# 最新企业竞聘上岗演讲稿三分钟(优秀11篇)

来源：网络 作者：深巷幽兰 更新时间：2024-12-18

*演讲稿要求内容充实，条理清楚，重点突出。在社会发展不断提速的今天，演讲稿在我们的视野里出现的频率越来越高。那么我们写演讲稿要注意的内容有什么呢？以下我给大家整理了一些优质的演讲稿模板范文，希望对大家能够有所帮助。企业竞聘上岗演讲稿三分钟篇一...*

演讲稿要求内容充实，条理清楚，重点突出。在社会发展不断提速的今天，演讲稿在我们的视野里出现的频率越来越高。那么我们写演讲稿要注意的内容有什么呢？以下我给大家整理了一些优质的演讲稿模板范文，希望对大家能够有所帮助。

**企业竞聘上岗演讲稿三分钟篇一**

各位领导、各位同事：

大家好！

为了响应人事制度的召唤，按照竞职方案，我符合国际业务部经理职务。我现年xx岁，中共党员，大专文化程度，会计师专业技术职称。

我的优势：一是工作经历丰富。参加工作以来，我先后任过诸蓄员、信贷员、保卫科科长xxx长xxx长等职，积累了较为丰富的实践经验。二是面前有股“闯劲”。我一直把“爱岗敬业、开拓进缺作为自己的座右铭，无论干什么，都把事业放在心上，责任担在肩上，尽职尽责，埋头苦干，全身心地投入。多年来，组织上的培养，领导和同事们的支持和帮助，造就了我敢于坚持原则，主持公道，秉公办事，作风正派，求真务实，胸怀宽广，谦让容人，善于听取群众意见的品格。我始终认为，干好事业靠的是忠诚于事业，靠的是一丝不苟的责任心。在关键时候，我从不缩头缩尾，有一种敢闯、敢作、敢为的精神。三是业务方面有股“钻劲”。在长期的银行工作中，我干过x年的xx，干过x年的xx，无论是在业务学习中，还是在业务管理上，我都坚持走到哪里就学到哪里，向老领导学习，向专家们学习，向同志们学习，向实践学习，以肯于钻研的学习精神，不给自己留疑问，无愧于领导和同志们的理解和信任。前年，我主动为自己“充电”，考上了湖南财经学院的在职研究生，并较为系统地学习了银行管理、经济管理、计算机和英语等方面的知识。我感到自己在业务工作中积累了一套较为成熟的思路与方法，在管理和中也有自己的见解和方法。

一、提升服务层次，丰富服务内涵。服务是永恒的主题。要提升服务层次，要丰富服务内涵。对客户我们必须用“心”服务，做到诚心、热心、细心、耐心。要大力提倡“温馨服务”，建立xxx制度，熟悉掌握客户信息，把顾客看作是自已的亲戚朋友，看作是自已的家人，把自已的工作变成传递温馨的.窗口，树立支行的良好形象。

二、提出新思路，发展大业务。树立“想支行之所想，急支行之所急，全力为一线服务”的经营理念，与此同时，在内部制定一整套规章制度和岗位责任制，防范风险，规范运作。对外部，将任务分解落实到人，部门经理和经办人员分别负责每个重点客户，对支行或客户提出的业务要求，及时解决，落实到位，保证各主要客户的业务量稳中有升。

三、学好银行知识，打牢理论基础就本人来说，重要的是与同志们一起加强学习培训，注意银行法律法规的学习，特别是要加大对国际业务方面知识的学习，要知其所以然，掌握工作主动权。

如果我竞聘成功，我的工作目标是：“以为争位，以位促为”。争取支行领导对国际业务部的重视和支持，使国际业务部工作管理制度化，服务优质化，参谋有效化。我愿与大家共创美好的未来，迎接建行辉煌的明天。谢谢大家。

**企业竞聘上岗演讲稿三分钟篇二**

尊敬的各位领导，各位评委：

大家好!

(演讲提示：演讲中，身体要略向前倾，表现出与观众交流与亲近的姿态，赢得大家的认可)

莎士比亚曾写过一句家喻户晓的名言：“人生是个大舞台,每个人都是舞台上的演员”。今天我站在这里就是要当个演员，接受大家的评判。不仅仅是今天我要当好演员，以后生活中我也努力扮演好每一个角色。我此次竞聘的岗位是客货部经理。

(介绍自己要用陈述语气，语气平和、自然)

下面，我先简单的介绍一下我个人基本情况。

我叫\*\*\*，(可从名字上做一修饰)今年30，有人说三十岁的女人是绣球，在被童稚抛弃之后,获得了成熟的至宝;也有人说，三十岁的女人更自信，更懂得适应社会的大气候，为自己的人生准确的定位。我于1992年考入民航中专，1996年毕业，同年被分配到西藏贡嗄机场运输部参加工作。工作9年多以来，我始终一丝不苟，兢兢业业，深得领导和同事好评。

俗话说：没有金刚钻别揽瓷器活。虽然我很自信，但还有拿出真本事来，经过综合权衡，我觉得我具有以下竞聘优势：(以下几段用陈述语气，要体现出真诚)

第一、我具有较好的政治素质和高尚的思想品质

自从1996年参加工作以来，我经常学习党的一些文件，不断提高自己的政治觉悟性，能够在思想上和行动上与党中央和公司党组保持高度一致。参加工作九年来，我总是用信心激发热情，用恒心磨练意志，用爱心呵护旅客，用诚心对待工作，服务奉献真情，行动追求卓越。

第二、我具有丰富的工作经验和较强的创新意识

工作近十年来，我先后在售票、行李管理、值机和配载上工作过，不同的工作岗位的经历锻炼了我不同的工作能力，丰富了我的人生阅历，锻炼了我的意志，丰富了我的知识，增强了我的能力，拓展了我的视野，更重要的是培养了我乐观豁达、冷静沉稳的性格和顾全大局、开拓创新的精神和作风，而这样的性格和作风，无疑是一名客货部经理所必备的素质。更重要的是，在这近十年里，我基本上都是在业务一线工作，这样就使得我对所负责的各项业务有了较为深入的了解，对于工作中出现的矛盾和问题，我都能做出很好的处理。丰富的工作经验为我做好客货部经理奠定了坚实的基础。

第三、我科班出身，具有扎实的专业知识。

我毕业于民航学校，几年的学校学习，使我掌握了扎实的专业知识，特别是工作以后，我严格要求自己，在近十年的实践中，使自己的理论知识与实践相结合，做起工作来更是左右逢源，游刃有余。这都为我做好下步工作打下了坚实的基础。

第四、我具备担任该职位的基本素质。

作为女性，我性情温和，办事耐心，平易近人，同时具有敏锐的直觉和观察力，能细心体察乘客情绪，协调处理好各方面的关系。同时，我处事踏实谨慎，有大局观念，凡事以单位利益为重;工作中团队意识强，能够主动照顾到团队的方方面面，得到了领导及同事的肯定和信任。此外，我人缘好，善于与人及其他部门沟通合作，能够长期与每位同事保持融洽的合作关系。

俗话说，人贵有自知之明，同时，我也明白自身的差距。在各位领导和同事们面前，我还有许多不成熟的地方，很多地方还需要向大家学习。但是我相信：经验，我会不断总结、升华;才干，我会不断培养、提高。我希望能一如既往地得到领导的关怀，我诚心诚意地希望能不断得到同事们的批评与帮助!我深信：江海之所以博大是因为它居于百川之下!

(稍一停顿，语气由抒情转为陈述，语气温和)

我们林芝机场的建设正日臻完善，这个雪域高原的“森林机场”正焕发着蓬勃的生命力，让我们这些工作在这里的人们倍感自豪和骄傲。我愿在林芝机场这一平台上，再次实现超越，更上一层楼。各位领导、各位评委，同志们、朋友们，参与此次竞聘，我愿在求真务实中认识自己，在积极进取中不断追求，在拼搏奉献中实现价值，在竞争中完善自己。如果承蒙领导和评委的厚爱，让我走上客货部经理的领导岗位，我将不负众望，不辱使命，开拓创新，具体我将做到以下几点：

(介绍工作思路要言语清晰，沉着稳健)

第一、团结合作，开拓创新，打开工作新局面

多年的工作经验告诉我，同志之间，理解、支持和友谊比什么都重要。在团结方面，我要当好主角，摆正自己的位置，协调好各个部门之间的关系。在工作上，我将在充分调查的基础上，有步骤、有目的地制定工作计划，逐步落实工作，让各项工作有条不紊地开展。

第二、加大安检力度，保障安全运营

安全是一个老生常谈而又容易被忽略的问题。安全重于泰山，尤其是我们客货运输部门，安全直接关系着乘客和客户的切身利益。上任后我将进行彻底的安全检查，使“安全第一，预防为主”的意识深深地印在每一位员工的脑海里!

第三、立足本职，开拓市场谋发展

市场经济下，效益是第一位。而效益的取得离不开市场。上任后我将努力开拓市场，尤其是冬天淡季的货运市场的开发。利用林芝的自然资源和美丽风景吸引国内外游客。工作中保证航班正点、安全的运营，为西藏区局创造更多的效益。

第四、搞好服务，打造部门新形象

服务是一个企业的形象，只有良好的服务才能换得良好的发展。服务本身蕴涵着价值，蕴藏着无限的商机和潜在的客户资源。有人说过“只有当一个人从思想上真正认识到服务工作的重要意义，他的工作才会做得更加出色。”为次，我将致力于公司员工的服务的培训，使他们能够以良好的服务赢得客户的的信赖，使我们的民航公司的品牌深入人心。

(最后要昂首挺胸，语调逐渐升高，铿锵有力，表现出志在必得的自信)

林芝藏语意为“太阳的宝座”，还有着“西藏江南”的美誉。崭新的林芝机场，犹如璀璨的明珠，镶嵌在世界屋脊上，正升腾着无限的希望。我将在这无限希望中阔步前进，努力把工作做好，争取以高昂的态度面对新工作。尊敬的各位领导、各位评委，如果我竞聘成功，我将以凌云之志实现一腔抱负;以精诚之心开启工作思路;以勤劳双手创造工作业绩。不遗余力地做好本职工作，用出色地表现回报大家的厚爱!“不积跬步，无以至千里;不积小流，无以成江海。”我愿从点点滴滴做起，迎着珠穆朗玛峰的雄姿面向四方，伴着雅鲁藏布江的怒吼奋勇前进，以昂扬的斗志吹响林芝机场发展的号角!

我的演讲完毕，谢谢大家!

**企业竞聘上岗演讲稿三分钟篇三**

当然，无论通过什么样的形式上岗，最重要的还是个人的工作能力。本人仔细阅读了贵公司的招聘要求，本人认为自己是具备担任该职务所必须的个人能力以及素质的。本人在过去的工作岗位上一直都有着贵公司所需要的工作能力，加之在前任公司辞职后，又自己进修了一段时间，这进修让本人在工作能力上又提升了不少，我相信，我一定能够胜任此岗位，也一定能够在此岗位上为公司创造出价值！

假如本人被聘用上岗，本人将从以下几个方面努力：

第一，加强学习，完善自我。

不假如本人被聘用上岗，本人会更加努力，加强对专业领域的学习，也加强对公司事务的学习，不断提升自我，完善自我，争取在工作中做一名优秀员工。

第二，提高效率，做好工作。

本人也会在工作中提高自己的工作效率，争取以最快最好的速度做好工作。

第三，大胆创新，改进工作

此岗位是一个需要创新的岗位，本人会在工作大胆创新，不断改进工作。

以上差不多就是本人竞聘上岗的发言了，希望大家能够认可我，投我一票！谢谢大家！

**企业竞聘上岗演讲稿三分钟篇四**

尊敬的各位领导，评委，魏主任：

大家好！

我叫xxx，几年来，一直在企业工作。先后做过办公室秘书、副主任、综合业务部部长、物业经理、销售经理和总经理助理等工作。现在，正筹建“齐齐哈尔龙化企业服务工作室”。总结我的工作经历，概括起来说是：学中文，做管理，长处在企业管理咨询和策划。正是在多家企业多岗位的工作经历，我得到了这些企业领导和员工的认可。

业余时间，我爱好读书和写作。

回想参加工作的这11个年头，我为没有成就一翻轰轰烈烈的事业而惭愧。展望未来，我期待着自己能够脚踏实地，踏踏实实地做成一件事。时逢这个“能干事”的时代，让我引用美国政治家富兰克林的一句名言与各位领导、各位评委、各位同仁分享：

“推动你的事业，不要让事业推动你！”

请领导和评委相信我，我就是，那位你们要选择的“想干事，能干事，敢干事，能干成事，干事还干净”的人选。

20xx年，我从齐齐哈尔师范学院毕业以后，我去了海南省海口市，在那里的一家亲属参股的日资贸易公司参加工作。我在这家有160人的企业办公室做综合秘书工作3年，做副主任2年。公司主要业务是贸易和商业物业经营。因公司是带有日资性质的合资企业，对所有员工的要求都很严格。也正是这个高标准、严要求的环境，不但教会了我企业行政管理和办公室工作所需工作技能，更是给予了我取之不尽的人生财富。1999年因亚洲金融危机，公司经营出现问题，日资撤出，公司解体。我回到齐齐哈尔成家，先后在齐齐哈尔解放门农贸市场、齐齐哈尔诚信担保公司、齐齐哈尔百花集团百花电子城工作过。

自1999年以来，我还与黑龙江玉兴集团、河北蓝宝集团、黑龙江中亿集团、齐齐哈尔华丰集团、齐齐哈尔华宝集团等企业有着广泛的接触和业务合作，为这些企业提供了项目论证和运营方案。

人生真的是短暂，在不知不觉中，我已经进入了中年。参加工作也11年了。回顾这些年来的路，我并不是在“这山望着那山高”，我始终将最大程度地发挥个人所学、所能，实现人生价值最大化作为梦想。今天有幸参加和平公司的人才招聘，这将成为我人生旅程的重要一步，同时也是我第一次与制造业为主体的企业接触，我将竭尽权利争取去竞争这个职位。

人生选择职业，最为重要的是“选对行业做对事，选准企业跟对人”。

选择和平公司，是选对行业做对事。一个有着数十年国有军工企业历史为母本的跨行业企业，在具有中国特色的市场经济体系中有着独特的运作方式，具备实现跨越式发展的可能。投身这样一个企业工作，与这样一个企业在未来的几年，甚至几十年里见证一个时代的发展步伐，是我的人生梦想所在。多年的漂泊，我期待着能够寻找一个能够依托发展的企业，找到我能愿意做也能胜任的岗位。

选择和平公司，是选对企业跟对人。通过这次竞聘过程，我接触了李书记和魏主任，还有几位至今我都叫不上名字的工作人员。从他们细致耐心的对招聘工作的解释，从这次用心良苦的招聘工作的组织，从整个公司领导班子对人才的渴求和对事业独特理解以及由此而引发的这次招聘活动，都让我对和平公司的发展充满了信心。如果能够成为这个集体的一员，将是我职业生涯发展中至关重要的选择。

**企业竞聘上岗演讲稿三分钟篇五**

尊敬的各位领导，各位评委：

大家好!

莎士比亚曾写过一句家喻户晓的名言：“人生是个大舞台，每个人都是舞台上的演员”。今日我站在那里就是要当个演员，理解大家的评判。不仅仅是今日我要当好演员，以后生活中我也努力扮演好每一个主角。我此次竞聘的岗位是客货部经理。

下头，我先简单的介绍一下我个人基本情景。

我叫\*\*\*，(可从名字上做一修饰)今年30，有人说三十岁的女人是绣球，在被童稚抛弃之后，获得了成熟的至宝;也有人说，三十岁的女人更自信，更懂得适应社会的大气候，为自我的人生准确的定位。我于1992年考入民航中专，1996年毕业，同年被分配到西藏贡嗄机场运输部参加工作。工作9年多以来，我始终一丝不苟，兢兢业业，深得领导和同事好评。

俗话说：没有金刚钻别揽瓷器活。虽然我很自信，但还有拿出真本事来，经过综合权衡，我觉得我具有以下竞聘优势：(以下几段用陈述语气，要体现出真诚)

第一、我具有较好的政治素质和高尚的思想品质

自从1996年参加工作以来，我经常学习党的一些文件，不断提高自我的政治觉悟性，能够在思想上和行动上与党中央和公司党组坚持高度一致。参加工作九年来，我总是用信心激发热情，用恒心磨练意志，用爱心呵护旅客，用诚心对待工作，服务奉献真情，行动追求卓越。

第二、我具有丰富的工作经验和较强的创新意识

第三、我科班出身，具有扎实的专业知识。

第四、我具备担任该职位的基本素质。

作为女性，我性情温和，办事耐心，平易近人，同时具有敏锐的直觉和观察力，能细心体察乘客情绪，协调处理好各方面的关系。同时，我处事踏实谨慎，有大局观念，凡事以单位利益为重;工作中团队意识强，能够主动照顾到团队的方方面面，得到了领导及同事的肯定和信任。此外，我人缘好，善于与人及其他部门沟通合作，能够长期与每位同事坚持融洽的合作关系。

俗话说，人贵有自知之明，同时，我也明白自身的差距。在各位领导和同事们面前，我还有许多不成熟的地方，很多地方还需要向大家学习。可是我相信：经验，我会不断总结、升华;才干，我会不断培养、提高。我期望能一如既往地得到领导的关怀，我诚心诚意地期望能不断得到同事们的批评与帮忙!我深信：江海之所以博大是因为它居于百川之下!

我们林芝机场的建设正日臻完善，这个雪域高原的“森林机潮正焕发着蓬勃的生命力，让我们这些工作在那里的人们倍感自豪和骄傲。我愿在林芝机场这一平台上，再次实现超越，更上一层楼。各位领导、各位评委，同志们、朋友们，参与此次竞聘，我愿在求真务实中认识自我，在进取进取中不断追求，在拼搏奉献中实现价值，在竞争中完善自我。如果承蒙领导和评委的厚爱，让我走上客货部经理的领导岗位，我将不负众望，不辱使命，开拓创新，具体我将做到以下几点：

第一、团结合作，开拓创新，打开工作新局面

多年的工作经验告诉我，同志之间，理解、支持和友谊比什么都重要。在团结方面，我要当好主角，摆正自我的位置，协调好各个部门之间的关系。在工作上，我将在充分调查的基础上，有步骤、有目的地制定工作计划，逐步落实工作，让各项工作有条不紊地开展。

第二、加大安检力度，保障安全运营

安全是一个老生常谈而又容易被忽略的问题。安全重于泰山，尤其是我们客货运输部门，安全直接关系着乘客和客户的切身利益。上任后我将进行彻底的安全检查，使“安全第一，预防为主”的意识深深地印在每一位员工的脑海里!

将本文的word文档下载到电脑，方便收藏和打印

推荐度：

点击下载文档

搜索文档

**企业竞聘上岗演讲稿三分钟篇六**

尊敬的各位领导、各位同仁：

首先我衷心感激部务会给我们供给了这个机会。很高兴今日能参加这次竞聘上岗。报名之前，我也曾度德量力，思虑再三，决定竞聘干部教育科长岗位。借此机会，讲三句话。

一、第一句话就是心里话，即我为什么要竞聘干部教育科长岗位。理由有三：一是有基础，以往在干教科工作过一段时间，应当说还是熟悉干部教育工作；二是有思考，我撰写的《加强和改善新形势下的干部教育培训工作》，以往获得省干部教育研究会所颁发的二等奖，对干部教育工作还是做过比较深的研究；三是有效果，除完成市干教领导小组安排的工作任务外，重点协助市委党校完成了体制评估工作，并且关系还处理得比较好。

二、第二句话就是实在话，即我竞聘的优势。我想结合近年来的工作和思想情景，给自我作个评价。主要体此刻“四不”，即不糊涂，不偷懒，不出错，不抹黑。

1、不糊涂自担任干部监督科长，尤其是兼任市问责办常务副主任以来，我深感肩上的担子重，压力大，领导的要求高，干部群众的期望值更高，真的有一种如履薄冰之感，容不得半点松懈和失误。而问责工作又是一个新生事物的，许多工作需要在实践中摸索，在工作中创新，在是与非中甄别。不干不行，乱干更不行。它必须在法的律和纪律允许的范围内活动，不能为所欲为。为此，我每策划一次行动，做一个个具体的事情，都是坚信“凡事预则立”，“三思而行”，进行立体全方位思考，然后再付诸实施。一年来，所进行的集中行动和本科室的工作还是没有打乱仗，能够说是有条不紊地进行着，从而保证了问责工作的有序、整体、稳步推进。

2、不偷懒在工作中，本人秉承“勤能补拙”的古训，“少讲多做”，坚持身先士卒，既当指挥员，又当战斗员，进取全身心投入到本职工作、中心工作、点上工作中。年初，牵头承办了2月8日的问责工作动员大会，起草了《沅江市机关工作人员有错无为问责办法》（试行）、市委书记的讲话和熊部长的《问责办法》解读。策划、组织和参的与了集中行动7次。花了近两个月的时间，协助其他单位督促检查，算作“挑水”：一是参与了市优办组织的行风测的评；二是市纪委牵头、两办具体组织的当前农村农业工作的检查；三是市政府办组织的上半年重点的工作点评前的督查。中心工作主要有三项：一是协助干部人才科进行了一些考察工作；二是搞了一个星期的防汛督查；三是参与了全市性的正科级单位的在编在岗情景督查。点上工作去得比较少，但还是比较关注。一方应对南大膳镇的班子成员、中层骨干和部分老同志代表进行了走访；另一方面为晓乐村办了几件实事，争取了硬化村级公路指标6。5公里、沼气池50个和改厕计划300个。另外，策划了该村的外地富人、名人联谊会的，可望5－8万元的收入。

3、不出错“工作上不出差错，莫把话把别人讲”是我一贯追求的工作目标和坚守的原则。我经常同科室的同志讲，我们已站在风口浪尖上，不能有丝毫闪失。否则，将“了不得难”，导致无可收拾的局面。唯有扎扎实实、认认真真把握好工作的每一个细节和环节，一步一个脚印，方能立于不败之地。一是从源头抓起，规范工作程序。制定了市问责办及其宣传受理组、协调处理组的工作职责，每个岗位的工作职责，出台了问责工作流程图、受理制度、审批程序，并制作了受理登记表、投诉摘报、问话笔录、诫勉谈话记录、函询通知书、案件移送通知书、举报投诉批转通知书、送达回证、问责决定书等相关文书。

二是立足高标准，把住每道关口。一方应对领导交办的工作或批示件都认真落实，周密安排，严格标准不走样；另一方应对本科室的所有文书、文件、材料、简报、通报等严格把关，应当说，还是没出什么“叉符子”。

三是加强管理，规范科室人员行为。年初制定了严格的工作纪律，致力于打造一支严于律己、公道正派、团结协作、严守秘密、听从指挥的过得硬、叫得响、拿得出的“铁军”。

**企业竞聘上岗演讲稿三分钟篇七**

尊敬的各位领导、各位评委、各位同事：

下午好!

阳光明媚，充满青春与活力的美好五月，很荣幸今天站上竞聘上岗的演讲平台进行职位的挑战，感谢组织人才机制的改革给我们年轻一代这个机会，感谢各位领导和同事的举荐，让我有机会，有信心站上今天的竞职讲台，今天我竞职的岗位外科护士长，根据竞聘上岗工作的文件要求，先将个人简历介绍如下：

我是外科护士xx，生于19xx年，党员，大专学历，于1990年7月毕业云南省卫生学校,1990年7月31日分配到本院外科开始护士生涯至今.期间六次评为最佳护士，两次履职优秀，论文护士应谨慎语言，外科应该加强tcu病房质量管理获院三等奖，前列腺等离子切割术后并发症预防及护理、三腔球囊尿管用于膀胱造瘘术的护理两篇论文获院2等奖，曾被科室派往云大医院外3科进修重症监护.回来后积极投入外科临床护理中,随着临床护理的迅速发展，唯有不断学习才不至落后,于通过中央广播电视大学三年专科护理,取得大专\*\*\*,通过了中级职称考试,取得主管护理师资格.通过学习从中找到了乐趣用理论指导实践，也升华了我的服务理念和对专业的浓厚兴趣。长达20年的磨练我已经成为具有丰富经验的护师,能熟练掌握外科各项护理常规和操作规程，能熟练应用外科现有的仪器，熟知外科每个人的脾气性格，能和大家和睦共处。工作期间曾协助护士长带教护生,目前还协助护士长管理科室帐目.积极参加医院组织各种活动,丰富医院文化的过程中，我的综合素质也得到了提高，具备了一定的协调沟通和组织管理能力。在院党委,外系支部的帮助关怀下,我由一个腼腆,沉默寡言,不管闲事的人,变成了一个有思想,有行动有主见的人,我觉得自己真的成熟了,对外科的爱超越了一切,外科兴旺的时候我为它高兴,衰退的时候我难过.目前外科精神涣散，护士付出得不到回报，工作积极性不高，但依然能履行各班职责，我希望改变这种现状，通过努力创造一个积极，进取团结和睦的大家庭，我想是党考验我的时候了,我应该站出来,说我能行.

我知道，只有关心、体贴、理解护士，才能最大限度的发挥她们的潜能和创造性。也只有做好沟通与协调、团结工作，才能把科室方方面面有限的资源用于最需要的地方。我的新浪博客里的座右铭是认真去做每一件事,用心去感受每一人,别计较得失.

如果我当选，我将做好以下几方面的工作：

1在外科科主任业务指导下，按照护理质量标准，制定工作计划，并组织实施具体工作，认真履行护士长职责和义务。坚持“以病人为中心，以质量为核心，为患者提供优质、便捷、高效、文明服务”的`服务理念，把好入院宣教与出院指导关，加大健康教育力度，做好出院访视工作。

2提高科室凝聚力,使科室人人都以主人翁精神参与管理。挖掘护士潜能，调动科室人员工作的主观能动性，合理配置人力资源,为科室创造一个轻松和谐友爱的环境。(1)记住每个人的生日,送一份小礼品.(2)手术延长保证手术医生吃到热菜热汤.(3)科室成员生病住院全科探望给予关心.(4)每月一次工会活动,劳役结合.(5)开展批评与自我批评，不让矛盾过夜。

3不断加强医护，护患沟通，定期征求各方意见，及时采取整改措施。更好地为病人提供优质亲情服务。

4.重点管理护理安全，杜绝护理纠纷和护理差错。开展法律意识教育，防范安全隐患。制定切实可行的岗位责任制。做到有章必循、责罚分明。严格遵守规章制度及操作规程，及时完成各种有效记录，把好护理环节质量和终末质量关。

6科室做到年有目标，月有计划。鼓励护士每人每年完成1-2篇论文。定期业务学习和经验交流，随着科室腔镜发展,护理不到位的情况下加强学习,可外出学习,或通过网络等学习术后护理,病情评估,措施实施.

以上是我竟聘思路，希望能得到所有领导和各位的帮助、指导和完善。涓涓细流，汇入长江我决心，为创建群众满意医院，为外科的发展经济效益得到更大双赢的效果而将自己所有的精力融汇到这个让我欢喜让我忧的大集体中。我将无怨无悔。

我的演讲结束，谢谢大家!

**企业竞聘上岗演讲稿三分钟篇八**

尊敬的各位评委、各位同事：

您们好！

今天，感谢公司领导和评委再一次给我参加这次竞聘的机会。

我叫xxx，本科文化，于xxx月参加保险行业的工作，在公司工作期间，先后担任过理赔内勤，外勤和电子商务部副经理主持工作。

加入寿财险担任理赔主管至今。我竞聘的岗位是理赔客户服务中心负责人。

本人对理赔客户服务中心负责人岗位的理解是：理赔客户服务中心负责人应当既是业务技能过硬的骨干，又是能够推动部门全面工作的指挥者；既是推进部门政策进程的组织者，又是积极投入实际工作的参与者；既要具备独当一面的能力，又要具备“洞察宏微”的观察能力。今天，我本来不想参加竞聘的，因为我相信别人能把理赔客户服务中心管理工作搞好。

但是，我自信：凭自已多年业务工作能力和管理工作，我能把理赔客户服务中心的工作搞得更好。因此，我决定竞聘理赔客户服务中心负责人这个岗位。

任职后的工作设想，紧密围饶公司改革、发展和稳定大局。树立人才强企和大教育、大培训的观念，以稳定队伍为基础，以提高素质和能力为重点，以重视绩效、强化激励为手段。紧紧抓住培养、吸引和用好人才三个环节。

（一）今后工作的重点：

1、根据省公司下达的各项指标，分工到每个责任人；

2、加强对各个县理赔数据的集中管控；

3、考虑到市区的4s店比较多，各县到本级修理的车辆比较多，适时增加了理赔人员；

4、增加与各个4s店及各大修理厂的联系，为公司的业务发展做出贡献；

（二）具体措施和做法：

1、根据全市的的现状配备一名未决管理岗，负责每天未决案件的更新和督促各个理赔员及时的.处理案件，形成奖惩机制。

2、对各县的各个理赔指标集中到中支管理，及时提醒每位理赔人员根据各项指标提出那项工作要加强等。

3、不管现在我们保险行业的地位在社会上有多么低，理赔人员对于4s店及修理厂还是有一定的影响力的，要根据4s店的情况设置理赔人员和4s店直接跟踪，形成互补增强4店的信心。

4、在做好工作的同时，对于理赔客户服务中心负责人这个岗位也是一个连接上面和转达下面的一个重要岗位，这样转达上级领导的各种精神和这样向上级回报下面的意见建议是今后重点要学习的课题。

今天，我站在演讲台上，也许有的人认为我对管理工作，没有经验。对此，我不想否认。我相信，在今后的工作中，我能和各位很好地合作，有信心有能力把工作搞好。若我竞不上管理岗位，也不会灰心，不论在何岗位都会尽自己的能力做好本职工作。

谢谢大家！

**企业竞聘上岗演讲稿三分钟篇九**

各位领导、各位同事：

大家好!

感谢支行领导为我们创造了这次公平竞争的机会。为了响应人事制度改革的召唤，按照竞职方案，我贴合支行行长职务。我现年xx岁，中共党员，大专文化程度，专业技术职称。

我的优势：一是工作经历丰富。参加工作以来，我先后任过储蓄员、信贷员、保卫科科长、副主任等职，积累了较为丰富的实践经验。二是改革面前有股“闯劲”。我一向把“爱岗敬业、开辟进取”作为自己的座右铭，无论干什么，都把事业放在心上，职责担在肩上，尽职尽责，埋头苦干，全身心地投入。多年来，组织上的培养，领导和同事们的支持和帮忙，造就了我敢于持续原则，主持公道，秉公办事，作风正派，求真务实，胸怀宽广，谦让容人，善于听取群众意见的品格。我始终认为，干好事业靠的是忠诚于事业，靠的是一丝不苟的职责心。我从不缩头缩尾，有一种敢闯、敢作、敢为的精神。三是业务方面有股“钻劲”。在长期的银行工作中，我干过x年的x，干过x年的，无论是在业务学习中，还是在业务治理上，我都持续走到哪里就学到哪里，向老领导学习，向专家们学习，向同志们学习，向实践学习，以肯于钻研的学习精神，不给自己留疑问，无愧于领导和同志们的理解和信任。前年，我主动为自己“充电”，考上了在职研究生，并较为系统地学习了银行治理、经济治理、计算机和英语等方面的知识。我感到自己在业务工作中积累了一套较为成熟的思路与方法，在治理和改革中也有自己的见解和方法。

假如有幸得到各位领导和同志们的信任和支持，我将迅速找准自己的位置，尽快进入主角，认真履行责。

一要率先垂范。“村看村，户看户，群众看干部”。作为基层行的领头雁，支行行长的一言一行都会在职工中产生不同的影响。因此，要尤其注重自身的修养，以身作则。要有坚定的政治立场、较深的理论修养、较高的业务素质，要廉洁自律、勤政为民;要正直老实，吃苦耐劳;要以实际行动和高尚的品格为全行员工树立榜样，引导全行员工开辟进取。

二要抓大放小。“抓大”，即抓住全行的中心工作和主要工作，抓住要害问题和主要矛盾，突出重点;“放小”，即将日常性、事务性、执行性的工作交与副职、相关部门和人员，充分发挥副职和中层骨干的作用。“抓大放小”可将行长从繁杂的日常事务中解脱出来，集中精力致力于全行重大问题的决策和处理。同时还能够充实副职工作，锻炼中层干部和普通员工，给他们以施展才华的机会，激发职工的工作创造性。

三要自我激励。在市场经济体制下，自觉地杜绝拜金主义、享乐主义，攀比心态。工作上加大干劲，生活上多些“约束”。随时了解把握职工的思想动态，对先进优秀的员工要树典型、立榜样，扩大影响，激发被表彰者内心的自豪感，从而促使其向更先进的行列迈进。其二要营造公平、民主、和谐、择优的工作环境，建立“能者上、平者让、庸者下”的用人机制，努力改善和提高员工的福利待遇，让员工在自己的工作中有发言权，从而激发员工的主人翁意识和群众归属感。

四要尊重同事。详细做好三个方面：一是作职工的贴心人。人与人之间最宝贵的是相互理解、尊重和信任。领导者要从感情上走近员工，常常深入其中沟通、联络、了解他们所想、所需、所求。要以生活上的关心换得工作上的安心，以促膝交心换得彼此知心，以诚心换得员工爱心。要广泛征求和取得员工的意见和推荐，诚恳理解员工的批评与监督，要让员工觉得在你手下工作有安全感，不会因说真话、提意见而被另眼看待。二是正确把握鼓励与批评。任何时候都不伤害职工的自尊心。对完成任务、工作有起色的员工，及时给予肯定，加强其自信心;对因非主观原因造成失败的员工，不要求全责备，要鼓励，让他感到领导对他的工作是理解和支持的;对确因主观原因使工作受到损失的员工，批评要有节制，重在思想疏导，不能不分场合、对象，采用有损其自尊心的语言和语气，要让员工认识到自身的错误而又不背上思想包袱。三是持续正确的用人原则。持续任人唯贤，反对任人唯亲、拉帮结派;选拔任用于部要看主流，不一叶障目，要重用群众公认、有工作实绩、为民说话的干部。

五要加强学习。学习的资料主要三方面：一是学习金融知识，针对自己不足之处，刻苦钻研，透过自学、函授等方式加强金融基本知识学习，用心研究金融政策，正确把握我国金融改革发展动向，提高自己专业知识水平，把自己培养成真正的银行家;二是学习相关知识，金融是非凡行业。凡是经济领域范围的部门知识都要有必须了解，主要包括税收、财政、法律法规、市场经济、电脑基础知识等，提高自己综合素质;三是学习政治理论，马列主义、毛泽东思想、邓小学理论，学习习近平新时代中国特色社会主义思想，提高自己政治觉悟，政治敏锐性和思想境界。透过学习，不断促进自己政治素质。

各位领导、同志们，上述几点是我对支行工作的思索，只要我能聘上，我会为此卖力。但假如我竞聘不上，也请领导和同志们放心，我会一如既往地干好本职工作，为公司的发展添砖加瓦，用心工作。

谢谢!

**企业竞聘上岗演讲稿三分钟篇十**

竞聘演讲稿

又称竞聘报告、竞争上岗演讲稿、

竞聘书

，是竞聘者在竞聘会议上向与会者发表的一种阐述自己竞聘条件、竞聘优势，以及对竞聘职务的认识，被聘任后的工作设想、打算等的工

作文

书。本站小编为大家整理了关于企业员工竞聘上岗演讲稿3篇，希望对你有帮助。

各位领导、同事：

下午好!

首先非常感谢领导能给我一个体现自身价值的机会.而我今晚也非常有幸能有资格与各位同事来一起竞聘一级业务员的职位.我今年25岁,20xx年从中山大学财政金融学专业毕业后,成为了中行支行的一名员工,两年多的时间,从储蓄到会计,从结算到市场,我几乎做遍了支行的每一岗位.20xx年9月我被调入分行国际业务部清算科,一直负责全分行境外汇入款的清算工作.今天.我来竞聘国际业务部的一级业务员,一来是为了响应分行人事改革的号召而作的积极尝试,二来我也自信自己具备以下的素质条件来作此次参选:

首先,具有较好的英语听，说，写能力，熟悉银行间函电往来的英文表述,同时精通电脑系统的各项操作。

再者，熟悉国际间结算与支付业务，国际贸易实务及最新的结售汇外管政策法规，

另外,在我工作的三年里,.除了学到了丰富的银行业务知识和银行服务理念外,让我感悟最深的,还是在我每一次去处理各种机遇与挑战并存,成功与辛酸交织的日常工作的时候,如何调整自身的心态,在求真务实中认识自己，在积极进取中完善自己的一个过程.换言之,在业务能力培养的同时,我会更注重的是自身心理素质的修养.以使自己时刻保持一种爱岗敬业，积极乐观的工作态度，使自己青春的激情在工作中时刻得到绽放。

我认为作为国际业务部一名一级业务员除了自身应具有较全面的业务知识和业务处理能力外,还应具备以下素质和能力:

第一,对突发事件快速处理的应急和变通能力.

第二,较高地风险防范意识

第三,较强的心理素质修养及心理承受能力

第四,良好的服务意识

假如在此次竞聘中我能成功,我将本着爱岗敬业,脚踏实地的工作态度,在业务岗位上努力担当业务尖兵的同时,我还会主动协助部门领导，积极开展与同事及支行间的业务交流与学习，从而进一步提高自己以至全行的国际业务水平。

谢谢大家!

我叫××，是公司的改革浪潮把我推上了今天这个讲台，我竞聘的职位是经营部经理，站在这里竞聘，既在自己的意料之外，又在自己的意料之中，意料之外是我没有当领导的经验，意料之中是我相信自己的优势。正因为没有当过领导，便少了一些为官的禁锢，一张白纸好为大家、也为自已勾画一幅理想的蓝图，我愿意为这张蓝图付出辛勤和汗水。

在营销部门工作了五年，对全省的水泥行业有了一定的认识，我省现有水泥企业237户，年生产能力为2693万吨，我公司经过了四十多年的发展，占有一定的品牌优势、质量优势和区位优势。近年来，随着水泥市场风起云涌的变化，竞争日益加剧，公司面临着生存和发展的双重压力。因此，营销工作必须在思想观念、内部管理和营销方面实现根本性的转变。

基于上述思考，假如我能担任经营部经理，我的设想是：转变一个观念、培养二个意识、实现三个目标。具体来说：

一是转变营销观念。目前的经营理念还停留在由卖方市场向买方市场过渡的推销阶段，虽然名称叫营销经理部，但仍然只“销”，不“营”。因此，树立以客户为中心，以顾客需求为导间的现代营销观念势在必行。

二是培养大局意识和法律意识。一切工作要以大局出发，坚决服从企业的改革大局，贯彻执行公司方针目标，培养营销队伍观全局、想全局、顾全局、揽全局的意识和能力。同时，在法律的框架下规范营销行为。因为，在依法治国、依法治企的大背景下，法律行为与人们的生活、工作息息相关，对于营销人员尤是如此，例如：目前的营销人员对法律中的诉讼时效理解出现偏差，导致过早的放弃诉讼时效，失去货款回笼的最后一道法律保护屏障。所以，对营销人员进行有针对性的法律知识培训，提高法律意识，既可以保护本企业的合法权益，又可运用法律知识为企业挽回不必要的经济损失。

实现三个目标的内容是：

1、建构营销网络。在做好水泥市场的同时，营销网络向地州辐射。以新中标的水麻路、平锁路、永武路等公路建设为切入点，分别设立滇东北片区和滇南片区办事处，以溪洛渡、问家坝、小湾电站为突破口，抢占62·5级和特种水泥等高端市场，利用营销网络覆盖全施 兼并、收购地州中小水泥厂，进行技术改造，兴建粉磨站，实现产品的战略扩张。

2、建设营销渠道。结合中间商营销和直销两条渠道来达到更多的细分市场，增加市场覆盖面，作到优势互补，规避市场单一带来的经营风险，克服“以量定价”的弊端。

3、资源优化配置。对营销人员进行一次彻底的摸底调查，根据其特长、能力安排合适的工作岗位，实现人尽其才、人尽其力、人尽其用。用真情和爱心去善待每一位同事，充分尊重他们的人格，营造出愉快、和谐的工作氛围，真正产生“人心齐、泰山移”的效果。

今天的竞聘，我的态度是：不怕失败，因为我本来就不是经理，但我更希望成功，因为我们大家都希望公司的明天比今天更美好。

最后，以一幅

对联

来结束我的演讲，上联是“胜可喜，宠辱不惊看花开。”下联是“败无悔，去留无意随云卷”，横批是“继续工作”。

尊敬的各位领导，各位评委：

大家好!

莎士比亚曾写过一句家喻户晓的

名言

：“人生是个大舞台,每个人都是舞台上的演员”。今天我站在这里就是要当个演员，接受大家的评判。不仅仅是今天我要当好演员，以后生活中我也努力扮演好每一个角色。我此次竞聘的岗位是客货部经理。

(介绍自己要用陈述语气，语气平和、自然)

下面，我先简单的介绍一下我个人基本情况。

我叫，(可从名字上做一修饰)今年30，有人说三十岁的女人是绣球，在被童稚抛弃之后,获得了成熟的至宝;也有人说，三十岁的女人更自信，更懂得适应社会的大气候，为自己的人生准确的定位。我于1992年考入民航中专，1996年毕业，同年被分配到西藏贡嗄机场运输部参加工作。工作9年多以来，我始终一丝不苟，兢兢业业，深得领导和同事好评。

俗话说：没有金刚钻别揽瓷器活。虽然我很自信，但还有拿出真本事来，经过综合权衡，我觉得我具有以下竞聘优势：(以下几段用陈述语气，要体现出真诚)

第一、我具有较好的政治素质和高尚的思想品质

自从1996年参加工作以来，我经常学习党的一些文件，不断提高自己的政治觉悟性，能够在思想上和行动上与党中央和公司党组保持高度一致。参加工作九年来，我总是用信心激发热情，用恒心磨练意志，用爱心呵护旅客，用诚心对待工作，服务奉献真情，行动追求卓越。

第二、我具有丰富的工作经验和较强的创新意识

第三、我科班出身，具有扎实的专业知识。

第四、我具备担任该职位的基本素质。

作为女性，我性情温和，办事耐心，平易近人，同时具有敏锐的直觉和观察力，能细心体察乘客情绪，协调处理好各方面的关系。同时，我处事踏实谨慎，有大局观念，凡事以单位利益为重;工作中团队意识强，能够主动照顾到团队的方方面面，得到了领导及同事的肯定和信任。此外，我人缘好，善于与人及其他部门沟通合作，能够长期与每位同事保持融洽的合作关系。

谢谢!

**企业竞聘上岗演讲稿三分钟篇十一**

尊敬的各位评委、领导和同志们：

我叫，19xx年x月，我从xx人民警察学校毕业，分配到工作,现任副科长。回顾20xx年来的从警之路，我始终以“堂堂正正做人、兢兢业业工作”作为自己的立世之本，在组织的培养和同志们的帮助下，刻苦学习，积极工作。多年来的工作成绩得到了组织和同志们的充分肯定。曾荣立个人二等功x次，个人三等功x次，并多次受到嘉奖。我的优势主要体现在：

第一，爱岗敬业，乐于奉献。我从事过x个不同岗位的工作，始终做到干一行，爱一行，专一行。xx年以前，我先后x次调换岗位，经历了x年的摸爬滚打，特别是x年担任副科长以后，在第一线参与指挥了一大批重、特大案件的侦破，既积累了比较丰富的一线工作经验、磨炼了自己的意志，又提高了自己的组织指挥能力。今年初，我服从组织安排，负责x筹备工作，面对陌生的业务和各种困难，与另外两位同事团结一虚心学习，大胆实践，很快熟悉了业务，得到处领导的好评。

第二，勤奋好学，提高素质。学而知之，学无止境，在科技迅猛发展、知识更新频繁的今天，身为才能把握公安工作的新情况、新问题，在工作中赢得主动权。x多年来，我始终在繁忙的工作之余，坚持学习，锻炼自身本领。x年，我经过近x年的自学，修完高等教育自学考试政治理论专业的全部课程，取得了该专业的毕业证书;x年开始，我结合工作实际，又参加公安管理专业本科自学考试课程的学习，到现在为止，以良好的成绩通过了巧门课程的考试。我在注重理论知识学习的同时，并没有放松对本职业务和技术的钻研。x年，我在x技术比武中获得第x名;x年，参加x技术比武，又获得第x名的好成绩。通过自身的不断学习和刻苦钻研、逐渐提高了解决实际问题的能力，大大拓宽了工作思路。

第三，勤于思考，善于总结。干工作永远没有最好，但可以力求更好。我深深地认识到，要认识和掌握灵活多变的公安工作的规律性，就必须勤于思考，善于总结。所以，我在平时的工作中十分重视这一点在x工作期间，撰写过多篇指导办案实践的文章，其中有x篇作为典型经验向同行推广，我的工作正是在这种不断的思考和总结中得到一步一步的超越。

第四，品德优良，为人正派。多年来，我始终以共产党员的条件严格要求自己，拥护党的路线、方针、政策，坚持党的四项基本原则;作风正派，勤政廉明，团结同志，严格依法办事;具有较强的事业心和责任感，充分发挥了共产党员的先锋模范作用。xx年，我被评为x优秀共产党员;x年，又被评为x优秀共产党员。

拿破仑说过：“不想当将军的士兵不是好士兵。”我说：“不想当领导的干警不是好干警。”我竞争岗位的目的，不是为了贪图享受，也不是为了光宗耀祖，而是为了党和人民的公安事业争挑更重的担子，作出更大的贡献。

尊敬的评委、领导、同志们，如果我当上了，我一定虚心学习、大胆探索、务实求进。俗话说：打铁先要自身硬，因此，我会以百倍的努力，从严要求自己，锐意进取，以自己的模范行动带领部属完成各项工作任务。

如果我当上了，我一定立足本职、摆正位置、当好助手。作为一名副手，我会坚决服从领导和组织的安排，在思想上摆正位置，行动上顾全大局，工作上认真负责。首先，做到恰尽职守，积极完成好自己分管的各项工作，当好局长的助手。其次，从我做起，维护领导班子的团结。只有团结的领导班子，才能带出一流的队伍，创造一流的业绩。我将时刻保持清醒头脑，思想上淡泊名利;工作上积极主动;业绩上不揽功推过，主动加强与班子其他成员的沟通和密切配合。

如果我当上了，我一定以人为本、维护团结、体察下情。记得孙子有一句名言：“上下同欲者胜。”身为领导，我会把关心干警纳入日常一项重要工作来抓。经常体察下情，尽力帮助干警解决一些实际困难，最大限度地消除他们的后顾之忧，使大家心往一处想，劲往一处使。

如果我当上了，如果我当上了，我一定以身作则、从严治警、树好形象。按照“抓班子、带队伍，促工作、保平安”的思路，严格队伍的管理和教育，从严治警，常抓不懈。首先，从“两学一做”的要求出发，争做一名合格党员，以自身的人格魅力去影响干警，以自身的表率作用去带动干警，为树立公安机关的良好形象增光添彩。

作为这次竞争上岗的积极参与者，我希望能在竞争中取得成功。希望大家不要忘记我的名字叫“”!但是，我绝不会回避失败。不管最后结果如何，我将一如既往地“堂堂正正做人，兢兢业业工作”。

谢谢大家!

本文档由028GTXX.CN范文网提供，海量范文请访问 https://www.028gtxx.cn