# 保险公司自我介绍说明(优质11篇)

来源：网络 作者：落霞与孤鹜齐 更新时间：2024-09-05

*每个人都曾试图在平淡的学习、工作和生活中写一篇文章。写作是培养人的观察、联想、想象、思维和记忆的重要手段。写范文的时候需要注意什么呢？有哪些格式需要注意呢？这里我整理了一些优秀的范文，希望对大家有所帮助，下面我们就来了解一下吧。保险公司自我...*

每个人都曾试图在平淡的学习、工作和生活中写一篇文章。写作是培养人的观察、联想、想象、思维和记忆的重要手段。写范文的时候需要注意什么呢？有哪些格式需要注意呢？这里我整理了一些优秀的范文，希望对大家有所帮助，下面我们就来了解一下吧。

**保险公司自我介绍说明篇一**

尊敬的领导：

您好!我叫，是西安经济系金融学专业的一名应届毕业生，感谢您在百忙之中翻阅我的自荐材料。本次我应聘的是中国人寿保险公司广东分公司的人力资源与综合行政岗位。

时光荏苒，弹指间大学四年飞逝。正所谓良禽择木而息，在即将踏上征途之际，我通过各种渠道了解贵公司的情况，知道贵公司是个很有实力、引领时代潮流的公司，在保险行业拥有极大的市场份额，尤其是在寿险方面是我国当之无愧的龙头，为我国的发展做出了重要的贡献。而我也非常希望能加入这样的企业，以自己最大努力为公司的发展奉献自己的微薄之力，同时实现自己的人生目标。

我所学专业方向为保险、银行、证券等。在校期间，在学习上我积极主动，主要学习了西方经济学、财政学、货币银行学、经济法、财产保险、保险学、保险业务实训、会计学、微积分、线性代数、概率论与数理统计等课程，取得了良好的成绩。通过对保险课程的学习，我对保险公司以及保险公司的业务有了初步的了解，对中国人寿保险公司也有了一定的认识。学习之余，我积极参加校内的实践活动。在20xx年9月~20xx年7月曾担任班级团支部书记一职，专门负责班内的团务和协助学院团委发展工作;同年，我加入绿色旋律环保协会策划部，负责社团大小活动的策划与组织。这些经历是我和同学们建立了深刻的感情同时加强了我与人相处、与人合作、组织策划的能力。

假期期间，我也通过各种途径参加社会实践。曾在20xx年国庆和20xx年国庆长假中分别参加了苏宁电器和国美电器的促销活动，也在20xx年的暑假加入了中国电信深圳分公司实习、20xx年暑假加入了招商证券深圳分公司实习。这些实践活动极大的开发了我自身的工作能力，也加深了我对校园围墙外的社会的认识，为我今日走出社会打下基础。

也许作为一名应届毕业生，我没有一流大学的文凭，也没有雄厚的家庭背景，更没有丰富的社会经历和强大的工作能力。但是我相信只要通过虚心地学习和努力，我定能在最短的时间内积累和沉淀自己，最终使自己强大，回报公司。诚挚地希望公司能够为我一直亮灯到最后，给我一个展现自我的机会!谢谢!

自荐人：

年月日

**保险公司自我介绍说明篇二**

各位领导各位评委你们好!

我叫xxx，今年40岁。我出生在一个偏僻的小山村里。记得小的时候这个山村没有电。也没有像样的路。人们过着日出而做日落而息的生活。经济和信息都是那样的落后!那时我就发誓,等我长大了一定要走出去走出一条辉煌的人生之路当我为自己的理想勾画蓝图的时侯母亲因病医治无效离开了仅仅14岁的我!当美好的希望在我的脑海里即将画上句号的时候。我的老师鼓励我说;“孩子你已经长大了你是个男子汉我相信你一定能实现自己的梦想;”是老师鼓励了我!

就这样抱着我的理想和希望大学毕业了。因为多种原因我下海经商开了一家餐厅。也经过了6次的层级考试我拥有了国家特一级厨师的证书!

xx年4月一个偶然的\'机会我做了一名兼职寿险营销员。在此我参加了多次的学习对保险有了新的认识。虽然寿险营销在大陆才十几年的历程。但我知道一定是最有发展。是长久不衰朝阳的行业。一年以后我放下了所有的行业全心全意的做了一名专职保险营销员现在已经是第6年在这6年里经历过无数次打击和挫折。。。但是我都坚持了下来因为我知道风雨过后才会见彩虹。

今天能有这次培训的机会给了我更大的信心因为掌握的知识越多就越能与客户找到知己般共鸣的话题。知识不是力量使用知识才是力量!如今的我历经生活的经验。在年龄上我以不再有优势但是我更多了一份耐心。责任心。多了一份成熟和自信我十分注重自身的发展广泛地培养自己口才和技能如果我通过了面试成为众多学员中的一员我将会加倍的努力学习努力工作为我们的公司打造一支高活动率。高产能的精品团队为家乡父老乡亲保驾护航。

希望各位领导各位评委!给我这次学习的机会因为我爱寿险事业在这里能展现我人生价值实现我的梦想我要用我所学为我们公司做出最大贡献我会用实际行动来回报公司回报老师以及社会对我的栽培。

**保险公司自我介绍说明篇三**

我于xx高校毕业，获得学位，毕业后从事过技术管理、训练。一次偶然的机会接触到平安，才真正熟悉到保险的真实内涵，熟悉到工作的价值。于是我毅然辞去之前的训练工作，全身心投入保险事业，以便为更多的人与家庭带来保障送去平安!

保险营销是一份传递爱心的事业，科技更加达风险事故发生的概率就越高，正所谓意外无处不在，但我们可以将这样的风险有效地转移给保险公司，让自己有个保障，同时对身边的亲人也是责任心的体现。

选择保险，要考虑三个问题：

第一选择一个实力较好的保险公司；第二看这份保单是否适合自己；第三就是业务员的服务。

我为人很真诚，特别愿意关心别人，必定会为我的每一位客户供应最优质、最专业的服务，看到自己的.客户因我的关心而露出笑容，说声感谢的那一刻，自己那份欢乐是无法用言语来表达的，那也是对我工作与服务的最好的回报。

盼望各位面试官能给我一个机会，我讲尽我自己看最大的力量回报公司。给公司制造最大的价值。

**保险公司自我介绍说明篇四**

各位领导各位评委：

你们好!

我叫今年40岁。我出生在一个偏僻的小山村里。记得小的时候这个山村没有电。也没有像样的路。人们过着日出而做日落而息的生活。经济和信息都是那样的落后!那时我就发誓,等我长大了一定要走出去走出一条辉煌的人生之路当我为自己的理想勾画蓝图的时侯母亲因病医治无效离开了仅仅14岁的我!当美好的希望在我的脑海里即将句号的时候。我的老师鼓励我说;“孩子你已经长大了你是个男子汉我相信你一定能实现自己的梦想;”是老师鼓励了我!

就这样抱着我的理想和希望大学毕业了。因为多种原因我下海经商开了一家餐厅。也经过了6次的层级考试我拥有了国家特一级厨师的证书!

xxxx年4月一个偶然的机会我做了一名兼职寿险营销员。在此我参加了多次的学习对保险有了新的认识。虽然寿险营销在大陆才十几年的历程。但我知道一定是最有发展。是长久不衰朝阳的行业。一年以后我放下了所有的行业全心全意的做了一名专职保险营销员现在已经是第6年在这6年里经历过无数次打击和挫折。但是我都坚持了下来因为我知道风雨过后才会见彩虹......

今天能有这次培训的机会给了我更大的信心因为掌握的知识越多就越能与客户找到知己般共鸣的话题。知识不是力量使用知识才是力量!如今的我历经生活的经验。在年龄上我以不再有优势但是我更多了一份耐心。责任心。多了一份成熟和自信我十分注重自身的发展广泛地培养自己口才和技能如果我通过了面试成为众多学员中的.一员我将会加倍的努力学习努力工作为我们的公司打造一支高活动率。高产能的精品团队为家乡父老乡亲保驾护航。

希望各位领导各位评委!给我这次学习的机会因为我爱寿险事业在这里能展现我人生价值实现我的梦想我要用我所学为我们公司做出贡献我会用实际行动来回报公司回报老师以及社会对我的栽培。

**保险公司自我介绍说明篇五**

现在人们的保险意识越来越强，那么面试保险这一行业自我介绍应该怎么做比较好?下面本站小编为你带来保险公司自我介绍模板的内容，希望你们喜欢。

关于保险公司自我介绍模板一

我是\*\*财经大学金融系金融(含保险)专业07届毕业生，在求学生涯的四年大学学习过程中，经历过失败和挫折，经历过成功与幸福，我孜孜以求，不惜奋斗，而正所谓“一份耕耘，一份收获”，我的付出有了回报。

通过大学四年专业课的学习，能掌握并熟练运用国际金融、货币银行学、中央银行、保险学、财产保险、人寿保险、西方金融理论、金融市场学、金融营销学业、银行会计、商业银行、西方经济学等专业知识和技能，并掌握了计算机初级，中级知识，能熟练运用windows操作系统，熟练掌握internet，能用 wps、microsoft word等进行文档编辑及操作，并能运用photoshop等工具软件进行图像设计，掌握了microsoft visual foxpro数据库的制作.在学习上刻苦认真，渴望上进，努力学习每一门课程，并通过了国家二级计算机考试，.在实践生活中，我把自己放在现实社会中学习社会知识，参与了很多社会实践活动，极大的丰富了自己的社会知识。

这就是我，一个具有扎实专业基础，较高综合素质，小事细作，大事敢为，率直开朗，谦恭乐为的金融系学生。当然，在学识渊博，阅历丰富的前辈面前，我还只是懵懂的后来者，但在您赐予的人生蓝图和事业空间里，经过勤修苦炼，明天的我也不是庸庸之辈。

关于保险公司自我介绍模板二

我叫\*\*\*，现年\*\*岁，\*族，大专文化，平时我喜欢看书和上网流览信息，性格活泼开朗，能关心身边的人和事，和亲人朋友融洽相处，能做到理解和原谅，我对生活充满信心。我曾经在\*\*工作，在公司里先后在不同的岗位工作过，开始我从事\*\*工作，随后因公司需要到\*\*，有一定的社会实践经验，在工作上取得一些的成绩，同时也得到公司的认可。

通过几年的工作我学到了很多知识，同时还培养了我坚韧不拔的意志和顽强拼搏的精神，使我能够在工作中不断地克服困难、积极进取。加入公务员的行列是我多年以来的一个强烈愿望，同时我认识到人和工作的关系是建立在自我认知的基础上，而我感觉到我的工作热情一直没有被激发到最高，我热爱我的工作，但每个人都是在不断地寻求取得更好的成绩，我的自我认知让我觉得公务员是一个正确的选择，这些就坚定了我报考公务员的信心和决心。

所以我参加了这次公务员考试并报考了\*\*，如果这次能考上，我相信自己能够在\*\*中得到锻炼和有获得发展的机会。公务员是一种神圣而高尚的职业，它追求的是公共利益的最大化，所以要求公务员要为人民、为国家服务，雷锋曾这样说过：人的生命是有限的，可为人民服务是无限的，我要把有限的生命投入到无限的为人民服务中去，这就是我对公务员认知的最好诠释。

所以，这个职位能让我充分实现我的社会理想和体现自身的价值。俗话说：航船不能没有方向，人生不能没有理想，而我愿成为中国共产党领导下的一名优秀国家公务员，认真践行“三个代表”，全心全意的为人民服务。

关于保险公司自我介绍模板三

各位领导 各位评委你们好!

我叫今年40岁。我出生在一个偏僻的小山村里.记得小的时候这个山村没有电。也没有像样的路。人们过着日出而做 日落而息 的生活。经济和信息都是那样的落后!那时我就发誓 等我长大了一定要走出去 走出一条辉煌的人生之路 当我为自己的理想勾画蓝图的时侯母亲因病医治无效离开了仅仅14岁的我!当美好的希望在我的脑海里即将画上句号的时候。我的老师鼓励我说;“孩子你已经长大了 你是个男子汉我相信你一定能实现自己的梦想;”是老师鼓励了我!

就这样抱着我的理想和希望大学毕业了.因为多种原因我下海经商 开了一家餐厅。也经过了6次的层级考试我拥有了国家特一级厨师的证书!

今天能有这次培训的机会 给了我更大的信心 因为掌握的知识越多就越能与客户找到知己般共鸣的话题。知识不是力量 使用知识才是力量!如今的我历经生活的经验。在年龄上我以不再有优势 但是我更多了一份耐心。责任心.多了一份成熟和自信 我十分注重自身的发展 广泛地培养自己口才和技能如果我通过了面试成为众多学员中的一员 我将会加倍的努力学习努力工作为我们的公司 打造一支高活动率。高产能的精品团队 为家乡父老乡亲保驾护航。

希望各位领导 各位评委!给我这次学习的机会 因为我爱寿险事业 在这里能展现我人生价值 实现我的梦想 我要用我所学为我们公司做出最大贡献 我会用实际行动来回报公司回报老师以及社会对我的栽培。

看了保险公司自我介绍模板的还看了：

2.保险公司面试自我介绍技巧

3.保险面试自我介绍范文

6.应聘保险公司自我介绍

**保险公司自我介绍说明篇六**

尊敬的领导：

您好!

我是xxxx大学保险专业一名即将毕业的学生，在这里十分诚恳的向您申请贵公司个险部培训讲师一职。

公司是我国最早成立的保险公司，也是目前我国最具实力的保险公司之一。 寿险一直秉承“人民保险，造福于民”的企业使命，在激烈的市场竞争中以人为本、诚信服务、规范经营、科学发展，在我国保险市场上一直占有不败之地。选择 寿险是我大学毕业择业的第一选择，能够进入我们人保寿险公司工作是我上大学以来一直不变的愿望。

我就读的辽宁大学是国家重点211院校，其发展至今已有六十多年的历史。辽宁大学还是全国五所最早成立保险专业的大学之一，其保险专业的办学教学经验十分丰富，为我们国家保险领域培养了许许多多的精英人才，并曾担任过我们 的干部培训基地。

我很幸运的选择了保险这个专业，在大学四年的学习中，我学习并掌握了《人身保险》、《财产保险》、《再保险》、《海上保险》、《保险法》等专业知识，并学习了经济以及金融学的相关基础知识。在大学期间我担任班干部，积极参加各项活动，利用寒暑假在我们picc寿险本溪支公司实习锻炼，在单位受到领导和同事的一致好评。

在学习与生活中，我是一个严格要求自己，对工作热情、对学习认真、有团队精神的人。我喜欢与人沟通，擅长组织活动。我还能够熟练的使用word、powerpoint、excel等办公软件。相信如果我们人保寿险公司个险部讲师团队能过将我吸纳，我一定不会让领导失望，不会给团队抹黑，一定会以百分之百的热情投入到工作中，以我最大的努力为公司带来更大的效益。

**保险公司自我介绍说明篇七**

各位领导各位评委：

你们好！

我叫今年40岁。我出生在一个偏僻的小山村里。记得小的时候这个山村没有电。也没有像样的路。人们过着日出而做日落而息的生活。经济和信息都是那样的落后！那时我就发誓，等我长大了一定要走出去走出一条辉煌的人生之路当我为自己的理想勾画蓝图的时侯母亲因病医治无效离开了仅仅14岁的我！当美好的希望在我的脑海里即将画上句号的时候。我的老师鼓励我说；“孩子你已经长大了你是个男子汉我相信你一定能实现自己的梦想；”是老师鼓励了我！

就这样抱着我的理想和希望大学毕业了。因为多种原因我下海经商开了一家餐厅。也经过了6次的层级考试我拥有了国家特一级厨师的证书！

xx年4月一个偶然的机会我做了一名兼职寿险营销员。在此我参加了多次的学习对保险有了新的认识。虽然寿险营销在大陆才十几年的历程。但我知道一定是最有发展。是长久不衰朝阳的行业。一年以后我放下了所有的行业全心全意的做了一名专职保险营销员现在已经是第6年在这6年里经历过无数次打击和挫折。但是我都坚持了下来因为我知道风雨过后才会见彩虹。

今天能有这次培训的机会给了我更大的信心因为掌握的知识越多就越能与客户找到知己般共鸣的话题。知识不是力量使用知识才是力量！如今的我历经生活的经验。在年龄上我以不再有优势但是我更多了一份耐心。责任心。多了一份成熟和自信我十分注重自身的发展广泛地培养自己口才和技能如果我通过了面试成为众多学员中的一员我将会加倍的努力学习努力工作为我们的公司打造一支高活动率。高产能的精品团队为家乡父老乡亲保驾护航。

希望各位领导各位评委给我这次学习的机会因为我爱寿险事业在这里能展现我人生价值实现我的梦想我要用我所学为我们公司做出贡献我会用实际行动来回报公司回报老师以及社会对我的栽培。

谢谢大家！

**保险公司自我介绍说明篇八**

在就业形势日益严峻的当下,大学毕业生如何使自己在强手如林的人才市场脱颖而出?如何在求职面试中进行有效、顺利的求职沟通成了所有求职者关注的重点。下面是本站小编为大家整理的面试保险公司

自我介绍

范文，仅供参考。

我叫xxxxx，本人于暨南大学毕业，今年20岁。下面就是本人的自我介绍：

我，开朗 乐观 坦诚 勤奋 热心 自律 自信主要优点有较强的团队合作精神，善于与人交往与沟通;做事认真负责，具有很强的责任心和责任感;良好的口头表达能力及文字处理能力，熟悉办公室事务;具有创新能力，对新事物有很好的接受能力;有较强的组织能力，活动策划能力和公关能力;有积极乐观的心态，可很好的应对挫折和困难。

20xx年4月一个偶然的机会我做了一名兼职寿险营销员。在此我参加了多次的学习对保险有了新的认识。虽然寿险营销在大陆才十几年的历程。但我知道一定是最有发展。是长久不衰朝阳的行业。

本人于暨南大学毕业，获得硕士研究生学位，毕业后从事过技术管理、教育。一次偶然的机会接触到平安，才真正认识到保险的真实内涵，认识到工作的价值。于是我毅然辞去之前的教育工作，全身心投入保险事业，以便为更多的人与家庭带来保障送去平安!

保险营销是一份传递爱心的事业，科技越发达风险事故发生的概率就越高，正所谓意外无处不在，但我们可以将这样的风险有效地转移给保险公司，让自己有个保障，同时对身边的亲人也是责任心的体现。选择保险，要考虑三个问题：第一选择一个实力较好的保险公司;第二看这份保单是否适合自己;第三就是业务员的服务。我为人很真诚，非常乐意帮助别人，必定会为我的每一位客户提供最优质、最专业的服务，看到自己的客户因我的帮助而露出笑容，说声谢谢的那一刻，自己那份快乐是无法用言语来表达的，那也是对我工作与服务的最好的回报。

我于xx大学毕业，获得xx学位，毕业后从事过技术管理、教育。一次偶然的机会接触到平安，才真正认识到保险的真实内涵，认识到工作的价值。于是我毅然辞去之前的教育工作，全身心投入保险事业，以便为更多的人与家庭带来保障送去平安!

保险营销是一份传递爱心的事业，科技越发达风险事故发生的概率就越高，正所谓意外无处不在，但我们可以将这样的风险有效地转移给保险公司，让自己有个保障，同时对身边的亲人也是责任心的体现。

选择保险，要考虑三个问题：

第一选择一个实力较好的保险公司;

第二看这份保单是否适合自己;

第三就是业务员的服务。

我为人很真诚，非常乐意帮助别人，必定会为我的每一位客户提供最优质、最专业的服务，看到自己的客户因我的帮助而露出笑容，说声谢谢的那一刻，自己那份快乐是无法用言语来表达的，那也是对我工作与服务的最好的回报。

希望各位面试官能给我一个机会，我讲尽我自己看最大的能力回报公司。给公司创造最大的价值。

尊敬的领导们：

您好!

我是×××，至业于××学校××专业，职业测评

岗位职责

获得的是××学位。

在大学期间，主修的专业课有×××(此处添加技能类专业课，很是是与受聘任务干系的)，按照所学的常识，也参加国一些详细项指标后果，比如××××项目，(面试技巧在×面试自我介绍模板中表达自己的特长及获得荣誉)，应用了×××共计机语言或者技术，取得了×××什么样的成果。并在实践中，加深了对××的认识，前进了软件筹算(或其他)的理论操作技能花样。

其它，在学校中也到场过一些社团活动，比如××(此处最好说1-2样)，在其中增强了与同学们的团队互助，何况有×××的感触和常识。

个性上××××(主要要有团队精力，集团扎实奋力，有责任感之类的)。

在这里招聘贵公司的××身分，是想将自己的所学失掉短缺施展，并在这里进修生长。盼望有多么的时机，能与诸位成为共事。

我的环境大约就是多么，请示您有什么其他方面想要领略的么?(主体说完之厥后句这个，可以直接话题过分给口试的人，以避免最后冷场)。

**保险公司自我介绍说明篇九**

各位领导 各位评委你们好!

我叫今年40岁. 我出生在一个偏僻的小山村里 .记得小的时候这个山村没有电. 也没有像样的路.人们过着日出而做 日落而息 的生活. 经济和信息都是那样的落后!那时我就发誓,等我长大了一定要走出去走出一条辉煌的人生之路当我为自己的理想勾画蓝图的时侯母亲因病医治无效离开了仅仅14岁的我!当美好的希望在我的脑海里即将画上句号的时候.我的老师鼓励我说;“孩子你已经长大了 你是个男子汉我相信你一定能实现自己的梦想 ;”是老师鼓励了我!

就这样抱着我的理想和希望大学毕业了 .因为多种原因我下海经商 开了一家餐厅.也经过了6次的层级考试我拥有了国家特一级厨师的证书!

xx年4月一个偶然的机会我做了一名兼职寿险营销员.在此我参加了多次的学习对保险有了新的认识.虽然寿险营销在大陆才十几年的历程.但 我知道一定是最有发展.是长久不衰朝阳的\'行业.一年以后我放下了所有的行业全心全意的做了一名专职保险营销员 现在已经是第6年 在这6年里经历过无数次打击和挫折...但是我都坚持了下来 因为我知道 风雨过后才会见彩虹...

今天能有这次培训的机会 给了我更大的信心 因为掌握的知识越多就越能与客户找到知己般共鸣的话题.知识不是力量 使用知识才是力量 !如今的我历经生活的经验.在年龄上我以不再有优势 但是我更多了一份耐心.责任心 .多了一份成熟和自信 我十分注重自身的发展 广泛地培养自己口才和技能如果我通过了面试成为众多学员中的一员 我将会加倍的努力学习 努力工作为我们的公司 打造一支高活动率.高产能的精品团队 为家乡父老乡亲保驾护航.

希望各位领导 各位评委!给我这次学习的机会 因为我爱寿险事业 在这里能展现我人生价值 实现我的梦想 我要用我所学为我们公司做出最大贡献 我会用实际行动来回报公司回报老师以及社会对我的栽培.

个人性格上动静皆宜，静时，喜欢读书，热爱传统文化，并能将书中所读到的东西，很好的运用到生活实践中。

喜欢广交朋友，多个朋友多条路，朋友多了遇到什么事可以商量对策；对于网络文化有着浓厚兴趣,能够感受前卫文化、科技潮流带来的乐趣。

不夸张的说安静时像只小绵羊，潜力爆发起来像像只狮子！

我责任意识强，该认真工作的时候，一丝不苟，该休息的时候，我会安静下来好好休息；同时对创意有着自我的分析和见解，愿意和大家一起分享思维的感受。

**保险公司自我介绍说明篇十**

尊敬的各位领导、各位老师，上午好！很高兴也很珍惜公司给我这次面试的机会。

我的\'名字叫，今年xx岁，xx年毕业于xx大学光华学院英语系。我是一个好学的女孩儿，除学好本专业外，还考取了会计从业资格证、市场营销资格证、公共关系资格证。我是一个活跃的女孩儿。

在校期间担任组织部长，成功地组织、策划过口语比赛、主持人大赛等活动。我是一个独立的女孩儿，大学毕业后，只身到北京应聘工作。在一家策划公司从事办公室行政业务处理及财务出纳工作。

我是一个懂得感恩的女孩儿，感恩父母亲人，感恩社会上的一切好人好事儿。我是一个成熟的女孩儿，已经完成了从学生到员工的转换，能够承担起一份责任，做好一份工作。

**保险公司自我介绍说明篇十一**

进入保险公司，

自我介绍

就是说出你自己的特点，范围很广泛，你的兴趣爱好、家人同学、未来理想、人生

格言

、获过哪些奖励等等，都可以作为早会介绍自己的切入口。以下是本站小编为您整理的保险公司早会自我介绍内容，希望能帮到你。

尊敬的经理：

您好!

我叫，看到贵公司正在招聘关于保险经纪这个消息，我感到非常高兴。因为目前我正在找工作，看了贵公司关于这个职位的要求与待遇，我觉得自己挺合适的，争取可以到贵公司当一名保险经纪。

在保险这个行业，我已经在这个行业呆了有3年多的时间了，期间卖了数百套的保险，从安全险、教育险、到现在的房产一路走来，卖出的保险，最高的成交额达到3千多万，所以，我相信自己有能力在这个行业立足，也有信心可以当贵公司出色的经纪人，希望您看完这封求职信后可以考虑一下我。

另外，本人拥有优秀的人际交往能力，优秀的客户服务技巧，以及习惯了快节奏高压力的工作与思考的能力，成功地完成公司的任务。综合这些条件，我相信自己将会是贵公司保险经纪的最佳人选。

尊敬的领导：

您好!

我是-xx大学保险专业一名即将毕业的学生。在这里十分诚恳的向您申请贵公司个险部培训讲师一职。

中国人保公司是我国最早成立的保险公司，也是目前我国最具实力的保险公司之一。中国人保寿险一直秉承“人民保险，造福于民”的企业使命，在激烈的市场竞争中以人为本、诚信服务、规范经营、科学发展，在我国保险市场上一直占有不败之地。选择中国人保寿险是我大学毕业择业的第一选择，能够进入我们人保寿险公司工作是我上大学以来一直不变的愿望。

我就读的辽宁大学是国家重点211院校，其发展至今已有六十多年的历史。辽宁大学还是全国五所最早成立保险专业的大学之一，其保险专业的办学教学经验十分丰富，为我们国家保险领域培养了许许多多的精英人才，并曾担任过我们中国人保的干部培训基地。

我很幸运的选择了保险这个专业，在大学四年的学习中，我学习并掌握了《人身保险》、《财产保险》、《再保险》、《海上保险》、《保险法》等专业知识，并学习了经济以及金融学的相关基础知识。在大学期间我担任班干部，积极参加各项活动，利用寒暑假在我们picc寿险本溪支公司实习锻炼，在单位受到领导和同事的一致好评。

在学习与生活中，我是一个严格要求自己，对工作热情、对学习认真、有团队精神的人。我喜欢与人沟通，擅长组织活动。我还能够熟练的使用word、powerpoint、excel等办公软件。相信如果我们人保寿险公司个险部讲师团队能过将我吸纳，我一定不会让领导失望，不会给团队抹黑，一定会以百分之百的热情投入到工作中，以我最大的努力为公司带来更大的效益。

我于xx大学毕业，获得xx学位，毕业后从事过技术管理、教育。一次偶然的机会接触到平安，才真正认识到保险的真实内涵，认识到工作的价值。于是我毅然辞去之前的教育工作，全身心投入保险事业，以便为更多的人与家庭带来保障送去平安!

保险营销是一份传递爱心的事业，科技越发达风险事故发生的概率就越高，正所谓意外无处不在，但我们可以将这样的风险有效地转移给保险公司，让自己有个保障，同时对身边的亲人也是责任心的体现。

选择保险，要考虑三个问题：

第一选择一个实力较好的保险公司;

第二看这份保单是否适合自己;

第三就是业务员的服务。

我为人很真诚，非常乐意帮助别人，必定会为我的每一位客户提供最优质、最专业的服务，看到自己的客户因我的帮助而露出笑容，说声谢谢的那一刻，自己那份快乐是无法用言语来表达的，那也是对我工作与服务的最好的回报。

希望各位面试官能给我一个机会，我讲尽我自己看最大的能力回报公司。给公司创造最大的价值。

本文档由028GTXX.CN范文网提供，海量范文请访问 https://www.028gtxx.cn