# 汽车职业生涯规划书 汽车检测职业生涯规划书(汇总12篇)

来源：网络 作者：玄霄绝艳 更新时间：2024-07-06

*无论是身处学校还是步入社会，大家都尝试过写作吧，借助写作也可以提高我们的语言组织能力。范文书写有哪些要求呢？我们怎样才能写好一篇范文呢？下面是小编帮大家整理的优质范文，仅供参考，大家一起来看看吧。汽车职业生涯规划书篇一俗话说：“条条大道通罗...*

无论是身处学校还是步入社会，大家都尝试过写作吧，借助写作也可以提高我们的语言组织能力。范文书写有哪些要求呢？我们怎样才能写好一篇范文呢？下面是小编帮大家整理的优质范文，仅供参考，大家一起来看看吧。

**汽车职业生涯规划书篇一**

俗话说：“条条大道通罗马”。在这个价值观多样化的社会，要想到达成功的彼岸，途径是多种多样的。而凭借社会奇缺的专业技能，避开高学历就业市场的巨大压力，从而获得人生的成功不失为另辟蹊径。

兴趣无疑是一个人在某项事业上成功最好的`催化剂。只要热爱汽车，对汽车有兴趣，那么汽修无疑是人生职业发展一个很好的方向。而对于高考落榜或者只有初中文化水平的学生，如果心存抱负，有志于通过自己的努力打拼一番事业，那么汽修无疑是通向光明的一个出口。

随着汽车消费的日渐火爆和汽车产业的迅速发展，与汽车相关的服务、维修人才缺口正在扩大。据去年由教育部，劳动和社会保障部等六大部联合公布的《紧缺人才报告》显示，目前汽车专业人才的缺口在100万以上，这个缺口正好解决了汽修人才的就业问题。有关调查显示，一辆新车从购入到报废的全部花费中，购车费用占35%，后期的维修服务费用却占45%，而后者更是在以每年10%以上的速度增长。可见，汽车售后服务这一市场蕴含着巨大的商机。

目前，“汽车维修”已被教育部列入即将实施的技能紧缺人才重点培养工程;同时，随着国家汽车下乡政策的出台，从城市到农村，汽车必将如当年的电视一般遍及千家万户。

所以，汽修行业前景当下是很看好的。

任何职业要获得良性发展，道理都是相通的。

首先是要有扎实的专业功底，还要有执著、勤奋、不怕吃苦的人生态度，更要有一个合理的长远职业规划。而对于汽修职业，要适应汽车维修及相关工作需要，还有以下特别的专业技能要求：

(1)掌握必备的专业知识

主要包括：电工电子技术;计算机控制技术;机械基础及汽车运行材料;汽车构造与维修;汽车故障诊断检测;汽车使用性能;汽车维修检测设备;环境保护;相关法律法规;职业道德规范等。

(2)具有较强的专业基本技能和学习能力

主要包括：汽车维修通用基本技术;特定车型维修技术;专业英语与获取信息的能力;组织协调能力;继续学习的能力等。

(3)汽修职业长远规划较好路径的是：汽修学员——骨干分子——行业专家——独立创业。

**汽车职业生涯规划书篇二**

汽车维修师、汽车营销师。

不断学习，加强实践。

汽车维修行业里面给自己找一个准确位置。

没有梦想对于每个人来说是非常可怕的一件事情，如同无头苍蝇似的到处碰壁。现代社会由于商品经济的发展变化发展很快，人们的生活节奏加快，社会更新换代发展更加快。所以有一份长期稳定的工作是很有必要的。

汽车对于现代社会来说是不可缺少的一部分，汽车工业代表着一个国家的整体工业发展实力，汽车工业在国家经济中占据着举足轻重的地位。

进入90年代以来，轿车开始进入我们的生活，人们购买汽车就像买电器一样成为众多家庭追求的目标，这说明我国的经济实力不断增强，老百姓对生活的质量也日渐提高，20xx年开始，中国私家车比例首次超过50﹪，接近60﹪，私人购车最为活跃的北京，比例已经接近90﹪。目前中国私人汽车拥有量已经突破了1000万辆，这一数据与欧美发达国家相比，仍存在较大差距，按每年增长20﹪计算，至20xx年中国私人轿车拥有量将达到3600万辆。

中国汽车消费市场规模庞大，如果按汽车服务业每年40﹪的速度递增，到20xx年将形成1亿元的巨大市场，汽车不像其他普通的电器，如果坏了不可能把它丢弃，(当然除非你很有钱)只能拿去修理场里进行维修，一般品牌汽车如果发生问题，4s店将是车主们的第一选择，因为那里有最专业的维修团队，十几二十万的爱车如果在条件较为差的维修店里维修，很容易对爱车造成或多或少的伤害，有些伤害很有可能对行车安全带来隐患。

汽车4s店是集汽车销售、维修、配件和信息服务为一体的\'销售店。

汽车4s店一共有四大优势：

4s店有一系列的客户投诉、意见、索赔的管理，给车主留下良好的印象，而普通改装店由于人员素质、管理等问题，经常是出了问题找不到负责的，相互推委，互相埋怨，给车主留下非常恶劣的形象。

由于4s店只针对一个厂家的系列车型，有厂家的系列培训和技术支持，对车的性能、技术参数、使用和维修方面都是非常的专业，做到了“专而精”，所以4s店在专业维修方面有很大的优势。

随着竞争的加大，4s店商家越发注重服务品牌的建立，加之4s店的后盾是汽车生产厂家，所以在售后服务方面可以得到保障。

在4s店让车主真正的享受到“上帝”的感觉，累了有休息室，渴了有水喝，无聊可以看杂志、书刊、报纸、上网，如果急着用车还有备用车供你使用，整个流程有专门的服务人员为你打理，不用自己操心就完成整个业务。而汽车用品改装店这些方面根本做不到。

我本人最想进入的汽车公司是奥迪公司的4s店。

所以分析了汽车工业对现代社会的经济影响和当代中国的经济发展，还有汽车维修的发展前景以后，我觉得从事汽车维修行业是一份稳定而长期的工作，工资待遇一般都是3000--4000元，对于我所生活的城市来说还算可以，但我也知道汽车维修是一门很专业的工作，对现代汽车维修而言，对其维修技术人员的要求是技术型或技能型人才。

总结：对于未来从事汽车维修行业的我，我的为以下几点：

1毕业前去汽车4s店实习一段时间熟悉汽车构造。

2去汽配城干一段时间熟悉汽车配件和价格。

3回到4s店工作重点在汽车电子方面的维修当然也包括其他汽车维修方面。

4自学或回到学校继续学习了解汽车从设计生产到维修的每个步骤。

5时常关注全球汽车行业的发展汽车新技术。

6做一名负责的汽车诊断与维修的工作人员获得较高的收入积累资金。

**汽车职业生涯规划书篇三**

1.职业兴趣

通过测评报告可以看出我对实用型和管理型职业比较感兴趣。这事实上也符合我自身的特点。我本身不是一个具有艺术天分的人，对艺术也不是太感兴趣，所以艺术性不是我今后的发展方向。同时我从小接触机械较少，虽然我有一定的创造想象能力和动手能力，但自我感觉自己的创新能力还不足，动手操作能力也不是特别强，所以实际型的职业我不太喜欢。从我的专业分析，我学的是汽车运用技术专业，汽车运用技术专业趋于向两个方向发展：一个是汽车检测与维修，一个是汽车销售与服务。从我自身意愿来说，我比较倾向于汽车检测与维修的工作。

2.职业能力

从职业测评报告和同学，老师等的观点看，我不认为我有作为一个成功管理者和销售者的素质和能力.虽然我会从多方面考虑，从大局出发考虑问题;其次，我有团队精神和与别人融洽相处的意识。我觉得这些都是我所具有的能力。但是作为一名优秀的管理者和销售员来说，仅仅拥有这些是不够的，还应该需要一下几个方面：1、自信心，在推销产品之前要把自己给推销出去，对自己要有信心，只有把自己推销给客户了，才能把你的产品推销给客户。2要有良好的意志力，销售工作绝不是一帆风顺，会遇到很多困难，但要有解决的耐心，要有百折不挠的精神，要有坚强的意志力。3，要有良好的心理素质，做销售要面对的每一个客户都有不同的性格，自己受到打击要能够保持平静的心态，要多分析客户，不断调整自己的心态，改进工作方法，使自己能够去面对一切责难。以上三个方面都是我能力达不到的，对我来说也是个硬伤。但相对管理和销售的能力，我的动手操作能力更强，所以在接下来我会更加努力提高自己的动手操作能力，身为一个工科学生，动手操作能力是立足之本。

3.职业性格

通过测验我可以看到我的性格特点.从待人来看，我是比较随和，乐于与人交往，这对我的人际交往有一定的好处，但不足之处是我与陌生人比较难交流，不像有的人一遇到陌生人就能立刻打成一片，属于慢热的；从情绪上看，我是一个比较理性的人，遇到问题也往往能够从大局出发，做事比较谨慎。这对我从事实用型的职业来说是一个优势。从创造性看，我比较有想象力，可以从不同的角度来看一个事物；从性格上看，我比较平和，自律，注重团队精神，这对我今后的发展有所帮助。

外部环境分析

1.家庭环境分析

虽然一开始我报汽车运用技术这个专业时，家里并不清楚汽车这个行业，但家里人都支持我的选择，也不断鼓励我。现在，家里人赞成我在汽车检测与维修这个方向发展并给了我很大的精神和物质的支持。

2、校园环境分析

我学院是教育部批准设立的一所以工科为主，经济、管理、文学、理学协调发展的多科性大学。汽车运用技术专业则是汽车学院特色专业之一，为了汽车专业，我院在校内设试验中心面积达6000平方米，设备总资产近300万元。校外实习基地1个。现有汽车检测与维修实验室、汽车电器与电子控制系统实验室、汽车发动机实训室、汽车底盘实训室、汽车零部件检测实验室、液压与气压传动实验室、汽车动力与传动实验室、岗位技能实训室等12个。学院的宗旨也是培养应用性人才，但由于今年课程安排得比较紧，动手做实验的机会也不是很多。但学校的图书馆关于汽车和机械方面的资源有很多，可以从书中学习到很多和汽车有关的知识！

3、社会环境分析

自20xx年之后，中国汽车行业开始进入爆发式增长阶段，特别是随着私人消费的兴起，轿车需求量开始迅速攀升，并成为推动中国汽车发展的一股重要力量。与此同时，中国在全球汽车产业中的地位也逐渐上升。20xx年，中国汽车需求总量为879万辆，在全球市场占比从20xx年4.3%上升到20xx年的12.2%。20xx年，中国国内市场销售了1360万辆汽车，而此前世界最大的汽车市场——美国仅销售1034万辆。中国已成为世界上最大的轿车和面包车市场。中国汽车人才研究会提供的数字显示，目前国内的维修人才缺口达80万，在未来的5年内汽车人才全面紧缺，包括汽车研发人才、汽车营销人才、维修人才、管理人才等。与此同时，全国设置汽车服务专业的高校还不多，规模也不大，再加上中国汽车产业的不断发展，这类人才非常重要，缺口非常巨大。所以汽车服务工程的就业前景还是十分乐观的。

4．职业气质

通过测试我可以看到我的职业气质是多血质和粘液质两种气质的混合型，所以我的性格介于活泼与安静之间，生活有规律、平时较活泼，但有时候也缺乏活力，对细心的工作较难适应！但我觉得我还是偏向粘液质多一点。

5.职业价值观

在我看来，我的职业价值主要是用金钱来衡量的。其次是舒适的工作环境，舒适的工作环境对我来说也是个重要的因素。但在生活温饱的前提下，我也会选择一个我热爱的职业。职业是一个相当漫长的过程，如果能够从事自己热爱的职业，并为之而奋斗，是一个人一生最有价值的事情。我坚信只要付出足够的汗水和泪水，成功的大门就会自动向我打开。

1、职业目标评估

我会选择汽车检测与维修的专业，在大学时我会努力学习专业知识，我会依据自己学习的状态来反省自己是否能够达到大汽车厂的要求，如果达不到，我会选择更改自己的职业。我选择的第二个职业就是4s店维修师。原因就是我4s点维修师要求比汽车厂的相对要低，我可以先进行工作提高自己的能力然后根据现实条件再进行调整。

2、实施策略评估

我会通过参加一些机械方面的活动锻炼自己的实际动手能力，进而使自己更适合维修师。但我还要努力学好自己的专业知识，一旦发现两者之间有时间冲突的话，我会尽力调整它们的比重来锻炼自己。

3、其他因素评估

大二接下来的时间我会考虑要不要考本科，目前我对自考本科方面的东西还算空白，我会通过了解自考来决定自己要不要考本科。如果我下定决心考本科，那么以上的计划我就得重新规划。

记得大一的时候听到职业规划时觉得职业规划是很没必要的，可是自从我做了职业生涯规划，我的态度彻底改变。我对自己做了360度评估，不仅仅了解了自己眼中的我，还了解到他人眼中的我，让我对自己有了一个全方位的认识。通过swot分析，我更加清楚自己的优势所在以及劣势所在。通过专业分析以及职业环境分析，给我的未来指明了方向。计划固然好，但更重要的，在于其具体实践并取得成效。任何目标，只说不做到头来都会是一场空。然而，现实是未知多变的，定出的目标计划随时都可能遭遇问题，要求有清醒的头脑。其实，每个人心中都有一座山峰，雕刻着理想、信念、追求、抱负；每个人心中都有一片森林，承载着收获、芬芳、失意、磨砺。一个人，若要获得成功，必须拿出勇气，付出努力、拼搏、奋斗。成功，不相信眼泪；成功，不相信颓废；成功不相信幻影，未来，要靠自己去打拼！

**汽车职业生涯规划书篇四**

通过测评报告可以看出我对实用型和管理型职业比较感兴趣。这事实上也符合我自身的特点。我本身不是一个具有艺术天分的人,对艺术也不是太感兴趣,所以艺术性不是我今后的发展方向。同时我从小接触机械较少，虽然我有一定的创造想象能力和动手能力，但自我感觉自己的创新能力还不足，动手操作能力也不是特别强，所以实际型的职业我不太喜欢。从我的专业分析,我学的是汽车运用技术专业,汽车运用技术专业趋于向两个方向发展：一个是汽车检测与维修，一个是汽车销售与服务。从我自身意愿来说，我比较倾向于汽车检测与维修的工作。

从职业测评报告和同学,老师等的观点看,我不认为我有作为一个成功管理者和销售者的素质和能力.虽然我会从多方面考虑,从大局出发考虑问题;其次,我有团队精神和与别人融洽相处的意识。我觉得这些都是我所具有的能力。但是作为一名优秀的管理者和销售员来说，仅仅拥有这些是不够的，还应该需要一下几个方面：

1.自信心，在推销产品之前要把自己给推销出去，对自己要有信心，只有把自己推销给客户了，才能把你的产品推销给客户。

2.要有良好的意志力，销售工作绝不是一帆风顺，会遇到很多困难，但要有解决的耐心，要有百折不挠的精神，要有坚强的意志力。

3.要有良好的心理素质，做销售要面对的每一个客户都有不同的性格，自己受到打击要能够保持平静的心态，要多分析客户，不断调整自己的心态，改进工作方法，使自己能够去面对一切责难。以上三个方面都是我能力达不到的，对我来说也是个硬伤。但相对管理和销售的能力，我的动手操作能力更强，所以在接下来我会更加努力提高自己的动手操作能力，身为一个工科学生，动手操作能力是立足之本。

通过测验我可以看到我的性格特点.从待人来看,我是比较随和,乐于与人交往,这对我的人际交往有一定的好处，但不足之处是我与陌生人比较难交流，不像有的人一遇到陌生人就能立刻打成一片，属于慢热的；从情绪上看，我是一个比较理性的人，遇到问题也往往能够从大局出发，做事比较谨慎。这对我从事实用型的职业来说是一个优势。从创造性看，我比较有想象力，可以从不同的角度来看一个事物；从性格上看，我比较平和，自律，注重团队精神，这对我今后的发展有所帮助。

通过测试我可以看到我的职业气质是多血质和粘液质两种气质的混合型，所以我的性格介于活泼与安静之间，生活有规律、平时较活泼，但有时候也缺乏活力，对细心的工作较难适应！但我觉得我还是偏向粘液质多一点。

在我看来,我的职业价值主要是用金钱来衡量的。其次是舒适的工作环境，舒适的工作环境对我来说也是个重要的因素。但在生活温饱的前提下，我也会选择一个我热爱的职业。职业是一个相当漫长的过程,如果能够从事自己热爱的职业,并为之而奋斗，是一个人一生最有价值的事情。我坚信只要付出足够的汗水和泪水，成功的大门就会自动向我打开。

得分统计表

1.2、360度评估

在我的父母方面，正所谓知子莫如亲，在我的父母看来，我是个性情乖巧、待人平和、爱学习、比较自觉，不会惹麻烦的好孩子，但不好的事自信心不足，在关键时刻老是失误。

在我的老师方面，我高中的一位班主任对我的评价是：“虽然爱好学习，但毅力不是很足，不够刻苦，而且在公众场合较腼腆，对自己不够自信。

5.在我的朋友方面，我高中的一个好友说我待人平和，理解别人的感受，学习也挺认真，和要好的朋友能玩得很来！但是做事太过低调，表现也不够自信！

1.3、橱窗分析

橱窗1、“公开我”

我出生于云南省＃＃县的一个普通家庭，目前就读于汽车学院汽车运用技术专业。身高1.7米，身体素质一般，平时喜欢锻炼身体，自认为各个方面可以，穿着朴实，不攀比。

橱窗2、“隐藏我”

对于家庭：我从小就生活在一个幸福稳定的家庭，作为家里唯一的一位男孩子，父母对我疼爱有加，所以我的\'家庭是非常幸福的。对于学业：从时候我的学习成绩就一直处于中上层，也一直深受老师喜欢。现在我是个对未来一直持忧患意识的大二学生，我坚信知识改变命运，所以在学校我一直在努力提高自己的素质。

橱窗3、“潜在我”

我的探索性、分析能力比较强，想象能力也较丰富，时常能够天马行，但在自己的专业方面老觉得没用上自己的优势，今后我要结合自己的优势把自己的专业学好。

橱窗4、“背脊我”

同学经常说我在公众场合怎么老是像蒸发了一样，一句话也不说。他告诉过我，虽然有时不出风头，沉默是件好事，但是如果像我这样太过沉默就不好了，这样淡出人们的视线，不容易被人记住，特别在将来的交际场合更加吃亏。也有的同学说我好像对自己没什么信心。看来我要改变这方面的不足，要变得活跃一点和自信点。

1.4、自我分析小结

通过综合分析自我评估、别人的评价和测评结果三方面，总结出了“我”

—我是个学习态度好，事业心强，注重个性发展的人。

—我喜欢从事能充分发挥我自己的个人能力的工程性质的工作。

—我善于从事与维修、检测、记录有关的工作。

**汽车职业生涯规划书篇五**

3、swot分析

strength：汽车行业正在飞速发展，带动了经济的发展。跟加重要的事带动的人才市场的发展也就是汽车人才的需求。随着人们经济的增长，汽车行业会保持这一定的增长力。这不是别的行业所不具备的。同时国家促进汽车保有辆的增加。这就为汽车人才保证了就业基础。

weaknesse：全球汽车市场格局变化可能性预期开始，从美国开始的金融危机席卷全球，全球范围内经济受到冲击，美国等全球主要国家汽车产业受到了严重打击，同比大幅降低，美国失去全球第一大汽车市场的地位。与此同时，中国市场发力，中国增速达到了46。15%。中国市场在全球市场中的地位日益凸显。20中国汽车市场占全球汽车市场比重从20的12。79%增至年的22。05%，中国在全球汽车市场的影响力几近翻番。

threat：现在最求高素质人才，大学生已不再是稀有人才，反而变得谁处可见。所以如果没有好的成绩，必将被淘汰，学校竞争更加加剧。生活压力变大。

未来人生职业规划书

千里之行始于足下。好的开始，能让自己走得更好。我先为自己在未来的做好规划，希望可以走好第一步，为以后更长的道路打下坚实的基础。

1、总体目标和规划

(一)、2024年到完成大学本科学业，并取得相应的学位证书，顺利通过与未来自己从事工作相关的职业考试取得相应的证书。

(二)、利用一年的时间熟悉并适应社会，适应，学会处理各种各样的事情。

(三)到2024从事汽车研究员。从事汽车行业要有稳定的工作场所，有自己的工作队伍，在此期间继续跟老员工学习技巧，及一些专业知识。

2、短期规划--大学生活的规划

时光飞逝，在我写自己人生规划书的时候，我的大二生活也过一大半了，在此，我短期的规划从我的现在开始。

(一)在6月通过英语四级和计算机二级，在大三考取英语口语等级证书

(二)在校期间多做一些志愿活动，尽自己的微薄之力帮助那些需要帮助的人，争取在毕业之前加入共产党。

(三)从大二开始准备，同时为英语口语考试、计算机二级考试做好准备，刻苦学习，为目标而奋斗。

(四)认真学好专业知识，取得在毕业的时候能够相应的学位证书。

(五)多跑图书馆，多看、多查阅与自己专业相关的资料，扩展视野;多参加体育锻炼，增强体质;积极参加集体和社会实践，培养团队意识和合作意识。

四、结束语

以上是我对未来15年的，有目标，才会有动力;有信念，才会坚定地沿着自己要走的路走下去;有规划，才会让自己的人生少走弯路，我相信我可以做到!

阿基米德只需要一个支点就可以把地球撬动，我只要给自己找到一个适合自己，能够充分展现自我，实现自我价值的基点即可。而这个基点就是我的职业生涯规划。我的规划不会随时间的推移有太大的变化，但是会根据时代的发展、社会的需要做相应的调整。事情不会一成不变，很多时候，计划赶不上变化，我会对自己的规划进行适时的调整，并每半年做一次自我评估，按照实际情况作出一些更好的调整以适应社会的新变化。

**汽车职业生涯规划书篇六**

1、选择自己喜欢的。如果汽车销售不是本人喜欢并愿意去做的工作，你的职业规划就不应该从汽车销售做起，而是应该转行。调查表明：兴趣与成功机率有着明显的正相关性。在设计自己的职业生涯时，务必注意：考虑自己的特点，珍惜自己的兴趣，择己所爱，选择自己所喜欢的职业。

2、选择自己擅长的。如果你从事了几年的汽车销售，在反复的学习之后，还是不能具备一定的能力，那么，你也应该反思下自己是否适合从汽车销售开始做起。必须在进行职业选择时择己所长，从而有利于发挥自己的优势。

3、能大概认识汽车销售目前的形势，根据形势结合自己的客观、主管因素分析是否适合做汽车销售。

1、更专业的高级销售 人才

从入行汽车销售到金牌销售、销售精英这个层次，时间短的话需要3到5年，时间长则需要5到10年。一般来说，前三年的汽车销售都处在学习的阶段，学习销售技巧、学习承受销售压力、学习如何挖掘更多客户……所谓“更专业的汽车销售员”不仅是指某一个品牌的汽车销售顾问。一般来说，从事中低端品牌的.汽车销售员如果成长到一定的阶段就有“瓶颈”之限制，这个时候，都会转向高端品牌继续做销售，因为高端品牌无论从管理还是执行力度上都有更严格的要求，更能激发个人的状态，拓宽个人视野，也是更大的一个挑战，算是职业生涯的一个跳跃。如果将职业规划目标定在“继续销售”这个方向的人士，则要从深度(销售技巧、拓展业务能力)以及和广度(由中低端品牌走向高端品牌，从单店走向经销商等)两个方面去发展自己。

2、转型做管理。

大多数成功的销售员都会在历经多年的销售生涯之后，成功转向管理，而能够成功从销售员转型管理层的汽车销售人员，绝大部分都曾是其公司的“金牌销售”、“销售精英”，不管是在实战中还是模拟比赛都是成绩名列前茅者。所以，如果有意识转向管理，就必须先做好销售工作，只有销售工作做得出类拔萃了，才能更好去管理好销售团队。一般来说，大多数销售管理都是和市场有关，例如销售主管、销售经理、区域经理、销售总监等等，还有市场分析、公关推广、品牌建设与管理、渠道管理、供应商管理等。如果有管理专业背景或者对管理感兴趣，可以发展的方向包括：市场信息或情报管理、行业研究、战略规划、人力资源管理、项目管理等。

如果在销售工作中在产品或行业的生产制造、运营、研究开发、设计等技术方面积累了优势，则可以往技术含量较高的岗位流动如：运作管理、售前技术支持、产品测试、售后技术服务等。

3、转向策划、咨询。

往汽车相关行业发展，比如有销售经验的人可以转向做策划，做汽车营销师，结合销售市场做策划文案，以及广告文案等;比如有经验的销售人员改做管理咨询和培训也是不错的选择，许多管理咨询公司的咨询顾问、培训师都是从营销实践中转过来的，有些还是营销老总、总监、大区经理等，因为他们有丰富的销售经验和行业背景，更理解企业实践的营销环境，在做相关行业的营销管理咨询、战略咨询和专业培训时，尤其显得有优势。

4、个人创业。

如果离开本行业，重新开始新的事业空间，也是一种新的职业方向选择。记得在销售过程中结识各行各业的人士，如有好的机会，可以找朋友一起创业，积累了人脉和资金，就可以自己创业了。据相关调查显示，在汽车销售行业多年的一线销售员，大约只有20%—30%走向管理道路，坚持在一线的有40%—60%，但他们会向其他部门发展如市场部、二手车部、保险部、广告公司、汽车用品公司、厂商发展等。

可见，汽车行业中的职业是属于多元化发展的，于汽车相关的行业市场也越来越广阔，处于销售一线的人员，只要做好职业规划，总会走出自己的一片天地。

纵观当今的社会现状我们可以了解到，大学生的就业环境相当严峻。在高等教育由精英阶段进入大众化阶段时，大学生就业形势发生了根本性的变化。

因此，为自己拟定一份职业生涯规划，将自己的未来好好地设计一下。有了目标，才会有动力。有了付出，才会有收获。

从小时候就开始梦想要做一名白衣天使，但在这个梦想的激励下，我不断的努力，当我遇到困难和挫折的时候，是它给了我力量和自信。但现实很多时候并没有想象的那么顺利，在我的生命里，现实与理想似乎往往相反。高考的努力并似乎没有得到上天的眷念，我考上了一个我完全想象不到并且对我而言完全陌生的专业---汽车技术与贸易。

“即来之则安之。” 或许这是上天给我的考验，所以我没有无奈和放弃，俗话说：“兴趣是最好的老师。”从那开始我就慢慢的培养对汽车、对贸易管理的兴趣，在不知不觉中萌生了要当一名高级管理人员的目标。

我知道，一个人如果想做好一件事，只有兴趣是不行的，尤其是对我的将来，不仅需要兴趣，还需要学会宽容和真诚。一个人在社会当中总会遇上不能称心如意的事情，有些时候只有宽容才能愈合创伤的奇妙的效果，宽容不仅仅是容忍缺点和错误，更是一种无言的教诲，宽容是一个人人格完善的体现，在宽容的过程中自己的心灵也会得到净化和升华。真诚的力量是无穷的，人是有感情的动物，人的内心很容易被感动，引起人内心感动的因素很多，往往一句热情的问候，一个灿烂的笑容，就足以唤醒一颗冷漠的心。

除此之外，还需要认识自我，认识自己的优缺点。对自己一个清楚详细的认识对我在职业选择的道路上起到一个导航的作用。

做事踏实，为人安分，不擅长于社交

读书，从书中悟道理;上网，从网中览世界;画画，从画中得宁静。听听音乐、打打羽毛球、跑跑步、和朋友逛逛街等等。

个性特征和风格：表现出多重性。在环境比较自由、组织不明显时，往往能表现出比较有出色的领导和组织能力，能做一个“指挥者”;而一旦组织清晰，结构稳定时，则能够很好地服从各种安排。有时活泼，有时沉默。

为人随和，易相处，不大喜欢计较人际关系中的得失;数理能力好，有头脑，不一味盲从;有个人见解，知识较广博，擅长与人书面交流。好奇心强，对所有新鲜事物都喜欢去触摸，有一股去探索的劲。

学识：基础知识扎实、自学能力非常强，接触新鲜事物较快。

技能：管理基本技能，数理能力较强。

缺点： 没有根深叶茂的人际关系网;学校专业比较新，不能接触更广阔的视野;工作经验少，可以说没有。 兴趣虽广，但没有特专长的一面;人多的场合不擅口头交际，有时在人际交往中处于被动状态;不大活跃，不主动参加积极性高的活动，有时比较固执。

家人、学校、朋友的建议：

需要充分利用 学校的社团组织、在网上认识的学校的朋友群、同班同学、互联网等资源。 扩大人际交往面，开阔视野，了解本专业更多新的内容; 积极参加学校社团活动，如绿色先锋环保协会让我认识了更多的好朋友，学院宣传部让我懂得如何合作，如何尽善尽美完成任务;大学城论坛里认识不同专业的朋友，混熟了后一起出来聚餐，交流不同方面的信息;跟班同学处理好关系;在互联网上可以了解到很多新的观点，不仅仅局限于课本中。

**汽车职业生涯规划书篇七**

汽车维修师、汽车营销师。

不断学习，加强实践。

汽车维修行业里面给自己找一个准确位置。

通过专业学习、考取相关职业资格证书、英语四级、升本、入党、实习、入行、汽车维修师。

没有梦想对于每个人来说是非常可怕的一件事情，如同无头苍蝇似的到处碰壁。现代社会由于商品经济的发展变化发展很快，人们的生活节奏加快，社会更新换代发展更加快。所以有一份长期稳定的工作是很有必要的。

汽车对于现代社会来说是不可缺少的一部分，汽车工业代表着一个国家的整体工业发展实力，汽车工业在国家经济中占据着举足轻重的地位。

进入90年代以来，轿车开始进入我们的生活，人们购买汽车就像买电器一样成为众多家庭追求的目标，这说明我国的经济实力不断增强，老百姓对生活的质量也日渐提高，20xx年开始，中国私家车比例首次超过50%，接近60%，私人购车最为活跃的北京，比例已经接近90%。目前中国私人汽车拥有量已经突破了1000万辆，这一数据与欧美发达国家相比，仍存在较大差距，按每年增长20%计算，至20xx年中国私人轿车拥有量将达到3600万辆。

中国汽车消费市场规模庞大，如果按汽车服务业每年40%的速度递增，到20xx年将形成1亿元的巨大市场，汽车不像其他普通的电器，如果坏了不可能把它丢弃，(当然除非你很有钱)只能拿去修理场里进行维修，一般品牌汽车如果发生问题，4s店将是车主们的第一选择，因为那里有最专业的维修团队，十几二十万的爱车如果在条件较为差的维修店里维修，很容易对爱车造成或多或少的伤害，有些伤害很有可能对行车安全带来隐患。

汽车4s店是集汽车销售、维修、配件和信息服务为一体的销售店。

**汽车职业生涯规划书篇八**

喜欢看书、打篮球、上网和看电影。喜欢和别人交朋友。对有挑战的事情感兴趣，充满激情的想尝试。喜欢看实事、汽车等方面的杂志。我的性格温和能和周围的人很好的相处。我喜欢学习，对学习有一种执着的精神，同时对周边的事物不好的地方总思考着对其加以改进。所以我适合做一位研究者，做一位汽车工程师。发挥自己最大的潜能，对汽车工业做出自己的贡献。

我的优劣势

我的优势

1、遇事沉着、冷静

2、性格温和

3、决定的事情自信的做

4、尊重别人，认可别人的成绩

5、做事情力求完美

我的劣势

1、不太容易激动

2、不太果断，考虑太多

3、做后自卑，怕做的太差

4、有时会自渐形愧

5、效率有点低

自我分析小结：我的优点是遇事沉着、冷静，脾气随和能和人很好的相处，尊重别人认可他人成绩，对事物的追求很执着。但是做事不果断、急于求成、效率低。

(1)家庭分析

我的`父母都是面朝黄土、背朝天的农民，他们朴实、实干的品质影响了我，教我做人要纯朴，善良，待人要真诚。他们也教会了我凡事要靠自己。做事就像种庄稼，播种时要选择好合适的土壤，就如工作要选好合适自己的职业;选好以后还要把握好时节就如工作中要把握好机遇学习和施展自己的才能;种下地以后还要施肥、锄草庄稼才能获得好的收成就如工作后还要不断学习、积累经验才能把工作做到最好;收获喜悦之余再把地翻耕为来年做好准备就如成功之后不断反省、告所自己多学习为将来成功做铺垫。

(2)学校环境

xx大学是一所历史悠久、以工为主的国家重点大学经过几十年的发展xx大学已经有了很高的知名度和较强的综合实力。几十年从这里毕业的学生在各地的各行各业工作都很出色。为国家输送了大批优质人才!这里空气新鲜、环境优雅、师资队伍强大、藏书楼藏书齐全，为我们的学习营造了优良环境。

我的专业是车辆工程，她是学校的强势专业，拥有国家重点实验室、专业的指导老师教授等。因此我们的硬件设施很强大。对我们专业知识的掌握有很大的作用。

(3)社会环境分析

国家提出“自主择业”的大学毕业生就业政策，中国加入wto以后竞争更加激烈，竞争对手也更加厉害。

(4)职业环境分析

1.行业分析

就中国整个汽车生产行业而言，其发展前景较为广阔，现在中国已成为世界第一汽车生产大国，同时中国汽车消费量占全球总消费量比例已达12%，家庭用车普及率增张迅速，预计在左右，国内汽车销售也有望超过美国，成为第一大汽车消费市场。到，中国本土汽车产量将达到万辆左右，并且其中两成产品将进入国际市场。这对我国汽车生产行业而言既是挑战又是机遇。

2.职业分析

目前的中国汽车人才领域，技术人员占汽车职工总数的比例较低;高级工程师、高级技术人员数量严重不足;现代社会中所要求的既有技术、又懂经营，具备一定金融、电子技术、计算机知识的人才则更加短缺。中国汽车业的发展已步入快车道，发展中的中国汽车业需要高素质的汽车技术人才来支撑。随着汽车产业的快速发展，有关汽车研发、制造、销售等方面的人才显得极为紧俏。在来自国内外的双重压力下，吸纳、储备专门人才已成为国内汽车产业的当务之急。所以考取硕士学位是我正确抉择!

**汽车职业生涯规划书篇九**

未来，掌握在自己手中！花开花又落，春去春又回。踏着时光车轮，我已走到22岁的年轮边界。“在机遇与挑战粉墨登场的未来社会里，我究竟该扮演如何一个角色呢?”相信这是现在很多大学生都思考过的问题。古人云：“凡事预则立，不预则废！”现在也有句名言，“世界会向那些有目标和远见的人让路。”在社会发展迅速和竞争如此激烈的社会背景下，“我将来应该干什么”、“我适合做什么“等这些问题老是困扰着我们，所以在大学期间为自己做一份职业规划对每个大学生来说是非常重要的。

当11年9月5日踏入大学的校门时，我已经清楚地知道我的一只脚已经踏入了社会，对于我一个从农村来的大学生来说，就业是我优先考虑的一个问题。现在流行一句话，“大学毕业等于失业”，这句话时刻唤醒我的忧患认识，虽然距离大学毕业还有一段时间，但我明白对就业的准备和打算是非常重要的。所以我根据自己的具体实际情况和社会的实际环境对自己制定了一个较为科学的计划。

通过测评报告可以看出我对实用型和管理型职业比较感兴趣。这事实上也符合我自身的特点。我本身不是一个具有艺术天分的人,对艺术也不是太感兴趣,所以艺术性不是我今后的发展方向。同时我从小接触机械较少，虽然我有一定的创造想象能力和动手能力，但自我感觉自己的创新能力还不足，动手操作能力也不是特别强，所以实际型的职业我不太喜欢。从我的专业分析,我学的是汽车运用技术专业,汽车运用技术专业趋于向两个方向发展：一个是汽车检测与维修，一个是汽车销售与服务。从我自身意愿来说，我比较倾向于汽车检测与维修的工作。

从职业测评报告和同学,老师等的观点看,我不认为我有作为一个成功管理者和销售者的素质和能力.虽然我会从多方面考虑,从大局出发考虑问题;其次,我有团队精神和与别人融洽相处的认识。我觉得这些都是我所具有的能力。但是作为一名优秀的管理者和销售员来说，仅仅拥有这些是不够的，还应该需要一下几个方面：

1、自信心，在推销产品之前要把自己给推销出去，对自己要有信心，只有把自己推销给客户了，才能把你的产品推销给客户。

2、要有优良的意志力，销售工作绝不是一帆风顺，会遇到很多困难，但要有解决的耐心，要有百折不挠的精神，要有坚强的意志力。

3、要有优良的心理素质，做销售要面对的每一个客户都有不同的性格，自己受到打击要能够保持平凡的心态，要多分析客户，不断调整自己的心态，改进工作方法，使自己能够去面对一切责难。以上三个方面都是我能力达不到的，对我来说也是个硬伤。但相对管理和销售的能力，我的动手操作能力更强，所以在接下来我会更加努力提高自己的动手操作能力，身为一个工科学生，动手操作能力是立足之本。

通过测验我可以看到我的性格特点.从待人来看,我是比较随和,乐于与人交往,这对我的人际交往有一定的好处，但不足之处是我与陌生人比较难交流，不像有的人一遇到陌生人就能立刻打成一片，属于慢热的;从情绪上看，我是一个比较理性的人，遇到问题也往往能够从大局出发，做事比较谨慎。这对我从事实用型的职业来说是一个优势。从创造性看，我比较有想象力，可以从不同的角度来看一个事物;从性格上看，我比较平和，自律，注重团队精神，这对我今后的发展有所帮助。

通过测试我可以看到我的职业气质是多血质和粘液质两种气质的混合型，所以我的性格介于活泼与安静之间，生活有规律、平时较活泼，但有时候也缺乏活力，对细心的工作较难适应！但我觉得我还是偏向粘液质多一点。

在我看来,我的职业价值主要是用金钱来衡量的。其次是舒适的工作环境，舒适的工作环境对我来说也是个重要的因素。但在生活温饱的前提下，我也会选择一个我热爱的职业。职业是一个相当漫长的过程,如果能够从事自己热爱的职业,并为之而奋斗，是一个人一生最有价值的事情。我坚信只要付出足够的汗水和泪水，成功的大门就会自动向我打开。

**汽车职业生涯规划书篇十**

汽车维修师、汽车营销师。

不断学习，加强实践。

汽车维修行业里面给自己找一个准确位置。

通过专业学习-考取相关职业资格证书-英语四级-专升本-入党-实习-入行-汽车维修师。

没有梦想对于每个人来说是非常可怕的一件事情，如同无头苍蝇似的到处碰壁。现代社会由于商品经济的发展变化发展很快，人们的生活节奏加快，社会更新换代发展更加快。所以有一份长期稳定的工作是很有必要的。

汽车对于现代社会来说是不可缺少的一部分，汽车工业代表着一个国家的整体工业发展实力，汽车工业在国家经济中占据着举足轻重的地位。

进入90年代以来，轿车开始进入我们的生活，人们购买汽车就像买电器一样成为众多家庭追求的目标，这说明我国的经济实力不断增强，老百姓对生活的质量也日渐提高，20xx年开始，中国私家车比例首次超过50%，接近60%，私人购车最为活跃的`北京，比例已经接近90%。目前中国私人汽车拥有量已经突破了1000万辆，这一数据与欧美发达国家相比，仍存在较大差距，按每年增长20%计算，至20xx年中国私人轿车拥有量将达到3600万辆。

中国汽车消费市场规模庞大，如果按汽车服务业每年40%的速度递增，到20xx年将形成1亿元的巨大市场，汽车不像其他普通的电器，如果坏了不可能把它丢弃，(当然除非你很有钱)只能拿去修理场里进行维修，一般品牌汽车如果发生问题，4s店将是车主们的第一选择，因为那里有最专业的维修团队，十几二十万的爱车如果在条件较为差的维修店里维修，很容易对爱车造成或多或少的伤害，有些伤害很有可能对行车安全带来隐患。

汽车4s店是集汽车销售、维修、配件和信息服务为一体的销售店。

汽车4s店一共有四大优势：

1、信誉度方面

4s店有一系列的客户投诉、意见、索赔的管理，给车主留下良好的印象，而普通改装店由于人员素质、管理等问题，经常是出了问题找不到负责的，相互推委，互相埋怨，给车主留下非常恶劣的形象。

2、专业方面

由于4s店只针对一个厂家的系列车型，有厂家的系列培训和技术支持，对车的性能、技术参数、使用和维修方面都是非常的专业，做到了“专而精”，所以4s店在专业维修方面有很大的优势。

3、售后服务保障方面

随着竞争的加大，4s店商家越发注重服务品牌的建立，加之4s店的后盾是汽车生产厂家，所以在售后服务方面可以得到保障。

4、人性化服务

在4s店让车主真正的享受到“上帝”的感觉，累了有休息室，渴了有水喝，无聊可以看杂志、书刊、报纸、上网，如果急着用车还有备用车供你使用，整个流程有专门的服务人员为你打理，不用自己操心就完成整个业务。而汽车用品改装店这些方面根本做不到。

我本人最想进入的汽车公司是奥迪公司的4s店。

所以分析了汽车工业对现代社会的经济影响和当代中国的经济发展，还有汽车维修的发展前景以后，我觉得从事汽车维修行业是一份稳定而长期的`工作，工资待遇一般都是3000--4000元，对于我所生活的城市来说还算可以，但我也知道汽车维修是一门很专业的工作，对现代汽车维修而言，对其维修技术人员的要求是技术型或技能型人才。

总结：对于未来从事汽车维修行业的我，我的为以下几点：

1毕业前去汽车4s店实习一段时间熟悉汽车构造。

2去汽配城干一段时间熟悉汽车配件和价格。

3回到4s店工作重点在汽车电子方面的维修当然也包括其他汽车维修方面。

4自学或回到学校继续学习了解汽车从设计生产到维修的每个步骤。

5时常关注全球汽车行业的发展汽车新技术。

6做一名负责的汽车诊断与维修的工作人员获得较高的收入积累资金。

**汽车职业生涯规划书篇十一**

汽车专业就是现代随汽车工业不断发展而衍生出来的一个专门服务于这个行业的专业系，是一个非常大的概念。学习汽车专业的学生应该怎么写职业生涯规划呢?可以从以下四个方面进行：

1、我的性格

2、我的兴趣

对于我的兴趣，说实话我自己苦恼了很久，因为我没有很感兴趣的一方面。属于喜欢的方面很多，但实际有没有一个比较专一的类型。别人都说，每个人做好有自己比较拿手的一方面，所以的兴趣是军事，听歌等等。

3、我的价值观

虽然自己无法像为人那样对国家和社会做出很大的贡献，但是我会尽自己最大的力量做好自己。坚持积极的生活态度，保持良好的心态，遇到挫折永不气馁面对困难敢于挑战，做好吃苦耐劳的准备迎接一切坎坷与挫折，尽自己最大的努力照着自己的梦想靠近，坚持自己，相信自我。

4、我的能力

我是一个大二的学生，目前来看，现在我在各个方面都不是很突出，但是我认为经过社会的学习与锻炼首先一定会掌握运用本专业知识的能力，其次，通过各种社会实践活动也会培养较好的与人沟通的能力。

优势与优点，班级群众基础好，动手能力较强。做事仔细认真、踏实，友善待人，做事锲而不舍，勤于思考，考虑问题全面。

劣势与缺点：英语成绩还不是非常的优秀，人生阅历还不是很丰富，系统分析问题的能力还较弱。我一字以来都是偏内向的人，虽然多年来有所改进，但是在社交方面仍然比较欠缺。

1、职业现状

由于交通运输事业的飞速发展，汽车逐步进入家庭，汽车的各类服务也不断需要完善。因此汽车专业就业前景逐渐明媚，汽车制造业市场调研报告得知，汽车专业就是现代随汽车工业不断发展而出来的一个专门服务与这个行业的专业系，是一个非常大的概念。汽车专业就业前景非常广阔，主要包括，基本是围绕汽车行业研发，制造，销售，售后服务。这些过程都是属于汽车专业的范畴，这些证明了汽车专业就业前景是很广泛的。国家信息中心预测，20xx年是我国汽车产业的第二个高速期的起点。20xx年经济增长水平与汽车政策的这种组合决定了20xx年汽车是市场将保持长期潜在的正常快速增长水平(15%)。但考虑20xx年振兴政策仍存在未释放完的因素。所以，20xx年乘用车内需增长率将略高于长期潜在增长率，预计20%左右。

2、就业方向

现在我们所以的汽车类专业，是社会上热门行业

毕业生可在国家机关或企事业单位工作

从事各种现在汽车的维修综合性能的检测技术管理等工作

在汽车制造企业从事操作或技术类工作

从事汽车及汽车零件配件销售或售后服务等工作

从事汽车技术服务与贸易汽车保险与理赔等工作

从事汽车运输管路交通运输组织管理等技术和管理工作

3、swot分析

strength：汽车行业正在飞速发展，带动了经济的发展。跟加重要的事带动的人才市场的发展也就是汽车人才的需求。随着人们经济的增长，汽车行业会保持这一定的增长力。这不是别的行业所不具备的。同时国家促进汽车保有辆的增加。这就为汽车人才保证了就业基础。

weaknesse：20xx年全球汽车市场格局变化可能性预期20xx年开始，从美国开始的金融危机席卷全球，全球范围内经济受到冲击，美国等全球主要国家汽车产业受到了严重打击，同比大幅降低，美国失去全球第一大汽车市场的地位。与此同时，中国市场发力，20xx年中国增速达到了46。15%。中国市场在全球市场中的地位日益凸显。20xx年中国汽车市场占全球汽车市场比重从20xx年的12。79%增至20xx年的22。05%，中国在全球汽车市场的影响力几近翻番。

threat：现在最求高素质人才，大学生已不再是稀有人才，反而变得谁处可见。所以如果没有好的成绩，必将被淘汰，学校竞争更加加剧。生活压力变大。

千里之行始于足下。好的开始，能让自己走得更好。我先为自己在未来的15年做好规划，希望可以走好第一步，为以后更长的道路打下坚实的基础。

1、总体目标和规划

(一)、20xx年到20xx完成大学本科学业，并取得相应的学位证书，顺利通过与未来自己从事工作相关的职业考试取得相应的证书。

(二)、利用一年的时间熟悉并适应社会，适应，学会处理各种各样的事情。

(三)、到20xx从事汽车研究员。从事汽车行业要有稳定的工作场所，有自己的\'工作队伍，在此期间继续跟老员工学习技巧，及一些专业知识。

2、短期规划--大学生活的规划

时光飞逝，在我写自己人生规划书的时候，我的大二生活也过一大半了，在此，我短期的规划从我的现在开始。

(一)在20xx年6月通过英语四级和计算机二级，在大三考取英语口语等级证书

(二)在校期间多做一些志愿活动，尽自己的微薄之力帮助那些需要帮助的人，争取在毕业之前加入共产党。

(三)从大二开始准备，同时为英语口语考试、计算机二级考试做好准备，刻苦学习，为目标而奋斗。

(四)认真学好专业知识，取得在毕业的时候能够相应的学位证书。

(五)多跑图书馆，多看、多查阅与自己专业相关的资料，扩展视野;多参加体育锻炼，增强体质;积极参加集体和社会实践，培养团队意识和合作意识。

以上是我对未来15年的，有目标，才会有动力;有信念，才会坚定地沿着自己要走的路走下去;有规划，才会让自己的人生少走弯路，我相信我可以做到!

阿基米德只需要一个支点就可以把地球撬动，我只要给自己找到一个适合自己，能够充分展现自我，实现自我价值的基点即可。而这个基点就是我的职业生涯规划。我的规划不会随时间的推移有太大的变化，但是会根据时代的发展、社会的需要做相应的调整。事情不会一成不变，很多时候，计划赶不上变化，我会对自己的规划进行适时的调整，并每半年做一次自我评估，按照实际情况作出一些更好的调整以适应社会的新变化。

既然选择了远方，便只顾风雨兼程!我既然选择了这样一条我自己想要走的路，那么我会拿出我的勇气、我的信心、我的执着坚定不移地为之拼搏奋斗。

**汽车职业生涯规划书篇十二**

汽车专业就是现代随汽车工业不断发展而衍生出来的一个专门服务于这个行业的专业系，是一个非常大的概念。学习汽车专业的学生应该怎么写职业生涯规划呢?可以从以下四个方面进行：

1、我的性格

2、我的兴趣

对于我的兴趣，说实话我自己苦恼了很久，因为我没有很感兴趣的一方面。属于喜欢的方面很多，但实际有没有一个比较专一的类型。别人都说，每个人做好有自己比较拿手的一方面，所以的兴趣是军事，听歌等等。

3、我的价值观

虽然自己无法像为人那样对国家和社会做出很大的贡献，但是我会尽自己最大的力量做好自己。坚持积极的生活态度，保持良好的心态，遇到挫折永不气馁面对困难敢于挑战，做好吃苦耐劳的准备迎接一切坎坷与挫折，尽自己最大的努力照着自己的梦想靠近，坚持自己，相信自我。

4、我的能力

我是一个大二的学生，目前来看，现在我在各个方面都不是很突出，但是我认为经过社会的学习与锻炼首先一定会掌握运用本专业知识的能力，其次，通过各种社会实践活动也会培养较好的与人沟通的能力。

优势与优点，班级群众基础好，动手能力较强。做事仔细认真、踏实，友善待人，做事锲而不舍，勤于思考，考虑问题全面。

劣势与缺点：英语成绩还不是非常的优秀，人生阅历还不是很丰富，系统分析问题的能力还较弱。我一字以来都是偏内向的人，虽然多年来有所改进，但是在社交方面仍然比较欠缺。

1、职业现状

由于交通运输事业的\'飞速发展，汽车逐步进入家庭，汽车的各类服务也不断需要完善。因此汽车专业就业前景逐渐明媚，汽车制造业市场调研报告得知，汽车专业就是现代随汽车工业不断发展而出来的一个专门服务与这个行业的专业系，是一个非常大的概念。汽车专业就业前景非常广阔，主要包括，基本是围绕汽车行业研发，制造，销售，售后服务。这些过程都是属于汽车专业的范畴，这些证明了汽车专业就业前景是很广泛的。国家信息中心预测，29年是我国汽车产业的第二个高速期的起点。21年经济增长水平与汽车政策的这种组合决定了21年汽车是市场将保持长期潜在的正常快速增长水平(15%)。但考虑29年振兴政策仍存在未释放完的因素。所以，21年乘用车内需增长率将略高于长期潜在增长率，预计2%左右。

2、就业方向

现在我们所以的汽车类专业，是社会上热门行业

毕业生可在国家机关或企事业单位工作

从事各种现在汽车的维修综合性能的检测技术管理等工作

在汽车制造企业从事操作或技术类工作

从事汽车及汽车零件配件销售或售后服务等工作

从事汽车技术服务与贸易汽车保险与理赔等工作

从事汽车运输管路交通运输组织管理等技术和管理工作

3、swot分析

strength：汽车行业正在飞速发展，带动了经济的发展。跟加重要的事带动的人才市场的发展也就是汽车人才的需求。随着人们经济的增长，汽车行业会保持这一定的增长力。这不是别的行业所不具备的。同时国家促进汽车保有辆的增加。这就为汽车人才保证了就业基础。

weaknesse：21年全球汽车市场格局变化可能性预期28年开始，从美国开始的金融危机席卷全球，全球范围内经济受到冲击，美国等全球主要国家汽车产业受到了严重打击，同比大幅降低，美国失去全球第一大汽车市场的地位。与此同时，中国市场发力，29年中国增速达到了46.15%。中国市场在全球市场中的地位日益凸显。29年中国汽车市场占全球汽车市场比重从28年的12.79%增至29年的22.5%，中国在全球汽车市场的影响力几近翻番。

threat：现在最求高素质人才，大学生已不再是稀有人才，反而变得谁处可见。所以如果没有好的成绩，必将被淘汰，学校竞争更加加剧。生活压力变大。

千里之行始于足下。好的开始，能让自己走得更好。我先为自己在未来的15年做好规划，希望可以走好第一步，为以后更长的道路打下坚实的基础。

1、总体目标和规划

(一)、29年到213完成大学本科学业，并取得相应的学位证书，顺利通过与未来自己从事工作相关的职业考试取得相应的证书。

(二)、2024年利用一年的时间熟悉并适应社会，适应，学会处理各种各样的事情。

(三)2024年到222从事汽车研究员。从事汽车行业要有稳定的工作场所，有自己的工作队伍，在此期间继续跟老员工学习技巧，及一些专业知识。

2、短期规划-大学生活的规划

时光飞逝，在我写自己人生规划书的时候，我的大二生活也过一大半了，在此，我短期的规划从我的现在开始。

(一)在2024年6月通过英语四级和计算机二级，在大三考取英语口语等级证书

(二)在校期间多做一些志愿活动，尽自己的微薄之力帮助那些需要帮助的人，争取在毕业之前加入共产党。

(三)从大二开始准备，同时为英语口语考试、计算机二级考试做好准备，刻苦学习，为目标而奋斗。

(四)认真学好专业知识，取得在毕业的时候能够相应的学位证书。

(五)多跑图书馆，多看、多查阅与自己专业相关的资料，扩展视野;多参加体育锻炼，增强体质;积极参加集体和社会实践，培养团队意识和合作意识。

以上是我对未来15年的，有目标，才会有动力;有信念，才会坚定地沿着自己要走的路走下去;有规划，才会让自己的人生少走弯路，我相信我可以做到!

阿基米德只需要一个支点就可以把地球撬动，我只要给自己找到一个适合自己，能够充分展现自我，实现自我价值的基点即可。而这个基点就是我的职业生涯规划。我的规划不会随时间的推移有太大的变化，但是会根据时代的发展、社会的需要做相应的调整。事情不会一成不变，很多时候，计划赶不上变化，我会对自己的规划进行适时的调整，并每半年做一次自我评估，按照实际情况作出一些更好的调整以适应社会的新变化。

既然选择了远方，便只顾风雨兼程!我既然选择了这样一条我自己想要走的路，那么我会拿出我的勇气、我的信心、我的执着坚定不移地为之拼搏奋斗！

本文档由028GTXX.CN范文网提供，海量范文请访问 https://www.028gtxx.cn