# 2024年订货合同电子版(汇总10篇)

来源：网络 作者：琴心剑胆 更新时间：2024-10-19

*随着法律法规不断完善，人们越发重视合同，关于合同的利益纠纷越来越多，在达成意见一致时，制定合同可以享有一定的自由。那么合同应该怎么制定才合适呢？这里我整理了一些优秀的合同范文，希望对大家有所帮助，下面我们就来了解一下吧。订货合同电子版篇一买...*

随着法律法规不断完善，人们越发重视合同，关于合同的利益纠纷越来越多，在达成意见一致时，制定合同可以享有一定的自由。那么合同应该怎么制定才合适呢？这里我整理了一些优秀的合同范文，希望对大家有所帮助，下面我们就来了解一下吧。

**订货合同电子版篇一**

买 方： (以下简称“甲方”)

邮 编： 联系人： 电 话： 传 真：

卖 方： ( 以下简称“甲方”)

邮 编： 联系人： 电 话：

甲乙双方根据《中华人民共和国合同法》及相关的法律、法规，在平等互利、友好协商的基础上，就乙方向甲方销售产品，甲方向乙方支付货款事宜，达成如下协议：

一、 产品名称、产品规格与价格

二、 交货方式和付款方式

致签本合同起，甲方支付全部货款：1232500元，即：壹佰贰拾叁万贰仟伍百元整

三、 违约责任

3、甲方与乙方签订本合同后，自本合同生效之日起甲方不得因任何原因单方毁约退货;甲方若单方退货，甲方须按照本合同全额货款赔偿乙方损失。

四、 货物所有权与保管风险

2、从本合同生效起，到乙方将合同货物交付甲方止，本合同货物的保管风险由乙方承 担。在乙方将合同货物交付甲方后，货物的保管风险自动转移至甲方，乙方不再承担任何保管责任。

五、 不可抗力

1、合同中，不可抗力是指不能预见、不能避免并不能克服的客观情况，包括：战争、 火灾、洪水、台风、地震、政策变化或其它人力不可抗拒之事件。不可抗力因素可能出现在货物的制造、运输、仓储或交付过程中，出现上述不可抗力后，卖方立即通知买方。

2、卖方因不可抗力或较大面积传播的突发性传染性疾病造成逾期交货的，卖方不承担 任何责任。

3、双方的任何一方由于不可抗力的原因不能履行合同时，应及时通知对方，并应在上 述事件消除后15日内提供有关主管部门的证明。

六、 合同争议解决

本合同在履行过程中若发生争议，由双方友好协商解决;若不能解决，应提所属地人民法院通过诉讼进行解决。

十、其他

本合同壹式叁份，双方签字并盖章后生效，合同双方各执壹份，具有同样的法律效力;本合同盖章传真件具有同样法律效力。

甲方(公章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 乙方(公章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

**订货合同电子版篇二**

乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

根据《中华人民共和国民法典》之规定就货事宜，经甲乙双方充分协商，签订本合同，以资双方信守执行。

一、甲方计划\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月向乙方订货总值为人民币\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_元。其产品名称、规格、质量(技术指标)、单价等由甲方负责制定。

二、产品包装规格及费用

三、验收方法：烂片、是否带钉

四、货款及费用等付款及结算方法

五、交货规定

1、交货方式：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

2、交货地点：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

3、交货日期：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

4、运输费：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

六、经济责任

(一)乙方的责任

1、产品品种、规格、质量不符本合同规定时，甲方同意利用者，按质论价、不能利用的，乙方应负责保退、保换。由于上述原因致延误交货时间，每逾期十日，乙方应按逾期交货部分货款总值的\_\_\_\_\_%向甲方偿付逾期交货的违约金。

2、乙方未按本合同规定的产品数量交货时，少交的部分，甲方如果需要，应照数补交。甲方如不需要，可以退货。由于退货所造成的损失，由乙方承担。

3、产品交货时间不符合合同规定时，每延期一天，乙方应偿付甲方延期交货部分货款总值\_\_\_\_\_%的罚金。

(二)甲方的责任

1、甲方如中途变更产品、品种、规格、质量或包装的规格，应偿付变更部分货款(或包装价值)。

2、甲方如中途退货，应事先与乙方协商，乙方同意退货的，应由甲方偿付退货的，甲方仍须按合同规定收货。

3、甲方未按规定时间和要求向乙方交付技术资料、原材料时，除乙方得将交货日期顺延外，每延一日，甲方应付给乙方顺延交货产品总值\_\_\_\_\_%的罚金。如果甲方始终不能提出应提交的上述资料等，应视同中途退货处理。

4、属甲方自提的材料，如甲方未按规定日期提货，每延期一天，应偿付乙方延期提货部分货款总额\_\_\_\_\_%的罚金。

5、甲方未按规定日期向乙方付款，每延期一天，应按延期付款总额\_\_\_\_\_%付给乙方延期罚金。

6、乙方送货或代运的产品，如果甲方拒绝卸货，甲方应承担因而造成的损失和运输费用及罚金。

7、产品价格如需调整，必须经双方协商，经双方同意后方能变更。如乙方因价格问题而影响交货，则每延期交货一天，乙方应按延期交货部分总值的\_\_\_\_\_%作为罚金付给甲方。

8、甲、乙任何一方如要求全部或部分注销合同，必须提出充分理由，经双方协商，并报请上级主管部门备案。提出注销合同一方需向对方充分注销合同部分总额\_\_\_\_\_%的补偿金。

9、如因生产设备、生产工艺或市场发生重大变化，乙方须变更产品品种、规格、质量、包装时，应提前\_\_\_\_\_天与甲方协商。

10、本合同所订一切条款，甲、乙任何一方不得擅自变更、修改本合同，对方有权拒绝生产或收获，并要求单独变更、修改合同一方赔偿一切损失。

11、甲、乙任何一方如因不可抗力的原因，不履行本合同时，应及时向对方通知不能履行或需延期履行、部分履行合同的理由。在取得对方主管机关证明后，本合同可以不履行或延期履行或部分履行，并免于承担违约责任。

12、本合同在执行中如争议或纠纷，甲、乙双方应协商解决，解决不了时，按以下(\_\_\_\_\_)项处理:

(1)申请仲裁机构仲裁;

(2)向人民法院起诉。

13、本合同自双方签章之日起生效，到乙方将全部订货送齐经甲方验收无误，并按本合同规定将货款结算以后作废。

14、本合同在执行期间，如有未尽事宜，得由甲乙双方协商，另订附则附于本合同之内。

15、报双方主管部门各一份。

16、本合同有效期自\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日起至\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日止。

甲方(公章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_乙方(公章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

法定代表人(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_法定代表人(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

**订货合同电子版篇三**

在进行订货之前，我们需要仔细审核供应商的资质，避免与不良供应商合作，导致订货过程中出现质量问题，不仅影响生产，也会影响企业的形象和信誉。我们可以查看供应商的营业执照、组织机构代码证以及税务登记证等证书，看其认真程度和是否合法。

二、选择合适的订货方式

订货方式种类繁多，不同的订货方式对于企业的供应链管理、库存管理会产生不同的影响。在选择订货方式的时候，我们要根据自己的管理模式和需求来选择，例如直接订货、代理订货或是联合采购等方式，这些方式的利弊都需要我们仔细权衡。

三、确保准确无误的订单信息

订货的过程中，订单信息的准确无误决定了货物能否按时到达，从而保障了生产进度。我们需要认真核对订单的数量、价格、发货地址、收货地址等，确保信息准确无误。为了避免疏漏，我们也可以采用电子化管理的办法，订货系统自动对接，可以大大减少错误率。

四、注重供应链管理

供应链管理是提高供应链效率的重要手段，也是企业竞争力提升的关键。在订货之前，我们需要综合考虑自己的需求和供应商的供应能力，选择最合适的供应商，并加强供应链管理，确保供应商的货物及时送达，达成双赢。

五、及时反馈企业意见和建议

在订货过程中，我们需要及时反馈企业意见和建议，与供应商积极沟通有关品质、交货时间、售后服务等问题。只有及时反馈，才能让供应商知道自己的疏漏和不足，从而改进服务和提高供应链效率。同时，也让合作关系更加稳固，为企业的稳定发展奠定良好的基础。

总之，订货是企业管理运营的重要组成部分，需要我们认真对待。只有对订货过程进行全面管理和优化，才能有效提高企业的供应链效率和竞争力，遇到问题时能够迅速处理，确保企业的正常运行。

**订货合同电子版篇四**

甲方： ( 以下简称甲方 )

乙方： (以下简称乙方)

经甲乙双方协商看样，签订以下合同，共同遵守。

地点：甲方指定专卖店。

2：自本合同签订且甲方收到预付款后\_\_\_\_\_\_日内。

1 甲方必须保证产品质量。

2 签订此合同，三日内乙方须付50%的货款给甲方。

3 按此合同交货日期，按时交货。如未按时交货，乙方将扣除甲方千分之二/每日的货款作为违约金。

终结付款额，依据实际数量，经双方认可后的款额支付(银行转帐或现金)。

1、本合同有效期自签订之日起生效，到全部货款结清之日为止。

2、此合同经双方签字盖章后生效。如有一方在有效期内欲终止合同，需赔偿对方百分之三十的货款作为违约金。本合同一式两份，双方各执一份。

甲方法人代表： 乙方法人代表：

甲方签字(盖章)： 乙方签字(盖章)：

银 行 帐 号：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_银 行 帐 号：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_日

**订货合同电子版篇五**

订货管理对于企业来说是十分重要的一个环节，它直接关系到企业的盈利能力和顾客满意度。关于订货管理的心得体会，本文从建立合理的库存水平、加强与供应商的合作、建立完善的订货流程、利用科技手段提高订货效率和不断优化订货策略方面进行阐述，以期能为广大企业提供一些有益的指导意见。

首先，在订货管理中，要建立合理的库存水平。过高的库存水平会造成企业资金的浪费，过低的库存水平则会导致无法满足顾客需求。因此，企业需要根据过去的销售数据和顾客需求的变化趋势，合理评估库存需求，并制定相应的订货计划。此外，要重视库存的周转率，及时清理滞销和过时产品，以确保库存的新鲜度和销售的畅通。

其次，加强与供应商的合作是提高订货管理效果的关键。与供应商建立良好的合作关系，可以为企业带来更快的订货响应速度、更好的订货品质和更有竞争力的价格。因此，企业需要与供应商建立有效的沟通渠道，及时反馈市场需求和订货情况，共同讨论如何提高供应链的效率和稳定性。此外，要定期评估供应商的表现，建立供应商的绩效考核体系，以便及时发现和解决潜在的问题。

第三，建立完善的订货流程对于优化订货管理至关重要。一个良好的订货流程能够保证订单的准确性和及时性，避免订单的遗漏和延误。在建立订货流程时，企业应根据具体的业务模式和销售特点，制定适合自己的流程，并明确各个环节的责任和权力。同时，要规范订单的录入和审批流程，建立相应的系统设施和人力资源，以确保订单的及时处理和准确执行。

第四，利用科技手段可以提高订货效率。现代科技手段的应用可以大大减少人工操作的繁琐和错误，提高订货的效率和准确性。企业可以采用电子化的订货系统，实现订单的自动生成和自动跟踪，减少人工干预的可能性和错误率。同时，还可以利用数据分析和预测软件，对订货需求进行统计和分析，提前做好备货准备，以适应市场的快速变化。

最后，不断优化订货策略是订货管理的核心内容。市场需求和销售环境是在不断变化的，企业需要及时根据市场的反馈和销售的情况，对订货策略进行调整和优化。企业可以制定灵活的订货指标和目标，及时调整库存水平和补充周期。同时，要加强对市场和竞争对手的研究，不断学习和了解新的订货管理方法和技术，以便及时应对市场的变化和顾客需求的变动。

综上所述，订货管理是一个综合性的工作，需要企业在建立合理的库存水平、加强与供应商的合作、建立完善的订货流程、利用科技手段提高订货效率和不断优化订货策略等方面下功夫。只有不断总结经验，不断改进创新，才能为企业创造更高的效益和更好的服务。希望本文能为广大企业提供一些有益的参考和指导，使订货管理工作更加顺利和高效。

**订货合同电子版篇六**

（购货单位）简称甲方： （供货单位）简称乙方：

根据合同法的有关规定，经甲、乙双方协商，达成共识，就甲方向乙方订购（含安装）的有关事宜订立本合同，以资甲、乙双方信守、执行。第一条 产品的名称、品种、规格和质量 1．产品的名称、品种、规格、材质：

以甲乙双方最终实际结算为准付款 2．产品的标准

3、乙方应在签订合同前向甲方提供乙方的相关企业资质等；

乙方已在甲方现场进行实际勘察，乙方所提供的产品符合甲方项目需要，并符合安装条件；

乙方在内负责送货到甲方指定地点， 内安装完毕；

相关产品或配件为进口产品的，还应出具产品的生产厂家资料、原产地证明、进口许可文件、海关完税证明、进口关税证明，保证达到甲乙双方确认的的功能。进口产品的外文资料乙方须提供原生产厂家所附的或经公证处公证的中文翻译资料。

第三条付款方式：

3、全部供货安装完毕、验收结束后 日内，甲方向乙方支付合同总款

第四条违约责任

由违约方违约承担另一方因此所受的损失。

第六条 本合同一式二份，甲乙双方各执一份 未经事宜可另订补充合同。

甲方：乙方： 年 月 日年 月 日

**订货合同电子版篇七**

第一段：引言（150字）

订货管理是企业运营过程中至关重要的一环，对于供应链的优化和企业利润的最大化起到了关键性的作用。通过对订货管理的总结和实践，我认为订货管理需要注重以下五个方面：准确的需求预测、合理的库存管理、良好的供应商选择、高效的订单处理以及专业的数据分析和决策。

第二段：准确的需求预测（250字）

准确的需求预测是订货管理的基础。通过有效的市场调研和分析，了解客户的需求趋势，研究竞争对手的销售情况，可以更好地预测销售量和需求变化。此外，使用先进的信息系统、数据分析工具和预测模型，将历史销售数据和市场趋势进行综合分析，可以提高需求预测的准确性。在实践中，我积极搜集市场信息，及时更新数据，通过数据分析和市场趋势的预判，做出准确的需求预测，从而避免了过多的库存积压和订单缺货的风险。

第三段：合理的库存管理（250字）

合理的库存管理是保持供应链高效运转的关键。过高的库存会增加资金占用，过低的库存则可能导致订单无法满足客户需求。在订货管理中，我通过制定一套科学的库存控制模型，结合需求预测和销售数据，进行库存的精确计算和及时补充。同时，合理的库存管理还需要注意对滞销产品进行及时退货或调剂，避免过多积压的库存。通过合理的库存管理，我成功实现了库存周转率的提高，减少了资金占用，并提升了供应链的效能。

第四段：良好的供应商选择（250字）

供应商选择是订货管理的重要环节。选择合适的供应商可以提供高质量的产品和合理的价格，从而保证供应链的顺畅运作。在供应商选择上，我首先进行了严格的筛选，包括考虑供应商的信誉、质量控制能力、交货时间、售后服务等因素。其次，我与供应商建立起稳定的合作关系，通过定期的沟通和交流，共同解决问题，提高合作的效率。良好的供应商选择不仅降低了供应链风险，还为企业提供了更好的资源保障。

第五段：高效的订单处理和专业的数据分析与决策（300字）

高效的订单处理是提高订货管理效率的关键。在实践中，我通过建立高效的订单处理流程，包括订单接受、审核、分配和跟踪等环节，减少了订单处理的时间和出错的概率。同时，专业的数据分析和决策能力也对订货管理起到了重要的作用。通过数据分析，我能够及时获取销售和库存等信息，研究市场趋势和销售特点，做出科学的决策，从而避免了盲目跟风和盲目补货的风险。利用数据分析和决策，我成功提高了供应链效率和销售利润。

结尾（100字）

总结来说，订货管理是企业运营中不可忽视的一个环节。通过准确的需求预测、合理的库存管理、良好的供应商选择、高效的订单处理以及专业的数据分析和决策，可以提高供应链效率，降低企业的风险，并最大化利润。订货管理需要不断总结和改进，借助先进的技术和工具，不断适应市场和客户的需求变化。

**订货合同电子版篇八**

法定代表人：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_职务：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

法定代表人：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_职务：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

印刷许可证：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

一、印刷品名称、数量及交货日期：品名规格单位数量计划单价金额用料交货期

二、加工原料：

三、质量和式样：

1、质量：\_\_\_\_\_\_\_

2、式样：\_\_\_\_\_\_\_

四、定货数量的差额幅度：

五、货款结算，凭运输部门的运单向银行办理托收。

六、原材料供应：

七、印件确定后，双方中途变更应提前\_\_\_\_\_\_\_日通知对方协商同意，否则应负违约责任，并应赔偿对方造成的损失。

八、外地用户，可由乙方代办运输，乙方一经运出即为交货，一切包装费、运杂费均由甲方负担。

九、本合同一式\_\_\_\_\_\_\_份，双方各执一份。

十、本合同如有未尽事宜，由经双方另行商定。

十一、本合同有效期自\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日起至\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日止。

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

代表人：\_\_\_\_\_\_\_\_

开户行：\_\_\_\_\_\_\_\_

帐号：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ \_\_\_\_年\_\_月\_\_日

乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

代表人：\_\_\_\_\_\_\_\_

开户行：\_\_\_\_\_\_\_\_

帐号：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ \_\_\_\_年\_\_月\_\_日

**订货合同电子版篇九**

法定代表人：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_职务：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

法定代表人：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_职务：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

印刷许可证：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

一、印刷品名称、数量及交货日期：

品名规格单位数量计划单价金额用料交货期

二、加工原料：

三、质量和式样：1.质量：\_\_\_\_\_\_\_\_2.式样：

四、定货数量的差额幅度：

五、货款结算，凭运输部门的运单向银行办理托收。

六、原材料供应：

(甲方来料加工者，应由乙方作运货处理，其货款在乙方交货结算时，凭甲方的`发票结算。)

七、印件确定后，双方中途变更应提前日通知对方协商同意，否则应负违约责任，并应赔偿对方造成的损失。

八、外地用户，可由乙方代办运输，乙方一经运出即为交货，一切包装费、运杂费均由甲方负担。

九、本合同一式份，双方各执一份。

十、本合同如有未尽事宜，由经双方另行商定。

十一、本合同有效期自\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日起至\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日止。

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

代表人：\_\_\_\_\_\_\_\_

开户行：\_\_\_\_\_\_\_\_

帐号：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_月\_\_日

乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

代表人：\_\_\_\_\_\_\_\_

开户行：\_\_\_\_\_\_\_\_

帐号：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_月\_\_日

**订货合同电子版篇十**

第一段：引言（150字）

作为一名订货经理，我有幸担任这个职位已经有好几年了。在这段时间里，我学到了很多关于订货的知识和经验。通过与供应商的合作，我克服了许多困难和挑战。在这篇文章中，我将分享我作为订货经理的心得体会。

第二段：建立良好的供应商关系（250字）

作为订货经理，建立和维护与供应商的良好关系至关重要。通过与供应商保持良好的合作关系，我们可以获得更好的价格和更灵活的交货时间。我发现与供应商建立真诚的沟通和理解是非常重要的。我们必须清楚地表达我们的需求和要求，并理解供应商面临的挑战和限制。此外，及时支付给供应商也是保持关系良好的关键。通过建立良好的供应商关系，我们能够获得优质的产品和优先的服务。

第三段：准确预测需求（250字）

作为订货经理，准确预测需求是我的一项重要任务。通过分析历史销售数据和市场趋势，我能够做出准确的订货计划，确保我们有足够的库存满足客户需求。在这个过程中，我发现与销售团队的紧密合作是至关重要的。他们能提供有关市场需求的宝贵信息，帮助我做出更准确的预测。此外，我还学会了及时调整订货计划，以应对不可预测的需求波动。准确预测需求是保持供应链运作顺畅的关键。

第四段：提高供应链效率（250字）

作为订货经理，提高供应链效率是我工作的核心目标之一。我认识到，供应链中的每个环节都需要协调和及时的沟通。通过与仓库、物流和销售团队的合作，我能够确保产品及时到达客户手中。我还学到了如何优化库存管理，避免过度和不足的库存。合理的库存水平可以提高供应链的灵活性和效率，减少资金占用并降低风险。通过持续的改进和创新，我努力提高供应链的效率，为客户提供更好的服务和体验。

第五段：总结（200字）

作为一名订货经理，我深知这个职位的重要性和挑战。通过与供应商建立良好的关系，准确预测需求和提高供应链效率，我能够有效地管理订货过程，并为公司创造更大的价值。同时，我也认识到学习和持续改进是不可或缺的。我将继续努力提升自己的能力，并致力于为公司带来更大的成功和成就。

通过以上五段式的文章，我分享了作为订货经理的心得体会。我强调了建立良好的供应商关系、准确预测需求和提高供应链效率的重要性。同时，我也提到了学习和持续改进的重要性。作为一名订货经理，持有这些心得体会将有助于我在未来的职业生涯中更好地应对挑战并取得成功。

本文档由028GTXX.CN范文网提供，海量范文请访问 https://www.028gtxx.cn