# 加油站竞聘站长演讲稿 加油站站长竞聘演讲稿(优秀13篇)

来源：网络 作者：雨雪飘飘 更新时间：2024-05-18

*演讲稿是进行演讲的依据，是对演讲内容和形式的规范和提示，它体现着演讲的目的和手段。演讲的直观性使其与听众直接交流，极易感染和打动听众。以下我给大家整理了一些优质的演讲稿模板范文，希望对大家能够有所帮助。加油站竞聘站长演讲稿篇一各位领导：你们...*

演讲稿是进行演讲的依据，是对演讲内容和形式的规范和提示，它体现着演讲的目的和手段。演讲的直观性使其与听众直接交流，极易感染和打动听众。以下我给大家整理了一些优质的演讲稿模板范文，希望对大家能够有所帮助。

**加油站竞聘站长演讲稿篇一**

各位领导：

你们好!

我叫\_\_\_\_\_\_，今年\_\_\_\_岁，是\_\_\_\_加油站的记账员，从事记账员岗位已有7年多，在六年多的时间里，从本来一个什么都不懂的年轻人成长成一个有经验、有上进心的人，我感谢在座的各位领导能给我面试加油站站长一职的机会。我有以下几个优点。

(一)我有较好的沟通能力，在工作中，能准确明了的向员工传授加油做账的知识，与客户交流时，能借机拉近彼此间的距离，了解客户的实际情况，使客户能发展成站内长期定点客户，增加客户量。

(二)与站内同事们都保持着良好的人际关系，辅助站长管理好站内事务，员工有问题时，帮助他们解决问题，使站里保持一个良好的工作氛。

(三)向员工教育安全方面的知识，加油站最重要的就是安全，协助站长开展安全教育会议，强调进错油品和加错油品的严重性，员工还不明白的地方亲自指导他们，直到全部学会为止。

如果这次我竞聘站长一职成功，我会加强开展以下几点工作：

(一)稳定客户，做大销量

现同行业加油站竞争激烈，其它油站都在油价的优势和促销的方式上直接冲击着我们、削弱我们的市场。面临如此激烈的竞争，我们更要准确落实便民措施，加强推广优质服务。发放救援联系卡，帮助客户联系修车，解决用户困难。抓住资源，在中石油脱销时抓住机会，大力度宣传，争取客户。了解对方的经营情况，准确掌握对方销售节奏，做好应对措施。

(二)以人为本，强化服务

组织每日进行单人服务考评。考评优秀的员工进行奖励，提高全站职工的工作积极性。规范服务对加油站的形象来说是十分重要，抓好规范服务，就等于抓住了品牌效益。要从细微、点滴入手、从着装、站容、站貌、服务用语着手，要求每个员工牢记\"引、问、开、加、盖、擦、唱、送\"八个字，并能细分每步操作过程，按章严格要求。同时要求员工做到三个\"一点\"，对客户热情一点，服务周到一点和耐心一点，让他们真正体会到在中石化加油站加油不仅是买到了油品，而且还感受一种回家的温馨。

作为这次竞聘参与者，不管是否能否竞聘成功，我任会在自己的岗位上为油站的发展做出积极的贡献。

**加油站竞聘站长演讲稿篇二**

尊敬的各位领导、各位评委：

你们好！

我叫xx年21岁，在我这年的工作中，我把自己的青春奉献给了咱们的石油行业，这些年来我辛苦工作，在历尽坎坷的同时，也收获了累累硕果，通过不断的学习，我从一个羸弱的年轻人成长为一个有经验、有上进心的加油站工人，今天，我感谢在座的各位领导能给我一个这次竞聘副站长一职的机会，好好把握住这次机会，为加油站今后的繁荣发展，做出自己的贡献。我来自一线，多年从事加油站工作，这些来，我先后从事过加油站加油员、加油站计账员等职位，今天，我竞聘的加油站是巴州加油站副站长，我能来竞聘这个职位，主要具有以下优势。

有很强的沟通能力

本人拥有很强的沟通能力，在日常工作中，我们在服务好新用户的前提下，要尽快将大量流失的用户重新聚拢起来，我个人凭借着良好的沟通能力和办事能力与客户进行了良好的沟通交流，却保客户不会丢失。

良好的人际关系

至今为止，我工作已经有年了，这些年来，我凭借着良好的人际关系，发展了很多的客户。像咱们市的一些企事业单位，大多数已经成为加油站的定点加油用户，现如今公司，林场等。他们的领导也已经和我达成共识。准备帮助我们加油站进行宣传和推广工作。还有，就是非固定用户的大批量用油。例如西山风力发电二期三期工程的施工单位，经过我的几次走访，已经成为我们加油站的定点购油用户。

安全教育方面

我深知加油站安全工作的重要性，为了能提升安全性能，让顾客能放心来我们站加油，在加油站安全管理工作上拥有很多工作经验，可以保证加油站安全工作深入到位，让各位领导和客户达到满意。

各位领导如果这次我竞聘加油站站长一职成功，我将在加油站开展如下工作。

稳定客户，做大销量

目前，同行业加油站竞争激烈，其它加油站在油价的优势和促销的方式上直接冲击到我站的销量、削弱我们的市场、抢走我站的客户。我们目前将面临一场激烈的竞争，所以，我们要做好以下工作：

1、落实五项便民措施，推行容美茶水服务，形成员工与顾客浓浓茶水情。

2、建立用户会员制，长期会员，资源紧张时想受优先权。

3、发放救援联系卡，帮助联系修车，送配件，送润滑油，解决用户困难。

4、抓住资源，在中油脱销时抓好服务，做好宣传争取用户。

5、了解对方的经营情况，准确掌握对方销售节奏，做到心中有数。

6、建立客户视像档案，做到人车合一。依托容美站可开展多元化服务的硬件优势，特色服务，亲情服务，在公司给予的.权限内，最大限度的为他们提供优质服务，洗车服务、加水，检查轮胎，依托市场调研、电话联系、登门拜访等方式，做到客户的信息及时更新，客户的需求及时回应，客户的抱怨及时处理，形成紧密、牢固、友好、和谐的客户关系。走访大客户，特别是菜坡煤矿运输车队，鑫新矿业公司，物流公司，反季节蔬菜运输老板，大型矿山机械。应尽快把这部分用户聚拢起来，力保市场不失，做大销量。

强化服务，严格管理

在市场竞争如此激烈的今天，及时导入现代营销理念，以人为本，强化意识，优质服务，加油站员工使用文明服务用语，礼貌迎送，规范服务，编写日常考评细则，每日组织单人服务考评，改24小时工作制为8小时工作制，实行站长长期值班制，确保住站率85%。工资二次分配，实行升油工资+考评积分的新办法，提高全站职工的工作积极性，打破吃大锅饭的旧分配体制。

抓规范化服务，树品牌效应

加油站是中石化对外的形象窗口，规范化服务的好坏，直接影响到整个公司形象。为此规范化服务对加油站的形象来说是十分重要，抓好规范服务，就等于抓住了品牌效益。抓规范化服务要从细微、点滴入手、从着装、站容、站貌、服务用语着手，要求每个员工牢记“引、问、开、加、盖、擦、唱、送”八个字，并能分细每步操作程序，按章严格操作。规范员工的行体动作，同时要求员工做到三个“一点”，对用户热情一点，服务周到一点和耐心一点，给客户一个好的环境，好的心情，让他们感受到一种回家的温馨，让他们真正体会到在中石化加油站花钱不仅是买到了油品，而且还买到了上呈的服务。让司机们走了想回来，来了不想走，确保司机回头率100%、油箱加满率100%。

各位领导，作为这次竞聘上岗的积极参与者，我希望在此次竞聘中获得成功。但是，我绝不会回避失败。不管最后结果如何，我都将堂堂正正做人，兢兢业业做事，为我们加油站的发展做出积极的贡献。

**加油站竞聘站长演讲稿篇三**

尊敬的各位领导，各位评委：

大家好！

首先，感谢公司领导给我这样一个公开、公正、透明的竞聘平台，给我这样一个展示自我的机会，今天是河北xx石油分公司的加油站站长竞聘会，强烈的上进心和责任心驱使我勇敢的站在了这个舞台上，无论成功与否，我相信，敢拼才会赢。下面我介绍一下我的基本情况，我叫xx，来自xx市桥东区，1990年出生，20xx年8月起在联合石化工作。xx年10月担任中石化北方公司xxx服务区计量员。在担任计量员的两年中，无论是业务水平还是个人能力上我都有了很大提高。再次感谢各位领导及在坐的每一位，给我这次上台竞聘中石化加油站站长的机会。

我认为我参加此次竞聘的优势有二：

工作两年来，我熟悉并掌握了一定的安全、计量、记账、管理以及市场营销等方面的知识。积累了一定的加油站管理，营销实战经验和站外社会单位以及职能部门的协调能力。

我深知，任何成绩的取得都源于个人的`努力，自己的本职工作要百分之百的完成，上级领导分配的任务要百分之二百的完成，要抱着“工作不是给公司干，是给自己干”的思路去搞加油站，只有有耐心、敢创新、自强不息才能使得加油站更上一层楼，使自己走向成功的殿堂。

如有幸竞聘成功，我的工作思路主要有以下几点：

一是要增强安全意识

在加油站工作的这两年里，我深知加油站安全工作的重要性。安全是我们中石化永恒的主题，所以要时刻将安全工作放在首位，开展好安全教育工作，增强员工的安全意识和自我防护能力，这就需要经常性的组织员工学习和掌握油品基本知识以及加油站日常工作中的应知应会及注意事项，特别是新员工的岗前培训以及油品安全知识的教育和应急技能的培训。严格执行公司的各项制度，健全应对突发事件的预案机制，培养员工应对突发事件的能力，让每位员工都具有高度责任心和防范意识，让安全口号不止是喊在嘴里，更重要的是用在手上，记在心里。同时抓好现场管理，严格遵守“十大禁令”和“二十五不准”严禁“三违”现象的发生。完善安全设施，落实安全措施，扎实的做好加油站日常工作。在安全工作中，层层落实好安全生产责任制，让安全永远伴随着中石化。

二是要加强资金管理，确保资金安全。

建立完善的资金管理制度，加强加油站资金的日常监督，落实资金管理制度的执行情况，而且要了解资金管理人员的思想和情绪。

三是要强化员工的优质服务意识，树立以人为本的管理理念。

要灵活运用我们公司的加油“八步法”。严抓、严管，从严治站，使员工认识到提高服务的重要性。员工提高认识的同时，加大监管力度。开展每月一次的加油站优秀加油员评选活动，让每一位员工都积极参加，找出并改正工作中的不足。只有通过不断的学习才能够提高自身的业务能力和服务水平，也只有不断的改善服务、创新服务才能紧跟公司的发展要求，才能在市场竞争越来越激烈的今天，立于不败之地。

四是要灵活商法，要把加油站看成是自己的加油站

xx市是首都的北大门，围绕着京藏、京新、张石、宣大等高速公路，以及众多的国道，周边厂矿众多，加油站总体数量已经达到535座，其中中石化151座，中石油78座，民营加油站也随着车辆的增加而增加，这就意味着挑战与机遇并存，只有建立健全客户档案，把每个月的销售任务分配到每一位员工，每日分析全天营业情况，发现问题及时解决，发现有利因素及时出击，促使每位员工主动走出去推销油品，要求全站员工对三次来站的大客户，知其名，认其人，帮助他们解决一些力所能及的困难，让司机与加油站建立信赖。让他们信任我们，支持我们。让他们真正体会到在中石化加油站花钱不仅是买到了油品，而且还买到了上乘的服务。

加油站是公司最基层的部门，业务繁杂，事无巨细。加油站站长一职是一个态度决定行动，行动决定业绩的职位。我深知其职位的难处，但也自信具备该职位的各项要求。我相信在领导的关怀和各位同仁的顶力支持下，我将很快走上正轨，做一个执行力强，勇于创新，敢于负责的站长。

我的竞聘报告演讲完毕！谢谢大家

**加油站竞聘站长演讲稿篇四**

各位领导、同事：

大家好！

今天我作为一名竞聘者参加竞聘xxxx加油站站长一职，我觉得很惭愧。去年，经过竞聘，我担任了联星加油站站长一职，不过只短短一年的时间，我竟然还要站在这里参加竞聘，这就明显的表明我在这一年的.时间里工作的好坏情况。

联星加油站是一座小型家庭式承包性质的加油站，因10月中旬至11月上旬油站镀锌管改造，停业了一个月，故1-11月份只完成销售量882吨，离年销售量1200吨相距甚远。

自从竞聘方案出来之后，看了里面的内容，我充分认识到社会竞争的激烈。在担任站长的一年里，从每个月的考评情况可以看出我在规范化服务及卫生工作，还有台账管理等方面屡次犯错误。这里虽有少量的自然因素，但大部分还是在自己本身，思想上不够觉悟。

如果，这次能竞聘成功继续担任xxxx加油站站长，我将在卫生及台账这二大方面下苦功夫，克服自然因素、提高思想觉悟，积极努力完成公司下达的各项任务。

**加油站竞聘站长演讲稿篇五**

尊敬的各位领导，各位评委：

大家好!

首先，感谢公司领导提供这样一个公开，公正，透明的竞聘平台，给了我这样一个机会，今天是中国石化青海石油分公司海东分公司加油站站长竞聘会，强烈的事业心和责任感驱使我勇敢地站在了演讲台上，不管成功与否，我相信，敢拼就是赢。四年的辛苦工作，历尽坎坷，但也硕果累累，我把人生中最宝贵的青春献给了我忠爱的石油事业。面对这样一次机会，我不再犹豫，决定抓住机遇，开辟我人生的第二次创业，今天，我竞聘的是高速乐都加油站站长一职。

我参聘的加油站是高速乐都加油站，我于20xx年3月进入中石化高速乐都加油站工作，历经加油员、加油班长、计量员，面对竞聘我信心十足，在高速乐都加油站工作4年的风风雨雨里，是加油站这个神圣的岗位铸造了我，使我学会了许许多多的经营管理经验。在这几年的工作中能做到吃苦耐劳，认真负责，领导布置的工作总是尽力去做，从不无故推诿。和同事相处融洽，在优质服务上也得到了许多顾客的好评。在高速乐都加油站计量员岗位上，能做到配合站长搞好站内一切工作，账表册的填写由不规范到规范，严格执行资金管理制度，多次检查名列前茅。我还曾多次参加上级公司组织的各种学习、培训以及竞赛。为了提高自身素质，提升业务水平，并且充分利用业余时间不断地学习各种专业知识和专业技能。从而为今后更好的工作打下坚实的基础。在高速乐都站4年的工作，使我熟悉了全站的整体工作和具体业务，更跟左邻右舍结下了深厚的友谊，建立了良好的关系，这对我以后开展工作十分有利。

我的口号是：实践自我，再创辉煌。

我竞聘高速乐都站的优势有以下四点。

一、熟悉周边环境，便于社会沟通与协调。

二、熟悉了解加油站的顾客，易于促进销售，便于与司机朋友沟通，宣传中石化的品牌形象，动员顾客成了我站的忠诚客户。

三、我性格开朗活泼，心胸开阔，很容易与顾客员及社会各族的人员沟通，处理好各方面的关系。

四、我从事过加油站的加油员、计量员，而且在几任站长的栽培下我也懂的`加油站管理工作。

五、特别是在这一年中，我跟着站长一边学，一边干，在干中学，在学中干，积累了一些加油站的管理工作的经验。

如果我竞聘成为高速乐都加油站站长，我会从以下几个方面开展加油站经营管理工作，完成公司交给的各项任务：

1、落实六项便民措施，推行茶水服务，形成员工与顾客浓浓茶水情。

2、建立用户会员制，长期会员，资源紧张时享受优先权。

3、发放救援联系卡，帮助联系修车，送配件，送润滑油，解决用户困难。

4、抓住资源，抓好服务，做好宣传争取用户，

5、了解对方的经营情况，准确掌握对方销售节奏，做到心中有数。

6、建立客户视像档案，做到人车合一。

7、走访大客户，特别是煤矿运输车队，矿业公司、物流公司、客运班车、反季节蔬菜运输老板。尽快把这部分用户聚拢起来，力保市场不失，做大销量。

8、提供天气预报服务、货运信息、道路信息等服务。

1、尽心尽力，尽职尽责，严格履行站长的岗位职责，带领全站员工抓经营，促销售，精细管理，保证安全，任何事情想在前，干在前，用自己的爱的，细心，凝聚心，用自己的实际行动带动大家的规模服务，在站内为员工创造一个和谐的工作场所，为顾客提供一个安全径捷舒适的消费环境。

3、树立“安全第一，预防为主”的思想对加油站的设备做到勤检查，勤保养，勤维修，始终处于完好状态，对专项应急预案要做到人人清楚，并定期进行演练。

4、搭建片区和加油站的沟通桥梁，做到下情上达，上情下达，使两边都满意。

5、制定加油站绩效考核办法进行公开，加强站务公开，树立节能降耗意识，站内的每一位员工都成为一个小管理员，共建一个人人关心集体的销售，形象，费用和谐的大家庭，以上是我竞聘站长的一些粗浅想法，有不妥之处请大家指点，不管竞聘的结果，如何，我都将一如既往地踏实工作，做一个爱岗敬业，快乐向上的石化人。

在今年的集团公司展开“比学赶帮超”活动中，我站做了以下工作：

1、“比”差距。立足本职工作和本单位工作实际，坚持开展批评与自我批评，比差距，找存在的突出问题，正确审视，客观评价在站员工的工作。敢于同其他加油站比精神状态、比工作绩效、比创新能力、比工作水平。通过比较，比出差距，比出问题，比出责任感，危机感，紧迫感，不断激发奋进动力。

2、“学”经验。热点和自身工作的重点，难点，向先进加油站，向先进站长，学经验，学创新，学知识。学风气，学干劲，学敬业，在学习的基础上，充分消化吸收。

3、“赶”榜样。树立榜样，追赶榜样是促进工作的一个有力抓手和重要动力，在改进作风，增强服务能力，提高办事效率等工作中将先进加油站树立为榜样，努力追赶榜样，争创一流的良好局面。

4、“帮”后进。加油站进步了，将更好的促进工作。树立加油站优秀员工形象，强化团队意识和协作精神，团队一致，互相帮带，共同进步，推进加油站整体工作的全面发展。以大局为重，先进帮后进，开展结对帮扶计划活动。

5、“超”标杆。树立标杆的目的在于超越标杆，实现超常规发展，全面系统认真开展评比表彰爱岗敬业标兵，紧紧围绕争创“全公司第一”的目标，树立比拼争先，争创一流意识，鼓起赶超勇气，敢于突破思想观念的束缚，超越标杆，争当标杆，努力实现由“追赶者”向“引领者”的转变，促进加油站工作再上一个新台阶。

以上是我竞聘站长的一些粗浅想法，有不妥之处请大家指点，不管竞聘的结果如何，我都将一如既往地踏实工作，做一个爱岗敬业，快乐向上的石化人。

文档为doc格式

**加油站竞聘站长演讲稿篇六**

尊敬的各位领导、各位评委：

大家好！

今天我满怀信心和激情的参加竞聘加油站站长的演讲的，自信有能力挑起这份重担。

首先借此机会，我要对在座各位领导和同志们多年来的关心、培养和帮助，表示衷心的感谢。（是你们的关爱和帮助，让我一步一个脚印，扎扎实实地走到了今天，让我这个远离家乡千里之外的我一点都没有感到“身在他乡为异客”的感觉，在这里，我感受到的是，浓浓的亲情，暖暖的关爱，也{如果您是本地人，就把此段去掉}）是你们的鼓励和支持，让我战胜了诸多困难，在砺练中更加理性与成熟。今天，我竞聘的岗位是：加油站竞聘演讲稿。

下面，我向大家简要介绍一下我的个人情况，让大家对我的了解更加全面，更加直观。

我叫某某，今年24岁，会计专业，团员，我于20xx年8月份参加工作，现在加油站从事加油员的工作。工作以来，我先后参加过公司的运动会、知识竞赛，主持过元宵晚会。

人们常说机遇往往垂青于有所准备的人，此次竞聘演讲，我认为我具备以下几点优势和有利条件：

优势之一是我具有高度的责任感和敬业精神。

优势之二是我善于学习，具有一定的专业理论知识。

优势之三是我年轻，接受新事物能力强，能更好的工作。

如果承蒙领导厚爱，让我走上加油站站长的领导岗位，我将不负众望，不辱使命，勤奋工作。把新的岗位当成干事创业的大舞台，竭尽个人的能力和水平，不遗余力地去追求事业成功与人生价值的最佳结合点。具体做到以下几点：

一是真诚讲团结，当好领导参谋。

二是抓管理，促进销售量的提高。

三是抓服务，促进竞争优势的形成。

四、抓培训，促进安全意识的形成。

五、以身作则，提高素质到位。

尊敬的各位领导，评委，同事们，有人说，大材小用，基本没用，因为大材小用会扼制人的潜能的发挥；小材大用，基本有用，因为小材大用有利于激发人的潜能。希望借我们加油站人事改革的“东风”，使我块“小材”得到大用的机会，一旦如愿，竭诚欢迎诸位用挑剔的眼光看我，多提宝贵意见。最后，我想以丘吉尔的名言结束我的演讲：“我没有什么好奉献，有的只是热血、勤劳、眼泪和汗水”

我的竞聘报告演讲完毕，谢谢大家！

**加油站竞聘站长演讲稿篇七**

尊敬的各位领导、同事们：

大家好！

我叫xxx，xx年进入xx公司工作，现任xx加油站副站长，20xx年多的油站工作与生活经历，使我对加油站行业有了一个全新的认识，同时对所在的xx公司产生了深厚的感情。自进入xx公司工作以来，它总是在不断的磨练着我、锻炼着我，让我从一个不懂事的孩子逐步走向成熟，从一个对行业知识完全不懂到有了一点点认识，从一名普通的加油员走上了管理岗位，成长与进步、时间与积累，慢慢的发展与变迁的过程中，是公司赋予了我这盏成就梦想的神灯。今天，非常感谢公司领导能够再次给我这个机会，让我很荣幸的站在这里，来竞聘xx站长，我认为我具有以下三点优势：

第一、有较为全面的工作能力。通过几年的加油员、计量员以及副站长的工作岗位，和不同的工作环境，让我的业务知识和管理能力都得到了很大的进步，特别是在今年，被公司安排到xx站之后，感触到了这里与以往有着不同的管理风格，着实更新了我的管理思路，让我在新的岗位中更容易找到工作方向。同时在今年里，我也很荣幸地得到各级领导的信任，参加了很多的学习、培训与讲课，还参加了一次专业性的检查工作，尽管每一次的工作任务对我来是都是一个很大挑战，但是我知道这是公司对我的信任和工作能力的一种肯定。

第二、有强烈的事业责任心。自进入公司以来，我工作一直勤勤恳恳，任劳任怨，从不计较个人得失，一心只是想如何把工作做好，在站内，能够将自己真正融入油站的每一个角落，深知“站兴我幸、站衰我损”的道理，真正去做事，用心去管事，落到实处地替领导分忧。

第三、有律已、诚信、忠诚的优良品质。

我以为“万丈高楼从地起”，一件工作一旦离开了“脚踏实地”，那么每天都会上演“从头再来”也不会看到成功的希望，所以，自我进入xx公司，我就一直努力前进，一步一脚印地追求我的事业目标。

如果领导和同志们信任我，支持我竞争上xx加油站站长岗位，在xxxx年里我将围绕xx加油站，“以人为本”，努力开展好以下几项重点工作。

随着市场竞争的日益加剧，加油站需要的是一批高素质的员工队伍作支撑。因此，我将把好员工的准入关，挑选最符合加油站工作的员工，其次在日常的工作中，利用我目前特殊的“站内讲师”身份，在站内积极开展员工教育，加强油站的专业知识的学习与培训，成就一批合格的员工，然后尽可能地提高员工的职业道德观念，以正确的思想引导为主，营造一支优秀的员工队伍。最后在生活中，尽可能地想员工之所想，给员工之所需，为员工提供细致的服务，让员工更加全身心地投入到为顾客服务的过程当中，塑造一批积极向上、有干劲、坚定的销售团队。

服务是我们油站经营上量的一个永恒不变的话题。在这方面，我将继续延续服务管理提升年活动的附带效应，经常组织员工讨论现场服务营销，总结出有特色的服务方式，辅以适度的监督措施，正确运用“十、八、五、四”的服务要求，在员工当中掀起长期的服务意识高潮，强化员工“个个是形象、人人是品牌”的主人翁思想，精心维护油站的品牌效应，以提高进站加油率、加满率和回头率。

其次是从抓油站的“内功”练起，通过加强对员工服务技巧的培训，努力提高员工现场的应变能力。在加油现场中，我会采取适当的激励措施，正确引导和鼓励员工与顾客相互交流，让每一位员工在接待任何一位客户时，都有“有话说”，通过语言交流来拉近油站与顾客之间的距离，不断扩大加油站的知名度，占领新市场。

然后，尽可能地为顾客提供热情真诚的便民服务，让顾客拥有“宾至如归”的感觉。同时利用油站特有的外部关系，及所能及地为遇到困难的客户解决实际问题，借此发掘一批忠实的固定客户群体。

安全是天大的事，我将带领员工，松弛有度地绷好安全这根弦，从根本上转变员工的观念，通过文化的形式，加强员工教育，统一员工的安全意识、理念和思维，约束员工的不正当行为，培养员工的自我保护和维护企业整体安全的自觉性和危险意识。在加强员工自身防护能力的同时，突出重点防护部位的工作，让我和油站的所有员工在处理每一件事情时，都会想的明白、正确处理，真正做到领导放心。

我知道管理好一个加油站并不是想象中的那么容易，我上述的东西只能是简述了我对重点工作的一点认识，实际工作中将还有很多东西需要我去面对、去探索、去总结。如果领导们信任我，我会全身心地投入工作，我一定能将油站的工作发挥到极致、处理的细致，如果认为我还需要锻炼，我也决不会气馁，我会安静下来，查找问题，改正问题，以阳光的心态，去面对我明天的工作，再次感谢公司的这次竞聘机会，在后期的工作道路中，我将会更加努力的工作，朝着梦想的方向，积极进取、永不放弃。

谢谢大家！

**加油站竞聘站长演讲稿篇八**

尊敬的各位领导、各位评委：

（一）有很强的沟通能力

本人拥有很强的沟通能力，在日常工作中，我们在服务好新用户的前提下，要尽快将大量流失的用户重新聚拢起来，我个人凭借着良好的沟通能力和办事能力与客户进行了良好的沟通交流，却保客户不会丢失。

（二）良好的人际关系

至今为止，我工作已经有\*\*年了，这些年来，我凭借着良好的人际关系，发展了很多的客户。像咱们\*\*\*市的一些企事业单位，大多数已经成为加油站的定点加油用户，现如今\*\*\*公司，\*\*\*林场等。他们的领导也已经和我达成共识。准备帮助我们加油站进行宣传和推广工作。还有，就是非固定用户的大批量用油。例如西山风力发电二期三期工程的施工单位，经过我的几次走访，已经成为我们加油站的定点购油用户。

（三）安全教育方面

我深知加油站安全工作的重要性，为了能提升安全性能，让顾客加油站竞聘演讲稿能放心来我们站加油，在加油站安全管理工作上拥有很多工作经验，可以保证加油站安全工作\*到位，让各位领导和客户达到满意。

各位领导如果这次我竞聘\*\*\*加油站站长一职成功，我将在\*\*加油站开展如下工作。

（一）稳定客户，做大销量

目前，同行业加油站竞争激烈，其它加油站在油价的优势和促销的方式上直接\*\*到我站的销量、削弱我们的市场、抢走我站的客户。我们目前将面临一场激烈的竞争，所以，我们要做好以下工作：

1、落实五项便民措施，推行容美茶水服务，形成员工与顾客浓浓茶水情。

2、建立用户会员制，长期会员，资源紧张时想受优先权。

3、发放救援联系卡，帮助联系修车，送配件，送润滑油，解决用户困难。

4、抓住资源，在中油脱销时抓好服务，做好宣传争取用户。

5、了解对方的经营情况，准确掌握对方销售节奏，做到心中有数。

6、建立客户视像档案，做到人车合一。依托容美站可开展多元化服务的硬件优势，特色服务，亲情服务，在公司给予的权限内，最大限度的为他们提供优质服务，洗车服务、加水，检查轮胎，依托市场调研、电话联系、登门拜访等方式，做到客户的信息及时更新，客户的需求及时回应，烟草竞聘上岗演讲稿客户的抱怨及时处理，形成紧密、牢固、友好、和谐的客户关系。走访大客户，特别是菜坡煤矿运输车队，鑫新矿业公司，物流公司，反季节蔬菜运输老板，大型矿山机械。应尽快把这部分用户聚拢起来，力保市场不失，做大销量。

（二）强化服务，严格管理

在市场竞争如此激烈的今天，及时导入现代营销理念，以人为本，强化意识，优质服务，加油站员工使用文明服务用语，礼貌迎送，规范服务，编写日常考评细则，每日组织单人服务考评，改24小时工作制为8小时工作制，实行站长长期值班制，确保住站率85%。工资二次分配，实行升油工资+考评积分的新办法，提高全站职工的工作积极性，打破吃大锅饭的旧分配体制。

（三）抓规范化服务，树品牌效应

加油站是中石化对外的形象窗口，规范化服务的好坏，直接影响到整个公司形象。为此规范化服务对加油站的形象来说是十分重要，抓好规范服务，就等于抓住了品牌效益。抓规范化服务要从细微、点滴入手、从着装、站容、站貌、服务用语着手，要求每个员工牢记“引、问、开、加、盖、擦、唱、送”八个字，并能分细每步操作程序，按章严格操作。规范员工的行体动作，同时要求员工做到三个“一点”，对用户热情一点，服务周到一点和耐心一点，给客户一个好的环境，好的心情，让他们感受到一种回家的温馨，让他们真正体会到在中石化加油站花钱不仅是买到了油品，而且还买到了上呈的服务。让司机们走了想回来，来了不想走，确保司机回头率100%、油箱加满率100%。

**加油站竞聘站长演讲稿篇九**

尊敬的各位领导，各位评委：

大家好!

首先，感谢公司领导给我这样一个公开、公正、透明的竞聘平台，给我这样一个展示自我的机会，今天是河北\*\*石油分公司的加油站站长竞聘会，强烈的上进心和责任心驱使我勇敢的站在了这个舞台上，无论成功与否，我相信，敢拼才会赢。下面我介绍一下我的基本情况，我叫\*\*，来自\*\*市桥东区，1990年出生，2024年8月起在联合石化工作。2024年10月担任中石化北方公司\*\*\*服务区计量员。在担任计量员的两年中，无论是业务水平还是个人能力上我都有了很大提高。再次感谢各位领导及在坐的每一位，给我这次上台竞聘中石化加油站站长的机会。

我认为我参加此次竞聘的优势有二：

1、一定的加油站工作经验的累积。

工作两年来，我熟悉并掌握了一定的安全、计量、记账、管理以及市场营销等方面的知识。积累了一定的加油站管理，营销实战经验和站外社会单位以及职能部门的协调能力。

2、较强的工作责任心与自信心。

我深知，任何成绩的取得都源于个人的努力，自己的本职工作要百分之百的完成，上级领导分配的任务要百分之二百的完成，要抱着“工作不是给公司干，是给自己干”的思路去搞加油站，只有有耐心、敢创新、自强不息才能使得加油站更上一层楼，使自己走向成功的殿堂。

如有幸竞聘成功，我的工作思路主要有以下几点：

一是要增强安全意识

在加油站工作的这两年里，我深知加油站安全工作的重要性。安全是我们中石化永恒的主题，所以要时刻将安全工作放在首位，开展好安全教育工作，增强员工的安全意识和自我防护能力，这就需要经常性的组织员工学习和掌握油品基本知识以及加油站日常工作中的应知应会及注意事项，特别是新员工的岗前培训以及油品安全知识的教育和应急技能的培训。严格执行公司的各项制度，健全应对突发事件的预案机制，培养员工应对突发事件的能力，让每位员工都具有高度责任心和防范意识，让安全口号不止是喊在嘴里，更重要的是用在手上，记在心里。同时抓好现场管理，严格遵守“十大禁令”和“二十五不准”严禁“三违”现象的发生。完善安全设施，落实安全措施，扎实的做好加油站日常工作。在安全工作中，层层落实好安全生产责任制，让安全永远伴随着中石化。

二是要加强资金管理，确保资金安全。

建立完善的资金管理制度，加强加油站资金的日常监督，落实资金管理制度的执行情况，而且要了解资金管理人员的思想和情绪。

三是要强化员工的优质服务意识，树立以人为本的管理理念。

要灵活运用我们公司的加油“八步法”。严抓、严管，从严治站，使员工认识到提高服务的重要性。员工提高认识的同时，加大监管力度。开展每月一次的加油站优秀加油员评选活动，让每一位员工都积极参加，找出并改正工作中的不足。只有通过不断的学习才能够提高自身的业务能力和服务水平，也只有不断的改善服务、创新服务才能紧跟公司的发展要求，才能在市场竞争越来越激烈的今天，立于不败之地。

四是要灵活商法，要把加油站看成是自己的加油站

\*\*市是首都的北大门，围绕着京藏、京新、张石、宣大等高速公路，以及众多的国道，周边厂矿众多，加油站总体数量已经达到535座，其中中石化151座，中石油78座，民营加油站也随着车辆的增加而增加，这就意味着挑战与机遇并存，只有建立健全客户档案，把每个月的销售任务分配到每一位员工，每日分析全天营业情况，发现问题及时解决，发现有利因素及时出击，促使每位员工主动走出去推销油品，要求全站员工对三次来站的大客户，知其名，认其人，帮助他们解决一些力所能及的困难，让司机与加油站建立信赖。让他们信任我们，支持我们。让他们真正体会到在中石化加油站花钱不仅是买到了油品，而且还买到了上乘的服务。

加油站是公司最基层的部门，业务繁杂，事无巨细。加油站站长一职是一个态度决定行动，行动决定业绩的职位。我深知其职位的难处，但也自信具备该职位的各项要求。我相信在领导的关怀和各位同仁的顶力支持下，我将很快走上正轨，做一个执行力强，勇于创新，敢于负责的站长。

我的竞聘报告演讲完毕!谢谢大家

**加油站竞聘站长演讲稿篇十**

尊敬的各位领导、各位评委：

大家好!今年岁，这年的工作中，把自己的青春奉献给了咱们石油行业，这些年来我辛苦工作,历尽坎坷的同时,也收获了累累硕果，通过不断的学习，从一个羸弱的年轻人成长为一个有经验、有上进心的加油站工人，今天，感谢在座的各位领导能给我面试加油站站长一职的机会，好好把握住这次机会，为加油站今后的繁荣发展，做出自己的贡献。来自一线，多年从事加油站工作，这些来，先后从事过油库计量员、加油站计量员、润滑油门市、液化气站站长、加油站站长等职位，今天，能来参加中石化石油站站长竞聘报告，主要具有以下优势。

一、个人竞聘优势

一)有很强的沟通能力日常工作中，服务好新用户的前提下,本人拥有很强的沟通能力。

二)良好的人际关系工作已经有年了这些年来，至今为止。

三)安全教育方面为了能提升安全性能，深知加油站安全工作的重要性。

二、竞聘成功后的工作措施将在加油站开展如下工作。各位领导如果这次我竞聘加油站站长一职成功。

一)稳定客户。

同行业加油站竞争激烈，目前。其它加油站在油价的优势和促销的方式上直接冲击到站的销量、削弱我市场、抢走我站的客户。目前将面临一场激烈的竞争，所以，要做好以下工作：

推行容美茶水服务，1落实五项便民措施。形成员工与顾客浓浓茶水情。

长期会员，2建立用户会员制。资源紧张时想受优先权。

帮助联系修车，3发放救援联系卡。送配件，送润滑油，解决用户困难。

中油脱销时抓好服务，4抓住资源。做好宣传加油站经理竞聘报告争取用户。

准确掌握对方销售节奏，5解对方的经营情况。做到心中有数。

二)强化服务。

及时导入现代营销理念，市场竞争如此激烈的今天。以人为本，强化意识，优质服务，加油站员工使用文明服务用语，礼貌迎送，规范服务，编写日常考评细则。

三)抓规范化服务.

规范化服务的好坏，加油站是中石化对外的形象窗口。直接影响到整个公司形象。为此规范化服务对加油站的形象来说是十分重要，抓好规范服务，就等于抓住了品牌效益。

作为这次加油站站长竞聘稿的积极参与者，各位领导。希望在此次竞聘中获得成功。但是绝不会回避失败。不管最后结果如何，都将堂堂正正做人，兢兢业业做事，为我加油站的发展做出积极的贡献。

**加油站竞聘站长演讲稿篇十一**

尊敬的各位领导、同事们：

大家好！

我叫xxx，xx年进入xx公司工作，现任xx加油站副站长，x年多的油站工作与生活经历，使我对加油站行业有了一个全新的认识，同时对所在的xx公司产生了深厚的感情。自进入xx公司工作以来，它总是在不断的磨练着我、锻炼着我，让我从一个不懂事的孩子逐步走向成熟，从一个对行业知识完全不懂到有了一点点认识，从一名普通的加油员走上了管理岗位，成长与进步、时间与积累，慢慢的发展与变迁的过程中，是公司赋予了我这盏成就梦想的神灯。今天，非常感谢公司领导能够再次给我这个机会，让我很荣幸的站在这里，来竞聘xx站长，我认为我具有以下三点优势：

第一、有较为全面的工作能力。通过几年的加油员、计量员以及副站长的工作岗位，和不同的工作环境，让我的业务知识和管理能力都得到了很大的进步，特别是在今年，被公司安排到xx站之后，感触到了这里与以往有着不同的管理风格，着实更新了我的管理思路，让我在新的岗位中更容易找到工作方向。同时在今年里，我也很荣幸地得到各级领导的信任，参加了很多的学习、培训与讲课，还参加了一次专业性的检查工作，尽管每一次的工作任务对我来是都是一个很大挑战，但是我知道这是公司对我的信任和工作能力的一种肯定。

第二、有强烈的事业责任心。自进入公司以来，我工作一直勤勤恳恳，任劳任怨，从不计较个人得失，一心只是想如何把工作做好，在站内，能够将自己真正融入油站的每一个角落，深知“站兴我幸、站衰我损”的道理，真正去做事，用心去管事，落到实处地替领导分忧。

第三、有律已、诚信、忠诚的优良品质。

我以为“万丈高楼从地起”，一件工作一旦离开了“脚踏实地”，那么每天都会上演“从头再来”也不会看到成功的\'希望，所以，自我进入xx公司，我就一直努力前进，一步一脚印地追求我的事业目标。

如果领导和同志们信任我，支持我竞争上xx加油站站长岗位，在xx年里我将围绕xx加油站，“以人为本”，努力开展好以下几项重点工作。

一、立足根本培养员工。

随着市场竞争的日益加剧，加油站需要的是一批高素质的员工队伍作支撑。因此，我将把好员工的准入关，挑选最符合加油站工作的员工，其次在日常的工作中，利用我目前特殊的“站内讲师”身份，在站内积极开展员工教育，加强油站的专业知识的学习与培训，成就一批合格的员工，然后尽可能地提高员工的职业道德观念，以正确的思想引导为主，营造一支优秀的员工队伍。最后在生活中，尽可能地想员工之所想，给员工之所需，为员工提供细致的服务，让员工更加全身心地投入到为顾客服务的过程当中，塑造一批积极向上、有干劲、坚定的销售团队。

二、攻“心”为上，灵活服务。

服务是我们油站经营上量的`一个永恒不变的话题。在这方面，我将继续延续服务管理提升年活动的附带效应，经常组织员工讨论现场服务营销，总结出有特色的服务方式，辅以适度的监督措施，正确运用“十、八、五、四”的服务要求，在员工当中掀起长期的服务意识高潮，强化员工“个个是形象、人人是品牌”的主人翁思想，精心维护油站的品牌效应，以提高进站加油率、加满率和回头率。

其次是从抓油站的“内功”练起，通过加强对员工服务技巧的培训，努力提高员工现场的应变能力。在加油现场中，我会采取适当的激励措施，正确引导和鼓励员工与顾客相互交流，让每一位员工在接待任何一位客户时，都有“有话说”，通过语言交流来拉近油站与顾客之间的距离，不断扩大加油站的知名度，占领新市场。

然后，尽可能地为顾客提供热情真诚的便民服务，让顾客拥有“宾至如归”的感觉。同时利用油站特有的外部关系，及所能及地为遇到困难的客户解决实际问题，借此发掘一批忠实的固定客户群体。

三、安全防护教育为主

安全是天大的事，我将带领员工，松弛有度地绷好安全这根弦，从根本上转变员工的观念，通过文化的形式，加强员工教育，统一员工的安全意识、理念和思维，约束员工的不正当行为，培养员工的自我保护和维护企业整体安全的自觉性和危险意识。在加强员工自身防护能力的同时，突出重点防护部位的工作，让我和油站的所有员工在处理每一件事情时，都会想的明白、正确处理，真正做到领导放心。

我知道管理好一个加油站并不是想象中的那么容易，我上述的东西只能是简述了我对重点工作的一点认识，实际工作中将还有很多东西需要我去面对、去探索、去总结。如果领导们信任我，我会全身心地投入工作，我一定能将油站的工作发挥到极致、处理的细致，如果认为我还需要锻炼，我也决不会气馁，我会安静下来，查找问题，改正问题，以阳光的心态，去面对我明天的工作，再次感谢公司的这次竞聘机会，在后期的工作道路中，我将会更加努力的工作，朝着梦想的方向，积极进取、永不放弃。

谢谢大家！

**加油站竞聘站长演讲稿篇十二**

尊敬的各位领导，各位评委：

大家好!

首先，感谢公司领导提供这样一个公开，公正，透明的加油站经理竞聘稿平台，给了我这样一个机会，今天是中国石化青海石油分公司海东分公司加油站站长竞聘会，强烈的事业心和责任感驱使我勇敢地站在了演讲台上，不管成功与否，我相信，敢拼就是赢。四年的辛苦工作,历尽坎坷,但也硕果累累,我把人生中最宝贵的青春献给了我忠爱的石油事业。面对这样一次机会，我不再犹豫，决定抓住机遇，开辟我人生的第二次创业，今天，我竞聘的是高速乐都加油站站长一职。

我参聘的加油站是高速乐都加油站。我的口号是：实践自我再创辉煌

我竟聘高速乐都站的优势有以下四点。

一、熟悉周边环境，便于社会沟通与协调。

二、熟悉了解加油站的顾客，易于促进销售，便于与司机朋友沟通，宣传中石化的品牌形象，动员顾客成了我站的忠诚客户。

三、我性格开朗活泼，心胸开阔，很容易与顾客员及社会各族的人员沟通，处理好各方面的关系。

四、我从事过加油站的加油员、计量员，而且在几任站长的栽培下我也懂的加油站管理工作。

五、特别是在这一年中，我跟着站长一边学，一边干，在干中学，在学中干，积累了一些加油站的加油站经理竞聘演讲稿工作的经验。

如果我竞聘成为高速乐都加油站站长，我会从以下几个方面开展加油站经营管理工作，完成公司交给的各项任务：

一、稳定客户、做大销量

1、落实六项便民措施，推行茶水服务，形成员工与顾客浓浓茶水情。

2、建立用户会员制，长期会员，资源紧张时享受优先权。

3、发放救援联系卡，帮助联系修车，送配件，送润滑油，解决用户困难。

4、抓住资源，抓好服务，做好宣传争取用户，

5、了解对方的经营情况，准确掌握对方销售节奏，做到心中有数。

6、建立客户视像档案，做到人车合一。

7、走访大客户，特别是煤矿运输车队，矿业公司、物流公司、客运班车、反季节蔬菜运输老板。尽快把这部分用户聚拢起来，力保市场不失，做大销量。

8、提供天气预报服务、货运信息、道路信息等加油站核算员竞聘稿服务。

二、强化服务、严格管理

1、尽心尽力，尽职尽责，严格履行站长的岗位职责。

2、强化员工的优质服务意识，首先我先要为员工服务好。

3、树立“安全第一，预防为主”的思想对加油站的设备做到勤检查。

4、搭建片区和加油站的沟通桥梁，做到下情上达，上情下达，使两边都满意。

5、制定加油站绩效考核办法进行公开，加强站务公开，树立节能降耗意识。

在今年的集团公司展开“比学赶帮超”活动中，我站做了以下加油站开发科科长竞聘演讲稿工作:

1、“比”差距。

2、“学”经验。

3、“赶”榜样。

4、“帮”后辈.

5、“超”标杆。

以上是我站长的一些粗浅想法，有不妥之处请大家指点，不管竞聘的结果如何，我都将一如既往地踏实工作，做一个爱岗敬业，快乐向上的石化人。

**加油站竞聘站长演讲稿篇十三**

尊敬的各位领导、同事们：

大家好!

我叫，20xx年进入销售公司工作，现任加油站非油管理员，8年多的油站工作与生活经历，使我对加油站行业有了一个全新的认识，同时对所在的xx公司产生了深厚的感情。自到加油站工作以来，这份职业总是在不断的磨练着我、锻炼着我，让我从一个不懂事的孩子逐步走向成熟，从一名普通的加油员走上了非油管理岗位，成长与进步、时间与积累，慢慢的发展与变迁的过程中，是公司赋予了我这盏成就梦想的神灯。今天，非常感谢公司领导能够再次给我这个机会，让我很荣幸的站在这里，来竞聘加油站后备经理这一岗位，我认为我具有以下三点优势：

第一、有较为全面的工作能力。通过几年的加油员、营业员、非油管理员的工作岗位，和不同的工作环境，让我的业务知识和管理能力都得到了很大的进步，特别是在20xx年被省公司评为服务明星与优秀便利店管理员的荣誉称号。在担任便利店管理员期间曾多次接受省公司的各项检查且从未出现差错，并得到认可，我知道这是公司各级领导对我信任和工作能力的一种肯定。

第二、有强烈的事业责任心。自进入加油站以来，我工作一直勤勤恳恳，任劳任怨，从不计较个人得失，一心只是想如何把工作做好，在站内，能够将自己真正融入油站的每一个角落，深知“站兴我幸、站衰我损”的道理，真正去做事，用心去管事，落到实处地替领导分忧。

第三、有律已、诚信、忠诚的\'优良品质。我以为“万丈高楼从地起”，一件工作一旦离开了“脚踏实地”，那么每天都会上演“从头再来”也不会看到成功的希望，所以，自我加入到加油站这支队伍当中时，我就一直努力前进，一步一脚印地追求我的事业目标。

当然，我也知道管理好一个加油站并不是想象中的那么容易，我上述的东西只能是简述了我对重点工作的一点认识，实际工作中将还有很多东西需要我去面对、去探索、去总结。如果领导们信任我，我会全身心地投入工作，将油站的工作发挥到极致、处理的细致，如果认为我还需要锻炼，我也决不会气馁，我会安静下来，查找问题，改正问题，以阳光的心态，去面对我明天的工作，再次感谢公司的这次竞聘机会，在后期的工作道路中,我将会更加努力的工作,朝着梦想的方向，积极进取永不放弃。

谢谢大家!

本文档由028GTXX.CN范文网提供，海量范文请访问 https://www.028gtxx.cn