# 2024年小学招生工作总结(大全14篇)

来源：网络 作者：落花人独立 更新时间：2024-07-10

*工作学习中一定要善始善终，只有总结才标志工作阶段性完成或者彻底的终止。通过总结对工作学习进行回顾和分析，从中找出经验和教训，引出规律性认识，以指导今后工作和实践活动。写总结的时候需要注意什么呢？有哪些格式需要注意呢？这里给大家分享一些最新的...*

工作学习中一定要善始善终，只有总结才标志工作阶段性完成或者彻底的终止。通过总结对工作学习进行回顾和分析，从中找出经验和教训，引出规律性认识，以指导今后工作和实践活动。写总结的时候需要注意什么呢？有哪些格式需要注意呢？这里给大家分享一些最新的总结书范文，方便大家学习。

**小学招生工作总结篇一**

（二）钻研营销学、心理学、公共关系学知识并运用到招生工作中：首先是改变传统营销学推销为魂的模式，把全新的“拉-登营销战术”引进到招生工作中来；其次是充分发挥心理学中首因效应、近因效应等心理学知识，在招生工作中全力推行；再次是提炼现代公共关系学中有利于招生工作的知识片段，为招生工作铺路架桥。

（三）事必躬亲做好\_工作：\_工作要以\_为中心，而招生工作也应如此，而事必躬亲地去做\_工作更是招生实践中一切以\_为中心的诉求点。例如：平时与\_的沟通，包括与\_的沟通都至关重要。

（四）明白细节决定成败的重要性：把握招生工作的整个过程，扑捉招生过程的每一个细节，力争做到方法不断创新、策略适时调整、战术持续改进。例如：如何应对\_，针对于此进行战略战术的调整、改变、创新，提炼出适合自己的招生\_技巧。

（五）不要把所有鸡蛋都放在一个篮子里：改变工作方法从一而终的模式，试着学会开垦“\_试验田”。例如：自己所负责的各个地域的\_方法应不同，进而自己所负责地域各个\_方法不同，以至于自己所负责地域\_\_的\_方法达到不同。

（六）吸取集体智慧的结晶，提炼团队精华：xxx说的好：人多力量大，我认为他说的这句话不仅仅是从数量说的，我们应该从更深入的角度去分析，那就是十个臭皮匠顶一个诸葛亮的道理。例如：时刻留意集体中各个成员的工作\_方法进行分析提炼为我所用；与团队多交流，学会倾听，相信一定有你惊喜的东西值得你去“收藏”、“把玩”、“收获”。

**小学招生工作总结篇二**

根据县局20xx（46）号文件精神，我校今年高中招生工作坚持从学校可持续发展的战略高度出发，力求认识到位，组织到位，措施到位，落实到位，高标准严要求地完成了此项工作，现简要总结如下：

今年报考我校的考生人数888名。语文、数学、物理三科实参考人数876名，缺考12名，英语、政治、化学三科实参考人数875名，缺考13名。考点共设三十个考场，每个考场编排30名（第三十考场为18名）。参加本次考试工作的考务人员共81名。招生考试期间，考点一切情况正常，考纪严，考风正，无考务工作人员失职行为发生，无考生违纪舞弊行为发生。

（一）统一思想，提高认识，加强领导，周密部署

1、初中毕业会考是全省组织的大型考试，既属选拔性考试，事关每位考生的切身利益，又是教育主管部门客观评价学校教育教学质量的重要依据。为此，我校从维护考生利益出发，站在讲政治的高度，充分认识此项工作的重要性。召开了专门会议详细传达、认真学习县局文件精神，努力提高考务人员的责任认识。

2、为加强高中招生工作的领导，我校提早介入，召开行政会议安排部署工作，成立了由范校长任组长，行政组其他成员为组员的考务领导小组。领导小组下设考务办，分设六组，即：政宣组、纪检组、考务组、监考组、后勤治保组、音体美加试组，实行组长负责制，分工明确，责任到人，各司其职，各负其责，确保考试工作的有序进行。

3、学校于6月15日下午召开了考务工作会议。教研室张主任在会上作了重要讲话，范校长提出了这次考试的目标是工作要努力实现“两无”、“三确保”。会上，张校长详尽安排了这次“三合一”考试的具体工作，任校长培训了监考教师。为进一步明确招生考试期间考点的统一安排和有关要求，便与各校更好地密切配合考点工作，增强考务管理透明度，当日下午，学校组织召开领队会议，就有关工作作了强调。

（二）、强化管理，规范操作，精心组织，认真实施

1、严把考场编排关。为有效防止人为因素的干扰和影响，考务办指派2名同志于考前一天晚上在某招待所进行秘密编排，将各校考生全部插花打乱，避免有考生舞弊行为行发生。

2、严把主、监考关。首先，慎重选调主、监考教师，将平时工作责任性强，思想觉悟较高的教师抽调出来；其次，实行回避制度，为使此次招生考试能够客观准确地反映本届初三级教育教学工作业绩和学生的真实学业水平，给考生真正提供一个公平竟争的环境，抽调监考教师时，对初三科任教师及有其子女参加考试的职工进行了回避。

3、严把考生入场关。监考人员在考场逐一核对考生各种证件上的照片与本其本人是否一致，同时重点查验准考证上的钢印印迹，严禁参考证件不齐的考生参加考试，防止顶考现象的发生。

4、严把试卷保密关。做好试卷保密工作，是公平竟争的前提条件，为此，学校指定专人负责试卷保密和分发工作，实行保密室昼夜值制度。每科考罢之后，监考、主考人员分别按照考号由小到大的顺序收集草稿纸（草稿纸统一编号并与考生准考证考号一致）和试卷，在考点办公室经考场巡视人员验收后装订，真正达到了试卷按次序装订，无漏装，无倒装，无密封不严，草稿纸无缺损的要求。

（三）、深入宣传，强化措施，端正考风，严明考纪

1、考务办政宣组充分利用广播、板报、标语、横幅等形式进行考风考纪宣传，举办板报3面，制做横幅6条。并通过召开考生会、利用校园广播对考生进行考风考纪教育，宣讲有关制度，教育考生严格考场纪律，坚决禁止违纪舞弊行为。

2、加大监督力度，杜绝不正之风。考点面向考生设立举报箱和曝光台，开通举报电话，公示举报电话号码，监督主、监考人员有无失职行为、考生有无违纪舞弊行为。同时划分禁区，设立六个监督台，严格要求禁区监视人员坚守工作岗位，保证了考试工作的顺利进行。

另外，实行考场划片包干制度，监视领导2小时坐班，规定监视员每15分钟轮回巡视考场一次，严防以外事故的发生和处理本片各考场突发的考务事件。考点明确规定：那个考场出了问题，除追究主监考人员的\'责任外，监视人员首先要作为第一责任人予以追究，并视为重大工作失误的、纳入其年度考核。设立了六本考务日志，考场监视人员人手一本，如实记载监视区域考务情况。

虽然考点在考生安全管理问题上高度重视，并采取了一些措施进行严密防范，但出乎预料，发生了不安全事故：6月17日中午政治开考前，方山中学考生姚姣姣在街道因车祸致伤未能参加考试。

**小学招生工作总结篇三**

加强学校的宣传力度，让社会了解我校的办学理念，了解学校校园环境、教学设备设施、师资队伍建设等。

1、开展部分家长开放活动，发挥家长们的宣传作用。

“金杯银杯，不如家长的口碑”，家长们的认可与宣传胜过我们的千言万语。为了让家长们更加了解我们学校，更加了解我校教改的新动向，在四月底，学校开展了一年级家长开放日活动，邀请一年级的所有家长来参加活动。家长们参观了学校的教室和各专用场室、教学设施设备、校园布置及体育设施等，了解学校开展“读经典诗文，做文明少年”等读书活动情况，并走进课堂听老师上课。我们一共展示六节课，有语文、数学、英语口语和美术等。活泼、生动、高效的课例都得到了家长们的高度评价，有许多家长表示，将孩子送入xxxx小学读书是正确的，让孩子在这样的文化氛围中学习成长是十分放心的。

2、学校对周边幼儿园开放，让小朋友来校了解情况，发挥小朋友的宣传作用。

今年海军基地幼儿园提前打电话和我校联系，要求在我校进行幼小衔接教育。4月15日，我校热情地接待了海军基地幼儿园和大塘幼儿园的孩子和家长，举行幼小衔接活动。学校大队部为家长和孩子们准备了精彩、有趣节目，展示了学校特色，有经典诗文诵读、英语课本剧表演、管乐队演奏、武术表演等等，都深深地吸引了孩子们。随后，小朋友们在学校大队委的带领下，参观了校园、教室及各专用场室，观看学校的校容校貌，走进课室和哥哥姐姐一起上课，感受课堂的和谐气氛。而家长则在多功能室，聆听张晓苹主任对学校的介绍、介绍如何对孩子进行学前教育、报名须知等，许多家长都说这样的活动给他们带来的收获甚多。据幼儿园老师反映，幼儿园的老师给孩子们布置了一个作业——喜欢去哪个学校读书就在那个学校门口照张相。结果一大半的孩子照了我校美丽的校园。由此可见，孩子们十分向往来我校就读，并强烈要求家长帮他们报读我校。

3、发动全校师生关注左邻右舍的适龄儿童，派发招生简章及学校简介，发挥全校师生的宣传作用。

4、派人到各居委和共建单位派发入学指南、招生简章及学校简介，发挥社区的宣传作用。

为了确保地段内每一个适龄儿童按时入学，我校分配好负责的行政和老师到各居委和共建单位，宣传今年的招生政策、时间以及我校的招生工作方案。通过交流沟通，各居委会和共建单位的同志都成了我们的义务宣传员，能主动配合学校在教育局规定的时间内做好“入学指南”的张贴及招生政策的宣传工作，也能初步解答社区内个别群众关于小孩入学的疑难问题，为学校减轻了招生的压力。

5、充分利用学校板报、电子屏幕的宣传功能。

**小学招生工作总结篇四**

xx小学是xx区东部一所市一级小学，是全国经典诗文诵读实验学校、广州市绿色学校。学校环境幽雅怡人，设施优良，绿化面积达75%以上，是一所绿色、环保、美丽的学校。近几年来，学校教师敬业爱生，专心施教，教学质量不断提高，学校的办学质量得到附近居民的高度赞扬。20xx学年，学校严格按照上级部门的要求，继续进行依法招生，招生工作取得了满意的效果。

现把“小一”招生工作汇报如下：

加强学校的宣传力度，让社会了解我校的办学理念，了解学校校园环境、教学设备设施、师资队伍建设等。

1、开展部分家长开放活动，发挥家长们的宣传作用。

“金杯银杯，不如家长的口碑”，家长们的认可与宣传胜过我们的千言万语。为了让家长们更加了解我们学校，更加了解我校教改的新动向，在四月底，学校开展了一年级家长开放日活动，邀请一年级的所有家长来参加活动。家长们参观了学校的教室和各专用场室、教学设施设备、校园布置及体育设施等，了解学校开展“读经典诗文，做文明少年”等读书活动情况，并走进课堂听老师上课。我们一共展示六节课，有语文、数学、英语口语和美术等。活泼、生动、高效的课例都得到了家长们的高度评价，有许多家长表示，将孩子送入xx小学读书是正确的，让孩子在这样的文化氛围中学习成长是十分放心的。

2、学校对周边幼儿园开放，让小朋友来校了解情况，发挥小朋友的宣传作用。

今年海军基地幼儿园提前打电话和我校联系，要求在我校进行幼小衔接教育。4月15日，我校热情地接待了海军基地幼儿园和大塘幼儿园的孩子和家长，举行幼小衔接活动。学校大队部为家长和孩子们准备了精彩、有趣节目，展示了学校特色，有经典诗文诵读、英语课本剧表演、管乐队演奏、武术表演等等，都深深地吸引了孩子们。随后，小朋友们在学校大队委的带领下，参观了校园、教室及各专用场室，观看学校的校容校貌，走进课室和哥哥姐姐一起上课，感受课堂的和谐气氛。而家长则在多功能室，聆听张晓苹主任对学校的介绍、介绍如何对孩子进行学前教育、报名须知等，许多家长都说这样的活动给他们带来的收获甚多。据幼儿园老师反映，幼儿园的老师给孩子们布置了一个作业——喜欢去哪个学校读书就在那个学校门口照张相。结果一大半的孩子照了我校美丽的校园。由此可见，孩子们十分向往来我校就读，并强烈要求家长帮他们报读我校。

3、发动全校师生关注左邻右舍的适龄儿童，派发招生简章及学校简介，发挥全校师生的宣传作用。

为了让家长及社会了解我校近几年的办学概况和取得的办学成果，开学初，我们精心设计并印制了图文并茂的学校宣传简介彩页，把近几年来教师队伍建设，教师科研课题、论文取得的成果，学生学科竞赛获得的成绩等都通过学校网站展示出来。并将学校简介、招生简章、区的小学招生宣传资料等分发给全校师生，让他们在家庭、社区派发和宣传，使每一位家长了解学校近来取得的成绩，使广大群众更清楚地了解我校，增强对我校的信心，安排子女选择我校就读。

4、派人到各居委和共建单位派发入学指南、招生简章及学校简介，发挥社区的宣传作用。

为了确保地段内每一个适龄儿童按时入学，我校分配好负责的行政和老师到各居委和共建单位，宣传今年的招生政策、时间以及我校的招生工作方案。通过交流沟通，各居委会和共建单位的同志都成了我们的义务宣传员，能主动配合学校在教育局规定的时间内做好“入学指南”的\'张贴及招生政策的宣传工作，也能初步解答社区内个别群众关于小孩入学的疑难问题，为学校减轻了招生的压力。

5、充分利用学校板报、电子屏幕的宣传功能。

学校的网站、校园板报、电子屏幕是对外交流的窗口。四月初，全校板报全都进行更换，要求各大科组结合学校科研课题和读书活动内容出高质量的板报，各年级组利用展板展示学生作品及学科获奖情况。并在电子屏幕上滚动放出学生获奖情况及“小一”招生的有关政策、招生程序、所需资料等，让群众能更直接地了解学校。还利用学校的网站，公布局的招生政策和学校的招生方案，利用网络平台和家长进行交流，接受家长的咨询，解答家长的疑惑。一方面让学生家长浏览学校网页，更全面地了解学校，另一方面让家长更好地做好报名的准备，使招生工作更顺利地完成。

外在的宣传、形象的塑造固然重要，但是学校教师队伍的整体素质的提升是打造学校品牌、让家长毫无顾虑地把孩子送来我校就读的关键。近年来，我校狠抓教学管理，重视德育工作，并运用现代化教育手段构建多维德育体系，努力形成一流的教风学风，并确立了适合我校发展的科研课题，“有效课堂教学研究”作为学校实施素质教育的主课题。

同时，我校是“中华经典诗文诵读”实验学校，因此，围绕“建设书香校园”这一主题开展了“多读书、读好书”等主题读书活动。活动着眼于提高教育质量和促进学生全面发展，以形成人人好读书、人人读好书的良好的读书氛围。将读书活动作为少先队大队部的中心工作。大队部围绕这一中心开展了一系列的活动：“读经典美文，做文明少年”的主题班队会;经典诗文班容班貌的布置;经典诗文黑板报比赛;读书笔记、读书手抄报比赛;低年级进行讲故事比赛、高年级进行现场作文比赛等等。在综合实践活动中，开设了经典诗文诵读课，一年级诵读《三字经》、二年级诵读《弟子规》，中高年级学习《晨读对韵》、《论语》等。在学校读书节活动中，开展“古诗大赢家”、“诵诗小博士”等评比活动，“创意阅读卡”制作评比，“书香家庭”、“书香班级”、“书香少年”评比活动等。学校还充分发挥红领巾广播站的功能，每周报道各班读书明星，交流读书方法等，利用中午吃饭、午间休息等时间播放诗文诵读光盘，在日常生活中对学生进行诗文熏陶。今年五月份，学校还组织家长志愿者，到校对一至六年级的学生进行经典诗文背诵抽检，孩子们背诵的熟练程度令家长啧啧惊叹。

学校开展读书活动以来，取得了较好的效果，激发了学生热爱读书的热情，使学生养成了良好的读书习惯，提升了学生内涵修养。读书活动进一步促进了校园文化建设，使学校文化氛围更加浓厚，得到了家长们的好评。

1、成立招生工作领导小组，学习招生文件精神。

我校成立了“小一”招生工作领导小组，由翁少静校长亲自担任领导小组的组长。根据今年招生文件精神及我校的实际情况制定了《xx小学20xx年“小一”招生工作方案》。翁校长组织小组各成员学习20xx年小学招生文件精神，使每一位参加招生的教师掌握有关招生政策以及招生工作的基本要求，坚决做到依法招生，严格按照招生工作的政策法规办事。教导处对招生工作小组的教师进行招生业务培训，要求大家牢固树立服务意识，“微笑”面对家长，掌握接待家长、与小朋友谈话了解情况的方法和技巧。

2、精心布置招生场所，合理安排报名程序。

(1)场所布置；

楼多功能室等候——叫到号后，携带小孩到验证处验证——填写报名表——小孩谈话。

招生场所设计如下：一楼一年(2)班、一年(3)班课室门口作为验证、报名的地方。地段生和借读生分开报名验证，其中地段生按照不同社区设3个报名点，并在桌前贴上社区的名字，方便家长很快找到自己的报名点。验完证后，家长领到了学位申请表马上填写。在家长填写申请表的书桌上，有学校提供的笔，还有填好的“样表”供家长参考。一年(1)班课室是家长填表和休息室，二楼二年级的课室是谈话室。学校礼仪组的同学负责给家长和学生做指引。

(2)人员安排；

在报名工作人员安排上，我校安排了三组人：报名、验证人员，由学校行政担任;负责谈话人员，由中低年级有经验的教师担任;指引人员，由四名教师和学校礼仪小组成员构成。还设置了安保组，由林主任主要负责，招生的周六、周日每天最少有三名保安和四位男教师负责安保工作。

由于招生前的宣传、准备等工作做得非常详细周到，故在招生的整个过程中，不再出现家长在学校吵闹的现象。今年想申请到我校借读的外地生非常多，许多家长都满怀期望地带着小孩来校报名。但由于学校学位非常紧张，招生名额有所限制，故学校对未能录取的孩子家长都能做好解释工作，同时劝告家长要带孩子多报几间学校，确保外地孩子有书读。

而对于个别家长的无理要求或是一些比较过分的要求，我们都先了解原因，从家长的角度来考虑问题，并用婉转的方式与家长进行沟通，让家长感受到学校的诚意和爱意，从而接受学校的建议。

20xx年我校的小一招生工作各个环节都做到了精心安排，流程清晰，井然有序，在全体教职工的共同努力下，学校圆满完成了“小一”招生工作，为了建设规范化学校，我校有效地控制了借读生的招生人数，因此，今年招收的总人数为110人，初步实现小班教学。家长们的选择和信任是我们工作的最大动力。“小一”招生工作，使我们全体教职工看清楚了形势，找到了奋斗目标，同时也增强了凝聚力，我们相信只要大家齐心协力、同心同德、努力奋斗，xx小学一定会迎来更加辉煌灿烂的明天。

**小学招生工作总结篇五**

20xx上半年招生工作当中，我们紧紧围绕学校工作要点，开拓以开放教育为主体，其他形式学历教育为辅的办学思路。在学校领导的正确决策和精心筹划下，在全体教职工的通力合作下，20xx上半年招生工作取得了较为辉煌的成绩。现就我校20xx上半年招生工作所取得的成绩、存在的问题以及今后的努力方向总结如下：

20xx上半年我校新招各类新生2618人，圆满完成了学校年初确定的850人的目标，与去年相比（20xx招新生2511人），增长了107人，增长率为4.3%。20xx年的目标为2618+1人。增长率为0.0003%。

1、领导重视，思想统一

生源是办学的基础，没有生源学校办学就成为无本之木，无源之水。正是基于这种认识，学校继续实行了校长、书记“一把手”工程，并由副校长协助校长加强招生工作力度。学校始终把招生工作摆在重要位置，要求全校教职工积极支持电大的招生工作。吴春校长多次主持招生工作会议，制定招生工作方案、指导宣传计划的实施和落实；灵活运用招生政策，即时调整招生奖励力度，检查招生进展情况。

2、科学调研，开拓生源

通过多种渠道开展调研，认真做好生源预测，为完成招生计划提供保证。

（1）随着经济社会的发展，竞争日益激烈，学历的提高、知识结构的更新对于各行各业的从来人员来说势在必行。20xx年招生工作结束后，通过对新生各方面数据的分析，我们认为以下行业是20xx年招生重点突破的行业：卫生系统—护理学、药学专业、教育系统---学前教育专业、建筑行业---建筑施工和工程造价专业、管理理类---工商管理、行政管理、市场营销专业。通过对今年招生情况统计分析，以上各行业生源丰富，并有一定的潜力可挖。

近三年招生专业分析

专科：

呈上升趋势的有：

会计学、建筑施工、工程造价、护理学、市场营销。

较稳定并有潜力可挖的有：

学前教育、行政管理、工商管理、法学、药学、水利水电、物流管理、数控技术。本科：

呈上升趋势的有：

会计、土木、学前、行政、护理

较稳定并有潜力可挖的有：

工商管理、法学、汉语、机械

（2）有针对性地深入到相关企事业单位，了解各部门的从业人员的学历情况，为重点行业进行重点宣传提供可靠依据。

1、专业发展不协调

虽然上半年招的人数较多，但有些专业人数明显偏少，个别专业甚至连开班都很勉强，甚至不能开班。比如开放专科的数控专业，只招收了13名新生，这与我区比较兴旺的机械行业以及各中等职业学校大量机械专业的毕业生极不成比例，从中显示，招生中的市场还是存在的，但我们的宣传未到位，今后应该做为招生工作的重点进行宣传.

2、面对面宣传不到位

虽然学校采取了大量的宣传工作，但那只是面上的，还是只有深入到人群中面对面的宣传才最有影响力，才最深入人心。

3、抢夺他人生源不理亏

学校三令五申强调不抢夺他人生源，招生与做人一样要理直气壮，学生来报名首先问清学生与哪位老师联系没有，如已联系，应主动帮学生联系该教师，不要与学生说在哪里报名都一样等这类话。

4、优惠学费不心痛

学校设置的招生费是招生老师的宣传、车旅、生活接待费等，相当于是改善教职工的福利，学校每年仅这一笔费用就高达100多万，但有个别招生老老师为了抢夺他人已联系的生源不惜少重金来达到目的，这样做看似学校没有损失，其实不然，如果让学生了解到我们的招生费多少，今后更难开展招生工作。如果遇到较多的集体生源实在要少的话，应该假装请示学校再给优惠。

5、填写表格不规范

尽管反复要求新生报名表要填写规范，但部分招生老师仍旧将学

生的报名表填写得很不规范。

20xx上半年成绩喜人，虽然只多招一人，但压力却增大了很多。谢谢！转载请注明

**小学招生工作总结篇六**

我校严格按照南宁市教育局《关于做好市区20xx年小学招生工作的通知》的精神要求，认真、细致做好招生工作，取得很好的效果，在教育界和社会上形成了良好的口碑。具体情况如下：

(一)认真学习，提高认识。

按照城区教育局的要求，我校成立了由校长、书记任组长的招生领导工作小组，招生领导小组人员认真学习南宁市教育局《关于做好市区20xx年小学招生工作的通知》文件精神，领会招生工作的意义，明确我们的工作目标就是妥善接纳适龄儿童就近入学，确保适龄儿童入学率达到100%。

(二)加强领导，有序运作。

1、调查研究，计划周密。今年4月，我们对全校适龄入学儿童的地域分布、家庭情况等基本情况进行了摸底调查和认真分析。在此基础上，我们根据学校的要求，结合学校实际，精心设计、制定了切实可行的招生工作方案，确定并上报了了20xx年秋季招生计划。

2、积极对外宣传，提升学校知名度。平时，我们抓住一切机会，沟通信息，如召开家长会等形式向家长、学生和社会各界生动形象地介绍我校的办学优势和办学特色，宣传我校在教育、教学方面所做的大量卓有成效的工作和所取得的一系列办学成果，想方设法扩大学校的对外影响。招生期间，学校出版学校宣传板报、招生简章、招生地段图等大量宣传资料，通过有计划、有步骤的宣传工作，进一步扩大了学校影响。

3、开设咨询处：学校设有招生咨询处，有举报电话。

4、按要求，统一在7月5日、6日开展招生工作。妥善分配教室，各人分工明确，从领号——验证——填表——验表——收表，各个教室都有具体负责的人员，报名工作进行得有条不紊，井然有序。我们在查验证件的\'过程中严格把关，认真审查。确保招生工作顺利进行。招生人员态度和蔼，与孩子们亲切沟通，得到家长们的赞扬。

5、严格把关，严格审查。

按时完成招生工作后，我们认真审查了每一位新生所填的表格，对三代同堂的家庭进行了上门核查，确定家长所填的情况属实。把好地段关，确保地段内的适龄儿童都能妥善入学。

6、按时完成上交表格的填写

在完成招生工作后，及时完成了新生花名册及其他表格的填写录入工作，并及时上交城区教育局。

7、7月19日上午九时按时张榜公布新生名单，发放新生入学通知书。对没有及时领取通知书的家长，我们做到逐个电话通知。领取通知书时采取签领制，保证不出现冒领及领错的现象。

(四)科学分班，规范收费。

我校坚持免试入学的原则，录取名单确定后，进行分班工作。教务处严格按照先男女搭配，再按单位远近分配，然后依次平均分班，这样男女、远近搭配合理，使任课教师和家长们满意。严格执行自治区、南宁市的有关规定，做到亮证收费，公示收费项目及标准。

20xx年9月开学时，我校一年级教学班4个，招生总人数为203人，比预计的招生数人多出7人，圆满地完成了招生任务。

我校不属于青秀区规定的进城务工人员子女入读学校，不接收进城务工人员子女入学。但一直以各种形式对外进行相关宣传，把青秀区进城务工人员子女的接收办法及通知精神粘贴在校门口，并在社区会议时发放相关通知，让社区及单位领导把相应精神传达到位，保证进城务工人员子女的正常入读。

1、加强宣传，打造品牌：我校有教学、管理经验丰富的优势，这些办学优势在今后的招生工作中一定要加强宣传。今后在不断打造学校教育教学品牌的同时，将采取多种宣传方式，让社会和更多的学生、家长能全方位的了解学校，使学校的知名度不断提高。

2、坚持明确的定位与发展目标，不断改善办学条件，同时再度强化我们的教育科研意识和优质服务意识，进一步提高教育教学质量，尽快形成我校独具魅力的办学特色，更好地创造品牌效应，提升口碑效应，不断提高学校的知名度和吸引力。良好、稳定、数量充足的生源永远是学校发展的基本保证。

在新的一学年里，我们决心在认真总结过去经验的基础上继续不懈努力，内练功，外塑形，提质量，强宣传，使桃园小学不断发展!

**小学招生工作总结篇七**

学校坚持认真贯彻执行全国、省、市关于职业学校招生工作精神，加强招生管理，规范招生行为。在x联合职业技术学院的直接关心下，在上级教育行政部门的指导下，学校领导班子高度重视，各处室和系部大力配合，经过全校教职工的共同努力和积极参与，我校招生工作，完成任务良好。为了进一步推进我校五年制高职事业，现将招生工作总结如下：

1.做好生源调查工作。我们通过泰兴市招生办公室了解今年我市高中阶段的招生计划，在中考之前我们又积极配合泰兴市教育局职社科的领导到各初中校实地调查，了解今年应届初中毕业生的实际人数，为我校制定各类招生计划提供科学依据。同时，积极主动向市内外同类学校进行招生专题考察调研，学习他们成功的做法和好的策略，并加以合理吸收。

2.合理制定招生目标。今年我市的初中毕业生仅为8660人左右，普通高中招生计划达5200人左右。根据这一客观情况，我们在制定今年的招生计划时做了适当的调整，计划数从去年的250人降低到220人。

3.调整各专业的招生计划数。根据地方经济发展和产业结构状况，结合我校前几年的招生情况，适当减少了应用化工技术、数控技术专业的计划数，适当增加了机电一体化技术和会计专业的计划数。

4.面对今年普通高中招生政策的调整，我校及时调整相关专业的招生计划和分数线，时刻保持与市招办和联院领导的联系，争取有利的招生政策。

1.成立领导小组

学校领导高度重视招生工作，将招生工作视为学校事业发展的生命线来抓。学校多次召开校长办公会、校务会、全体教职工大会，专题研讨招生工作，并建立健全专门的招生领导小组和工作机构组织：

（1）领导小组：

组长：潘xx

副组长：丁xx、刘xx、何xx

成员：各系部和职能科室负责人

（2）工作小组：

组长：刘xx

副组长：吕xx

成员：叶xx、王xx、叶xx、黄x、王xx、朱x

2.全员参与，人人有责

学校招生，人人有责。我校多次召开中层干部会议和全体教职工会议，广泛宣传今年我校的招生计划专业结构以及招生政策。为最大限度地完成今年的计划，充分调动广大教职工的积极性、主动性，学校要求全员关心招生、全员参与招生，并完善了相关的考核机制。首先是对蹲点到各初中校的工作人员进行考核，其下乡蹲点招生的工作人员给予特殊的补贴和奖励。对参加招生的中层干部、教职工都有一定的奖励。

1.充分利用每年一度的职教宣传周，广泛宣传学校的办学特色、办学条件、办学成果。让社会各界充分了解、肯定学校的办学业绩。

2.选派专门人员在考生填报志愿期间和考生回校日的时间，现场解释，面对面宣传。

3.利用“微信群、qq群”进行宣传。

4.利用x市教育局印刷的《x招生报考指南》进行宣传。

5.制作专题宣传片，刻录成光盘，在有线电视台和乡镇初中校宣传、追踪报道。

6.编制《考生必读》、《招生简章》等精美宣传手册。

今年，我市专门制定和完善了职业学校招生政策，加大了对各初中校的年终绩效考核的份额，并对初中校及初三班主任进行专项考核和奖励。在人力、物力、监督和维护招生市场秩序上，给予全力支持和帮助，充分调动各初中校配合我校招生工作的积极性。

（五）调整办学思路，控制我校对口单招专业的录取分数线，强行控制单招生源、有计划的增加五年制高职的生源。

学校与招生工作人员签订《工作责任书》，发现违反规定的情况，学校必定追究当事人的责任，确保“阳光”招生、“诚信”招生。严禁虚假宣传、误导、蒙骗考生，严禁各类“贿招”行为。

20xx年我校五年制高职计划为220人，招生范围仍然是面向x三市三区，招生专业分别是应用化工技术、数控技术、电子信息工程技术、建筑工程技术、会计、机电一体化技术等六个专业、招生计划数分别为25人、35人、30人、40人、50人、40人。最终，实际录取人数情况分别为：应用化工专业招生人数26人、数控技术专业招生人数为29人、电子信息工程技术招生人数为31人、建筑工程技术47人、会计47人、机电一体化38人，我校最终录取总人数为218人，完成任务的99.09%，完成率历史最高。

近几年我市人口出生率明显下降，初中生源也相应随之逐年下降。今年我市的初中毕业生仅为8660人左右，为我市历史最低，而普通高中招生计划比去年扩大600人左右，最后受影响的只能是职业学校的生源。

泰兴过去素有“教育之乡”的美誉，在老百姓心目中，仍然存在“学而优则仕”的传统观念，认为只有上普高，才有出人头地的机会，不仅如此，高中后，注册入学政策的推行，高职院校招生规模的扩大，更加使大部分家长选择读普通高中。

同时，考生和家长对职业学校的偏见，影响了对五年制大专的正确认识，认为读职业学校就是低人一头，前途就是一片漆黑，所以传统“普高热”的观念影响了许多达到高职分数线的家长，总是千方百计地寻求上普通高中的机会，大多数家长都选择三类高中及民办高中。

我校办学结构和办学层次多，特别是对口单招，能满足家长上大学的愿望。况且，近几年相关高校的对口单招计划有不断增加的趋势，致使那些中考分数相对较高的学生在选择高职和对口单招专业时，他们都倾向于选择就读对口单招。另外，中高职衔接的招生，分数线没有严格的限制。这些因素也直接影响五年制高职的招生。

最近几年各地职技类学校虽然作了一定的资源整合，但仍然存在一定数量的市外民办学校，相对于我们政府开设的学校，他们有更加灵活的激励机制，有的甚至不择手段利用其它手段，实行高额的招生回扣，导致大量生源流向外地，严重影响了学校的生源。政府和主管部门虽然重视职教招生工作，但对外地非法招生行为缺乏有力的措施。而且这些学校对专业的介绍比较模糊，模糊对成人“3+2”和“五年一贯制”的办学类型的宣传，模糊考生及家长的认识，致使部分生源糊里糊涂地选择了成人“3+2”五年的学校。

今年在高职专本方面，由于我们虽然做了一定的努力，但效率不高，没有引起学生及家长足够的重视，所以，虽然有专转本的机会，但吸引力并不大。这些学生读了五年就已经感到在校时间较长，转本后还需继续读2年，时间漫长，他们就业心切，升学的欲望不太强烈；其次，有转本计划的学校大部分是民办性质，学校的品质和品位的吸引力不强，同时还需花费一大笔学费和杂费，大大影响了五年制学生的升学欲望，进而影响五年招生时的吸引力。

1.多途径、多方式、多场合地加强宣传工作的力度和广度，特别是加强宣传高职学校的办学业绩、毕业生成才典型和毕业生就业优势，增强我校高职专业的吸引力。

2.进一步动员广大教职工参加挖掘生源工作。在此基础上学校将认真组织精干力量，赴各初中校进行蹲点宣传；不仅要与初中校领导和班主任加强联系和沟通，尤其要直接与考生本人及考生家长联系沟通，必要时走村入户，积极组织生源。

3.进一步发动在校学生，在中考填报志愿期间和暑假期间，去动员考生来我校报名。

向市内同类学校学习、借鉴，争取政府给予优惠的招生政策，加大奖励和考核力度。职业学校的招生工作离不开地方政府和主管部门的关心和支持。今年我市政府和教育主管部门非常关心和支持我们的招生工作，教育局也制定了专门的制度，将职业学校的招生任务对各初中校进行分解，加大了年终考核的分值和力度。今后我们要更充分有效地利用好这些政策和举措，进一步借用行政力量，来推动学校招生工作。同时积极主动地向地方政府和教育主管部门献计献策，积极建议地方主管部门进一步规范招生秩序，进一步完善和规范按志愿录取的程序，建议对无度降分录取的部分民办高中严格执行中考切线要求，严格把控普职比例。

学校虽然每年都要求全员参与招生工作，建立了招生考核机制，但力度不大，作用不够明显。今后，我们不仅要对在招生工作中取得好成绩的同志给予一定力度的奖励，特别要将五年制高职计划进行专门的考核，加大考核力度。

我们将结合地方经济发展和产业结构的调整，进一步调整和完善我校的专业结构，更好地跟上地方经济发展和产业升级的步伐，完善专业结构，提升专业与地方经济的吻合度和人们的认可度。

1.强化五年制高职班级的管理。公共科目，特别是英语学科推行校内统考方式，进一步提高教育教学质量，来增强五年制高职招生的吸引力。

2.加强技能培训，引导和鼓励五年制高职学生积极参加各级各类技能大赛，提高技能水平和动手能力。

3.开设专本辅导班。调整办学思路，改革教学方法，提高教学质量，积极宣传和帮助学生参加转本考试，进一步提高专转本的升学率。

4.做好五年制高职专业的就业指导和就业派遣工作，在提升毕业生就业质量上下功夫。

**小学招生工作总结篇八**

我校严格按照南宁市教育局《关于做好市区xx年小学招生工作的通知》的精神要求，认真、细致做好招生工作，取得很好的效果，在教育界和社会上形成了良好的口碑。具体情况如下：

（一）认真学习，提高认识。

按照城区教育局的要求，我校成立了由校长、书记任组长的招生领导工作小组，招生领导小组人员认真学习南宁市教育局《关于做好市区xx年小学招生工作的通知》文件精神，领会招生工作的意义，明确我们的工作目标就是妥善接纳适龄儿童就近入学，确保适龄儿童入学率达到100%。

（二）加强领导，有序运作。

1、调查研究，计划周密。今年4月，我们对全校适龄入学儿童的地域分布、家庭情况等基本情况进行了摸底调查和认真分析。在此基础上，我们根据学校的要求，结合学校实际，精心设计、制定了切实可行的招生工作方案，确定并上报了了xx年秋季招生计划。

2、积极对外宣传，提升学校知名度。平时，我们抓住一切机会，沟通信息，如召开家长会等形式向家长、学生和社会各界生动形象地介绍我校的办学优势和办学特色，宣传我校在教育、教学方面所做的大量卓有成效的工作和所取得的一系列办学成果，想方设法扩大学校的对外影响。招生期间，学校出版学校宣传板报、招生简章、招生地段图等大量宣传资料，通过有计划、有步骤的宣传工作，进一步扩大了学校影响。

3、开设咨询处：学校设有招生咨询处，有举报电话。

4、按要求，统一在7月5日、6日开展招生工作。妥善分配教室，各人分工明确，从领号——验证——填表——验表——收表，各个教室都有具体负责的人员，报名工作进行得有条不紊，井然有序。我们在查验证件的过程中严格把关，认真审查。确保招生工作顺利进行。招生人员态度和蔼，与孩子们亲切沟通，得到家长们的赞扬。

5、严格把关，严格审查。

按时完成招生工作后，我们认真审查了每一位新生所填的表格，对三代同堂的家庭进行了上门核查，确定家长所填的情况属实。把好地段关，确保地段内的适龄儿童都能妥善入学。

6、按时完成上交表格的填写

在完成招生工作后，及时完成了新生花名册及其他表格的填写录入工作，并及时上交城区教育局。

7、7月19日上午九时按时张榜公布新生名单，发放新生入学通知书。对没有及时领取通知书的家长，我们做到逐个电话通知。领取通知书时采取签领制，保证不出现冒领及领错的现象。

（四）科学分班，规范收费。

我校坚持免试入学的原则，录取名单确定后，进行分班工作。教务处严格按照先男女搭配，再按单位远近分配，然后依次平均分班，这样男女、远近搭配合理，使任课教师和家长们满意。严格执行自治区、南宁市的有关规定，做到亮证收费，公示收费项目及标准。

xx年9月开学时，我校一年级教学班4个，招生总人数为203人，比预计的招生数人多出7人，圆满地完成了招生任务。

我校不属于青秀区规定的进城务工人员子女入读学校，不接收进城务工人员子女入学。但一直以各种形式对外进行相关宣传，把青秀区进城务工人员子女的接收办法及通知精神粘贴在校门口，并在社区会议时发放相关通知，让社区及单位领导把相应精神传达到位，保证进城务工人员子女的正常入读。

1、加强宣传，打造品牌：我校有教学、管理经验丰富的优势，这些办学优势在今后的招生工作中一定要加强宣传。今后在不断打造学校教育教学品牌的.同时，将采取多种宣传方式，让社会和更多的学生、家长能全方位的了解学校，使学校的知名度不断提高。

2、坚持明确的定位与发展目标，不断改善办学条件，同时再度强化我们的教育科研意识和优质服务意识，进一步提高教育教学质量，尽快形成我校独具魅力的办学特色，更好地创造品牌效应，提升口碑效应，不断提高学校的知名度和吸引力。

良好、稳定、数量充足的生源永远是学校发展的基本保证。在新的一学年里，我们决心在认真总结过去经验的基础上继续不懈努力，内练功，外塑形，提质量，强宣传，使桃园小学不断发展！

**小学招生工作总结篇九**

加强学校的宣传力度，让社会了解我校的办学理念，了解学校校园环境、教学设备设施、师资队伍建设等。

1、开展部分家长开放活动，发挥家长们的宣传作用。

“金杯银杯，不如家长的口碑”，家长们的认可与宣传胜过我们的千言万语。为了让家长们更加了解我们学校，更加了解我校教改的新动向，在四月底，学校开展了一年级家长开放日活动，邀请一年级的所有家长来参加活动。家长们参观了学校的教室和各专用场室、教学设施设备、校园布置及体育设施等，了解学校开展“读经典诗文，做文明少年”等读书活动情况，并走进课堂听老师上课。我们一共展示六节课，有语文、数学、英语口语和美术等。活泼、生动、高效的课例都得到了家长们的高度评价，有许多家长表示，将孩子送入xxxx小学读书是正确的，让孩子在这样的文化氛围中学习成长是十分放心的。

2、学校对周边幼儿园开放，让小朋友来校了解情况，发挥小朋友的宣传作用。

今年海军基地幼儿园提前打电话和我校联系，要求在我校进行幼小衔接教育。4月15日，我校热情地接待了海军基地幼儿园和大塘幼儿园的孩子和家长，举行幼小衔接活动。学校大队部为家长和孩子们准备了精彩、有趣节目，展示了学校特色，有经典诗文诵读、英语课本剧表演、管乐队演奏、武术表演等等，都深深地吸引了孩子们。随后，小朋友们在学校大队委的带领下，参观了校园、教室及各专用场室，观看学校的校容校貌，走进课室和哥哥姐姐一起上课，感受课堂的和谐气氛。而家长则在多功能室，聆听张晓苹主任对学校的介绍、介绍如何对孩子进行学前教育、报名须知等，许多家长都说这样的活动给他们带来的收获甚多。据幼儿园老师反映，幼儿园的老师给孩子们布置了一个作业——喜欢去哪个学校读书就在那个学校门口照张相。结果一大半的孩子照了我校美丽的校园。由此可见，孩子们十分向往来我校就读，并强烈要求家长帮他们报读我校。

3、发动全校师生关注左邻右舍的适龄儿童，派发招生简章及学校简介，发挥全校师生的宣传作用。

为了让家长及社会了解我校近几年的办学概况和取得的办学成果，开学初，我们精心设计并印制了图文并茂的学校宣传简介彩页，把近几年来教师队伍建设，教师科研课题、论文取得的成果，学生学科竞赛获得的成绩等都通过学校网站展示出来。并将学校简介、招生简章、区的小学招生宣传资料等分发给全校师生，让他们在家庭、社区派发和宣传，使每一位家长了解学校近来取得的成绩，使广大群众更清楚地了解我校，增强对我校的信心，安排子女选择我校就读。

4、派人到各居委和共建单位派发入学指南、招生简章及学校简介，发挥社区的宣传作用。

为了确保地段内每一个适龄儿童按时入学，我校分配好负责的行政和老师到各居委和共建单位，宣传今年的招生政策、时间以及我校的招生工作方案。通过交流沟通，各居委会和共建单位的同志都成了我们的义务宣传员，能主动配合学校在教育局规定的时间内做好“入学指南”的张贴及招生政策的宣传工作，也能初步解答社区内个别群众关于小孩入学的疑难问题，为学校减轻了招生的压力。

5、充分利用学校板报、电子屏幕的宣传功能。

学校的网站、校园板报、电子屏幕是对外交流的窗口。四月初，全校板报全都进行更换，要求各大科组结合学校科研课题和读书活动内容出高质量的板报，各年级组利用展板展示学生作品及学科获奖情况。并在电子屏幕上滚动放出学生获奖情况及“小一”招生的有关政策、招生程序、所需资料等，让群众能更直接地了解学校。还利用学校的网站，公布局的招生政策和学校的招生方案，利用网络平台和家长进行交流，接受家长的咨询，解答家长的疑惑。一方面让学生家长浏览学校网页，更全面地了解学校，另一方面让家长更好地做好报名的准备，使招生工作更顺利地完成。

**小学招生工作总结篇十**

今年，全市建立“上海市义务教育入学报名系统”，试行小学一年级新生入学信息登记办法，面对上级领导根据招生工作精神组织的各项学习和培训，学校积极配合上级部门，安排好相关教导的学校教学工作，参加培训，完善网上信息，协助招办完成一年级新生入学信息登记工作。

2、做好学生验证工作

在入学信息登记的适龄儿童以及家长的证件进行现场核对工作中，每一位负责接待的老师耐心的为家长解释今年的招生政策，学校还设立咨询接待处，校长亲自坐镇，热情地解答家长们各种问题，使学校招生工作平稳开展。

3、做好新生录取工作

7月13日，学校通知发放录取通知书的新生家长到校领取相关资料：录取通知书、市级重要告知书、电子学生证照片上传要求、新生入学小帖士等。随后，学校安排新一轮的一年级班主任进行家访工作。8月22日，学校将开展一年级新生学前教育暨第一次家长学校活动。

20xx年的招生工作，学校在区教育局的领导下，在学校全体教师的共同努力下，严格按小教科和招办的要求，按规范程序操作，由于各项工作做得细致到位，保证了学校招生工作的规范有序，招生工作的顺利完成。

**小学招生工作总结篇十一**

为规范学校的招生工作，我校根据《x市教育委员会关于20xx年本市义务教育阶段学校招生入学工作的实施意见》《徐汇区教育局关于20xx年义务教育阶段学校招生入学工作的实施意见》的有关要求，规范有序地开展了一年级的招生工作，现总结如下：

具体做法：

1、成立学校招生工作领导小组，根据上级有关文件的精神制定了《徐汇区第一中心小学二0\*\*年招生计划》和《徐汇区第一中心小学二0\*\*年招生方案》。

2、组织学习有关招生工作文件精神。召开学校招生工作会议，详细传达、认真学习市教委和区教育区局文件精神，努力提高招生人员的责任意识，要求做到招生工作要规范有序，必须严格遵守各项招生纪律。

20xx年，全市建立“x市义务教育入学报名系统”，试行小学一年级新生入学信息登记办法。黄校长组织招生班子成员统一思想，步调一致，从大局出发，以积极的态度展开相应工作。学校多次和天平x两大警署以及相关居委联系，借助力量对地段门牌进行梳理，安排专人实地勘查里弄门牌，确保数据的正确。同时对出现的门牌有出入的情况进行分析调查，及时与上级领导沟通，为招生工作做好了先期准备工作。

1、做好招生协助工作

今年，全市建立“x市义务教育入学报名系统”，试行小学一年级新生入学信息登记办法，面对上级领导根据招生工作精神组织的各项学习和培训，学校积极配合上级部门，安排好相关教导的学校教学工作，参加培训，完善网上信息，协助招办完成一年级新生入学信息登记工作。

2、做好学生验证工作

在入学信息登记的适龄儿童以及家长的证件进行现场核对工作中，每一位负责接待的老师耐心的为家长解释今年的招生政策，学校还设立咨询接待处，校长亲自坐镇，热情地解答家长们各种问题，使学校招生工作平稳开展。

3、做好新生录取工作

7月13日，学校通知发放录取通知书的新生家长到校领取相关资料：录取通知书、市级重要告知书、电子学生证照片上传要求、新生入学小帖士等。随后，学校安排新一轮的一年级班主任进行家访工作。8月22日，学校将开展一年级新生学前教育暨第一次家长学校活动。

20xx年的招生工作，学校在区教育局的领导下，在学校全体教师的共同努力下，严格按小教科和招办的要求，按规范程序操作，由于各项工作做得细致到位，保证了学校招生工作的规范有序，招生工作的顺利完成。

**小学招生工作总结篇十二**

根据\_\_\_\_区政府及城区教育局的指导精神，我校今年在招生工作中坚持从学校可持续发展的战略高度出发，力求认识到位，组织到位，措施到位，落实到位。高标准严要求地完成了20\_\_\_\_年的招生工作。现简要总结如下：

1.认真做好招生宣传工作。我校针对20\_\_\_\_年的招生形势，提前准备招生宣传工作。学校在20\_\_\_\_年初就召开了专题会议；20\_\_\_\_年5月，学校将招生工作人员分成若干小组，随后，由校领导带领，分赴各小学进行宣传；20\_\_\_\_年6月，校长亲自带领各小组人员到各小学学开展招生宣传工作。

2.进取配合中心校做好招生录取工作。今年我校招收初一新生应为136人，我校立即组织人员填写了通知书并组织人员亲自送到各小学。开学后，实际报到的学生有139名新生，有4人未报到，有7人转学入本校。

3.亮点：本地大部分生源保留在本校就读，学校的出色的教学成绩吸引随父母外出就读的学生回乡读书，也吸引一些外地学生慕名来读书。

1.招收人数到达139人，比分配指标多收了3人。

2.招生过程中，由于新生陆续前来报到，故新生数据未能及时统计上报。

3.由于不良的招生竞争，致使我校已录取的部分学生流失。

1.进一步领会上级文件精神，加强招生工作，成立招生领导小组。明确分工，职责到人，各司其职，各负其责，确保招生工作的有序进行。

2.继续严格执行“三限制”政策。严格把好学籍保留关。

3.加强和上级领导部门的联系，掌握招生中的最新动态。

4.随时和招办联系，核实录取新生的数据，在规定时间内完成了新生学籍的注册和上报。

5.加强与\_\_\_\_镇各中学的联系，进取做好招生宣传动员工作。进一步加大招生宣传力度，进一步完善奖励制度，吸引优质生源。异常要加强对已发放通知书的新生的宣传动员工作，使新生能及时报到注册。

6.进一步增强招生工作人员的职责心，做到规范操作，精心组织，认真实施。转载请注明

**小学招生工作总结篇十三**

今年，我校招生工作虽然不像想象中的那么完美，但是却是我们全力以赴得到的果实，所以作为此项工作的负责人之一，我同样深感欣慰。

通过自己的努力，会得到专科甚至本科文凭等等，除此之外，我还通过学生联系到了他们的年级主任，让他们帮我们宣传，这对于我们的宣传工作起到了一定的作用。第二：拓宽渠道在招生工作的黄金时段中，每分每秒都很重要，要尽快的和高中同学、大学朋友联系，从他们那里收集高中生的信息，以便于以后的联系，再通过联系他们，从他们那里尽可能都收集同学的信息，不过，最好的方法是在班级宣传时让他们在预先准备的表格上写上自己的姓名、班级和电话，我们今年采用的是用点查表的方式获取学生信息，调查表内容是“关于应届高中毕业生心目中的大学”而且我们还举行了一个小活动，即：在同学们将调查表填完交上来时我们在每个班级进行了抽奖活动，这样可以增加同学们填表的积极性，而且效果也是非常的完美。

同时，和老师合作也能快速取得效果，因为大部分同学对老师比较信任，相信老师介绍的学校没有错。这样有利于开展宣传工作。

第三：加强沟通在考试前后，我了解了许多学生的情况，包括学习、生活等。在高考前，我尽量的帮助他们，让他们认识高考，认识成考，认识我们学校！在考前，要多和同学沟通，给他们心里减压，以至于更好地面对高考，发挥自己的水平，这样让同学知道我是在帮助他，让他们知道我是他们的朋友。

在高考以后，对于那些想出去工作的学生，应该随时跟他们保持联系，或者直接帮他们在北京找份工作，便于随时知道他们的信息。在他们回来以后，可以第一时间抓住时机！对于那些没有出去打工的，也要和他们联系好，不过，也不能总能联系。

让他们感觉有压力，否则前期的工作就白费了。对于招生过程中的困难我给予部分建议：在招生过程中会遇到很多困难，如果当跟他们讲解我们学校的时候，他们不认真听你说，你应该改变一下思路，最好用问答的方式进行交流；如果在招生过程中对于他们的问题，你一瞬间想不起来怎么回答他，你也不要诚实的说：“我不知道”。

这样也不好，你应该说：“对于这个问题，我还是第一次碰到，我会回去查一下资料，了解了以后我会告诉你的。在招生即将结束之际，恰逢收获的季节，也给我如下启示和感悟：第一：在送学生去学校的路上我们要注意他们的安全，不要让他们和陌生人说话，因为去学校的途中，可能会有一些招生的人员，提前和他们说，让他们有一定的警戒心理。

**小学招生工作总结篇十四**

外在的宣传、形象的塑造固然重要，但是学校教师队伍的整体素质的提升是打造学校品牌、让家长毫无顾虑地把孩子送来我校就读的关键。近年来，我校狠抓教学管理，重视德育工作，并运用现代化教育手段构建多维德育体系，努力形成一流的教风学风，并确立了适合我校发展的科研课题，“有效课堂教学研究”作为学校实施素质教育的主课题。

同时，我校是“中华经典诗文诵读”实验学校，因此，围绕“建设书香校园”这一主题开展了“多读书、读好书”等主题读书活动。活动着眼于提高教育质量和促进学生全面发展，以形成人人好读书、人人读好书的良好的读书氛围。将读书活动作为少先队大队部的中心工作。大队部围绕这一中心开展了一系列的活动：“读经典美文，做文明少年”的主题班队会；经典诗文班容班貌的布置；经典诗文黑板报比赛；读书笔记、读书手抄报比赛；低年级进行讲故事比赛、高年级进行现场作文比赛等等。在综合实践活动中，开设了经典诗文诵读课，一年级诵读《三字经》、二年级诵读《弟子规》，中高年级学习《晨读对韵》、《论语》等。在学校读书节活动中，开展“古诗大赢家”、“诵诗小博士”等评比活动，“创意阅读卡”制作评比，“书香家庭”、“书香班级”、“书香少年”评比活动等。学校还充分发挥红领巾广播站的功能，每周报道各班读书明星，交流读书方法等，利用中午吃饭、午间休息等时间播放诗文诵读光盘，在日常生活中对学生进行诗文熏陶。今年五月份，学校还组织家长志愿者，到校对一至六年级的学生进行经典诗文背诵抽检，孩子们背诵的熟练程度令家长啧啧惊叹。

学校开展读书活动以来，取得了较好的效果，激发了学生热爱读书的热情，使学生养成了良好的读书习惯，提升了学生内涵修养。读书活动进一步促进了校园文化建设，使学校文化氛围更加浓厚，得到了家长们的好评。

本文档由028GTXX.CN范文网提供，海量范文请访问 https://www.028gtxx.cn