# 公司社会实践报告(优秀15篇)

来源：网络 作者：落花成痕 更新时间：2024-05-24

*报告，汉语词语，公文的一种格式，是指对上级有所陈请或汇报时所作的口头或书面的陈述。那么报告应该怎么制定才合适呢？下面我给大家整理了一些优秀的报告范文，希望能够帮助到大家，我们一起来看一看吧。公司社会实践报告篇一x年7月份，我真正的进入了有生...*

报告，汉语词语，公文的一种格式，是指对上级有所陈请或汇报时所作的口头或书面的陈述。那么报告应该怎么制定才合适呢？下面我给大家整理了一些优秀的报告范文，希望能够帮助到大家，我们一起来看一看吧。

**公司社会实践报告篇一**

x年7月份，我真正的进入了有生以来的第一次实践课。在我的努力下，我参加了防水保温建筑公司的实践工作，完成了我的社会实践工作。

我的主要工作是负责建筑公司的建筑材料的进出登记工作。看似很简单，但实际上它需要很多的工作经验和所积累的教训，更重要的是细心和耐心。为了做好这个工作，不让自己失望，我让项目经理给我做了简单的上岗培训，项目经理给我讲了许多关于施工方面和安全方面的经验。随着经验的积累，我的工作能力提高不少，这些提高可以说对我是一个很大的帮助。每当一车材料运进来登记好，每当一天的工作结束，我的自信心也就无形中加强了。

在工作之余，我还真正的进入工人的生活之中，记得打工的第一天，我都不怎么开口说话，和工地上的工人也没什么话说，很是放不开。暑假打工第一天的工作就在我的激情和疑问中结束。慢慢的，我发现工人们虽然辛苦，但是他们很是能吃苦耐劳，能够自娱自乐。在他们身上我学到了很多，人不能总是靠父母，做公主，要学会自力更生，更要经历磨练，才会珍惜自己现有的幸福生活。

不过有的时候做得不好，老板还要批评你。夏天天气很热，工地条件，伙食也不是很好，我有几次都想不干了，但我还是坚持了下来，认认真真做事。原来坚持下去，生活可以更加充实，原来“自力更生”是挑战与乐趣并存的。我敢保证从此我可以生活得比以前任何时候都好，都充实!

在我的打工生活中，我还明白了：在工地的管理中责备下级是不可避免的。责备也要用适当的方式，既要与工人打成一片，也要保持自己的威严。虽然事实如此，但这也给我上了宝贵的一课。它让我明白到别人批评你或是你听取他人的意见时，一定要心平气和，只有这样才能表示你在诚心听他说话。虽然被批评是很难受的，而且要明确表示你是真心在接受他们的批评。因为这样才能在失败中吸取教训，为以后的成功铺路。我们要学会从那里跌倒就从哪里爬起来，这才是我所应该做的。

我也从工作中学习到了人际交往和待人处事的技巧。在人与人的交往中，我能看到自身的价值。人往往是很执着的，可是如果你只问耕耘不问收获，那么你一定会交得到很多朋友。对待朋友，切不可斤斤计较，不可强求对方付出与你对等的真情，要知道给予比获得更令人开心。不论做是事情，都必须有主动性和积极性，对成功要有信心，要学会和周围的人沟通思想、关心别人、支持别人。在打工期间，懂得与人相处，是我们的一大主题，这就要我们在礼仪、语言等方面能够取得别人的信任，赢得别人的好关系。首先一个诚信，诚信是一个永恒的主题，当一个人在公司失去别人的信任的时候，他做什么事都难。同时，同行之间沟通尤其重要，许多东西都是你学一点，他学一点，在休息时间你说一句，他说一句，我说一句，大家也在这种沟通讨论学到了东西。在这里必须强调一点就是，千万不要卷入公司中的人事斗争。有的人一开始，就和公司的某些人搞得很好，象哥们似的，由于如此可能他会给你说别人的不对甚至私事，这时候千万注意，不要把自己往里边搀和。

还有就是要乐于帮助别人。在实习的过程中，一些同事帮了我很多，有时我并没有要求，他们也会主动来帮我，这点令我感动。所以，在平时的工作或生活中，我也会主动去帮助别人，这样不但帮别人解决了困难，自己也获得了一份快乐和满足。

实践本来就是大学里边必须经历一个阶段，但是在实践期间我们以什么心态对待确实很重要，首先我们要面对的真实的社会，工作是辛苦的，其次是我们的工资很低，且在不同事务所待遇不同，尽管做了同样的工作甚至更累，但却拿更低的工资。所以我们必须抱着一种学习的心态，公司赚钱，我们学东西。再加上社会本来就那样，劳动与报酬并不一定是平等公平的，只有认识到这点，才能以正确的心态去对待我们的实习,才能积极主动、有责任的去完成任务。

打工的日子，有喜有忧，有欢乐，也有苦累，也许这就是打工生活的全部吧。我不知道多少打工的人有过这种感觉，但总的来说，这次的打工生活是我人生中迈向社会的重要一步，是值得回忆的。

在即将离开的时候，我向各位在打工中帮助我的人道了别，同时也得到了他们的祝福。我想我会好好学习的，为了自己的将来奋斗!

现在想来，暑假的打工生活，我收获还是蛮大的。我所学到的生活的道理是我在学校里无法体会的，这也算是我的一份财富吧。现今，在人才市场上大学生已不是什么“抢手货”，而在每个用人单位的招聘条件中，几乎都要求有工作经验。所以，大学生不仅仅要有理论知识，工作经验的积累对将来找工作也同样重要。事情很简单，同等学历去应聘一份工作，公司当然更看重个人的相关工作经验。就业环境的不容乐观，竞争形式的日趋激烈，面对忧虑和压力，于是就有了像我一样的在校大学生选择了暑期打工。暑期实践虽然只有短短的几天，但是在这段时间里，我们却可以体会一下工作的辛苦，锻炼一下意志品质，同时积累一些社会经验和工作经验。这些经验是一个大学生所拥有的“无形资产”，真正到了关键时刻，它们的作用就会显现出来。

这次社会实践中，我可谓受益非浅。俗话说，千里之行始于足下，最基本的业务往往是不能在书本上彻底理解的，所以基础的实务尤其显得重要，特别是目前的就业形势下所反映的高级技工的工作机会要远远大于大学本科生。就是因为他们的动手能力要比本科生强。从这次实习中，我体会到，如果将我们在大学里所学的知识与更多的实践结合在一起，用实践来检验真理，使一个本科生具备较强的处理基本实务的能力与比较系统的专业知识，这才是我们学习与实习的目的和意义。

大学生除了学习书本知识，还需要参加社会实践。因为很多的大学生都清醒得知道 “两耳不闻窗外事，一心只读圣贤书”的人不是现代社会需要的人才。大学生要在社会实践中培养独立思考、独立工作和独立解决问题能力。通过参加一些实践性活动巩固所学的理论，增长一些书本上学不到的知识和技能。因为知识要转化成真正的能力要依靠实践的经验和锻炼。面对日益严峻的就业形势和日新月异的社会，我觉得大学生应该转变观念，不要简单地把暑期打工作为挣钱或者是积累社会经验的手段，更重要的是借机培养自己的创业和社会实践能力。现在的招聘单位越来越看重大学生的实践和动手能力以及与他人的交际能力。

作为一名大学生，只要是自己所能承受的，就应该把握所有的机会，正确衡量自己，充分发挥所长，以便进入社会后可以尽快走上轨道。在这次暑期的工作中，我懂得了理论与实践相结合的重要性，获益良多，这对我今后的生活和学习都有很大程度上的启发。这次的打工是一个开始，也是一个起点，我相信这个起点将会促使我逐步走向社会，慢慢走向成熟。

**公司社会实践报告篇二**

长春市\*\*\*\*\*是一支具有专业水准、营运规范化的综合性演艺团队机构，公司自20xx年9月1日成立至今，主要从事: 大型赛事承接承办，展览展示服务；市场信息调研；设计、制作、代理、发布各类广告；企业文化发展、营销策划；企业管理及形象策划等。 20xx年，\*\*\*\*\*正式走向市场，凭借超前的经营理念，先进的市场运作机制,利用自己独特的资源配置，开放进取的市场营销观念，雄厚的人才积累，旨在每个项目的运作都要为顾客创造价值，并充分发挥团队中每个人的才智和能力，以专业、优良的服务赢得客户的信赖。成为长春演绎文化行业的后起之秀。

\*\*\*\*\*\*秉承品味高雅、制作精良的优秀品质，并率先在当地实行签约制,此举对整个演艺文化行业今后的发展奠定了结实的基础。公司主创团队均为业内各个领域资深人士，同时拥有各类表演精英、专业模特、礼仪小姐在内的上千名优秀艺员，是山西演艺行业最具发展潜力的专业演艺传媒机构之一。

在社会各界的关心支持下，美丽家族在各个领域优秀人才的引领下整理出一套科学有效的管理营销体系，该公司始终秉承和不断追求卓越的经营理念，踏实有效的实战经验和广泛的演艺经纪资源成为山西演艺新文化的缔造者。

一、实习过程：

从20xx年12月17日到20xx年1月29日我在长春市\*\*\*\*文化传媒有限公司的策划部进行了将近六周的实习。在实习期间，我学到了很多东西，同时，也发现了自身的不足之处，这些收获将会使我终身受益。在此，感谢长春市\*\*\*\*文化传媒有限公司给我提供这次宝贵的实习机会，感谢我们部门的韩经理给我的指导和帮助。现在，我把实习情况简单的总结一下。 第一周：刚进公司的前三天韩经理给我安排的工作是希望我结合之前的工作经验再花些时间细致深入的领悟广告、公关、传播、媒介、会展这些活动的真正意义和策划重点。接下来的三天公司给我们这六位实习生安排了丰富多彩的理论、实践和礼仪的培训以及系统的考核，这段时间虽然枯燥，但是对我的专业知识的增长有了很大的提高。

第二周：作为新员工的我这周还是在走着新员工要走的路。了解企业的发展，学习企业文化，熟悉文化传媒行业的规则，领悟有关文化传媒行业的发展之道，掌握公关活动策划文案展开工作所需要的理论指导，这段时间我也确实学习到了不少东西，我明白了看似简单的活动背后需要很多环节的支持，每一个步骤想不到都会影响到活动的顺利进行。接着韩经理在这周末给我安排参与了为期五天的“长春市首届现代国际家具博览会”大型活动的策划。因为是较为简单的开篇之作，所以我完成的还算圆满。

调查。

第五周：因为身体不舒服，第一天我几乎没有做什么工作。等到恢复好的时候韩经理又给我安排了帮助同事补充策划大家耳熟能详的上岛咖啡(解放店)的小型圣诞节活动，我结合了林领班的建议设计了两个既不影响客人而又对他们有益的活动。接着公司给我安排了让我整理公司内部文件存档的工作。看似清闲，其实工作量真的很大，幸好有两位同事主动帮忙，为我减轻了不少压力，特别感谢我的同事。本周末韩经理安排我再做一个关于元旦节活动的策划，为自己的实习交一份满意的答卷。这次要做的是王府井百货长春店20xx元旦节推广方案的初稿，这次韩经理要求我独立完成，希望我四天之内可以完成，这可是个大项目，我深感压力。

第六周：这周一开始我就结合了公司之前的正规活动策划方案的格式，从活动的主题、活动主旨、活动时间、活动内容等方面着手写自己的策划书初稿。实习工作也正式进入尾声。

在整个实习过程中，我得到了很大程度的锻炼，在这段时间我学会了不少东西。无论是在理论还是实践上，我得到了很多在学校里得不到的宝贵经验，我想这对我以后的正式工作所起到的作用是很大的。

二、实践结果：

在这短暂的六周实习生活中，我深深感受到了长春市\*\*\*\*文化传媒有限公司的文化氛围，从中也领悟到了许多东西。我发现公司里很多人不是传媒专业出身，很多理工科的毕业生做这一行比文科生甚至都要优秀，公司的高层领导也很少是专业出身。这说明了做这一行不一定非得传媒专业或者文科专业的人才能做好。

同时，长春市\*\*\*\*文化传媒有限公司作为一个市场运营单位，这就需要使部门划分明确，人员职责到位，要有管理部门、服务部门与营运部门。公关活动策划文案只是生产部门中的成员，需要比较专业的知识，但是社会知识与经验显得尤为重要。由于部门庞杂，要想在公司做好工作就必须知识结构全面，所以对人才的要求也是综合型人才，即既要文化传媒的专业知识，又要会管理策划与营销，只有这样，才能无论做什么工作都得心应手。

在长春市\*\*\*\*文化传媒有限公司的策划部里我学到了很多东西，知道了怎样做好一个活动的策划。最重要的就是策划书必须有质量的保证。这可以分为三个方面：第一，就是其内容必须符合文化传媒活动的定义，即要努力做一件有意义的活动。面对一个新的活动首先要考虑他是要做一个什么样性质的活动。第二，必须从大局出发写活动的策划书。即这样的活动做出来会有什么样的影响，其中影响包括积极的和不积极的。第三，必须要有所创新。现在的文化传媒无论从形式上还是内容上需要全新的拓展，似乎再有创新突破很难，其实不然。还是有很多突破点的。

三、实践总结：

四十天的实习生活很快就结束了，在这段时间，我的感慨还是很多的。身为一名在校大学生，当你走进社会时你才会发现你大学里所学的知识对于你工作的应用还是很重要的，最起码起到了理论铺垫。但是我们也必须意识到，就算理论学习的再好，而实际应用中却有太多的可变因素，工商管理并不是只是完全的依靠理论，还有很多人情、技术、经验的元素掺杂在其中。做好管理是一门很深的学问，所以，我们还需要时间和社会更多的磨练。

实习期间我还扩大了交际圈，结识了很多朋友，也渐渐地发现了自己的哪些性格特征对于自己开展工作时的劣势，并予以了很好的修正。这短时间里我认识了一些良师益友，不管是从领导还是同事那里，我都学习到了很多东西。领导多次的表扬和同事的鼓励都让我觉得有所获得。我想，我会好好珍惜这段时间里的一切的。很高兴，我在实习期间表现得还算是正常，我已经可以很好地调整自己的位置，摆脱以前自己支配队员的习惯，适应他人的派遣。

活压力很大，工作压力带来很多负面影响，但是这是每个人都要面对的，该躲也躲不了的。因此，我们要积极面对工作、生活给我们的改变。工作时要有工作的状态，生活中要有生活状态，但愿毕业后的我可以积极面对自己的工作生活。

开学在即，在大学生活的最后一段时间，我将继续在学校完成我的毕业事宜，我一定要充分利用好最后的时机，多与老师沟通交流，不浪费一切可利用资源。在毕业前做好职业生涯规划，给自己明确近期工作，为未来的发展做好准备。计划要从自身实际出发，点滴务实，时间合理，方向明确。

总之，我在这次实习中学到了很多东西，能够让我受益一生。我在实习中发现自己的不足，都会在以后的学习工作中努力加以改正，使自己更适应工商管理工作的需要。

**公司社会实践报告篇三**

在烈日炎炎的夏天，大二下学期的学习生活结束了，心里也开始着急啦，不知道暑假该如何安排。其实早在这一学期结束之前，就琢磨着，在暑假的时候，到外面去打暑假工，好好锻炼一下自己，只是一直没有找到合适的工作。也跟父母商量过，实在找不到合适的工作就先回去给家呆着，父亲没有说什么，知道我在家也闲不住，还不如让我出去，自己去找点活干。本来一开始是说和高中的老同学一块到安徽一个食品厂去的，可最后，由于那里的暑假工已经招齐啦，所以也去不成啦。没办法，只有先回去一趟了。七月四号回家，一直在家闲了一个多星期，闷得不得了。然后就给在杭州的堂哥发信息，问问堂哥那里有没有什么活干，实在不想这样一直就给家闲着。堂哥说，想过来的话，活是有的，就怕我干不下来。我笑着说，活是慢慢干的，不管做什么，都不是一下子就能适应的。想想去年我在江苏淮安那边的工地上也干过一段时间，我自认为自己还是能吃一点苦的。 经过考虑之后，我就跟父亲说，我准备到杭州去，然后就给堂哥打了个电话，了解了一些情况，就定了去杭州的注意。去的时候，堂哥叫我把他的亲外甥也带过去。外甥刚好初中毕业，暑假在家也没什么事情，就带过去也好哈锻炼一下。提了两双鞋子，背着几件换洗衣服，顶着依旧炎热天气，走出了家门，和外甥一起踏上了去杭州的征途。汽车从早上七点开始行使，上高速后，一路飞奔。坐在窗边，想着不知到了目的地之后，会是一种什么生活。也许某一年，某一天就会为了生活，而来回奔波，不像现在这样为了锻炼自己而离开家乡。

汽车终于在下午五点多到达目的地。打开车门的那一刻，就发现，原来的杭州的天气，比家里要热的很多，感觉整个大地就像一个蒸笼。往稍远的地面望去，就发现，那地面像火苗一样晃动。打了电话叫堂哥他们来接我们，在路边站了一会儿，衣服都烫了起来。再伸手摸摸包，感觉就像用火刚烤干的一样，暖呼呼的。心想，这种天气就是对我的一个很大的考验。

一个人到了公司，感觉一切都是那么的陌生。没有一个认识的人，也没有一个熟悉的地方，所有的都需要自己去慢慢探索。整个物流基地里面，做多的就是货物和货车，齐刷刷的排在那里。

最开始的时候，老板安排一位姓陈的仓库管理员带着我。有陈管带着我开始对货，点货，告诉我哪里的货该放在什么位置。经过一个星期的适应，对整个环境有了基本的了解。 陈管对我说，其实这件工作熟悉起来之后，做起来也是比较简单的。关键是要用心去做，把每一件货对清楚，该放哪里就放在哪里，该搬到那辆车的就搬到到那辆车。一般都是早上对退货，晚上对发货。如果是退货的话，一般有两个标签，这个时候，就得注意要看从外地到杭州的那张标签。单号有时也有可能跟清单上不一样的（由于手工操作会造成误写），这时就需要看联系电话和收货地址，来查明这件货的真正单号。晚上对货上车，最主要的就是要分清各个地区的，不能窜货少货。否则不仅会造成运输费用的损失，更重要的是延误到货时间，这样就会损失客户利益，最终会影响发货方对承运方的信任度，影响后续生意。所以一件看似简单的工作，却也担负重大的责任。

有时，我也会跟司机一块去出到外面去提货回来。在提货的时候，要注意包装的完整无损，也要点清楚件数。有时一件货物的托运费虽然很低，但是货物的价值却很高，如果件数和包装没有注意好，也会造成很多不必要的麻烦。同时从点上提回去的货物，有时是没有公司的标签的，所以需要我们把货物提回来之后，把清单上的单号写好，贴在外包装上，以方便晚上点货上车。其次就是做好仓库清洁，每天对仓库进行打扫，同时把仓库的货物整理好。 虽然这些日常工作说起来是比较简单的，但是在炎热的天气中，做任何一项工作，都是很辛苦的，特别是最开始的那几天，刚好是高温期，每天的气温都会达到三十八度，搬不了几件货，全身就会汗湿透。十多天之后，稍微好一点了，每天基本都有雷阵雨，可以降降温。

同时，随着时间的推移，和员工们之间，也渐渐熟悉起来。随之而来的便是一些小的摩擦。因为在体力上，跟老员工相比，我和他们之间是有一定差距的。虽然在我面前不讲我，但是也有个别人会给老板讲，说我干活不行。我个人是坚持能搬得动的货物，就尽量搬，搬不动的，就叫人抬一下，没人合作的话，就先放在边上，先等一下，去找工具来卸下来。 八月二十九号，去找老板结的工资。为期四十天的暑期实践过去了，领到工资的那一刻，感觉很欣慰，那不仅是四十天来努力的结果，更是对我四十天来价值的体现。我也习惯了那里的生活和那项工作，虽然有点苦，但是都是我自愿的，没有父母的要求，也没有学校的要求，我只是本着自愿的心理来参加这种社会实践，锻炼自己的综合能力，我也从中学到不少东西：

1语言是一门艺术，要学善于与别人沟通：

在熟悉工作环节之后，有时可能会觉得一直重复的做那件工作很乏味，这时就需要我们有足够的耐心，去坚持，坚持就是胜利；也要相信自己能够完成任务，能够坚持到底；最重要的是要有责任心，不管是多么简单的工作，或者多么复杂的工作，既然去做了，就要凭自己的良心去做，要对得起自己，也要对得起老板。

2理论联系实际，在工作中不断吸取经验： 要注重理论联系实际，既要从书本中学习，又要在工作实践中学习，不断在工作实践中吸取经验，总结经验，把学习成果转化为工作思路，促进工作的进行。

短期的社会实践，让我从中学到了很多东西，社会实践的作用，让我受益匪浅，也拉近了我与社会的距离，让我在社会实践中开拓了视野，增长了一定的社会经验。虽然有些辛酸的历史，不过也都是我宝贵的经验，它们将成为我以后工作的教训。

**公司社会实践报告篇四**

一、和谐是企业发展的保障

古人说：“众人拾柴火焰高”，在这激烈竞争的社会，企业的发展首先应该是：“和谐发展”。和谐离不开发展，企业发展了，才有能力满足员工日益增长的物质文化生活需要，提升企业文明程度。才有能力履行社会责任，带动一方经济。发展离不开和谐，实现发展必须要有明确的方向，一致的步调和统一的思想。而和谐正是引领发展方向，克服矛盾的指针。因此用和谐的氛围去推动发展是何等的重要。企业内部和企业外部的和谐缺一不可，企业内部和谐就能团结一致，克服外部环境的困难，最终达到内外部的统一，实现企业的发展目标。否则即是外部环境再好，企业也无法快速发展reader8。cn。我所实践的企业，无论是老总还是员工，他们都平易近人，和谐相处。大家分工明确，各司其职。有难处大家共同商量，有困难大家相互帮助，有问题大家共同探讨。如有一次有位设计师将一个项目设计完毕，请领导过目，领导看后马上叫其他设计师都过来一起学习、探讨。我觉得企业这种团结互助、克难攻坚的精神非常值得我学习。正因为企业这种和谐的工作氛围使得企业蒸蒸日上，前来应聘的人才源源不断。

来自

二、人才是企业发展的基石

人才就像种子或树苗，种子是由企业自己播种培养的，树苗则是由外购买的，这些种子或树苗是否能够在土壤上扎根生长，关键因素就是土壤，而土壤就是企业。我实践的企业规模不大，人数不多。但设计师们个个都是精兵强将考试吧，他们都有一技之长，业务精通，操作熟练，设计项目时个个都得心应手。对于领导分配的工作，大家都坚决服从，从不讨价还价。并且有强烈的事业心，对设计的项目都认真仔细，精益求精。老板虽然学历不高，但是业务能力很强，企业的发展势头很好，大家都很佩服。由此得出大学生社会实践是何等的重要。如果学历再高，领悟的程度、运用的能力，实践的经验不够，作用然仍发挥不了。因此，作为企业，人才的选择、人才的培养、人才的储备是从重之重。作为即将走向社会的大学生，积极参与社会实践，把所学的知识运用于社会实践是一堂必修课。

三、学习是创新的动力

学习是全面推动企业创新发展的不竭动力，勤奋好学是责任，是发展实践的呼唤。新世纪新阶段所面临的发展机遇前所未有，面临的挑战也前所未有。因此，只有勤奋好学，才能真正做到与时俱进，勤奋学习、认真思考是创新的源泉，是与时俱进的根本保证。创新是发展的核心，创新是我们工作的指导思想，创新是人类最高级的增值资源，创新是企业发展的一个根本途径。在全球化经济与知识竞争的当今时代，创新已成为工作的重要主题，只有树立终身学习的新理念，才能获取企业发展创新的动力源泉。

1．作为企业首先要加强对人才的培训，对不同类型的人才分门别类的进行培训，使他们不断的更新知识，拓宽思维，提升能力。

3．要善于思考，勤于探索，开拓创新。创新有理念创新、方法创新、载体创新等。理念创新：要用新的理念去应对项目的设计。方法创新：要用灵活、简便、省时的方法去设计项目。载体创新：要用新颖别致，灵活多样的载体去设计展厅。

总之，本次的社会实践对我来说收获很大，通过社会实践，学到了书本上学不到的知识。知道了青春的宝贵，懂得了青春的任务，明白了青春铸和谐的深刻含义。在即将完成学业，踏上社会。我要加倍努力的学习，克服学习中的难题，合理安排时间，不断充实自我，为将来踏上社会打好扎实的基础。以实际行动向学校、向社会交上一份满意的答卷。

**公司社会实践报告篇五**

社会实践可以让学生了解到工作的不容易，从而更加努力地学习。那么参加社会实践以后，那份社会实践报告该怎么写呢？以下是运输公司社会实践报告的范文，欢迎参考！

在烈日炎炎的夏天，大二下学期的学习生活结束了，心里也开始着急啦，不知道暑假该如何安排。其实早在这一学期结束之前，就琢磨着，在暑假的时候，到外面去打暑假工，好好锻炼一下自己，只是一直没有找到合适的工作。也跟父母商量过，实在找不到合适的工作就先回去给家呆着，父亲没有说什么，知道我在家也闲不住，还不如让我出去，自己去找点活干。本来一开始是说和高中的老同学一块到安徽一个食品厂去的，可最后，由于那里的暑假工已经招齐啦，所以也去不成啦。没办法，只有先回去一趟了。七月四号回家，一直在家闲了一个多星期，闷得不得了。然后就给在杭州的堂哥发信息，问问堂哥那里有没有什么活干，实在不想这样一直就给家闲着。堂哥说，想过来的话，活是有的，就怕我干不下来。我笑着说，活是慢慢干的，不管做什么，都不是一下子就能适应的。想想去年我在江苏淮安那边的工地上也干过一段时间，我自认为自己还是能吃一点苦的。经过考虑之后，我就跟父亲说，我准备到杭州去，然后就给堂哥打了个电话，了解了一些情况，就定了去杭州的注意。去的时候，堂哥叫我把他的亲外甥也带过去。外甥刚好初中毕业，暑假在家也没什么事情，就带过去也好哈锻炼一下。提了两双鞋子，背着几件换洗衣服，顶着依旧炎热天气，走出了家门，和外甥一起踏上了去杭州的征途。汽车从早上七点开始行使，上高速后，一路飞奔。坐在窗边，想着不知到了目的地之后，会是一种什么生活。也许某一年，某一天就会为了生活，而来回奔波，不像现在这样为了锻炼自己而离开家乡。

汽车终于在下午五点多到达目的地。打开车门的那一刻，就发现，原来的杭州的天气，比家里要热的很多，感觉整个大地就像一个蒸笼。往稍远的地面望去，就发现，那地面像火苗一样晃动。打了电话叫堂哥他们来接我们，在路边站了一会儿，衣服都烫了起来。再伸手摸摸包，感觉就像用火刚烤干的一样，暖呼呼的。心想，这种天气就是对我的一个很大的考验。

一个人到了公司，感觉一切都是那么的陌生。没有一个认识的人，也没有一个熟悉的地方，所有的都需要自己去慢慢探索。整个物流基地里面，做多的就是货物和货车，齐刷刷的排在那里。

最开始的时候，老板安排一位姓陈的仓库管理员带着我。有陈管带着我开始对货，点货，告诉我哪里的货该放在什么位置。经过一个星期的适应，对整个环境有了基本的了解。陈管对我说，其实这件工作熟悉起来之后，做起来也是比较简单的。关键是要用心去做，把每一件货对清楚，该放哪里就放在哪里，该搬到那辆车的就搬到到那辆车。一般都是早上对退货，晚上对发货。如果是退货的话，一般有两个标签，这个时候，就得注意要看从外地到杭州的那张标签。单号有时也有可能跟清单上不一样的（由于手工操作会造成误写），这时就需要看联系电话和收货地址，来查明这件货的真正单号。晚上对货上车，最主要的就是要分清各个地区的，不能窜货少货。否则不仅会造成运输费用的损失，更重要的是延误到货时间，这样就会损失客户利益，最终会影响发货方对承运方的信任度，影响后续生意。所以一件看似简单的工作，却也担负重大的责任。

有时，我也会跟司机一块去出到外面去提货回来。在提货的时候，要注意包装的完整无损，也要点清楚件数。有时一件货物的托运费虽然很低，但是货物的价值却很高，如果件数和包装没有注意好，也会造成很多不必要的麻烦。同时从点上提回去的货物，有时是没有公司的标签的，所以需要我们把货物提回来之后，把清单上的单号写好，贴在外包装上，以方便晚上点货上车。其次就是做好仓库清洁，每天对仓库进行打扫，同时把仓库的货物整理好。虽然这些日常工作说起来是比较简单的，但是在炎热的天气中，做任何一项工作，都是很辛苦的，特别是最开始的那几天，刚好是高温期，每天的气温都会达到三十八度，搬不了几件货，全身就会汗湿透。十多天之后，稍微好一点了，每天基本都有雷阵雨，可以降降温。

同时，随着时间的推移，和员工们之间，也渐渐熟悉起来。随之而来的便是一些小的摩擦。因为在体力上，跟老员工相比，我和他们之间是有一定差距的。虽然在我面前不讲我，但是也有个别人会给老板讲，说我干活不行。我个人是坚持能搬得动的货物，就尽量搬，搬不动的，就叫人抬一下，没人合作的话，就先放在边上，先等一下，去找工具来卸下来。八月二十九号，去找老板结的工资。为期四十天的暑期实践过去了，领到工资的那一刻，感觉很欣慰，那不仅是四十天来努力的结果，更是对我四十天来价值的体现。我也习惯了那里的生活和那项工作，虽然有点苦，但是都是我自愿的，没有父母的要求，也没有学校的要求，我只是本着自愿的心理来参加这种社会实践，锻炼自己的综合能力，我也从中学到不少东西： 1语言是一门艺术，要学善于与别人沟通：

在熟悉工作环节之后，有时可能会觉得一直重复的做那件工作很乏味，这时就需要我们有足够的耐心，去坚持，坚持就是胜利；也要相信自己能够完成任务，能够坚持到底；最重要的是要有责任心，不管是多么简单的工作，或者多么复杂的工作，既然去做了，就要凭自己的良心去做，要对得起自己，也要对得起老板。

2理论联系实际，在工作中不断吸取经验：要注重理论联系实际，既要从书本中学习，又要在工作实践中学习，不断在工作实践中吸取经验，总结经验，把学习成果转化为工作思路，促进工作的进行。短期的社会实践，让我从中学到了很多东西，社会实践的作用，让我受益匪浅，也拉近了我与社会的距离，让我在社会实践中开拓了视野，增长了一定的社会经验。虽然有些辛酸的历史，不过也都是我宝贵的经验，它们将成为我以后工作的教训。

**公司社会实践报告篇六**

四十多天的暑假，有人利用这个时间去考驾照，有人去参加英语培训，有的计划跟朋友出游，也有人宅在家里。这么长的时间，确实是一个使自已某方面能力得到提升的机会。我的计划是找一份可以提升交际能力的暑期工作。于是在逛街的时候特别注意路人递过来的传单和商店门旁的告示。算是幸运吧，一家影楼招暑期工的告示很快被我碰到了。紧接着填写个人信息，在家等待是否被录选的消息。大概过了三四天吧，店长打来电话说可以来上班了。

女皇徐鹤宁，陈安之培训机构。知道做销售，不仅要有大学文凭，还要有出色的社会实践。

接下来就是真正的上岗了。俗话说，说起来容易做着难。第一天的工作，每个新员工都做得不太好，当然也包括我了。那时候，好强的我流眼泪了。我们的队长安慰我说，工作都这样，一开始总会有不顺，过两天就会好。这天，有两个暑期工提出来退出，因为忍受不了个别刁蛮，难缠的顾客。我第一天没有顾客，没有体会到这些，因此坚持了下来。接下来的第二天，我就有了顾客，又一次的的幸运，顾客还算好，提出的问题都是有关照相，我都能解决。说说我吧，在别人眼中，我是个内向，容易害羞的女孩，店长经常对我说的一句话就是，春霞，放开自已，要大声说话，没什么害怕的。不然你的业绩怎么都不会好。起初，心里特介意这些话。后来工作了三四天，也发现我的说话声音低，过于拘谨不利于与顾客沟通和同事协作。看着与自己同时进店的暑期工们与老员工的打成一片，而自已还不能融入其中，我想，我不能一直这样，我必须做出努力，融入其中，因为我们是一个团队，我不能掉队。

每个方面都只是浅尝辄止，。做什么样的工作，相应的就要有什么样的能力与之匹配。大学就是能力培养的时期，因此做好职业规划，才会有努力地方向。

很可惜的是，我们的大赛失败了，只进行了20多天。期间，也做过市场调查，知道之所以失败是因为我们的宣传不够以及没有考虑突发情况。

**公司社会实践报告篇七**

实习部分：

(一)、概述

1、 实习时间：

20xx年3月2日-20xx年3月19日

2、 实习地点：

河南省郑州市

3、 实习单位：

河南和成欣业装饰工程有限公司

4、 单位性质与概况：

该公司位处郑州市陇海路与桐柏路交叉口，凯旋门商务楼9层，属私人企业，公司主要业务范围：家装、工装、景观、园林工程，兼平面广告业务。公司现有员工30多人，是郑州市中型装饰有限公司，曾被评为“河南省优秀装饰公司”。

(二)、实习经过

1、担任的工作岗位：

主要担任工程监理，兼设计师和客户代表。

2、实习期间完成的工作：

与客户洽谈业务，设计师助理，工程施工(20xx大学生印刷厂社会实践报告)现场监理。

3、实习任务与重点：

任务：通过实习了解家庭装饰的施工工艺，对材料的价格清楚、明朗，了解新型材料在实际装饰中的运用，对施工现场出现的问题提出较快的解决办法，学习公司设计师的设计特长，完成公司分配的任务。重点：把学校学习的理论知识运用到实际的社会实践中，进一步提高自己的综合能力同时融入公司的环境，为项目的团队合作做出自己应有的责任。

4、参与的项目、工作量、效果：

参与工程：江山名居98平方米家装工程。

a:业务洽谈与设计部分

工作量：这是我到公司参与的第一个家庭装饰工程，所以不论在制图或者是在现场监理的过程中，我都非常的用心。这对我来说是一个展示自我的大好机会，是对我几年来学习成绩的一个考验，也是一个挑战。首先是陪同设计师和业务员一起量房，把最初的平面图徒手画下来，在量房的过程中我学习到：测量时尽量注意墙体的厚度，哪些是承重墙哪些是非承重墙，各个梁的尺寸位置，管道的位置，以及窗户、阳台的位置和尺寸都是方案设计必不可少的资料。然后就是主设计师和客户的交流了，交谈中我知道客户是一个私人企业的经理，这是他初次购房，在我们量房之前已经与几家装饰公司联系过，应该对装饰有一定了解，因此对设计这一块有很高的要求，再了解客户的的交谈中，我发现这个客户对住房的要求很高，不怕花钱，就怕做不出理想的环境，后来我和主设计师根据业主的一些兴趣爱好，简单的帮房子的功能和用途做了一个划分，这样方案已经基本形成，可是最后业主还是要我们先出了图在说，我知道这是对我们水平的一次考验。之后根据业主的想法一连做了两套方案，以增加方案的成功性，打掉了一些非承重墙使空间更加合理通透，接下来就等客户看方案了，在公司同事的帮助下，方案几经修改，最后客户一眼就看重了其中的一套方案，业主很满意，并且要我把报价做出来，这个确实是一个难题，因为我以前在学校从没接触到这样的东西，最后在公司同事的帮助下，一份清晰的报价单就清晰可见了，我也从中学到很多东西，例如：施工工艺，新材料，报价的计算等等。

效果：最终报价定51200元，现在已施工。

b:现场管理部分

在施工现场的实习生活中，能够学习到不少新的知识和知道许多我所不知道的事，但并不是每天都有特别的事发生或是有机会学到新鲜的事物与知识的。大部分在施工现场的实习生活，是将我在课堂上学习的知识的深化巩固并使其实用化的学习实践过程。是将我所已经掌握的建筑装饰技术的相关知识用于实践，在施工现场体验作为一名施工管理与组织者的现场实际经验。

所谓项目管理就是指为了达到项目目标，对项目的策划(规划、计划)、组织、控制、协调、监督的总称。装饰行业已经成为建筑业中的三大支柱行业之一，其在整个建筑业中所占的比重已越来越大。面对装饰业市场竞争的加剧和行业的规范化进程，面对市场准入和行业的规范化进程，装饰工程施工中施工管理工作显得更加重要。 而我作为一名施工管理人员在施工现场的近十几天的实习体验也让我更加明确的认识到管理的重要性。是否有优秀的管理体制、系统和人才。便关系到建筑装饰企业团队的施工质量、进度、安全、成本、效益还有能否按期交付使用等问题。

**公司社会实践报告篇八**

xxxx年7月份，我真正的进入了有生以来的第一次实践课。在我的努力下，我参加了\*\*防水保温建筑公司的实践工作，完成了我的社会实践工作。

我的主要工作是负责建筑公司的建筑材料的进出登记工作。看似很简单，但实际上它需要很多的工作经验和所积累的教训，更重要的是细心和耐心。为了做好这个工作，不让自己失望，我让项目经理给我做了简单的上岗培训，项目经理给我讲了许多关于施工方面和安全方面的经验。随着经验的积累，我的工作能力提高不少，这些提高可以说对我是一个很大的帮助。每当一车材料运进来登记好，每当一天的工作结束，我的自信心也就无形中加强了。

在工作之余，我还真正的进入工人的生活之中，记得打工的第一天，我都不怎么开口说话，和工地上的工人也没什么话说，很是放不开。暑假打工第一天的工作就在我的激情和疑问中结束。慢慢的，我发现工人们虽然辛苦，但是他们很是能吃苦耐劳，能够自娱自乐。在他们身上我学到了很多，人不能总是靠父母，做公主，要学会自力更生，更要经历磨练，才会珍惜自己现有的幸福生活。

不过有的时候做得不好，老板还要批评你。夏天天气很热，工地条件，伙食也不是很好，我有几次都想不干了，但我还是坚持了下来，认认真真做事。原来坚持下去，生活可以更加充实，原来“自力更生”是挑战与乐趣并存的。我敢保证从此我可以生活得比以前任何时候都好，都充实！

在我的打工生活中，我还明白了：在工地的管理中责备下级是不可避免的。责备也要用适当的方式，既要与工人打成一片，也要保持自己的威严。虽然事实如此，但这也给我上了宝贵的一课。它让我明白到别人批评你或是你听取他人的意见时，一定要心平气和，只有这样才能表示你在诚心听他说话。虽然被批评是很难受的，而且要明确表示你是真心在接受他们的批评。因为这样才能在失败中吸取教训，为以后的成功铺路。我们要学会从那里跌倒就从哪里爬起来，这才是我所应该做的。

我也从工作中学习到了人际交往和待人处事的技巧。在人与人的交往中，我能看到自身的价值。人往往是很执着的，可是如果你只问耕耘不问收获，那么你一定会交得到很多朋友。对待朋友，切不可斤斤计较，不可强求对方付出与你对等的真情，要知道给予比获得更令人开心。不论做是事情，都必须有主动性和积极性，对成功要有信心，要学会和周围的人沟通思想、关心别人、支持别人。在打工期间，懂得与人相处，是我们的一大主题，这就要我们在礼仪、语言等方面能够取得别人的信任，赢得别人的好关系。首先一个诚信，诚信是一个永恒的主题，当一个人在公司失去别人的信任的时候，他做什么事都难。同时，同行之间沟通尤其重要，许多东西都是你学一点，他学一点，在休息时间你说一句，他说一句，我说一句，大家也在这种沟通讨论学到了东西。在这里必须强调一点就是，千万不要卷入公司中的人事斗争。有的人一开始，就和公司的某些人搞得很好，象哥们似的，由于如此可能他会给你说别人的不对甚至私事，这时候千万注意，不要把自己往里边搀和。

还有就是要乐于帮助别人。在实习的过程中，一些同事帮了我很多，有时我并没有要求，他们也会主动来帮我，这点令我感动。所以，在平时的工作或生活中，我也会主动去帮助别人，这样不但帮别人解决了困难，自己也获得了一份快乐和满足。

实践本来就是大学里边必须经历一个阶段，但是在实践期间我们以什么心态对待确实很重要，首先我们要面对的真实的社会，工作是辛苦的，其次是我们的工资很低，且在不同事务所待遇不同，尽管做了同样的工作甚至更累，但却拿更低的工资。所以我们必须抱着一种学习的心态，公司赚钱，我们学东西。再加上社会本来就那样，劳动与报酬并不一定是平等公平的，只有认识到这点，才能以正确的心态去对待我们的实习，才能积极主动、有责任的去完成任务。

打工的日子，有喜有忧，有欢乐，也有苦累，也许这就是打工生活的全部吧。我不知道多少打工的人有过这种感觉，但总的来说，这次的打工生活是我人生中迈向社会的重要一步，是值得回忆的。

在即将离开的时候，我向各位在打工中帮助我的人道了别，同时也得到了他们的祝福。我想我会好好学习的，为了自己的将来奋斗！

现在想来，暑假的打工生活，我收获还是蛮大的。我所学到的生活的道理是我在学校里无法体会的，这也算是我的一份财富吧。现今，在人才市场上大学生已不是什么“抢手货”，而在每个用人单位的招聘条件中，几乎都要求有工作经验。所以，大学生不仅仅要有理论知识，工作经验的积累对将来找工作也同样重要。事情很简单，同等学历去应聘一份工作，公司当然更看重个人的相关工作经验。就业环境的不容乐观，竞争形式的日趋激烈，面对忧虑和压力，于是就有了像我一样的在校大学生选择了暑期打工。暑期实践虽然只有短短的几天，但是在这段时间里，我们却可以体会一下工作的辛苦，锻炼一下意志品质，同时积累一些社会经验和工作经验。这些经验是一个大学生所拥有的“无形资产”，真正到了关键时刻，它们的作用就会显现出来。

这次社会实践中，我可谓受益匪浅。俗话说，千里之行始于足下，最基本的业务往往是不能在书本上彻底理解的，所以基础的实务尤其显得重要，特别是目前的就业形势下所反映的高级技工的工作机会要远远大于大学本科生。就是因为他们的动手能力要比本科生强。从这次实习中，我体会到，如果将我们在大学里所学的知识与更多的实践结合在一起，用实践来检验真理，使一个本科生具备较强的处理基本实务的能力与比较系统的专业知识，这才是我们学习与实习的目的和意义。

大学生除了学习书本知识，还需要参加社会实践。因为很多的大学生都清醒得知道 “两耳不闻窗外事，一心只读圣贤书”的人不是现代社会需要的人才。大学生要在社会实践中培养独立思考、独立工作和独立解决问题能力。通过参加一些实践性活动巩固所学的理论，增长一些书本上学不到的知识和技能。因为知识要转化成真正的能力要依靠实践的经验和锻炼。面对日益严峻的就业形势和日新月异的社会，我觉得大学生应该转变观念，不要简单地把暑期打工作为挣钱或者是积累社会经验的手段，更重要的是借机培养自己的创业和社会实践能力。现在的招聘单位越来越看重大学生的实践和动手能力以及与他人的交际能力。

作为一名大学生，只要是自己所能承受的，就应该把握所有的机会，正确衡量自己，充分发挥所长，以便进入社会后可以尽快走上轨道。在这次暑期的工作中，我懂得了理论与实践相结合的重要性，获益良多，这对我今后的生活和学习都有很大程度上的启发。这次的打工是一个开始，也是一个起点，我相信这个起点将会促使我逐步走向社会，慢慢走向成熟。

**公司社会实践报告篇九**

为了拓展自身的知识面，扩大与社会的接触面，增加个人在社会竞争中的经验，锻炼和提高自己的能力，以便在以后毕业后能真真正正地走入社会，能够适应国内外经济形势的变化，并且能够在生活和工作中很好地处理各方面的问题，我们大学生必须踏进社会。

7月20日，我走进了xx市xx儿童用品有限公司，开始了我这个假期的社会实践。实践，就是把我们在学校所学的理论知识，运用到客观实际中去，使自己所学的理论知识有用武之地。只学不实践，那么所学的就等于零。理论应该与实践相结合。另一方面，实践可为以后找工作打基础。通过这段时间的实习，学到一些在学校里学不到的东西。因为环境的不同，接触的人与事不同，从中所学的东西自然就不一样了。要学会从实践中学习，从学习中实践。而且在中国的经济飞速发展，国内外经济日趋变化，每天都不断有新的东西涌现，在拥有了越来越多的机会的同时，也有了的挑战，前天才刚学到的知识可能在今天就已经被淘汰掉了，中国的\'经济越与外面接轨，对于人才的要求就会越来越高，我们不只要学好学校里所学到的知识，还要不断从生活中，实践中学其他知识，不断地从各方面武装自已，才能在竞争中突出自已，表现自已。

在实践的这段时间内，我有幸在xx公司五金车间担任统计员一职，每天我都会很忙，一天工作差不多12个小时，主要负责编制生产日报表，填写考勤表，对半成品入仓、出仓的登记，填写生产交接表，盘点模具房；统计生产工人工资等工作。虽然我的职务叫统计员，但是我觉得我担任的是统计员兼文员兼仓管兼助理。在实习开始时，车间面临着大量人才的流失，包括主管、班长、机修、员工等都离职，在新领导的带领之下，我们在半个月内已基本整理好整个车间。在我看来，我觉得这是一个很好的学习机会，我不要大家把我当实习生看待，而是一名普通员工，所以我一直享受着工作的氛围，每天都大汗淋漓，但收获让我很快乐……这些都是在学校里无法感受到的，而且很多时候，我不时要做一些工作以外的事情，有时要做一些清洁的工作，在学校里也许有老师分配说今天做些什么，明天做些什么，但在这里，不一定有人会告诉你这些，你必须自觉地去做，而且要尽自已的努力做到最好，一件工作的效率就会得到别人不同的评价。在学校，只有学习的氛围，毕竟学校是学习的场所，每一个学生都在为取得更高的成绩而努力。而这里是工作的场所，每个人都会为了获得的报酬而努力，无论是学习还是工作，都存在着竞争，在竞争中就要不断学习别人先进的地方，也要不断学习别人怎样做人，以提高自已的能力。记得老师曾经说过大学是一个小社会，但我总觉得校园里总少不了那份纯真，那份真诚，尽管是大学高校，学生还终归保持着学生的身份。而走进企业，接触各种各样的客户、同事、上司等等，关系复杂，但我得去面对我从未面对过的一切。

在这次实践中，我感受很深的一点是，在学校，理论的学习很多，而且是多方面的，几乎是面面俱到；而在实际工作中，可能会遇到书本上没学到的，又可能是书本上的知识一点都用不上的情况。或许工作中运用到的只是很简单的问题，只要套公式似的就能完成一项任务。有时候我会埋怨，实际操作这么简单，但为什么书本上的知识让人学得这么吃力呢？这是社会与学校脱轨了吗？也许老师是正确的，虽然大学生活不像踏入社会，但是总算是社会的一个部分，这是不可否认的事实。但是有时也要感谢老师孜孜不倦地教导，有些问题有了课堂上的认真消化，有平时课后作补充，会具有更高的起点，有了的知识层面去应付各种工作上的问题，作为一名新世纪的大学生，应该懂得与社会上各方面的人交往，处理社会上所发生的各方面的事情，这就意味着大学生要注意到社会实践，社会实践必不可少。

回想这次社会实践活动，我学到了很多，从我接触的每个人身上学到了很多社会经验，自己的能力也得到了提高，而这些在学校里是学不到的。

在社会上要善于与别人沟通。如何与别人沟通好，这门技术是需要长期的练习。在很久以前没有工作的机会，使我与别人对话时不会应变，会使谈话时有冷场，这是很尴尬的。人在社会中都会融入社会这个团体中，人与人之间合力去做事，使其做事的过程中更加融洽，事半功倍。别人给你的意见，你要听取、耐心、虚心地接受。在与不同人的交流当中，你会发现每个人身上都有优点值得你学习。陈主管教会我们在这个现实的社会中懂得了该怎样生存：“中文专业投笔从‘融’，外文专业西游取‘金’，历史专业谈‘股’论‘金’，医学专业精益求‘金’。”人事部经理告诉我：“出到社会，无论你的学历是高是低，用人单位看你的三个方面，团队精神，个人能力和态度。”

在工作上还要有自信。自信不是麻木的自夸，而是对自己的能力做出肯定。社会经验缺乏，学历不足等种种原因因会使自己缺乏自信。其实有谁一生下来就什么都会的，只要有自信，就能克服，那一切就变得容易解决了。

知识的积累也是非常重要的。知识犹如人的血液。人缺少了血液，身体就会衰弱，人缺少了知识，头脑就要枯竭。这次接触的实践活动，对我来说很陌生，要想把工作做好，就必须了解各方面的知识，有深入的了解，才能更好地应用于工作中。

最后，我用五句话把这次实习的经验总结出来：

第一是真诚：你可以伪装你的面孔你的心，但绝不可以忽略真诚的力量。

第二是沟通：想在短暂的实习时间内，尽可能多地学一些东西，这就需要跟领导和同事有很好的沟通。

第三是激情与耐心：激情与耐心，就像火与冰，看似两种完全不同的东西，却能碰撞出最美丽的火花。

第四是“主动出击”：当你可以选择的时候，把主动权握在自己手中。做不了最优秀的员工，但必须做到是最努力的。

第五是要有职业道德，在一个公司里面做事，要对自己的工作负责，对公司的商业秘密进行保密。

这次亲身体验让我有了深刻感触，这不仅是一次实践，还是一次人生经历，是一生宝贵的财富。在今后我要参加的社会实践，磨练自己的同时让自己认识得，使自己在踏入社会之前就已体会社会方面。

**公司社会实践报告篇十**

课堂上听孙冬梅老师说xx家政公司有一个暑期项目是大学生陪读，她觉得挺不错的，既增强学生的社会实践能力，也能帮助部分家庭困难同学解决实际问题。可谓一举两得。我想这个项目应该和家教型保姆相差无几 ，所以就去惠安家政公司登了记，我想趁暑假锻炼一下自己、长点见识、赚点钱， 我不想让暑期白白荒废掉。我认为，作为暑期实践，大学生出来当保姆能够培养自己的耐心，至少能更好地锻炼自己适应生活的能力。更何况我本身学的是家政专业。当时之所以选择家政专业，就是认为它是冷门，将来前景广阔。我想借此机会把学校里学的东西好好实践一下，体验一下跟我们专业相关的实践。

我的目的： 想提前融入社会

这是个很好的机会，想出去锻炼一下，看自己能不能把工作做好，做这份工作一方面是想通过暑期实践，增加自己的社会实践能力。另一方面也是想向社会证明自己。尽管还有两年才毕业，但是我已经明显感觉到就业之难，这份工作既是很有意义的暑期实践，或许也能为将来找工作增加点砝码。

家教型保姆在暑期的需求量很大，很多家政公司都会收到几十位家长打来电话咨询、预订家教型保姆。

大学生保姆的一天

我从7月21日开始上班工作的，不到一周的朝夕相处，我已经俨然成了小峻(化名)的朋友、保姆兼老师。小峻的家长给我的任务就是安排好小峻假期里每天的学习生活，并且要求他通过言传身教改变小峻的一些坏习惯。

每天早上7点整，我就会叫醒小峻。一天的时间安排得很紧凑，先是整理床铺，然后洗漱吃早餐，8点的时候，小峻已经开始朗读英语，通过朗读可以增加语感。9点读完英语，小峻开始做学校老师布置的假期作业，有不懂的问题会随时向我请教，直到11点30分，小峻是绝对不可以上网或看电视的。

午饭由我和小峻联手完成。我发现小峻的动手能力很强，就让小峻负责炒菜，自己则负责洗菜、切菜，两个人的配合越来越默契。小峻有个坏习惯：不爱整洁、乱丢东西，经常吃完饭一推碗筷就看电视去了，我则要求他一定要洗完碗筷收拾干净才可以休息。

下午我就给他预习四年级的课程，包括语文、英语、数学，一上课的方式，必须遵守课堂纪律，一直到下午三点。五点我会和他做游戏，一直到晚饭。吃完晚饭，看会电视，洗澡睡觉，我会交给他洗澡的方法，洗头的方法，告诉他自己的事自己做。九点钟按时睡觉。

很多人会有疑惑：大学生当保姆是不是人才的浪费?

我要告诉你们的是：首先，大学生保姆对应的只是假期市场 ，在大学生保姆团中，最受雇主青睐的是英语专业的大学生，其次是理工科专业的学生，主要原因是能够给孩子辅导功课。一些家长请大学生保姆的主要目的是看管孩子有大学生愿意做保姆，有家长愿意请大学生保姆，就促成了这个市场的形成。 其次，短期社会实践谈不上人才浪费 。大学生利用暑假从事保姆工作，会不会对他们的择业观形成影响，他们毕业后是否会继续选择家政行业呢? 我会把它当做人生经历中的一部分，作为以后发展的桥梁，虽然学的是家政专业，我认为当保姆肯定不能作为自己一生追求的目标，以后可能会从家政行业入手，自己来创业。

这次实践的主要目的，就是对那些待还没有办法就业的大学生产生一些触动。家政市场是个巨大的市场，它针对家庭服务的各种需求，它的产品将来定会不断细化，必然要求对家政从业人员进行细分。有区别的只是针对的服务对象和服务内容的不同，而大学生把自己定位好，必定能解决好自己的就业问题，同时体现人才的价值。

短短的暑假实践只是临时打工，和以后的就业没有太大的联系，既谈不上择业观的改变，也不牵扯人才浪费的问题。

体验保姆工作的过程中我收获了什么?

当好保姆并不容易

与普通家教不同的是，大学生保姆除了做饭、打扫卫生外，还要帮客户修电脑、陪护老人，给孩子温习功课、进行心理辅导等。

当好保姆可不是一件容易的事，到雇主家的头几天最为困难，因为大学生要尝试接触自己以前不认识的人，熟悉每一个家庭成员的脾气性格。在这个过程中，不少队员有过受挫碰壁的经历。

接受磨炼

大学生已经不再是什么天之骄子，到最基层的地方去工作，不正是现在所提倡的吗!不但是大学生自己，全社会都要转变观念，职业不分贵贱，做保姆同样应该得到尊重。 真正的人才应该具备全面的素质，有过这样的经历，对我大学生来说是一件好事。

**公司社会实践报告篇十一**

20xx年暑假，我来到青岛天翔龙瑞国际贸易有限公司进行暑期社会实践，以办公室文员的身份工作月余，收获颇多，感受颇深，总结如下。

我们普通大学生特别是研究生缺乏工作经验，没有实际操作经验和技能，而书本上的理论和知识与现实有很大的差距因此，在学校我们除了应具备扎实的专业知识外，还应该培养吃苦耐劳、团结协作的精神，这对我们今后就业、择业非常有帮助。志当存高远，事应求卓越。所以，我们不能再无所事事，其实我们的路很长，道很远。自从走进了大学，就业问题就似乎总是围绕在我们的身边，成了说不完的话题。在现今社会，招聘会上的大字报都总写着“有经验者优先”，可还在校园里面的我们这班学子社会经验又会拥有多少呢？为了拓展自身的知识面，扩大与社会的接触面，增加个人在社会竞争中的经验，锻炼和提高自己的能力，以便在以后毕业后能真正真正走入社会，能够适应国内外的经济形势的变化，并且能够在生活和工作中很好地处理各方面的问题，在大学期间的这一个假期我毅然开始了自己的社会实践.实践，就是把所学的理论知识，运用到客观实际中去，使自己所学的理论知识有用武之地。只学不实践，所学的就等于零,理论应该与实践相结合.另一方面，实践可为以后找工作打基础.通过这段时间的实习，学到一些在学校里学不到的东西。因为环境的不同，接触的人与事不同，从中所学的东西自然就不一样了，，我们不只要学好学校里所学到的知识，还要不断从生活中，实践中学其他知识，不断地从各方面武装自已，才能在竞争中突出自已，表现自已.

我在天翔龙瑞公司实践这段时间，对公司的基本情况有了较全面的认识。我自己的工作岗位是办公室文员，虽然每日蹲在办公室内，面对大量文件资料稍微有些不适应，难免觉得枯燥乏味，但渐渐地我开始学会在平淡的日常工作中去发现自己应当学习的东西，比如如何处理办公室中的人际关系、如何平衡领导要求就和个人能力之间的矛盾、如何与他人协作更快地完成工作等，这些无一例外是在学校接触不到的，但却是进入社会所必须的能力。在刚开始的时候，一些工作令我感到茫然摸不着方向，这使我我很受挫。在学校的时候以为自己的能力还不错，但当实际问题摆在面前时，才知道自己知道的还远远不够，这时才领悟到“学不可以已”的现实含义。这次认识实习是我大学生活中不可或缺的重要经历，首先在实践中我的知识得到了巩固,思考问题的能力也受到了锻炼；其次，它实习开阔了我的视野，使我对公司在现实中的运作有所了解，不再像以前那样只会纸上谈兵了；此外，我还了解了不少资料的搜集整理方法，可以和同学在一起相互交流，相互促进。

实习期间，我也深深的感觉到自己知识的肤浅和在实际工作中知识的匮乏，在学校总以为自己学的不错，一旦接触到实际，才发现自己知道的是多么少，因此在以后的学习中我会更加努力，让自己掌握好更多的专业及其相关知识，也会用更认真的态度面对每一件事情。在今后的学习中，我将努力提高自身素质，克服不足，朝着以下几个方向努力：

1、学无止镜，时代的发展瞬息万变，各种学科知识日新月异。我将坚持不懈地努力学习各种招商引资知识，并用于指导实践。

2、“业精于勤而荒于嬉”，在以后的工作中不断学习业务知识，通过多看、多学、多练来不断的提高自己的各项业务技能。

3、不断锻炼自己的胆识和毅力，提高自己解决实际问题的能力，并在工作过程中慢慢克服急躁情绪，积极、热情、细致地的对待每一项工作。

**公司社会实践报告篇十二**

对青年学生而言，暑假本是一个调适期、休整期和过渡期。但是在新的历史条件下，我们不仅要承担一定的社会责任，还必须面对来自国际和国内日益加剧的竞争压力。

对于作为青年学生一部分的研究生而言，更应该有种忧患意思，在休息之余，暑期可以更多的关注本专业相关领域的最新动态，致力于自身研究方向理论与实践的结合。

由于我们承担了中兴公司科研基金资助项目“网络的研究”，暑假开始之前，我们就对暑假时间做了全面的安排，主要做好两件事，原创： 一是关注国内外关于研究的最新紧张，再就是将网络理论研究的成果仿真实现，为下一步部署到实际网络打下一定的基础。

随着的飞速发展，特别是业务的广泛应用，已无可争议地成为信息网络的主流技术。基于技术的因其灵活的接入和良好的可扩展性占领了广泛的市场，并已开始由数据领域进入宽带多媒体通信领域。全球信息网络以为主导技术的演进方向已成为业界的共识，网络技术已成为包括计算机界、电信界和广播电视界在内的整个信息行业的研究热点。

包括音视频应用在内的宽带多媒体通信要求网络提供二种能力。一是高速传送能力，二是多业务支持能力。近年来由于大容量光纤传输系统和高速路由器的成功开发，特别是技术的突破性进展，网络的带宽有了前所未有的增长，一度有人提出用过量资源配置的方法来解决服务质量问题，即用充分的带宽来换取所需的。

尽管网络容量以极快的速度增长，但是今天及可以预见的将来，我们仍然不得不面对网络拥塞的问题。虽然网络服务提供商敷设了跨洋光缆，并使用了和将网络接入到家庭，但事实是：大部分的家庭用户仍然通过以或更低的速度接入到；大多数企业仍然依靠相对较慢的专用线路通信。虽然我们建立了，但是仍不足以支持大量的企业服务器及满足大量的新应用的需要，即带宽的增长不可能很快就能消除拥塞问题，原因有两个：会出现需要大量带宽的应用——增长的带宽使得使用速度增加，这刺激了对带宽的需求；高容量的光纤——当两根光纤的负载进入到第三根时，拥塞将不可避免。事实表明这种但单纯依靠增加网络带宽的思路是不可行的，必须深入研究网络资源的优化分配技术以避免无节制的网络扩容。

传统网络的设计思想是为所有人、所有应用提供平等的服务，因此它只能提供单一的服务，无法保证时延、时延抖动、分组丢失率等对于电信级业务来说至关重要的服务质量。九十年代前期占主导地位的虽然有一整套完整的机制，但是它基于的是面向连接的控制技术，尽管可以借鉴，却无法简单地移植到无连接的网络中。因此，如何在网络中提供多业务的问题已成为整个信息业界的热点研究课题。

是一个非常活跃的网络研究分支，已有不少研究进展和技术标准，尽管尚未实用，但确实已为进一步研究打下了良好的技术基础。国际上研究网络技术的主要组织有、、、和。

在这样的背景下，国内众多研究机构和科研院所也相继展开了相关的研究。此研究不但具有重要的理论意义，而且在我国已是一个迫切需要解决的实际问题。中兴公司是一个具有从终端应用、接入、本地到核心网系列产品的电信设备制造厂商，一方面具有研究端到端网络技术的良好网络环境和试验平台，另一方面，其自身也面临着如何从传统网络技术向分组技术过渡的问题，深入进行本课题的研究将对公司的技术发展，尤其是当前对下一代网络的研究开发具有重要的意义。我们的项目在年前就已全面展开，暑期的任务主要就是，原创： 将前期工作中所提出的结构模型，控制算法和相关协议在网络仿真软件中实现，以发现不足，解决问题。

是一个开放源代码的软件，为了实现我们的仿真目的，添加功能模块，首先要做的便是消化理解软件的结构特征，其次是根据算法模型编写代码，再次是将所编写的源代码融入，进行联调，最后对仿真结果进行分析。

在暑期的第一阶段，我们项目组成员结合认真阅读源代码，并定期展开讨论，逐步对软件有了一个比较清楚的了解，然后重点分析、攻克与我们项目相关的功能模块代码，并依次融入，获得了一些初步的仿真结果。

在这个过程中，我们也遇到了一些问题，比如说的软件结构、对于离散事件模型的理解，具体调度和队列管理算法的参数设定等，在这种情况下，我们通过讨论、思考、实验和检索相关资料得以解决和进一步的认识。

时间飞快，转眼已近月，回首暑假生活，又是生命中一段愉快而充实的时光，它既有假期的休闲与平静，又有做项目的充实与成就感，更为重要的是，这也是理论与实践的一次尝试，是理论指导实践，实践丰富理论的体验，在这个过程中，我们获得了团队协作的锻炼，独立思考能力的提升，同时也巩固了专业技能，为日后投身建设有中国特色社会主义的伟大实践打下坚实基础。

忧患永存，不断学习！

**公司社会实践报告篇十三**

对青年学生而言，国庆假期本是一个调适期、休整期和过渡期。但是在新的历史条件下，我们不仅要承担一定的社会责任，还必须面对来自国际和国内日益加剧的竞争压力。

对于作为青年学生一部分的研究生而言，更应该有种忧患意思，在休息之余，暑期可以更多的关注本专业相关领域的最新动态，致力于自身研究方向理论与实践的结合。

由于我们承担了中兴公司科研基金资助项目“ip网络qos的研究”，国庆假期开始之前，我们就对国庆假期时间做了全面的安排，主要做好两件事，一是关注国内外关于qos研究的最新紧张，再就是将ip网络qos理论研究的成果仿真实现，为下一步部署到实际网络打下一定的基础。

随着internet的飞速发展，特别是www业务的广泛应用，ip已无可争议地成为信息网络的主流技术。基于ip技术的internet因其灵活的接入和良好的可扩展性占领了广泛的市场，并已开始由数据领域进入宽带多媒体通信领域。全球信息网络以ip为主导技术的演进方向已成为业界的共识，ip网络技术已成为包括计算机界、电信界和广播电视界在内的整个信息行业的研究热点。

包括音/视频应用在内的宽带多媒体通信要求网络提供二种能力。一是高速传送能力，二是多业务qos支持能力。近年来由于大容量光纤传输系统和高速路由器的成功开发，特别是dwdm技术的突破性进展，ip网络的带宽有了前所未有的增长，一度有人提出用过量资源配置(overprovisioning)的方法来解决服务质量问题，即用充分的带宽来换取所需的qos。

尽管网络容量以极快的速度增长，但是今天及可以预见的将来，我们仍然不得不面对网络拥塞的问题。虽然网络服务提供商敷设了跨洋光缆，并使用了cablemodem和xdsl将网络接入到家庭，但事实是：大部分的家庭用户仍然通过modem以56kb/s或更低的速度接入到internet；大多数企业仍然依靠相对较慢的专用线路通信。虽然我们建立了gbitlan，但是仍不足以支持大量的企业服务器及满足大量的新应用的需要，即带宽的增长不可能很快就能消除拥塞问题，原因有两个：（1）会出现需要大量带宽的应用——增长的带宽使得使用速度增加，这刺激了对带宽的需求；（2）高容量的光纤——当两根光纤的负载进入到第三根时，拥塞将不可避免，实习报告《》。事实表明这种但单纯依靠增加网络带宽的思路是不可行的，必须深入研究网络资源的优化分配技术以避免无节制的网络扩容。

传统ip网络的设计思想是为所有人、所有应用提供平等的服务，因此它只能提供单一的best-effort服务，无法保证时延、时延抖动、分组丢失率等对于电信级业务来说至关重要的服务质量。九十年代前期占主导地位的atm虽然有一整套完整的qos机制，但是它基于的是面向连接的控制技术，尽管可以借鉴，却无法简单地移植到无连接的ip网络中。因此，如何在ip网络中提供多业务qos的问题已成为整个信息业界的热点研究课题。

ipqos是一个非常活跃的网络研究分支，已有不少研究进展和技术标准，尽管尚未实用，但确实已为进一步研究打下了良好的技术基础。国际上研究ip网络qos技术的主要组织有ietf、itu-t、euist、etsi和ieee。

在这样的背景下，国内众多研究机构和科研院所也相继展开了相关的研究。此研究不但具有重要的理论意义，而且在我国已是一个迫切需要解决的实际问题。中兴公司是一个具有从终端应用、接入、本地到核心网系列产品的电信设备制造厂商，一方面具有研究端到端ip网络qos技术的良好网络环境和试验平台，另一方面，其自身也面临着如何从传统网络技术向ip分组技术过渡的问题，深入进行本课题的研究将对公司的技术发展，尤其是当前对下一代网络（ngn）的研究开发具有重要的意义。我们的项目在1年前就已全面展开，暑期的任务主要就是，将前期工作中所提出的结构模型，控制算法和相关协议在网络仿真软件ns（networksimulator）中实现，以发现不足，解决问题。

ns是一个开放源代码的软件，为了实现我们的仿真目的，添加功能模块，首先要做的便是消化理解ns软件的结构特征，其次是根据算法模型编写代码，再次是将所编写的源代码融入ns，进行联调，最后对仿真结果进行分析。

在暑期的第一阶段，我们项目组成员结合nsmanual认真阅读源代码，并定期展开讨论，逐步对ns软件有了一个比较清楚的了解，然后重点分析、攻克与我们项目相关的功能模块代码，并依次融入ns，获得了一些初步的仿真结果。

在这个过程中，我们也遇到了一些问题，比如说ns的软件结构、对于离散事件模型的理解，具体调度和队列管理算法的参数设定等，在这种情况下，我们通过讨论、思考、实验和检索相关资料得以解决和进一步的认识。

时间飞快，转眼已近9月，回首国庆假期生活，又是生命中一段愉快而充实的时光，它既有假期的休闲与平静，又有做项目的充实与成就感，更为重要的是，这也是理论与实践的一次尝试，是理论指导实践，实践丰富理论的体验，在这个过程中，我们获得了团队协作的锻炼，独立思考能力的提升，同时也巩固了专业技能，为日后投身建设有中国特色社会主义的伟大实践打下坚实基础。

忧患永存，不断学习！

**公司社会实践报告篇十四**

实践时间;xx年7月11日至xx年8月11日

实践地点;xxxxxx有限公司

实践人员;xxx

一、实践序曲

大学的第一个暑假，我到永嘉县的一个纸业公司实习，实习的内容是把在学校学的“xx”拿到企业中进行实施，时间为从xx年7月1日至8月1日。整个实习分为两大部分，第一部分我所要做的是对xx知识进行系统的回顾了解以便为实施做好准备;第二部分的工作是走进公司，结合所在公司的实际，把已有的知识与公司进行融合，在业务不出错的基础上最大限度的提高效率。

另外，我还要将实习和先进性教育结合起来，力争把自己之前在先教活动中所学的理论运用到实际中去，使实习取得更好的效果，并且通过在实习中的实践取得经验，反过来使自己的理论知识得到丰富，尽量做到理论与实践相结合。

二、实践过程

实习开始后，我立即全身心投入到了工作中。因为主要工作是不断地对账务进行核算，所以实习第一阶段的地点就在办公室了。周围有些同学对我很是羡慕，说能在办公室里实习真是太幸福了;也有些同学怀疑这能不能算实习。其实，我每天的工作却并没有同学们想的那样轻松。因为每天处理的账务多而繁杂，它首要的就是要能真实的反应出企业的财务现状，进而提高企业绩。而要提高工作效率，财务核算就必须在对所有发生的业务的数据核算无误的基础上。记得在刚接手这个工作时，我所追求的目标仅仅是能实现财务核算而已，而且也只是仅仅凭着自己的想象和直觉去做，与实际脱节。通过多种途径与企业负责人进行多次交流后，我逐渐领悟到闭门造车是多么错误的一件事，它导致的直接后果将是做出来的系统只是一个摆设而不能真正运用到实际中去。所以，在这个实习的第一阶段里，我有了以下三个方面的收获：

第一，磨练了自己吃苦耐劳，

挫于事而不挫于志的意志力。因为核算和记账是一件重复、枯燥的事。当一个工作出现了错误时，要在密密麻麻的数字中间去寻找错误发生的原因;有时候就是因为少算了一个0就要花去自己一两个小时的时间来检查，当然花那么长的时间会有自身水平不足和核算时不够小心的因素存在，但是事情做多了一些错误也是无法避免的，这个时候就需要有足够的耐心去解决。

第二，加深了对一切从实际出发，

实事求是的理解。在财务作业的过程中我了解到一定要把理论运用到实践中，做事一定要从实际出发、结合实际情况。“纸上得来终觉浅，绝知此事要躬行。”在这一阶段的实习过程中，我深深的感觉到自己所学知识的肤浅和在实际运用中的专业知识的匮乏。刚开始的一段时间里，对一些工作感到无从下手，茫然不知所措，这让我感到非常的难过。在学校总以为自己学的不错，一旦接触到实际，才发现自己知道的是多么少，这才真正领悟到“学无止境”的含义。我深刻的感觉到，背离了实事求是的原则去做事无异于在黑暗中行走，结果只能是四处碰壁。

第三，体会到了团结合作与团队精神的重要性。

这个工作分统计.业务部门.出纳.财务经理等，无论哪一个方面出现工作不努力或者数据核算出错，都会导致整个季度工作的失败。所以许多的工作单靠个人或少数几个人的力量是无法完成的。

**公司社会实践报告篇十五**

1、钦州玉柴（机电）物流有限公司是一家主营现代汽车和各类重型卡车销售及物流营运的综合性公司。

2、公司员工不多，只有14个人，虽然看似公司规模小，但是其业务量十分可观，每天都有来洽谈、购买咨询和办理各项业务的客户络绎不绝。

3、职能部门分布：经理室、财务室、档案室、办公室、展厅、停车场。

4、公司理念：信念远比黄金贵。

5、发展方向：奋战100天，进军钦州港保税区。

1、每天必做工作：开、关公司门、扫地，倒垃圾、清理烟灰缸，并帮忙整理员工办公桌上的凌乱的资料。

2、整理档案室的档案，并对资料进行抽拿、放回去、打印、分顺序摆放等工作。

3、接待客户，为客户倒杯水、引导客户办理手续、并帮忙复印他们需要办手续的资料，如：身份证、保险单、行驶证、购置证、户口本等。

4、从事一些简单的验车工作，在一旁帮忙递、拿东西、熟悉验车的流程。

5、为客户准备办理贷款的合同资料，协助客户办理签字、办卡等业务。

6、公司员工没空业务繁忙时候帮忙接听下电话、传真、在电脑上录机电、物流台帐、帮忙办理车辆入户、年审、购置证、营运证等工作。

1、工作并不是公司员工、老总下达命令说要做什么工作、而是自己要自觉、主动去做、认为该做什么工作就要大胆去做不要犹豫。

2、通过每天接触的购车过程中的与公司同事、客户沟通使我对卡车知识有了一定得了解、不仅知晓了卡车的一般构造、还学会了如何去验车、验车该验什么，如何去验。

3、让我懂得了礼仪礼节的方面重要性，与同事相处要注意什么，什么话应该说、什么事不可以问也不可以做、如何与客户沟通好，特别是在打电话时学会礼貌用语的重要性，知道接电话首要该说第一句话是：“你好，钦州玉柴”；客户来了能说这几句话：“老板，你好，想要什么车”、“坐下先吧”、“请喝杯水”等。

4、学会了使用复印机、打印机和传真机、在复印时双面复印也学会了。

5、玉柴现在的口号是：玉柴动力，绿色动力。

6、做事除了要大胆、积极、主动外还要谦虚问同事，要学会虚心求教，不懂话就问，做事前一定要问明白，切忌还没弄清楚怎么做就盲目的去做，这样很容易做错事，甚至造成难以修改的错误。

1、凡事从底层做起，比如：对卡车销售不了解就必须从基础知识抓起，熟悉卡车的综合知识，不仅要熟背价格外面，更要懂一点卡车的构造知识。

2、在公司内部沟通是很重要的，要多注意沟通，只要你肯问，多与同事沟通你会发现其实他是很容易沟通的，更能从他的口中学习到许多课本上没有的知识。

3、“任何工作只要你肯去认真去学，去多问，都不会是很难的”，这是卢总给我的忠告，让我认识到了做事只要抱着谦虚的学习态度去做一件事，肯多去问，任何工作都会变得容易。

4、人际关系的处理也是非常重要的。我在那里实践这么久发现公司内部的员工与员工之间，老总与员工的关系都是处理得很好，经常看到他们有说有笑，即使是经理也能与员工打成一片，工作地时候能相互合作，休息的时候能一起打牌、“吹水”有说有笑的。可见在工作当中处理同事及老总的人际关系式十分重要的，“人脉处理的好去到那都好办事”这也是卢总给我的一个忠告。

5、出来工作或是实践在心态也是非常重要的，要做到：

（一）心态要做到放平稳

（二）做事要不怕做错事，要敢于承认错误

（三）要学会用脑做事、做事前一定要问清楚操作流程、要想的严谨，全面

（四）说话不要太直，说出去前要经过大脑思考。

6、一个企业发展壮大靠的是诚信经营，同样我们做人也要做到诚信经营人生，待人要真诚、踏实，去到一个企业工作自己懂做什么就做什么，不懂做什么就不要去做，切忌不懂装懂。

本文档由028GTXX.CN范文网提供，海量范文请访问 https://www.028gtxx.cn