# 2024年销售公司早会主持稿 销售公司早会主持词(实用12篇)

来源：网络 作者：落花无言 更新时间：2024-03-30

*在日常学习、工作或生活中，大家总少不了接触作文或者范文吧，通过文章可以把我们那些零零散散的思想，聚集在一块。相信许多人会觉得范文很难写？接下来小编就给大家介绍一下优秀的范文该怎么写，我们一起来看一看吧。销售公司早会主持稿篇一以下是小编为大家...*

在日常学习、工作或生活中，大家总少不了接触作文或者范文吧，通过文章可以把我们那些零零散散的思想，聚集在一块。相信许多人会觉得范文很难写？接下来小编就给大家介绍一下优秀的范文该怎么写，我们一起来看一看吧。

**销售公司早会主持稿篇一**

以下是小编为大家收集了销售公司早会主持词，供大家参考!

一、暖场音乐(也可以说是进场音乐)

二、纪律宣导

请各位伙伴找到自己成功的位置，迅速坐好!我们的早会马上就要开始了，为保证会议的质量，请大家把手机关闭或调至震动档，谢谢您的合作。

三、晨操(晨操之前一定要问好)

亲爱的国寿伙伴们，大家早上好!感谢大家真诚的回应。

艳阳高照天转暖，春回大地万物生，在这个春光明媚的日子里，我们相聚于此，非常高兴能够主持今天的早会!成功宝典告诉我们：“激励就像洗脸一样，学习就像吃饭一样!”今天，我们能够按时出现在这里，我们已经比别人更接近成功了。

让我们把掌声送给正走向成功的自己!

又是一个新的早晨，又是一天新的起步。

伙伴们，请全体起立，让我们带着国寿人特有的激情和风采跳起来。

有请漂亮可爱的舞蹈皇后某某某上台带动。

非常感谢，你们在舞台上充满了活力与自信，充满了迷人的风采，同时，也把这种快乐和自信传递给了我们每一个人。

让我们再一次用热情的掌声向她们表示感谢!

四、敬业时间(这个起考勤的作用)

天道酬勤，人勤地不懒，人勤春来早，人勤单儿好做，各位主管看看我们的属员今天都出勤了吗?请各主管清点人数，进入今天的敬业时间!

五、喜讯报道

各位亲爱的伙伴，寿险之路征程坎坷又洒满阳光，有多少耕耘就有多少收获，让我们来共同关注今天的喜讯报道，看一看谁是榜上英雄。

七、专题时间

伙伴们，不知道你们有没有这样的感受，我们走的路并不比别人短，我们说的`话并不比别人少，可是，为什么人家能签单我们要遭遇拒绝，为什么人家挣大钱我们却为考核发愁，大单高手是神吗?寿险精英有三头六臂吗?拨开在英雄身上的光环，让我们走近英雄，一起聆听英雄幕后的故事，有请......

听君一席话，胜读十年书，跟着明星走一程，咱也试试大步流星!感谢.......

八、政令宣达

风啸大漠败者臣，大浪淘沙勇者胜，一切行动听指挥，公司的指引才是我们不竭的动力。

下面掌声有请某经理为我们带出政令宣达。

九、群体激励

新的一天，新的征程，让我们扬帆起锚，主宰自我，用最富激情的呐喊响彻晴天，下面，请全体起立，共同宣读今天的激励口号：不达目标誓不罢休。

首先在这个阳光明媚,生机昂然的早晨给亲爱的同仁们问声好,大家早上好,非常荣幸能给大家开这个晨会,首先做一下自我介绍,我叫xx.希望大家能够记住我,在记住我的同时我愿意与大家成为生活当中最知心的朋友以及事业上最愉快的合作伙伴!

信念是一种无坚不催的力量，当你坚信自己能成功时，你必能成功。

一天，我发现，一只黑蜘蛛在后院的两檐之间结了一张很大的网。

后来，我发现蜘蛛走了许多弯路--从一个檐头起，打结，顺墙而下，一步一步向前爬，小心翼翼，翘起尾部，不让丝沾到地面的沙石或别的物体上，走过空地，再爬上对面的檐头，高度差不多了，再把丝收紧，以后也是如此。

温馨提示：蜘蛛不会飞翔，但它能够把网凌结在半空中。

它是勤奋、敏感、沉默而坚韧的昆虫，它的网制得精巧而规矩，八卦形地张开，仿佛得到神助。

这样的成绩，使人不由想起那些沉默寡言的人和一些深藏不露的智者。

于是，我记住了蜘蛛不会飞翔，但它照样把网结在空中。

奇迹是执着者造成的。

谢谢，我的晨会到此结束!

**销售公司早会主持稿篇二**

首先在这个阳光明媚,生机昂然的早晨给亲爱的同仁们问声好,大家早上好,非常荣幸能给大家开这个晨会,首先做一下自我介绍,我叫xx.希望大家能够记住我,在记住我的同时我愿意与大家成为生活当中最知心的朋友以及事业上最愉快的合作伙伴!

后来，我发现蜘蛛走了许多弯路--从一个檐头起，打结，顺墙而下，一步一步向前爬，小心翼翼，翘起尾部，不让丝沾到地面的沙石或别的物体上，走过空地，再爬上对面的檐头，高度差不多了，再把丝收紧，以后也是如此。温馨提示:蜘蛛不会飞翔，但它能够把网凌结在半空中。它是勤奋、敏感、沉默而坚韧的昆虫，它的网制得精巧而规矩，八卦形地张开，仿佛得到神助。

这样的成绩，使人不由想起那些沉默寡言的人和一些深藏不露的智者。于是，我记住了蜘蛛不会飞翔，但它照样把网结在空中。

奇迹是执着者造成的。谢谢，我的晨会到此结束!

**销售公司早会主持稿篇三**

尊敬的经理，尊敬的各位营业部经理，亲爱的伙伴们，大家早上好!伴随着新一轮太阳的冉冉升起，我们又迎来了崭新的一天。窗外春暖花开、草长莺飞、阳光明媚、鸟语花香„„(细雨霏霏;秋高气爽;瑞雪纷飞„„)，室内激情飞扬，正是展业的好时节。非常荣幸今天的大早会由我来主持，我是来自营业部的，我的增员人是非常优秀的经理(主任、伙伴)，非常感谢他能够把我引领到这样一个环境中来，在这里借助大家的掌声对他表示衷心的感谢!

1.下面请跟我一起关注天气状况：今天„„，春暖花开、草长莺飞、阳光明媚、鸟语花香„„(细雨霏霏;秋高气爽;瑞雪纷飞„„)的好天气，非常适合我们展业，祝愿大家今天拜访多多，收获多多!

2.维护良好的职场秩序，是我们每一位合众员工的良好品质。早会开始之前，友情提醒大家将我们的通讯工具关闭或调整到静音状态，早会 (给大家期间请大家不要随意走动，有吸烟习惯的伙伴请暂时忍耐。30 秒钟时间调整手机)

3.接下来有请大家全体起立，让我们心怀感恩，一起诵读公司司训„„

4.让我们继续满怀深情齐声高唱„„。通过大家饱含深情地齐唱，让我们更加坚定“加盟，家和万事兴”的信心，让我们在“相亲相爱的一家人”的和谐大家庭里展翅飞翔! (：“中华儿女多奇志，敢教日月换新天”，每一位炎黄子孙都会凝心聚力，奋发图强。让我们满怀深情齐声高唱„„)

6.“风声雨声读书声声声入耳;家事国事天下事事事关心”，关注时事，爱岗敬业，提高我们的服务水平是我们每一个保险从业人员的职责，接下来，让我们以最热烈的掌声欢迎我们著名的资深 ( 。根据新闻内主持人伙伴上场!主持人上场主持)容稍作总结。让我们再次感谢伙伴!

7.谁英雄谁好汉，龙虎榜上比比看，接下来大家用最热烈的掌声有请尊 (非常感谢经理给大家敬的经理给大家公布今天的业绩龙虎榜!带来的业绩分析，让我们以饱满的热情投入到今天的拜访中，争取明 )天榜上有名!

8.每一份成绩的取得，无不凝聚着成功者对寿险行业以及对公司的满怀信心和对客户的高度负责，而且，每一张保单背后都会留下闪光的足迹和宝贵的展业经验。成功自有成功的方法，接下来让我们有请今天的展业明星，他就是——营业部优秀的伙伴——!让我们掌声 (非常感谢伙伴精彩的分享，有请他闪亮登场! 成功的取得来之不易，但是，掌握娴熟的展业技能，能够使我们事半功倍。让我们再次 )把最热烈的掌声送给我们今天的展业明星!

9.俗话说：笑一笑，十年少，快乐的心情让我们每天都拥有年轻的心态，焕发青春的朝气。让我们掌声请出我们今天的开心大使伙伴!

**销售公司早会主持稿篇四**

每天晨会控制在30分钟以内，公司全员参与，包括后勤和老总。晨会流程，每天有值日主任，负责检查公司各岗位的卫生和同事的衣着打扮是否得体，不合格按照公司的标准处罚，在我们公司叫”成长赞助”，流程背诵企业的价值准则，唱歌和跳舞，还有故事分享，鼓励同事表达自己。

工具/原料

（是当日值日主任）确定音乐准备情况，确保乐曲、设备准确无误

步骤/方法

一、敬业时间

各位优秀的主管，各位精英伙伴！大家早上好！寿险营销，不同于其他行业，它不但要有勤奋的特质，更需要有良好的自律性，这是作为一名合格营销员最起码的条件。自我鞭策、自我激励，与伙伴们相互支持、鼓舞，共铸寿险营销的辉煌之梦。下面让我们用热烈的掌声欢迎\_\_经理为我们做今天的敬业时间！

二、晨操

每一天由理想充当向导，该怎么做我们会知道！

每一天让我们迎着红日，向着美好的生活共同舞蹈！

请全体起立，掌声有请各组主管带领我们跳起今天的晨操：红日！

三、喜讯报道

俗话说，有志者事竟成，付出就有收获！下面让我们共同关注昨天有哪些伙伴收获了丰硕的果实！掌声有请\_\_伙伴带领我们进入今天的喜讯报道！

四、业务推动

增员靠风气；环境靠人气；业绩靠士气；成功靠志气！下面就让我们用收展部特有的方式欢迎\_\_老师为我们做今天的业务推动！龙的呼唤！

让我们用疯狂的掌声感谢老师！寿险业呼唤英雄，英雄必将从我们中崛起，美好的事业，广阔的前景，它会成就一个又一个英雄，只要用心、专业、执着，我们将成为明天中国人寿华彩四溢的太阳。希望在座的每位伙伴都能气贯长虹，一飞冲天，！

五、政令宣达

在春风拂面的四月，分秒必争的四月，我们的方向在哪里，我们的动力在哪里？接下来，有请我们的领航人\_\_x作政令宣达，掌声有请！

伙伴们，箭在弦上不得不发！让我们共同努力共同奋斗！最后共同见证胜利时刻的到来！

六、结束

今天的一次晨会到此结束，请各组召开二次晨会！

**销售公司早会主持稿篇五**

旁白：联合早会即将开始请各位家人们找好位置落座尽量把中间的座位坐满，在联合早会正式开始之前，请各位家人们把手机调至静音或者关机状态，谢谢配合。

（晨操）

在正式开始我们早会之前，由我们的\_\_带领大家跳起今天欢乐的晨操《\_\_》，现在有请\_\_上台领操。下面有请全体起立，跟随我们台上的小伙伴们一起动起来。

请大家落坐。一曲欢乐的晨操给大家带来愉悦的心情，让我们再次用热烈的掌声感谢领操的伙伴！

（开场）

主持人：先跟大家问声好，尊敬的\_\_经理，\_\_的各位合伙人们，大家上午好！

主持人：感谢大家的热情回应！首先做一下自我介绍，我是来自\_\_的\_\_，很荣幸能够担任本次大会的主持人，希望能够与大家共度一个愉快的早晨。现在请给准时出席的自己一个热烈的掌声。

（目录）

今天早会的环节有：\_\_，\_\_，\_\_

状态决定一切，成功者永远追求更好。今天是一切的开始，我相信接下来的士气展示一定能看到大家最饱满的精神状态。下面请各\_\_清点人数，做好准备。士气展示有请x，掌声给到我们\_\_。

大家的士气展示真是热血沸腾，振奋人心。

（喜讯播报）

谁英雄谁好汉，人力业绩榜上比比看。经过我们大家的共同努力，战况到底如何，接下来借助大家热烈的掌声有请\_\_区部\_\_经理带来喜讯，揭开分晓。

感谢\_\_经理，请回坐。今天的喜讯播报就到这里，相信还未开单的精英伙伴下一次的喜报上一定会出现你们的名字，让我们一起加油成长！

（工作部署）

下面用大家热烈的掌声有请\_\_经理为我们带来业务方面的工作部署。

掌声感谢\_\_经理。

接下来有请\_\_经理带来人力方面工作部署。

感谢\_\_经理。

**销售公司早会主持稿篇六**

各位 ，各位优秀的事业同仁们：早上好!

非常荣幸，今天的早会 再一次的由我为大家主持，在正式进入早会 之前，还是有请各位调整好坐姿，将您的手机调入静音状态，非常希望能够得到并且也非常感谢各位的配合。

首先，让我们以热烈的掌声欢迎新伙伴加盟中国人寿这个大家庭。

三月的战场早已是硝烟弥漫，冲锋的号角已经响彻大地。此时，只有用鲜血、生命和灵魂谱写而成的国歌，才能抒发我们心中的壮志豪情。

在这硝烟战火中，是谁早已吹响那冲锋的号角，是谁已捷足先登。我们看一看又有哪些伙伴克服万难，挑战自我，为自己的家人、为团队带来骄人的业绩：

让我们用热烈的掌声对他们表示祝贺!并有请经理为以上伙伴颁发破零奖――展业名片一盒。首先有请 到前台领奖，有请!

成功的背后往往有艰辛的付出。成功的风貌是什么?成功是帮助更多的人去成功，实现生命的价值。有请 带出他的心路历程。有请!

榜样的力量将是无穷的，让我们向着榜样靠拢，一步步地迈向成功!再一次地把掌声送给我们优秀的榜样-- 。

快乐是一种流动的空气，俗话说：笑一笑，十年少。

接下来是由李迪宏老师带来的专题《广阔天地，大有作为》，好，掌声有请李老师!

是啊，农村寿险市场的需求，就是寿险服务的竞争。了解农村市场的需求，向服务要市场是我们寿险经营永恒不变的主题。也将是我们致胜的法宝。在这广袤的土地上，我们终将大有作为!再一次地把感谢的掌声送给李老师!

好，下面有请经理作政令宣达，掌声有请!

积极的思维产生积极的行为，积极的行为导致积极的结果。好再一次地把感谢的掌声送给为我们日夜操劳的杜经理!

今天的早会 即将结束。在早会 的最后，有一段话带给大家：快乐有人分享，就拥有加倍的快乐，痛苦有人分担，就会减轻痛苦的一半。如果你想拥有快乐，想获得爱，那么就不要去要求，也不要要求得到回报。我们必须记住这样一个秘诀：我们只有内心充满爱，才能把爱施于别人，随处撒播你的爱心，就从你的家人开始，多一份关爱给他们。

**销售公司早会主持稿篇七**

男：xx的兄弟们，大家晚上好，好，很好，非常好，越来越好。

女：又到了一月一度的销售颁奖盛会，俗话说，一分耕耘、一份收获。拼搏让我们成为xx最主要的一个，带着责任和梦想，我们在这里收获成功。经过一个月的拼搏和努力，每一个兄弟都为公司付出了自己的一份力量。那么结果到底如何呢？让我们一起来揭晓。

男：首先我们今天要颁发的第一个奖----最佳新人奖，也是转正奖他们勤奋、他们执着，他们是xx未来的希望，掌声有请：xx，请xx总颁奖，致颁奖词。请获奖人员，发表获奖感言……相信勤奋执着是成功的开始。相信他们未来会一定会成为xx的精英。

女：这里的销售职级犹如人生的阶梯，只要你肯努力付出，就一定会有回报，只要你勇于拼搏就一定能收获成功。那么这期的客户主任是：……，有请xx经理颁奖，请xx经理致颁奖词。

男：我们要更强，创造it服务一流品牌。我们要更大，做中国最大的中小企业信息化服务商。

女：我们要更久，做百年企业。我们还要更高，早日晋升高级客户主任，那么这个月的高客就是，xx。那么xx还同时获得了另外一个大奖，新客户数冠军xx！掌声有请，下面有请xx经理颁奖，请xx经理致颁奖词。

男：为了公司、为了部门，他，不论路多远，都能跑；不论什么时候，多长时间都能等；不论遇到什么困难，都勇于克服。他就是我们的客户顾问：xx。掌声有请。

女：古语云，鱼和熊掌不可兼得，但是在xx就有一个人，美貌与智慧并存：这个人就是x月的销售季军，xx，掌声有请！

男：在xx这个平台，每一个人都可以被尊重，每一个人都可以被成就，只要我们学习改变，争取赢的结果，那么在x月就有这么一群人，他们做到了，所以他们值得尊重，值得成就，这群人就是：……。掌声有请。请x总颁奖，致颁奖词。

女：他一直在幕后，陪伴着我们，郁闷时，可以找他一起分担，开心时，可以找他一起分享，有钱可以找他，没钱还是找他。这个人就是后台服务之星，xx。掌声有请。请x总致颁奖词。

男：以文化为基础，具有前线销售经验的培训团队，来自xx，通过一对一服务，形成对客户代表需求的深刻理解，他们就是x月优秀服务部门：xx部。

女：良好的开端是成功的一半，那么积沙沉塔让他们成功过半，他们就是：……，请每个部门派一个代表上来发言，请x总颁奖，致颁奖词。

男：放弃个人自我意识，专注团队目标实现。让他们从不平凡，走向不简单。他们是最有凝聚力的部门，他们是x月精英客户部客户二部、客户三部，请每个部门派一个代表上来发言，请x总颁奖，致颁奖词。

女：没有最完美的个人，只有最完美的团队。当其他团队，正向优秀前行时，他们正从优秀走向卓越，他们就是本届颁奖晚会的大奖得主：客户一部。掌声有请，全体上台。xx颁奖。

男：她是一个追求高目标的优秀经理人，她已经让不计其数的兄弟们在这里赚到了钱，也一直走在xx的最前方，在成就别人的同时也成就了自己，她就是我们一部的优秀经理：xx。掌声有请，请xx颁奖，致颁奖词。

女：最后有请，终极boss，x总发言！

**销售公司早会主持稿篇八**

一、欢乐开场：

各位优秀的伙伴们，大家早上好！我叫\_\_，很高兴能有这次机会为大家服务，希望在今天的晨会上，能够得到大家最大的支持与配合。（讲述小笑话）在开心之后，让我们一起进入今天的早会。

二、纪律宣导：早会开始之前，还是不忘提醒各位调整好您的坐姿，将手机打至振动或关闭状态。好的，再次道早问好：各位亲爱的伙伴们，早上好！（好）

三、俗话说：没有规矩，不成方圆。一流的团队，自然要有一流的风范，让我们一起来看看出勤情况。我们要求回应呼声振奋响亮，起立动作整齐划一，请各团队做好准备。一区掌声鼓励！让我们给正常出勤的自己以及满勤的团队一个热烈的掌声。

四、唱国歌（唱司歌）：（串词）太阳每天都是新的，历史才会蓬勃向前。我们每天都是新的，才会迎接时代的挑战，站在寿险业的最前沿，今天，又是一个希望的开始，又是一个新的开端，就让我们迎着初升的太阳，抖擞精神，共唱国歌（司歌），请全体起立。

五、韵律晨操：冲冲冲，咬紧目标不放松，每当听到这首节奏宣明强劲、充满现代青春气息的《向前冲》，都不禁使我们想活动活动筋骨，接下来就有请我们今天的动感舞星来为大家带操，掌声请出……伙伴（3位）（配乐、掌声感谢）。请音效准备！

六、喜讯报道：在跳完一首欢快的《向前冲》后，让我们来一同关注昨天的举绩情况。经过了一天的辛勤展业，我们有位伙伴成为了今日的耀眼星辰。接下来，请点到名的伙伴起立接受大家的掌声恭贺！再一次掌声恭贺以上开单举绩的伙伴！

七、心得分享：我们说，每一张保单都来之不易，每一次的成功都源于我们的付出，而最快接近成功的方法就是模仿成功，接下来让我们一同走进\_\_伙伴的心路历程，借助各位热情的双手，掌声有请\_\_伙伴！（1-3位，栏目结束后必须总结）

八、信息窗口：风声、雨声、读书声；国事、家事、天下事，听世界新闻，读天下文章，让我们一起走进今天的天下事！掌声有请\_\_伙伴！掌声有请！

九、专题论谈（包装：题、重、人、名）：

今天的专题栏止又为您打开，今天为大家带出的专题是《a》；究竟什么是a？为什么要做a？然而又如何能做好a？作为一名业务代表，做好a对我们究竟意味着什么呢？我们今天非常荣幸地请到t伙伴（经理、老师。下同）为我们带出今天的专题；\_\_伙伴20\_\_年入司，曾在\_\_活动中获得\_\_，对于a，有着他非常独到的见解。接下来，就借助各位热情的双手，掌声有请t伙伴！

总结：一个人的态度会影响到日常的行为，而改变了行为时，就会改变了旧的思维模式，其实当你换个方式与角度看问题时，一切都将迎刃而解。\_\_伙伴告诉我们：\_\_让我们再一次用热烈的掌声感谢我们的x伙伴！

十、政令宣达：今天，我们公司的h主任（经理）也在百忙之中抽闲来到我们的职场，并且有重要的事项对我们宣达，掌声有请x主任（经理）。

十一、业务联系：又到了我们每日业务联系时间，掌声有请x经理！

十二、工作指示：我们都知道，公司的领导总是日理万机，为了伙伴的利益，为了团队的发展，为了公司的辉煌而终日忙碌奔波。今天，我们公司的x经理也不辞辛苦来到我们的早会现场，接下来，请各位伙伴用最最热烈的掌声，有请x经理为我们作工作指示！

十三、轻松节拍：我们的团队奋发向上、我们的团队朝气逢勃，那是因为有你、有我、有他、有我们大家，因为们每天都在享受快乐。在早会接近尾声时，让我们的一起进入今天的轻松节拍，掌声有请\_\_伙伴！

十四、群体激励：今天的晨会到此马上就要结束，（若有通知，放臵在此处）——今天的欢呼口号是“风雨同行，全员破零，加油加油！ye！”当我喊到全体优秀的伙伴时，请各位跟我一起欢呼今天的口号！

请全体起立，各位优秀的伙伴：“风雨同行，全员破零，加油！加油！ye！”（亲爱的伙伴，从这里开始，从这里出发，我们即将踏上各自征程，无论前方是浊浪排空，还是惊涛赅浪，我们都将义无反顾、风雨兼程。让我们每一个人都点燃心灯，共同点亮我们灿烂的星空，让我们每一个人共同书写我们无悔的人生。

把握生命里的每一分钟，全力以赴我们心中的梦，不经历风雨，怎么见彩虹，没有人能随随便便成功。伙伴们，让我们肩并肩，手牵手，齐声高唱《真心英雄》。请各团队分头召开二次晨会。

**销售公司早会主持稿篇九**

音乐：\_\_\_。

二、纪律宣导

请各位伙伴找到自己成功的位置，迅速坐好!我们的早会马上就要开始了，为保证会议的质量，请大家把手机关闭或调至震动档，谢谢您的合作。

三、晨操

亲爱的\_\_伙伴们，大家早上好!感谢大家真诚的回应。艳阳高照天转暖，春回大地万物生，在这个春光明媚的日子里，我们相聚于此，非常高兴能够主持今天的早会!成功宝典告诉我们：“激励就像洗脸一样，学习就像吃饭一样!”今天，我们能够按时出现在这里，我们已经比别人更接近成功了。让我们把掌声送给正走向成功的自己!

又是一个新的早晨，又是一天新的起步。伙伴们，请全体起立，让我们带着\_\_人特有的激情和风采跳起来。有请漂亮可爱的舞蹈皇后某某某上台带动。

非常感谢，你们在舞台上充满了活力与自信，充满了迷人的风采，同时，也把这种快乐和自信传递给了我们每一个人。让我们再一次用热情的掌声向她们表示感谢!

四、敬业时间

天道酬勤，人勤地不懒，人勤春来早，人勤单儿好做，各位主管看看我们的属员今天都出勤了吗?请各主管清点人数，进入今天的敬业时间!

五、喜讯报道

各位亲爱的伙伴，销售之路征程坎坷又洒满阳光，有多少耕耘就有多少收获，让我们来共同关注今天的喜讯报道，看一看谁是榜上英雄。

六、专题时间

伙伴们，不知道你们有没有这样的感受，我们走的路并不比别人短，我们说的话并不比别人少，可是，为什么人家能签单我们要遭遇拒绝，为什么人家挣大钱我们却为考核发愁，大单高手是神吗?销售精英有三头六臂吗?拨开在英雄身上的光环，让我们走近英雄，一起聆听英雄幕后的故事，有请\_\_\_。

听君一席话，胜读十年书，跟着明星走一程，咱也试试大步流星!感谢\_\_\_。

七、政令宣达

风啸大漠败者臣，大浪淘沙勇者胜，一切行动听指挥，公司的指引才是我们不竭的动力。下面掌声有请某经理为我们带出政令宣达。

八、群体激励

新的一天，新的征程，让我们扬帆起锚，主宰自我，用最富激情的呐喊响彻晴天，下面，请全体起立，共同宣读今天的激励口号：不达目标誓不罢休。

**销售公司早会主持稿篇十**

又是一个新的开始，在这个秋高气爽的清晨，一声诚挚送给大家，希望大家能给我一个响亮的回馈，各位优秀的事业伙伴们，大家上午好!

敬业时间：

感谢大家的回馈，就让我们带着这饱满的热情，高昂的士气进入今天敬业时间，请各职场负责人清点人数，做好准备，今天的敬业时间，我们将从\_\_营销处开始……，一片掌声送给我们优秀的自己。

晨操时间：

生命在于运动，下面让我们也一起来伸展下筋骨，随着音符起舞,跟著节奏摇摆，跳起今天的晨操《超越》恭请大家全体起立。

请坐，也希望大家能够如歌中所唱不断的超越自己，超越梦想。

每日新闻：

每日新闻每日报，今天带给我们新闻的是~

感谢\_\_给我们带来的新鲜咨询，再次把掌声送给~~

**销售公司早会主持稿篇十一**

一.问好：

亲爱的各位伙伴们，大家早上好!我叫，很高兴能为大家服务，希望在今天的晨会上能够得到大家最大的支持与配合。首先请将自己的手机调至静音状态，谢谢。

二.唱歌：

清晨每天都是新的，历史才会蓬勃向前。我们每天都是新的，才会迎接时代的挑战。站在寿险业的最前沿，今天，又是一个希望的开始，又是一个新的开端，就让我们迎着清晨，抖擞精神，请全体起立，齐声合唱“凝聚每份爱”。

三.司训：

举起成功的右手，齐声诵读“公司司训“!

四.晨操：

今天的晨操“超越”，每当听到这首节奏感强，充满现代青春气息的歌曲，都不禁使我们想活动活动我们的筋骨，下面，掌声为大家带动今天的晨操，掌声有请。

掌声感谢几位伙伴的精彩带动。我相信，我们每天都在不断的超越自己，超越昨天，超越过去。我相信大家在今天都会有好的收获。

五.成功拜读：

今天的成功拜读将由我为大家带来一则精神食粮：成功法则。

其实对于我们很多伙伴来说，在进入这个充满机遇与挑战的行业时，我们每一个人都充满了对美好未来的憧憬。你的梦想能否实现，真正有影响的是你自己的观点，很多事情的成功，最主要的是靠不屈不挠的意志力与绝对的自信。所以，相信你自己，你就离成功不远了。

六.喜讯报道：

下面请大家擦亮我们的眼睛，看看昨天我们团队在摩拳擦掌过后的业绩会有新的突破吗?接下来我们一起进入喜讯报道。经过昨天辛勤的努力，我们优秀的伙伴成功脱颖而出，成功签单x元，掌声送给她!昨天辛勤的付出，换回今天的喜悦!龙虎榜上群星璀璨，让我们一同分享这一份荣誉和快乐!掌声送给在座的每一位辛勤付出的伙伴，希望伙伴们明天有更出色的表现!

七.专题时间：

接下来掌声有请x老师上台为大家带来今天的专题辅导时间。

八.工作联系：

九.早会结束：

请开好二次早会。

**销售公司早会主持稿篇十二**

尊敬的周总、吴总，各位营业部经理，亲爱的伙伴们，大家早上好!感谢大家真诚的回应。窗外满天雨点纷飞，室内激情飞扬，今天我们相聚于此，我是来自和星团队的曾伟博，非常高兴能够主持今天的视频大早会。又是一个新的早晨，又是一天新的起步，今天，我们能够按时出现在这里，我们已经比别人更接近成功了。让我们把掌声送给正走向成功的自己!

唱国歌(唱司歌)：太阳每天都是新的，历史才会蓬勃向前。我们每天都是新的，才会迎接时代的挑战，站在寿险业的最前沿，今天，又是一个希望的开始，又是一个新的开端，就让我们一起抖擞精神，共唱司歌，请全体起立。

谢谢，请全体落座

敬业时间(这个起考勤的作用)

天道酬勤，人勤地不懒，人勤春来早，人勤单儿好做，各位主管看看我们的属员今天都出勤了吗?请各主管清点人数，进入今天的敬业时间!

喜讯报道

各位亲爱的伙伴，寿险之路征程坎坷又洒满阳光，有多少耕耘就有多少收获，让我们来共同关注今天的喜讯报道，看一看谁是榜上英雄。

谁英雄谁好汉，龙虎榜上比比看，接下来大家用最热烈的掌声有请尊敬的\_\_经理给大家公布今天的业绩龙虎榜!(非常感谢\_\_x经理给大家带来的业绩分析，让我们以饱满的热情投入到今天的拜访中，争取明天榜上有名!)

本文档由028GTXX.CN范文网提供，海量范文请访问 https://www.028gtxx.cn