# 保险公司主持稿开场白 保险公司主持稿(汇总15篇)

来源：网络 作者：梦回江南 更新时间：2024-08-10

*范文为教学中作为模范的文章，也常常用来指写作的模板。常常用于文秘写作的参考，也可以作为演讲材料编写前的参考。范文怎么写才能发挥它最大的作用呢？下面是小编为大家收集的优秀范文，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。保险公司主持稿开场白篇...*

范文为教学中作为模范的文章，也常常用来指写作的模板。常常用于文秘写作的参考，也可以作为演讲材料编写前的参考。范文怎么写才能发挥它最大的作用呢？下面是小编为大家收集的优秀范文，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。

**保险公司主持稿开场白篇一**

男：尊敬的各位领导，各位来宾

女：来自巴盟全辖战斗在一线的亲人们

合：大家下午好!

男：冬日的临河，银装素裹，彩旗飞扬，处处洋溢着灿烂的微笑

女：xx，花团锦簇，载歌载舞，声声传递着相聚的欢哥

男：当新年的钟声响起，我们与20xx挥手告别

女：当新年的钟声响起，我们与20xx激情相约

男：当新年的钟声响起，我们回眸20xx

女：当新年的钟声响起，我们展望20xx

男：在这激动人心的日子里，我们手牵手回忆巴彦淖尔中支20xx的光辉岁月

女：在这热血沸腾的时刻，我们心连心祝福所有伙伴续写新的辉煌

男：当激情与激情再一次的相约碰撞，梦想的血液将流淌出无数美丽的希望

女：当欢声与笑语再一次扬帆起航，明天的乐曲将弹奏的更加流畅

男：让我们激情舞动，让我们放声高唱

女：让我们插上双翼，让我们放飞希望

男：让我们撒下热情，让我们凝聚力量

女：让我们把心情沸腾，让我们把快乐燃烧

男：让我们用沸腾的心，用燃烧的清，共同携起手来

合：迎接20xx的灿烂与辉煌

男：现在我宣布，中国太平洋寿险巴彦淖尔中心支公司“成就卓越，独享尊荣”暨迎新年狂欢酒会现在正式开始(音乐掌声欢呼声)

男：下面请允许隆重的为大家介绍出席本次年度盛会的各位领导，来自……欢迎您

……

男：来自xx寿险巴彦淖尔中心支公司全辖战斗在一线的所有亲爱的同事们欢迎您们的到来

女：让我们再次用排山倒海般的掌声热烈的欢迎他们的光临

男：回首20xx年我们共同走过的路，几度风雨，几度春秋

男：\*\*年，新的一年，是超越梦想的一年，是挑战极限的一年。从年初“鸿瑞迎春”开始，提出了将鸿瑞进行到底的战斗口号，共实现鸿瑞总保费3700多万元的业绩，\*\*部得到省公司总经理发来的贺信。二季度开展了“抢q大行动”和三季度“龙虎争霸”对抗赛使营销部期交保费得到迅速增长。第四季度“激情冲刺，强强对抗”产生了一大批精英和主管，在\*\*年11月18日营销部经理室经过充分的分析和论证，提出了“超亿”的宏伟目标，开展了“超亿争霸主，欢聚英雄宴”业务竞赛。

女：经过全体精英的共同努力，终于在\*\*年12月30日实现了超越亿元的伟大目标。为“挑战”作了最有说服力的注脚。因为有了梦想，因为敢于挑战，才有了对奋斗目标的一次次勇敢的超越，超越自我，超越极限。

男：成绩永远属于过去，新的战斗号角已经吹响。\*\*年必将又是一个精彩纷呈的一年。“鑫光灿烂”的业务竞赛在全省上下烘烘烈烈地展开。

女：营销部是勇于挑战新目标的的团队，在市公司的业务竞标大会上以完成任务119%拿下了金标。经理又将率领全体伙伴朝着新的目标总冲刺，为“鑫光灿烂”业务竞赛谱写新的篇章，为\*\*年更上一层楼而更加努力奋斗。

男：鑫光大道是一条通向成功与梦想之路，是勇敢者之路。胜利与荣耀，掌声与鲜花，在召唤我们。

女：成功离不开领导的英明决策，相信此时此刻我们的营销部经理也已是心潮澎湃，

男：下面借助大家热情的双手用热烈的掌声请出我们英明的决策者——营销部经理致词：

女：谢谢经理，领导的一席话让我们信心百倍，斗志昂扬

男：宝剑锋从磨砺出，梅花香自苦寒来。

女：成功的背后，凝聚着我们所有一线营销伙伴们的辛劳和汗水，伙伴们，是你们每天不停的播种，耕耘，不断的积累一个又一个的小成功，才成就了营销部今天的大成功!

男：寿险是高尚者的事业，寿险是勇敢者的战常只有无畏挫折，敢于挑战的人，才能把胜利的凯歌唱遍美丽的山河。

女：接下来让我们一起来倾听两位精英代表的心路历程吧!

男：接下来我们要请出的是\*\*分部的分处经理，伙伴于\*\*年10月加盟中国\*\*保险公司分公司，\*\*年获\*\*旅游奖，98年获北京旅游奖，\*\*年荣获省公司新单销售标兵，\*\*年获新，马，泰旅游奖，\*\*年入选市公司精英俱乐部成员，\*\*年被市公司授予金质司徽，\*\*年入围营销部专业经理人，市公司龙虎争霸竞赛三等功臣，掌声有请我们的伙伴。

女：千淘万漉虽辛苦，吹尽狂沙始到金。伙伴不断超越自我，实现自我，用辛勤和汗水浇注出了今天骄人的成绩。让我们再次用掌声感谢伙伴。

男：在今天这个喜庆的日子，还有一个好消息要告诉大家，省公司教育培训处处长也亲临我们大会现场，接下来，让我们用排山倒海的掌声欢迎中国\*\*福建省分公司教育培训部处长为我们讲话。

男：回首走过的历程，正是伙伴们的智慧和汗水，铸就了中国\*\*今天举世瞩目的辉煌，

女：现在，让我们用鲜花和掌声呼唤出成功者的卓越风姿!

男：接下来掌声有请营销部经理为我们宣读冲亿功臣名单，

男：的一番讲话使我们明确了行动的方向，催人奋进，让我们再次用掌声感谢。

女：新的一年，我们面临新的挑战，

男：新的一年，也将给我们带来新的机遇，

女：新的一年，我们做好了充分的准备

男：新的一年，我们定会取得更大的成绩。

女：鹏鸟将图南，扶摇始张翼，

男：一翔直冲天，彼何畏荆棘

女：让我们高举重锤，再次擂响高歌猛进的战鼓。

合：让我们携手共进，去创造中国\*\*更加辉煌的明天，

女：中国\*\*保险股份有限公司营销部超亿颁奖大会到此结束。

男：请全体伙伴起立，掌声恭送领导离席。

**保险公司主持稿开场白篇二**

开场各位亲爱的伙伴大家现在好，感谢大家的回应，初秋的九月是收获的季节，我们按时相聚于此，非常高兴在今天的晨会见到各位在座的每一个伙伴！首先对各位的按时出勤表示由衷的感谢，让我们把热烈的掌声送给我们正常出勤的自己。

晨操每个胜利都是团队精神的写照，每一点进步都是伙伴们相互鼓舞和激励的结果。国寿人就是在这种团结拼搏、奋发向上的团队精神中一路打拼中成长起来的。现在就让我们以一曲晨操《向前冲》展现我们团队的文化士气，请全体起立，有请我们会跳的伙伴上台来带动一下。

非常感谢刚才为我们献上精彩晨操的各位伙伴，他们不但在工作上是业务精英，同样在舞台上充满活力与自信，充满迷人的风采，让我们再一次用热情的掌声向她们表示感谢！那么同时相信一首快乐的晨操过后呢能激发我们快乐的心情，也希望我们的团队都能拥有高昂的的士气和人气为我们带来好的业绩。

信息我们说天天都有新鲜事每次晨会的这个时候我们都要准时为大家打开信息窗口，及时的了解我们身边的信息，掌握新的资讯，掌握社会最新动态，帮助我们开拓视野，积累与客户沟通的素材，下面就和大家一起关注一下今天的信息。

所以大家一定要通过这则信息知道，我们的保险市场还没有像我们想象中的那样小，我们国民需要我们把保险深入到他们每一个人心中。我们一定要把保险当成自己的爱心事业去做。

喜讯我们携手并肩、我们激情飞扬，荣誉路上向前冲，与胜利同行，让我们加快步伐、抢占先机、展我风采、在荣誉之路上争向前，下面就我们一同进入今天的喜讯报道，看看谁在荣誉之路上冲在前面。

心得七月，是流火的季节！同时也是耕耘的季节！耕耘中我们继往开来，汗水与泪水铺就了腾飞之路！信心和勇气编织不朽的旗帜！今天我们相聚在此，共同分享真诚中一路走来的艰辛和喜悦！下面接祝大家热情的掌声欢迎×××为大家爱做心得分享。

专题让我们再次把感谢的掌声送给×××伙伴，我们常说活到老学到老，要有一个良好的.从业习惯，只有在不断的学习中才能够提高自己，锻炼自己，成长自己。下面就有请×××经理带出今天的专题。

业务让我们再次把感谢的掌声送给房经理。

唯一不变的就是巨变，这已成为永恒的法则。昨日的辉煌已成为过去，明天太阳升起的时候，我们重新站在了同一起跑线上，明天又是未来，更远的明天我们还会拥有更多的期待，下面就借助大家热情的掌声，有请郭经理做今天的业务联系。

结束伙伴们，昨日的荣誉，已是美好的回忆，明天的辉煌，才是我们永恒的追求。

下面请全体起立欢呼今天的口号：“抓住保险停寿的时机让我们全员共同创富。”

**保险公司主持稿开场白篇三**

尊敬的各位领导、各位来宾、女士们、先生们：

xx保险轮台分公司今天正式乔迁开业之际，我们有幸请来县有关部门领导、各乡镇政府主要领导和社会各界朋友欢聚一堂，感到非常高兴。我谨代表xx保险轮台分公司及其全体员工，对各位领导、各位嘉宾的光临，表示热烈地欢迎和衷心的感谢！

xx保险轮台分公司在轮台县良好的经济、社会发展环境下，将努力为当地的团体和个人客户提供热情周到的服务。我相信，各位领导、各位嘉宾的关心、支持下，我们的发展前景将会美好！

同时，我恳请各位领导、各位嘉宾一如既往的关心和帮助我们。我也希望大家相互交流、广交朋友、寻求合作、共同发展。

最后，请大家举杯

我提议，为各位领导和嘉宾的身体健康、事业有成、家庭幸福

干杯！

如果觉得《在永安保险分公司乔迁开业酒会上的祝酒辞》不错，可以推荐给好友哦。

**保险公司主持稿开场白篇四**

尊敬的各位嘉宾、各位领导、来自全国的伙伴们：大家好！

男：在这充满激情的日子里，让我们来共同欢庆属于我们自己的节日

女：人寿保险股份有限公司首届高峰会议

合：现在开始

男：今天，是我们业务人员的盛会，更是业务精英的舞台，让我们以最热烈的掌声和欢呼声欢迎今天的英雄们――首届高峰会会员入场！

[保险公司主持词开场白]

**保险公司主持稿开场白篇五**

尊敬的各位来宾、各位朋友，平安的新老客户，大家下午好！

我叫xx，就职于xxx，任xx职务。很荣幸今天能够主持“xx”。

今天可以说是高朋满座，也令得本会场蓬荜生辉。有句话叫“饮水思源”，xxx？？年的辉煌成长，除了xx员工的辛勤努力之外，更离不开的是广大客户的支持，所以在这里请允许我，代表xx公司，对大家的到来表示热烈的欢迎和忠心的感谢！谢谢各位。

今天，在这里隆重的举办“xx”，主要有三个目的。一是向各位来宾汇报一下xx公司？年的发展历程和公司一些最新咨询，二是安排了一个投资理财基础讲座，三是为大家提供一个互相交流的平台，各位都是各个行业的佼佼者，有这样一个互相认识和学习的机会也是非常好的。

为了保证本次高品质客户沙龙能够顺利进行，请在座嘉宾配合我做几件事情：有手机的先把手机拿出来，然后关机，如果您事务繁忙，无法做到关机，请调至消音状态，以免影响会场环境；如果没有机特殊情况，请不要在会场内随意走动；有吸烟习惯的朋友，为了您和他人的身体健康，请您不要在会场内吸烟。

下面我们进入本次沙龙的第一个环节——现场嘉宾互动答题环节。

我们准备了几道有趣的题目，也准备了相应的纪念品，也请各位嘉宾踊跃参与，答对了就能够获得？？公司送出的纪念品“xx”，提示在座各位，我们以第一个举手并答对的嘉宾为准。

……

随着我们最后一份纪念品的送出，本环节也告一段落。相信大家不仅开动了脑筋、积累了知识，也收获了快乐，也祝福各位来宾每一天都快乐。

接下来，我将用15分钟的时间，向大家介绍一下xx公司之前？年的发展历程和公司一些最新咨询，相信大家都是很想了解xx公司的实力、资产规模和现状，下面让我们一起走进平安。

《公司简介》

**保险公司主持稿开场白篇六**

在场各位亲爱的伙伴大家此刻好，感谢大家的回应，仲夏的7月，高温流火，但是我们按时相聚于此，十分高兴在这天的晨会见到各位在座的每一个伙伴！首先对各位的按时出勤表示由衷的感谢，让我们把热烈的掌声送给我们正常出勤的自我。

晨操每个胜利都是团队精神的写照，每一点进步都是伙伴们相互鼓舞和激励的结果。国寿人就是在这种团结拼搏、奋发向上的团队精神中一路打拼中成长起来的。此刻就让我们以一曲晨操《向前冲》展现我们团队的文化士气，请全体起立，有请我们会跳的伙伴上台来带动一下。

十分感谢刚才为我们献上精彩晨操的各位伙伴，他们不但在工作上是业务精英，同样在舞台上充满活力与自信，充满迷人的风采，让我们再一次用热情的掌声向她们表示感谢！那么同时相信一首快乐的晨操过后呢能激发我们快乐的情绪，也期望我们的团队都能拥有高昂的的士气和人气为我们带来好的业绩。

信息我们说天天都有新鲜事每次晨会的这个时候我们都要准时为大家打开信息窗口，及时的了解我们身边的信息，掌握新的资讯，掌握社会最新动态，帮忙我们开拓视野，积累与客户沟通的素材，下方就和大家一齐关注一下这天的信息。

所以大家必须要透过这则信息明白，我们的.保险市场还没有像我们想象中的那样小，我们国民需要我们把保险深入到他们每一个人心中。我们必须要把保险当成自我的爱心事业去做。

喜讯我们携手并肩、我们激情飞扬，荣誉路上向前冲，与胜利同行，让我们加快步伐、抢占先机、展我风采、在荣誉之路上争向前，下方就我们一同进入这天的喜讯报道，看看谁在荣誉之路上冲在前面。

新的七月，是流火的季节！同时也是耕耘的季节！耕耘中我们继往开来，汗水与泪水铺就了腾飞之路！信心和勇气编织不朽的旗帜！这天我们相聚在此，共同分享真诚中一路走来的艰辛和喜悦！下方接祝大家热情的掌声欢迎×××为大家爱做心得分享。

专题让我们再次把感谢的掌声送给×××伙伴，我们常说活到老学到老，要有一个良好的从业习惯，只有在不断的学习中才能够提高自我，锻炼自我，成长自我。下方就有请×××经理带出这天的专题。

业务让我们再次把感谢的掌声送给房经理。

唯一不变的就是巨变，这已成为永恒的法则。昨日的辉煌已成为过去，明天太阳升起的时候，我们重新站在了同一起跑线上，明天又是未来，更远的明天我们还会拥有更多的期盼，下方就借助大家热情的掌声，有请郭经理做这天的业务联系。

结束伙伴们，昨日的荣誉，已是完美的回忆，明天的辉煌，才是我们永恒的追求。

最后请全体起立欢呼这天的口号：“酷爽一夏，全力以赴。上下齐心，畅游北京。

**保险公司主持稿开场白篇七**

一、开场音乐：(开门大吉)

二、开场白

白：尊敬的各位领导，各位来宾

女：来自巴盟全辖战斗在一线的亲人们

合：大家下午好!

男：冬日的临河，银装素裹，彩旗飞扬，处处洋溢着灿烂的微笑

女：五洲大酒店，花团锦簇，载歌载舞，声声传递着相聚的欢哥

白：当新年的钟声响起，我们与挥手告别

女：当新年的钟声响起，我们与激情相约

白：当新年的钟声响起，我们回眸

女：当新年的钟声响起，我们展望

白：当激情与激情再一次的相约碰撞，梦想的血液将流淌出无数美丽的希望

女：当欢声与笑语再一次扬帆起航，明天的乐曲将弹奏的更加流畅

白：让我们激情舞动，让我们放声高唱

女：让我们插上双翼，让我们放飞希望

白：让我们撒下热情，让我们凝聚力量

女：让我们把心情沸腾，让我们把快乐燃烧

白：让我们用沸腾的心，用燃烧的清，共同携起手来

合：迎接的灿烂与辉煌

白：现在我宣布，中国太平洋寿险巴彦淖尔中心支公司\"成就卓越，独享尊荣\"暨迎新年狂欢酒会现在正式开始(音乐掌声欢呼声)

三、介绍出席领导及领导至祝酒词

女：来自中国太平洋寿险巴彦淖尔中心支公司个人业务部总经理韩风军先生欢迎您

女：让我们再次用排山倒海般的掌声热烈的欢迎他们的光临

白：回首我们共同走过的路，几度风雨，几度春秋

女：曾经多少次黑暗角落默默伤感

白：曾经多少次拜访路上迷茫徘徊

女：然而，我们从不孤独，因为一路上，始终有人在关注、关怀、关爱着我们

白：蹉跎岁月，是他和我们同舟共济

女：荏苒时光，是他和我们一同分担

白：接下来我们将揭晓各位期待的，度风云人物颁奖盛典

女：不航行不知江海之浩大，不飞翔不知天空之高远

白：大浪淘沙方见真金璀璨，沧海横流更显英雄本色，我提议，让我们身处热情的双手，为我们，为我们所取得的成绩，报以热烈的掌声!女：是信念为我们插上翅膀：

白：是执着让我们更加坚持：

白：是勤奋让我们有所收获：

女：是付出让我们倍感荣耀：

白：让我们再次以热烈的掌声对以上获奖的精英表示祝贺，同时也感谢我们的颁奖嘉宾

四、韩总致祝酒词

五、结束语：

女：杰出的业绩缘于时间的积累，做人的成就来自于不屑的努力

白：在寿险之路上，智者永远不会驻足停息，超越是强者永恒的追求

女：风雨兼程，汗水与泪水铺就了巴彦淖尔腾飞的道路

白：坎坷艰辛，信心与勇气铸就了巴彦淖尔不朽的旗帜

女：巴彦淖尔精英，勇闯佳绩，再攀高峰

白：一年，弹指一挥间，今天又是新的起点

女：一年，如白驹过隙，我们开始新的征程

白：让我们团结进取，共同创造属于我们的事业

女：让我们奋勇向前，共创巴彦淖尔辉煌的明天

白：家人们，让我们真情相约，合：相约在辉煌灿烂的白：现在我宣布中国太平洋寿险巴彦淖尔中心支公司\"成就卓越，独享尊荣\"暨迎新年狂欢酒会到此圆满结束，祝大家返程愉快!

**保险公司主持稿开场白篇八**

各位亲爱的伙伴：

大家好，感谢大家的回应，仲夏的7月，高温流火，但是我们按时相聚于此，非常高兴在今天的晨会见到各位在座的每一个伙伴！首先对各位的按时出勤表示由衷的感谢，让我们把热烈的掌声送给我们正常出勤的自己。

晨操每个胜利都是团队精神的写照，每一点进步都是伙伴们相互鼓舞和激励的结果。国寿人就是在这种团结拼搏、奋发向上的团队精神中一路打拼中成长起来的。现在就让我们以一曲晨操《向前冲》展现我们团队的文化士气，请全体起立，有请我们会跳的伙伴上台来带动一下。

非常感谢刚才为我们献上精彩晨操的各位伙伴，他们不但在工作上是业务精英，同样在舞台上充满活力与自信，充满迷人的风采，让我们再一次用热情的掌声向她们表示感谢！那么同时相信一首快乐的晨操过后呢能激发我们快乐的心情，也希望我们的团队都能拥有高昂的的士气和人气为我们带来好的业绩。

信息我们说天天都有新鲜事每次晨会的这个时候我们都要准时为大家打开信息窗口，及时的了解我们身边的信息，掌握新的资讯，掌握社会最新动态，帮助我们开拓视野，积累与客户沟通的素材，下面就和大家一起关注一下今天的信息。

所以大家一定要通过这则信息知道，我们的保险市场还没有像我们想象中的那样小，我们国民需要我们把保险深入到他们每一个人心中。我们一定要把保险当成自己的爱心事业去做。

喜讯我们携手并肩、我们激情飞扬，荣誉路上向前冲，与胜利同行，让我们加快步伐、抢占先机、展我风采、在荣誉之路上争向前，下面就我们一同进入今天的喜讯报道，看看谁在荣誉之路上冲在前面。

心得七月，是流火的季节！同时也是耕耘的季节！耕耘中我们继往开来，汗水与泪水铺就了腾飞之路！信心和勇气编织不朽的旗帜！今天我们相聚在此，共同分享真诚中一路走来的艰辛和喜悦！下面接祝大家热情的掌声欢迎xxx为大家爱做心得分享。

专题让我们再次把感谢的掌声送给xxx伙伴，我们常说活到老学到老，要有一个良好的从业习惯，只有在不断的学习中才能够提高自己，锻炼自己，成长自己。下面就有请xxx经理带出今天的专题。

业务让我们再次把感谢的掌声送给房经理。

唯一不变的就是巨变，这已成为永恒的法则。昨日的辉煌已成为过去，明天太阳升起的时候，我们重新站在了同一起跑线上，明天又是未来，更远的明天我们还会拥有更多的期待，下面就借助大家热情的掌声，有请郭经理做今天的业务联系。

结束伙伴们，昨日的荣誉，已是美好的回忆，明天的辉煌，才是我们永恒的追求。

下面请全体起立欢呼今天的口号：“酷爽一夏，全力以赴。上下齐心，畅游北京。

**保险公司主持稿开场白篇九**

开场 各位亲爱的伙伴大家现在好，感谢大家的回应，初秋的九月是收获的 季节，我们按时相聚于此 ，非常高兴在今天的晨会见到各位在座的每一个伙伴！ 首先对各位的按时出勤表示由衷的感谢，让我们把热烈的掌声送给我们正常出勤的自己。

晨操 每个胜利都是团队精神的写照，每一点进步都是伙伴们相互鼓舞和激励的结果。国寿人就是在这种团结拼搏、奋发向上的团队精神中一路打拼中成长起来的。现在就让我们以一曲晨操 《向前冲》展现我们团队的文化士气，请全体起立，有请我们会跳的伙伴上台来带动一下。

非常感谢刚才为我们献上精彩晨操的各位伙伴，他们不但在工作上是业务精英，同样在舞台上充满活力与自信，充满迷人的风采，让我们再一次用热情的掌声向她们表示感谢！那么同时相信一首快乐的晨操过后呢能激发我们快乐的心情，也希望我们的团队都能拥有高昂的的士气和人气为我们带来好的业绩。

信息 我们说天天都有新鲜事 每次晨会的这个时候我们都要准时为大家打开信息窗口，及时的了解我们身边的信息，掌握新的资讯，掌握社会最新动态，帮助我们开拓视野，积累与客户沟通的素材，下面 就和大家一起关注一下今天的信息。

所以大家一定要通过这则信息知道，我们的保险市场还没有像我们想象中的那样小，我们国民需要我们把保险深入到他们每一个人心中。我们一定要把保险当成自己的爱心事业去做。

喜讯 我们携手并肩、我们激情飞扬，荣誉路上向前冲，与胜利同行，让我们加快步伐、抢占先机、展我风采、在荣誉之路上争向前 ，下面就我们一同进入今天的喜讯报道，看看谁在荣誉之路上冲在前面。

心得七月，是流火的季节！同时也是耕耘的季节！耕耘中我们继往开来，汗水与泪水铺就了腾飞之路！信心和勇气编织不朽的旗帜！今天我们相聚在此，共同分享真诚中一路走来的艰辛和喜悦！下面接祝大家热情的掌声欢迎×××为大家爱做心得分享。

专题 让我们再次把感谢的掌声送给×××伙伴，我们常说活到老学到老，要有一个良好的从业习惯，只有在不断的学习中才能够提高自己，锻炼自己，成长自己。下面就有请×××经理带出今天的专题。

业务让我们再次把感谢的掌声送给房经理。

唯一不变的就是巨变，这已成为永恒的法则。昨日的辉煌已成为过去，明天太阳升起的时候，我们重新站在了同一起跑线上，明天又是未来，更远的明天我们还会拥有更多的期待，下面就借助大家热情的掌声，有请郭经理做今天的业务联系。

结束 伙伴们，昨日的荣誉，已是美好的回忆，明天的辉煌，才是我们永恒的追求。

下面请全体起立欢呼今天的口号：“抓住保险停寿的时机 让我们全员共同创富。”

**保险公司主持稿开场白篇十**

各位女士、先生们、尊敬的来宾，亲爱的合作伙伴们：

大家早上好！

今天是携手财富的日子，

今天是选择双赢拓展知识的日子，今天是与成功干杯的日子，

今天，我们共同迎来了“太平洋保险4s门店招商大会”！我是今天的主持人：####；希望能和您成为朋友！很荣幸能够担任本次招商会主持。首先请允许我代表太平洋保险会务组对大家的到来表示衷心的感谢！和最最最热烈的欢迎！

在此借各位的掌声感谢大家！祝愿各位新朋友、老朋友、大朋友、小朋友、男朋友、女朋友，今天发、明天发、后天发，前发、后发、左发、右发，最后把中国银行搬回家；祝各位越来越年轻，今年20，明年18，赛金花，比银花，笑容好比洛阳的牡丹花！收到祝福的朋友掌声有多少？掌声不响亮，我就鞠躬到天亮！

为了营造一个良好的会议氛围，大家和我做几个小小的配合好吗？第一、吸烟有害身体健康，为了您的健康也为了大家的健康，请您暂时克制一下，请勿在会场内吸烟。

第二、会议开始以后，为了不影响主讲嘉宾的讲解思绪和大家的视听效果，请勿交头接耳或随意走动。

第三、手机的铃声虽然是悦耳动听，但绝对不适合在会议期间响起，为了尊敬您也尊敬其它嘉宾，请把您的的手机关机或调到静音状态。我们立即行动起来，开始关机这边的朋友准备好了吗？都好了吗？好！谢谢大家的配合！

中国太平洋人寿保险股份有限公司随州本部支公司行政经理李丽华女士，欢迎您的到来；

同样今天莅临会场的还有来自随州各行各业优秀的团队领导人代表，他们分别是来自……第一位是来自xxx，第二位是：xxx。第三位是：xxx第四位是：xxx。欢迎您的到来！

俗话说得好：“大海航行靠舵手”，船开得好不好全靠掌舵人，那些下面，我们就用热烈的掌声有请本次大会主办方太平洋寿险随州本部支公司行政长官李丽华女士来领导致辞。掌声有请！

好，再一次以热烈的掌声感谢李丽华女士简短有力的致辞。

各位嘉宾朋友，非常欢迎您在百忙之中莅临本次招商大会，今天的盛会是为更多的商家创造一个交流的平台，今天的盛会同时也是为我们拓展更多的人脉圈，结交更多的朋友！接下来让我们进入轻松环节，有奖问答，来比比看谁的智商高，谁的速度快？谁最会抢占先机。为了答谢各位，今天凡是回答正确的嘉宾朋友都有机会获得一份精美的小奖品，接下来有请礼仪人员为我们做礼品展示，现在为大家展示的是太保珍藏版的签字笔墨套装，一笔在手，一诺千金，这也是象征我们老板风范的绝版套装！感谢礼仪人员的展示i！接下来请看大屏幕，看图猜成语：第一题：……好的，非常感谢您成为我们会场第一个幸运嘉宾，恭喜您回答正确，白纸黑字！有请礼仪人员为这位嘉宾颁发礼品！第二题：好回答正确，一清二白……第三题，锦上添花……好，感谢您的参与，谢谢！好，我们到会的嘉宾朋友们都是最能抢占先机的人，也是反应速度最快的先行者！感谢各位嘉宾的参与！

太平洋保险在你身边，携手太平洋，人生更辉煌。今天您来到我们的会场，幸运和吉祥接踵而来。究竟您要加盟的这家公司是一家怎样的公司？它在行业里的排名如何？社会知名度如何？请看大屏幕，让我们共同揭晓！

相信通过刚才的短片，您对太平洋保险也有了初步的了解，携手太平洋，人生更辉煌！太平洋保险是中国三大国字号的保险公司，是中国的金融巨头，相信有您的加盟，您的关注，我们会在合作共赢的基础上发展的更加稳健，太保的这块金字招牌也会更加烁烁生辉！

感谢xx精辟的指导。共同的事业，一样的追求，同样的梦想，一样的渴望，让我们携手财富，拥抱太平洋，一起走向成熟，一起收获成功！我们也一定会做大做强。！

亲爱的老板们：

抓住机遇——善于选择、善于创造。机遇就是人生最大的财富。

敢于决断——让我们理性的选择、放松心情快速飞奔！

立即行动——成大事者是每天都靠行动来落实自己的人生计划的。用眼光超越别人!用人品感动别人!用改变影响别人!用状态燃烧别人!用行动带动别人!用坚持赢得别人!【最好看的就是你自己】不为明天，也要为了所有的将来。用您的努力，用您的智慧，用您的真诚，用您的热情，来获取属于您的财富、尊严、荣誉和快乐！

同样，加盟我们的商业联盟，您不仅可以获得更多的人脉关系圈，更多的优质客户，同样，也会让您在发展主业享受利润的同时获得另一份销售收入，作为太平洋加盟商公司为我们提供三项利润：第一项，加盟补贴，加盟当月即可获得丰厚的加盟学习津贴补贴800元，第二项，销售利润，平均近20%；第三项，销售额返店，加盟头半年即可获得最高2100元/月的销售利润返点。除此之外，还免费配备专业的门店标配设备！

朋友们，接下来是我们现场的招商时间，为了使我们的工作能够做的更好，能够为所有的朋友带来快乐与帮助，请各位在您的推荐人的指导下填写一张门店申请表。现场办理招商手续，面谈沟通时间只有20分钟，请各位抓住机遇，现在我宣布招商大会正式开始……有请礼仪人员引领我们的嘉宾至面试区，友情提示各位朋友，凡事现场加盟成功人员,即可获得太保专版玲珑白玉碗一套!同时也将有幸和今天的主讲嘉宾合影留恋.的机会.

因为一个朝阳的行业、一群积极拼搏的人、一个共同的愿望，让我们走在了一起，今天在这个盛会为大家展示一个朝阳行业。通过此次盛会期待与在坐各位的合作，开拓双赢局面，共创辉煌！再次感谢大家来参加我们的此次盛会！我相信，只要我们本着以诚相待、互利互惠、共同发展的原则，双方就一定能够合作成功，实现双赢。共同的事业，一样的追求，同样的梦想，一样的渴望，让我们携手太平洋，拥抱财富，一起收获健康快乐富足！

**保险公司主持稿开场白篇十一**

尊敬的各位来宾、各位朋友，大家下午好，欢迎参加“\*\*\*\*分公司\*\*经理和\*\*经理晋升见证会”。欢迎各位亲朋好友的到来。

在会议开始之前，请允许我为您做以下友情提示：

今天的活动是为了庆祝您的家人\*\*和\*\*经理，荣获本公司“优秀新人奖”暨客户经理晋升会而举办的温馨座谈会。会议期间请您暂时将手机关闭或调至静音；请不要在场内吸烟。请勿随意走动，谢谢大家的配合！

二、暖场视频：公司介绍视频

尊敬的各位来宾，欢迎参加“\*\*\*\*分公司\*\*和\*\*经理晋升见证会”。会议即将开始，再一次友情提醒各位来宾请将手机关闭或调至静音状态，感谢大家的配合。

（视频播放，视频播放结束，关闭，将幻灯片调制“欢迎……”）

三、开场

尊敬的各位来宾，欢迎参加“\*\*\*\*分公司\*\*和\*\*经理晋升见证会”，我是会议的主持人\*\*。首先对\*\*和\*\*经理的各位亲朋好友的到来表示热烈的欢迎！

放飞2月，春意盎然，承载着无限生机，洋溢着无限希望，我们请到了最尊贵的家属朋友们和我们相聚在一起，共同召开晋升见证会，我们感到无比荣幸。俗话说“万事开头难”，从新的行业起步需要多方支持，这其中有来自公司给予的平台支持，也有来自主管师傅手把手的教导支持，当然更离不开家属在背后的鼓励、关注支持。作为我们新人伙伴最亲密的家人，您能的支持与信任对新伙伴来说无疑是最具有力量和感召力的。

各位，我想这张照片上的主角大家一定再熟悉不过对吗？但是，您一定能从这些照片上看出，两位经理在来到\*\*这段时间的改变。让我们一起欣赏这组照片（播放电子相册）。

四、表彰时刻

两位经理的改变与收获大家看的到，公司的各位同事也都看的到。鉴于她们的优秀表现，今天我们进行隆重表彰。下面，掌声有请\*\*经理、\*\*经理走上讲台！有请宋经理上台为\*\*和\*\*两位经理颁发“优秀新人奖”！

五、新人收获感言

感谢宋经理请回坐，\*\*、\*\*经理请留步。\*\*、\*\*经理，在大家的共同见证下拿到这个奖状，一定很开心，在座的都是你最亲近的家人，今天大家来参加你的晋升见证会，不久的将来你当上主管大家回来参加你的晋升表彰会，有信心吗？接下来，说说你的收获感言吧！

感谢\*\*、\*\*经理，说得真是言真意切。在各位家属的支持鼓励下，大家相信未来都会有更大的成功！让我们再次把鼓励的掌声送给两位经理。

六、家人致辞

作为两位经理的家人、同学和亲朋好友，大家肯定更能看到她们的付出与努力，也将对她们提出更高的期许，为他加油打气，接下来掌声有请同学代表\*\*\*做亲朋好友致辞！

感谢两位经理的同学，相信在您的支持鞭策下，两位经理会有长足的发展，也相信恳请我们到场的所有亲朋好友能给予她们的晋升和进步更多的关注与支持，公司肯定也会全力以赴去培养他们！再次掌声感谢支持她们的各位亲朋好友。

七、领导致辞

当然，本次会议也得到了经理室的大力支持，我们尊敬的\*\*经理也是在百忙之中来到会议的现场，接下来掌声有请\*\*经理。

感谢领导热情洋溢的致辞，我们也不忘嘱托，齐心协力给各位伙伴提供力所能及的支持，再次掌声感谢。

\*\*、\*\*经理的荣誉肯定最想与最亲近的人分享，今天我们很荣幸的邀请到了各位亲朋好友相聚一堂，共同参加\*\*、\*\*经理晋升见证会，见证两位经理的收获。

八、专题时间

感谢大家的用心聆听。

九、沟通时间

接下来，我们将有一段轻松的沟通时间。如果大家还有不明白的地方，可提出问题现场咨询。

各位亲友，为了能够帮助两位经理更快的获得成功，接下来我们将为大家发放一张新人关怀卡，希望大家认真填写。这是大家对\*\*经理、\*\*经理关心的体现，同时也是另外一种督导两位经理工作的方式。如果您有适合介绍给两位经理的客户，也请您填写他的姓名和联系方式等相关信息。

十、关怀卡回收、欢送

大家都填完了是吗？感谢大家，请##将新人关怀卡回收。

感谢各位亲友的配合，今天\*\*经理、\*\*经理的晋升见证会到这里就结束了，祝大家万事如意，心想事成！

**保险公司主持稿开场白篇十二**

各位亲爱的伙伴：

大家好！

非常荣幸能给大家主持这个晨会

日志填写

轻松节拍

营销工作是重复而又充满压力，所以，我们经常提倡快乐营销，精彩生活，那么今天的轻松时刻就要来临，让我们用全身心的快乐来体验-----轻松节拍，今天的轻松节拍将由我们团队中最年轻的活力张美丽的伙伴带出，借助各位热情的掌声有请张美丽伙伴。

一曲晨操不仅让我们的血液得到充足的氧气，更是我们彼此之间友谊和快乐的传递。

喜讯报道

各位亲爱的伙伴，挑战纷至，竞争沓来，征程坎坷又洒满阳光，在这个给庸者以无情淘汰，给智者以扑杀疆场的伟大时代，英雄是要付出掌声和光环的，那么就让我们来共同关注今天的喜讯报道，看一看谁是榜上英雄。

业绩分享

伙伴们，在寿险这个舞台上，让我们每个人都展现自我，分享成功，书写精彩，激发豪情，下面借助各位热情的掌声有请今日之星，为我们带出他成功背后的故事。

我们常说成功的人之所以成功是因为其海纳百川的胸怀，因为凡是人拥有的是积极的心态，而心态铸造命运，态度决定一切，只有不断寻找机会，准备机会，创造机会的人才是真正的强者。让我们再次以热烈的掌声感谢伙伴带给我们的分享。

专题时间

成功的经验告诉我们：“激励就向洗脸一样，学习就象吃饭一样”这说明学习有多么的重要;重要的时间留给重要的人物，请大家以最热烈的掌声欢迎我们今天的专题老师：阳光部的优秀的主管海静。

业务联系

大浪淘沙勇者胜，风啸大漠败者臣，梅涛经理的专题让我们各位伙伴在寿险营销这个无烟的战场上又多了一件克敌的法宝。让我们再次回馈梅经理感谢的掌声。太阳已经升起，我们也征战在即，在披挂上阵之前，让我们擦亮眼睛，用热情的目光加掌声和呐喊声，有请我们尊敬的王经理带来今天的业务联系。

欢呼结束

跨别昨日，迎来新的征程，未来的奋战我们将赢得新的荣誉，让我们摒弃那拖沓的往昔，共同迎来新的一天，让我们扬帆起锚，主宰自我，用最富激情的呐喊响彻晴天，下面，请全体起立，共同宣读今天的激励口号：不达目标誓不罢休!

**保险公司主持稿开场白篇十三**

王：亲爱的营销伙伴们

合:大家上午好！

赵：金色的十月，秋高气爽，丹桂飘香。

王：迎着秋风，和着掌声，带着光荣与梦想，我们在这里收获成功！

合：现在开始。

赵：我是

王：我是

赵：很高兴今天的大会由我们两位来主持。

王：下面请全体起立，让我们用饱满的热情颂唱公司司歌，诵读公司训导。（回到主持台）

赵：谢谢，请坐。本次大会大概用两个小时的时间，内容包括———— ----

王：经过几个月的努力和付出，我们营业区获得了一系列优异的成绩。今天，许多优秀的伙伴将要站在领奖台上，接受鲜花与掌声，分享成功与快乐。

赵：这是一个充满喜悦、洋溢着激动，让人沸腾的时刻，就让我们用喜悦去拥抱丰收的果实，让我们用激情来高唱成功的凯歌。

王：首先进行大会第一项：为三季度晋升的主任颁奖。

赵：在我们营业区，有这样一群优秀的业务同人，不仅业绩做得好，还借助基本法不断发展和壮大组织，在他们的努力和拼搏下，终于在三季度顺利晋升了。

王：三季度晋升的业务主任是（念到名字请走上台来）————行销主任是—

赵：掌声有请经理为以上晋升主任颁奖。

努力的耕作，辛勤的付出，用卓越的才华、用饱满的热情投入到寿险事业中，努力竞争，奋力拼搏，持续奋斗是我们不变的追求！（有请合影留念）

王： （掌声请回坐）三季度晋升的高级主任是———资深主任是————（掌声有请到前台来）

赵：有请颁奖嘉宾经理上台颁奖。

王：回首昨天，我们用自己的心血，用自己的汗水，用自己的青春热情，迈出了坚实的步伐。只有发展才是硬道理，衷心的恭喜你们。让我们用热烈的掌声向以上主任们表示祝贺！——（有请合影留念）（有请各位主任回到座位）

赵：接下来进行大会第二项：万能险销售追踪。万能寿险自从开始销售以来，我们营业区的伙伴们一直在努力的开拓市场，大家的勤奋付出取得了可喜的成绩。

王：好，让我们一起来回顾万能险销售情况———— （希望各位再接再厉，继续加油哟）

赵：签约步步高升的精英们一直是我们重点关注的对象。接下来让我们一起来看看我们营业区的步步高升竞赛情况———— （其他的伙伴们加油哟）

王：我们的业务伙伴们在做好个人寿险业务的同时，综合开拓业务也得到了很好的发展，我们营业区在综合开拓三部举行的“夏之礼”业务竞赛中，取得了优异的业绩。今天在这里也要为在夏之礼竞赛中的获奖人员颁奖。 颁奖前，我们首先有请来自综合开拓部的江宇英女士 讲话。（掌声有请）

赵：谢谢对我们的支持，现在首先为上半年综合开拓总业绩排名第一的部门颁奖，有请经理上台领奖。有请颁奖嘉宾，平安产险的张小光经理上台颁奖。 ）（请张小光经理暂留步）

王：接下来有请获奖人员上台。他们是———

赵：我们宝安营业区真是人才济济，，在前不久，总公司举办的《基本法》演讲比赛中，\*\*\*\*\* ，一路过关斩将，在代表深寿参加南区的〈基本法〉复赛中均获得一等奖；在代表南区参加总公司基本法演讲决赛中，再创佳绩。王获得了外勤系列的三等奖，王获得了营销管理系列的二等奖，为我们营业区和深寿争得了荣誉。下面掌声有请他们上台接受我们的表彰。有请颁奖嘉宾李经理为获奖人员颁奖。

赵：激动人心的时刻到来了，接下来，将是我们“秋之旅”小高峰竞赛的表彰。在小高峰竞赛期间，全体营销将士积极参与、全情投入，我们营业区取得了优异的成绩。下面让我们一起回顾我们的辉煌成绩-----------------。

王：在竞赛过程中，涌现出了一大批销售精英，为了达成既定的目标，大家你追我赶，有许多感人的故事，最让我们为之感动的是：在新人王桂冠的争夺中， 为了得到这份荣誉，他们用行动证明了将荣誉进行到底的决心、信心和不到最后一刻，决不放弃的信念和精神。我们营业区为有这样的营销战将感到无比的光荣。在这里，我倡议，用最热烈的掌声送给各位为荣誉而战的将士们。

赵：好，下面对“秋之旅”小高峰竞赛中的先进个人进行表彰。

首先来看看新人1.2万入围达标的伙伴们，他们是——

王：老人1.6万入围达标的伙伴是—— （让我们用掌声向他们表示祝贺）

赵：下面通报的是旅游抽奖幸运之星的伙伴们：其中半费的是——

全免的是——，愿好运永远伴随着你们，同样掌声祝贺。

王：掌声有请 胡经理 为以上获奖人员颁奖。

赵：有刁蛮、冷落，有拒绝、失意以及点缀百味人生的酸甜苦辣，有领悟人生真谛的零星感动，我们寿险精英们，在任何条件下，都能昂首阔步用生命的热血铸造人生的辉煌。

赵：掌声有请经理为以上获奖人员颁奖。

王：天道酬勤，默默地耕耘结出了累累的硕果，顽强的平安人在新世纪的曙光中迎来了收获的喜悦。

赵：在这批新人展业标兵中，他们的业绩非常突出，离新人王的业绩非常的接近。几乎每一个部门都树立了一个典范。他们是当之无愧的标宾。（再次掌声恭喜）

王：掌声有请经理为以上伙伴颁奖。

我骄傲，我是一名推销员。推销是我们的天职，平安是我们值得为之奋斗的终身事业。我生来不是英雄，但我一定要在平安这片为我们开发的充满朝阳的土地上，成为英雄！

赵：站在领奖台上的耕耘者是我们平安寿险竞技场上的佼佼者，他们是强者、他们是勇者、他们是胜者，让我们以热烈的掌声向他们表示祝贺！祝贺你们!

赵：掌声有请经理为以上获奖人员颁奖。

只要耕耘就会有收获，在平安只有不断地挑战自己，才能站在成功的最前沿，成功之路在于自己的奋斗，天助自助者，幸运之神永远垂青那些自强不息的奋斗者。

王：尊敬的寿险精英，路漫漫其修运兮，吾将上下而求索，只有沿着这条路不懈地走下去，在平安的英雄榜上，永远都会看到你们成功的捷报。

感谢嘉宾颁奖，让我们再一次用掌声祝贺我们的精英！

赵：（掌声有请获奖伙伴回到座位）这是一场信心与毅力角逐，这是一场耐力与智慧的挑战，在众多营销将士中我们有一位伙伴披荆斩棘勇闯一道道难关，以标准保费114655元 ，最终获得了高峰会长的桂冠，这是一个值得骄傲和自豪的荣誉，下面我庄严的宣布，获得本届高峰会会长的是女士，让我们用最热烈的掌声有请李经理为会长颁奖。

王：获得了高峰会长的韩界姐，是我们有口界碑的大姐大，请把心中你的喜悦和大家分享一下好吗？————好感谢韩小红的精彩分享，接下来我们休息15分钟，15分钟后回来我们有更精彩的内容等着你。

赵：休息之后，让我们一起来欣赏来自55部的桂林山歌对唱表演。掌声有请

王：感谢55部的精彩表演。

真的是好事连连呀，“秋之旅”小高峰竞赛刚刚落下帷幕，公司又为我们送来了各种各样的礼包，这也难怪，谁叫我们正赶上这收获的季节呢？公司为我们精心准备了“收获金秋”系列竞赛活动，下面掌声有请李经理做竞赛宣导。

赵：感谢李经理的精彩宣导。坚实的足音一次又一次将雄鸡的长鸣带起，不懈的脚步还在敲击着大地，汗水飘洒，又滋润了一颗颗金球的石子，笑容满面，又将送去了平安的祝福万千。

王：意气风发不在一时，持续奋斗才是英雄。让我们继续以昨天的成功，凝聚成今天的力量，用平安人充满活力的心玄，演奏出新的更加华美的乐章！

赵：宝安营业区20xx年“秋之旅”小高峰表彰会及收获金秋启动大会到此结束。

合：祝大家再接再厉，再创辉煌！

**保险公司主持稿开场白篇十四**

尊敬的各位嘉宾，各位客户朋友，大家新年好！

一曲欢快的舞蹈献给今天到会的各位尊贵的来宾，感谢大家能在百忙之中光临今天的中国人寿洛阳分公司资讯发布暨vip客户恳谈会。我是主持人---xxx。非常荣幸能与各位有这样一次特别的相会，让我们有缘相识，相聚。近年来，中国人寿以靓丽的身姿，矫健的步伐引起了世人的瞩目，在这骄人业绩的背后，我们看到了中国人寿的优势和实力。也看到了广大客户朋友的信赖和支持。

在此，请允许我代表中国人寿xx公司六千名员工，对各位尊贵嘉宾的光临表示衷心的感谢和热烈的欢迎！

同时值此新春佳节到来之际，也恭祝各位嘉宾一帆风顺，二龙腾飞，三阳开泰，四季平安，五福临门，六六大顺，七星高照，八方来财，九九归一，十全十美，百事可乐，千事吉祥，万事如意！

总经理致辞：今天，这里高朋满座，喜气盈人。这不仅是我们期待已久的相聚，也牵动着中国人寿公司党委书记、总经理xxx先生的心。今天，他专程从郑州刚回来，下面让我们掌声有请x总致欢迎辞。

资讯发布：今天的恳谈会，我们将给各位带来当今社会最先进的理财观念和新的投资思路，与此同时，我们还会向各位尊贵的客户朋友们汇报中国人寿保险公司最新的经营状况，下面就有请资讯发布人xxx女士带您一同走进中国人寿保险公司。

问题一：中国人寿连续几年入选世界500强企业？（三年20xx-20xx）

问题二：中国人寿品牌价值多少亿元？（457亿元）

（由世界品牌实验室和世界经理人周刊联合发布的中国最具价值品牌排行榜，中国人寿以457。46亿元人民币，在保险企业中排名第一。）

问题三：中国人寿的投资运作中心，位于哪里？（北京金融街）

（是目前国内最大的企业资金运用中心）

（95519）

问题五：洛阳国寿几年来业绩稳步发展，20xx年保费收入达到亿元？

（13亿元）

讲师介绍：

各位尊贵的来宾，今天到会的可以说都是业界精英。各位对于理财的话题也有各自不同的观念和成功经验。面对各种投资渠道，各位都会善用自己的智慧，进行理性的分析和判断。今天我们邀请各位光临本次理财论坛，目的是想就投资理财这一话题与各位互相沟通和交流，共同了解当今社会最先进的理财观念。下面我要为您介绍一位非常优秀的理财顾问师：他有着丰富的金融知识及投资经验，尤其在家庭投资理财方面，有其独到的分析和见解。

恳谈时刻：（奖品展示）感谢xxx讲师，他以专业的投资知识和独到的见解，为我们理清了家庭投资理财的基本框架，让我们投资有方向，理财有保障。

幸运抽奖：（幸运奖5名）展示最后幸运大奖奖品

**保险公司主持稿开场白篇十五**

（开场白）尊敬的各位来宾：

大家好！此次会议即将开始，在这里提醒各位

尊贵的客户朋友，为了您的健康，请不要在会场内抽烟；为了保持会场安静，请关闭您的手机或调至震动状态；在会议进行过程中请不要随意走动。谢谢各位的支持与配合。

（会议开始）各位尊敬的来宾亲爱的朋友，大家上午好！非常荣幸有我们

店分局局长于建涛于局长。

（领导致辞）有请于局长致词。

（寻宝环节）

下面是我们的寻宝环节，在各位的桌子或椅子下面会有一张纸片，上面是：祝您万事如意！请大家都起来，如果有的话，恭喜您获得一份纪念品。

（家庭理财专项报告时间 ）

在当今日新月异变化的年代，家庭投资理财问题正倍受关注。如何将资金

们该怎么做呢，接下来是我们今天有幸邀请到：来自小店区邮政局的金牌讲师，理财专家老师。

接下来，让我们用热烈的掌声请出张老师。

（张老师授课时间）

（沟通时间）

1 感谢张老师为我们带来投资理财新观念。我们由衷的希望我们的产品及服务能随时满足您的期待与需求！

签单3000元—5999元元以上，馈赠精美夏凉被一床

签单6000元——9999元以上，馈赠精美四件套一床

签单10000元—3。5万元以上，馈赠精美凉席一床

签单3。5万元以上，馈赠名牌挂烫机一台

重重大礼，情谊无限。我们衷心的希望您高兴而来，满意而归！

1 ：接下来您的业务代表将来到您的身边，针对您的经济状况、家庭结构及您期许解决的家庭理财问题，进行沟通和交流。各位嘉宾，现在是现场沟通交流时间。相信才能看到。他们将会运用专业知识为您和您的家庭设计合理的投资理财规划。

（欢乐结束）

1 今天我们的客户联谊会得到各位来宾的大力支持！他年，当您拥有成倍增长的财富时，您一定会对我们理财专家的倾情讲授心存感激，相信您不虚此行、如同入宝山，满载而归。

2 ：各位来宾，财富不是朋友，朋友的确是财富。今日有缘相聚，从此祝福永久。邮政因为拥有了您这样高素质的客户而倍感荣幸，相信我们也会让您因为结识了邮政这个忠实的朋友而倍感自豪。

合： 衷心祝福您阖家平安，工作顺利，事业发达，岁岁平安！本次座谈会到此 结束谢谢各位！

本文档由028GTXX.CN范文网提供，海量范文请访问 https://www.028gtxx.cn