# 新员工试用期工作总结 实习期工作总结(汇总11篇)

来源：网络 作者：逝水流年 更新时间：2024-08-01

*总结的选材不能求全贪多、主次不分，要根据实际情况和总结的目的，把那些既能显示本单位、本地区特点，又有一定普遍性的材料作为重点选用，写得详细、具体。那么，我们该怎么写总结呢？这里给大家分享一些最新的总结书范文，方便大家学习。新员工试用期工作总...*

总结的选材不能求全贪多、主次不分，要根据实际情况和总结的目的，把那些既能显示本单位、本地区特点，又有一定普遍性的材料作为重点选用，写得详细、具体。那么，我们该怎么写总结呢？这里给大家分享一些最新的总结书范文，方便大家学习。

**新员工试用期工作总结篇一**

1、确定了目标，明确了方向。

经过此段时间对公司的了解及实践工作，让我们看到了希望，确定了目标，明确了方向；四局是一个优秀、发展潜力巨大的企业，选择在四局工作，是我的愿望，我相信在四局工作能实现我的理想，展现我的才能。

2、建立了良好的心态良好的心态是走向成功最重要的前提。

我们的工作要求比较枯燥，这是我们学习的一个过程，是让我们从中了解工作流程，深入思考，了解更深层次的东西；工作看起来很简单，但做起来其实是比较细致的工作，需要花费大量的精力与耐心，所以保持一个良好的心态，才能让我们在工作中不断提升我们的能力。

3、适应了新的环境，建立了再学习的能力。

步入社会，融入社会，是生存的前提；经过此段时间的工作和学习，我们适应了四局的工作方式，在工作中我们通过学习和思考，建立了面对新事物学习新事物，思考创造，步步提升，强化自己的能力。

4、形成一种新的思维模式。

每当遇上新问题，思维的第一发应是“该怎么解决，解决的方法有哪些，方法有1、2、3……”而不是推脱或是找借口，是首先想着请教领导。良好的思维方式是我们走向成功的捷径。

5、做事注重细节，从细致处寻找突破。

一滴水能够折射太阳的光辉，最不起眼的细节中蕴藏着事物的本质。古人云“千里之堤，溃于蚁穴”，强调不要忽视小的失误；而“千里之行，始于足下”则表明，要想取得成功，也必须一步一步做起。四局的项目管理模式已经建全，但是管理模式和实际操作情况不一定完全相同，疏漏在所难免，我们只有从细节处寻找突破，鸡蛋里找骨头才能不断提升完善。我们正在努力培养我们精确的处事方式，细心的态度。

1、树立了良好的心态，奋进的决心。

2、吃苦耐劳，勤奋进取，学以致用是个人发展的基础，也是成功的前提；此段时间的实战，让我们明白了只有吃得苦中苦才能走的远，爬的高。

3、明白了项目的困苦，发展的艰辛，公司壮大完善的漫漫长路，明白了成功背后必须付出千倍的努力，历经了万难的困苦，也明白了生活的不易。

4、建立了随机学习的能力；建立了进取的精神，再学习的能力；建立了做事三思后行，事后总结的能力。

5、明白了团队合作的重要性；公司是大家，个人是小家；项目的拓展只有大家齐心协力共同努力，才能把项目水平整体搞上去；利益只有大家共同努力才能提高；个人再好也不能带动整个项目，只有共同努力才是王道；团结是公司发展的根本，切忌因个人竞争而影响公司发展。

6、锻炼了胆量，在日常和甲方、监理以及农民工的沟通中，寻找不同的沟通方式，以达到最佳的沟通效果。

7、加强了沟通能力，每到一个新的地方都要跟甲方、监理和农民工打好交道，建立良好的关系，做好公司的形象，为以后的活动及公司的发展打好基础，这样也大大的锻炼了自己，学到了更多的沟通技巧。

8、学会做人，有始有终；我们与甲方建立良好的关系，有利于下次项目的展开；项目完成后处理好善后工作，给老板留下良好的形象，有始有终，建立公司形象。

通过此段时间的工作和学习，我们明白了建筑行业的步骤，熟悉了项目管理的技巧；了解了技术员的重要性，推广新的施工工艺；学到了思考问题，解决问题的方法；也明白了集体团结和公司员工素质的重要性等等；我们不断的吸取新鲜血液，不断的完善自己，我们向着我们的理想一步步迈进。冰冻三尺非一日之寒，革命的背后是万里长城；今天我们走出校园，今天我们步入社会，明天我们将融入竞争潮流，理想离我们很近，成功就在我们身前，胜利只要坚持，继续坚持，努力，继续努力！共同成为四局的一份子，我们相信我们都能做到！

**新员工试用期工作总结篇二**

在求职路上，实习经历是很重要的一环。同学们在学校学习了大量理论知识，但仅凭课堂的知识是远远不够的。只有通过实习，才能更好地了解职场，同时锻炼自己的实际操作能力。这次实习，让我在实践中深入了解了公司的岗位职责和任务，同时也切身体会了职场氛围和人际交往能力的重要性。

第二段：实习期间的工作内容和总结

在实习期间，我的主要工作是负责公司的数据录入和业务拓展。数据的录入工作非常繁琐，但在这个过程中，我掌握了很多数据处理技巧，比如用Excel表格辅助数据录入的方法，以及如何清除数据中的重复信息等。业务拓展方面，我主要负责向潜在客户推销公司的产品和服务，通过电话和邮件联系。在这个过程中，我学会了怎样与客户沟通、如何构建销售思路、以及如何正确地回答客户的问题。

总结：通过这个实习经历，我更加了解了自己，也逐渐克服了自己的想象力，提升了自己的胆识和实践能力。

第三段：实习期间的收获和体会

在实习期间，我收获了很多。首先，在知识方面，我学到了很多新的理论知识和实践技巧，比如在数据处理方面的技巧，以及在营销中的策略和方法。其次，在人际交往方面，我也取得了一定的进步。通过与同事和客户的沟通和交流，我逐渐学会了如何更好地与人相处，这对于日后的工作和人生都有着重要的意义。最后，在职业规划方面，这次实习也让我更加清晰地认识到自己的职业方向和发展路径。

总结：实习是一种非常宝贵的经验，它可以让人从多个方面更好地了解自己和职场，同时也通过实践锻炼出自己的实际能力。

第四段：实习期间遇到的挑战和解决方法

在实习期间，我也遇到了不少困难和挑战。首先是数据录入的工作非常繁琐，有时甚至需要对数据进行清洗和处理，这需要我耐心和细心去完成。其次是向客户推销公司的产品和服务，需要有良好的沟通和协调能力，而这也是我在工作中需要提高的能力。最后，还有职场上的人际交往，需要我适应职场上的礼仪和规矩，也需要我与同事和客户的交流和协调。

总结：在实习期间，我通过不断尝试和不断学习，克服了这些困难和挑战，并在实践中提升了自己的实际操作能力和实践经验。

第五段：未来展望和总结

通过这次实习，我更加明确了自己的职业规划和发展方向。我认识到了实践的重要性，知识上的提升和实践能力的提高同等重要。在未来的求职和工作中，我也会继续努力，不断完善自己的知识体系和技能，同时也不断探索和挑战自己，提升自己的实际操作能力和实践经验。

总结：这次实习让我真正地体验到了职场的挑战和机遇，也让我对自己的发展和未来方向有了更清晰的认识和规划。我会继续发扬实践精神，不断学习、成长、进步！

**新员工试用期工作总结篇三**

我所工作的单位是一所建设刚2年的变电站，有着配套齐全的办公设施和生活用具，有着慕煞旁人的生活和学习的条件。自从xx年4月进入110kv变电站工作以来，在市县工区领导关怀指导下努力改变以往工作模式与方法。从一个干好自己工作为己任，无关他人的自我态度，通过不断的学习和锻炼，逐步转变为互相帮助，共同完成与提高的协同办公新模式。记得建站投运之始，依然是每天跟班日出而作，日落而栖学习设备的理论和操作方法。终是初步接触110千伏变电站设备，在市工区领导平时工作担心忧郁的语气中，我常感无形的工作压力，正吞噬着我;而这，也正深深的激励着我，更加以自觉学习业务知识。

直到去年的某天，在一派新设备无故障的思想中，几乎把尚存脑海的业务知识遗忘殆尽的时，突然接到地调110kv624线路配合停电检修的操作指令，在市工区领导仍然有些担心的口吻中，我以正确的事故处理方法及操作步骤面对，在默认处理措施后，在长长的电话线那边，似乎看见领导在稍稍放松的神情里，正用赞许的眼光望着我。

作为变电站一名基层党员，爱岗敬业、忠贞不渝，在保持党的纯洁性工作和意识形态中，唯有加强变电站平时安全运行意识的养成和既定制度管理的落实，服务好群众，促进变电运维工作的全面发展，才是爱党、爱国家、爱公司应有的体现。我在过去的一年中主动学习党的方针政策，加强党性修养，进一步提高自己的觉悟和工作能力，在尽职履责中发挥模范带头作用。在公司基层变电站里营造和谐工作氛围，勇于担当，充分体现党员的优秀价值。

新形势下，多年的基层变电站工作，让我深深的知道迎峰度夏的工作中，公司和电网发展所面临的任务。我从本职岗位挑战出发，时时处处以身作则，用实际行动充分体现党员的执行力和实践力。在过去一年的围绕迎峰度夏保供电工作中，我明确时段、地段、人员和工作要求，落实测温、特巡等工作，包括设备过热、线路弧垂下降等原因引起的跳闸，全面开展变电设备状态巡视和检测工作。切实防止变电设备巡视维护不到位而引发的设备事件发生，通过努力，“迎峰度夏”保供电工作在两级工区领导大力指导下，取得了圆满成绩和效果。

作为电力工作者，我们任何时候都应以党和企业的事业为重;任何时候都应践行“诚信、责任、创新、奉献”的核心价值观，高标准履行国家电网人的职责。在今年性用电、保电工作中，严格遵循各项规章制度，严防死守，密切配合电力调度，有力的保障了当地群众广播电视的正常收听，收看。我来自于基层变电站一名普通的职工，任何时候都应服从整体利益，恪尽职守，在以后的本岗位上，我也将一如既往扎实干好自身工作，干净干事，发挥党员模范带头作用，努力为当地经济的发展值好班、站好岗，向组织交上一份“组织放心，群众满意”的答卷。

**新员工试用期工作总结篇四**

在求职的过程中，很多公司都要求新入职员工先进行一段时间的实习期。实习期意味着在公司中属于一个初级阶段，需要在这个阶段努力学习和适应工作。在实习期的结束，我们需要对自己的表现进行总结、反思，并提出对于未来的规划。在这篇文章中，我将分享我的实习期心得体会，希望我的经历能够对正在实习或即将实习的同学们有所帮助。

第二段：工作内容及职责

在实习期的前两个月，我的工作主要集中在接待客户和制作营销材料。在这个岗位上，我能够学习到如何与客户交流，如何处理不同的客户需求，以及如何制作高质量的营销材料，这些对于我后续的工作有很大的帮助。后面的一个月，公司调整了我的工作岗位，我开始负责市场调研和数据分析。这个时候，我需要借助市场调研数据帮助公司更好地洞察市场，提高我们的品牌曝光率。虽然这个岗位的工作相对较为单调，但是我学到了如何从诸多数据中抽取有用的信息，这对于我的未来发展也非常重要。

第三段：不足之处

在实习期间，我也发现自己存在不足之处，主要体现在如下几个方面。首先，由于我们是一个初级实习生，我们会被分配一些杂事工作，这些工作看起来不太重要，但是如果不能有效处理，也会对其他工作产生一些影响。为了有效提高效率，我们需要对自己的时间进行合理安排。其次，我的工作期间，我会发现自己在某些时候缺乏主动性，且对于领导的指令执行有时候不够熟练。这表明我需要更注重工作细节，加强与上级沟通的能力，更好地理解自己的工作任务。

第四段：得到的经验

虽然在实习期间遇到种种问题，但是我也从中收获了很多宝贵的经验。首先，在工作的过程中，我意识到了在任何时间都应该保持积极乐观的心态，尽管面对的工作不一定会十分顺利。其次，我意识到好的团队合作如何能有效地帮助更好地完成工作，并为自己的终身职业发展做好铺垫。最后，我意识到对于遇到的问题需要及时反思和总结，当然，也需要学会如何给出更加实际可行的解决方案。

第五段：总结与展望

经过这段实习期，我从中不仅得到了宝贵的经验和锻炼，而且对自己的未来发展也有了更加清晰的认识。在实习期结束之际，现在的我重新审视了自己的优势和不足，明确了自己的职业发展目标，并确定了一些规划和计划。相信在这个过程中，我会不断完善自己，迎接着人生的每一次挑战。

**新员工试用期工作总结篇五**

进入大学后，我们学生们通常会接触到一项重要的学习经验——实习。从校园走向社会，我们开始接受职业训练，以便更好地应对未来的工作挑战。本文将回顾实习期间我的工作总结和心得体会，并探讨我从中学到了什么。

第二段：背景

我实习的公司是一家科技公司，主要从事市场研究和数据分析。我的任务是协助团队完成一些日常的文书处理工作，比如文件整理和数据录入。开始时，我感到这项工作很枯燥，但是随着时间的推移，我逐渐了解到该公司的工作流程，发现我可以在日常工作中学到很多有用的知识。

第三段：工作总结与反思

在实习期间，我学到了许多通过大学课程无法学到的东西。我实践了如何更好地协调不同项目团队之间的沟通和协作，如何与客户建立更良好的关系。我还通过工作中的错误和挑战，学会从失败中获得经验教训，并不断改进自己的工作方法。总体来说，这次实习让我更好地理解了我的职业规划和个人发展方向。

第四段：实习期间的心得体会

在实习期间，我还学到了很多个人成长的方法。首先，我意识到了良好的时间管理的重要性。在工作和学习之间保持平衡，以及合理安排时间，是关键。其次，我在和团队成员交流的过程中发现，有效的沟通和建立互信关系非常重要，这可以避免偏差的意见和值得信赖的工作伙伴。最后，我在实习期间学习到了如何处理不同的期望和工作挑战，以及如何通过不断自我反思和学习，逐渐提高自己的工作能力和职业水平。

第五段：结论

在这次实习中，我不仅在工作经验和知识方面受益匪浅，还在个人发展和成长方面收获颇丰。事实证明，通过实践和反思，我不仅可以加强自己的职业规划，还可以成为一个更好的自己。因此，我相信，我会将这些经验和知识带到以后的工作中，并继续在学习和工作上持续成长和进步。

**新员工试用期工作总结篇六**

当我刚从学校毕业走向社会时，心里充满了迷茫，不明白今后的路将走向何方一个偶然的机会：我在20xx年12月底参加奥捷五金江苏有限公司的招聘考试，通过考试来到奥捷五金江苏有限公司，在领导关心和帮忙下，于1月4日到奥捷五金江苏有限公司实习三个月，经过这三个月的实习，让我对五金这个大家庭有了初步的了解，也对自己有了深刻的认识。

实习的时间快而又短暂，不知不觉实习的时间很快就过去了。回想这段日子，我真的有很失落过，也有很认真过，很高兴过，而此刻就是很珍惜这段经验。立刻就要回学校了，还有很多事情等着我去做，此刻重要的就是要对这段实习时间做个报告，也是对自己实习的鉴定。

在半年的实习生活以来。我学会了很多，也懂得了很多从生活中没发获得到的知识和道理。回顾半年以来，从那天真的我直接到经历了生活中的挫折和失败，到此刻稳重和冷静的我，使我明白了一个道理：人生不可能存在一帆风顺的事，只有自己勇敢地应对人生中的每一个挫折和失败，才能通往自己的罗马大道。在这半年里，我有失落过，烦恼过，悲伤过。有时觉得自己放手让时间在自己的手里流走，可能是或者我的缺陷和不足。但我明白这是上天对我的一个考验，但在每次失落的时候我都会反省过来，告诉自己清楚自己就应做的是什么，在挫折面前我就应善用于扬长避短的方法来促进自己，提高自己的综合水平潜力。在学习方面虽然自己普通平凡，但是我会努力提高，做到最好，不管遇到什么困扰我都不会跌倒，我会不懈努力。

在半年的锻炼里，给我仅是初步的经验积累，对于迈向社会远远不够的，因此我要努力获取更多的经验和社会实践潜力，我的未来不是梦，只要自己努力过，成功是不会拒绝你的。

1、严格遵守单位各项规章制度。上班伊始，我认真学习《办公室人员日常行为规范》等各项规章制度，并牢记于心，时刻提醒自己严格遵守单位各项规章制度。如坚持每一天上班提早到单位，打扫办公室卫生，为同时创造一个干净的工作环境。

2、认真学习有关专业知识。我在制造二部办公室经常看一些关于写作的书籍，参考一些机关文件及以往的资料，试着写一些心得体会，并向前辈老师请教写作相关的知识。

3、主动与同事交流，了解单位状况，听取同事对自己的批评和推荐。

4、用心参加单位组织的活动，如去产线支缓的义务劳动。

首先，心态的转变。要明白作为一个已经毕业的大学生，通常对自己的今后，感到很迷茫，而且有一种眼高手低的通病。经过这三个月的实习锻炼，让我认清了自己，并改掉眼高手低的毛病，真正地从基础做起，从小事做起。

其次、对自己的岗位有了初步的认识。办公室作为一个综合性地科室，担负着上情下达、下情上报、对外交往和后勤服务等繁重工作，处于协调各部门、连接领导和基层的枢纽地位，是公司的信息中心、服务中心、参谋中心、运转中心和指挥中心。做为办公室的一员，不是简单的往凳子上一坐，听听电话，发发文件，需要的是眼活手快、会写能跑。因此，今后我要加强这方面的锻炼与学习。

第三、适应新的工作环境。以往自己总是很懒，不愿意做事，总感觉什么事必须会船到桥头自然直，因此实习期间吃了不少的苦。经过同事们的.帮忙，自己渐渐的适应了新的工作环境，也学到了学校书本上没有的知识--与同事相处的方法和用心地工作态度。

经过三个月的实习，收获良多，同时也认识到自己的不足。在工作上，有时比较粗心大意，不够细心，干事谨慎有余，以至于缩手缩脚;在生活上，对于自己要求不太严格，在学校的一些坏毛病没有彻底改正，自己做错事时，带有一种得过且过的心态;在写作上，基础比较薄弱，脑子里装的东西少，写东西时需要辅助工具，比如电脑等，不能独立的完成写作。

1、加强相关业务知识的学习，提高写作潜力。多看有关写作方面的书籍，经常阅读文件，了解公司发展历史、人文文化、人际交往等，充实自己的写作素材。

2、用心参加自学考试，从中提高自己的认知水平，改变心态。

3、爱岗敬业。

**新员工试用期工作总结篇七**

实习期是每一个学生职业生涯的开端，不论是在大学期间还是毕业后，实习期是展示自己工作能力和挖掘未来职业方向的重要阶段。在实习期间，我们需要充分利用时间，学习并成长，同时也要总结工作经验，以便更好地为未来的职业生涯做好准备。故在实习期结束后，撰写实习期工作总结和心得体会是非常有必要的。

第二段：总结实习期的工作内容和经验

在实习期间，我受到了公司各部门的支持和帮助，为公司的发展做出了一些贡献。我深入了解了公司的业务和运营模式，掌握了一些实用的工作技能，如市场调查、方案制定和数据分析等，这些技能将对我的今后发展产生积极的影响。同时，我参与了公司的各项任务，从中学到了很多知识，培养了相关的能力和技能，这对我的职业生涯发展将会非常有帮助。

第三段：分析实习期间遇到的问题和挑战

在实习期间，我也遇到了一些问题和挑战。由于我的专业能力有限，开始我必须从零开始学习很多新的知识和技能。事实上，我很清楚自己的不足之处，不得不在困难中艰苦拼搏。当然，还要面临不同意见的其他同事，不同观点的汇聚，难免会有摩擦和矛盾，这使我不得不和团队成员进行沟通和解决。但这些挑战让我增长了见识，锻炼了独立思考和团队协作的能力。

第四段：总结实习带来的收获和心得体会

通过实习，我更清晰地认识到自己的职业发展方向，以及我想成为怎样的人。在实习期间，我除了熟悉了公司的业务，学会了一些必要的工作技能和知识外，还从中学到了不少实用的能力和技巧，如如何进行工作细节的刻板规定，如何与团队成员进行有效的沟通和决策等等。同时，实习也让我更深刻地意识到重视团队协作，团队合力的重要性。

第五段：自我评价和展望未来

从实习期间得到的经历和收获中，我反思并总结出了自身的优缺点。首先，我的学识还不够丰富，学习贯彻某些知识点需要更多的时间和精力，其次，我需要加强沟通和表达的能力，以便更好地和团队成员配合。为此，我将会在今后注意自己的时间，结合自己的能力，为实现自己的职业目标更好地做好准备。同时，我相信，在未来的职业生涯中，我可以克服这些缺陷，走向成功的道路。

**新员工试用期工作总结篇八**

从1月5日来到燕都剑桥英语学校，到今天已经将近一个月了，虽然来到这里的时间不长，但是我却经历了许多感动、收获、感激和成长。在这个团结乐观温暖的集体中，每天我都学习到了很多为人处事的方式方法，这比在书本上得到的知识更加的具体、实用。让我在各方面得到了有益的锻炼。所以我必须对学校的领导和同事们表达我深深的谢意。感谢大家在这段时间里对我的帮助、指导与鼓励。下面我就这一个月的思想和工作学习方面的心得体会具体的谈一谈。

从大学校园进入社会需要一个逐渐适应的阶段，我是有足够的心理准备的。来到贵校的目的是接触社会和实践学习。刚出大学校门的我是这样认为的。实践是认识的来源，是认识的基础，也是认识的目的。无论从书本上学习多少，如果不参与到社会实践中来，都只是纸上谈兵，在成功的道路上就会在荆棘丛中举步维艰。只有在实践中具体的解决问题，再将实践材料回归，形成理性认识，才能丰富认识，成为智慧的男人。这一个月我在思想上有所完善的有以下三方面：

1.以谦虚的态度为人处事

孔子说“三人行，则必有我师。”也有诸如“满招损谦受益”的古训。都是在教导人要谦虚的向别人学习，盲目自大一定会在生活和工作中跌大跟头。来到单位以后，我深知每位同事、教师和领导都是自己的前辈，他们身上都有值得我去学习的地方。无论是工作经验的累积，还是为人处事的智慧。亦或是学问知识的精通，都是我所不足的。只有以谦虚的态度贯穿工作始终。才能从这次实践中收获更多。凡是遇到不懂的不会的事情。一定要耐心询问，不能不懂装懂，浅尝辄止。碰巧遇到自己懂的事情，要贡献出来自己的观点，集思广益，有利于工作开展。有与其他老师意见相左的时候，不要固执己见，要学会全盘思考，服务大局。

2．以学习的态度工作实践

正如韩愈所说“闻道有先后，术业有专攻”。我校管理人员在管理人事、交流沟通、执行制度等方面有着的巧妙的方法和独特的智慧。教师有着较高的工作经验、教学水平，深谙中小学生心理活动，尽职尽责得付出自己的努力换回学校的发展和在社会上的良好口碑。领导人员在大方向上掌舵握帆，在小细节上处处留意。领导人员未雨绸缪尽力谋划学校的发展前途，是我校风雨前行，安身立命的根本。所有的这些，如果我不以学习的态度去思考，就不能体会到与大学中完全不同的人生态度；如果我不以学习的态度去做事，就不能深入到实践中去感知社会的规律。故我会坚持以学习的观点在燕都剑桥学校认真工作。

3.以积极的态度迎接挑战

在一般军事策略上讲究“先发制人，后发至于人”，在工作中总是被动地接受领导下派的任务，往往不如主动出击先手请战的收益大。因为被动地接受任务，在主观上讲，完成工作的态度就大打折扣，积极性不如主动要求的高。且容易将一些锻炼自己的机会遗憾的丧失掉。而人的价值是由为单位集体为他人所做贡献的多少来衡量的。积极的参加工作劳动使得自身价值得到最大的体现。在单位工作中，我一定始终把“我能帮你什么吗？有什么可以帮忙的？”挂在嘴边。积极主动地帮助同事。在完成自己任务的基础上，只要用得到自己的地方，我会竭尽所能去做。因为自己很年轻且学校由女教师组成居多，所以有什么任务都要主动往前，多担当一些责任。不仅对完成工作的效率有利。也有利于自己价值的体现。

在一个月的工作中，我发现自身存在着很多问题，有一些问题引起了工作的错误，有一些问题没有引起工作的.失误，但是却引起了我的注意。

在进入学校后，我发现自己适应新环境的速度非常的缓慢。张彬老师在我值班期间以打电话的方式进行考核，结果我措手不及，成绩非常的不理想，归根到底是自己平时懈怠，没有对业务认真分析理解。导致的糟糕结果。还有就是在大学期间养成的懒散的生活习惯，导致迟到，又因为自己马虎不细心忘带了工作证，导致了又一次的迟到。这些教训使我深深的认识到自己的不足。认识到自己对自己的评价和现实情况有很多不符的地方。但是正如古语讲到：知耻而后勇。我在总结了教训的基础上完善了作息时间，从根本上杜绝了迟到现象的发生，并更加细心的检查早上上班所携带的物品，杜绝了因马虎遗落工作证而造成的迟到。还有以下问题引起了我的注意：

1.与学校老师之间存在距离，并没有很快融入同事中间，除了包老师外，与其他老师接触均会紧张。

2.老师还没有认全。。。

3.学校课程安排、教师教授课程等基础业务没搞清楚。

以上问题不会找借口，会尽快解决。

民办学校是社会教育中对公办学校的有力补充，是提高国民素质的有效途径。国家对教育行业的政策放开以及各地对教育行业的市场化是民办学校能够发展壮大，有效服务社会的先决条件，也是其存在的客观条件。燕都剑桥英语学校的发展符合了当今的时代发展规律，所以她能够充满活力。并且能够继续向前发展。从事在民办教育行业的从业者、教师，是非常值得社会尊重的劳动者。我在他们中间工作感到非常的快乐与骄傲。

市场经济下的新范畴。服务质量是没有最好只有更好的。所以教育是不断完善的过程，也是不断改进的过程。

从开始工作到现在已经整整33天了，给我最直观的感受就是，工作真的是不容易，挣钱也是真的不容易。想到了父母挣的钱来之不易，在平时花的时候更要想一想，值不值得花。杜绝大手大脚乱花钱的现象发生。但是辩证的讲，花钱也是一件有益于社会的事，要把花钱的数额和得到的价值相统一，在该花的地方花。比如获得更高的生活质量，使亲人得到了较好的心情，再就是维护了朋友圈子的正常运行。这些地方是要投资的。所以我对花钱和挣钱的对立统一关系也有了更深入的理解。

凡涉及到进入职场，每个人都会渴望成功，但是成功没有定义。我现在对成功与失败的总结归纳提到了人生的高度。那就是，成功是相对的，没有绝对的成功，每个人的成功也不会完全一样。而失败是一个过程。在漫长的人生中，失败是常态，是无数次尝试的必然结果。而成功只是一瞬。是无数次失败的偶然结果。我要经得住失败，并且不断地从多次更多次失败中提炼教训，去实现自己的价值。无数的名人，他们的生命正是因为波澜壮阔而绚丽。

自我意识。因为中国传统文化的流传和如今社会主义核心价值体系的宣传。许多人都陷入了集体主义的怪圈。就是做事互相推诿依赖，不能独立完成一些事，又或者是怕摊责任，受批评而不敢放开手脚做事。使得现如今中国的创新和突破都只限制于高新技术，在传统行业方面，很多人敢想不敢干。恰恰缺少了自我意识，独立的精神。这也与独生子一代自立能力不强有很大的关系。我也是从小衣来伸手饭来张口的人。但是我深深认识到自己的弱点，就是很多事太求稳，虽然为扎稳打，但是进步得缓慢。所以提升自我意识，独立自主的做事是我在工作中总结出的自己的前进方向。

学校经过十多年的发展壮大，现如今兵强马壮，人才济济，“有包举宇内，并吞八荒之心，囊括四海之意。”但是结合朝阳的教育市场的需求来看，短时间内再扩大或增加分校区或许并不符合朝阳的实际情况。朝阳的地理及历史因素决定了市民的教育意识相比大城市来说较为薄弱。有的家长觉得没有必要在孩子教育上投入太多，有了公立学校的教育就足够了。还有的家长因为孩子成绩差把孩子送来补课，一段时间后孩子成绩提升起来了，家长就不想再投资了。本来正是趁热打铁的时机，结果家长自己釜底抽薪，把孩子学习的连贯性打断。这些情况我都看到过，感到非常的遗憾，这归根到底是因为家长们的意识不高。这需要一个较长时间的提升，是社会发展的过程，不能操之过急。所以学校不必为潜在的教育人口过早投入硬件方面的宝贵资金。

优点，不足等形成专业，详细的报告形式。使家长真心体会到自己的孩子受到的重视，令其产生对学校的依赖、信任和好感。教师已经不单单是教课的老师，而且也应该是最了解自己学生情况的人。相比之前教师教完课就备课的程序，未来发展的趋势为教师提出了更高的要求。在公立学校不受老师重视的孩子，只要我们学校老师对他们多下一点点功夫，他们就会感觉得到无比的温暖。这也是他们一直会在我校学习的持久动力。

第一次参加工作，进入了包老师的一对一教学项目组，在这里包老师教授了我许多，使我有了很大的进步，在这里对包老师表示诚挚的感谢！在来工作了一段时间后，我掌握了表格处理、档案录入和管理等琐碎的事务性工作。并对一对一组织构成、师资力量、学员情况有了很多了解。在接下来的20xx年上班工作计划中，我对自己提出以下几点要求。

1.更加广泛地协助包老师完成一些基础性工作。

2.尝试着接触家长并锻炼打电话的能力。

3.进一步熟练业务。

4.帮助其他部门同事完成工作。

自己的学识、能力和阅历都很不足，所以更要加强学习。向书本学习、向周围的领导学习，向同事学习，以认真的态度对待各项工作任务，认真努力贯彻到实际工作中去。努力提高自身素质，争取工作的主动性，培养更多的责任心，努力提高工作效率和工作质量。

**新员工试用期工作总结篇九**

在农行为期九周的实习已接近尾声了，实习期间单位的领导和同事给与我很多的帮助和教导。他们以长辈，朋友的情谊真诚热情的关护着我，教导我如何做一名合格的农行人，何如更好地与他人沟通和合作等等。

从表面上看我实习的工作主要是抄写合同、填录制贷记卡申请表、复印资料、整理档案等这些没有创造性的工作，是学不到什么实质性的东西的。我也觉得若是说具体学到什么专业的知识是很少的，但是就此否定在农行实习工作的意义和作用是存在偏见和不理性的。

决定了任何的错漏和纂改都是不允许的，补救的方法只有重新写过，之前的工作也就白费了。

从抄写合同一事中我认识到农行的工作是严谨认真的，不管做什么事情都要时刻全身心的投入，不可有丝毫的松懈懒惰马虎，一时的不注意都可能带来难以弥补的错误。所以在下来的实习工作中，我时刻以严肃认真、谨慎小心的态度去要求和约束自己，不放过每个细节。不懂的及时问，有错误立马改正，最大程度上减少错误。

农行的工作虽然是严肃紧张的，但同事间的友好和谐相处使得办公室到处洋溢着活泼轻松的气氛。繁杂琐屑的工作并不能压垮同事们，相反他们以娴熟的专业技能轻松的给予还击和解决。同事们认真严谨的工作态度给我留下深刻的印象，他们亲如一家的友情更是让我羡慕。这样团结一心的集体是不会累的，因为有情有爱就会有激情热情。

由于工作上的安排，第二周到第八周我们主要的工作是外出宣传推销电话转账机。电话转账机是农行针对个体商户推出的新产品。它兼具普通电话和普通atm机的基本功能，既可以打电话也可以完成转账、查账、刷卡消费等业务。非常的简单方便、快速省时，能带给商家很多益处。也因为如此商家比较容易接受，我们的推销工作也就简单许多。

之前我不曾有过任何形式的推销经验，所以刚开始时有些紧张和无措。推销的第一天，农行的同事“师傅”亲自带我去商铺现场教我怎么向客户宣传和推销，还教我一些推销时的方法和技巧以及应该避免的一些东西等等。

味的“死缠烂打”却不讲究技巧的推销方式是最要不得的，要尽量避免使用。

“师傅”的告诫对我之后的宣传推销的行为有很大的影响。在向客户推介电话机时我时刻以客户的利益出发，真实诚恳的解答客户的问题和顾虑。不忽悠，不欺骗，不模糊和夸大电话机的功能作用，我觉得只有这样才能赢得客户的信赖，树立农行的良好形象，建立自己的良好信誉。

在推销的过程中，我逐渐的认识到推销语言和方式对最终结果的巨大影响。之前在宣传时我嫌随时带着电话机很麻烦就只带了宣传资料，而另外一名实习生也是我的同学就会每次都带上电话机。这样的结果是虽然我们在相同的时间和相同的市场做相同的工作，但是他的绩效每次都要比我高出很多，这引起了我的注意。我开始向他学习，宣传时带上电话机。再推销时我发现客户对现实样板的产品确实更感兴趣，它比我之前靠口头和宣传资料宣传的效果要得多。这可能是样品给客户的感觉更直观更真实吧。一个样板抵得上百语千言，带上样板机对我之后的推销工作帮助很大。还有在推销产品时推介的用语要尽量的简洁明了，如果能带上一些专业用语就更好了，这样做的话客户比较容易理解和相信。

款模糊、文字不清晰等等。这些都对宣传推销电话机起到负面的作用。这让我明白了要取得理想的宣传推销效果不能只是一味的投入人力、物力、财力这么简单，重要的还要做好细节这一关。“细节决定成败”并非只是一句虚夸话。

由于实习时间和实习部门业务的限制，我们学到专业的知识很少，不能实现我来农行时定下的“全面认识和学习农行的业务知识，了解农行整体的运营体系”的目标。但是在农行的实习工作中我学到了很多为人处事的道理和技巧，这对我今后的学习和工作都会有很大的帮助。

最后，我要感谢农行给我的这一次实习机会，感谢单位的领导和同事对我的无私告诫和指导。从你们身上我确实学到了很多书本上没有的道理和知识。明白了怎样去更好的做人做事。这些都是你们给我的珍贵礼物，我会永远珍藏的。

我相信农行有你们这么优秀的集体，农行的明天定会更精彩更辉煌！

**新员工试用期工作总结篇十**

对于一个非银行业相关专业毕业的求职者来说，能够有这样一个机会进入银行工作，对我来说既是机遇又是挑战。诚然，对于一个对银行业务不甚了解的门外汉来说，在银行这样的单位里，在完全陌生的领域中，我必须从头学起。

由于我对此项工作的陌生，同事们都纷纷把自己手头有的相关书籍借给我，并且跟我讲了许多关于我们部门——特殊资产经营部相关的业务知识，对于我来说，一个一个原来陌生的名词也渐渐熟悉了起来，从前对经济、金融、法律等方面知识相当匮乏的我，也逐渐对这些领域的话题产生了兴趣。对知识的渴望让我看了不少相关领域的书籍，确实觉得受益匪浅。

另外，银行的各级领导也对我十分关心，让我分别到法律与合规部以及营业部去实习，在这两个部门中，我也得到了很大的收获，从其它部门的业务知识我也可以知道其与我们部门相互之间的关系。以及其在整个银行中所起的作用。

在进入我们这个部门之前，我就知道该部门是涉及呆账核销的，也就是银行发放的贷款，如果收不回来的话，就需要我们这个部门来处理的。当然这一切都是我对我们这个部门最初，也是最肤浅的印象。

如今，经过这几个月来的磨炼，我已经对自己所在的部门，以及对自己所从事的这份工作有了更加深刻地认识。我已经知道了其中的重要性。

在一开始我对这里的一切都是如此的陌生，要感谢各级领导的关心，以及同事们的帮助，我的进步才有了保证。在接触到一些不太熟悉的术语时，我就会在网上查找相关的解释，如果实在不明白，我就向同事们请教，大家也都不厌其烦地给我讲解，并且想方设法让我去接触更多我尚不熟悉的知识。

当然在同事们需要的情况下，我也会尽自己所能去给大家提供便利，每天我基本上都是第一到办公室，然后打开空调，把加湿器灌上水，并把水烧开??尽管这都算不上什么大事，只是我的举手之劳，不过我觉得正是这样一个良好和谐的办公室气氛，使我在一个祥和的环境中可以把工作做得最好。 在工作过程中我还会单独出去办事情，我认为这样对我的锻炼很大，特别是锻炼了自己与人交往的能力。对我来讲可以提高自己的表达能力，同样也可以锻炼自己的胆量。把握住这些机会，让自己变得更加成熟起来。

今年的核销工作内容特别多，从刚刚进兴业银行工作开始，我先后赶上了三次核销的工作，而且据说今年每一批的数量又特别大，这正好是我学习这个核销过程的大好机会，我通过了这几次的练习，自己已经逐步掌握了这个过程的要领。刚开始，我只是在各位老师们的指导下来完成这个过程，我对自己所做的过程和步骤还没有明确地认识，不过现在已经不一样了，我已经主动知道自己应该做什么了，这其实是一个从量变到质变的过程。当然，我现在的工作，仍然是有很大的提升空间的，是一个继续从新的量变到更新的质变的一个过程。相信自己将来一定会比现在做得更好。

己练习写过。我还要填写送审表，做核销材料的目录清单，包括装订材料，把核销材料包装好。反正感觉核销的整个过程是比较忙碌的，不过这让我更加高兴，因为只有这样的工作量，我才能得到更加好的锻炼，才会有更加大的进步的可能。同时，在核销的过程中我会经常和其他部门的同事打交道，这样我不仅可以认识许多其他部门的同事，也在这个过程中提高了自己与他人沟通的能力。

在这几个月的工作中还碰上了内控体系文件的修订，通过参加相关的会议，我渐渐自己也学会了如何填写这些内容，不仅如此，我对这其中内容的含义也从模糊到清晰，一点一滴地积累，慢慢地也搞清楚了。

作为一名中国共产党党员，我把自己的党组织关系也已经转到了兴业银行党支部，也积极参加了我们党支部的组织生活。自己是在大学入的党，如今在工作单位的党支部里，自己的年龄是比较小的，党龄也是比较短的，不像在大学的学生党支部，在那里我们的年龄都是差不多的。虽然我的阅历有限，使我对党组织的认识可能还没有其他老党员那样深刻，不过我们年轻人应该是更有朝气，有着更加长远的目标。希望自己今后能够在这个新的集体里得到更多更大的收获。

**新员工试用期工作总结篇十一**

在接触实习开始前，我对未来的工作生涯充满了期待和困惑。作为一名学生，实习对我来说是个全新的体验，我既兴奋又忐忑不安。我期望通过实习，能够将理论知识转化为实际操作能力，获取更多的职场经验。然而，我也清楚自己在一些方面的不足，对于职场的规则和环境还不够了解，这让我感到焦虑。

第二段：实习中的成长与收获

通过实习期间的培训和工作实践，我逐渐适应了职场环境，也学到了很多工作技巧和经验。通过与同事的合作，我发现了自己的不足之处，并且努力去改进。在实际操作中，我学会了如何高效地处理工作任务，如何与同事进行良好的沟通和协作。通过参与团队项目，我学到了团队合作的重要性，也体会到了团队背后的艰辛与付出。

第三段：遭遇的挑战与解决方案

在实习期间，我也遇到了许多困难和挑战。比如，工作任务繁琐，压力较大，而我作为一名实习生，往往在团队中承担较为简单的工作。面对这些困难，我并没有退缩，而是积极寻找解决办法。我主动请教同事和领导，向他们学习，提高自己的能力。同时，我也充分利用工作中的资源，通过学习和实践，逐渐克服了困难。

第四段：实习中的感悟与反思

通过实习，我深刻体会到了职场的竞争和复杂性。在这个竞争激烈的时代，只有不断学习和提升自己，才能在职场中立于不败之地。我意识到，无论是专业素养还是团队合作能力，都需要不断地学习和实践。同时，我也深刻理解到沟通和协作在工作中的重要性，只有良好的人际关系才能带来更多的机会和提升空间。

第五段：对未来的展望与感谢

实习期的经历让我更加明确了自己的职业发展方向。我意识到自己还有许多需要提升的地方，未来我会继续学习和努力，不断提高自己的职业能力。同时，我也要感谢公司给予我这次实习的机会，感谢领导和同事们的支持和帮助。我相信，通过这次实习经历，我会更好地迎接未来的职业挑战，并取得更好的成绩。

本文档由028GTXX.CN范文网提供，海量范文请访问 https://www.028gtxx.cn