# 最新寒假调研报告(精选14篇)

来源：网络 作者：风起云涌 更新时间：2024-06-09

*报告，汉语词语，公文的一种格式，是指对上级有所陈请或汇报时所作的口头或书面的陈述。怎样写报告才更能起到其作用呢？报告应该怎么制定呢？这里我整理了一些优秀的报告范文，希望对大家有所帮助，下面我们就来了解一下吧。寒假调研报告篇一寒假，是大部分学...*

报告，汉语词语，公文的一种格式，是指对上级有所陈请或汇报时所作的口头或书面的陈述。怎样写报告才更能起到其作用呢？报告应该怎么制定呢？这里我整理了一些优秀的报告范文，希望对大家有所帮助，下面我们就来了解一下吧。

**寒假调研报告篇一**

寒假，是大部分学生期待已久的一段时间。对于高中学生来说，这是一个尤为重要的阶段，因为寒假不仅是他们放松休息的时刻，更是他们为未来的学习和职业规划做准备的时机。为了充实自己的寒假，学校组织了一场寒假调研活动，我参加了目的为期一周的调研，并在这一过程中获得了很多收获和体会。

在调研开始之前，学校给我们提供了详细的调研计划和相关资料。这让我对这次调研有了更清晰的认识，并让我明白我们需要了解的内容和目标。这让我充满了期待，同时也对接下来的调研提出了更高的要求。调研期间，我们分成小组，每个小组负责一个特定的领域，我们需要深入了解这个领域的基本情况、最新的发展动态和人才需求等。

在调研的过程中，我们不仅仅是在图书馆里看书，而是实地走访了一些公司和高校。通过实地调研，我深刻地感受到了各个领域的发展氛围和实践环境。比如，在我们调研的教育扶贫领域，我们参观了一所农村小学，与当地学生交流，并了解了他们在学习和生活方面的困难。这让我直观地感受到了扶贫工作的重要性，并深刻认识到自己在将来可以为社会做出的贡献。

除了实地调研，我们还进行了一些讨论和交流活动。这些活动让我们有机会与专家学者以及业界人士进行面对面的交流。他们分享了自己的经验和见解，启发了我们对专业知识的理解和认识。通过与他们的交流，我意识到在知识的学习过程中，理论知识只是基础，实践经验和社会认知同样重要。只有将理论与实践相结合，才能更好地应对未来的挑战。

调研结束后，我们每个小组都需要撰写一份调研报告。这是一项需要综合运用我们所学知识的任务，也是对我们调研成果的一次总结。写报告时，我充分发挥了自己的专业知识和思考能力，同时也借鉴了其他小组的调研成果。在整个撰写过程中，我对自己的专业能力有了更深的认识，也增强了自己的写作和表达能力。

通过这次寒假调研活动，我深刻地感受到了专业知识与实践经验的重要性。只有通过实践，才能更好地掌握和运用所学的知识。与此同时，我也意识到，自己还需要不断学习和提升自己的综合素质。只有不断追求进步，才能在未来的学习和职业规划中获得更大的成功。

寒假调研活动虽然结束了，但对我来说，这只是一个新的起点。这次调研让我更加明确了自己的职业目标和未来发展方向。我会将这次调研的收获和体会应用到自己的学习中，不断提高自己的能力和素质。同时，我也会继续关注各个领域的发展动态，为将来的职业规划做好准备。

总之，寒假调研报告是一次宝贵的经历，让我收获了很多知识和体验。通过实地调研、专家交流和报告撰写，我不仅加深了对专业知识的理解，还增强了自己的实践能力和综合素质。这次调研让我对未来充满了信心，并对自己的职业规划有了更明确的认识。我相信，只要保持对知识和实践的渴望，我一定能够在未来的学习和工作中取得更大的成就。

**寒假调研报告篇二**

以前该村是连乡村公路都没有通，目前，村民们的收入主要是靠养猪和种土豆，公路以到了村公所，这样就为他们提供了更多的赚钱机会，比如，他们可以种很多的土豆，还可以养猪，养牛销售出去。 当然，这取得的一切成绩离不开村领导付出的巨大努力和广大村民的辛勤劳动。

大学生多数是自进大学开始，才更多的拥有选择消费的自主权，有了更多消费自由的同时也面临着一系列问题，能否处理好这些问题将影响整个大学生活。消费的安排直接影响生活的质量，毕竟学生的主要经济来源是家长，基本都是限定的。不合理的消费会打乱个人的生活秩序，影响学习生活。同时，大学生的消费行为，直接体现了其人生观，价值观。这对他们的学习，生活乃至日后的工作，成材都有着重要的影响。加强对大学生的消费教育，帮助他们走出消费误区，引导他们树立正确的消费观念，已是高校德育工作的重要组成部分。先看一下大学生的消费现状。

364300—500元45.5%

187500—700元23.4%

我们上午出发，去了县城附近一个小镇子，随车带了桌椅。到达后，摆好桌椅，取出宣传册，还有个扩音喇叭，开始了一天的工作。他们的小册子做的很细心，有针对小朋友做的带插图拼音的，也有针对大人讲述怎样保护孩子的。工作很简单，就是用喇叭介绍情况，然后发放东西。忙了大半天，村民们已经散去，我们也收拾东西准备回城，收获还是可以，小册子基本发完。

72700—10009.0%

38多余1000元4.8%

20我有权保持沉默2.5%

从自强网的一项调查来看，大学生的支配额已逐年增长。但对周围的选择也进行了调查，发现大学生还没有走出一些消费误区，主要有：误区一，消费的盲目性。部分学生消费没有计划，随意性很强。针对这种盲目性消费的内在分析：由个性觉醒而引起的消费自主心理。对学生来讲，大学时期是一个独立性与依赖性并存的阶段。伴随着自我意识觉醒，他们在物质生活和精神生活中强烈地要求自主。当代大学生都是改革开放后成长起来的,粗糙的环境使他们无论在思想，生活，学习还是在人际交往上都有自己特有的看法，想法和情感。。当前大学生的交友动机十分强烈，人际关系圈也比较宽，频繁的聚会或外出，必须有较强的经济实力作后盾。足够的“私房钱”，供自己支配，才能得以实现。而大学生的思想还没有完全成熟，如果缺乏适当的消费指导，就会出现消费的盲目性。

通过几天的实践，我们发现该地农民的经商意识非常薄弱，或许是受传统观念影响太深，其时，逐步使他们转变观念对经济发展是有重要意义的。

误区之二：重物质消费，轻精神消费。绝大多数同学片面追求物质享受，把钱花在吃、喝、玩、乐上，而对精神生活投资很少。以购书为例，统计有23.6%的同学未曾光顾过书店。还有一个实验：在某高校中文系的所有男生宿舍中借《现代汉语词典》，结果仅借到6本，也就是平均15个人才有一本工具书。与之截然相反的是学生们对吃、喝、穿上的“慷慨”，穿名牌时装不乏其人，名贵的化妆品倍受青睐，一校门外四、五家餐馆终日高朋满座……试分析误区产生的原因：由自尊的需要而引起的消费炫耀心。大学生有强烈的自尊需要，他们各方面的努力在相当程度上都是为了建立自尊和他尊体系，以实现其自我价值。炫耀心理实际上是一种超越自我客观价值的自我虚构，表现在生活消费领域，就是对物质生活的高欲望——追名牌、追流行。许多大学生就是以拥有各类名牌而不是优异学业或特殊才华，作为炫耀的资本。

规划或许只是拨开眼前的迷雾，而人生的宏图是靠自己一步一步的走出来的，一步一个脚印。规划让我们明了自己的内心，或许参杂着许多其他因素，但至少反应着我们的内心，这一份真挚终有一天会被社会的物流所淹没。等到某一天回想，或许只会在心底徒留一丝叹息。

误区之三：消费的模仿趋向。许多学生在努力适应社会的过程中，最明显的表征就是消费选择的模仿化趋势，男生为装出男子汉的气质与风度，随波逐流地学吸烟，勉强地训练喝酒，刻意用白酒增强“内功”，女生则对时装，化妆品，各类首饰情有独钟。校园中掀起“生日热”、“旅游热”、“情人节”等等，无不与这种消费中的模仿心态有关。这种趋向在一定程度上也由消费攀比产生，特别是从众心理，即“人有我亦有”的心理。消费心理与消费相互影响关系也促成该模仿趋势的出现。消费心理直接决定了消费流行的形成;在消费流行的冲击下，消费心理发生了许多微妙的变化。从某种意义上说，攀比成风也将大学生的消费趋于相互模仿。

通过这次环保知识宣传社会实践，我了解到：随着工农业生产的迅速发展，为人类创造了前所未有的巨大物质财富的同时，也使环境付出了沉重的代价。生态破坏、环境污染对人类生存和发展已经构成了严重威胁。每当大风刮起，空中就弥漫着黄色的粉尘，有时在空中还飞舞着白色塑料袋，使人们出门十分狼狈。然而，解决环境问题已成为刻不容缓的重大任务。

误区之四：消费的攀比行为。同学们推崇世俗化的物质享受时，在群体模仿式消费行为中自然会滋生压倒对方而求独领风骚的畸形心理。因而，攀比现象就有了生长的土壤。我们往往会看到某宿舍的女生换与他人媲美的服装。这样你追我赶，导致了攀比的升温。由好胜心而引起的消费心理。大学生争强好胜反映在消费上就是追风赶潮，互相攀比,力争主宰校园文化消费的潮流。攀比心理表现在看似相互矛盾，实则本质相同的两个方面：一是，“人有我亦有”的从重心理;二是，独辟蹊径的求异心理。

误区之四：消费的攀比行为。同学们推崇世俗化的物质享受时，在群体模仿式消费行为中自然会滋生压倒对方而求独领风骚的畸形心理。因而，攀比现象就有了生长的土壤。我们往往会看到某宿舍的女生换与他人媲美的服装。这样你追我赶，导致了攀比的升温。由好胜心而引起的消费心理。大学生争强好胜反映在消费上就是追风赶潮，互相攀比,力争主宰校园文化消费的潮流。攀比心理表现在看似相互矛盾，实则本质相同的两个方面：一是，“人有我亦有”的从重心理;二是，独辟蹊径的求异心理。

分析问题的目的是为了更好的解决问题;针对当代大学生的消费误区，应该做出一定的消费指导，才能更有助于我们学习和以后的生活，要培养大学生以后的良好的消费习惯需要多方面的努力，首先家庭要建立健康的消费文化环境，家长的消费行为及消费观，都能在孩子身上有形或无形的反映出来，给予他们一定的消费自主的同时要注意“家情”的教育，对消费要求有意识的给予区分，还可以安排一定的家务劳动，促成勤俭节约消费观的形成，同时，学校对陪养学生正确的消费观和正确的消费行为应起好主导作用。要加强国情教育，提倡适度消费，加强艰苦奋斗，勤俭节约教育，用优秀文化传统陶冶学生狠抓校风建设，最后，建立健康的社会消费大环境，当前大学生身上存在的种种不健康的娱乐方式交往活动和消费行为在很大程度上是由于社会缺乏健康的消费文化方式的指导，基于社会环境对青少年身心巨大的影响作用，我们寄希望并依赖社会的力量按照精神文明重在建设的方针，摈弃大学生中表现出来的不良的消费行为积极扶持和建立大学校园新风气新消费文化的生长点。

xx年2月10日上午，在我校团委，政教处的呼吁下，我们针对现阶段塑料袋使用的问题，开展了此次活动，宣传环保知识。

实践也让我对百诺威电脑城和交大慧谷电脑城的整体运行情况有了一个大致的了解。百诺威电脑城地处上海市中心附近，门前每天有大量的流动人口，而且电脑城也有一定的历史。几乎上海所有的市民都知道百诺威电脑城，给人的感觉是进入百诺威电脑城后又没有一个是来闲逛的，一般都是有备而来，而且一旦看中马上就会付钱购买。所以基本上百诺威电脑城每来一个顾客就会有一桩生意成交。交大慧谷电脑城地处上海市交通大学附近，一楼是电器城，二楼才是电脑城，而交大慧谷公司对其电脑商家宣传力度不够，致使很多人并不知道交大慧谷电器城有电脑。一般来的都闲逛而已。所以尽管交大慧谷电器城的顾客人数要稍微多一些，但是真正成交的生意还是比较少，相对百诺威来说，生意则要萧条一点。

**寒假调研报告篇三**

寒假调研报告是我们在放假期间的一项重要任务，经过一个多月的调研，我对这次调研报告有了一些体会和心得，希望能与大家分享。

首先，我要谈谈为什么要进行寒假调研。寒假是我们放松身心的好时机，但也是提升自己的绝佳机会。通过调研，我们可以进一步了解社会，增长见识，不断提升自己的综合素质。去年的寒假调研报告给我留下了深刻的印象，我了解到许多自己以前未曾触及的领域和知识，这为我以后的学习和发展提供了很好的基础。因此，今年我积极主动参与到调研报告中，希望通过这次调研能够对社会有更深入的了解和认识。

其次，我要说说我的调研方向和方法。我选择了教育领域作为我的调研方向，因为我对教育问题一直很关注。我通过调查问卷和采访的方式，收集了关于教育问题的数据和信息。在这个过程中，我遇到了许多困难和挑战。一方面，有些人对我的问卷调查并不愿意配合，这给我的数据采集造成了一定的困扰。另一方面，面对采访对象的回答时，我需要保持客观中立，不能带有个人情感色彩。这对我的调研能力提出了更高的要求。不过，通过自己的努力和不断的学习，我顺利完成了寒假调研报告。

第三，我要总结一下这次调研报告的收获。通过这次调研，我深刻认识到了教育问题的复杂性和重要性。教育是一个重要的社会系统，它关系到国家和个人的发展。在调研的过程中，我了解到了中国教育面临的困境和挑战，也看到了我们的教育改革的一些成效。我们的教育制度需要更加注重学生的综合素质培养，注重培养学生的创新能力和实践能力。此外，教育质量的提升也需要家庭和社会的共同努力，我们需要建立一个完善的教育体系，以保障每个孩子都能受到良好的教育。

第四，我要谈谈这次调研对自己的启发。通过这次调研，我对教育问题有了更深入的了解，并对自己的未来规划有了更明确的目标。我决定将来报考教育学专业，将我的兴趣和专业相结合，为教育事业贡献自己的力量。同时，我也认识到调研的重要性，它不仅是一种学习的方式，更是提升自己的一种手段。通过调研，我们可以更好地了解世界，培养自己的综合素质，提升自己的能力。

最后，我想说的是，这次调研报告是一次非常有意义的经历，它让我在寒假中有了更多的收获和成长。通过调研，我不仅了解到了社会的现状和问题，也更加认识到了自己的优势和不足之处。这次调研报告是我实践知识的一个机会，也让我进一步明确了自己的人生目标。我相信，通过这次调研，我将会变得更加成熟和自信，在未来的学习和工作中能够为社会做出更多的贡献。

总之，这次寒假调研报告让我收获颇多，不仅让我对教育问题有了更深入的认识，也让我明确了自己的职业目标。通过调研，我认识到了教育问题的重要性和复杂性，也增长了自己的见识和才能。我相信，通过不断地调研与学习，我们能够不断成长，让自己变得更加优秀和有价值。这次寒假调研报告给我留下了深刻的印象，也让我明白了自己对于社会的责任和义务。我将会用自己的努力和汗水，为改善教育环境和社会进步做出应有的贡献。

**寒假调研报告篇四**

新春伊始，我迎来了我大学生活的第一个寒假，第一感觉就是寒假好长，呆的好闲，寒假社会调研实践报告。足足两个月的寒假生活真的应该去好好实践一下，了解一下社会，提前对社会有个必要的认知，这样以后毕业才能够更好的进入社会，融入社会。

由于上学期周末回家把钱包丢了，身份证等证件全部丢失，学校户籍还没弄好，所以我无法去自己找一份工作干，就在阳光购物广场付一楼e百分学习机柜台帮忙，柜台是二叔家的在渭南地区众多柜台中的一个，平常有两个营业员，实行两班倒，现在由于春节期间也比较忙，自己在家呆着也没事，就跑去了，说起来是去站柜台，由于是亲戚，所以对我来说还是相当随意，平常正常上下班时间有两个营业员，基本就是一觉睡到自然醒，上午一般商场顾客不是很多，我也就几乎从没去过，就是中午1点过去，呆到下午四五点左右就走了，即使在柜台，我也很随意，除非人特别多，去帮着销售，其他时候都是坐在电脑前，帮着往学习机里下载资料，再就是聊天了。所以严格上说还算不上站柜台。但是在年前这几天在柜台的销售及整理这几年来的销售记录，还是对学习机市场有了一定的了解。

整体来说，现阶段的英语学习机市场充斥着各种各样的品牌，功能各异的英语机。像我们比较熟悉的品牌学习机“e百分”，“好记星”，“文曲星”等等，还有我们国产的其他做电子产品的厂家生产的其他一些电子词典更是不胜枚举。总体来说，英语学习机的市场主要还是品牌学习机占有主导地位，一来这种品牌学习机的售后很好，不必担心过多的质量问题和损坏后出现配件缺少无处修理的情况;二来品牌英语学习机往往是专门从事这种学习机的生产研发，功能及性价比较其他电子厂商仅仅是附带生产的厂商生产的产品要高。如我们所熟悉的步步高这一品牌，其下产品中也有电子词典的生产，但其电子词典的销售一直不是很好，原因在于步步高不是专门从事这一生产的厂家，其产品仅仅是附带形式的，虽然其在渭南市内国贸，图书大厦等地都有柜台，但是销售情况总体来说一般。品牌学习机对于各自品牌都有各自的特点，以我们熟悉的“好记星”，“e百分”，“文曲星”三个品牌为例，好记星侧重于对单词的记忆，旗下产品中单词王的销量远远高于其他各类型号的产品；e百分在宣传时则侧重于对课本的同步更新，他们打出能够同步下载课本，使学生能够跟随课本同步学习，事实上他们主要研发也在这里，由于眼下各省各市各种英语书版本不同，即使一个市内，也有一些学校用的书是实验版本，正是因为这点，一般厂家很难顾全所有的英语书，而e百分却将不同版本分类分级细化，从而达到与课本同步，因此也较受学生及家长的欢迎；至于说到文曲星，我们都知道他们侧重于对电子词典的收录，在文曲星的卖场柜台，我们往往会看到柜台上摆许许多多的词典，《剑桥国际英语词典》，《朗文当代高级英语辞典（英英·英汉双解）》，《简明汉英词典》，《现代汉语词典》，《大英百科移动参考》等等，都是英语学习机叫卖的主打特色。正是因为这些实际情况，让对于父母给子女选择学习机时，虽然品牌学习机较杂牌学习机价格上有一定的差距，但消费者还是倾向于品牌学习机。

虽然品牌英语学习机在市场上占主导地位，但学习机市场总体来说并不乐观，从几年来的销售记录看，学习机的销售也有旺季和淡季，旺季一般在过年之前，及春秋季各大中小学开学之前，这两个时间段中又以年前最好，因为一般年前有的家长给小孩准备春节礼物，也有走亲访友给小孩的礼品，而年后正月十五过完又正值开学，因此这段时间学习机市场又比秋季开学前的市场火爆，社会实践报告《寒假社会调研实践报告》。而今年年前的销售与历年同期相比销售量上大幅下降，降幅几乎达到了百分之十，而于去年相比更是达到了近百分之二十。这一方面由于现在学习机市场趋于饱和，大部分学生该有的都有了，而每年新入学的学生有十分有限，这就造成市场供求趋于不平衡；另一方面则是由于去年年末兴起的金融危机的影响，虽然对于现在的孩子来说，父母对于孩子学习方面的支出减少影响并不是很大，但是还是会有一定的影响，比如一个孩子手中有一台学习机，那么它的产品换代速度自然就会下来，能不卖的尽量就不买新的，或者抱有有的用就先用着的态度，这势必在一定程度上影响到学习机的销售情况。

对于上面这点情况，从柜台上的实际情况我们也能反映出来，学习机的销售量下去了，但是学习机的维修量比去年要高出了许多，即使有时一天一台机子都没卖出去，但是却能够接到四五台机子维修，很多时候柜台的柜台营业支出仅仅是靠维修机子维持的。

对于销售上的实际，我曾提过以下两种方案来解决：

一种是方案是依据帕雷多80/20原理（虽然这里说的是大客户营销，但我认为对于学习机市场也是存在大客户的，比如我们的客户可以在我们学习机生产出新产品时对其已有的产品进行更新换代，也可以向他周围的家长同学来宣传产品，从而刺激其周围人群的购买），对现在使用本品牌学习机的人群进行二次营销，以前我知道e百分厂家也做过此类的试验，如以旧换新，对旧学习机进行折价购买新的机子，但是效果并不是很好，原因在于一来折价太低，二来对于换购机型限制太大，仅仅限于几个品种的几种机子，所以效果并不是很好。而我的第一种方案，是对所有购买e百分产品的用户，进行免费的机器调试，对于一些机子的配件损坏问题，对其更换实行折扣优惠，渭南地区几年的销售量上来看，渭南现有e百分机子大概在三千到四千台之间，当然会有一部分的人因为给种原因现在不使用了，也会有一部分人因为时间或其他原因不来，当然还会有不知情的，除去这各种因素，大概会有几百名用户参与到此次活动中，对于现有的客户，这是一种二次营销。而我认为这更大的意义在于开发那些需要学习机而还没有买的消费者，使其在看到本产品活动后，在其以后选购学习机这类产品时能够倾向于对本产品的选择。

另一种方案是与本地的英语辅导班进行长期合作，我们都知道英语类东西中除了学习机，校外辅导班也是很火爆的一种学习方式，大部分的中小学生都在校外报有英语辅导学习班，我们可以和这些辅导班共同举行一些活动，“买学习机，校外辅导班几折优惠”或“报辅导班，学习机立减多少”这类的活动，当然这之中具体操作需要和校外辅导班进行协商，首先让校外辅导班给我们一个本校市面上低的长期合作价，然后我们在将学习机的利润的百分比投入一些，这样双方各让一部分的利润，从而达成这样一个双方长期合作的协议，无论对于补习学校还是学习机的销售商，我想都会有互相促进的作用。

由于年前总的来说还是很忙，所以对于这两个活动，仅仅只搞了第一个，第二个因为牵扯很多校外的学校，所以到现在这件事还是在筹划中，不过第一个活动还是进行了，由于我事先并不能很有效的估计其影响会有多大，到底会有多少台机子送来进行调试，所以我没有使用电视广告等类的媒介，仅仅就在柜台前贴了张海报，不过还是有一定的效果，从海报贴出去到摘下海报有一周的时间，但在这一周的时间内还是有明显的效果，每天送来进行调试的机子有20～30部，其中大部分没有什么问题，仅仅是清理下机器内的灰尘，更换下触摸屏保，当然还有一些需要更换配件的，总的来说，简单的校正机器并不费事，而修理机子的数量也较平时多了近1.5倍，虽然更换配件的价格比平时实行的是九折优惠，但更换配件的利润基本都在百分之五十以上，加上修理量的上升，总的来说利润并没有贬值。总的来说还是很成功的。最重要的是像看到海报的消费者也做了一次很好的营销，对于隐藏客户的开发，我想也是很有帮助的。

虽然在柜台呆了短短十天左右，而且在那也是有组织无纪律，不过想想看自己在这几天也还是受益匪浅的。

第一，让我在人际交流方面的到了一定的锻炼，虽然一般情况下我是坐在电脑前面当“座家”，但还是然我获得了与顾客沟通方面的一些经验，对于自己所学的专业也有了一个重新的认识，对于一些商品销售流程也有了一定的认识，我想这都是以后会对我有所帮助的东西。

第二，在这几天过程中我也试着将我所理解的营销进行了尝试，虽然大一还没有开专业课，但是上学期在图书馆看的一些关于专业方面的书籍还是对自己很有帮助的，我想对于我以后的学习专业课会更有帮助，同时也真正让我认识到了图书馆的重要性。下学期开始，只要有时间，我觉得还是去图书馆看看书比较好。我想开学后我会这么做的。

第三，就是这几天下来给我的一个感受，那就是身体是革命的本钱，身体的作用在搞销售的人身上真的太重要了，要销售就要一天天跑，在外面跑，吃不好睡不好，而我们还要这样，这就需要一个好的身体了。

虽然由于时间短，一些想法由于需要前期准备过多，没有弄成，不过我想我还是会把这些设想去尽力的完善，来最终实现它们。

**寒假调研报告篇五**

时下，大学生通过利用课余时间找份兼职工作打打工或在假期积极参与社会实践，打暑期工、实习体味生活已经成为了一股热潮。对大多数学生而言，挣钱是打工的首要目的。有的却认为挣钱并不是大学生打工的惟一目的，不少同学把打工看作是参加社会实践、提高自身能力的机会。许多学校也积极鼓励大学生多接触社会、了解社会，一方面可以把学到的理论知识应用到实践中去，提高各方面的能力;另一方面可以积累工作经验对日后的就业大有裨益。通过调研可以了解当代大学生对社会实践的看法以及透析大学生生活实践情况，从而结合马克思主义哲学分析大学生社会实践所存在的问题以及提出解决方法，使大学生能正确对待社会实践，在实践中见真知。在往后实践中能更好地接触社会、实践自己的专业技能，寻找发展的机会。

大学生成长成才，是高等院校普遍关注的问题。而大学生社会实践已成为培养合格大学生的重要组成部分，也决不能忽视或放弃大学生社会实践。因此这次调研就选择了在读大学生50名，其中广州大学20名，中山大学10名，广东外语外贸大学10名，华南理工大学5名，广东工业大学5名。年级分别为大一学生5名，大二学生30名，大三学生15名。

本次调研通过对大学生有否参加过暑期工、兼职或实习，最想参与何种社会实践，所参与的打工或实习是否与所学专业相符，能否体现实践与理论知识相结合以及在工作或实习中获得了什么等问题进行展开。

通过派发问卷进行调研，发放问卷共50份，收回有效问卷50份。(调研问卷及数据统计详见附录)

从调研中发现，许多大学生都认为兼职是大学生的第二个“课堂”，通过兼职可以学到许多宝贵的东西。“存在就是合理”，职业没有高低之分，无论什么职业都有其可取与不可取之处，就看自己的需求。不少大学生觉得只要是能够赚钱的工作，就可以去试一试，品牌代理，促销等以前不会是大学生从事的工作，现在都成为了大学生们可以接受的工作。

有52%的同学认为如果要参加社会实践，最理想的就是到企事业单位进行实习交流，其次是打工或做兼职占40%;而56%的同学有做过兼职，20%打过暑期工，14%参与过实习，表示从未做过的仅占10%;现在大学生兼职、打工，除了做家教(14%)、网络的实习实践(6%)外，越来越多的大学生在兼职或打工时从事派传单、商品促销(22%)、校园销售(14%)、当餐厅服务员(8%)等简单、不需要特殊技能的工作，但却与所学专业知识相去甚远，76%学生认为所实习或兼职的工作与自己专业不全相符或完全不符，仅24%的人认为完全或基本相符。能够使大学里的理论知识应用到实践中去的只占38%，在实习或工作中66%的人满意自己的课外实践能力;12%的学生认为兼职是为以后的求职做准备，在选择实习或打工目的是什么的时候，有32人选择“接触社会，积累工作经验”，占了总数的64%，选择“赚取生活费”，占了20%。从选项人数中显示，大学生兼职以赚钱和充实自己为主要目的。现在的大学生已经将打工看得很重了，钱虽然是一定因素，但是希望通过打工获取的经验对将来就业时有所帮助应该是更多学生考虑的问题。大学生在打工时间上的弹性还是很大的，这应该和他们宽松的学习环境有一定关系。56%的人会选择在假期实习或打工，30%会选择任何没有课的时间，12%会选择周末。有31人认为在不影响学习的基础上赞成合理兼职或打工实习，19人很赞成兼职、打工，没有人反对。54%的人都提出学校除了提供就业指导以及专业课程外，还应该提供实习机会，22%觉得学校应该提供就业体验，至于选择素质拓展和职业生涯规划的各占12%。

在调研中发现没有人在参加社会实践上选择“参加‘三下乡’活动”一项，说明当代大学生与以往的大学生相比较，他们的求学经历、生活条件、所处社会大环境都相对优越，也没有经过必要的挫折教育，因此，他们意志往往比较脆弱，克服困难的能力也较差，常常是对社会的要求较高，对自我的要求较低。当前，大学生的责任意识日益成为社会关注的热点问题，责任意识和诚信意识成为不少地方采用人才的两个新标准。大学生参与社会实践是促进大学生素质教育,加强和改进青年学生思想政治工作，引导学生健康成长和成才的重要举措，是学生接触社会、了解社会、服务社会，培养创新精神、实践能力和动手操作能力的重要途径。参与“三下乡”实践，其目的是为了支援农村的教育事业，同时给农民带去相应的指导，本着为人民服务的宗旨，同时把自己在学校学到的知识与劳动实践相结合，并从群众中学到做人做事的道理，用于知道自己的将来的学习生活工作。现在大学生，除了一部分学生来自农村以外，很有一部分是来自城市的，往往这些学生家庭环境好，父母亲更是不允许或者不支持自己的孩子参加所谓的“三下乡”实践活动，这样，学校所提倡的通过“三下乡”实践活动来提高学生素质的目的就未能够达到。在马克思主义哲学中，三观指的是世界观、人生观、价值观，而个人的世界观、人生观、价值观是紧密联系在一起的。在个体价值观体系中，人生价值观处于主导地位，决定着总的价值取向，对价值观系统中其它价值观起着指导和制约作用。由于当代大学生的价值观主要是围绕自己出发，致使大学生自身社会阅历和实践经验不足，更不用说参与“三下乡”活动服务人民了。

另外，没有人选择反对大学生兼职、打暑期工或实习，大家都认为只要不影响学习能够积攒经验可以为以后的工作打基础。对于当代大学生来说，应当刻苦学习专业知识，不断提高综合素质和运用知识的技能。从大学生活的开始到走进社会的大圈子中，就只有短短的几年时间，谁不想在将来的社会中能有一席之地呢?所以大家认为大学生必须投身校园内外的各类实践活动，有助于锻炼品质，提高能力。可见其对大学生综合素质的提高有不可抵触的重要性。不能否认有过打工经历的同学，看起来要比其它同学更成熟、社会适应力更强，但对于学生，社会适应力只是一方面的衡量指标，大学期间主要的任务是学业结构的搭建，即知识结构、专业结构的搭建，为了打工影响甚至放弃了专业知识的学习，结果是得不偿失的。

马克思主义哲学认为实践是人自觉改造客观世界，使外部对象发生某种改变的现实的物质性活动。实践是人的活动，而人是社会的人，处在一定的社会关系之中，因此，实践不是单个人孤立的行为，而是社会的活动。所以，实践作为物质世界长期发展的一个阶段，是在社会历史中不断发展演变的。实践的主体是人民群众。“三下乡”是大学生社会实践活动在新时期的深化发展，是促进农村两个文明建设的有益补充，具有重要的\'现实意义和长远意义。实践出真知，社会实践活动是大学生活的重要组成部份，培养当代大学生的历史使命感、社会责任感和积极向上的精神风貌，充分发挥实践育人的作用，提高大学生的综合素质，也是检验所学理论知识的标准，社会实践不但为大学生提供了一个发挥自我才能，展现自我风采的舞台，也是培养和锻炼同学们综合能力的一个阶梯，更是一个大学生进入社会，走上工作岗位前的演练场地。了解国情是年轻人的首要任务，这就需要放眼960万平方公里的土地、对占人口80%以上的农民有所了解才行。学生利用假期时间参加“三下乡”社会实践活动，这样可以使同学在实践中更好的认识国情，贴近社会，从而确定比较正确的人生前进方向。作为高校教育者，如果能引导大学生将强烈的使命感转化为学习、服务、实践、奉献等实实在在行动，把行动变为责任，将会使大学生在人生轨迹上树立起更高的起点。大学生的社会责任意识，应该说不仅有助于他们较快适应、融入社会，同时也是实现自我价值的必由之路。

一切认识都来源于实践。实践是认识的来源说明了亲身实践的必要性和重要性，但是并不排斥学习间接经验的必要性。实践的发展不断促进人类认识能力的发展。实践的不断发展，不断提出新的问题，促使人们去解决这些问题。而随着这些问题的不断解决，与此同步，人的认识能力也就不断地改善和提高。马克思主义哲学强调实践对认识的决定作用，认识对实践具有巨大的反作用。认识对实践的反作用主要表现在认识和理论对实践具有指导作用。认识在实践的基础上产生，但是认识一经产生就具有相对独立性，可以对实践进行指导。处理人与人之间社会关系的活动，即人类的社会交往以及组织、管理和变革社会关系的活动。如政治活动、社会改革实践、阶级斗争等。因此，大学生应该积极参与实践，使实践与认识相结合。大学生可以通过调研研究了解实际情况，结合所学为政府部门提供决策参考是一件十分有意义的事情，既提高能力又服务社会，这是一种双赢的选择;二是志愿者服务，将专业知识与社会需求紧密结合起来，利用专长服务社会，回报社会。三是参加各种公益活动，培养自身的社会责任感，这是一种贯穿于日常生活当中的社会实践形式，以小见大，以细微之处见长，是进行社会实践活动的一种长效机制。现在大学生社会实践是一种比较普遍的形式。很多学生利用业余时间到各地和很多行业去进行社会实践和社会考察，回校后进行认真的讨论总结，用他们自己的视角来理解社会，思考未来的人生道路。

通过这次的社会实践，让我学会了很多东西，我深深地感受到一个人在工作岗位上的那份热情。正因为如此，我才渐渐地懂得了一个道理：要创造自己的事业，就必须付出加倍的努力，凭着一个人对工作的执，坚定的信念会指引着他走向完美的事业之路。

**寒假调研报告篇六**

大学生成长成才，是高等院校普遍关注的问题。而大学生社会实践已成为培养合格大学生的重要组成部分，也决不能忽视或放弃大学生社会实践。因此这次调研就选择了在读大学生50名，其中广州大学20名，中山大学10名，广东外语外贸大学10名，华南理工大学5名，广东工业大学5名。年级分别为大一学生5名，大二学生30名，大三学生15名。

调研内容：本次调研通过对大学生有否参加过暑期工、兼职或实习，最想参与何种社会实践，所参与的打工或实习是否与所学专业相符，能否体现实践与理论知识相结合以及在工作或实习中获得了什么等问题进行展开。

通过派发问卷进行调研，发放问卷共50份，收回有效问卷50份。（调研问卷及数据统计详见附录）

从调研中发现，许多大学生都认为兼职是大学生的第二个“课堂”，通过兼职可以学到许多宝贵的东西。“存在就是合理”，职业没有高低之分，无论什么职业都有其可取与不可取之处，就看自己的需求。不少大学生觉得只要是能够赚钱的工作，就可以去试一试，品牌代理，促销等以前不会是大学生从事的工作，现在都成为了大学生们可以接受的工作。

有52%的同学认为如果要参加社会实践，最理想的就是到企事业单位进行实习交流，其次是打工或做兼职占40%；而56%的同学有做过兼职，20%打过暑期工，14%参与过实习，表示从未做过的仅占10%；现在大学生兼职、打工，除了做家教（14%）、网络的实习实践（6%）外，越来越多的大学生在兼职或打工时从事派传单、商品促销（22%）、校园销售（14%）、当餐厅服务员（8%）等简单、不需要特殊技能的工作，但却与所学专业知识相去甚远，76%学生认为所实习或兼职的工作与自己专业不全相符或完全不符，仅24%的人认为完全或基本相符。能够使大学里的理论知识应用到实践中去的只占38%，在实习或工作中66%的人满意自己的课外实践能力；12%的学生认为兼职是为以后的求职做准备，在选择实习或打工目的是什么的时候，有32人选择“接触社会，积累工作经验”，占了总数的64%，选择“赚取生活费”，占了20%。从选项人数中显示，大学生兼职以赚钱和充实自己为主要目的。现在的大学生已经将打工看得很重了，钱虽然是一定因素，但是希望通过打工获取的经验对将来就业时有所帮助应该是更多学生考虑的问题。大学生在打工时间上的弹性还是很大的，这应该和他们宽松的学习环境有一定关系。56%的人会选择在假期实习或打工，30%会选择任何没有课的时间，12%会选择周末。有31人认为在不影响学习的基础上赞成合理兼职或打工实习，19人很赞成兼职、打工，没有人反对。54%的人都提出学校除了提供就业指导以及专业课程外，还应该提供实习机会，22%觉得学校应该提供就业体验，至于选择素质拓展和职业生涯规划的各占12%。

在调研中发现没有人在参加社会实践上选择“参加‘三下乡’活动”一项，说明当代大学生与以往的大学生相比较，他们的求学经历、生活条件、所处社会大环境都相对优越，也没有经过必要的挫折教育，因此，他们意志往往比较脆弱，克服困难的能力也较差，常常是对社会的要求较高，对自我的要求较低。当前，大学生的责任意识日益成为社会关注的热点问题，责任意识和诚信意识成为不少地方采用人才的两个新标准。大学生参与社会实践是促进大学生素质教育，加强和改进青年学生思想政治工作，引导学生健康成长和成才的重要举措，是学生接触社会、了解社会、服务社会，培养创新精神、实践能力和动手操作能力的重要途径。参与“三下乡”实践，其目的是为了支援农村的教育事业，同时给农民带去相应的指导，本着为人民服务的宗旨，同时把自己在学校学到的知识与劳动实践相结合，并从群众中学到做人做事的道理，用于知道自己的将来的学习生活工作。现在大学生，除了一部分学生来自农村以外，很有一部分是来自城市的，往往这些学生家庭环境好，父母亲更是不允许或者不支持自己的孩子参加所谓的“三下乡”实践活动，这样，学校所提倡的通过“三下乡”实践活动来提高学生素质的目的就未能够达到。在马克思主义哲学中，三观指的是世界观、人生观、价值观，而个人的世界观、人生观、价值观是紧密联系在一起的。在个体价值观体系中，人生价值观处于主导地位，决定着总的价值取向，对价值观系统中其它价值观起着指导和制约作用。由于当代大学生的价值观主要是围绕自己出发，致使大学生自身社会阅历和实践经验不足，更不用说参与“三下乡”活动服务人民了。

另外，没有人选择反对大学生兼职、打暑期工或实习，大家都认为只要不影响学习能够积攒经验可以为以后的工作打基础。对于当代大学生来说，应当刻苦学习专业知识，不断提高综合素质和运用知识的技能。从大学生活的开始到走进社会的大圈子中，就只有短短的几年时间，谁不想在将来的社会中能有一席之地呢？所以大家认为大学生必须投身校园内外的各类实践活动，有助于锻炼品质，提高能力。可见其对大学生综合素质的提高有不可抵触的重要性。不能否认有过打工经历的同学，看起来要比其它同学更成熟、社会适应力更强，但对于学生，社会适应力只是一方面的衡量指标，大学期间主要的任务是学业结构的搭建，即知识结构、专业结构的搭建，为了打工影响甚至放弃了专业知识的学习，结果是得不偿失的。

马克思主义哲学认为实践是人自觉改造客观世界，使外部对象发生某种改变的现实的物质性活动。实践是人的活动，而人是社会的人，处在一定的社会关系之中，因此，实践不是单个人孤立的行为，而是社会的活动。所以，实践作为物质世界长期发展的一个阶段，是在社会历史中不断发展演变的。实践的主体是人民群众。“三下乡”是大学生社会实践活动在新时期的深化发展，是促进农村两个文明建设的有益补充，具有重要的现实意义和长远意义。实践出真知，社会实践活动是大学生活的重要组成部份，培养当代大学生的历史使命感、社会责任感和积极向上的精神风貌，充分发挥实践育人的作用，提高大学生的综合素质，也是检验所学理论知识的标准，社会实践不但为大学生提供了一个发挥自我才能，展现自我风采的舞台，也是培养和锻炼同学们综合能力的一个阶梯，更是一个大学生进入社会，走上工作岗位前的演练场地。了解国情是年轻人的首要任务，这就需要放眼960万平方公里的土地、对占人口80%以上的农民有所了解才行。学生利用假期时间参加“三下乡”社会实践活动，这样可以使同学在实践中更好的认识国情，贴近社会，从而确定比较正确的人生前进方向。作为高校教育者，如果能引导大学生将强烈的使命感转化为学习、服务、实践、奉献等实实在在行动，把行动变为责任，将会使大学生在人生轨迹上树立起更高的起点。大学生的社会责任意识，应该说不仅有助于他们较快适应、融入社会，同时也是实现自我价值的必由之路。

一切认识都来源于实践。实践是认识的来源说明了亲身实践的必要性和重要性，但是并不排斥学习间接经验的必要性。实践的发展不断促进人类认识能力的发展。实践的不断发展，不断提出新的问题，促使人们去解决这些问题。而随着这些问题的不断解决，与此同步，人的认识能力也就不断地改善和提高。马克思主义哲学强调实践对认识的决定作用，认识对实践具有巨大的反作用。认识对实践的反作用主要表现在认识和理论对实践具有指导作用。认识在实践的基础上产生，但是认识一经产生就具有相对独立性，可以对实践进行指导。处理人与人之间社会关系的活动，即人类的社会交往以及组织、管理和变革社会关系的活动。如政治活动、社会改革实践、阶级斗争等。因此，大学生应该积极参与实践，使实践与认识相结合。大学生可以通过调研研究了解实际情况，结合所学为政府部门提供决策参考是一件十分有意义的事情，既提高能力又服务社会，这是一种双赢的选择；二是志愿者服务，将专业知识与社会需求紧密结合起来，利用专长服务社会，回报社会。三是参加各种公益活动，培养自身的社会责任感，这是一种贯穿于日常生活当中的社会实践形式，以小见大，以细微之处见长，是进行社会实践活动的一种长效机制。现在大学生社会实践是一种比较普遍的形式。很多学生利用业余时间到各地和很多行业去进行社会实践和社会考察，回校后进行认真的讨论总结，用他们自己的视角来理解社会，思考未来的人生道路。

通过这次的社会实践，让我学会了很多东西，我深深地感受到一个人在工作岗位上的那份热情。正因为如此，我才渐渐地懂得了一个道理：要创造自己的事业，就必须付出加倍的努力，凭着一个人对工作的执，坚定的信念会指引着他走向完美的事业之路。

在实践的这段时间里，我通过自己的努力奋斗，体会到了工作中的酸甜苦辣，这时才发现自己是最幸福的。因为我还在学习的阶段，还没能真正地接触事业，没能真正地了解到工作的难处和辛苦。想起来，还是觉得自己现在还是不错的了，能在这么好的环境下读书，为以后的工作打下基础，只是，我觉得个别惭愧，都怪自己不够争气，不珍惜这好的时间和机会去好好读书，整天都无所事事，在家里一点事也不会做。是这一次社会实践给了我学习的机会，同时也给了我一次记忆深刻的经历。

**寒假调研报告篇七**

今年寒假，我找了个社会实践的单位，在实践的过程中，也感悟了许多，成长了许多。

整天在公司辛辛苦苦上班，天天面对的都是同一样事物，真的好无聊啊!好辛苦啊!在那时，我才真真正正的明白，原来父母在外打工挣钱真的很不容易!

在这次实践中，让我很有感触的一点就人际交往方面，大家都知道社会上人际交往非常复杂，但是具体多么复杂，我想也很难说清楚，只有经历了才能了解。才能有深刻的感受，大家为了工作走到一起，每一个人都有自己的思想和个性，要跟他(她)们处理好关系得需要许多技巧，就看你怎么把握了。我想说的一点就是，在交际中，既然我们不能改变一些东西，那我们就学着适应它。如果还不行，那就改变一下适应它的方法。让我在这次社会实践中掌握了很多东西，最重要的就是使我在待人接物、如何处理好人际关系这方面有了很大的进步。同时在这次实践中使我深深体会到我们必须在工作中勤于动手慢慢琢磨，不断学习不断积累。遇到不懂的地方，自己先想方设法解决，实在不行可以虚心请教他人，而没有自学能力的人迟早要被企业和社会所淘汰。

在公司里边，有很多的管理员，他们就如我们学校里边的领导和班级里面的班干部。要想成为一名好的管理，就必须要有好的管理方法，就要以艺术性的管理方法去管理好你的员工，你的下属，你班级里的同学们!要想让他们服从你的管理。那么你对每个员工或每个同学，要用到不同的管理方法，意思就是说：在管理时，要因人而异!

俗话说：“在家千日好，出门半”招“难!”意思就是说：在家里的时候，有自已的父母照顾，关心，呵护!那肯定就是日子过得无忧无虑了，但是，只要你去到外面工作的时候，不管你遇到什么困难，挫折都是靠自已一个人去解决，在这二个多月里，让我学会了自强自立!凡事都要靠自已!现在，就算父母不在我的身边，我都能够自已独立!

一切认识都来源于实践。实践是认识的来源说明了亲身实践的必要性和重要性，但是并不排斥学习间接经验的必要性。实践的发展不断促进人类认识能力的发展。实践的\'不断发展，不断提出新的问题，促使人们去解决这些问题。而随着这些问题的不断解决，与此同步，人的认识能力也就不断地改善和提高!马克思主义哲学强调实践对认识的决定作用，认识对实践具有巨大的反作用。认识对实践的反作用主要表现在认识和理论对实践具有指导作用。认识在实践的基础上产生，但是认识一经产生就具有相对独立性，可以对实践进行指导。实践，就是把我们在学校所学的理论知识，运用到客观实际中去，使自己所学的理论知识有用武之地。只学不实践，那么所学的就等零。理论应该与实践相结合。另一方面，实践可为以后找工作打基础。通过这段时间的实习，学到一些在学校里学不到的东西。因为环境的不同，接触的人与事不同，从中所学的东西自然就不一样了。要学会从实践中学习，从学习中实践。我们不只要学好学校里所学到的知识，还要不断从生活中，实践中学其他知识，不断地从各方面武装自已，才能在竞争中突出自已，表现自已。

选择了会计为专业的我，在这次实践中自然比较关注这一环。虽然在实践中只是负责比较简单的部分，但能把自己在学校学到的知识真正运用出来也使我颇感兴奋!在学校上课时都是老师在教授，学生听讲，理论部分占主体，而我自己对专业知识也能掌握，本以为到了企业实践应该能够应付得来，但是在企业里并没想象中如此容易。平时在学校，数字错了改一改就可以交上去了，但在工厂里，数字绝对不可以出错，因为质量是企业的第一生命，质量不行，企业的生产就会跟不上，而效率也会随之降低，企业就会在竞争的浪潮中失败，所谓“逆水行舟，不进则退”,企业要时时保持着这种竞争状态，才能在市场中立于不败之地，就因为这样，企业会对每一个在厂的员工严格要求，每一个环节都不能出错，这种要求在学校的课堂上是学不到的，在学校里可能会解一道题，算出一个程式就行了，但这里更需要的是与实际相结合，只有理论，没有实际操作，只是在纸上谈兵，是不可能在这个社会上立足的，所以一定要特别小心谨慎，而且一旦出错并不是像在学校里一样老师打个红叉，然后改过来就行了，在工厂里出错是要负上责任的，这关乎工厂的利益损失。

经过这次的实践，在今后，我会刻苦学习，学好我的专业知识，将来才能在工作上发挥出我的优势。

**寒假调研报告篇八**

活动：冷假期间

活动地点：黑龙江省绥化市

活动内容：帮助空巢老人的生活，调查空巢老人社会生活，来呼吁更多的人帮助弱者。

调查方法：探问，实地调查，道听途说等等。

实践职员：xx生活中有许很多多的人需要社会的帮助，例如，孤儿，贫困学生，贫困家庭等，但有一类人更需要社会的帮助，那就是空巢老人。

空巢老人曾辛辛劳苦拉扯大五六个孩子，用尽自己一生的气力无所不至的照顾自己的老伴，直到他的离往。但面对老伴的离往，孩子们为了自己的家庭繁忙工作以致于无暇顾忌自己的父母。但对身居农村的空巢老人，他们有的儿女在身边或离自己很近，固然也有儿女不在身边的。老人却依然得不到他们的庇护，乃至他(她)的儿女们希看他(她)早日往逝。可见，空巢老人们承受着巨大的心理压力。并且有的人还以为，她(他)的丈夫(妻子)的灵魂会将他(她)杀死。固然这只是迷信。世界上根本就没鬼，却依然存在于老一辈的记忆中，他(她)们总是承受着他人和自己意识的折磨。因此我们更应当关注一些空巢老人的生活，以减少他(她)们一些心理和精神上的压力，让他(她)们心理和精神上都能得到一些慰藉。

作为当代青年，我们有着为人民服务的理想，因此我们应当多帮助这些老人。我们很多大学生一到大学就加进了青年志愿者协会，但每次活动明额有限，我们很难得到一次历练的机会，我们何不放开视野观看四周需要帮助的人，实在做好事处处可以做，何必只等着上面吩咐任务，只要我们本着为人民服务的理想，我们历练的机会很多，就像谈到空巢老人，他(她)们假如可以得到你的帮助，他(她)会多么的感动。

1月20日我到外婆家了解了她的一些生活情况，当时正是中午，她说这里有鱼，你自己切好自己喜欢怎样吃就怎样煮，她就往洗米了，接着就在电饭煲上煮饭了，我在一边用煤气在锅里煮鱼时，却发现电饭煲上的閘我外婆忘按了，我就帮着按了一下，过了一会，电饭煲似乎停了，却无意看到我外婆家里也安上了电表。我想我舅舅，舅妈怎样会这样对待我外婆这样一个空巢老人。之前，我们过来时，他们可是很好的，如今却……后来我外婆就在灶上煮饭，我就负责在煤气灶上炒菜。过了好长时间我们才吃上饭，边吃饭时外婆告知我：“你隔几天来一次，帮我做顿饭我动不了，自己一个人也不想煮饭，一直都是一天吃一两顿，我立即就答应了，想到自己这次有好长的假期。

吃完饭后，我问她：“你的被单要洗吗?”她说：“不用你洗，我知道你妈妈身体不好，不可以像之前一样期望着她来洗了，你家里也有好多事需要你做，我就自己洗了，但叫你大舅叫了半天他都不动，我就自己往清了，清了半天都没清干净，后来累了就座在门口，过了一会，看到有人往这边走，。被单被套就不用你洗了，你只要隔几天来给我做顿饭吃，我就会很兴奋的。”我坐了好长时间才回家了，在回家的路上我在想，我外公往逝后，我外婆一个人一直坚持到现在，甚么事都是她一个人做，现在她都八十多岁了，之前还有我妈妈帮忙，现在我妈妈身体不好也无力帮她了，而我舅舅他们虽离她很近，但却都不管她。

通过以上的调查，我以为空巢老人真的需要儿女们的庇护与关心，我写这次报告也是希看的人可以关心自己的父母与身边的老人，当老人遭到重视时她(他)们就不会承受心理和精神上的巨大压力。社会上许很多多的老人，他(她)们各自承受着不同的压力，痛苦和面临各种各样的窘境，无不值得我们伸出援手。而据我所知，只有福利院的空巢老人才真正得到我们年志愿者协会的帮助，可见我们青年志愿者协会的一大弊端。

因此，我希看我们作为新青年要好好掌控自己的学习时间和命运，不但是为了我们自己过上幸福的生活而努力，同时也是为我们的父母和儿女创造优越的生活条件。因此，我们一起努力吧!尽全力往奋斗，以免今后怨天尤人。

如今随着我们国家的经济水平不断进步，我们各方面的生活条件也得到了改善，所以，我们更应当好好珍惜眼前的时间，让我们的生命发挥出应有的价值。

总之，空巢老人的生活条件不但需要社会的帮助，同时也需要儿女，子孙们的帮助。那就让我们一起携手创造好的生活条件。让辛劳的老一辈人们能够更好地安享晚年。

在此次走访中，我熟悉了一名叫王成的老人，他现在已65岁了，在新中国成立以后当过军人，年纪大了以后由于家里子女繁忙没时间照顾他。他告知我说他小时候的生活相当贫困，家中子女又多，父母根本就顾不过来，很多事都是自己学会的，自己从小就晓得很多，后来父母不在了就自己渐渐一路走来，直到现在，如今生活好了，自己在这里没有人照顾，子女也不关心，他感到很失看。老人的一番话让我对现在的生活感到倍加珍惜。

在这个村中住着很多家中子女无暇照顾的老人，还有无了亲人和一些退伍的军人。老人们在这里生活得很辛劳，天天的闲暇时间未几，自己睡睡觉，或是找几个人聊聊天，打打麻将，过得很不充实。我开始往的时候就看见有两位老人们还在田埂上干活，旁边还围了三四个小孩帮忙，整个场面让我心酸不已。

在我走的时候，老人们都过来送我，说下次一定要再来看他们，我点点头。然后跟老人们打招呼后便离别了那个生我养我的地方。

这次社会实践，让我对空巢老人这些相对我们的弱势群体有了更多的了解，他们需要社会对他们的更多的照顾，他们曾都为社会做出过贡献，都有年轻辉煌的时候，现在固然年纪大了，却不应当遭到社会的排挤，也应当有自己的地位，更应当遭到人们的尊敬。这回走访老人，让我也看到了老人们的活力，固然年岁已高，但却活力照旧。他们都乐观开朗，没有子女在身边的照顾，却能交到更多老年朋友，具有更多的共同语言。他们其实不由于自己年纪的缘由而放弃自己的梦想，他们照样像年轻时候一样生活、学习，他们自己在心中也深信自己有自己的一片天空。这次的社会实践活动让我收获很所多，我也会继续关注这些弱势群体的人们，也呼吁大家一起来关心他们，让他们生活地更开心。

目前新华村委会的空巢老人共有9人，他们由于年事已高，体弱多病，没有儿女照顾，普遍存在独孤、悲观的心理题目。从今年开始，东岳观镇在新华村委会试点举行“关爱农村空巢老人”活动，镇义工协会成立医疗组，每个月定期探看农村空巢老人，充当“儿女”照顾他们，给他们送上社会的暖和。镇上也决定建立福利院，让空巢老人能安享晚年。

“阿佰，我来探看您啦!”2月5日下午，东岳观镇新华村委会的空巢老人何佰弥漫着幸福的微笑，他本来寂静的家顿时变得热烈起来，我是第一个前来探看他，在这个行将过年的时刻，我先给老人的住所清除灰尘，打扫卫生生，洗衣做饭，并为他购买年货。完后，我便和老人坐在了一起并同老人聊起了家常。话题从平常生活的照料到健康心态的调剂再到新旧社会的变化，我与老人都聊的十分开心，其中，还聊到《红灯记》、《天仙配》、《童话》和《太阳红》等经典戏剧，老人们乐在其中。

随后，我又前后探看了新华村委会的其他6位空巢老人。新华村委会的何佰现年78岁，他早年从军，在部队打过仗，立过功。目前他每个月都领取政府的补贴，衣食无忧，但年事已高，独居生活，难免孤独。自从知道镇上决定建立福利院后，对未来的生活布满希看。

此次来到新华村看看老人给我留下了深入的印象。老人家的慈爱、质朴及平易近人更是令我难忘。我觉得自己和老人之间虽没有进一步更具体的了解，但彼此之间却多了一份牵挂。

经过一小时的车程，我回到了自己家，但老人粗糙的双手却不停的在我眼前显现，老人们和蔼可亲的眼光让我就就不能忘记。

很多在学校读书的人都说宁愿出往工作，不愿在校读书;而已在社会的人都宁愿回校读书。我们上学，学习先进的科学知识，为的都是将来走进社会，献出自己的一份气力，我们应当在今天努力把握专业知识，明天才能更好地为社会服务。

行调节、反对政府干预，7.1%的人表示支持养殖业，3.5%的人对此没有意见，另外还有人认为应扩大供给。

人们会通过各种因素来对未来物价进行预期，比如未来收入水平、天气因素等。调查人群中，15%的人认为未来物价会大幅上涨，50%的人认为会小幅上涨，17.5%的人认为会基本稳定，17.5%的人认为会有所回降。

现在我们提取的结果比例来进行对比：

宝应居民居中低阶层的比较多，受物价上涨影响较大。

物价浮动或多或少影响消费者生活水平。与此同时，消费者又不得不增强消费，办置年货。

新年前后，物价的变动对居民生活产生了诸多影响，主要表现在如下几方面：

第一，持续且逐月扩大的负利率，使居民财产严重缩水。

第二，物价高企导致低收入阶层生活水平下降。

第三，个事业单位年终分红福利政策，使得居民消费需求出现膨胀。

第四，新年期间，群众办置年货，使得一些商品在短期内成为必需品。

专家意见：

面对当前形势，通过网上搜索了解到专家的提议，要在加强价格监控和调控，大力提高居民收入的同时，积极促进居民消费。专家希望政府能坚决制止搭车涨价和哄抬物价的现象，维护市场的稳定;对低收入阶层在扩大就业、提高低保水平、确定最低工资标准等方面出台操作性强的政策，努力提高中、低收入和贫困居民的收入水平，增强市民对价格变动的承受能力;培育新的消费热点，鼓励和引导合理消费，提高城乡居民消费能力，从而带动消费对经济增长贡献度的大幅提高，促进经济的持续快速发展。

【研究心得】

近来，经济不断发展，人民生活水平不断提高，尤其是大中城市，物价上涨的消息也越来越多。以前在家时并没有感受到这一点，现在一个人在学校生活，日子也要精打细算，才开始感受到物价上涨对我们生活的影响，而且作为宝应的一份子，我觉得有义务对新年前后物价的变化进行一下调查，于是我携其他地区的两名同学就物价情况在宝应华润苏果进行了调查并且完成社会实践调查报告。

在调查开始前，我在网上查找了一些与近来物价变化有关的一些信息：

“去年商务部1月31日公布的监测显现，小年三十至正月初六，全国完成社会消耗品批发总额2900亿元，同比增加13.8%。同时监测显现，春节时期，河北、黑龙江、陕西重点监测批发企业发卖额同比别离增加21.4%、21.3%和18%，安徽、河南、湖南、重庆、甘肃、广西等地增加15%至17%。全国重点监测批发企业食物、饮料、烟酒发卖额同比别离增加23%、17.5%和14.7%，安心肉、绿色蔬菜、时令生果、保健品、礼盒装酒等成为居民家庭消耗和捐赠亲友的首选。金银珠宝发卖额同比增加17.2%，猪年金条、摆件、挂件、纪念币等出格遭到喜爱。服装、鞋帽发卖额同比别离增加14.2%和12.9%，一些商场发卖额比常日增加两倍支配。家电、通讯器材发卖额同比别离增加17.8%和18.1%，液晶电视、厨房小家电、数码产物、电暖器等出格旺销。”

这也为我们最后的数据提供了一定的依据。

在实践之前，我以为这次调查会非常顺利，但是在我开始抄写商品价格时，超市销售人员以为我动机不纯，好几次都来询问这样做的目的，于是就细细告诉他们我是名大学生，这是在进行社会实践，甚至还有人不相信，我只能把学生证给他们看，就这样解决了这个问题。当询问消费者对新年前后物价的变化时，有的人十分配合，同时也有些人看也不看我一眼就走了，说实话当时真的挺失落的，傻傻的站在原地，这时我开始反问自己难道这样我就放弃了吗，于是我就继续向其他消费者询问。当我们把价格抄好、向消费者问完问题，接下来就要考虑如何可以盖到超市的章来证明我们确实进行了这项实践了，我们找到超市的办公室，向负责人说明来意，同时出示我们的学生证和我们记录的数据等相关东西，老实说，超市的章怎么可能那么容易盖到哦，在出事完一切东西后，我又继续对负责人进行一系列的说理，在我的不懈努力下最终盖到了章，当时真的好有成就感。之后就要整理数据了。整理调查数据无疑是一项艰难的工作，要比较各类商品在新年前后的价格变化，要统计消费者对商品价格的感觉与意见并且计算出各项所占的百分比，说实话想想都觉得恐怖，我都不知道当时我是怎么坚持下来的，也许我觉得这是一件对家乡有意义的事吧。

在写实践报告时，我感觉到对于中高收入的家庭来说，新年对物价产生的影响并不是很大的，可是对于原本生活困难的低收入居民家庭确实产生了一定程度的影响，食品价格的波动给普通市民特别市低收入家庭的生活也带来了影响。一系列的数据明显表现出我国对市场并没有进行严格的规范。

从整体上看，我国城市居民的生活已基本实现小康，新年对物价的影响尚不足以影响到居民整体生活。但由于低收入家庭的消费结构仍停留在以满足生存需要为主的温饱型模式，。因此，新年前后物价的浮动对低收入居民的生活造成的影响较大。

新年应该是快快乐乐过年的日子，不能因为物价上涨而不能过一个安心年，为买年货要花好多钱而烦忧。

对于这样的物价变动，我认为必须采取一定的措施在加以管理、束缚。由于商场会因为一年一度的新年，人们要置办年货而提高物价，所以政府要发挥宏观调控的作用。运用经济手段、法律手段和必要的行政手段进行综合调控;进一步加强对市场的监测，及时调整市场供应;从技术资金上为农民提供支持，鼓励其发展种养殖业，增加市场供给;做好生产与流通环节的工作，确保为鲜活农产品提供绿色通道;对贫困家庭要给予一定的新年“压岁钱”的补给。

在这次研究活动中，我不仅增强了实践能力，锻炼了我们交际能力，加强了我的合作能力，同时充分了解新年前后的物价变化以及应对措施，明白了国家经济发展与人民生活是如何联系在一起的。

**寒假调研报告篇九**

实践调研报告

调研题目：餐饮服务 学生姓名：xx 指导老师：xx 2024年1月20日

关于餐饮服务行业的调研报告

目录

摘要

作为一个大学生有别于中学生就在于他更重视培养学生的实践能力，尤其在注重素质教育的今天，社会实践活动一直被视为高校培养德、智、体、美、劳全面发展的新世纪优秀人才的重要途径。社会实践活动是学校教育向课堂外的一种延伸，也是推进素质教育进程的重要手段。它有助于当代大学生接触社会，了解社会；同时实践也是大学生学习知识，锻炼才干的有效途径，更是大学生服务社区，回报社会的一种良好形式。

所以为了同一个目标，同一种信念，我加入了暑假社会实践活动，在一家菜馆里做了一个月的服务生。

这是我第一次经历社会实践。对于一个大学生生而言，敢于接受挑战是一种基本的素质。通过亲身体验社会实践让自己更进一步了解社会，在实践中增长见识，锻炼自己的才干，培养自己的韧性，提高自己的社会适应能力。

从这次社会实践中，我们学到：作为一个服务行业，顾客就是上帝，良好的服务态度是必须的，要想获得更多的利润就必须提高销售量，而想要提高销售量就必需让顾客满意。这就要求我们想顾客之所想，急顾客之所急，提高服务质量语言要礼貌文明，待客要热情周到，要尽可能满足顾客的要求。对于那些态度不好的顾客我们更要耐心地对待，让他们认为他们的消费是值得的，让他们心甘情愿地开开心心地消费。

2 第一章：调研概况

调研时间

2024年1月20至2024年2月20 调研地点

广东省中山市横栏镇景帝路10号幸福年华219卡

调研方法

到餐饮店当了一个月的服务生，深入了解餐饮店的服务模式，了解客人的需求。增加了自己的社会知识，开阔了视野。

创新之处

1.在上班之前制定好今日的工作计划，并熟练各项规章和章程，保证上班的工作效率。

2.按时上下班、坚决做到不迟到、不早退。

3.上班时间不能接打电话，做私人事，聊天等。

4.处理突发事件言遇事冷静、理智以餐馆与顾客的利益出发，不鲁莽行事，及时汇报。

5.保证上班时间，服从领导安排，处处以大局为重，维护大局形象。

3 第二章：调研现状分析

中国的餐饮行业是朝阳行业中蓬勃发展的一种传统产业。近年来,我国的餐饮业发展非常迅速,餐饮业营业额连续20多年实现两位数高速增长,预计未来将保持18,以上速度发展,行业发展前景看好,可以说我国正迎来一个餐饮业大发展的时期,市场潜力巨大,前景非常广阔,长期发展趋势良好。

随着我国国民经济的快速发展,居民的收入水平越来越高,餐饮消费需求日益旺盛,营业额一直保持较强的增长势头。据统计,近五年来,我国餐饮业每年都以18%左右的速度增长,是gdp发展速度的2倍,可以说整个餐饮市场发展态势良好。

目前,旅游餐饮、家宴、婚庆消费成为经营亮点,经营特色化和市场绅分化更加明显,大众消费进一步成为餐饮业的消费主流。餐饮企业之间的吅并重组增强,企业改制步伐加快,异地扩张和餐饮集团化、连锁化成为发展趋势。

当前,我国餐饮行业发展态势明显,主要体现在连锁经营、品牌培育、技术创新、管理科孥化为代表的现代餐饮企业,逐步替代传统餐饮业的手工随意性生产、单庖作坊式、人为经验管理型,快步向产业化、集团化、连锁化和现代化迈进;大众化消费越来越成为餐饮消费市场的主体;饮食文化已经成为餐饮品牌培育和餐饮企业竞争的核心,现代科孥技术、科孥的经营管理、现代营养理念在餐饮行业的应用已经越来越广泛。

产品的最直接变现的途径,是解决三农问题,增加农民收入的一个重要行业,所以国家在税收政策上、产业政策上给予了大力倾斜。

在市场方面,中国的城市化步伐加快,大量的农村人口逐步城市化,原有城市人口的消费能力逐步增强,由二人口众多和中国经济的持续高速发展,在“民以食为天”的文化背景下,中国已经成为世界上最大的餐饮市场。

5 第三章：调研成果

在这次实践中，我知道了人要有诚信，要遵守信用，既然答应了就应该做到。要学会忍耐，要沉着冷静的思考问题。不要遇到问题就不知所措。要勤奋，做好自己分内的工作，学会了勤俭节约。懂得了节约，不乱消费。

还有一点就是在学校中，理论的学习很多，而且是多方面的，几乎是面面俱到;而在实际工作中，可能会遇到书本上没学到的，又可能是书本上的知识一点都用不上的情况。

作为一名新世纪的大学生，应该懂得与社会上各方面的人交往，处理社会上所发生的各方面的事情，这就意味着大学生要注意到社会实践，社会实践毕不可少。

毕竟，两年之后，我已经不再是一名大学生，而是社会中的一分子，要与社会交流，为社会做事。只懂得纸上谈兵是远远不够的，以后的人生旅途是漫长的，为了锻炼自己成为一名合格的，对社会有用的人才。

很多在学校读书的人都说宁愿出去工作，不愿在学校读书;而已在社会的人都宁愿会学校读书。我们上学，学习的是先进的科学知识，为的都是将来走进社会。

所以，我们应该在今天努力掌握专业知识，明天才能更好地为社会服务。

**寒假调研报告篇十**

不知不觉，冷假已接近尾声，而我也在匆忙中过完了这个假期本来计划和同学一起往打工的，但是由于种种缘由，这件事也不能不搁浅了。起初还觉得有些懊丧，固然之前也有过打工经历，但是对我而言，在外打工更是一种不可缺少的社会经历，也是熟悉社会，感知社会的最好，最直接的方法。

没办法，使我不能不放弃这个宝贵机会的缘由是——我搬家了。

搬家说起来轻易，但是实际操纵起来实在是繁琐的很。这也是我之前没有想到的，从我开始预备搬家到所有都布置好，搬家成功，总共也费时一个多月。也就是我冷假的这段时间。

俗语说，麻雀虽小，五脏俱全！这话一点不假！历来没有想到我们家会有这么多东西，从衣服到厨具，从厨具到生活用品，再从生活用品到杂物。触及范围之广泛，让我几近以为我们家是百宝箱，甚么都有。

搬家，浮浅的说是一种体力活，深层的说也是一种体现你规划能力，智商的运动。

整理东西，要进行分类；筛选有用的，淘汰无用的，要进行整体的规划兼顾；打包装箱，要斟酌前后顺序，还要回类码放，更要斟酌到如何最大限度的利用有限的空间。提早预约搬家公司的车，又要斟酌到时间的分配，保证按时完成任务。一切的一切，都要循序渐进的完成，每项都不可马虎，都不能遗忘，而这些都是在半个月内完成的。

有时候真有一种放弃的动机，都不想搬这个家了，实在是很辛劳，是一种累头脑也累身子的事~~~哎，可是转眼想一想，妈妈还要上班，亲戚们也有他们要忙的事情，搬家这事，我不上心，谁上心啊！！！而且，搬家，是妈妈和我一直以来的梦想，如今梦想就要成真了，我怎样能放弃。这也是我一直以来贯彻始终的缘由。

在整理东西的时候，有时候我还会和妈妈意见分歧而“争执”，这个该留，那个不该留，彼此说出缘由，择其有道理的一方而得出最后结论，这也算是锻炼了语言沟通能力了吧~~~呵呵，为了达成“目的”，尽其所能，高谈阔论，就像辩论会一样，胜出者的那份喜悦也是“只可意会，不可言传”的。

说了半天，还只是我冷假“打工”的一小部份，真实的大头在后面。

搬家，搬家，固然是搬进新家，而这新家也是需要自己“搭建”的！对，我说的就是装修！说道装修，也让我头痛了好一段时间，现在购房，都说甚么精装修，固然我们的新家也不例外！但是梦想和现实总是有差距的！当我看到新居的时候，心凉了很多，深色的木地板，淡金色的壁纸，一个实木衣柜，一个写字台，一个电视柜，这就是大厅的全部了。而且最愁闷的就在于这全是纯玄色的实木家具。洗手间的装修还算可以，基本没有甚么大的改动，开放式的厨房中看不中用，小毛病也是很多的。

这样的“精装修”，还不如不装修，偏深色的色调也严重限制了我购买家具的范围！！！没办法，只能再次兼顾帷幄，从整体上把关，设计家具的布局等等题目。

买灯，买床，买电视，买茶几，买窗帘，买沙发，买五斗橱，买这买那，重新搭配写字台，前前后后也忙活了半天。一次又一次的往家具城，从最初的量化尺寸，从选到定，到安装到位，一步一步，渐渐完成。既要斟酌到实用性，又要斟酌到简约美观，还要计划空间布局。和整体色调的搭配。还有那些头痛的小毛病，尽量的使“精装修”精益求精，构造出温馨的小家。现在想起来还觉得工程量够大的，真不知道我是怎样一点一点完成的！！！在这不能不佩服自己一下，所谓滴水穿石嘛，还真是工夫不负有心人！！！现在的我，呆在新家里，感受着这份“硕大的成果”！

还有好多好多细节没有说道，其中的经历也只有等你搬家的时候体会体会啦！

通过这一个多月的搬家经历，我从中学会了很多，知道家长的不轻易，知道经济危机带给商户的影响，知道与物业职员如何相处，如何争取自己的那份权益，知道挣钱的不轻易，也学会了如何整体兼顾金钱，让每分钱都花在刀刃上，说实在的，我是学经济的，通过这次订购家具，的确让我对金钱有了更多的熟悉，对社会也有了更深一步的熟悉，这份收获，尽对不次于单纯的打一份工。

通过搬家，使我不管是做人还是做事都有了新的视角，这份经历想必也不是每一个和我一样的同龄人都有的，固然期间很辛劳，但是我不能不说，这是笔财富！！！我从中领悟了很多很多，固然都是些琐碎的小道理，但是只要这些道理发挥了作用，还是影响颇大的！

这就是我别样的冷假打工实践报告，固然是为自己家打工，但是意义深长。我会收藏。

**寒假调研报告篇十一**

活动地点上海市松江区，活动时间xx年x月x日—xx年x月x日，活动人员：马贺华、杨政，活动主题关于大学生兼职情况的调查，具体活动内容如下：

一、调查背景与概况

1、调查对象：大学生

2、调查方式：实地走访为主，参考资料为辅

3、调查内容：大学生对寒假生活的安排

二、做兼职的目的

根据个人的具体情况而定，认为可锻炼自己的能力，积累社会经验的比例占84%，选择可以赚钱，减轻家庭负担的则占14%，选择可充实大学生活的比例仅为2%。由数据可知，做兼职不仅仅是为了赚钱，更多的同学是为了通过兼职来接触社会，拓宽交际面，积累社会经验，锻炼能力，为今后的工作奠定基础。有些家庭经济较困难的同学考虑得更多的是增加自己的生活补助，从而缓解经济压力，减轻家庭负担。总而言之，绝大部分同学从事兼职的目的比较明确，认为兼职的收获主要是积累社会经验的同时可缓解经济压力。

三、影响兼职的因素

大学生在学校的主要任务是学习，同学们在做兼职便要考虑到很多因素。有54%的同学认为如果选择兼职至少要不影响到正常的学习和生活。可见有很多大学生还是以学习为重的。30%的大学生考虑较多的便是工作的报酬，如果辛苦半天还得不到相应的报酬，自己的劳动力便这样白白浪费还不如回寝室睡个大觉养会儿神咧。剩下16%的同学认为工作环境应该是最优先考虑的因素，尽可能找到靠近学校的工作场地，为同学更好地协调兼职与生活的关系提供方便。

四、调查内容及结论

寒假，对于很多学生来说是一个放松身心，提高自身修养的大好时机，能够把握这一个月多的时间真正去学点什么，做点什么应该是我们当代大学生所考虑的。作为新世纪的大学生，就应当肩负起历史赋予我们的重任，做一个合格的大学生。“我们是年轻人，我们不可能与世隔绝，也不愿成为死读书的书呆子”，这是众多大学兼职生的共同心声。因此许多大学生都认为兼职实习等是大学生的“辅助品”，通过兼职、实习等能感受到学校没有过的压力和感受，也可以学到在学校学不到的许多宝贵的东西。不论是什么职业没有层次，都能在其中学到许多东西，有它的利与弊，有可以汲取的地方与不可汲取的地方，要看本人是这样看待的了。有的大学生认为只要是有报酬，就算是与自己所学的专业不相符，只要可以令他们接受的工作，可以胜任，他们都会去做。通过调查了解到当代大学生寒假生活分为四类：一、参加社会实践兼职打工。二、埋头苦学，参加各类培训班。三、出行旅游度假观光。四、在家“无聊”一族。

调查结果显示，现代大学生打工的主要目的是：

有35%的大学生是为了增加收入;有36%的大学生是想自食其力;有29%的大学生认为要锻炼自己的能力，对报酬无所谓。随着社会的变革和思想观念的转变，大学生打工的形式开始变得异常丰富起来。有22%的大学生选择网络公司;4%的大学生选择暑期教师;19%的大学生选择市场调研员;13%的大学生选择营销策划员;16%的大学生选择做志愿者;9%的大学生选择做促销;5%的大学生选择到快餐厅做钟点工;12%的大学生选择其它。社会实践是大学生接触社会，了解社会的一条重要途径。到企事业单位实习的大学生也为数不少，这样既可锻炼自己，提高专业水平，又可开阔视野，接触社会，为日后工作积累社会经验。中国社会调查事务所的调查结果显示，现代大学生打工的主要目的是：有35%的大学生是为了增加收入;有36%的大学生是想自食其力;有29%的大学生认为要锻炼自己的能力，对报酬无所谓。。随着社会的变革和思想观念的转变，大学生打工的形式开始变得异常丰富起来 22%的大学生选择网络公司;4%的大学生选择暑期教师;19%的大学生选择市场调研员;13%的大学生选择营销策划员;16%的大学生选择做志愿者;9%的大学生选择做促销;5%的大学生选择到快餐厅做钟点工;12%的大学生选择其它。社会实践是大学生接触社会，了解社会的一条重要途径。到企事业单位实习的大学生也为数不少，这样既可锻炼自己，提高专业水平，又可开阔视野，接触社会，为日后工作积累社会经验。 暑假兼职打工赚钱是许多学生的选择。“流自己的汗，吃自己的饭;自己多吃点苦，父母少花点钱。”这是时下不少大学生“打工族”秉承的至理名言。 传统的家教、推销翻译到现在的网吧管理员、市场调研员、快餐店钟点工、导游，甚至是一些大胆另类的选择，如替网络公司试玩游戏等都成为现在大学生打工时所选择的职业。有的大学生在暑假里建立起了自己的网上商店，或者是在自己学校附近建立起了自己的摊点，为自己打工。尽管大学生“打工族”具备“初生牛犊不怕虎”的勇气和自信，但他们也同样有着缺乏经验和辨别能力有限的“先天不足”。正因为如此，大学生因打工而上当受骗的事件才层出不穷，有的甚至被骗入传销组织而走上违法犯罪的道路。不少专家也纷纷呼吁，大学生打工要谨防陷阱，社会也应该关注和加强对大学生打工的规范和管理。

寒假兼职打工赚钱是许多学生的选择。“流自己的汗，吃自己的饭;自己多吃点苦，父母少花点钱。”这是时下不少大学生“打工族”秉承的至理名言。传统的家教、推销翻译到现在的网吧管理员、市场调研员、快餐店钟点工，甚至是一些大胆另类的选择，如(在网上建立自己的商店或)替网络公司试玩游戏等都成为现在大学生打工时所选择的职业。尽管大学生“打工族”具备“初生牛犊不怕虎”的勇气和自信，但他们也同样有着缺乏经验和辨别能力有限的“先天不足”。正因为如此，大学生因打工而上当受骗的事件才层出不穷，有的甚至被骗入传销组织而走上违法犯罪的道路。

寒假，成为一些大学生备战的“黄金时期”。参加各类培训班早已经成为一道亮丽的风景线，各类形形色色的招生广告在校园内随处可见，寒假报名参加英语、电脑培训班的大学生，大都是为了在原有基础上“更上一层楼”。将来社会需要的是复合型人才，掌握多种专业知识，取得多个文凭、证书更有利于找到理想的工作。还有不少大学生趁寒假报名参加汽车培训，为了将来更方便找工作，即使找工作时用不上，也对自己有好处。此外，不少大学生到图书馆、书店“充电”，摄取精神食粮，完善自己的知识结构和技能等。这些大学生如果能够劳逸结合，在用功学习的同时放松自己的心情，“两耳不闻窗外事，一心只读圣贤书”已经与时代不相吻合，寒假是一个充电的好机会，也是一个了解社会的良机。

大学生到大自然中去接受美的熏陶，包揽祖国山河风光，使生活张弛相济、劳逸结合，使人脑得到精神保健、生命获得和谐运动，现在已经成为一种时尚潮流。部分大学生利用寒假欣赏名山大川，不仅丰富了阅历，增长了经验，从外出经历中体会人生，感触社会，同时也能体验到出门在外的不易出行旅游，度假观光，与同伴相互照顾，增进了解，培养提高了与人交流的能力。

**寒假调研报告篇十二**

2024年寒假社会实践调研报告一

不少同学把打工看作是参加社会实践、提高自身能力的机会。许多学校也积极鼓励大学生多接触社会、了解社会，一方面可以把学到的理论知识应用到实践中去，提高各方面的能力;另一方面可以积累工作经验对日后的就业大有裨益。当代大学生对社会实践的看法以及透析大学生生活实践情况，从而结合马克思主义哲学分析大学生社会实践所存在的问题以及提出解决方法，使大学生能正确对待社会实践，在实践中见真知。在往后实践中能更好地接触社会、实践自己的专业技能，寻找发展的机会，许多大学生都认为兼职是大学生的第二个课堂，通过兼职可以学到许多宝贵的东西。存在就是合理，职业没有高低之分，无论什么职业都有其可取与不可取之处，就看自己的需求。不少大学生觉得只要是能够赚钱的工作，就可以去试一试，品牌代理，促销等以前不会是大学生从事的工作，现在都成为了大学生们可以接受的工作。

二、实践内容该公司主营茶品，并且兼售烟酒，未来我国茶产业的增长潜力巨大。因为国内外市场需求稳定增长。茶是世界三大饮料之一，而中国是世界茶产量第一大国、茶出口第二大国。从国内来看，喝茶已成为多数中国人的一种生活习惯，茶已成为社会生活中不可缺少的健康饮品和精神饮品，而且，随着人们健康消费观念的普及，茶正在被越来越多的人接受、喜爱和追求。从国际需求来看，中国茶出口一直保持稳定增长态势。另外中国茶产业已得到当地政府的大力支持与扶持，也得到投资者的关注，茶产业开始走向规模化、现代化、正规化，未来增长潜力很大。浙江、江苏、福建等产茶地区已经把茶产业作为重要的扶持产业，茶产业基地蓬勃兴起。制造茶的工艺技术开始从手工化向机械化、自动化、现代化过渡，制造企业也加强了茶品牌的建设。

我们分两个班倒一替一天倒，早班八点--晚六点，晚班十点--晚八点，我在首山分部主要负责销售，从点滴小事做起熟记产品报价对每一种茶叶的功效都能熟知。刚开始工作的艰辛与不易是不能言喻，对烟酒茶一窍不懂的我，开始像模像样的对客人进行介绍，摆在我面前的第一个问题就是张不开嘴不知怎么跟客人攀谈，但是强大的内动力推动着我，我想真诚的笑容也许是打动客人最好的方法，第二个问题就是站不住，每天回家腿都疼、在柜台前也要将重心不断的更换觉得腿好像粗了，不过认为一切都是值得的。并且我现在也深知挣钱打工的不易，以后花父母的没一分钱都应该仔细，把钱花在刀刃上。

三、

实践结果我在售茶的同时也学会了一些选购茶叶的常识，茶叶的选购不是易事，要想得到好茶叶，需要掌握大量的知识，如各类茶叶的等级标准，价格与行情，以及茶叶的审评、检验方法等。茶叶的好坏，主要从色、香、味、形四个方面鉴别，但是对于普通饮茶之人，购买茶叶时，一般只能观看干茶的外形和色泽，闻干香，使得判断茶叶的品质更加不易。这里粗略介绍一下鉴别干茶的方法。干茶的外形，主要从五个方面来看，即嫩度、条索、色泽、整碎和净度。

另外，没有人选择反对大学生兼职、打暑期工或实习，大家都认为只要不影响学习能够积攒经验可以为以后的工作打基础。对于当代大学生来说，应当刻苦学习专业知识，不断提高综合素质和运用知识的技能。从大学生活的开始到走进社会的大圈子中，就只有短短的几年时间，谁不想在将来的社会中能有一席之地呢?所以大家认为大学生必须投身校园内外的各类实践活动，有助于锻炼品质，提高能力。可见其对大学生综合素质的提高有不可抵触的重要性。不能否认有过打工经历的同学，看起来要比其它同学更成熟、社会适应力更强，但对于学生，社会适应力只是一方面的衡量指标，大学期间主要的任务是学业结构的搭建，即知识结构、专业结构的搭建。

四、实践

总结

或体会作为一个大学生有别于中学生就在于他更重视培养学生的实践能力，尤其在注重素质教育的今天，社会实践活动一直被视为高校培养德、智、体、美、劳全面发展的新世纪优秀人才的重要途径。寒假社会实践活动是学校教育向课堂外的一种延伸，也是推进素质教育进程的作为一个大学生有别于中学生就在于他更重视培养学生的实践能力，尤其在注重素质教育的今天，社会实践活动一直被视为高校培养德、智、体、美、劳全面发展的新世纪优秀人才的重要途径。寒假社会实践活动是学校教育向课堂外的一种延伸，也是推进素质教育进程的重要手段。它有助于当代大学生接触社会，了解社会;同时实践也是大学生学习知识，锻炼才干的有效途径，更是大学生服务社区，回报社会的一种良好形式。

所以为了同一个目标，同一种信念，我们加入了寒假社会实践活动。

通过这次社会实践，我提高了社会适应能力和运用知识解决实际问题的能力，增强了社会责任感和使命感，也扩大了视野，对自己有了清醒的定位，不仅发现了自己知识结构中欠缺的一面，也感受到了现实和理想的差距，这对我们的学习、生活和工作都有很大的启发。

我以善用专业知识，增加社会经验，提高实践能力，丰富暑假生活为宗旨，利用假期参加这次有意义的社会实践活动，接触社会，了解社会，从社会实践中检验自我。这次的社会实践收获不少。在社会上要善于与别人沟通。经过一段时间的实践工作让我认识很多的人。如何与别人沟通好，这门技术是需要长期的练习的。以前实践的机会不多，使我与别人对话时不会应变，会使谈话时有冷场，这是很尴尬的。人在社会中都会融入社会这个团体中，人与人之间合力去做事，使其做事的过程中更加融洽，更事半功倍。别人给你的意见，你要听取、耐心、虚心地接受。

在社会实践中以及以后的工作中要有自信。自信不是麻木的自夸，而是对自己的能力做出肯定。就像刚开始时我到饭店那样有一点胆怯，但后来是自信给了我勇气。有自信使你更有活力更有精神。

在社会中要克服自己胆怯的心态。自己觉得困难挺多的、缺乏社会经验等种种原因往往使自己觉得自己很渺小，自己懦弱就这样表露出来。所以应该尝试着克服自己内心的恐惧。如有人所说的在社会中你要学会厚脸皮，不怕别人的态度如何的恶劣，也要轻松应付，大胆与人对话，工作时间长了你自然就不怕了。其实有谁一生下来就什么都会的，小时候天不怕地不怕，尝试过吃了亏就害怕，当你克服心理的障碍，那一切都变得容易解决了。战胜自我，只有征服自己才能征服世界。

在实践中，我也深刻地了解到，自己还有许多不足之处，在许多方面还不能做到全面、细致，以致于在实践中出现了许多错误，经过这次实践以后，我将认真做好总结，在以后的学习和生活中，时刻提醒自己，不再出现类似的问题。这次暑期社会实践，使我的综合素质得到了提高，思想更加成熟，希望以后还有这样的机会，让我得到更好、更全面的锻炼。

在今后的学习生活中，我将摆正心态，正确定位，发奋学习，努力提高自身的综合素质，适应时代对我们的要求，做一个对社会、对人民有用的人。这次社会实践活动的时间虽短，但它留给我们的启迪却是深刻而长远的。我通过积极参加社会实践活动，认识了社会，明确了自己的历史使命，激发了自己的学习热情，真正达到了受教育，长才干，作贡献的目的。

2024年寒假社会实践调研报告二

人们多有这样的经历一大盒礼品，拆开一看，大部分是用泡沫塑料填充的;去商店买一支牙膏或一盒玩具，售货员会用一个小塑料袋包装;去快餐店吃快餐，服务员会递给你一份用塑料盒装的饭菜;去农贸市场，可以收集到一大堆塑料袋，蔬菜、水果、肉类、米面??无一不用塑料袋装给你，甚至买一头蒜，也会用一只小塑料袋装起来。塑料制品给我们的生活带来的许多方便，而且价钱也便宜。但是，你可曾想过，它在为人们提供方便的同时，也给人们带来了一场白色灾难。

我们进行了多方面的调查研究，查阅各种资料，并进行分析总结。

一、我们的调查研究

1、我们在小吃街路旁的一个垃圾箱口统计了一下，半小时扔大大小小的包装袋、快餐盒与塑料制品的次数早上总共扔了210次;中午扔了105次;而晚上则扔了95次，这仅仅是一个垃圾箱，一天之内废弃的塑料如此多，不难想象全国乃至整个地球上废弃的塑料，将是一个天文数字。

2、我们在小学学校门口的一家小快餐店里打听到他们一天中能卖掉快餐250份左右，每份快餐至少需要塑料快餐盒2个，也就是一天至少用掉塑料快餐盒500个。

4、我们去了新华书店，学校的图书室查阅资料，但关于白色污染这方面的资料非常少，看来，我们得找另外的办法。

6、为了摆脱困难，在老师的帮助下，我们利用网络进行研究。在网上我们寻找到了一片广阔的空间，使我们对白色污染有了更为深刻的认识。这对我们撰写论文起到了很大的帮助。

二、什么是白色污染?

白色污染已成为一个众所周知的新型名词。那么，到底什么是白色污染呢?白色污染主要指白色的发泡塑料饭盒，各种塑料袋，农用地膜等给环境造成的污染。白色污染物的主要成分为聚乙烯(pe)、聚氯乙烯(pv)、聚丙烯(pp)、聚苯乙烯树脂(ps)。在这些污染物中，还加入了增塑剂，发泡剂，热稳定剂，抗氧化剂等。

三、造成白色污染的主要原因

1、塑料垃圾没有得到妥善的管理和处置，垃圾没有实行分类收集，能回收回的不回收利用。

2、许多企业对于生产过程中产生的白色垃圾没有科学地处理，放任自流。

3、我国现有的法律没有对塑料包装废弃物的处理，制定出过硬的相关法规。

四、白色污染的危害

(一)视觉危害

散落在环境中的塑料废弃物对破坏了市容景观。如散落在自然环境、街头巷尾、江河湖泊的一次性发泡塑料餐具和漫天飞舞或悬挂枝头的超薄塑料袋，给人们的视觉带来不良刺激。

(二)潜在危害

1、塑料地膜废弃物在土壤中大面积残留，长期积累，造成土壤板结，影响农作物吸收养分和水分，导致农作物减产。

2、抛弃在陆地上或水中的塑料废弃物，被动物当作食物吞食后，会导致动物死亡。

3、进入生活垃圾中的塑料废弃物质量轻、体积大，很难处理。如果将它们填埋，会占用大量土地，而且，在很长一段时间内难以分解。

4、部分的塑料含有毒性，如果用作餐具或食品包装的材料，这样对人体的健康不利。

5、使臭氧层变薄。

我们对使臭氧层变薄这一危害尤其感兴趣。因为塑料废弃物一般存在于地面，而臭氧层存在于天空中，两者相隔那么遥远，怎么会有关系呢?经过翻阅资料，查阅书籍并问了一些教师得出白色污染经过太阳的发照射而把塑料中大量的毒物排入大气层，大气层上面是臭氧层，这样使臭氧层的气体逐渐变薄。我们大家都知道太阳是一种温度可达到上万度的天然发光和发热的大火球。当钢铁还未靠进它几千米，就已经化为气体。这么高的温度怎能不破坏地球?为了地球不受到大幅度破坏，臭氧层可真是立了大功了。当太阳辅射时，它便挺身而出，挡住了一次又一次的攻击。可由于白色污染确实破坏了臭氧层，使它变薄，这将会是地球巨大的危机。

五、行动起来治理白色污染

通过这次调查活动，我们了解到随着工农业生产的迅速发展，为人类创造了前所未有的巨大物质财富的同时，也使环境付出了沉重的代价。生态破坏、环境污染对人类生存和发展已经构成了严重威胁。每当大风刮起时，空中就弥漫着黄色的粉尘，有时在空中还飞舞着白色塑料袋。使人们出门十分狼狈。因此，解决环境问题已成为刻不容缓的重大任务。改变这种状况，光靠环卫工人的努力是远远不够的，还必须提高我们大家的环保意识。环境的污染和破坏不是一个人造成的，所以保护环境应该是全社会的行为。我们每个人都有保护环境的义务。

同时，我们也懂得了我们就是社会的主人，改善地球环境，是我们这代人义不容辞的责任和义务。我们应该努力增强环保意识，节约资源。如果全球人人破坏，天天破坏，地球就会变成垃圾场;如果全球人人环保，天天环保，就能创造一个美好的世界。让我们携起手行动起来，共同努力保护好地球我们共同的家园。

为此，我们建议从我们自己做起，从一点一滴小事做起，要做到

1、不乱扔垃圾及废弃物，将垃圾放到指定的垃圾箱内。

2、我们学校早已经设置了垃圾分类存放处，我们就要积极参与和宣传。

3、不要浪费，包括不浪费一张纸、一滴水、一分钱。

4、尽量不用、少用塑料袋，要积极使用可再生利用的用品，减少白色污染。

5、发现身边有破坏环境的行为时

**寒假调研报告篇十三**

中国，作为一个发展中国家，在取得惊人的发展速度和改革硕果的同时仍然存在一些问题。\"农民\"，这个特殊的称谓，从它的诞生之日起就注定与土地结下了深厚的情谊。1949年伟大的中华人民共和国的成立，使农民一改千百年来受剥削、受压迫的地位，彻底地作了主人。历史的年轮驶入改革开放的今天，农民的政治地位和生活状况已经得到了极大的改善和提高。

经过一段时间的调查，初步得出了这些老大难问题：基础设施建设滞后，村舍规划不合理。社会保障覆盖力度低，医保问题严重。经济发展与社会发展不同步，文化娱乐设施与人员匮乏。弃农转工转商过于迅猛，农地荒芜，农业产量下降。计划生育工作难度大，受教育程度低。相关农业科技人才缺口大。农村民主政治建设落后，干部群众关系冷淡。

一、经济发展模式问题

集约化与粗放化孰对孰错？一直以来，关于中国农业发展方向都是一个引人注目的热点话题。显然，高新科技，高新人才是任何行业任何部门长盛不衰的关键，走集约化高效化也是每一个产业的希望所在。对于中国农业而言，通过发展集约化农业，还可以推动促进农业科技的发展，提高农业产量，在农产品附加值上做足文章。通过发展农业集约化，还可以大力促进农村基础设施建设，推进农业产业化经营，逐步从传统的农业经济向现代化的县域经济过渡。可是问题并不只有这些，中国的人口从来就是决策者们必须考虑的问题。中国的城市化水平还很低，即使已经城市化的地方，其城市化程度也还很不令人满意。所以解决庞大农民队伍的就业和吃饭问题就是当务之急。每年浩浩荡荡的打工队伍早已使各主要经济发达城市不堪其负，而农民工进城所带来的劳资纠纷，社会治安问题也不得不令人认真对待。所以大力发展农业经济，在农村就近安置庞大的就业大军非常必要。中国尽管地大物博，但可耕种土地少，利用价值高的土地少，在国家财力尚不足以负担农村全面社保医保之前，必须使农民安心待在农村土地上。或许精耕细作，小农经营数千数百年以来，一直是制约我国商品经济发展，制约城镇化水平，制约城乡贸易的重要原因，但是我们永远更加无法接受，广大农民再也无地可种，生活日益艰难，苦苦挣扎于生存线上。所以尽管城镇化，农业经济集约化是大势所趋，是我国农村发展的必由之路，但那些客观存在的具体问题说明着，粗放经营的小农经济仍然将是我国可预见的必然的痛苦选择。而在选择何种经济发展模式的背后，是不得不重视的老大难的人口问题。

二、人口问题

1

会和伦理问题。但是，这一问题并不是短时期内形成的，中国的价值观点是不孝有三，无后为大。朴实的生育目的往往是最为麻烦和难以解决的。对于农村而言，最重要的是要树立起正确的男女观念和社会责任意识。显然，一方面要积极普及法制意识，树立人权观念，对男女问题要有真正彻底的认识。男女是完全平等的，随便抛弃女婴不仅是不道德的，更加使严重的违法行为，是要受到法律制裁的。另一方面，要做好更加细致和彻底的宣传。要讲究策略，必须要从小处着手，用心去做。对于农民家庭的开销，人均开支的变化要形成一个基本的规律化的报表材料，让农民真正感到，多子未必多福啊。作为现在的时代形势，完全是越生越穷越穷越生啊。所以减少生育，对农民自己是完全有利的。在我所调查的农村有一种以富买权的做法很流行。也就是孩子我要生，但是罚款你也可以拿去。我认为这是一种严重的司法歧视，从没有哪部法律认为交罚款可以使违法行为合理化！

这里不得不提的是农村的厕所建设问题，长期以来农村没有统一和清洁的厕所，尽管或许为农业生产提供肥料添了一些方便，但是肮脏不卫生的村容也是农业投资，农民提高生活水平的巨大障碍，所以，这里结合常州具体情况，提出以下建议：农村公共厕所要从无到有，以政府投资为主，建设一些简易但是清洁方便的厕所，争取在未来的十年内，农村处处普及公共厕所，自家住房水冲式厕所比重为86.5%向95%发展。

根据调查，至少有七成的农民对于自己的收入非常不满，而且还把矛头直接指向了政府失职不作为，认为政府的转移支出不到位，农业支持不够是农业困境的重要原因。显然进一步加大农业投入事关全局，必须抓紧实施，在这个过程中，中央政府仍然需要发挥更加重要的示范带领作用。促进农民增收是实现全面小康的难点和关键，也是推进社会主义新农村建设的核心环节。建立以土地承包经营权入股等流转方式为主的土地股份合作社，保障农民获得长期稳定的收益，同时建立非农用地市场化流转的合理价格机制，大幅度提高农民在分配中的分额。大力发展各类农民专业合作经济组织，带动农民进行农业生产，增加收入。要加强对农民关于市场的引导，不仅要种植粮食，还要大力普及高附加值的农业经济作物。完善农村社会保障制度，使农民从社保中增加收入。进一步完善农村最低生活保障，提高新型农村合作医疗水平，积极探索新型农村养老保险，最终实现“农保”和“城保”并轨；将失地农民纳入社会保障体系，并通过政府保养或基本生活补助等形式，妥善解决好历年失地农民的生活保障。加大政府对农村的转移支付力度，使农民从扶持中增加收入。必须有针对子女购得加强农业科技的普及，用科技的巨大力量驱散农村落后的阴霾。可是，农业科技的推广与普及遇上强大阻力似乎也是必然的。

三、关于农业科技和科普的问题

2

认为农业科技的实际意义不大。

附录 调查问卷

一、基本信息

1.您的性别: a、男 b、女； 您的出生年份是\_\_\_\_年。

2.您家户主的文化程度:

a、小学及以下 b、初中 c、高中(中专) d、大专及以上

3.您家庭中最好的职业是\_\_\_\_\_\_\_\_；最高的文化程度为\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_。

4.您的政治面貌:

a、群众 b、共青团员 c、中共-党员 d、民主党派

5.您的婚姻状况为: a、未婚 b、已婚

6.您家有\_\_\_\_\_\_口人，其中外出务工的有\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_口人；

7.您家庭在2024年内总收入\_\_\_\_\_\_\_\_万元，总花费\_\_\_\_\_\_\_\_\_万元。

8.您觉得您家庭的经济水平在您所处的村组属于：

a、上等 b、中等偏上 c、中等 d、中等偏下 e、下等

二、农村社会经济

9.您的职业是：

a.务农 b.乡镇企事业单位 c.政府机关 d.个体 e.农民工 f.其他

10.您家一个月的总收入大概是多少：

a.1000元以下 b.1000元-3000元

c.3000元-5000元 d..5000元以上

11.您收入的主要来源：

12.您的家庭支出的主要项目是：（可选三项）

13.您所在的村子的经济状况与过去的十年相比:

a.改善很多 b.改善一点 c.没有明显变化 d.不如过去

14.您认为政府对农村的资金扶持重点应该放在:

a.扶持农民搞好农业生产

b.扶持村企业和种养大户，解决大众就业

c.发展教育、文化、卫生等事业

d.进行水、电、路等基础设施建设

e.补贴慰问贫困户

15.您加入了农村医疗保险吗?

3

外出打工 e.

a.没有 b.加入 c.不知道

16.有了医保后，现在家里就医情况:

a.就医方便且便宜 b.只是便宜一些

c.便宜但是就医难 d.其他

17.日常的交通工具:

a.自行车 b.摩托车 c.机动车 d.汽车 e.其他

18.您目前最担心的是什么:

a.家里有人生病 b.孩子的教育费用太高 c.收入没保障

d.孩子不孝顺 e.

\_\_\_\_\_\_\_

买到假冒伪劣的种子、化肥 f.4 治安状况不好 i.其他

这次共花了20天的时间在云南省禄丰县仁兴镇白沙村进行了暑假实践活动。目的在于通过深层接触农民，了解农村生活。对国家的\'三农政策有更深入地了解。通过15天的时间，对于白沙村村民的收入及消费状况，农村新型合作医疗制度的实行，白沙村老年人的生活情况，白沙村未来的发展方向等方面均有了很大程度上的认识。

这次实践活动的收获主要有两个方面。一是对白沙村的基本情况有了了解，从而对国家的惠民政策有了很大程度的认识。二是通过亲自到田间劳作，对农民生活的辛苦有了深刻的体会，提醒自己要珍惜农民辛勤劳动的成果，以后要杜绝浪费粮食，养成节约的好习惯。

县白沙村党支部在村委办公楼召开了“我为白沙发展献一策”研讨会。村两委成员、小组长、老村干、老党员及致富能手58人参加会议。 会上，参会人员对白沙村今后如何又好又快发展深入思考，献计献策。有的党员提出在村委会附近建立大型广告宣传牌，建立村产品目录；有的致富能手提出要想富先修路，必须打通村组循环路；有的提出利用地理优势，发展油茶基地；有的提出建立木材和楠竹加工厂，把现有大量的原料制成产品推向市场，带动群众共同致富。会场气氛十分热烈，大家为了全村经济快速发展，纷纷献出自己的锦囊妙计，共收集到意见和建议24条，为全村今后发展方向指出了一条条阳光大道。

老党员激动地说：“这样的研讨会要多召开，村两委干部要聆听党员群众的心声，知道他们在想什么？想怎样发展？这样才能集思广益，才能把白沙村的明天建设得更加美好。”

这些切切实实的数据和现状，都体现了农村生活较以前有了很大程度的改善，农民生活也有了保障。但是作为贫困县的一个乡村与其他市级的村镇相比，白沙村还是有很大差距的。因此，还需要国家进行大力的扶持。同时农民现在生活的好坏也主要决定于本年庄稼的收成，没有好的年景，村民还是无法过的生活无忧。这就是此次实践活动所发现农民生活存在的主要问题。

实践活动中除了对农民进行单一的询问外，也深入了田间，亲自

参与农民们的劳作。到地里和村民一起除草挖地，从这个过程中深切体会到农民劳作的辛苦。寒风吹吹,雨水飘飘,也不得不到地里干活。虽然只劳动了一天，我还是累的满头大汗，路都不想走。农民们得日复一日，年复一年这样的生活，他们真是太辛苦了。深切体会到了农民的辛苦。

调查中很感谢村民的积极配合，没有遇到阻碍，体现了农村人的淳朴善良。自己通过和农民的沟通，交流能力也得到了提高。通过这次活动，还认识到自己缺少吃苦耐劳的精神，这方面有待提高。

辛辛苦苦了一年,当别人都在家享受的时候,我们那有些农民伯伯还的外出劳作,当别人都建起了新的砖房或住进了城里,我们那有的人还在田里忙活着,就想多挣写钱让我们这些做孩子的能上学,希望他们将来有出息,上个好学校,为国家和民族做奉献。

实践人：李文娅

2024年8月20日

一、xx村基本情况

（一）自然环境

地理位置、面积、自然环境、自然资源等

（二）社会环境

行政隶属关系、包含村组、人口、民族等

（三）经济环境

经济产业、人均收入等

（四）文化环境

历史沿革、传统习俗、宗教信仰等

二、xx村调研历程

包括：调研时间、调研过程、调研对象、照片资料等

三、xx村文化变迁主要特征

（一）物质生活变迁（生产工具、劳动者和种植业、养殖业等的变化）

（二）社会关系变迁（村组人口的迁移情况，村组组织关系、经济关系、家庭关系和亲戚邻里关系的变化等）

（三）文化习俗变迁（过年过节、民风民俗和日常文化消费习惯等变化）

（四）社会心态变迁（家庭观、消费观、荣辱观、伦理观、职业观等的变化）

四、xx村文化变迁过程中的主要问题与原因

根据调查所获的数据和综合信息，有条理地分析××村文化文化变迁所反映出的主要问题，并分析其产生的原因。

五、xx村文化变迁问题的解决思路

针对××村文化文化变迁所反映出的主要问题，提出个人对××村文化变

迁问题的解决思路与对策。

**寒假调研报告篇十四**

我的家在安徽，今年寒假回去，由于快要毕业了，万种思想凝聚于心，自然想着要找到一份好便首当其冲，但由于我们专业的特殊性，会计——一门实用性、操作性很强的学科，如果不进行实际动手操作演练，而只是凭着书本上的一些理论性的东西去从事会计这门行业的话，那么你的将会非常不适应，以至于在中出现意想不到的差错。这也就是所谓的会计专业从业的谨慎性了。

既然不能先去找，我想还是先社会实践一下吧!说不定就此而有了着落了呢!

改革开放给我的家乡带来了翻天覆地的变化，尤其是这两年建立了一系列的经济技术开发区，带动了乡镇、农村经济的发展，得知这一消息，在一位朋友的引荐下，我找到了离我们家比较近的固镇县经济技术开发区，想在这里施展一下我的专业手脚，开发一下我的专业头脑。

在去开发区的路上，我感慨万千，想起以前这里的景象：没有楼房，没有公路。而如今，一条条笔直的水泥路从开发区穿过，路的两边一幢幢高楼拔地而起，远望去，和农村的土景形成极大的反差，恍如世外桃源一般。

怀着一种美好的憧憬，我来到了蚌埠市鸿源纸业有限责任公司，这是一家生产育果袋纸的专业厂家。公司成立于20xx年02月，虽然成立不久，但已经初具规模。公司占地面积27559.3平方米，现有员工100余人，固定资产1000多万元，年综合生产能力3万吨，年产值6000万元。主要生产育果袋纸、木浆挂面纸等产品。

公司推行全面的质量管理，采用先进的生产工艺、齐全的测控手段。设备先进，技术力量雄厚，具有生产和开发各种育果袋及其他产品的能力，该公司生产的“鸿源”牌育果袋纸具有拉力强度大，防水性能好，透气度适中，且复卷整齐，出袋率高的特点。水果套袋的优点主要有：1.可以有效减少农药毒化，防止病虫害;2.能有效改善水果外观质量，使水果果型好，色泽鲜亮;3.促进水果生产;4.提高水果价格，增加农民收入，为果农致富开辟了一条新路。

该公司生产的“鸿源”牌系列产品，凭着过硬的质量、良好的使用效果、完善的服务受到广大客户的，在省内外已经占有一定的市场。

公司承诺：在二十一世纪的今天，公司将充分利用优越的地理位置和自身的条件，建成一个产、供、销一条龙，服务一流的企业，并且遵循“取之自然，服务自然”的原则，最大限度地实现无污染造纸，为公司成为真正的“绿色”造纸企业而不懈努力!

二、社会实践主要过程

初来乍到，我这一介书生顿显窘迫，紧张地有点说不出话来，含糊其词地把自己的大学生活、学习情况作了一个汇报，然后就是沉默不语。

公司经理看出我的局促感，于是打破僵局说：“小伙子，长得蛮帅气的嘛!”一句不经意的夸赞顿时消除了我心中的紧张情绪，我笑了笑说：“多谢经理夸奖!以后有许多向经理您学习的地方，还请赐教。”

看似平淡，像拉家常一样，我和经理就这样认识了，经理也姓张。这时候张经理打了一个电话，让财务科的一位负责人过来，我坐在经理的办公室等着。

一会儿，来了一位中年人，经理介绍说这是公司财务部的王会计，你以后就跟着他学习吧。我连忙起身，与他握手致意，并把自己此次的一些社会实践情况又说了一下。王会计点点头，笑着说：“好好干!”就这样，我的社会实践开始了。

(一)20xx年2月4日，第一天上班，心里没底，感到既新鲜又紧张。新鲜的是能够接触很多在学校看不到、学不到的东西，紧张的则是万一做不好而受到批评。

也许是公司成立的时间不长，造纸厂的会计部并没有太多人，只设有一个财务部长，一个出纳，两个会计员，而我所见到的王会计就是其中一个。

也许同是家乡人的缘故吧，王会计对我非常和气。他首先耐心地向我介绍了公司的基本业务、会计科目的设置以及各类科目的具体核算内容，然后又向我讲解了作为会计人员上岗所要具备的一些基本知识要领，对我所提出的疑难困惑，他有问必答，尤其是会计的一些基本操作，他都给予了细心的指导，说句心里话，我真的非常感激他对我的教导。在刚刚接触社会的时候，能遇上这样的师傅真是我的幸运。虽然社会实践不像正式那样忙，那样累，但我真正把自己融入到中了，因而我觉得自己过得很充实，觉得收获也不小。在他的帮助下，我迅速的适应了这里的环境，并开始尝试独立做一些事情。

(二)第一天算是熟悉了一下公司的基本情况，第二天，我按照上班的时间早早地来到单位，先把办公室的地板、桌椅打扫干净，然后又把玻璃擦了擦，第一项完成了，我满意的给了自己一个微笑。王会计也准时来到办公室，他对我说，今天主要让我浏览一下公司以前所制的凭证。

一提到凭证，我想这不是我们的强项吗?以前在学校做过了会计模拟社会实践，不就是凭证的填制吗?心想这很简单，所以对于凭证也就一扫而过，总以为凭着记忆加上大学里学的理论对于区区原始凭证可以熟练掌握。也就是这种浮躁的态度让我忽视了会计循环的基石——会计分录，以至于后来王会计让我尝试制单时，我还是手足无措了。这时候我才想到王师傅的良苦用心。于是只能晚上回家补课了，我把《会计学原理》搬出来，认真的看了一下，又把公司日常较多使用的会计业务认真读透。毕竟会计分录在书本上可以学习，可一些银行帐单、汇票、发票联等就要靠社会实践时才能真正接触，从而对此有了更加深刻的印象。别以为光是认识就行了，还要把所有的单据按月按日分门别类，并把每笔业务的单据整理好，用图钉装订好，才能为记帐做好准备，呜呼!这就是会计所要从事的。

(三)在接下来的日子里，我所作的就是一边学习公司的业务处理，一边试着自己处理业务。

做过会计模拟社会实践的人都知道，填制好凭证之后就进入记帐程序了。虽说记帐看上去有点象小学生都会做的事，可重复量如此大的如果没有一定的耐心和细心是很难胜任的。因为一出错并不是随便用笔涂了或是用橡皮檫涂了就算了，不像在学校，错了还可以用刀片把它刮掉，在公司里，每一个步骤会计制度都是有严格的要求的。比如说：

1.写错数字就要用红笔划横线，再盖上责任人的章子，这样才能作废。而我们以前在学校模拟社会实践时，只要用红笔划掉，在写上“作废”两字就可以了。

2.写错摘要栏，则可以用蓝笔划横线并在旁边写上正确的摘要，平常我们写字总觉得写正中点好看，可摘要却不行，一定要靠左写起不能空格，这样做是为了防止摘要栏被人任意篡改。在学校模拟社会实践时，对摘要栏很不看中，认为可写可不写，没想到这里还有名堂呢!真实不学不知道啊!

3.对于数字的书写也有严格的要求，字迹一定要清晰清秀，按格填写，不能东倒西歪的。并且记帐时要清楚每一明细分录及总帐名称，而不能乱写，否则总帐的借贷双方就不能结平了。

本文档由028GTXX.CN范文网提供，海量范文请访问 https://www.028gtxx.cn