# 最新置业顾问转正申请书(优质13篇)

来源：网络 作者：星海浩瀚 更新时间：2024-12-11

*在日常学习、工作或生活中，大家总少不了接触作文或者范文吧，通过文章可以把我们那些零零散散的思想，聚集在一块。那么我们该如何写一篇较为完美的范文呢？这里我整理了一些优秀的范文，希望对大家有所帮助，下面我们就来了解一下吧。置业顾问转正申请书篇一...*

在日常学习、工作或生活中，大家总少不了接触作文或者范文吧，通过文章可以把我们那些零零散散的思想，聚集在一块。那么我们该如何写一篇较为完美的范文呢？这里我整理了一些优秀的范文，希望对大家有所帮助，下面我们就来了解一下吧。

**置业顾问转正申请书篇一**

尊敬的公司领导：

您好！

我是xxx，于20xx年04月1日加入销售部，在部门领导的指导和帮助下，为公司的发展竭尽全力。在此我提出转正申请，恳请领导予以批准。

从来公司的第一天开始，我就把自己融入到这个年轻的团队中，不知不觉已经三个多月了。一直以来我努力实践着自己的执着，力争用最短的时间跟上大家的节奏。下面，我就这三个多月的工作情况向各位领导作个简要汇报，以接受大家评议。

专业培训和行为纪律方面：因为我以前的工作环境和工作方式和现在有所差异，所以我必须努力改变自己，依靠公司专业的培训和自己认真的学习，使自己快速的融入到销售工作中。在实践中学习，不断提高工作能力。在接触到新的陌生的领域时，缺少经验，对于商业地产知识需要一个重新学习的过程，自己在领导同事的帮助下，能够很快克服这种状态进入到崭新的工作生活中。在日常生活中，我认真服从领导安排，遵守公司各项规章制度和各项要求，注意自己的形象，养成良好的工作习惯。

4月份，认筹35张卡，排名第二；5月份，认筹13﹒5张卡，排名第二；6月份，7———。

销售工作是一个特殊的工作，它要求永无止境地更新知识和提高自身的素质，并且要有足够的耐心。为达到这一要求，我十分注重学习提高：一是学习商业地产的专业知识，不仅熟记公司的培训知识，而且向朋友借了房地产专业培训的书籍。二是向领导学。这段时间以来，我亲身感受了各位领导的人格魅力、领导风范和工作态度，使我受益匪浅，收获甚丰。三是向同事学。古人说，三人行必有我师。

1、面对任何事都要保持一颗平常心，平静的面对职场中的风云变幻，即使受到挫折也能让自己很快的重新振作起来。

2、\"机会只垂青那些有准备的人\"想要实现自己的理想，就要调整好自己的心态，打消投机取巧的念头，脚踏实地从小事做起，在基础工作中，不断地提高自己的能力，为自己的职业生涯积累实力。

3、要有\"毛遂自荐\"的观念，要善于推销自己，表现自己。要知道，\"你不是在推销产品，而是推销自己\"。

4、要为自己建立一个明确的目标，有了目标，才能有冲刺的动力，才能避免得过且过的心态，才能使自己勇往直前。

5、不管遇到任何事都要勇于挑战，摆脱苟且偷安的心态，不要怨天尤人，用积极乐观的心态去面对困难。其实命运掌握在自己手中，关键就在于你怎么去把握。

xxxx公司团结向上的企业文化氛围，使我在较短的时间内适应了这里的工作环境，同时让我很快与同事们成为了很好的工作伙伴。经过这2个月历练，我现在已经能够独立处理本职工作，当然我还有很多不足的地方，特别是处理问题方面的经验还有待提高。在团队协作能力方面也需要进一步增强，更要不断继续学习以提高自己销售业务的能力。

来到这里工作，我最大的收获莫过于在敬业精神、思想境界等方面得到了提升，同时还是在业务素质、工作能力上都得到了很大的进步与提高，同时不断得激励我在工作中前进与完善。使我明白了企业的美好明天是要靠大家的努力去创造，相信在全体员工的共同努力下，企业的明天会更加美好、更加辉煌。

很喜欢这份工作，虽然我以前也参加过销售工作，但是在xxxx的这2个月来我学到了很多、同时也感悟了很多；看到xxxx的迅速发展，我深深地感到骄傲和自豪。也更加迫切的希望以一名xxxx正式员工的身份在这里工作去实现自己的奋斗目标，以体现自己的人生价值，并和xxxx一起成长。

在今后的工作和学习中，我会进一步更加严格要求自己，虚心向其他领导、同事学习，我相信凭着自己高度的自信心和责任心，一定能够为公司的发展尽自己的一份微薄之力。我更深信今天我以公司而自豪，明天公司以我而骄傲。

在此，我提出转正申请，恳请各位领导给我继续锻炼自己、实现理想的机会。我会用谦虚的态度和饱满的热情做好我的本职工作，为xxxx创造价值，和xxxx一起展望美好的未来！

即使我的申请一时还不能得到领导的批准，我也会继续努力认真工作，为自己能早日成为xxxx的一员而不懈努力。谢谢！

此致

敬礼！

申请人：xx

20xx年xx月xx日

**置业顾问转正申请书篇二**

尊敬的公司领导：

您好！

我是\*\*\*，于20xx年04月1日加入销售部，在部门领导的指导和帮助下，为公司的发展竭尽全力。在此我提出转正申请，恳请领导予以批准。

从来公司的第一天开始，我就把自己融入到这个年轻的团队中，不知不觉已经三个多月了。一直以来我努力实践着自己的执着，力争用最短的时间跟上大家的节奏。下面，我就这三个多月的工作情况向各位领导作个简要汇报，以接受大家评议。

专业培训和行为纪律方面：因为我以前的工作环境和工作方式和现在有所差异，所以我必须努力改变自己，依靠公司专业的培训和自己认真的学习，使自己快速的融入到销售工作中。在实践中学习，不断提高工作能力。在接触到新的陌生的领域时，缺少经验，对于商业地产知识需要一个重新学习的过程，自己在领导同事的帮助下，能够很快克服这种状态进入到崭新的工作生活中。在日常生活中，我认真服从领导安排，遵守公司各项规章制度和各项要求，注意自己的形象，养成良好的工作习惯。

4月份，认筹35张卡，排名第二；5月份，认筹13﹒5张卡，排名第二；6月份，7———。

销售工作是一个特殊的工作，它要求永无止境地更新知识和提高自身的素质，并且要有足够的耐心。为达到这一要求，我十分注重学习提高：一是学习商业地产的专业知识，不仅熟记公司的培训知识，而且向朋友借了房地产专业培训的书籍。二是向领导学。这段时间以来，我亲身感受了各位领导的人格魅力、领导风范和工作态度，使我受益匪浅，收获甚丰。三是向同事学。古人说，三人行必有我师。

1、面对任何事都要保持一颗平常心，平静的面对职场中的风云变幻，即使受到挫折也能让自己很快的重新振作起来。

2、\"机会只垂青那些有准备的人\"想要实现自己的理想，就要调整好自己的心态，打消投机取巧的念头，脚踏实地从小事做起，在基础工作中，不断地提高自己的能力，为自己的职业生涯积累实力。

3、要有\"毛遂自荐\"的观念，要善于推销自己，表现自己。要知道，\"你不是在推销产品，而是推销自己\"。

4、要为自己建立一个明确的目标，有了目标，才能有冲刺的动力，才能避免得过且过的心态，才能使自己勇往直前。

5、不管遇到任何事都要勇于挑战，摆脱苟且偷安的心态，不要怨天尤人，用积极乐观的心态去面对困难。其实命运掌握在自己手中，关键就在于你怎么去把握。

xxxx公司团结向上的企业文化氛围，使我在较短的时间内适应了这里的工作环境，同时让我很快与同事们成为了很好的工作伙伴。经过这2个月历练，我现在已经能够独立处理本职工作，当然我还有很多不足的地方，特别是处理问题方面的经验还有待提高。在团队协作能力方面也需要进一步增强，更要不断继续学习以提高自己销售业务的能力。

来到这里工作，我最大的收获莫过于在敬业精神、思想境界等方面得到了提升，同时还是在业务素质、工作能力上都得到了很大的进步与提高，同时不断得激励我在工作中前进与完善。使我明白了企业的美好明天是要靠大家的努力去创造，相信在全体员工的共同努力下，企业的明天会更加美好、更加辉煌。

很喜欢这份工作，虽然我以前也参加过销售工作，但是在xxxx的这2个月来我学到了很多、同时也感悟了很多；看到xxxx的迅速发展，我深深地感到骄傲和自豪。也更加迫切的希望以一名xxxx正式员工的身份在这里工作去实现自己的奋斗目标，以体现自己的人生价值，并和xxxx一起成长。

在今后的工作和学习中，我会进一步更加严格要求自己，虚心向其他领导、同事学习，我相信凭着自己高度的自信心和责任心，一定能够为公司的发展尽自己的一份微薄之力。我更深信今天我以公司而自豪，明天公司以我而骄傲。

在此，我提出转正申请，恳请各位领导给我继续锻炼自己、实现理想的机会。我会用谦虚的态度和饱满的热情做好我的本职工作，为xxxx创造价值，和xxxx一起展望美好的未来！

即使我的申请一时还不能得到领导的批准，我也会继续努力认真工作，为自己能早日成为xxxx的一员而不懈努力。谢谢！

此致

敬礼！

**置业顾问转正申请书篇三**

您好！

我于20xx年10月20日成为销售部的置业顾问，到20xx年12月20日试用期已满。

初来公司，其融洽的工作氛围，团结向上的企业文化，让我很快转变成了一名诺仕达人，并很快适应了公司的工作环境。在本部门的工作中，我一直严格要求自己，认真及时做好领导布置的每一项任务。不懂的问题虚心向同事学习请教，不断提高充实自己，希望可以为公司做出更大的贡献。期间，也难免出现一些小差小错需领导指正；但前事之鉴，后事之师，这些经历也让我不断成熟，在处理各种问题时考虑得更全面，杜绝类似失误的发生。在此，我要感谢部门领导对我的指引和帮助，感谢他们对我工作中出现的失误进行提醒和指正。

从专业角度出发，身在诺仕达，我深深体会到了专业知识和职业操守对一名置业顾问的必要性。在部门领导和同事的关心帮助下，我对南亚风情第一城产生了浓浓的感情，并在对熟知项目的基础上产生了新的商业销讲灵感，比如说：

1、在对客户进行中央商业广场负一层商铺推铺的时候，我把负一层比喻成泉眼，其负一层商业价值相对较高，因为是金鹰负一层和南亚第一mall家乐福收银线无缝连接形成的下沉式广场，所以人流量相对较大，就有如我们的泉眼，泉水源源不断从负一层涌上来。我发现，如此销讲的时候客户对于负一层的接受度很高，效果很好。

2、当客户拿中央金座或者奥宸财富广场等商业项目与本楼盘进行对比的时候，我会和客户这样比喻：因为诺仕达旗下的七彩云南美玉价值连城，而玉又分a货和b货，上等的a货起光，飘春，无棉，起胶，价值连城；而b货通过人工雕琢，也可以达到a货的卖相，但是从升值潜力来说，a货会随着时间的沉淀而增值，b货永远只能起到观赏作用。在让客户像我一样对南亚风情第一城产生价值观认同的同时，也让其浓厚的企业文化穿插其中，感染客户。

以上的总结，对于客户来说，认同度比较高，毕竟客户没有专业的地产知识，利用恰当的比喻进行销讲，会收到很好的效果。而要进行恰当的比喻，和项目的熟悉，认知程度是分不开的，而这些都是在部门领导和同事的帮助加上自身的努力打下的夯实基础。

在此我提出转正申请，恳请领导给我继续锻炼自己、实现理想的机会。我会用谦虚的态度和饱满的热情做好我的本职工作，为公司创造价值，同公司一起展望美好的未来！

申请人：xxx

20xx年x月x日

**置业顾问转正申请书篇四**

尊敬的领导：

我叫xxx，于20xx年3月1号进入公司，担任售楼员。本人工作认真、细心且具有较强的责任心和进取心，勤勉不懈，极富工作热情;性格开朗，乐于与他人沟通，具有良好和熟练的沟通技巧，和公司同事之间能够通力合作，关系相处融洽而和睦，积极学习新知识、技能，注重自身发展和进步。

在实习的一个月的过程当中我明白一名优秀的售楼员应该做到以下几点。

1、控制水平心态：不要让自己易怒、易躁，要将心态控制在一条水平线上，保持心态起伏的幅度不要过大，无论遇上什么事都要令心态不要过分起伏，碰上喜事不要过分激动，遇上坏事不要过于悲伤，始终保持着一份平静的恬淡心情。

2、培养乐观精神：凡事都往好的方面想，当顾客出现异常举动时，不防试着往好的方面去思考，这样容易将自己与顾客站在同一情感线上，也就容易理解顾客的言行。

3、保持一份童心：孩童是天真烂漫的，培养一份童心，会有助于融洽主客关系。

4、洞明世事：平时多学点心理、哲学、佛学方面的知识，研究一下人性，掌握人的一些本质特征，当你能够深刻领悟人性和世事时你就能做到遇事不乱、不躁、不惊、不怒。

5、移花接木：碰上不顺心的事情时，不防采用移花接木的方法，在你情绪激动时，赶快想想人生中美好的事情，这样有助于你淡化目前的恶劣心情。比如想想这个月的辉煌业绩告示，什么事情让你最欣慰就想什么事。

申请人：xxx

20xx年xx月xx日

**置业顾问转正申请书篇五**

尊敬的公司领导：

您好！我是x年x月x日加入销售部，在部门领导的指导和帮助下，为公司的发展竭尽全力。在此我提出转正申请，恳请领导予以批准。

从来公司的第一天开始，我就把自己融入到这个年轻的团队中，不知不觉已经三个多月了。一直以来我努力实践着自己的执着，力争用最短的时间跟上大家的节奏。下面，我就这三个多月的工作情况向各位领导作个简要汇报以接受大家评议。专业培训和行为纪律方面：因为我以前的工作环境和工作方式和现在有所差异，所以我必须努力改变自己，依靠公司专业的培训和自己认真的学习，使自己快速的融入到销售工作中。

在实践中学习，不断提高工作能力。在接触到新的陌生的领域时，缺少经验，对于商业地产知识需要一个重新学习的过程，自己在领导同事的帮助下，能够很快克服这种状态进入到崭新的工作生活中。在日常生活中，我认真服从领导安排，遵守公司各项规章制度和各项要求，注意自己的形象，养成良好的工作习惯。学习方面：销售工作是一个特殊的工作，它要求永无止境地更新知识和提高自身的素质，并且要有足够的耐心。为达到这一要求，我十分注重学习提高：一是学习商业地产的专业知识，不仅熟记公司的培训知识，而且向朋友借了房地产专业培训的书籍。二是向领导学习：这段时间以来，我亲身感受了各位领导的人格魅力、领导风范和工作态度，使我受益匪浅收获甚丰。

置业顾问的工作就是帮助客户挑选最理想的居所，让他们能买到自己称心如意的好房子和一个好的生活环境。这个工作不仅能够锻炼自己的社交能力，还能够认识很多不一样的人，最主要的是能够亲身经历客户挑选到满意的房子后的高兴。不但客户开心自己也会有成就感，也可以和客户建立良好的朋友关系。

置业顾问不仅仅代表了公司的\'形象，更主要的是他是公司与客户之间的桥梁，能够在第一时间把项目信息及公司的销售政策传递给每一位客户还能第一时间把每一位客户的第一手意见和好的建议及时的反馈给公司，以便于公司在今后的新项目上能不断的改进、完善，从而做到尽善尽美。也能让公司在一些关键问题决策时有第一手的市场讯息，这样才能使企业作出更好的决策，作为员工我们才有更好发展！

此致

敬礼

xxx：

20xx年xx月xx日

**置业顾问转正申请书篇六**

尊敬的公司领导：

您好！

我是xxx，于20xx年04月1日加入销售部，在部门领导的指导和帮助下，为公司的发展竭尽全力。在此我提出转正申请，恳请领导予以批准。

从来公司的第一天开始，我就把自己融入到这个年轻的团队中，不知不觉已经三个多月了。一直以来我努力实践着自己的执着，力争用最短的时间跟上大家的节奏。下面，我就这三个多月的工作情况向各位领导作个简要汇报，以接受大家评议。

专业培训和行为纪律方面：因为我以前的工作环境和工作方式和现在有所差异，所以我必须努力改变自己，依靠公司专业的培训和自己认真的学习，使自己快速的融入到销售工作中。在实践中学习，不断提高工作能力。在接触到新的陌生的领域时，缺少经验，对于商业地产知识需要一个重新学习的过程，自己在领导同事的帮助下，能够很快克服这种状态进入到崭新的工作生活中。在日常生活中，我认真服从领导安排，遵守公司各项规章制度和各项要求，注意自己的形象，养成良好的工作习惯。

4月份，认筹35张卡，排名第二；5月份，认筹13﹒5张卡，排名第二；6月份。

销售工作是一个特殊的工作，它要求永无止境地更新知识和提高自身的素质，并且要有足够的耐心。为达到这一要求，我十分注重学习提高：一是学习商业地产的专业知识，不仅熟记公司的培训知识，而且向朋友借了房地产专业培训的`书籍。二是向领导学。这段时间以来，我亲身感受了各位领导的人格魅力、领导风范和工作态度，使我受益匪浅，收获甚丰。三是向同事学。古人说，三人行必有我师。

1、面对任何事都要保持一颗平常心，平静的面对职场中的风云变幻，即使受到挫折也能让自己很快的重新振作起来。

2、\"机会只垂青那些有准备的人\"想要实现自己的理想，就要调整好自己的心态，打消投机取巧的念头，脚踏实地从小事做起，在基础工作中，不断地提高自己的能力，为自己的职业生涯积累实力。

3、要有\"毛遂自荐\"的观念，要善于推销自己，表现自己。要知道，\"你不是在推销产品，而是推销自己\"。

4、要为自己建立一个明确的目标，有了目标，才能有冲刺的动力，才能避免得过且过的心态，才能使自己勇往直前。

5、不管遇到任何事都要勇于挑战，摆脱苟且偷安的心态，不要怨天尤人，用积极乐观的心态去面对困难。其实命运掌握在自己手中，关键就在于你怎么去把握。

xx公司团结向上的企业文化氛围，使我在较短的时间内适应了这里的工作环境，同时让我很快与同事们成为了很好的工作伙伴。经过这2个月历练，我现在已经能够独立处理本职工作，当然我还有很多不足的地方，特别是处理问题方面的经验还有待提高。在团队协作能力方面也需要进一步增强，更要不断继续学习以提高自己销售业务的能力。

来到这里工作，我最大的收获莫过于在敬业精神、思想境界等方面得到了提升，同时还是在业务素质、工作能力上都得到了很大的进步与提高，同时不断得激励我在工作中前进与完善。使我明白了企业的美好明天是要靠大家的努力去创造，相信在全体员工的共同努力下，企业的明天会更加美好、更加辉煌。

很喜欢这份工作，虽然我以前也参加过销售工作，但是在xx的这2个月来我学到了很多、同时也感悟了很多；看到xx的迅速发展，我深深地感到骄傲和自豪。也更加迫切的希望以一名xx正式员工的身份在这里工作去实现自己的奋斗目标，以体现自己的人生价值，并和xx一起成长。

在今后的工作和学习中，我会进一步更加严格要求自己，虚心向其他领导、同事学习，我相信凭着自己高度的自信心和责任心，一定能够为公司的发展尽自己的一份微薄之力。我更深信今天我以公司而自豪，明天公司以我而骄傲。

在此，我提出转正申请，恳请各位领导给我继续锻炼自己、实现理想的机会。我会用谦虚的态度和饱满的热情做好我的本职工作，为xx创造价值，和xx一起展望美好的未来！

即使我的申请一时还不能得到领导的批准，我也会继续努力认真工作，为自己能早日成为xx的一员而不懈努力。谢谢！

此致

敬礼！

xxx

xx年xx月xx日

**置业顾问转正申请书篇七**

从入职至今不知不觉已快三个月了，通过这三个月的锻炼和磨合，在领导和同事的指导帮助下，我对工作有了一定的了解，经过这三个月的工作学习，个人综合素质有了新的提高，回顾这三个月来的工作历程，总结如下：

1 、能够较好地完成上级安排的任务。

认真遵守公司的各项规章制度，严格约束自己。

2、用心做事，能够较好地完成本职工作。把客户遇到的问题当做自己的问题来解决，尽力为客户解决所遇到的问题，对来访的客人以礼相待，热情，耐心地帮助他们。

3、努力学习相关知识，初到公司时，我对房地产开发行业了解不多，通过一些基本工作，例如：一些数据统计、合同的备案、文件归档等等，我对房地产开发有了一定的了解与认识。

4、态度与责任，身处什么样的岗位，就应该承担什么样的责任，有了正确的态度，才能运用正确的方法，找到正确的方向，进而取得正确的结果。具体而言，我对工作的态度就是既然担起来了，就要尽自己最大的努力去完成。

5、在各位领导指导下、同事的帮助下，我在不停的完善，把事情条理化，规范化，这也是一种态度，诚然，这也是一种责任。

6、在日常工作中，必须踏踏实实、认认真真、扎实的做事，不以事小而马虎，不以事多而敷衍，真正将每件事情都当作一件作品来对待，只有这样才能有好的工作成果。

1、不断加强专业知识学习，向身边的同事学习，积累工作经验，逐步提高自己的理论水平和业务能力。从工作中总结，提高效率，提高工作能力。

2、经过三个月的时间，虽然在思想和工作上都有了一定的进步，但与其他同事相比还存在着很大差距，因此，我在今后的工作中，不但要发扬自己的优点，还要客观地面对自己的不足之处，需要进一步改进和完善的地方，如工作中存在粗心、急躁、考虑事情不周全的缺点，应变能力、协调能力都还有待进一步提高。克服年轻气躁，做到脚踏实地，提高工作主动性，不怕多做事，不怕做小事，在点滴实践中努力完善提高自己，弥补不足。

3、任劳任怨、孜孜不倦。对领导的安排是完全的服从，并不折不扣的执行，一如既往地做好每天的工作；始终以一个初学者的身份向同事请教工作中的经验。不断的提升自己的专业水平及综合素质。

经过三个月的试用期，我认为我能够积极、主动、熟练的完成自己的工作，并积极全面的配合公司的要求来展开工作，与同事能够很好的配合和协调。在以后的工作中我会一如继往，对人：与人为善，对工作：力求完美，不断的提升自己的业务水平及综合素质，为公司的发展尽自己的一份力量。

**置业顾问转正申请书篇八**

您好！

我于20xx年10月20日成为销售部的置业顾问，到20xx年12月20日试用期已满。

初来公司，其融洽的工作氛围，团结向上的企业文化，让我很快转变成了一名诺仕达人，并很快适应了公司的工作环境。在本部门的工作中，我一直严格要求自己，认真及时做好领导布置的每一项任务。不懂的问题虚心向同事学习请教，不断提高充实自己，希望可以为公司做出更大的贡献。期间，也难免出现一些小差小错需领导指正；但前事之鉴，后事之师，这些经历也让我不断成熟，在处理各种问题时考虑得更全面，杜绝类似失误的发生。在此，我要感谢部门领导对我的指引和帮助，感谢他们对我工作中出现的失误进行提醒和指正。

从专业角度出发，身在诺仕达，我深深体会到了专业知识和职业操守对一名置业顾问的必要性。在部门领导和同事的关心帮助下，我对南亚风情第一城产生了浓浓的感情，并在对熟知项目的基础上产生了新的商业销讲灵感，比如说：1、在对客户进行中央商业广场负一层商铺推铺的时候，我把负一层比喻成泉眼，其负一层商业价值相对较高，因为是金鹰负一层和南亚第一mall家乐福收银线无缝连接形成的下沉式广场，所以人流量相对较大，就有如我们的泉眼，泉水源源不断从负一层涌上来。我发现，如此销讲的时候客户对于负一层的接受度很高，效果很好。2、当客户拿中央金座或者奥宸财富广场等商业项目与本楼盘进行对比的时候，我会和客户这样比喻：因为诺仕达旗下的七彩云南美玉价值连城，而玉又分a货和b货，上等的`a货起光，飘春，无棉，起胶，价值连城；而b货通过人工雕琢，也可以达到a货的卖相，但是从升值潜力来说，a货会随着时间的沉淀而增值，b货永远只能起到观赏作用。在让客户像我一样对南亚风情第一城产生价值观认同的同时，也让其浓厚的企业文化穿插其中，感染客户。

以上的总结，对于客户来说，认同度比较高，毕竟客户没有专业的地产知识，利用恰当的比喻进行销讲，会收到很好的效果。而要进行恰当的比喻，和项目的熟悉，认知程度是分不开的，而这些都是在部门领导和同事的帮助加上自身的努力打下的夯实基础。

在此我提出转正申请，恳请领导给我继续锻炼自己、实现理想的机会。我会用谦虚的态度和饱满的热情做好我的本职工作，为公司创造价值，同公司一起展望美好的未来！

申请人：xxx

20xx年xx月xx日

**置业顾问转正申请书篇九**

尊敬的

领导

：

自从走出学校这座象牙塔，犹如温室里的花朵般的我便在双选会上义无反顾的选中了现下我所在的公司：珠宝国际玉器城。从7月份报道加入这个行业到现在，不知不觉中半年光景一晃而过。本来是被看好做茶叶销售的我，在我的坚持下最终被分配到珠宝销售部门并开始了人生当中全新的完全与专业无关的\"历程\"。

认真回顾这六个月的时光，从一无所知到现在的游刃有余，无不载满了我的酸甜苦辣，不过，深深感谢正是因为这一切的历练才指引着我一步步慢慢走向成熟和稳重。

我之所以会选择该新兴企业，得益于在实习开始之前去探访贵公司基地时老总和员工们那热情的接待和回答问话时诚挚的态度，都给我留下了极深刻的印象。作为康辉旗下的子公司，贵公司的企业

精神

和企业文化都不容置疑。因为我从中看到，这里随时随地标榜的是团队合作

精神

这样一种凝聚的力量，同时也不乏残酷的竞争意识。所以无论身处何方优胜劣汰是个永恒的主题，更何况我是个坚信自己定能经受得住考验的人。

从试用期到正式上岗这一路走来，无论是我的销售技巧还是专业知识虽然说没有质地的飞跃却在日臻成熟和进步。我生性喜爱交流和谈话，所以不存在面生或不爱说话的难题。却在如何看客和物色\"好\"客人方面却时常栽了跟斗，也因此吃过不少苦头、走了不少弯路。都说人心最难测，做这行的最能够体会到这点。而且每天来自于业绩方面的压力真的好大。同样的顾客量同样的机会如果自己销售的业绩比其他人低了会很伤心不已。毕竟拿提成吃饭的人能不视业绩如命么?现下还正处在旅游淡季之际，混这口饭吃的我们更是愁云惨淡之极。时光在飞逝生命要继续，我们每天也还是继续拼命的创造自己的价值。

话说回来，真的不得不好好感谢一番三位老总平日里对我们悉心的指导与支持。感谢他们仨培训专业知识时的认真；感谢他们仨在我们销售工作过程中遭遇困难时的解围；更感谢他们仨在我们出错之余时的理解与包容。总之，在这个企业似一个大家庭般的温暖总会环绕着温暖着彼此。更重要的是在很多层面上也相应反映出三位老总处理事务时常以以人为本作为出发点，让大家感受到了人性化的关怀。

虽然在我还没有完全的融入角色之前却经历了公司两次大的工资制度的改革，然而事前负责招聘的管事人也不曾给我们打过此类的预防针，所以老实说当时还觉得贵公司没什么信誉，只会不停的出尔反尔，什么两千的工资都只是说来糊弄像我们这样不谙时世的学生罢了。对于处涉社会的我这事儿算是个不小的打击，我为此还偷偷抹过好几回眼泪呢。左思右虑之下最终还是坚持了我最初的选择坚持直到现在，尽管现在的我还是那么的渺小，那么的默默无闻，可是我就是越挫越勇。我知道理想与现实之间往往会有很大的差别，但是我不怕前路艰难。就像黄总说的\"又不是造原子弹，有什么难的。\"也像雷总说的\"明天，会更好。\"眼下最主要的就是做好本职工作。

做好本职工作我概括出三大点：

1.热情服务每一位顾客，我们每天都在接待着形形色色的顾客，不管顾客有多叼难，也不管顾客是不是我们的潜在客户，我们都要热情服务，面带微笑的为他们讲解。

2.对工作随时充满激情，不管我们每天的工作有多么的乏味，我们都应该保持高度的责任心和满腔的热情。

3.控制好自己的情绪，对待每一位顾客我们都要一视同仁，不骄不燥，耐心的对待每一位进店的顾客。

都说兴趣是最好的老师。任何一个人只有在做自己喜欢的事情的时候才会用心的去做好它，所以作为一名销售人员首先是要热爱销售，然后喜欢与人交流与人沟通，并勇于承受其间的任何压力，总之，胜不骄败不馁，我们才会有好心情、好的工作状态和好的战果。

希望

领导

能批准我的转正!

申请人：

20xx年x月x日

**置业顾问转正申请书篇十**

尊敬的公司领导：

您好！

我是，于20xx年xx月xx日加入销售部，在部门领导的指导和帮助下，为公司的发展竭尽全力。在此我提出转正申请，恳请领导予以批准。

从来公司的第一天开始，我就把自己融入到这个年轻的团队中，不知不觉已经三个多月了。一直以来我努力实践着自己的执着，力争用最短的时间跟上大家的节奏。下面，我就这三个多月的工作情况向各位领导作个简要汇报，以接受大家评议。

专业培训和行为纪律方面：因为我以前的工作环境和工作方式和现在有所差异，所以我必须努力改变自己，依靠公司专业的培训和自己认真的学习，使自己快速的融入到销售工作中。在实践中学习，不断提高工作能力。在接触到新的陌生的领域时，缺少经验，对于商业地产知识需要一个重新学习的过程，自己在领导同事的帮助下，能够很快克服这种状态进入到崭新的工作生活中。在日常生活中，我认真服从领导安排，遵守公司各项规章制度和各项要求，注意自己的形象，养成良好的工作习惯。

工作业绩：4月份，认筹35张卡，排名第二；5月份，认筹13.5张卡，排名第二；

学习方面：销售工作是一个特殊的工作，它要求永无止境地更新知识和提高自身的素质，并且要有足够的耐心。为达到这一要求，我十分注重学习提高：一是学习商业地产的专业知识，不仅熟记公司的培训知识，而且向朋友借了房地产专业培训的书籍。二是向领导学。这段时间以来，我亲身感受了各位领导的人格魅力、领导风范和工作态度，使我受益匪浅，收获甚丰。三是向同事学。古人说，三人行必有我师。

工作心德：

1、面对任何事都要保持一颗平常心，平静的面对职场中的风云变幻，即使受到挫折也能让自己很快的重新振作起来。

2、\"机会只垂青那些有准备的人\"想要实现自己的理想，就要调整好自己的心态，打消投机取巧的念头，脚踏实地从小事做起，在基础工作中，不断地提高自己的能力，为自己的职业生涯积累实力。

3、要有\"毛遂自荐\"的观念，要善于推销自己，表现自己。要知道，\"你不是在推销产品，而是推销自己\"。

4、要为自己建立一个明确的目标，有了目标，才能有冲刺的动力，才能避免得过且过的心态，才能使自己勇往直前。

5、不管遇到任何事都要勇于挑战，摆脱苟且偷安的心态，不要怨天尤人，用积极乐观的心态去面对困难。其实命运掌握在自己手中，关键就在于你怎么去把握。

x公司团结向上的企业文化氛围，使我在较短的时间内适应了这里的工作环境，同时让我很快与同事们成为了很好的工作伙伴。经过这2个月历练，我现在已经能够独立处理本职工作，当然我还有很多不足的地方，特别是处理问题方面的经验还有待提高。在团队协作能力方面也需要进一步增强，更要不断继续学习以提高自己销售业务的能力。

来到这里工作，我最大的收获莫过于在敬业精神、思想境界等方面得到了提升，同时还是在业务素质、工作能力上都得到了很大的进步与提高，同时不断得激励我在工作中前进与完善。使我明白了企业的美好明天是要靠大家的努力去创造，相信在全体员工的共同努力下，企业的明天会更加美好、更加辉煌。

很喜欢这份工作，虽然我以前也参加过销售工作，但是在这2个月来我学到了很多、同时也感悟了很多；看到迅速发展，我深深地感到骄傲和自豪。也更加迫切的希望以一名正式员工的身份在这里工作去实现自己的奋斗目标，以体现自己的人生价值，并和一起成长。

在今后的工作和学习中，我会进一步更加严格要求自己，虚心向其他领导、同事学习，我相信凭着自己高度的自信心和责任心，一定能够为公司的发展尽自己的一份微薄之力。我更深信今天我以公司而自豪，明天公司以我而骄傲。

在此，我提出转正申请，恳请各位领导给我继续锻炼自己、实现理想的机会。我会用谦虚的态度和饱满的热情做好我的本职工作，为创造价值，和一起展望美好的未来！

即使我的申请一时还不能得到领导的批准，我也会继续努力认真工作，为自己能早日成为一员而不懈努力。谢谢！

此致

敬礼！

申请人：

日期：

**置业顾问转正申请书篇十一**

尊敬的领导：

您好！

我于20xx年9月13日成为公司销售部门的试用员工。这段时间里，感谢领导的耐心教导，和衷心鼓励。我也在为成为合格的置业顾问不断的努力学习着，希望早日能为公司创造更大的价值。现申请转为正式员工，恳请领导批准。

初来公司，我怀着忐忑不安的心情来融入这个大环境，一方面因为自己刚出校门不久，不懂得人情世故，与人相处；另一方面是自己从来不曾涉及房地产业，不知道自己能否胜任工作。但是随着与同事轻松欢乐的相处，和领导耐心仔细的培训，我的不安逐渐消失，取而代之的是充分的自信和高度的热情。

在三个月的实习期间，我们接受了多次培训。首先是对项目具体情况的详细介绍，包括分析xx的优劣势、竞争对手大略情况、目前国内房地产业发展现状等。这些都是打基础的知识，需要我们加以学习，融会贯通。接下来我们培训的主要是业务方面的知识，其内容是教会我们接客户、接打电话、回访的技巧，以及熟知公司的活动政策，熟记楼盘的户型信息，学会签约收款等。这些真正做起来，并不简单，他需要置业顾问有很强的理解能力、工作能力和坚定的毅力。虽然它很难，但是我还是会努力的去做，我相信自己不断的努力，再加上领导和同事的耐心指导，终会让我尽快成长起来，早日成为一名出色的置业顾问。

在工作中，我一直严格要求自己，认真及时做好领导布置的每一项任务。在遇到专业和非专业上不懂的问题虚心向同事学习请教，既能给客户提供更准确详细的信息，也能不断提高充实自己。当然，初入职场，因为没有经验，还有年轻的一些莽撞，总会出现一些错误，还有处理事情上多多少少都不太周全，但是领导却从来没有不耐烦，总会耐心的再给我纠正，用自己的亲身经历教我更好的处理工作。这些经历也让我不断成熟，在处理各种问题时考虑得更全面，杜绝类似失误的发生。在此，我要特地感谢部门的领导和同事对我的入职指引和帮助，感谢他们对我工作中出现的失误的提醒和指正。

经历了这三个月，我对于置业顾问又有了一些更深刻的理解。我们不仅仅只是销售房屋，我们是设身处地的秉着双方共赢的原则为客户选择优秀的居所。销售人员和顾客并不是对立的关系，而是像朋友一样。如果我们能给客户提出良好的建议，让客户购买到心仪的房屋，我们自己都会由衷的感到高兴。作为我们公司的置业顾问我深深的感到了责任的重大，我们在工作时，代表的是整个公司的形象，我们的专业能力，职业仪态是顾客了解公司的直接方式。所以我还需要更加努力、踏实的完善自己各方面的能力，能早一天的成为为公司争光添采的优秀职员。

总之，在这三个月的工作中，我深深体会到了身为一个置业顾问的职责，以及有一个团结、积极向上的团队是多么重要。看着公司一天天不断的壮大，我深深感到了一种参与的自豪感，也更加迫切的希望以一名正式员工的身份在这里工作，实现自己的奋斗目标，体现自己的人生价值，和公司一起成长。在此我提出转正申请，希望自己能成为公司的正式员工，恳请领导予以批准。

此致

敬礼

申请人：xx

20xx-x-xx

**置业顾问转正申请书篇十二**

尊敬的领导：

您好！

我于x年9月13日成为公司销售部门的试用员工。这段时间里，感谢领导的耐心教导，和衷心鼓励。我也在为成为合格的置业顾问不断的努力学习着，希望早日能为公司创造更大的价值。现申请转为正式员工，恳请领导批准。

初来公司，我怀着忐忑不安的心情来融入这个大环境，一方面因为自己刚出校门不久，不懂得人情世故，与人相处；另一方面是自己从来不曾涉及房地产业，不知道自己能否胜任工作。但是随着与同事轻松欢乐的相处，和领导耐心仔细的培训，我的不安逐渐消失，取而代之的是充分的自信和高度的热情。

在三个月的实习期间，我们接受了多次培训。首先是对项目具体情况的详细介绍，包括分析优劣势、竞争对手大略情况、目前国内房地产业发展现状等。这些都是打基础的知识，需要我们加以学习，融会贯通。接下来我们培训的主要是业务方面的知识，其内容是教会我们接客户、接打电话、回访的技巧，以及熟知公司的活动政策，熟记楼盘的户型信息，学会签约收款等。这些真正做起来，并不简单，他需要置业顾问有很强的理解能力、工作能力和坚定的毅力。虽然它很难，但是我还是会努力的去做，我相信自己不断的努力，再加上领导和同事的耐心指导，终会让我尽快成长起来，早日成为一名出色的置业顾问。

在工作中，我一直严格要求自己，认真及时做好领导布置的每一项任务。在遇到专业和非专业上不懂的问题虚心向同事学习请教，既能给客户提供更准确详细的信息，也能不断提高充实自己。当然，初入职场，因为没有经验，还有年轻的一些莽撞，总会出现一些错误，还有处理事情上多多少少都不太周全，但是领导却从来没有不耐烦，总会耐心的再给我纠正，用自己的亲身经历教我更好的处理工作。这些经历也让我不断成熟，在处理各种问题时考虑得更全面，杜绝类似失误的发生。在此，我要特地感谢部门的领导和同事对我的入职指引和帮助，感谢他们对我工作中出现的失误的提醒和指正。

经历了这三个月，我对于置业顾问又有了一些更深刻的理解。我们不仅仅只是销售房屋，我们是设身处地的秉着双方共赢的原则为客户选择优秀的居所。销售人员和顾客并不是对立的关系，而是像朋友一样。如果我们能给客户提出良好的建议，让客户购买到心仪的房屋，我们自己都会由衷的感到高兴。作为我们公司的置业顾问我深深的感到了责任的重大，我们在工作时，代表的是整个公司的形象，我们的专业能力，职业仪态是顾客了解公司的直接方式。所以我还需要更加努力、踏实的完善自己各方面的能力，能早一天的成为为公司争光添采的优秀职员。

总之，在这三个月的工作中，我深深体会到了身为一个置业顾问的职责，以及有一个团结、积极向上的团队是多么重要。看着公司一天天不断的壮大，我深深感到了一种参与的自豪感，也更加迫切的希望以一名正式员工的身份在这里工作，实现自己的奋斗目标，体现自己的人生价值，和公司一起成长。在此我提出转正申请，希望自己能成为公司的正式员工，恳请领导予以批准。

此致

敬礼

xxx：

20xx年xx月xx日

**置业顾问转正申请书篇十三**

尊敬的领导：

您好！

我于20xx年10月20日成为销售部的置业顾问，到20xx年12月20日试用期已满。

初来公司，其融洽的工作氛围，团结向上的企业文化，让我很快转变成了一名诺仕达人，并很快适应了公司的工作环境。在本部门的工作中，我一直严格要求自己，认真及时做好领导布置的每一项任务。不懂的问题虚心向同事学习请教，不断提高充实自己，希望可以为公司做出更大的贡献。期间，也难免出现一些小差小错需领导指正；但前事之鉴，后事之师，这些经历也让我不断成熟，在处理各种问题时考虑得更全面，杜绝类似失误的发生。在此，我要感谢部门领导对我的指引和帮助，感谢他们对我工作中出现的失误进行提醒和指正。

从专业角度出发，身在诺仕达，我深深体会到了专业知识和职业操守对一名置业顾问的必要性。在部门领导和同事的关心帮助下，我对南亚风情第一城产生了浓浓的感情，并在对熟知项目的基础上产生了新的商业销讲灵感，比如说：1、在对客户进行中央商业广场负一层商铺推铺的时候，我把负一层比喻成泉眼，其负一层商业价值相对较高，因为是金鹰负一层和南亚第一mall家乐福收银线无缝连接形成的下沉式广场，所以人流量相对较大，就有如我们的泉眼，泉水源源不断从负一层涌上来。我发现，如此销讲的时候客户对于负一层的接受度很高，效果很好。2、当客户拿中央金座或者奥宸财富广场等商业项目与本楼盘进行对比的时候，我会和客户这样比喻：因为诺仕达旗下的七彩云南美玉价值连城，而玉又分a货和b货，上等的a货起光，飘春，无棉，起胶，价值连城；而b货通过人工雕琢，也可以达到a货的卖相，但是从升值潜力来说，a货会随着时间的沉淀而增值，b货永远只能起到观赏作用。在让客户像我一样对南亚风情第一城产生价值观认同的同时，也让其浓厚的企业文化穿插其中，感染客户。

以上的总结，对于客户来说，认同度比较高，毕竟客户没有专业的地产知识，利用恰当的比喻进行销讲，会收到很好的效果。而要进行恰当的比喻，和项目的熟悉，认知程度是分不开的，而这些都是在部门领导和同事的帮助加上自身的努力打下的夯实基础。

在此我提出转正申请，恳请领导给我继续锻炼自己、实现理想的机会。我会用谦虚的态度和饱满的热情做好我的本职工作，为公司创造价值，同公司一起展望美好的未来！

xxx

20xx年xx月xx日

本文档由028GTXX.CN范文网提供，海量范文请访问 https://www.028gtxx.cn