、 目标消费者分析

2） 项目整体销售服务

a、 项目整体销售总策略拟订

b、 项目整体销售战略及战术拟订

c、 项目阶段销售策略的制定与执行（推盘策略、价格策略、周期策略）

d、 项目整体销售体系建立

e、 销售专业队伍的组织与管理

f、 提供3名销售管理人员、6名销售接待人员参与项目整体的销售服务

3） 项目整体形象推广

a、 项目整体品牌形象定位

b、 广告创意设计及广告包装体系建立

c、 广告战略组团计划拟订及执行

d、 媒介计划拟订与执行

3. 项目全程策划推广及招商配合

a、 项目整体营销概念定位

b、 项目整体营销战略

c、 公关活动的策划组织

d、 阶段性市场分析及连续性调研（含竞争对手分析）

e、 目标消费者分析

f、 项目整体品牌形象定位

g、 广告创意设计及广告包装体系建立

h、 广告战略组团计划拟订及执行

i、 媒介计划拟订与执行

j、 提供人员参与招商工作的执行配合

>五、 主要商务条件

1. 项目策划推广服务费

按总销金额的 %提取

2. 项目全程销售代理

1） 销售底均价

甲乙双方可在项目正式开盘前1月最终商议确定

2） 代理佣金

a、 项目阶段实际成交均价低于销售均底价时，按总销售金额的 2 %提取；

b、 项目阶段实际成交均价高于销售均底价（小于50元/㎡)，按总销售金额的 %提取，前期不足的予以补足；

c、 项目阶段实际成交均价高于销售均底价50元/㎡时(小于100元/㎡)，按总销售金额的 %提取，前期不足的予以补足；

甲方：（签章）

乙方：（签章）

20xx年xx月xx日

**市场服务咨询合同模板范文9**

20\_年医药行业企业间的兼并重组将持续深入，今年将成为医药企业迅速扩大势力范围，提速发展的重要战略年。在这个关键时点，“人才争夺战”也在悄然打响。年初，华东区某医药商业公司以三倍年薪挖角竞争对手同岗位人员;2月，华北区某医药公司以20%的薪酬涨幅激励核心团队，提高员工满意度;3月初，华南地区某生物制药公司在人才招聘会中，以高出同行业80%的薪酬标准招揽各界英才。虽然吸引和保留核心员工的方式有多种，毫无疑问，薪酬福利是权重最大的要素。在生物制药方兴未艾，中药技术二次创新，化学药物占据优势，医药商业规模扩容的今天，各类医药企业的薪酬水平到底如何?我们从北京众达朴信管理咨询有限公司推出的《20\_年一线城市医药行业薪酬福利调研及20\_年预测分析报告》中，可以得到一些答案。

**市场服务咨询合同模板范文10**

第一章 摘要

如果没有好的摘要，你的商业计划就不可能卖给投资者。我们建议你首先编制一个摘要，用它来作为你的全部计划的基本框架。它的基本功能是用来吸引投资者的注意力，所以摘要不要过长，不超过两页的篇幅，越短越好。

宗旨及商业模式

本公司的宗旨是[此处插入宗旨说明。在商品经济社会中，任何商业机构都要有其宗旨或任务，没有宗旨就等于不知道该做什么事情。你必须先明确贵公司或你想设立的公司的宗旨是什么]。

本公司是一家[处于创始阶段/处于高赢利发展阶段/商品增值转卖]的公司。[你公司名称]的法定经营形式是[独资/合伙或有限合伙/专业公司/直属分社/专业分公司/有限责任公司]，法定地址：[标明主要营业地址]。

本公司生产下列商品［按生产线以最畅销或最有前景的顺序列出产品名称，简单一些］：

简单对以下几个问题进行说明，比如公司的现状（指出贵公司在工业行业或技术方面的竞争情况和竞争对手，等等），市场机遇（XXXX年预计市场总收入可达到XXX元，由于市场需求增长加之企业改善，XXXX+N年可增至XXX元，200X年可增至XXXF元）。

现在[你公司名称]处在需要[有何需求，或下步打算]的状态下。为实施我们的计划，我们需要[总金额为XXX元的贷款或投资]，用于下列目的：

说清楚，你为什么需要这笔资金？

为了建设发展设施或生产设施，增加生产，扩大仓储能力以适应顾客的需求。

增加销售量以促进和改善我们的产品和服务。

**市场服务咨询合同模板范文11**

甲方：\_\_\_\_\_\_\_人民政府法定代表人：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_投资有限公司法定代表人：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

甲方为加快民族社会事业发展，决定在\_\_\_投资修建\_\_\_\_\_，并通过招商引资方式，引进乙方采取\_\_\_\_\_\_模式进行投资建设。本着平等自愿、互利互惠、加快建设的原则，经双方友好协商，现达成如下投资建设意向。

>一、项目建设规模、建设期限、投资方式

1.项目计划投资\_\_\_\_\_\_万元左右。

2.建设期限\_\_\_年(自正式开工建设之日起)。

3.投资方式：采取\_\_\_\_\_\_模式建设，即由乙方全额投资建设，经竣工验收合格后，移交给甲方，甲方在对投资进行审计并作出结论后分期进行回购。

>二、项目前期

4.甲方负责项目的立项、可研、环评等前置性工作。

5.乙方负责项目的规划设计(含规划设计方案的审查批准、初步设计、施工设计及其审定)

>三、项目的组织实施

6.甲方协助乙方完成开工前的所有建设环节行政许可手续的办理，并负责落实开工前的“五通一平”。

7.甲方负责施工建设过程中土地和房屋征收补偿及矛盾纠纷的协调工作，成立专门的工程建设指挥部负责项目建设的总体指挥协调和调度，确保工程建设按节点完成。

8.甲方委托工程监理公司对工程建设进行监理。

9.乙方组织工程的招投标，甲方相应机构参与监督。

>四、回购资金的支付和担保

10.工程审计结论下达后，甲方分\_\_\_期进行回购资金的支付。第一期在审计结论下达后的\_\_个月内支付工程款总额的\_\_%;\_\_\_月后的\_\_\_\_\_\_日内支付\_\_%比例的第二期资金;\_\_个月后的\_\_\_\_\_\_日内支付\_\_\_%比例的第三期资金;\_\_\_个月后的\_\_\_\_\_\_日内支付剩余的\_\_\_%的第四期资金。

11.按年度分段计算乙方的资金占用费，资金占用费按\_\_\_\_\_\_%的标准计算。

12.如甲方不能按约定期限支付乙方回购资金，甲方同意将县城主城区范围内相应的商居土地按程序出让给乙方用于商居开发，土地出让款抵扣应支付乙方的回购资金。

13.乙方按程序参与该宗土地的招拍挂，如乙方摘牌获得土地使用权，高于招拍挂底价的溢价部分金额返回乙方用于基础设施建设。

14.如乙方未能摘牌，高于底价的溢价部份的\_\_\_\_\_\_%返回乙方，同时土地出让价款优先支付乙方的回购资金。

>五、其他约定

15.甲方在完成项目前期工作，并按有关程序做好相应工作后，甲乙双方正式签订投资建设合同书。

16.乙方正式签订合同之时应向甲方交纳\_\_\_\_\_\_元的履约保证金。开工时一次性退还\_\_\_\_\_\_元，\_\_\_\_\_\_个月后退还\_\_\_\_\_\_元，\_\_\_\_\_\_元在竣工时退还(不计息)。

17.签订本意向书时，乙方应垫资项目前期经费\_\_\_\_\_\_元(结算时由甲方返还，不计息)。

18.未尽事宜在正式合同文本中完善。

19.本意向书一式六份，甲乙双方各执三份。

甲方：（签章）

乙方：（签章）

20xx年xx月xx日

**市场服务咨询合同模板范文12**

尊敬的领导：

当我决定递上辞职申请的时候，经过了各种复杂的内心争斗与情感纠结。现在终于下定决心。考进厅里工作两年来，一直被借调在外，处于尴尬的身份和地位，没有在创作室工作一天，也没有为室里做出一点贡献，但是我从内心深处认同自己是创作室大家庭的一员，和大家都相处的开心快乐。非常感谢王主任和创作室同事们这两年多给予我的支持和帮助，让我受益良多。

今年以来，我感觉自己遭遇到人生瓶颈期，没有一个突破口。再者生活压力大，我决心走出去，寻找机会改变现状。正好有同学推荐宁波银行，各方面待遇也不错，苏州也是我曾经学习、生活过的地方，终于让我下定决心，试图通过自己的努力和付出，能够最大限度地发挥自己的能力，改变窘迫的现状。

通过两年的实践锻炼，让我各方面的能力有了很大的提升，但也让我明白了自身的弱点和性格的缺陷，更加清楚地认识到自己适合做什么。我本喜欢自由散淡的生活，没想到总是陷入各种复杂的人际关系圈子之中，难以逃脱。与其如此，还不如跳出去，奋力一搏。我们总是患得患失，束缚住了自己的手脚，禁锢住了自己的思想，想得再多，考虑的再细致，也不如一次实际的、有力的行动，最终促使我迈出了这一步，正是“行胜于言”。

我非常珍惜与大家相处这两年时光，祝愿创作室以后发展的越来越好，能够借助文化改革发展的东风，得以转型跨越发展，创作出精品力作，我以后不再从事专业，但我永远会关注各位同仁发表的作品，取得的成果。

再次感谢各位领导的理解和支持！

敬礼！

辞职人：XXX

尊敬的领导：

我很遗憾自己在这个时候向公司正式提出辞职。

我自年月日进入xxx股份有限公司，年月日调入xx部门，至今已过半载，正是在这里我开始踏上了社会，完成了个人人生中的一次重要转变——从一个学生到社会人的转变。

在过去的半年里，公司给予了我良好的学习和锻炼机会，学到了一些新的东西充实了自己，增加了自己的一些知识和实践经验。我对于公司半年多的照顾表示真心的感谢！今天我选择离开并不是我对现在的工作畏惧，承受能力不行。经过慎重的思考，我发现在公司的工作离我的职业目标渐行渐远。人如果偏离了自己的职业目标，那剩下的光阴只会虚度一生，碌碌无为，不会给公司带来任何价值，相信公司领导能给予充分的谅解。

我也很清楚这时候向公司辞职于公司于自己都是一个考验，公司正值用人之际，公司项目的开展，所有的前续工作在公司上下极力重视下一步步推进。也正是考虑到公司今后推进的合理性，本着对公司负责的态度，为了不让公司因我而造成的决策失误，我郑重向公司提出辞职，望公司给予批准。

祝公司项目推进顺利创造辉煌，祝公司的领导和同事们前程似锦鹏程万里！

辞职人签名：XXX

日期：XX年3月25日

敬爱的公司领导：

您好！

我因为诸多个人原因，经过深刻冷静的思考后，郑重的向公司高层提出辞职要求。

首先，在贵公司工作的这几个月以来，我收获良多，在领导以及同事的帮助下使我掌握了很多非本专业的知识，开阔了眼界，增长了阅历。

其次，公司的工作气氛很好，同事们工作都很努力，领导也很体谅下属。使我在公司感受到了家的温暖。

无奈之下提出辞职，客观原因是我家将远迁至xx市xx区，工作上班实在是不方便，每天将近1个半小时的路程，如果再遇到恶劣天气以及交通堵塞，实在是很难保证上班的时间。而且如果加夜班、晚班，归家路途也有诸多不便。除了客观原因外，主观原因则是我觉得自己的能力有限，对于剧本的写作掌握的似乎还不够火候，我从事小说、散文以及报导写作多年，可是对于剧本是首次尝试，因此给公司造成的诸多不便还请谅解。也许是天资愚钝，我对于公司的工作操作方式很难跟上节奏，因此为了不再给领导添加负担与麻烦、拖同事们的后腿，我特此提出辞职。

最后，祝公司生意兴隆，发展越来越好。

辞职人签名：XXX

日期：XX年3月25日

**市场服务咨询合同模板范文13**

安全是学生生活、学习的前提和保障，本年度中，本人以学生就是自已的孩子为基点，借此来提高自已的安全意识，增强责任感，切实履行职责，过去一年主要从以下几方面做学校安全工作，为学校教学工作的正常开展提供了保证。

一、协助学校安全第一责任人抓好学校安全管理建章立制工作，不断完善学校安全管理制度。

如组织教师认真学习区教体局关于学校安全工作的文件，深入领会文件精神，根据中心学校的要求和本校的实际情况，确立校内各部位安全责任人，制订《魏营小学安全责追究制度》，全面落实安全责任制。

二、亲力亲为，抓好各项措施的落实。

1是每周利用历会对教师进行安全培训，每周在升旗仪式上对学生进行方方面面的安全教育。

2是安布置好路队的护送工作并不定时检查送队的情况。

3是在校长的带领下每周对校园进行一次安全隐患排查，做好详细记录，并立即进行整改。

4是每月对各班的安全教育进行检查和指导。

5是组织各班班主任和任课教师进行安全撤离演练。

每学期进行了两次。

6是认真抓好节假日轮值工作落实。

7是认真组织学校安全工作学月检查工作。

8是定期召开家长、班主任、卫生负责人联席会议，检查工作执行情况，研究突出问题，(骑自行车)签定目标责任书，拟定措施，部署落实。

三、深入探索，努力提高安全教育实效性。

为切实搞好安全教育，把提高学生安全意识和自我防护能力当成提高学生素质的一个重要方面抓实抓紧。

围绕提高安全教育实效性，提升学生素质，在过去一年，本人在坚持以往传统作法的基础上，从以下几方面做了一些探索。

一是把《未成年保\*》、《预防青少年犯罪法》和《道路交通安全法》等同小学生密切相关的条文摘录，编印成册，让班主任在安全课上对学生进行教育学习，二是有重点地组织学生观看各种安全教育的影视资料。

四、安全查隐患，防患于未然，及时处理险情隐患。

过去一年，针对个别学生放学不站路队、午休过早越墙到校、年龄较小学生骑自行车等情况在班子会进行深入研究，合理提出整改意见，避免了安全事故的发生。

五、尽管自已在工作上很是努力，但工作中还有很多方面做得不到位，还存在许多漏洞，比如仍有一些不满十二周岁的学生骑自行车，等问题，有待于在以后的工作中着力解决。

尽自已的努力去抓安全，严防各类安全事故的发生。

根据会议安排，下面我就一年来履行基层党建工作职责情况，简要汇报如下。

一、履行党建第一责任人职责情况

按照“党要管党、从严治党”的原则，把党建工作摆在突出位置，全面推进基层党组织建设。

一是加强组织建设，落实党建工作责任。

坚持把党建工作与业务工作同部署、同落实、同检查、同考核，制定了《党建工作目标管理细则》，同各党支部签订了目标责任书，做到党组织班子健全、结构合理、分工明确、责任落实，党组织的核心作用得到了充分发挥。

二是强化制度建设，不断规范党内生活。

先后制订完善了各项>规章制度20项，使机关党建工作实现了有章可循。

严格落实民主集中制原则，在重大事项决策方面，充分发扬民主作风。

根据党费收缴管理标准，严格按规定、按标准收缴党费。

严格按照发展党员标准，加大对入党积极分子德、能、勤、绩考评。

三是丰富活动载体，切实密切党群关系。

以党的群众路线活动为契机，结合人社工作实际，积极组织开展教育实践活动，使干部作风有了明显好转。

大力推进“双联”结对共建活动，为联扶村提供了价值3万元的化肥，落实秋季绿化树苗5000株，协调捐赠衣服400套，组织培训劳动力218人次，实现劳务输转352人。

积极开展在职党员到社区报到活动，局机关29名在职党员到社区报到，认领了服务岗位。

二、存在的主要问题及原因分析

一年来，虽然在党建工作中取得了一定成绩，但与上级组织的要求相比还有很大差距，主要表现在以下几方面：

一是责任意识不够强。

存在着重业务轻党建的思想意识，致使对党建工作安排部署多，督促检查少，造成了工作疲踏，效率不高。

“三会一课”等制度落实不严格，精神文明、廉政建设抓得不紧，活动载体与创建工作结合不紧密。

二是文风学风不扎实。

党建工作习惯于以文件贯彻文件、以会议落实会议，学习的自觉性和实效性不强，党建工作材料内容空洞，流于形式，针对性不强，文字性材料累年不变。

三是进取精神不够强。

在党建工作中发挥主观能动性不足，习惯于用老经验处理新情况，标准不高、要求不严，基层党建工作特别是党风廉政建设、特别是有些制度的落实将就应付，只求过得去，不求过得硬。

分析这些问题的原因，主要有以下方面:一是思想认识不到位，精神追求弱化。

认为人社部门主要职责是抓民生工作，对抓党建促民生认识不够，对\*人精神追求的领悟不够、坚守不力，致使党建工作抓而不紧、抓而不力。

二是政治理论学习不深不实，对党建的认识有所淡化。

重业务轻政治的思想严重，忽视了系统性的政治理论教育，放松了对政治观念的改造，滋生了抓党建工作不够坚强的问题。

三是纪律执行不够严格，机制制度不够完善。

对纪律和决策的落实情况缺乏用力的督促检查，致使一些规定和措施没有完全执行到位。

部分>规章制度建不适应新形势新要求，部分经实践检验行之有效、群众认可的制度，存在执行落实不到位。

四是进取精神不足，党性修养有所滑坡。

加强党性修养的自觉性不强，提升自我素养的标尺线不高，放松了党性修养和党性锻炼，导致对党建工作的要求不够高，降低了工作标准，完成工作质量不高。

三、下一步工作思路和主要措施

一是加强政治理论学习。

进一步增强学习的自觉性和系统性，完善个人自学和集体学习相结合的制度，党组和支委班子集体学习坚持每季度至少1次，党员集中学习每月至少1次，根据党建中心任务和重点工作确定学习内容，把学习成果转化为指导实践、推动工作的实际成效。

二是加强班子队伍建设。

强化集体领导观念，坚持民主集中制，提高班子科学决策、民主决策的水平。

认真落实“八项规定”和省、市、县委相关规定，进一步转变作风，切实履行好“为党分忧、为民解难”的神圣职责。

加强党员队伍的培训、培养和教育，培养和建设高素质党员队伍。

三是加强思想政治教育。

充分发挥党组织的战斗堡垒作用和党员的先锋模范作用，认真落实“三会一课”制度，加强党员干部教育管理，把党员干部之间谈心交心活动制度化、经常化，鼓励引导党员干部开展积极健康的思想交锋。

四是加强机关制度建设。

坚持真抓实干、敢于担当、变革创新、务求实效的作风，进一步完善机关党建各项>规章制度，建立和完善听取群众意见、民主科学决策、廉洁勤政规范、工作检查督办、绩效考核应用、工作效率评估、综合信息反馈等工作机制和制度，控制会议和文件数量，提高工作效率，力促基层党建工作取得新成效。

今年来，在市委市政府的正确领导下，在党组班子成员及全局党员干部的大力支持和配合下，作为党组书记，我始终严格要求自己，切实履行党建工作“第一责任人”职责，立足全局，以党的群众路线教育实践活动为主线，以提高党员干部素质为根本，全力夯实工作基础，探索工作方法，创新工作机制，全面提升党建水平，现将一年来抓党建工作汇报如下：

一、夯实党建基础，切实履行党建工作主体责任

作为党组书记，本人始终牢记“职务即是责任”，不断强化党组核心建设，切实抓好政治履职。

一是在思想上、政治上、行动上与市委、市政府保持高度一致，认真贯彻执行中央和上级党委关于基层党建工作的决议、决定和指示，研究制定本地基层党建工作计划、制度和措施，安排部署年度工作任务，并组织实施。

二是加强自身建设，建设服务型党组织。

本人始终把为民服务作为自觉追求的基本职责，带头深入基层为贫困群众服务，解决实际问题和困难，带头抓好党建工作的落实。

三是认真落实党建工作责任制，全年对党员教育、驻村帮扶等党建工作进行了专题研究。

落实了党组中心组学习制度，全年组织学习12次。

落实了民主生活会议制度，全年召开2次民主生活会。

落实了党组议事决策制度，凡重大事项，均召开党组会议集体研究决定，发扬党内民主，不搞“一言堂”。

四是加强党组织阵地建设。

进一步加大我局党建工作人员和资金投入，安排专人负责党建工作。

保证落实局干职工报酬待遇、党组织工作经费和活动场所。

五是加强党员队伍建设。

局党组紧紧围绕提高党员干伍综合素质的目标，建立终身学习教育制度，坚持每周四集中学习制度，主要突出抓了理想信念、党纪党风、执法能力和专业知识等四个方面内容，使广大党员领导干部成为勤奋学习、善于思考的模范，成为解放思想、与时俱进的模范，成为勇于实践、锐意创新的模范。

二、认真整改党建问题，确保教育实践活动取得实效

针对群众意见反馈和查摆发现的问题，局党组以高度的紧迫感与责任感抓好党建突出问题的整改，确保活动取得实效。

一是精心制定整改方案。

局党组围绕履行党建职责不到位、接受上级工作安排“讲条件”、党内生活要求不严，党内生活流于形式等党建突出问题进行了认真分析和梳理，研究制定了整改落实方案，确定了12条具体整改事项，对每一项整改事项，都明确了具体整改措施、整改方式、目标要求、完成时限、分管领导和责任科室，为整改任务的落实奠定了坚实基础。

二是全面开展制度建设。

局党组把解决问题与制度建设紧密结合起来，按照于法周延、于事简便的原则，对现有的措施、办法和规章制度进行了一次系统清理，认真做好制度立、改、废工作，并列出制度条目，明确责任单位。

目前修改完善党建制度2项。

三是扎实开展专项整治。

目前，我局已修订了安监局“三会一课”等制度，明确提出每年至少召开2次党组民主生活会，党组主要负责人与党组成员谈心每年至少2次，党组成员之间相互谈心每年至少2次，并将其纳入20\_年工作计划。

同时，局党组利用每周四集中学习的时间，在思想上、政治上，与^v^保持高度一致，确保中央、省、市各项决策部署落实到位，保持政令畅通、令行禁止。

三、积极谋划发展，着力整治软弱涣散党组织

根据市委群众路线领导小组下发的《关于在党的群众路线教育实践活动中整顿软弱涣散基层党组织专项行动的通知》精神，局党组制定了详细的工作方案，明确了目标任务、工作重点、整改标准、推进措施等相关内容，并选派专人参加白洋镇善溪冲村软弱涣散基层党组织整顿工作。

本人先后多次参加村干部集体会议，与村干部商议发展集体经济工作思路。

对存在的问题，通过“大家说，一起解决”的方式，切实把整顿工作落实到实处。

四、优化机关作风，加强基层服务型党组织建设

为进一步强化机关支部建设，局党组开展了创建学习型机关、学习型支部、学习型单位活动，切实把学习的成果转化成工作的实绩;进一步转变工作作风，提高办事效率，克服“门难进、脸难看、事难办”的不良习气;严格“首问责任制”，开展“优质服务、优良作风、优美环境”活动，在机关内部开展文明科室活动，比服务，创一流，争做“服务先锋”活动，党员干部职工为民服务的宗旨意识不断增强。

开展“在职党员进社区”活动。

搭建党员干部服务平台，在百里洲建民村建立了党建工作联系点，结对帮扶贫困户50户。

党组成员每月到联

系点村开展指导工作不少于1-2次，帮助解决基层党建工作难题。

通过对户调查摸底，座谈了解意愿需求，与联系户建立了干群连心活动联系卡和登记卡，党群干群关系进一步密切。

全局形成了党组统一领导、班子成员相互配合，科室各司其职的党建工作格局。

五、加大党建工作支持力度，确保党建工作顺利开展

今年，局党组坚持把为基层党组织和党员解难题办实事作为基层党组织建设的出发点和落脚点，不断加大党建工作经费保障力度，切实解决活动场所建设维修、党员培训等问题，保证基层党组织活动有阵地、工作有力量、办事有经费，为局基层党建工作再上新台阶提供了有力保障。

一是加大活动场所维修经费投入，使活动场所真正能使用。

采取“向上争取一点、自筹一点”的办法，多渠道筹措资金13万元，对局六楼活动室进行室内外装修改造，为活动室配备了图书、书柜、桌椅和远教设备，极大地改善了党员开展活动的环境。

二是加大党员培训经费投入，使基层党员学习有平台。

**市场服务咨询合同模板范文14**

质检员述职报告模板(一)

自20xx年x月xx日起我的个人工作岗位由放线员变为质量检查员。在这两个月的工作与学习中我已经熟习与适应了质检的工作责任与方式方法.在工程中的种种复杂的事与关系的处理上也掌握了些应对与解决的方法与技巧。但也有些不足之处需要进步。下面我就将我会这项工作进行一下我个人的阐述。

我做为质检员是在工程建设施工过程中随时检查施工质量的人员，要担质量责任。

一、我的具体岗位职责:

1、在项目经理的领导下，负责整个施工过程中的质量监督、检查、验收等工作。

2、严格按照施工组织设计规定的质量要求，并按施工规范、质量标准搞好质量管理工作。

3、严格工序交接制度，对重点工序实施重点监督管理。

4、在施工过程中，依据现行建筑工程质量检验评定标准，对分部分项及单位工程进行质量验评，认真填写质量验评记录表，做好自检、互检、专检的“三检”工作，隐蔽工程验收按规定会同设计单位及建筑单位和监理单位做好验收签证工作。

5、参与原材料、半成品、成品及各类制品的进场验收工作。

6、监督施工班组进行质量自检，对发现的问题及时提出整改要求。

7、在工程施工中，对分部分项工程存在的质量问题，可行使质量否决权，实行监督整改。

二、应该做到的：

恪守质检总则，服从上级领导指示并无条件执行。对材料进场，存放，使用进行检验、试验、验收。严格执行规范、质检守则,施工方案,技术交底,等相关的质量检查标准。对各工序施工前、中、后进行全程跟踪检查任何一个环节都不能放松。做好各项工序检验报告，(隐蔽项要做隐检)。做好各项施工质量记录与日志，严肃质量整改及罚款制度、对队伍进行质量方面的教育与指导。质量的管理离不开成品保护成品无法保护何谈质量,做到成品保护的管理。

三、今后应该加强之处：

加强施工过程中的质量管理与控制将工程质量问题在第一时间解决在萌芽之中.更进一步学习质检内业工作, 深入了解工程技术方面知识，总结及消化吸收施工经验。实现自我全面发展目标!

四、个人工作心得体会：

主体结构施工过程中：在此其间我主要进行对模板、钢筋与砼施工过程中的质量检查与报验工作，在检查中我学习到了过去没有学的相关项目知识，学会了如何对专项施工进行质量检查，(如模板的尺寸及位置;平整度及竖向垂直度;模板支撑体系及对拉螺栓的有效性;模板缝的处理及交界处的处理;预留孔模板定位的准确性及固定措施，漏浆的防范措施。

钢筋的型号、间距;钢筋的搭接长度及搭接位置;钢筋的支撑及拉结措施的有效性;混凝土保护层厚度。细部节点等。砼的每层浇筑厚度;布料及振捣方法(时间及布点密度);观察外模有无漏浆及局部胀模现象;检查钢筋有无明显移位现象;污染钢筋的清洁;混凝土表面的平整度控制。

混凝土表面的收光;如有施工缝处的表面处理(凿毛);工作区的清理(杂物、垃圾清除);有关施工机具的清洗及保养;混凝土的养护措施;混凝土的温度控制观测。)弥补了个人在这些方面的不足，熟习了工程验收程序，也学到了如何对工程进行过程中的管理与过程中的质量检查。

砌筑阶段：在此其间我首先自己学会砌筑质量检查都检什么，有什么要求与标准，什么是主控什么是一般，熟练使用各种检测工具,为之后更好的检查打下有力的基础。例如：各类砌体的垂直，平整度，水平、坚直灰缝，位置变形等规范要求，施工工序,工艺是否合理,砂浆饱满度，各口误差，检验合格百分比，使用材料是否可用,如何检测与判断及都检测哪些项目，分析材料在使用中出现质量问题及提出解决方案等其它检查项)。

抹灰阶段：熟练各种抹灰质量要求。如：普通抹灰表面应光滑、洁净、接槎平整，分格缝应清晰。高级抹灰表面应光滑、洁净、颜色均匀，无抹纹，分格缝和灰线应清晰美观。护角、孔洞、槽、灰盒周围的抹灰表面应整齐、光滑;管道后面的抹灰应平整。有排水要求的部位应作到滴水线(槽)。滴水线(槽)应整齐顺直，滴水线应内高外低，滴水槽的宽度和深度，具体做法要视施工图要求而做。

内墙抹灰不光要做到对以上所说的各项的质量控制还要做到对材料、工艺、工序等进行要求外,还要对各细部做法进行严格检查与控制及处理.例如：梁底的水平，墙柱门口的阴阳角要方正和顺直,否则会影响涂料施工。房间找方也非常重要，假如主体偏差不大的话还好，不然到住户来了做各种装饰施工时就麻烦了。门窗口位置三边缝大小统一，吃口大小一致。防止出现窗上口不水平，抹灰面压门框宽窄不一等质量问题。

通过从书本上学习、从实践中学习、从他人那里学习，再加之自己的分析和思考，在质检工作中确实有了较大的收获和进步。成绩和不足是同时存在的，经验和教训也是相伴而行。我将继续努力，克服不足，总结经验，吸取教训，把自己的工作做的更好。

质检员述职报告模板(二)

各位领导、同事们：

你们好!

时间过得真快转岗已两年多了在领导和同事们的关心帮助下，我认真做好本职工作，坚持学习，与时俱进，对领导交办的事项从不马虎，工作兢兢业业，忠于职守，顺利完成各项工作任务。在思想政治素质、业务知识、写作水平方面有了一定程度的进步和提高，在车间我分管日常工艺纪律检查和质量工作并兼统计工作，xx年是我分公司市场占有率提高、销量、产量不断增加的一年，是质量稳中有升的一年，现将工作情况汇报如下：

一、坚持政治思想学习

本人严格按照^v^同志提出的“勤于学习、善于创造、乐于奉献”的要求，坚持“讲学习、讲政治、讲正气”，始终把耐得平淡、舍得付出、默默无闻作为自己的准则;深入学习，不断提高观察、分析和处理问题的能力，用各方面的知识充实自己，加快知识更新，增强应变能力。

二、在产量不断上升的时候，狠抓质量工作

历史的经验告诉我们，产量攀升时最大的问题是与质量问题相互冲突、矛盾的。过去生产过程不能有效受控，而质量监控又不能及时反映质量状况，质量状态缺乏有效的数据评价，导致在生产过程中不清楚质量水平，不能自我控制，致使产品到客户手中才暴露出大的质量的问题。基于前车之鉴，今年年初车间果断地采取主动的检查质量隐患、分析质量原因、解决质量问题的方式，用准确的数据猜测用户使用产品的情况。

对应这种想法，本人主动采取一系列措施，解决当天现场发生的和潜在要发生的质量隐患;对过程指标进行有效跟踪和控制，强化、细化质量治理，建立整改制度，以增加检查的实效性，提高警示效果，及时堵塞质量控制上的漏洞，通过强化过程质量控制，坚持狠抓质量工作的落实，适时分析出质量的状态和要改进的方面;通过对工艺纪律的认真检查，解决当前热点问题，使生产过程能够及时受到控制;将过去经常存在的问题警示化，以书面形式分发给各班组，强调质量控制的重要性。做到了：人员落实、制度落实、职责落实、任务落实、检查落实。牢固树立“质量在我手中、用户在我心中”“质量振兴，人人有责”的质量观念，树立用户满足是质量最终标准的意识。

三、认真加强专业知识学习，不断充实自己的业务知识

对于我来说，车间是一个全新的单位。为了能尽快适应环境，更好地开展工作，本人努力坚持“向人学、向书本学”的学习型适应思路：一方面，虚心向老同志请教，通过他们对工作的热情、和积极性来规范自己的工作态度;另一方面，认真学习历年的《生产技术月报》、《氧化铝生产设备、工艺》、《现代企业治理》等书籍杂志，从中汲取营养，努力把握有关质量方面的专业知识，在最短时间内把自己塑造成为了一名合格的质量检查员。

四、其他工作

本人还兼职车间统计工作，以“强化治理、狠抓质量”为切入点，确保统计报表的准确性和统计分析的时效性。为提高年度统计工作和统计分析质量，不断加强和提高自身素质的同时自学《统计学》等书籍。在统计分析工作中，力求做到全面与重点相结合，在全面分析的基础上，对突出的重点问题，认真做好分析，对主要指标的变化情况，及时向车间领导汇报，使其及时了解、把握生产动态。

五、不足之处

一年来，本人作出了一定的努力，在领导和同志们的关心支持下，也取得了一定的成绩，但距领导和同志们的要求还有不少的差距：

1.在工作中与领导交流沟通不够。

2.由于自己比较年轻，工作经验不足，所以在开展工作时缺乏魄力。综合协调能力方面欠缺，在工作的组织指挥上，缺乏坚定性。

3.具体工作当中存在检查力度不够和工作积极性不高等缺点。有时考虑问题不够周全，处理问题不够细致。学习不够，知识面不广。

以上这些都有待于在今后的工作中，克服缺点，进一步完善和提高。

总之，我在工作岗位上履行了一名质量检查人员的职责，取得了一定成绩。但是，成绩只属于过去，明年工作重点首先是要抓好产品的质量稳定;其次是质量稳中求高使产品质量再上一个新台阶。提升个人工作治理能力，为适应分公司快速发展做出自已的贡献。我将迎接新的挑战，珍惜新的机会，扬长避短，做好新的工作，争取新的进步!

以上是我xx年的工作述职，我也想借助这样一个机会，感谢车间领导给我一个施展自已才能的平台，感谢我的同事在工作中对我的支持和帮助。

质检员述职报告模板(三)

回想上月，当我从上司手中接过那份宣告我述职失败的通知书时，我感到非常痛心。我在想是什么造成了我今天的失败呢?当一切都冷静下来的时候，回头细想到自己在工作的确出现过许多毛病，其中对待工作态度散漫粗心大意，对待产品专业知识浅尝椰止的毛病在日常工作中暴露无疑。从那一刻起，我在反省...“执着追求，永不言败”是我人生的座右铭，为了向众人表明宁官明不是一个跌倒后就无法重新站立起来的人，通过这一个月以来的努力，我自认为我无论是知识技能还是对工作的态度转变都有了很大的提高，今天通过向各位领导再度述职，希望之前一个月的努力，能得到大家的肯定。

1、坚持自我加压，责任到位，分管任务高标准高质量完成。

在过去的一个月里，我坚持每天早上七点半准时上班，充分利用半小时的时间对前天晚上未曾检验到的成品进行抽检，当包装好的成品的标签、线径大小及包装外观等都符合要求时，贴上代表成品检验的绿色标签。争取在生产入库人员上班之前检完所有未检的成品，是成品能够按质按量地准时入库。

当成品检验完毕后，随即开始对半成品的检验。由于生产人员实行两班倒，因此每天早上都会生产出大量的半成品。这些半成品主要来源于束丝和单绞。由于束丝是车间生产的第一道工序，因此半成品的检验就从束丝开始。束丝的检验主要是根据生产指令单的要求检验束丝所用的铜线是否按照其要求的规格生产。当束丝的半成品检验完毕以后，就开始检验单绞机生产的半成品，看其是否按照生产指令单进行生产。同时检验每一条芯线的印字情况。以确保这些半成品中的不良品流到成品押出工序上。

在我们工厂，我认为品检员的最高职责不是在生产中发现问题，而是要在源头上杜绝质量问题的产生。首检是我们工作的重中之重。因此每天的时间到了早上八点当生产押出人员进入各自的工作岗位时，我就开始更加忙碌起来。首先根据已经核对过的押出生产指令单的做线内容，确定所用的导体规格是否与生产指令单的要求一致性，然后是核对胶料是否用对。

进而看押出员是否按照图纸上的要求用相应的印字或者喷字内容(80机和120机还要看芯线排列顺序)。当这一切都确认无误后就等待线的押出。新线押出后从线的开头中抽出一段用目测或者投影机测的方法来确认线有没有存在偏心的现象(一般情况下，我们是用目测的方法却确认，在电线的线径实在太小的情况下才会借助于投影机测)，其次再看印字内容是否清晰可见，最后是看电线的外观是否有存在刮伤或者是色差(色差在ul线方面尤其要注意。

因此在之前我们在每一种线标准生产时都采有样本以便以后颜色的对照)等情况。在此过程中，如果发现有任何的异常情况，必须马上通知押出员及时纠正，防止不良品的过多出现而造成大损失。至此首检才算结束。

由于质量问题随时都会产生，然而生产的跟机人员对产品的质量意识不强(总认为质量是品保的事情)，因此作为品检员必须尽职尽责以自己的实际行动去保护产品质量的同时亲身感化这些人员。让他们知道他们才是第一线质检员，必须要在产品的质量上严格把关。因此每天加强对正在生产中的产品进行巡检。在巡检的过程中要不定时地对每台正在生产产品的机器进行检查。在检查中重复对产品的线径进行测量，仔细观看产品的外观、尽最大的努力把产品的不良率压到最低。

2、坚持细节管理，在细节中发现问题。

天下大事比作于细。每一个大问题的产生都是有无数个细节组成的。本着这些原则，每天我在巡查机器生产时尤其注意细节，在束丝工序检查时，我时常告戒束?\'咳嗽北匦肴险婀ぷ鳎盟渴庇ψ邢缚辞宄猛叩墓娓翊笮》乐褂么聿煌娓竦耐俊Ｍ彼媸弊⒁馐康慕蹋乐挂蛭哂猛甓斐扇鄙偻康南窒蟮牟Ｎ以谑抗ば蚣觳槠诩溆龅揭蚧鞫滔咴斐山油肥保３Ｄ托墓劭丛惫ざ越酉叩慕油方拥檬欠窭喂蹋缓笄资秩ト啡稀?/p>

因为每一个接头不接好就回在接下来的押出中造成很大的问题，据我亲自观察发现因为接头不牢固的原因造成押出断线将会造成10米左右的废线。在芯线押出工序，我发现印字号的清晰是至关重要的，一小段的印字模糊或者没有印字而造成的废线有可能就会废掉一批产品。此外在需要过油的芯线，必须把握过油的程度，过油太多就会造成电梯线生产中外被押出的表面起炮，进而会因此费掉一批产品。在80机生产时，所有芯线必须保持干燥。一旦芯线有潮湿，在生产客户要求一条过的产品时很有可能会因为脱皮而造成客户退货等等。

3、在产量不断上升的时候，很抓质量问题。

在这两个月以来，车间在何主管的领导下在产品产能方面有很大的提高。在我认为质量不过关，生产再多的产品也不能为公司带来效益。因此在日常的质量检查中，我始终对每道质量关保持高度的重视，严防死守质量关。从导体的规格、线径的大小，到印字的清晰、外观色差到最后的包装美观等一系列的过程我都严格保关。同时对不良品的处理进行追踪到底，防止其留到客户的手中。

在xx的这两个月以来，在上级领导亲切教诲下，经过自己的认真学习和总结使我深深认识到质量是产品的基础，没有质量，谈什么品派、发展、竞争都是空话。尤其是对于我们电线电缆企业来说，质量更是我们企业赖以生存和发展的基石。我坚信一个真正有生命力的企业是因为有着厚重的质量基础做保证的。

我们xx要发展、要壮大不是靠喊口号喊出来的，必须需要质量做强大后盾。然而产品是机器生产的，质量却是人生产的，在种种的实践检验过程表明人才是最主要的因素。这就证明一个企业的质量形象是每一位员工精心打造出来的，在此我这个qa在xx未来的发展中占有重要的角色。我热爱我的工作，为我的工作所肩负的责任而感到自豪。所以我一直坚持“质量在我手中，客户在我心中。”质量振兴，人人有责的质量观念。始终对工作尽心尽责丝毫不感马虎。

但是在两个月以来，本人作出了一定的努力，在主管领导和同事们的关心支持下也取得一定的成绩，但距离主管领导的要求还有距离。毛病存在多多。具体工作检查力度不够和工作积极性不够高昂。有时考虑问题不够周全、处理问题不够细致、学习不够、知识面不广。

为了使自己今后工作能做得更好，为了使品检员在xx公司的发展中更加具有发言权，我制定了几条今后发展的计划：

1.认真加强专业知识的学习，不断充实自己的业务知识提高做好品检工作的水平。

对于我来说，读书出来来到xx公司工作完全是一个全新的的环境。为了能尽快适应环境更好开展工作，本人努力坚持“向人学，向书本学”的学习型适应思路，一方面虚心向老员工请教，通过他们对工作的热情和积极来规范自己的工作态度。另一方面认真学习有关质量的文件，从中吸取营养，努力掌握有关质量方面的专业知识。争取把自己塑造成一名合格的品保员。

2.协助上司建立高效的团队精神，提高品保课的战斗力。

任何一个组织都需要一支高效的团队，这样才能使组织更加具有较强的战斗力。而我们品保课需要的是能够团结互助，顾全大局的团队。我希望通过自己的实际行动，这个愿望一定能够实现。

质检员述职报告模板(四)

各位领导、同事们：

你们好!

时间过得真快转岗已两年多了在领导和同事们的关心帮助下，我认真做好本职工作，坚持学习，与时俱进，对领导交办的事项从不马虎，工作兢兢业业，忠于职守，顺利完成各项工作任务。在思想政治素质、业务知识、写作水平方面有了一定程度的进步和提高，

本文档由028GTXX.CN范文网提供，海量范文请访问 https://www.028gtxx.cn