# 最新营业员个人简历(实用10篇)

来源：网络 作者：琴心剑胆 更新时间：2024-07-07

*在日常的学习、工作、生活中，肯定对各类范文都很熟悉吧。范文书写有哪些要求呢？我们怎样才能写好一篇范文呢？以下是我为大家搜集的优质范文，仅供参考，一起来看看吧营业员个人简历篇一姓名：性别：贴照片处(可不贴)出生年月：联系电话：学历：专业：工作...*

在日常的学习、工作、生活中，肯定对各类范文都很熟悉吧。范文书写有哪些要求呢？我们怎样才能写好一篇范文呢？以下是我为大家搜集的优质范文，仅供参考，一起来看看吧

**营业员个人简历篇一**

姓名：

性别：

贴照片处(可不贴)

出生年月：

联系电话：

学历：

专业：

工作经验：

民族：

毕业学校：

住址：

电子信箱：

自我简介：

本人性格开朗，谦虚，自信，自律，肯吃苦，乐于与人沟通，积极向上，喜欢迎接新的挑战。对服装，食品等商品知识，商品陈列了解，有丰富经验，并具有调整安排能力，并能组织分配部门工作，协调员工关系，并对销售市场有敏锐的动察力。

求职意向：

目标职位：

填写自己希望应聘的岗位

目标行业：

填写自己希望应聘的行业范围

期望薪资：

填写自己期待的工资水平福利需求，一般填面议比较稳妥

期望地区：

填写自己希望工作的地区、城市范围

到岗时间：

填写自己新岗位能够多长时间内到任

工作经历：

20xx年6月

实业有限公司销售/店长/店员/营业员

工作职责和业绩：

处理店面产品陈列，保持店面卫生整洁

处理后台库存整理，应对产品变化的需求和收发安排

20xx年2月-20xx年5月

服装曼哈店销售/店长/店员/营业员

工作职责和业绩：

1、负责专卖店服装的日常销售及陈列工作；

2、配合公司促销、推广活动的执行；

3、协助店员对货品进行陈列；

4、维护专卖店的安全和卫生；

5、销售数据统计及收集相关市场信息，及时汇报公司；

教育培训：

特长及其他

营业员个人简历模板

店面营业员个人简历模板

兼职营业员简历模板

营业员个人自我评价模板

收银员兼营业员个人简历表格

银行营业员简历模板下载

个人简历模板

旅游个人简历模板

模具个人简历模板

**营业员个人简历篇二**

婚姻状况：未婚民族：汉族

户籍：湖南-常德年龄：26

现所在地：上海身高：158cm

希望地区：广东-东莞、广东-深圳

希望岗位：销售类-人员-销售代表

销售类-人员-客户代表

贸易类-业务跟单员

贸易类-国际业务员

销售类-管理/商务-商务专员

寻求职位：业务员、跟单员、外销员

教育经历

20xx-03～20xx-07上海电视大学黄经贸分校物流管理大专

20xx-09～20xx-07湖南省对外经济贸易职业学院国际贸易中专

培训经历

20xx-12～20xx-03iso\*\*\*质量管理体系质量手册

\*\*公司(20xx-03～20xx-03)

公司性质：其他行业类别：贸易、商务、进出口

担任职位：业务员岗位类别：销售代表

工作描述：主攻南美市场的五金和工具：

1、客户开发：根据公司制定的销售计划和客户群，通过信息查找，e-mail等方式，进行沟通，了解需求，结合公司产品特点制定相应的开发方案，积极协调整合内外资源以实现销售，完成客户开发目标。

2、合同签订：通过及时处理客户的询盘，沟通细节并确定最终的价格、付款方式、交货期、交货方式等，并最终签订合同。

3、订单生成：按照公司订单流程，做好定金确认，样品确认等环节的工作，制作订单，并通过相应的订单审核。

4、发货前准备：配合质检做好产品品质跟踪，生产情况跟踪等工作，并及时向客户反馈相关信息，协调船务做好出货前相应工作。

5、发货：配合储运核对出货清单，办理验货，确认单据等手续，并通知客户结汇。

6、资料归档与客户服务：整理相关资料文件并做好归档工作，以备查用，做好售后客户跟踪与客户信息反馈工作，及时处理客户投诉，提高客户满意度和市场占有率。

工作心得：对于各类五金工具等很繁杂的产品，需不断巩固和发展产品，产品引导市场，大客户引导小客户，业务间资源共享，共同学习。通过完善的产品管理系统，发挥外贸公司优势努力发展产品的深度和广度。对于客户要勤勉，高效，有耐心，专业，有计划，多交流。多总结多思考，注重细节，保持对工作的热爱激情和同海绵般吸收学习的心!

主要业绩：通过阿里平台及展会资料，不断的努力和钻研精神，成功开发了7个新客户，同时老客户在维持的同时也开发了一些款新产品。

\*\*公司(20xx-03～20xx-01)

公司性质：其他行业类别：贸易、商务、进出口

担任职位：外贸跟单员岗位类别：

工作描述：主负责欧洲市场箱包，购物袋，手推车等产品的新老客户。

工作职责：巩固公司的各类b2b平台并处理平台上获得的新客户和公司原有老客户的询盘，向供应商询价综合比较后制作报盘，跟踪报价，确认订单。有计划的开发新客户，逐步稳固老客户，不断开发和推荐新的产品和供应商。并定期有针对性的开发些非常新颖产品推荐给客户和用于公司参加国外展会。

工作内容：主要负责各类腹膜类产品，如无纺布，编织和pet腹膜袋，电压和车缝类保温袋，pvc镜面革，西服套及附带超市手推车，篮子，衣架等产品。从询盘到确认定单，货物出运，收回货款，客户收到货物后的反馈意见，协助财务制作开票资料等全过程。

工作心得：先从网站开始着手了解客户并做相应的记录，主动定期的有针对性地推荐些新产品，无论客户是否会反映都要坚持，节假日都要发贺卡类的真诚的祝福客户，经常可以和客户讨论产品销售情况及新产品的idea。对于自己不是很了解的工艺可通过网路或相关书籍了解再实地去工厂学习考察。大部分工厂可能有的只提供原料，有的只提供印刷，有的只车缝要很好的将几者联系起来并对每环节都有基本了解,很好的组织起他们形成一条龙服务,加大外贸公司竞争力。对于自己操作的每个客户需要建议一个比较详细的操作指南，不断更新次客户的信息和注意事项。

主要业绩：开发了ppwoven，电压冰袋，棉苇布袋，沙滩包，pvc葱粉袋，复合棉布袋，镜面革，拉拉草等新产品。在巩固好了老客户的前提下，发展了5个新客户。

\*\*公司(20xx-03～20xx-03)

公司性质：其他行业类别：汽车、摩托车及零配件

担任职位：外贸销售员兼销售经理岗位类别：国际业务员

工作描述：主要负责欧州市场的销售工作.

工作职责：负责欧洲市场老客户的维护,新客户的开发及总经理交代的其他事情,另外完成本部门制定的销售指标。

工作内容：erp系统的维护和录入,客户管理从一开始跟客人联系到建立合作关系收到客人询价,制作报盘或销售合同,到客户确认外合同,将内合同下给工厂,制作生产及包装合同,到最后货物按时出运,及客人对产品的反馈等中间的全部过程。此外还负责新品种的开发,新供应商的发现及其样本的收集。

由于工作表现突出,在做销售员的同时被选为兼职的销售部经理.作为兼职的销售经理:主要负责每月销售员的绩效考核；部门内部事物管理；每周会议记录；各销售员客户总体销售情况,特别是对公司两大客户的反馈工作.但主要的还是自己客户的销售工作.

销售心得：外贸公司一般做的都是很多很杂的,在发展其广度的同时应更注重其深度!不要放过客户提供的任何信息及细节。有计划,有效率,有耐心,擅于反思,多交流,用真诚和韧性感动客户。天道酬勤!

工作业绩：有几个老客户,销售额相比前面一年有明显增长,拓展了公司的工具市场如各式钳子和扳手及反光材料类和维修类工具和摩托车,自行车配件的一些新产品,另外经常负责客户来访的接待工作,在跟客户洽谈方面总结了一些技巧,积累了一些宝贵的经验.此外由于一直做此类产品积累了各方面不错工厂资源.

技能专长

专业职称：

计算机水平：中级

计算机详细技能：

技能专长：1.熟悉整个的外贸操作流程,擅长新产品的开发，老客户的维护，但在开发新客户方面也积累了一些经验,经常接待客户的来访工作，对于商务洽谈技巧的应用等比较娴熟。

2.操作和实践能力:

英语:涵电书写流畅,口语流利，能较好的和客户进行商务沟通交流。

西班牙语:通过自学，会些简单沟通,并计划继续这方面的学习。

电脑:能熟练操作photoshop,excel,word等办公软件和各类b2b网上平台。

3.热爱外贸行业，课余时间喜欢自修不少与外贸有关的书籍并参加了相关口语培训。喜欢保持不断进取和学习的状态。

语言能力

普通话：流利粤语：差

英语水平：英语专业cet-4

西班牙语：一般

求职意向

发展方向：汽车，摩托车，自行车零配件，五金工具或箱包行业，外贸出口!

其他要求：

自身情况

自我评价：乐观开朗,积极进取务实,良好的主见和耐心,能沉着冷静的处理及对待问题,良好的沟通能力,拥有团队协作精神和强烈的责任心,能够独立快速的完成上级领导安排的工作,希望能为一家公司长期效力，一起成长。

兴趣爱好：旅游，看书刊杂志新闻及体育，摘录，爬山，剪贴收藏，音乐，睡觉

**营业员个人简历篇三**

姓名：xxx

性别：男

目前所在：中山

年龄：18

户口所在：重庆

国籍：中国

婚姻状况：未婚

民族：汉族

培训认证：未参加

身高：170cm

诚信徽章：未申请

体重：55kg

我的特长：英语

人才类型：普通求职

应聘职位：销售人员，店员/营业员：

工作年限：1

职称：无职称

求职类型：兼职

可到职日期：随时

月薪要求：1000——1500

希望工作地区：广州

xx康集团

起止年月：20xx—02～20xx—09

公司性质：私营企业

所属行业：通信/电信/网络设备

担任职位：管理员

工作描述：说的是好听的，可不一定是真的。我不想自欺人。

毕业院校：xx博雅学院

最高学历：大专

获得学位：大专

专业一：电子技术

专业二：市场营销

起始年月 终止年月 学校（机构） 所学专业 获得证书 证书编号

20xx—08 20xx—09 北碚职教中心 电子技术 毕业证书 2007789

外语：其他一般

粤语水平：一般

其它外语能力：

国语水平：一般

立大志于远向，承责任于胸怀，顾大局于中子，苦累并齐无碍，是怕虚度之日，老年唯有悔恨，重情高于金权，舍己乃我本分，感恩存于心中，感恩必之图报，用人必之能者。

什么也不需要隐瞒，该怎样就怎样，有创新的能力，也有糊涂的时候。有永不放弃的精神，也有胆小怕事的日子。有很完美的亲和力，也有用错方法的地方。谁用我都是赢家。我敢保证。忠心、创新、热心、错一步满盘皆输。重柳之下，必有绿荫。痕笑苦磨难，痛彻为今生。

**营业员个人简历篇四**

姓名：

性别：女

年龄：22岁

身高：163cm

婚姻状况：未婚

户籍所在：柳州

最高学历：大专

工作经验：1-3年

联系地址：金坛市直溪镇

联系邮箱：

联系电话：

所学专业：电气自动化

求职意向

最近工作过的职位：电信营业员

期望岗位性质：全职

期望月薪：20xx~3000元/月

期望从事的岗位：行政专员/助理,统计,仓库管理

技能特长

20xx年7月全国计算机信息高新技术考试合格证书

20xx年9月计算机辅助设计绘图员等级考试合格证书

20xx年12月中级电工证合格证书

20xx日4月c1照

教育经历

沙洲职业工学院(大专)

起止年月：20xx年9月至20xx年7月

学校名称：沙洲职业工学院

专业名称：电气自动化

获得学历：大专

工作经历

江苏飞天科技有限公司-金卡部销售员

起止日期：20xx年12月至20xx年6月

企业名称：江苏飞天科技有限公司

从事职位：金卡部销售员

业绩表现：

企业介绍：校园一卡通、企业一卡通及楼宇智能弱电

中国电信-营业员

起止日期：20xx年8月至20xx年1月

企业名称：中国电信

从事职位：营业员

**营业员个人简历篇五**

性 别： 女

婚姻状况： 未婚

民 族： 汉族

户 籍： 湖南-常德

年 龄： 26

现所在地： 上海

身 高： 158cm

希望地区： 广东-东莞、 广东-深圳

希望岗位：销售类-人员-销售代表

销售类-人员-客户代表

贸易类-业务跟单员

贸易类-国际业务员

销售类-管理/商务-商务专员

寻求职位： 业务员、 跟单员、 外销员

教育经历

20xx-03 ～ 20xx-07 上海电视大学黄经贸分校 物流管理 大专

20xx-09 ～ 20xx-07 湖南省对外经济贸易职业学院国际贸易中专

培训经历

20xx-12 ～ 20xx-03 isoxxx质量管理体系 质量手册

xx公司 (20xx-03 ～ 20xx-03)

公司性质： 其他 行业类别： 贸易、商务、进出口

担任职位： 业务员 岗位类别：销售代表

工作描述： 主攻南美市场的五金和工具：

1、客户开发：根据公司制定的销售计划和客户群，通过信息查找，e-mail等方式，进行沟通，了解需求，结合公司产品特点制定相应的开发方案，积极协调整合内外资源以实现销售，完成客户开发目标。

2、合同签订：通过及时处理客户的询盘，沟通细节并确定最终的价格、付款方式、交货期、交货方式等，并最终签订合同。

3、订单生成：按照公司订单流程，做好定金确认，样品确认等环节的工作，制作订单，并通过相应的订单审核。

4、发货前准备：配合质检做好产品品质跟踪，生产情况跟踪等工作，并及时向客户反馈相关信息，协调船务做好出货前相应工作。

5、发货：配合储运核对出货清单，办理验货，确认单据等手续，并通知客户结汇。

6、资料归档与客户服务：整理相关资料文件并做好归档工作，以备查用，做好售后客户跟踪与客户信息反馈工作，及时处理客户投诉，提高客户满意度和市场占有率。

工作心得：对于各类五金工具等很繁杂的产品，需不断巩固和发展产品，产品引导市场，大客户引导小客户，业务间资源共享，共同学习。通过完善的产品管理系统，发挥外贸公司优势努力发展产品的深度和广度。对于客户要勤勉，高效，有耐心，专业，有计划，多交流。多总结多思考，注重细节，保持对工作的热爱激情和同海绵般吸收学习的心!

主要业绩：通过阿里平台及展会资料，不断的努力和钻研精神，成功开发了7个新客户，同时老客户在维持的同时也开发了一些款新产品。

xx公司 (20xx-03 ～ 20xx-01)

公司性质： 其他 行业类别： 贸易、商务、进出口

担任职位： 外贸跟单员 岗位类别：

工作描述： 主负责欧洲市场箱包，购物袋，手推车等产品的新老客户。

工作职责：巩固公司的各类b2b平台并处理平台上获得的新客户和公司原有老客户的询盘，向供应商询价综合比较后制作报盘，跟踪报价，确认订单。有计划的开发新客户，逐步稳固老客户，不断开发和推荐新的产品和供应商。并定期有针对性的开发些非常新颖产品推荐给客户和用于公司参加国外展会。

工作内容：主要负责各类腹膜类产品，如无纺布，编织和pet腹膜袋，电压和车缝类保温袋，pvc镜面革，西服套及附带超市手推车，篮子，衣架等产品。从询盘到确认定单，货物出运，收回货款，客户收到货物后的反馈意见，协助财务制作开票资料等全过程。

工作心得：先从网站开始着手了解客户并做相应的记录，主动定期的有针对性地推荐些新产品，无论客户是否会反映都要坚持，节假日都要发贺卡类的真诚的祝福客户，经常可以和客户讨论产品销售情况及新产品的idea。对于自己不是很了解的工艺可通过网路或相关书籍了解再实地去工厂学习考察。大部分工厂可能有的只提供原料，有的只提供印刷，有的只车缝要很好的将几者联系起来并对每环节都有基本了解,很好的组织起他们形成一条龙服务,加大外贸公司竞争力。对于自己操作的每个客户需要建议一个比较详细的操作指南，不断更新次客户的信息和注意事项。

主要业绩：开发了pp woven，电压冰袋，棉苇布袋，沙滩包，pvc葱粉袋，复合棉布袋，镜面革，拉拉草等新产品。在巩固好了老客户的前提下，发展了5个新客户。

xx公司 (20xx-03 ～ 20xx-03)

公司性质： 其他 行业类别：汽车、摩托车及零配件

担任职位： 外贸销售员兼销售经理 岗位类别： 国际业务员

工作描述： 主要负责欧州市场的销售工作.

工作职责：负责欧洲市场老客户的维护,新客户的开发及总经理交代的其他事情,另外完成本部门制定的销售指标。

工作内容：erp系统的维护和录入,客户管理从一开始跟客人联系到建立合作关系收到客人询价,制作报盘或销售合同,到客户确认外合同,将内合同下给工厂,制作生产及包装合同,到最后货物按时出运,及客人对产品的反馈等中间的全部过程。此外还负责新品种的开发,新供应商的发现及其样本的收集。

由于05年工作表现突出,06年在做销售员的同时被选为兼职的销售部经理.作为兼职的销售经理:主要负责每月销售员的绩效考核；部门内部事物管理；每周会议记录；各销售员客户总体销售情况,特别是对公司两大客户的反馈工作.但主要的还是自己客户的销售工作.

销售心得：外贸公司一般做的都是很多很杂的,在发展其广度的同时应更注重其深度!不要放过客户提供的任何信息及细节。有计划,有效率,有耐心,擅于反思,多交流,用真诚和韧性感动客户。天道酬勤!

工作业绩：有几个老客户,销售额相比前面一年有明显增长,拓展了公司的工具市场如各式钳子和扳手及反光材料类和维修类工具和摩托车,自行车配件的一些新产品,另外经常负责客户来访的接待工作,在跟客户洽谈方面总结了一些技巧,积累了一些宝贵的经验.此外由于一直做此类产品积累了各方面不错工厂资源.

技能专长

专业职称：

计算机水平： 中级

计算机详细技能：

技能专长： 1.熟悉整个的外贸操作流程,擅长新产品的开发，老客户的维护，但在开发新客户方面也积累了一些经验,经常接待客户的来访工作，对于商务洽谈技巧的应用等比较娴熟。

2.操作和实践能力:

英语: 涵电书写流畅,口语流利，能较好的和客户进行商务沟通交流。

西班牙语:通过自学，会些简单沟通,并计划继续这方面的.学习。

电脑:能熟练操作photoshop,excel,word等办公软件和各类b2b网上平台。

3.热爱外贸行业，课余时间喜欢自修不少与外贸有关的书籍并参加了相关口语培训。喜欢保持不断进取和学习的状态。

语言能力

普通话： 流利 粤语： 差

英语水平： 英语专业 cet-4

西班牙语： 一般

求职意向

发展方向： 汽车，摩托车，自行车零配件，五金工具或箱包行业，外贸出口!

其他要求：

自身情况

自我评价： 乐观开朗,积极进取务实,良好的主见和耐心,能沉着冷静的处理及对待问题,良好的沟通能力,拥有团队协作精神和强烈的责任心,能够独立快速的完成上级领导安排的工作,希望能为一家公司长期效力，一起成长。

兴趣爱好：旅游，看书刊杂志新闻及体育，摘录，爬山，剪贴收藏，音乐，睡觉

**营业员个人简历篇六**

年龄：22现居住地：徐州市区

婚姻状况：未婚民族：汉族

身高：171cm体重：60kg

应聘职位：商场营业员，导购员

学历：中专技校个人联系方式：

工作经历

20xx.5—至今金鹰二店商场某男装营业员

工作内容：

1.负责店面接待工作，为客户介绍产品。

2.检查卖场货架及促销台的商品是否满货架。

3.检查货量不足之商品，准备订货或催货。

4.检查是否有遗漏价格牌或是否有未贴条码之商品。

5.检查条码及价钱是否正确

6.随时帮顾客解决问题，处理当日之到货。

工作能力专长

能吃苦，销售能力强，有一定的销售技巧，积极提高顾客的购买愿望，提升卖场的营业额，可以及时妥善处理顾客抱怨，收集顾客对商品卖场的意见、建议和期望，并将信息反馈给企业，以帮助商场改善经营策略和服务水平。

自我评价

虽然营业员的工作起点低，人人都可以做，但并不是人人都可以做好的，根据以往的\'商场从业经验，我已具备良好的服务心态，并热爱销售工作，可以适应商场的营业时间。

**营业员个人简历篇七**

目前所在：中山

年龄：18

户口所在：重庆

国籍：中国

婚姻状况：未婚

民族：汉族

培训认证：未参加

身高：170cm

诚信徽章：未申请

体重：55kg

我的特长：英语

人才类型：普通求职

应聘职位：销售人员：，店员/营业员：

工作年限：1职称：无职称

求职类型：兼职可到职日期：随时

商场营业员简历模板商场营业员简历模板

月薪要求：1000--1500希望工作地区：广州,广州,广州

富士康集团起止年月：20xx-02～20xx-09

公司性质：私营企业所属行业：通信/电信/网络设备

担任职位：管理员

工作描述：说的是好听的，可不一定是真的。我不想自欺人，

毕业院校：广东博雅学院

最高学历：大专获得学位:大专

专业一：电子技术专业二：市场营销

起始年月终止年月学校（机构）所学专业获得证书证书编号

20xx-0820xx-09北碚职教中心电子技术毕业证书789

外语：其他一般粤语水平：一般

其它外语能力：

商场营业员简历模板个人简历

国语水平：一般

工作能力及其他专长

什么也不需要隐瞒，该怎样就怎样，有创新的能力,也有糊涂的时候.有永不放弃的精神,也有胆小怕事的日子.有很完美的亲和力,也有用错方法的地方.谁用我都是赢家.我敢保证.忠心创新热心错一步满盘皆输。重柳之下，必有绿荫。痕笑苦磨难，痛彻为今生。

**营业员个人简历篇八**

姓名：xxx

年龄：22

现居住地：徐州市区

婚姻状况：未婚

民族：汉族

身高：171cm

体重：60kg

应聘职位：商场营业员，导购员

学历：中专技校

个人联系方式：

工作经历

20xx.5—至今 xx二店商场某男装营业员

1、负责店面接待工作，为客户介绍产品。

2、检查卖场货架及促销台的商品是否满货架。

3、检查货量不足之商品，准备订货或催货。

4、检查是否有遗漏价格牌或是否有未贴条码之商品。

5、检查条码及价钱是否正确

6、随时帮顾客解决问题，处理当日之到货。

能吃苦，销售能力强，有一定的销售技巧，积极提高顾客的购买愿望，提升卖场的营业额，可以及时妥善处理顾客抱怨，收集顾客对商品卖场的意见、建议和期望，并将信息反馈给企业，以帮助商场改善经营策略和服务水平。

虽然营业员的工作起点低，人人都可以做，但并不是人人都可以做好的，根据以往的商场从业经验，我已具备良好的服务心态，并热爱销售工作，可以适应商场的营业时间。

**营业员个人简历篇九**

制作个人简历的时候，内容尽量用一张a4纸就能够表达完整，使用两张或以上的话，篇幅内容就显得过多，不能够让用人单位阅读完整。

性 别： 女

民 族： 畲族 年 龄： 29

婚姻状况： 已婚 专业名称： 计算机应用与维护

主修专业： 计算机类 政治面貌： 团员

毕业院校： 闽西职业技术学院 毕业时间： 2024年6 月

最高学历： 大专 电脑水平： 精通

工作经验： 五年以上 身 高： 160 cm 体重：60公斤

现所在地： 新罗区 户 籍： 上杭县

期望从事职业： 营业员，储备干部，文员，助理 期望薪水： 面议

期望工作地区： 新罗区 期望工作性质： 全职

最快到岗时间： 随时到岗 需提供住房： 不需要

公司名称： 龙岩燕珊钟表有限公司 ( 2024年2月 - 2024年8月 )

所属行业： 批发·零售 公司性质：

职位名称： 总经理助理

工作描述：

协助总经理的工作

公司名称： 麒丰百货 ( 2024年9月 - 2024年5月 )

所属行业： 批发·零售 公司性质：

职位名称： 营业员

离职原因： 怀孕

公司名称： 比帝儿孕婴童生活馆 ( 2024年8月 - 2024年1月 )

所属行业： 批发·零售 公司性质： 私营.民营企业

公司规模： 50～200人 工作地点：

职位名称： 实习店长

工作描述： 一个分店的正常运营

离职原因： 待产

语种名称 掌握程度

英语 良好

普通话 良好

求职之前要进行准确的自我定位

不管是面对什么样的招聘单位都要有一个准确的自我定位，要清楚地知道自己能否胜任所应征的\'工作，根据最自身准确的定位，来确定应征的职位。然后依照个人情况巧妙结合个人能力，铸就最出色的简历，在简历中正确表达自身的情况，然后表达自身对职业的看法，因为应届毕业生没有任何工作经验，所以对工作的看法非常重要。

谦卑的求职心态是成功的关键

在求职过程中，一定要保持谦卑的心态，不能因为高学历而高估自身的能力，也不能因为一些在学校中获得的嘉奖以及曾在校内担任的职位而骄傲，过高的自我定位不仅能够引起反感，还会在未来的职业生涯中得到教训。所以在个人简历中，尽量表达自身最职业的一种尊敬，并且愿意在就业的过程中学习积累经验，用谦卑的态度去面对用人单位，然后再表现出在校时的优秀表现，就能够获得用人单位的认可，获得就业的机会。

**营业员个人简历篇十**

目前所在：中山

年龄：18

户口所在：重庆

国籍：中国

婚姻状况：未婚

民族：汉族

培训认证：未参加

身高：170cm

诚信徽章：未申请

体重：55kg

我的特长：英语

人才类型：普通求职

应聘职位：销售人员：，店员/营业员：

工作年限：1职称：无职称

求职类型：兼职可到职日期：随时

商场营业员简历模板商场营业员简历模板

月薪要求：1000--1500希望工作地区：广州,广州,广州

富士康集团起止年月：20xx-02～20xx-09

公司性质：私营企业所属行业：通信/电信/网络设备

担任职位：管理员

工作描述：说的是好听的，可不一定是真的。我不想自欺人，

毕业院校：广东博雅学院

最高学历：大专获得学位:大专

专业一：电子技术专业二：市场营销

起始年月终止年月学校（机构）所学专业获得证书证书编号

20xx-0820xx-09北碚职教中心电子技术毕业证书2007789

外语：其他一般粤语水平：一般

其它外语能力：

商场营业员简历模板个人简历

国语水平：一般

工作能力及其他专长

什么也不需要隐瞒，该怎样就怎样，有创新的能力,也有糊涂的时候.有永不放弃的精神,也有胆小怕事的`日子.有很完美的亲和力,也有用错方法的地方.谁用我都是赢家.我敢保证.忠心创新热心错一步满盘皆输。重柳之下，必有绿荫。痕笑苦磨难，痛彻为今生。

本文档由028GTXX.CN范文网提供，海量范文请访问 https://www.028gtxx.cn