# 最新年度工作计划及目标(优秀10篇)

来源：网络 作者：落花无言 更新时间：2024-04-28

*计划在我们的生活中扮演着重要的角色，无论是个人生活还是工作领域。计划书写有哪些要求呢？我们怎样才能写好一篇计划呢？这里给大家分享一些最新的计划书范文，方便大家学习。年度工作计划及目标篇一认真学习市教委中高年段“基于课程标准评价指南”，贯彻落...*

计划在我们的生活中扮演着重要的角色，无论是个人生活还是工作领域。计划书写有哪些要求呢？我们怎样才能写好一篇计划呢？这里给大家分享一些最新的计划书范文，方便大家学习。

**年度工作计划及目标篇一**

认真学习市教委中高年段“基于课程标准评价指南”，贯彻落实学校xx学年工作要点。以《数学课程标准》为依据，以学生的发展为本，以课堂教学研究为抓手，结合数学教研组的实际，以“小学数学课堂小组合作学习评价策略与实践的探索”为研究重点，通过组内成员间的共同备课、说课、观课、评课，认真进行课堂实践的研究，立足课堂教学，积极开展教研活动，不断提高教学质量。

1、以基于标准的教学为要求，切实落实市教委制定的各年段数学学科《基于课程标准的教学与评价的实施方案》，研究有效地评价方式，优化评价手段，在中高年段尝试基于标准的评价目标叙写，低年段尝试运用新技术、新评价工具进行作业评价，进一步完善评价机制。

2、在备课组开展教材研究工作，充分发挥骨干教师的作用，加强教师间的交流与协作，对教学目标的把握，教材重、难突破进行研讨，提高青年教师的业务素质和教研能力。

3、发挥教研群体作用，有研究主题，切实提高教研活动的实效性，提高课例研究的质量；积极参与“为课件制作做减法”的教研组课例分析活动，提高教师的研究能力，营造浓厚的教研氛围。

4、严格执行课程计划，细化、优化各项教学常规工作。

（一）教研主题

“小学数学课堂小组合作学习评价策略与实践的探索”

1、研究如何改善小组合作学习的状况，促使学生学会“合作、互动、交流”，特别是组织学习能力差异非常大的学生在一起的小组合作学习，让每一个学生的脑子和手都动起来，促进学生形成主动学习的愿望和积极参与的意识，成为真正的学习主体，将小组合作学习真正落到实处。

2、学习有困难的学生没有真正的参与到学习过程中去，成为了教学的旁观者。继续通过课例研究，共同研讨如何通过有效的评价让这些学生能积极参与小组合作学习，提高他们的学习兴趣。

（二）常规工作

1、发挥教研群体作用，提高教研实效，营造浓厚的教研氛围。

（1）继续加强《数学新课程课程标准》解读，《小学数学教师》、《小学数学教育》、《现代教学》的宣传与学习。

（2）认真开展教研组活动，做到寻找弱点，突破创新，本学期重点解决两个问题：提高教师练习设计的能力，特别是命题的质量，围绕课程标准，尝试运用双向细目表进行命题。关注学生的学习方法，特别是调动班级学困生积极参与学习，通过有效的评价调动学生学习的积极性，提高学习兴趣，并能适当提高学习质量。

（3）通过课例对教研主题进行研究，课前的集体备课落实要到位，能在每次的课例研究前根据教学内容调整“课堂观测表”，重点对班级学困生进行观测，并通过研究讨论找到一些有效提高学困生学习动力的措施。

（4）有效落实每月的教学流程管理，做细、做实，针对上月检查有问题的学科、任教教师在下月的流程管理再次进行跟踪检查，落实到位。

2、聚集课堂，关注差异，让课堂教学适应学生发展。

（1）钻研教材，明确教学内容在课标中的要求

通过对现有资源的研究，让教师对知识点整合的意图能有所领悟，特别是研究每个知识点在各年级教学中应达到的目标，并针对班级学生的实际能力，重点围绕“单元教学内容的知识结构、学生学习困难分析和经典习题分析、常用教学方法的介绍”，使每位教师都能专业地读懂教材、理解教材，创新地使用教材，切实提高课堂教学的实效性。

（2）探索教学设计与作业设计的.适切性，严格作业管理。

作业的布置要规范，用好现有的补充习题、练习册，与课堂教学巧衔接，合理安排各项作业的完成时机，培养学生认真的学习态度，良好的学习习惯，提高自主意识，注意书写质量。鼓励教师有个性作业弹性设计，即作业要求仅针对一部分学生；作业的时间和地点也相对不固定。如查阅资料、实施调查活动、研究活动等。及时、规范地批改各项作业，及时反馈，努力做到培优补差。

（3）教学与评价结合，追求课堂教学效益的最大化。

课堂是实施素质教育的主阵地，课堂教学改革是教学永恒的主题。我们要不断更新教育观念，不断改进教学方法，积极探索“学、教、练”三者的关系，努力构建科学、实用、高效的课堂教学模式，做到上课要“活”，根据学生的实际情况，适时调整教学方法和手段，优化评价手段，努力提高学生学习兴趣。并重视教后反思，及时捕捉教学中的成功与失败，逐步提高反思能力，形成反思习惯，学期结束写一篇高质量的教学反思。

3、关注学困生，切实提高各年级数学教学质量

（1）根据上学期期末质量监控情况，进一步加强执教教师间的经验交流，减少班级之间的差距，继续消灭各班的不及格率。

（2）根据学生基础参差不齐的特点，做好抓差补缺工作，制定补缺补差措施，注重心理辅导方法的引入及耐心、细致、有效地做好工作。努力培养学习困难学生的学习习惯，提高学习困难学生的学习能力。

（3）通过两周一次的计算训练，切实提高学生的计算能力，特别是学困生的成绩在原有基础上有所提高，提升学习信心。

4、做好四年级学业水平测试的准备工作

十一月份，四年级学生将参加xx市学业水平测试，相关备课组重视对以往监测中学生暴露出的薄弱环节和存在问题，认真加以分析和改进，并做好学生测试前的各项培训，如答题卡的使用等。

（三）教研组建设

1、每位教师至少在组内公开一堂教学，通过共同备课、说课、观课、评课，加强交流互动，创设和谐融洽、互相信任、敢于交换意见的良好教研氛围。

2、根据学校对优秀教研组的要求，搭建实践平台，加强课堂教学的实践研究，通过教研组研讨、教研活动公开展示、课例研究等形式，认真进行课堂教学的研究，提升教师的教学能力、教研组的教研合力。

3、加强见习教师的培养工作，形成强大的数学教师队伍。本学期师徒结对由史伟带张信彦、纪建英带季如双，做好见习教师的自培工作，做到有目的，有成效，帮助他们尽快吃透教材；带教教师应多听见习教师的课，听后及时反馈，指出不足之处；组内创造更多的机会让见习教师展现，力争使他们在最短的时间内适应教育教学环境，使自己的教学水平逐渐提高。

4、推荐优秀教师拍摄“微课”、“精品课”、“一师一优课”等主题资源包，积极参加区、市网上教研活动，进行观课、网上话题的研讨。

**年度工作计划及目标篇二**

我们从来都是在院学生联合会的指导和监督下进行工作和取得进步的。所以在这一年，我们也将坚决执行院学生联合会的决定和政策。在学生工作开展遇到疑惑和麻烦时，我们会虚心向院学生联合会请教，遇到重大问题会及时向上级报告。这是我们在思想上和组织上坚持的原则和作出的保证。

1、进行新学期的第一次干部例会，对这一学期的工作提出几点要求和希望

在新学期的第一次干部例会上，我们肯定会有很多事情要说，但集中到一点，就是对xxxx年学生工作的展望，希望学生会各部门把本部门的常规工作和特色活动开展好，在往年的经验总结中更进一步。

2、动员学生会各部门一起搞好女生月活动，彰显我系特色

3、邀请院宣传统战部领导讲“形势与政治”报告

我们系准备于四月份在活动中心举办“形势与政治”报告会，届时邀请学校宣传统战部的领导来给我们上课，然后组织全系同学认真听讲，并要求写听课感受。

4、积极准备和组织参与学院“龙虎杯”足球赛

5、学生干部换届选举，“长江后浪推前浪”

我们计划在5月中旬举办我系的学生干部换届选举。在选举之前，对学生会所有成员尤其是干事进行特殊时期的重点培养；在选举之后，请学校或系里有丰富学生工作经验的领导来给新任学生干部上课培训。希望学生干部一届更比一届好，“长江后浪推前浪”。

6、积极配合系里搞好xx级毕业论文答辩

配合系里工作，组织搞好毕业论文答辩。给xx级毕业的学长学姐安排好毕业答辩的教室，每个教室安排一位写字和速记比较好的学生干部去写毕业答辩记录。

7、举办考研、选调生的经验交流会

邀请十位左右的大四学长或学姐为xx、xx年、xxxx年级学生讲授他们考上研究生或选调生的经验，在场学生可向他们提问和请教。

8、进行xxxx年下学期的第一次干部例会，回望过去，展望新学期

9月份，我们又将迎来新学期的第一次干部例会，在例会上，我们会一起探讨上学期学生会开展的工作成效和不足，并作出总结，以更好地去做这一学期的学生工作。同时，我们也会对这一学期的工作进行初步规划和强调。

9、迎接09级新生，做好相关迎新工作

我系学生会将和团总支联手筹备这次迎新工作，统筹规划，合理安排，使各个部门各施其职，各尽其能，同时又能灵活处事，力求本年迎新工作平稳发展。让家长放心、老师同学满意，让新生加快融入大家庭的步伐，共同创建和谐校园。

10、做好军训后勤工作，确保军训顺利进行

我系学生会将安排部分学生干部深入军训队伍当中，按照“二帮一”的原则，每个班级安排两名学生干部进行蹲点陪护，从生活、训练、医疗等方面着手，做到不伤一名同学、不少一名同学，确保军训工作顺利进行。

11、招聘新干事，注入新的血液

军训结束后，我们将招聘新干事，为系里各项工作的开展增添新的活力。在招干方面，我们坚持“既不打击同学积极性，也要确保干事质量”的原则，从严把关，选拔出一批高素质、高能力、具有创新思想的干事，为系里以后的工作增光添彩。

12、组织“龙虎杯”篮球比赛，力争第一

篮球比赛向来是我系非常重视的一场系级间较量的友谊比赛，我系篮球赛将朝着第一的目标前进，严格选拔、严格训练，再轻松比赛，力求为系里取得好的成绩。

13、筹备校运会，做好相关后勤工作

一年一度的校运会是我系非常重视的一项集体活动，也能充分调动广大师生的活动积极性。因此，关于校运会的筹备工作也显得尤为重要。我系学生会将召开干部例会，商讨执行方案，制定出一套极具创新而又切实可行的策划书，让运动员以最佳状态活跃于运动场上，使运动会能够圆满结束，并取得优异的成绩。

14、组织体操比赛，加强同学们的体能训练

体操比赛能体现当代大学生的青春活力，也能增强同学们的集体荣誉感。我系学生会将安排体育部负责训练，其他个别部门负责后勤，力求展现中文系的独特风采，为系里争取荣誉。

15、开展学风建设活动，提高同学们的学风

为迎接本年十一月的学风建设月，也为了迎接本院今年的本科教学评估工作，我系学生会将制定出一套方案，促进学风建设。如教学楼蹲点、“一帮一”寝室内务蹲点、“学风建设模范班级”评选活动、学期“优秀班集体”评选活动等，提高中文系学生的学风、考风、班风，把中文系各班建设建设成为班风优良、班级团结的优秀班集体。

**年度工作计划及目标篇三**

20xx年顺义旅游委在在区委、区政府的领导下，将紧紧围绕本地区“三个阶段性特征”和“四个转型升级”的目标定位，以提升现代服务业水平为主线，加快推进产品、服务、管理和人才国际化；以“十三五规划、争取项目支持、宣传促销活动、树形象创品牌、行业素质培训、全年确保安全”等六项工作为重点，充分整合区域旅游资源，着力打造都市运动休闲品牌，加速我区旅游国际化和产业化进程。

规划是科学发展的大纲，是整合旅游资源的前提，中长期的发展规划将明确我区旅游发展的方向，是领导科学决策的前提。旅游委将在全面分析我区旅游产业发展形势的基础上，按照“三个阶段性特征、四个转型升级”的要求，编制《xx区“十三五”旅游发展规划》。制定发展战略，树立地区旅游形象；调整空间布局，优化发展环境；加快资源整合，实施转型升级；加快项目建设，打造旅游品牌；完善基础配套，提升发展水平；拓宽融资渠道，促进产业升级；加强行业管理，提升服务水平；推进旅游业跨越式发展。

在网络快速发展的今天，通过网络进行宣传，进行网络营销是社会进步、对行业进行科学管理的标志之一。借助网络等新媒体可以达到整合资源，彰显大区风范；培养人才，创新宣传模式；收集数据，把握基层情况的目的。20xx年旅游委将以打造“都市运动休闲目的地”为目标，重点围绕五彩浅山地区、鲜花港、水上公园、汉石桥湿地等景区点开展多元化的市场营销，打造“时尚休闲多彩顺义”品牌形象。以网络宣传为重点，平面媒体、节庆活动、对外参展多种手段综合运用，达到塑造品牌形象、提升游客期待值、满意度的目的。

随着浅山地区的逐渐开发，对周边地区的民俗旅游和新业态需求逐渐增加，是当地群众增收致富得实惠的契机，同时也对我委的工作提出了更高的要求。20xx年旅游委以“提高业务能力，提升服务技能”为重点，加强旅游从业人员的培训和管理，尤其是五彩浅山地区民俗户餐饮和服务的培训，提高旅游从业人员的素质和服务水平，为游客提供热情文明高水平的服务，确保游客乘兴而来，满意而归，营造我区良好的旅游服务形象。

旅游安全工作重如泰山，是社会矛盾的关注点，不容有任何闪失。部分旅游企业由于认识不足、经营不善、管理松懈、相关人员待遇降低、设备老化等问题给全区旅游安全工作带来的严峻考验。旅游委将成立安全监管科以强化安全管理工作，做好安全监督管理工作；做好节假日及重点时期安全部署检查工作、隐患排查工作，组织开展消防演练及消防安全技能巡演展示；完成自查自报系统、分类分级系统、行政执法监督管理系统的季报审核等相关工作。

做好a级景区、星级酒店、乡村旅游八个业态和市级民俗旅游村（户）的评定、升级和年度复核工作；做好黄金周及小长假安全管理、数据统计及情况分析工作；完成景区管理系统、星级饭店管理系统、旅行社管理系统、假日统计系统、安全生产分类分级系统、自查自报系统、安全标准化系统等办公系统填报工作；做好旅游投诉的协调处理工作。

**年度工作计划及目标篇四**

（1）干事的培养

一直都这么认为，协会其实可以看作是一种比较新颖的交友平台，为此我们协会一直都在努力地为每一位即将加入我们协会的新干事们，新朋友们营造一种和谐愉快的协会氛围而努力。在这里，没有盛气凌人的会长，也不会高高在上的部长，有的只会是快快乐乐的合作。协会所谓的干事培养，其实就是把我们这些部长还是干事的过程中所领悟到的经验给新干事们分享分享而已，让干事们更自由的和我们一起玩一块学，一起感悟一块交流。

（2）部门规章制度

虽说我们协会把交友玩乐看成是一个比较重要的活动部分，但是是，必须明确的是，没有严谨的纪律以及一丝不苟的态度，我们这个团体大家庭是不会维系很长久的。因此我想在此说说我们协会的一些规章制度：

2，例会缺席次数超过3次，直接失去优秀干事考核资格，以后在新旧换届时直接影响会长部长的竞选。

3，协会设有一个理事长（会长）三个理事，七个部门———秘书处，宣传部，外联部，技术部，调研部，财务部，组织部共七个部长。这些部长各司其职，招新后，按干事们的意愿将他们分组到各个部门，干事们就由部长们带领管理，干事有什么不懂可以问部长。如果还有什么解决不了的大家就开会商议，集思广益，知道想到合适的解决的方案。

5，思想偏激，无集体观念，无自我约束，工作懒散的成员，将取消干事资格；

6，在任职期间，能够为部门出力尽心，提出有建设性意见的干事，给以特殊印象加分；

1）协会内部娱乐活动。各部门分别提一个方案然后择优选用。旨在丰富社团的课外活动，提高凝聚力。活动时间为开学的第一个星期。

2）年度全国大学生市场调查分析大赛学习活动。为响应教研室号召，提高统计班学生专业能力。活动时间大致定在新学期开学到三月份初，调查分析大赛初赛期间。

3）校园春季文化节。春季文化节是我校在每年三月份左右举行的较大型的全校社团招标活动，招标成功的社团的活动经费由校团委负责，旨在提高社团活动质量。我们社团经过半年的努力已经完全有能力赢得这样的招标活动，也为下半年的社团评鉴争取校园十佳社团打下基础。

4）社团公开课。邀请教研室老师讲解统计在实际生活中的运用以及我们接触的实践项目，以通过活动的形式来面向全校介绍统计知识，同时提升自己的专业能力。

5）运动会。配合分院团委以及其他团学组织，组织和帮助分院学生顺利完成运动会。

6）项目教学。配合教研室老师高效完成本学期的12，13级统计专业学生的实践项目教学活动。

7）协会管理层交接，选出各会长部长代理人。各会长部长作为社团负责人对社团成败影响重大，须由教研室老师或分院团委书记面试通过方可成为代理会长部长。在经过一段时间考核合格后，由分院领导在年度换届仪式上正式任命。

8）分院迎新活动。配合分院团委学生会，做好分院新生报到，带班，迎新晚会等一系列官方工作。

9）14级统计新生专业实践体验。每学期的常规活动，配合教研室完成新生专业入学实践教育，提高新生对统计专业的认识和兴趣。

10）社团招新。每学期的常规活动，要想把协会办好，招新这一环节特别重要，我们不能忽视。这就要求我们要有比较新颖的招新点子，以吸引别人的眼球，让更多的人心甘情愿地加入我们协会。

11）统计文化节。是我们统计专业年度最大的专业性学生活动，本着宣传统计知识，提高学生专业实践能力，让更多的.人了解统计。持续时间一个月，大致在九月到十月份之间举行。

12）换届仪式。年度常规活动，协会新老管理层正式交接。

13）冬季校园文化节。

14）社团公开课。

15）项目教学（欧亚满意度调研）。

关键做到以下几点：快、新、好。

以前不是很了解新闻报道这一宣传方式，觉得那只是在电视上才经常为人们采纳的宣传方式，错误的估计了它的广普性。现在才知道，它是一个不错的宣传渠道。我们社团协会在搞一些大大小小的活动时，要想扩大自己社团的知名度，就得让更多的人了解你们社团的这些活动。因此，在以后办较大型活动时要快速及时的与新闻部的相关负责人联系，让他们在第一时间就赶到我们活动现场，并如实地讲述他们新闻部那边需要的信息，耐心等候他们记录相关信息。还有，以前我们经常用的宣传板也得派上用场，宣传板要及时摆出去，下雨天要注意不能把宣传板弄湿弄脏了，这些细节都要熟悉在心，不容含糊。活动期间我们要留有一些有代表性的活动现场照片，活动过后可以再把照片展现出来，再度宣传一下，以此达到更好的宣传效果。

关于外联工作的定位及其活动经费规划外联部的主要任务是调节社团与社团，社团与社联，社团与校外的一系列活动的正常运行。

1）在社团策划活动时，如果自己的社团规模比较小，办一个活动的资源不够，就可以考虑与其他与自己社团性质类似的社团合作，一起办活动。此时就需要外联部与这些协会交流以达到意见上的一致。

2）我们在举办活动时，毫无疑问需要经费，这时我们外联部的就需要与社联那边交涉，商讨有关经费的问题，从而达到意见上的一致。

3）我们统计协会是一个与市场分不开的社团，这就要求我们与调研行业以及其他公司有很好的交流，像我们的项目教学活动就是与调研行业相关公司合作的。这些方面的交涉也是外联部的工作范畴。

4）当然，我们社团的活动会一天比一天办得好，当好到一定程度时，我们就可以与校外其他名校相类似的社团合作，这样可以扩大我们社团的知名度，引来更大的一批爱好者，这样就可以慢慢一步一步实现我们最初的梦想。

总的说来，外联部，就像国际上的外交部，需要与各色人物交流，以达到意见，利益上的一致。他的任务任重而道远！

以上就是我们博阅读书协会的年度工作计划，如果有什么不周详，有什么不足，有哪里需要改进的，希望给予指点，谢谢！

**年度工作计划及目标篇五**

站在这年底的时刻，也就意味着新的一年的工作将要开始，也正是在这样的时刻中，更是应当要对自我下一年的工作能有个简单的计划，这样才能够更好的\'促成下一年的自我有更好的成长与改变。

对于下一年的工作业绩我没有一个具体的数值，我只期望自我能够一个月比一个月有提高，更是在这样一个月一个月的工作中去反思自我，真正的让自我在这样的工作中去成长，去更好的做好自我的工作。为了达成更好的工作业绩也是需要摆正自我的姿态，在工作方面下更多的功夫，同时也要明白自身的问题，这样才能够更有针对性的去让自我的业绩有所提升。

作为销售，个人的本事是十分重要的，仅有个人本事的提升才能够让应对的顾客更加的信任我，才能够得为自我创造更好的业绩。对于销售的技巧，无非就是那些心中都明白的东西，可是与人的交流确实一门十分难的学问，所以更是需要在与人的沟通上下更多的功夫。在自我没有顾客的时候也能够多多留意同事的销售，从他的销售上来反省自我，找寻自我的错误，更是学习其优秀的地方。在自我与顾客进行交流之后也是需要反思自我，明白这次的沟通中的失误与能够有所提升的地方。当然对于自家店内的车的各项性能，其数据等各方面的知识都是需要有更好的掌握，这样才能够为顾客供给更好的提议，与优秀的讲解。所以还有更多能够去下功夫的方面。

对于我个人来说，确实有些时候会比较的懒散，更是没有真正地将心思都用在工作上，所以也是没有办法提升自我的业绩。再者就是平时在工作上总是出现迟到的现象，这是十分不好的，是必须要摆正自我的思想，让自我在工作中去成长，去更好的在自我的岗位上完成自我的工作。

接下来的一年，我会重新的改变自我，争取让自我能够在接下的生活中得到成长，当然也是会努力地让自我有所改变。我确信以后的时间我也是会尽可能地让自我在工作上有更大的成长空间，同时争取让自我的生活都能够有更好的提高。虽然我没有为自我制定准确的业绩目标，可是我就是期望能够在下一年中开始慢慢的成长，在自我的工作上一步一步去到达自我所想要的成果。我相信下一年的我不会让自我失望，更是等待自我下一年的成长与改变。

**年度工作计划及目标篇六**

1、每日论坛发帖x贴，内容主要以站内更新热点资讯以及商城相关介绍，可以以宣传的方式，同时也可作广告贴发布。

2、贴吧每日发帖x篇，内容偏重于与物联网知识和物联网商城栏目有关的，网站会员功能体系以及作用的宣传，和网站平台为会员推广的作用。

注：以上发布后做好发帖页面的标题和网址记录工作。

1、寻求高质量信息发布网站在其网站上发布物联网信息。每日至少x篇。

2、所发布文章一律以站网站推广关键词(例如xx网、xx网应用等)为主，内容以站内文章进行修改。能带链接一律网站链接。

注：这里要主关键词的排名：增加百度来访流量，在网站关键词中挑选x到x个主关键词，将挑选出来的关键词，在高权重的网站发布高质量的伪原创文章，将关键词排名做百度首页位置。

1、在以物联网为主结合物联网相关产业的信息交流qq群中，可以发群邮件、群共享里发布我网站新闻信息等方式，宣传网站推广的主题活动进行宣传和推广。

2、群发邮件，以与之相关的行业邮箱头发网站介绍与入驻邀请。在邮件内留有网站注册链接，和会员享受功能效果。

1、可以网站提交新闻的网站，尽可能提交网站新闻。(暂时没找到)

2、尽可能在各大网站建立博客或者空间，定期的更新博客文章(暂定以每个博客每天一篇为主)。

3、在各大门户网站的知道类栏目，每天做x个问题(以宣传网站为主)。

在主要的新浪微博、腾讯微博上每天一些网站新鲜资讯内容，或者吸引人们兴趣的话题。(每个小时发一条，转播不限)。

1、在百度贴吧发帖，顶贴。每人发一帖，然后互相顶贴。能带链接的尽量带链接。

2、论坛发帖，每人x条。内容自己找(人们关注的热点话题，有意思的东西)。

**年度工作计划及目标篇七**

按照公司、分厂两级工作会议精神，紧紧围绕“技术创新、结构调整、精益管理”三大工作主线，在巩固20xx年度北郊分厂精益管理推进单位成果的基础上，20xx年将结合北郊分厂实际，全面推进精益生产方式，缩小与公司示范单位差距，扩大精益班组覆盖面，精细各项基础管理，全面提升管理效率和经济效益，现制定下发《北郊分厂20xx年度精益管理工作要点》，具体内容如下。

按照公司及分厂20xx年工作会议部署和要求，紧紧围绕“技术创新、结构调整、精益管理”三条主线，以消除浪费降成本为目标，推进全过程、全方位精益管理，加快由现场精益为主向管理精益为主转变；以落实责任抓考核，精益成效数字化为导向，建立合理化建议工作的长效机制，确保员工成为自觉践行精益管理的实施主体；以精益kpi指标为手段，全面应用精益生产工具，推进精益生产示范区及班组建设，深化“一线工作法”，持续提升分厂精益管理水平。

按照分厂精益管理工作的总体要求，今年要把握重点，努力完成以下目标：全面应用、持续改善、消除浪费。

“全面应用”：就是在生产制造、采购、物流、安全、质量、技术、节能环保等各个环节全面应用精益生产理念和方法，积极开展相关精益管理活动，全面实现精益kpi各项指标。

“持续改善”：就是各单位要结合本单位实际，建立合理化建议和提案改进工作的长效机制，通过激发全体员工的聪明才智，持续挖掘生产经营过程中典型的浪费及不精益案例，年度精益改善创节成效力争达到100万元。

“消除浪费”：就是通过全过程降本，全员节约活动，分析生产经营过程的每一个环节，努力消除各个环节的浪费和无效劳动。

生产工作中的典型案例大力宣传推广。同时，积极参加公司举办的第三届精益改善与合理化建议成果展示活动，营造分厂浓厚的精益生产氛围。

（二）注重精益人才骨干队伍建设，开展ie工业工程实践。 一是积极参加公司级专家队伍建设。分厂各单位要在学习公司精益生产示范单位的基础上，以“精益生产论坛”为平台，培育出一批分厂级的精益内训师，同时积极向公司输送2~3名精益专家。二是建立分厂精益培训实践基地。按照公司的统一安排，分厂精益办将有计划、有重点、分层次、分阶段开展专项精益人才培训和育成工作，在分厂成立精益人才培育基地。三是建立ie工业工程实践点。今年分厂将按照公司的要求，逐步运用精益先进工具，重点围绕分厂生产组织、火工区入园技术提升、工卡量具等方面进行工业工程改善项目实践工作。

（三）强化现场基础管理，推进精益工具运用。

1、持续强化现场“5s”整理整顿。一是各单位要在一季度生产间隙，按照分厂精益办《关于在一季度开展“三整顿三清理”精细化管理专项整治活动的通知》要求，遵照阶段性工作内容、节点对现场进行彻底清理整顿、规范现场定置、修整完善现场，掀起分厂现场“5s”整理整顿的高潮。二是四月份按照公司下发的《生产现场定置管理与实施标准（试行）》进行对标管理，严格现场检查完善，强化规范管理。三是根据生产现场薄弱环节，分厂精益办将适时开展“三小”（小油库、小库房、小操作间）整顿、闲置工房抽检等系列专项整顿工作。四是坚持月查制度，每月组织相关人员对各单位现场管理、精益生产推行实施、专项工作开展落实情况进行检查验收，对检查结果通过通报批评、“5s”红牌考核等方式进行公示。

2、持续强化全员tpm设备维护，确保关重设备完好运行。一是机械动力公司要及时制定分厂设备精益管理年度工作要点，指导单位开展好设备维护工作。二是严格执行公司设备使用、维护、保养、管理制度，落实“一书一牌两单”（设备tpm自主保全维护基准书、设备tpm责任牌、设备tpm自主保全维护记录单、设备故障5w1h分析处置单）管理。三是持续强化“预检维修、全员参与”理念，建立起三级设备维护管理体系，设备完好率达95%以上，确保关重设备完好运行。四是各单位在精益培训中要纳入设备tpm培训的内容，且设备tpm培训率达80%以上。

3、持续强化能源管理，确保节能指标实现。一是经营管理处要按照公司能源管理计划的要求，在3月份及时组织制定分厂能源精益管理工作要点。二是实施能源精细管理，做到“三个及时”，即发现问题及时报告，能源故障及时排除，用能及时关闭。三是持续实行冬季“恒温供暖”，确保实现5%节煤目标。四是加强能源管网设施维护，拆除废旧管道，排查故障阀门，做好冬季管网防冻，5月份对分厂空调机组进行全面维护等工作。五是各单位办公室应尽量使用自然光照明，工房应分段照明，生产场所要做到人走断电，无功停机，有空调的场所要认真执行公司空调使用管理规定。办公楼各单位要认真执行《办公楼公共照明设施管理规定》。六是实现年度万元产值综合能耗下降2.5%，新鲜工业用水下降4%的管理目标。

4、推进精益工具运用。一是4月份在分厂选定相关单位，进行价值流图、标准作业、doe、qfd等精益工具的学习与探讨。二是5月份后，在相关单位推广ecrs改善实际案例和4m变化。

**年度工作计划及目标篇八**

对未来的销售市场更有信心，并有着详细的个人销售工作计划。我的工作计划如下：

1、每周至少要保障开发8个新客户，在保障开发新客户的前提下也要维护好老客户并提高其成交率，尽量能够保证每月完成业绩。

2、经常把自己名下客户和合作客户记一下看看有哪些工作上的失误有那些地方还可以改进，确切的说就是能不能够把客户的成交量提高，及时改正希望下次还能够做的更好。

3、在和客户交谈当中必须要多了解客户的状态和需求，再做好准备工作才有可能不会丢失这个客户。

4、对客户不能有隐瞒和欺骗，这样不会有忠诚的客户。在有些问题上你和客户是一直的。

5、要不断加强业务、行业专业方面的学习，多看书，上网查阅相关资料，与同事们多交流，向他们学习更好的方式方法。

6、对所有客户的工作态度都要一样，但不能太低三下气。给客一好印象，为公司树立更好的形象。

7、客户遇到问题，不能置之不理一定要尽全力帮助他们解决。要先做人再做生意，让客户相信我们的工作实力，才能更好的完成任务。

8、自信是非常重要的。要经常对自己说你是最好的，你是独一无二的。拥有健康乐观积极向上的工作态度才能更好的完成任务。9：和公司其他员工要有良好的沟通，有团队意识，多交流，多探讨，才能不断增长业务技能。

10、为了我们部门的销售任务这个月我要努力完成3w的利润任务额，为我们部门创造更多利润。

以上就是我这一年的销售人员个人工作计划，工作中总会有各种各样的困难，请老大多多的指导，共同努力克服。为我们门店做出自己最大的贡献。

第一，对上负责的原则。要坚决贯彻执行党和国家的有关方针、政策和上级的指示精神，反对本位主义。

第二，切实可行的原则。要从实际情况出发定目标、定任务、定标准，既不要因循守旧，也不要盲目冒进。即使是做规划和设想，也应当保证可行，能基本做到，其目标要明确，其措施要可行，其要求也是可以达到的。

第三，集思广益的原则要深入调查研究，广泛听取群众意见、博采众长，反对主观主义。

第四，突出重点的原则。要分清轻重缓急，突出重点，以点带面，不能眉毛胡子一把抓。

第五，防患未然的原则。要预先想到实行中可能发行的偏差，可能出现的故障，有必要的防范措施或补充办法。

**年度工作计划及目标篇九**

在新的一年里，网络通讯部的主要工作目标是：规范机房的科学管理，提供良好的办公环境；合理建好用好各项服务器程序，加强集团网站系统的维护和管理；加强业务学习、服务意识和技术水平的提高；创造良好的条件，挖掘各种潜力，为集团各部门提供良好保障，努力科学地完成各项工作，为公司现代化、信息化作出新的贡献。

根据20xx年工作实践，现将20xx年的具体工作计划归纳如下：

1．严格机房纪律和各项管理，科学合理分工，明确职责，责任到人，相互密切配合，团结协作，做好各项工作，保质保量完成公司下达的各项任务和突击性工作。

2．科学合理规范机房软硬件环境，强化计算机软硬系统的维护和管理，加强系统维护的响应速度，确保设备的开机完好率和运行完好率，为集团各部提供良好的需求环境。

3．在做好集团内维修、维护软硬件工作的同时，积极配合人力资源部做好各类计算机培训。

4．加强集团各部设备的维护、保养，强化系统的完好率，为集团各部门提供良好

的需求环境和优质服务。

5．统筹安排会议室的使用，定时维护保养常规会议设备，定期更新会议室计算机程序，确保其完好率和良好的使用率，以满足各部门会议需求。

努力适应信息时代自动化、网络化、数字化发展要求，为员工提供良好的网络环境、网络服务。在限制网络的基础上最大限度提供所需资源，推进我司数字化管理。

1．加强局域网网络系统的维护管理和系统安全，合理规范和利用好设备，更稳定的运行集团协同、正航、e商等应用程序。

2．与集团有关部门密切配合，积极组织做好集团网站更新和各类广告资源信息的更新维护工作。

3．紧跟网络技术的发展，加强对外联系和交流，进一步提高网络技术水平，同时协助公司各处室建设有关网页内容。

4．在网络设备正常运行的基础上，努力为全公司员工做好服务工作，同时积极组织力量，进一步完善限网信息资源，努力提高公网的应用服务质量和水平，为各部门使用积极做好各方面工作。

5．组织有关网络培训和网络知识普及宣传工作，新一年继续为集团员工举办网络知识培训。

目标明确，责任到人，协助各办公室计算机使用责任人做好设备的维护、维修及管理工作。

未来的企业，是现代化和信息化的企业，我们感到肩上的担子很重，但这正是新的机遇和新的挑战，我们将不失时机地抓住这个机遇，迎接新的挑战，在新的一年和以后的工作中努力拼搏，力争取得更佳优异的成绩。

网络通讯部

王永明

20xx年12月13日

**年度工作计划及目标篇十**

1、 学生能养成自主学习的\'良好习惯;

2、 开展多样多彩的主题队会，培养学生自我发展的能力;

3、 保护班级的备品，避免损害;

4、 培养热爱劳动的行为习惯;

5、 通过预习手册的媒介，提高自学能力，把预习当成学习生活的一部分;

6、 本学期阅读四大名著，体会刻画人物的多种写法;

7、 能与人沟通，学会交流;

8、 能查阅与课文有关的资料;

9、 习作独立完成，不照抄。

10、 每月进行单元测试，做好批阅，评价，总结。

11、 这学期尽量应用多媒体教学，丰富学生的学习兴趣;

12、 学困生的辅导坚持不懈，争取顺利毕业。

1、加强与科任老师沟通，及时了解学生的学习动态。

2、按时批改学生作业，针对作业完成情况查缺补漏，作业不拖欠。

3、利用班会即使解决班级普遍出现的问题，促进学生共同提高。

4、在班级建立“小组互助学习”模式，开展多种学习竞赛活动，形成一种你追我赶的竞争氛围。

5、加强对学困生和后进生的帮助，采取手拉手的形式，实行一帮一。

6、深入到学生中了解学生，帮助学生，作学生的知心朋友，帮助学生形成健康的世界观和人生观。

8、做好家访工作，密切与家长的联系。向家长汇报学生在校情况，同时也向家长了解学生的校外活动，使家长与教师共同参与对学生的教育工作，让学生更好地健康成长。

9、学情教育：面临即将毕业的学生，我要加倍的努力，学初提出三点建议(1.早自习按时完成任务，当天第一节课检查。2.作业不许即使上交，过期不与批改。3.不行打架，要向大哥哥的样。)

10、课堂教学。

每天学习的新知识必须夯实，当堂完成堂清。每节课必须做到及时二次加工，讲课抓住关键，出现问题即使解决。方法要得当，语气要和气，课标指出“要关注学习的结果，更要关注学习的过程”，教学时要留给学生足够思考的时间，避免直接传授，让学生自己观察得出结论。

11、作业批改，学困生的作业要因人而易，不要强行，更不要施加压力，逐步紧跟，多用鼓励性的评语激励学生。

12、课外阅读：每天第八节课为读书时间，除了学校发给各班的图书外，主要阅读四大名著，为以后的学习奠定坚实的基础。课外阅读还要开展“我读我书”等活动，在活动中突出者给与鼓励，以激励其他学生的阅读兴趣。

13、单元测试：为检测学生对知识的理解、掌握情况，每学完一组课文都进行自测，而自测试卷出题符合班级实际，测试要实事求是，根据反馈弥补教学的不足，把知识学好、学牢。

本文档由028GTXX.CN范文网提供，海量范文请访问 https://www.028gtxx.cn