# 电器销售合同(实用12篇)

来源：网络 作者：星月相依 更新时间：2024-07-02

*生活当中，合同是出现频率很高的，那么还是应该要准备好一份劳动合同。拟定合同的注意事项有许多，你确定会写吗？下面是小编为大家带来的合同优秀范文，希望大家可以喜欢。电器销售合同篇一供方（以下简称甲方）：需方（以下简称乙方）：经甲乙双方协商，就乙...*

生活当中，合同是出现频率很高的，那么还是应该要准备好一份劳动合同。拟定合同的注意事项有许多，你确定会写吗？下面是小编为大家带来的合同优秀范文，希望大家可以喜欢。

**电器销售合同篇一**

供方（以下简称甲方）：

需方（以下简称乙方）：

经甲乙双方协商，就乙方向甲方购买节电器产品事宜达成如下协议：

序号

产 品

名 称

规 格

型 号

数量

单价小 计

合计（人民币大写）：

甲方有权了解乙方的用电设备的详细资料。

甲方负责对乙方相关人员进行设备使用操作培训。

乙方负责提供甲方需要的各用电设备的.详细资料。

乙方应按本合同规定的条款如期支付货款给甲方。

甲方负责将设备运输至乙方指定的地点，相关费用由甲方承担。

如需甲方安装调试设备，乙方需支付设备的安装调试材料费，为合同总金额的5%。

如乙方为非上海区域内客户，则甲方技术服务人员的相关差旅费由乙方承担。

1、 乙方需预付合同总金额的 %，合计 元给甲方，设备安装调试完成后 日内支付合同总金额的 %，合计 元给甲方。

2、 付款方式一律以银行汇款、贷记凭证或支票形式支付，甲方不收取现金，否则后果自负。

甲方销售之产品，主机出现故障三年内包换。

甲方销售之产品，如属甲方选用其他厂家之产品由甲方系统集成，则按照该厂家的售后服务条款执行。

以上条款若属乙方使用不当或由不可抗因素造成，则不属于质保范围。

甲方销售之产品实行10年保修，质保期后相关维修费用由乙方承担。

甲方产品安装调试后节电率达不到预期效果，节电率每下降一个百分点，售价也同比例下调。

乙方必须按合同规定条款支付货款，如拖延不付，甲方有权拆走设备，乙方必须赔付合同金额30%的违约金给甲方。

本合同双方签字盖章后生效，未尽事宜由双方协商解决。

本合同一式二份，甲、乙双方各执一份。

甲方：

乙方：

\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_\_日

**电器销售合同篇二**

甲方：长沙旭美贸易有限公司 乙方： 地址：常德市青年路98号 地址： 电话：0736－7227572 电话：

为了促进康宝厨卫（烟机，灶具，消毒柜，热水器）系列产品的推广与普及，增进本公司与厨房配套设备推广商，橱柜店经销商的合作，实现双方的共同利益，现达成以下协议：

经甲、乙双方协定，乙方出样的产品如下： a，消毒柜系列：

出样机型： 出样保证金：

b，灶具系列：

出样机型： 出样保证金：

c，烟机系列

出样机型： 出样保证金：

注：实际出样产品以出样收据为依据。

1、乙方需保证出样样机一年，同时保证出样效果，甲方需开具押金收据给乙方。

2、出样样机处理：为照顾双方利益，本着共同发展，互惠互利的原则，样机在出样4个月以后的处理方法如下：

（1） 若乙方4个月之后或一年内将样机出售，则按照供货价的9折

与甲方结算。合同期满后或其它原因终止合作，乙方有义务帮甲方处理样机。

（2） 若乙方在出样过程中，遗失或损坏了样机（自然损坏不在此列），

则乙方按进货价赔偿给甲方。

1、乙方应重点介绍和推荐康宝厨卫系列产品给消费者，尤其是出样型号的产品。

2、常德市内免费为乙方送货、安装并按国家有关法律法规负责甲方所销售甲方产品的售后服务（与商场销售享受相同的服务）。周边县城的售后费用由乙方与常德售后服务中心统一结算，但必须按康宝厂要求填好各类表格，如因乙方原因影响结算，甲方概不负责。

3、乙方在客户签订电器订单后必须电话告知甲方，以便备货并在送货前一周通知甲方送货。如因乙方未通知甲方备货和提前一天通知甲方送货而影响乙方收款，甲方概不负责。

为了维护甲方产品的市场体系和达到双赢的宗旨，甲乙双方必须保证遵守如下条款：

1、甲方保证在各自营商场执行全国统一挂牌价的基础上，统一实行最低成交价（含套餐特价）。

2、甲方允许乙方在甲方自营商场最低成交价的基础上下浮5％和顾客成交。

3、乙方如发现甲方低于最低成交价在自营商场销售，所造成的差价损失由甲方负责赔偿（需出具顾客在甲方自营商场的正规电器销售发票凭证）。

4、乙方与顾客的销售成交价格必须遵守第四款第2条规定执行，甲方如发现乙方违背此条规定，甲方有权拒绝供货和终止与乙方的合作。

货款由乙方打到甲方帐户上，乙方先打款甲方再发货。甲方只负责将货发到乙方指定地方，运费由乙方提付。如因乙方拖欠货款，甲方有权拒绝发货。

合同期内甲方有权根据市场情况对出样机型进行更换。甲方出样后，如乙方三个月内无销售，甲方有权收回样机并退回押金给乙方。

1，本合同有效期为＿＿＿年＿＿月＿＿日至＿＿＿年＿＿月＿＿日 2，本协议经甲，乙双方签订执行，如需要变更任何条款需双方正式书面文件为准。

3，本协议一式两份，由甲，乙双方各执一份，未尽事宜由双方协商签订。

甲方（盖章） 乙方（盖章）

甲方代表：乙方代表：

日期：日期：

**电器销售合同篇三**

经甲乙双方协商，就乙方向甲方购买节电器产品事宜达成如下协议：

一、购买产品清单

序号

产 品 名 称

规 格 型 号

数量

单 价

小 计

合计(人民币大写)：

二、甲方的权利和责任

1.甲方有权了解乙方的用电设备的详细资料。

2.甲方负责对乙方相关人员进行设备使用操作培训。

三、乙方的权利和责任

1.乙方负责提供甲方需要的各用电设备的详细资料。

2.乙方应按本合同规定的条款如期支付货款给甲方。

四、运输和安装

1.甲方负责将设备运输至乙方指定的地点，相关费用由甲方承担。

2.如需甲方安装调试设备，乙方需支付设备的安装调试材料费，为合同总金额的5%。

3.如乙方为非上海区域内客户，则甲方技术服务人员的相关差旅费由乙方承担。

五、付款方式

1.乙方需预付合同总金额的\_\_\_\_\_\_\_%，合计\_\_\_\_\_\_\_\_\_元给甲方，设备安装调试完成后\_\_\_\_\_\_\_日内支付合同总金额的\_\_\_\_\_\_\_%，合计\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_元给甲方。

2.付款方式一律以银行汇款、贷记凭证或支票形式支付，甲方不收取现金，否则后果自负。

六、售后服务

1.甲方销售之产品，主机出现故障三年内包换。

2.甲方销售之产品，如属甲方选用其他厂家之产品由甲方系统集成，则按照该厂家的售后服务条款执行。

3.以上条款若属乙方使用不当或由不可抗因素造成，则不属于质保范围。

4.甲方销售之产品实行\_\_\_\_\_\_年保修，质保期后相关维修费用由乙方承担。

七、违约责任

1.甲方产品安装调试后节电率达不到预期效果，节电率每下降一个百分点，售价也同比例下调。

2.乙方必须按合同规定条款支付货款，如拖延不付，甲方有权拆走设备，乙方必须赔付合同金额30%的违约金给甲方。

八、其它事项

1.本合同双方签字盖章后生效，未尽事宜由双方协商解决。

2.本合同一式二份，甲、乙双方各执一份。

九、备注条款

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

银行帐号：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

开户银行：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

电话：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

公司地址：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

合同章：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

签订人：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

日期：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

银行帐号：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

开户银行：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

电话：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

公司地址：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

合同章：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

签订人：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

日期：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

**电器销售合同篇四**

甲方：(以下简称甲方)

乙方：(以下简称乙方)

为进一步促进“厨康”牌吸油烟机，灶具，消毒碗柜，热水器等厨卫产品的销售，实现互惠共赢。甲，乙双方在公正，平等，自愿，合理的基础上，订立如下代理合同条款：

第一条经销授权

甲方指定乙方为年月日至年月日(以下简称“合同期内”)“厨康”牌厨卫电器产品在(以下简称“授权区域”)内的授权特约经销商，乙方不得将甲方产品销往区域以外，否则按《市场保护条例》规定予以处罚。

第二条销售目标与进度表

1.经销商销售额计算方法：销售额=产品提货额-产品退货额

2.乙方承诺在合同期内销售“厨康”牌厨卫产品万元(以下简称“年度任务”)

3.乙方保证在年月日前缴纳品牌代理保证金元作为本合同生效的先决条件;(品牌代理保证金可转换为乙方首次提货款)

4.销售指标分解：(单位：万元)

第三条价格规范

1.结算价：甲方向乙方供货以“合同附属价格表”执行供货价格。因市场变化，原材料上涨等引起的价格变化而进行的价格调整，甲方将提前七天通知乙方。

2.“厨康”品牌厨卫产品零售价：为保持市场价格稳定并保障经销商合理经营利润，甲方在全国区域内实行统一单品加价率不得低于500元。

第四条下单，结算及发货方式

3.乙方收货后，应于当天检查货物的品名，规格，数量等与《销售单》对比是否符合，如有不符，应于24小时以内通知甲方处理，逾期视为验收无误。

4.乙方指定货运单位：电话：

收货人：身份证号码：电话：

第五条销售奖励

乙方年度提货金额达“年度任务”100%以上，甲方给予乙方年度提货总额的2%作为甲方对乙方的销售奖励。市场推广支持为促进乙方快速打开市场，提升乙方区域市场总体销售及品牌影响力，甲方给予乙方以下市场建设支持。具体支持如下:

1.专卖店装修支持：(1)乙方装修“厨康”品牌专卖店费用，甲方视情况进行支持。

(2)乙方门店装修设计，费用预算需向甲方提出申请，由甲方审批同意方可施工。

(3)乙方专卖店装修完毕，按照公司规定终端上样。享受装修支持。

(4)乙方其余返点按照《厨康年度政策》执行

2.营销活动支持：

(1)甲方每年度开展4次大型促销活动，分别是元旦节，3.15，劳动节，国庆节。

(2)具体活动内容由甲方统一策划，全国统一开展。

(3)活动项目，具体产品，促销力度由甲方统一安排。

(4)活动所需道具，帐篷，dm宣传单，宣传海报，喷绘，广告贴，陈列物料等由甲方统一制作免费提供。

3.品牌广告支持：

(1)“厨康”品牌该地区的品牌建设及推广甲方根据市场销售状况由甲方统一策划，制作，执行。

(2)乙方代理区域如需做大型的宣传广告需书面向甲方申请经甲方核批准后方可执行。具体费用按照甲乙双方1：1承担。(审批合格后一月内核销)。

4.推广费用管理：

(1)甲方给予乙方所有终端建设费用必须按先申请再审批后核查的流程核销(核查不符合条件的勒令整改合格后方予以报销)

(2)乙方报销费用必须按实际情况提出申请，如有弄虚作假，甲方则立即停止报销任何终端建设费用。

(3)甲方给予乙方报销的费用以货款的形式冲账。

第六条售后服务约定

1.安装.维修费用约定：

安装费用结算方式：由乙方向甲方提供每月客户安装结算单，甲方回访属实后每季度核销一次!(以货款形式冲账)

配件管理：在合同期内甲方向乙方免费提供所有配件!甲方会给予乙方易损件的配备

易损件是指：纸箱，泡沫，油杯，灯板，说明书，塑料袋。

2.非易损件乙方可以按以旧换新的形式向甲方免费调换。

3.由于甲方产品存在设计制作工艺原因的质量问题甲方同意无条件退换，若甲方产品不存在质量问题，一律不能退换。

第七条关于终止合同

1.出现以下情况甲方有权单方面终止合同;

1)乙方连续三个月不能完成销售任务;

2)乙方合同期内两次以上串货;

3)乙方销售假冒“厨康”产品(甲方保留追究法律责任的权利);

4)乙方售后服务太差造成严重后果的;

2.终止合同的相关约定

1)甲方收回合同期内对乙方的所有授权，甲方归还甲方授权书等相关资料;

2)乙方可按甲方规定的程序和项目及金额报销甲方已经批复并已经产生的费用;

5)此后双方均不得向对方索要任何形式的赔偿，且不能有任何损害另一方利益和声誉的行为，否则受害方有权向当地法院提起诉讼。

第九条广东厨康电器营销中心拥有本合同的最终解释权。

第十条本合同一式两份，甲乙双方各执一份，具有同等法律效力。

甲方：乙方：

甲方代表签字(盖章)：乙方代表签字(盖章)

地址：地址：

法定代表人：法定代表人：

电话：电话：

传真：传真：

签约日期：签约日期

**电器销售合同篇五**

甲方：

乙方：

甲方拥有自主知识产权的专利产品\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_空调外机养护罩、内机养护罩，现乙方愿以自身优势帮助甲方开展该产品的销售。

经甲乙双方友好协商，本着平等互利的原则，达成如下协议：

1、经销商

要求：管理规范有一定规模的空调销售、服务网点，首批进货\_\_\_\_\_\_\_\_套以上，其中外机\_\_\_\_\_\_\_\_套，内机\_\_\_\_\_\_\_\_套。

享受政策：由总代理直接供货，享受相关优惠政策和奖励。

2、代销商

由甲方提供各种型号产品共计\_\_\_\_\_\_\_\_个的`首批铺货，该批产品乙方无需立即付款，但是该批货物如出现损坏或丢失，乙方必须承担相应的赔偿责任。

产品价格全国统一零售价：\_\_\_\_元/套(外机双风机和内机的柜机均按二个计算)

乙方提货价：\_\_\_\_\_元/套

订货及结算方式乙方根据需要由专人向甲方提出订购要求：包括具体型号及数量等。提货时付清货款。

、双方权利与义务乙方随时了解产品库存，做到及时发现所缺型号，起码提早一天向甲方订货。不得向其它有总代理的区域进行销售，违者将取消经销的资格。

甲方应积极配合乙方的销售工作，并保证好产品的质量。

为了充分体现平等互利，实现合作双赢，甲方提供以下优惠政策，支持乙方的工作。

1、甲方把乙方每月总销售量的\_\_\_\_\_\_\_%作为推广费返还给乙方。

2、乙方的月销售量达到\_\_\_\_\_\_个以上，甲方按当月乙方销售额的\_\_\_\_\_\_\_\_%进行返利。

3、乙方可介绍和发展下级经销、代销商。乙方发展的下级经销、代销商直接由乙方供货，如要求甲方供货的，甲方按其当月总销售量的\_\_\_\_\_\_\_%奖励给乙方。

4、乙方一次性提货\_\_\_\_\_\_\_\_套以上甲方可免费提供广告位。

注：以上销售量均以当月提货量为准，返利形式一般是产品。代销商不享受以上返利政策。

本合同一式两份，双方各执一份。

合同有效期 年月日至年月日

甲方：(盖章) 乙方：(盖章)

代表签字：代表签字：

**电器销售合同篇六**

合同编号：hdrj-230

需方（以下简称“甲方”）：供方（以下简称“乙方”）：

甲乙双方经协商一致，就甲方向乙方购买家用电器和厨房用品事宜，达成以下协议,双方共同遵守：

卖方保证所提供的所有设备是全新的，并且采用卖方最新设计和合格的材料制造，各方面符合合同所规定的质量、规格、型号等要求。

执行国家、地方颁发的质量标准和行业标准。

1、交货日期：甲方支付预付款后20个工作日。2、交货方式：乙方负责运输并承担运费、装卸货费用。3、交货地点：。

1、设备自安装、调试合格之日起保质期1年。

在保质期内因设备本身的质量问题，卖方在接到买方通知后4小时内到达买方现场，卖方负责免费修理、更换零部件或退换。在质保期内，卖方应对设备出现的质量及安全问题负责处理、解决。

2、乙方提供1年免费维修，如在设备使用过程中发生质量问题，乙方在接到甲方通知后4小时到达甲方现场，在设备使用过程中发生的有关技术性问题，卖方在接到买方通知后24小时内给予答复。

3、因设备质量问题发生争议，由甲方所在地的\'技术单位进行质量鉴定。

1、乙方应在设备发运前对其进行满足于运输距离、防震、防锈和防破损装卸要求的包装，以保证货物安全运输到达甲方指定地点。

2、包装上注明货物品种及数量。使用说明书、质量检验证明书、随配附件和工具以及清单与设备一起发送。

3、设备在发运手续办理完毕后24小时内发货到甲方，乙方通知甲方准备接货。

1、甲方对乙方所交设备依照国家有关技术标准和双方确认的技术标准进行现场验收。

2、甲方收货时对产品的外观检查或开箱清点，不能免除供方对产品内在质量的责任。

合同书一经签订，乙方委托为合同负责人和货款结算负责人，按照甲乙双方认可的报价单价格订货后，第一批货到乙方指定的地点，并经乙方指定人员凭甲方出库单对账入库后，先把甲方总货款的90%一次性汇入账号内（开户银行：账号：），余额作为质量保证金待合同解除时结清，甲方根据首批进货量的10%，分别作为四大节日（五一、十一、元旦、春节）的优惠赠送。

1、逾期交货、调试合格或付款的，每天按合同总价的万分之五向对方支付违约金。

2、甲方无正当理由拒收的，应向乙方支付合同总价10%的违约金。

3、乙方不能在合同规定时间内调试合格的，甲方有权解除合同，此时乙方应向甲方支付合同总价款10%的违约金。

4、乙方所交的设备品种、型号、规格、质量不符合合同约定、国家标准，所供设备达不到约定技术要求的，乙方必须无条件退回全部货款，向甲方支付合同总价款30%的赔偿金。

1、乙方承诺在业务往来过程中，不向甲方人员赠送现金、物品或以其他形式给予甲方人员利益。

2、双方负有谨慎保护对方商业秘密及知识产权的义务。未经对方书面允许，任何一方不得披露、自用及许可他人使用。本协议在履行过程中，如发生争议，双方友好协商解决，如协商不成，双方同意由签约地法院起诉解决。十、其他：

本协议自双方签字盖章之日起生效。本协议一式四份，甲乙双方执两份，具有同等法律效力。

甲方：乙方：

法定代表人或授权代表：法定代表人或授权代表：电话：电话：

开户行：开户行：帐号：帐号：

年月日年月日

附表：

**电器销售合同篇七**

需方(以下简称乙方)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

经甲乙双方协商，就乙方向甲方购买节电器产品事宜达成如下协议：

序号

产品名称

规格型号

数量

单价

小计

合计(人民币大写)：

1.甲方有权了解乙方的用电设备的详细资料。

2.甲方负责对乙方相关人员进行设备使用操作培训。

1.乙方负责提供甲方需要的各用电设备的详细资料。

2.乙方应按本合同规定的条款如期支付货款给甲方。

1.甲方负责将设备运输至乙方指定的地点，相关费用由甲方承担。

2.如需甲方安装调试设备，乙方需支付设备的安装调试材料费，为合同总金额的5%。

3.如乙方为非上海区域内客户，则甲方技术服务人员的相关差旅费由乙方承担。

1.乙方需预付合同总金额的`\_\_\_\_\_\_\_%，合计\_\_\_\_\_\_\_\_\_元给甲方，设备安装调试完成后\_\_\_\_\_\_\_日内支付合同总金额的\_\_\_\_\_\_\_%，合计\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_元给甲方。

2.付款方式一律以银行汇款、贷记凭证或支票形式支付，甲方不收取现金，否则后果自负。

1.甲方销售之产品，主机出现故障三年内包换。

2.甲方销售之产品，如属甲方选用其他厂家之产品由甲方系统集成，则按照该厂家的售后服务条款执行。

3.以上条款若属乙方使用不当或由不可抗因素造成，则不属于质保范围。

4.甲方销售之产品实行\_\_\_\_\_\_年保修，质保期后相关维修费用由乙方承担。

1.甲方产品安装调试后节电率达不到预期效果，节电率每下降一个百分点，售价也同比例下调。

2.乙方必须按合同规定条款支付货款，如拖延不付，甲方有权拆走设备，乙方必须赔付合同金额30%的违约金给甲方。

1.本合同双方签字盖章后生效，未尽事宜由双方协商解决。

2.本合同一式二份，甲、乙双方各执一份。

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

银行帐号：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

开户银行：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

电话：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

公司地址：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

合同章：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

签订人：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

日期：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

银行帐号：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

开户银行：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

电话：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

公司地址：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

合同章：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

签订人：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

日期：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

**电器销售合同篇八**

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

甲方拥有自主知识产权的专利产品\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_空调外机养护罩、内机养护罩，现乙方愿以自身优势帮助甲方开展该产品的销售。经甲乙双方友好协商，本着平等互利的原则，达成如下协议：

一、合作方式

1、经销商

要求：管理规范有一定规模的空调销售、服务网点，首批进货\_\_\_\_\_\_\_\_套以上，其中外机\_\_\_\_\_\_\_\_套，内机\_\_\_\_\_\_\_\_套。

享受政策：由总代理直接供货，享受相关优惠政策和奖励。

2、代销商

由甲方提供各种型号产品共计\_\_\_\_\_\_\_\_个的首批铺货，该批产品乙方无需立即付款，但是该批货物如出现损坏或丢失，乙方必须承担相应的赔偿责任。

二、产品价格全国统一零售价：\_\_\_\_元/套（外机双风机和内机的柜机均按二个计算）

乙方提货价：\_\_\_\_\_元/套

三、订货及结算方式乙方根据需要由专人向甲方提出订购要求：包括具体型号及数量等。提货时付清货款。

四、双方权利与义务乙方随时了解产品库存，做到及时发现所缺型号，起码提早一天向甲方订货。不得向其它有总代理的区域进行销售，违者将取消经销的资格。

甲方应积极配合乙方的销售工作，并保证好产品的质量。

五、其它

为了充分体现平等互利，实现合作双赢，甲方提供以下优惠政策，支持乙方的工作。

1、甲方把乙方每月总销售量的\_\_\_\_\_\_\_%作为推广费返还给乙方。

2、乙方的月销售量达到\_\_\_\_\_\_个以上，甲方按当月乙方销售额的\_\_\_\_\_\_\_\_%进行返利。

3、乙方可介绍和发展下级经销、代销商。乙方发展的下级经销、代销商直接由乙方供货，如要求甲方供货的，甲方按其当月总销售量的\_\_\_\_\_\_\_%奖励给乙方。

4、乙方一次性提货\_\_\_\_\_\_\_\_套以上甲方可免费提供广告位。

注：以上销售量均以当月提货量为准，返利形式一般是产品。代销商不享受以上返利政策。

本合同一式两份，双方各执一份。

甲方（签章）：\_\_\_\_\_\_\_\_\_乙方（签章）：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

签订地点：\_\_\_\_\_\_\_\_\_签订地点：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

**电器销售合同篇九**

乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

甲方拥有自主知识产权的专利产品\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_空调外机养护罩、内机养护罩，现乙方愿以自身优势帮助甲方开展该产品的销售。

经甲乙双方友好协商，本着平等互利的原则，达成如下协议：

一、合作方式

1、经销商

要求：管理规范有一定规模的空调销售、服务网点，首批进货\_\_\_\_\_\_\_\_套以上，其中外机\_\_\_\_\_\_\_\_套，内机\_\_\_\_\_\_\_\_套。

享受政策：由总代理直接供货，享受相关优惠政策和奖励。

2、代销商

由甲方提供各种型号产品共计\_\_\_\_\_\_\_\_个的首批铺货，该批产品乙方无需立即付款，但是该批货物如出现损坏或丢失，乙方必须承担相应的赔偿责任。

二、产品价格全国统一零售价：\_\_\_\_元/套(外机双风机和内机的柜机均按二个计算)

乙方提货价：\_\_\_\_\_元/套

三、订货及结算方式乙方根据需要由专人向甲方提出订购要求：包括具体型号及数量等。提货时付清货款。

四、双方权利与义务乙方随时了解产品库存，做到及时发现所缺型号，起码提早一天向甲方订货。不得向其它有总代理的区域进行销售，违者将取消经销的资格。

甲方应积极配合乙方的销售工作，并保证好产品的质量。

五、其它

为了充分体现平等互利，实现合作双赢，甲方提供以下优惠政策，支持乙方的工作。

1、甲方把乙方每月总销售量的\_\_\_\_\_\_\_%作为推广费返还给乙方。

2、乙方的.月销售量达到\_\_\_\_\_\_个以上，甲方按当月乙方销售额的\_\_\_\_\_\_\_\_%进行返利。

3、乙方可介绍和发展下级经销、代销商。乙方发展的下级经销、代销商直接由乙方供货，如要求甲方供货的，甲方按其当月总销售量的\_\_\_\_\_\_\_%奖励给乙方。

4、乙方一次性提货\_\_\_\_\_\_\_\_套以上甲方可免费提供广告位。

注：以上销售量均以当月提货量为准，返利形式一般是产品。代销商不享受以上返利政策。

本合同一式两份，双方各执一份。

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_(盖章)乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_(盖章)

代表签字：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_代表签字：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

**电器销售合同篇十**

供方（以下简称甲方）：

需方（以下简称乙方）：

经甲乙双方协商，就乙方向甲方购买节电器产品事宜达成如下协议：

序号产品名称规格型号数量单价小计

1

2

3

4

合计（人民币大写）：

甲方有权了解乙方的用电设备的详细资料。

甲方负责对乙方相关人员进行设备使用操作培训。

乙方负责提供甲方需要的各用电设备的详细资料。

乙方应按本合同规定的条款如期支付货款给甲方。

甲方负责将设备运输至乙方指定的地点，相关费用由甲方承担。

如需甲方安装调试设备，乙方需支付设备的安装调试材料费，为合同总金额的5%。

如乙方为非上海区域内客户，则甲方技术服务人员的相关差旅费由乙方承担。

1、乙方需预付合同总金额的%，合计元给甲方，设备安装调试完成后日内支付合同总金额的%，合计元给甲方。

2、付款方式一律以银行汇款、贷记凭证或支票形式支付，甲方不收取现金，否则后果自负。

甲方销售之产品，主机出现故障三年内包换。

执行。

以上条款若属乙方使用不当或由不可抗因素造成，则不属于质保范围。

甲方销售之产品实行10年保修，质保期后相关维修费用由乙方承担。

甲方产品安装调试后节电率达不到预期效果，节电率每下降一个百分点，售价也同比例下调。

乙方必须按合同规定条款支付货款，如拖延不付，甲方有权拆走设备，乙方必须赔付合同金额30%的违约金给甲方。

本合同双方签字盖章后生效，未尽事宜由双方协商解决。

本合同一式二份，甲、乙双方各执一份。

甲方： 乙方：

银行帐号： 银行帐号：

开户银行： 开户银行：

电话： 电话：

公司地址： 公司地址：

合同章： 合同章：

签订人： 签订人：

日期： 日期：

**电器销售合同篇十一**

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_（以下简称甲方）

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_（以下简称乙方）

甲方主要生产国虎品牌环保家用电器（内衣消毒柜、衣物消毒柜、餐厨垃圾处理机），通过精心的市场调研，乙方对国家发明专利和新型环保产品的市场前景充满信心，自愿代理经销甲方系列家用电器。

一、区域

甲方授权乙方在本协议授权期限内，代表甲方从事上述专利产品的广告、产品销售和售后服务。乙方积极推广专利产品，监管市场假冒产品，及时反馈给甲方，协助打假取证。

3、甲方应免费向乙方提供相应的产品资料，配合乙方进行销售，并为营销和售后服务提供必要的培训和技术支持。

4、在销售过程中，乙方应及时向甲方提供所售产品的型号、序列号及用户相关信息。

5、乙方应事先书面向甲方申请在本协议范围以外的地区经营与本产品有关的任何事宜，并经甲方批准。

6、如果乙方管辖范围内的客户直接向甲方进货，甲方将无条件介绍给乙方，乙方与之签订购销合同。

第二，价格

1、第一次进入“内衣消毒柜服装消毒柜厨房垃圾处理机价格优惠，价值一万元，共有产品。具体价格以后根据价格表执行。

2、国家统一供应价格，具体为含运费的产品价格，由甲乙双方根据物流运输费结算，否则由乙方支付运费。

3、出口产品、产品改进、按成本增加等。·协商提高产品价格，根据原材料的涨价和降价，协商提高或降低产品价格，具体按照新的价目表执行。

三、质量问题及处理

1、甲方向乙方提供的产品必须符合国家及相关标准。

3、如果产品在一年内确实存在质量问题，乙方负责小修，甲方负责大修、更换、退货。

4、在销售过程中，乙方应负责赔偿因乙方造成的损失、、

5、保修期满后，甲方对配件进行赔偿，乙方负责维修。

四、定额及奖励（单位：万元）（本条暂不执行）

环境保护

家用电器

系列收藏

返还利润

动词（verb的缩写）购买、支付和结算

1、乙方应直接通过传真或电话通知甲方，购买品种、规格和数量应在双方确认付款后十天内交付。

2、产品运输由甲方负责，货物运输至乙方工商注册所在地，运费及装卸费由乙方承担。

3、货款采用银行结算或货到付款的方式结算，财务上直接与甲方结算，或由甲方指定专人书面收款。乙方不得以现金或个人汇票的形式直接支付给甲方业务员及其他人员，否则后果自负。

不及物动词宣传费用和物质支持

为协助乙方发展区域业务，乙方首次进货时，产品价格优惠，用于展台、广告等。销售厨房垃圾处理机，免费展示洗涤柜一个值300元。

七、首次购买和退货

1、最初购买金额为人民币1万元。

2、协议期限内，乙方销售12个月后，认为产品不适合当地市场，有权退货或换货。退回的产品必须包装完好，并确认完好无损，不影响二次销售。甲方收到的货物将在十五天内退还给乙方，或换货，运费由乙方支付、、乙方退货或停止销售“厨房垃圾处理机，价值300元的陈列“洗涤柜一起回到甲方。

3、如果乙方恶意损害甲方利益，甲方有权不退货，一切损失由乙方承担、、

八、区域保护

乙方不得在代理区域外设立销售网点，或跨地区跨境销售商品。否则，甲方有权扣除乙方下次购买货款的50%。如果乙方有第二批货物跨境，甲方有权取消乙方的代理资格，并拒绝退货或换货。

九、其他人

1、本协议以双方签订协议为前提生效，双方执行协议中约定的首购金额。

2、未完成事项：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_。

5、本协议执行过程中如发生争议，双方应主要通过协商解决，诉讼地点为甲方所在地。

6、本协议一式两份，双方各执一份，签字盖章。本协议在首次购买后15天内有效。

甲方：

乙方：

年月日

**电器销售合同篇十二**

合同编号：hdrj-2013230

需方（以下简称“甲方”）：供方（以下简称“乙方”）：

甲乙双方经协商一致，就甲方向乙方购买家用电器和厨房用品事宜，达成以下协议,双方共同遵守：

卖方保证所提供的所有设备是全新的，并且采用卖方最新设计和合格的材料制造，各方面符合合同所规定的质量、规格、型号等要求。

执行国家、地方颁发的质量标准和行业标准。

1、交货日期：甲方支付预付款后20个工作日。2、交货方式：乙方负责运输并承担运费、装卸货费用。3、交货地点：。

1、设备自安装、调试合格之日起保质期1年。

在保质期内因设备本身的质量问题，卖方在接到买方通知后4小时内到达买方现场，卖方负责免费修理、更换零部件或退换。在质保期内，卖方应对设备出现的质量及安全问题负责处理、解决。

2、乙方提供 1 年免费维修，如在设备使用过程中发生质量问题，乙方在接到甲方通知后4小时到达甲方现场，在设备使用过程中发生的有关技术性问题，卖方在接到买方通知后24小时内给予答复。

3、因设备质量问题发生争议，由甲方所在地的技术单位进行质量鉴定。

1、乙方应在设备发运前对其进行满足于运输距离、防震、防锈和防破损装卸要求的包装，以保证货物安全运输到达甲方指定地点。

2、包装上注明货物品种及数量。使用说明书、质量检验证明书、随配附件和工具以及清单与设备一起发送。

3、设备在发运手续办理完毕后24小时内发货到甲方，乙方通知甲方准备接货。

1、甲方对乙方所交设备依照国家有关技术标准和双方确认的技术标准进行现场验收。

2、甲方收货时对产品的外观检查或开箱清点，不能免除供方对产品内在质量的责任。

合同书一经签订，乙方委托 为合同负责人和货款结算负责人，按照甲乙双方认可的报价单价格订货后，第一批货到乙方指定的地点，并经乙方指定人员凭甲方出库单对账入库后，先把甲方总货款的90%一次性汇入账号内（开户银行： 账号：），余额作为质量保证金待合同解除时结清，甲方根据首批进货量的10%，分别作为四大节日（五一、十一、元旦、春节）的优惠赠送。

1、逾期交货、调试合格或付款的，每天按合同总价的万分之五向对方支付违约金。

2、 甲方无正当理由拒收的，应向乙方支付合同总价10%的违约金。

3、乙方不能在合同规定时间内调试合格的，甲方有权解除合同，此时乙方应向甲方支付合同总价款10%的违约金。

4、乙方所交的设备品种、型号、规格、质量不符合合同约定、国家标准，所供设备达不到约定技术要求的，乙方必须无条件退回全部货款，向甲方支付合同总价款30%的赔偿金。

1、乙方承诺在业务往来过程中，不向甲方人员赠送现金、物品或以其他形式给予甲方人员利益。

2、双方负有谨慎保护对方商业秘密及知识产权的义务。未经对方书面允许，任何一方不得披露、自用及许可他人使用。本协议在履行过程中，如发生争议，双方友好协商解决，如协商不成，双方同意由签约地法院起诉解决。 十、其他：

本协议自双方签字盖章之日起生效。本协议一式四份，甲乙双方执两份，具有同等法律效力。

甲方： 乙方：

法定代表人或授权代表： 法定代表人或授权代表：电话：电话：

开户行：开户行：帐号： 帐号：

年 月日 年月日

附表：

本文档由028GTXX.CN范文网提供，海量范文请访问 https://www.028gtxx.cn