# 加油站竞聘站长演讲稿(优质11篇)

来源：网络 作者：醉人清风 更新时间：2024-05-18

*演讲稿具有宣传，鼓动，教育和欣赏等作用，它可以把演讲者的观点，主张与思想感情传达给听众以及读者，使他们信服并在思想感情上产生共鸣。我们想要好好写一篇演讲稿，可是却无从下手吗？以下我给大家整理了一些优质的演讲稿模板范文，希望对大家能够有所帮助...*

演讲稿具有宣传，鼓动，教育和欣赏等作用，它可以把演讲者的观点，主张与思想感情传达给听众以及读者，使他们信服并在思想感情上产生共鸣。我们想要好好写一篇演讲稿，可是却无从下手吗？以下我给大家整理了一些优质的演讲稿模板范文，希望对大家能够有所帮助。

**加油站竞聘站长演讲稿篇一**

尊敬的各位领导、同事们：

大家好，在演讲之前，我想首先感谢公司为我们提供了这样一个展示自己平台，也感谢领导及策划人员对此次活动的重视及周密的安排，自从20xx年6月进入石油公司工作，xx年取得经济管理专业大专文凭，20xx年参加省公司举办的站长资格培训，20xx年荣获恩施州石油系统先进个人暨优秀管理员荣誉称号。伴随着企业的发展，我不断提高自身各方面的素质，思想觉悟高，政治立场坚定，奉公守法，工作踏实。十多年的基层经历，我积累了较为丰富的工作经验，并坚信自己具备胜任xxx加油站站长的能力和素质。

参加工作以来，我一直践行“认认真真工作，踏踏实实做人”的处世原则，尊敬领导，团结同事，关心集体，严格遵守公司和加油站的各项规章制度，很快就适应和掌握了加油站现场操作工作。因个人素质和表现较好，工作仅一个月就被聘为石空加油站前庭主管。此后，我在做好销售工作的同时，利用下班时间认真学习加油站《口袋书》和《员工培训教材》，并在工作中严格执行。这一年多的加油站基层工作经历，使我对加油站的整体工作有了一个较全面的`认识，收获和感触颇多。20xx年7月承蒙各位领导赏识，我有幸被选拔参加集团公司xx年成品油销售系统职业技能竞赛培训，系统的接受了油品储运调和操作工工种的培训，并最代表宁夏销售公司出征集团公司在江阴举行的总决赛。总之，这些工作经历既锻炼了我的工作能力，又丰富了我的人生阅历，使我成长、成熟。

**加油站竞聘站长演讲稿篇二**

尊敬的各位领导、各位评委、各位同事：

大家好！

首先，感谢公司领导给我这样一个参与的机会，强烈的事业心和职责感驱使我勇敢地站在了演讲台上，不管成功与否，我相信，敢拼才会赢。四年的辛苦工作，历尽坎坷，但也硕果累累，我把人生中最宝贵的青春献给了我忠爱的石油事业。应对这样一次机会，我不再犹豫，决定抓住机遇，开辟我人生的第二次创业，这天，我竞聘的是xx加油站站长一职。

我于20xx年3月进入xx加油站工作，历经加油员、加油班长、计量员，应对竞聘我信心十足，在xx加油站工作4年的风风雨雨里，是加油站这个神圣的岗位铸造了我，使我学会了许许多多的经营管理经验。在这几年的工作中能做到吃苦耐劳，认真负责，领导布置的工作总是尽力去做，从不无故推诿。和同事相处融洽，在优质服务上也得到了许多顾客的好评。在xx加油站计量员岗位上，能做到配合站长搞好站内一切工作，账表册的填写由不规范到规范，严格执行资金管理制度，多次检查名列前茅。我还曾多次参加上级公司组织的各种学习、培训以及竞赛。为了提高自身素质，提升业务水平，并且充分利用业余时光不断地学习各种专业知识和专业技能。从而为今后更好的工作打下坚实的基础。在xx站4年的工作，使我熟悉了全站的整体工作和具体业务，更跟左邻右舍结下了深厚的友谊，建立了良好的关系，这对我以后开展工作十分有利。

一、熟悉周边环境，便于社会沟通与协调。

二、熟悉了解加油站的顾客，易于促进销售，便于与司机朋友沟通，宣传中石化的品牌形象，动员顾客成了我站的忠诚客户。

三、我性格开朗活泼，心胸开阔，很容易与顾客员及社会各族的人员沟通，处理好各方面的关系。

四、我从事过加油站的加油员、计量员，而且在几任站长的栽培下我也懂的加油站管理工作。

五、个性是在这一年中，我跟着站长一边学，一边干，在干中学，在学中干，积累了一些加油站的管理工作的经验。

一、稳定客户、做大销量

1、落实六项便民措施，推行茶水服务，构成员工与顾客浓浓茶水情。

2、建立用户会员制，长期会员，资源紧张时享受优先权。

3、发放救援联系卡，帮忙联系修车，送配件，送润滑油，解决用户困难。

4、抓住资源，抓好服务，做好宣传争取用户，

5、了解对方的经营状况，准确掌握对方销售节奏，做到心中有数。

6、建立客户视像档案，做到人车合一。

7、走访大客户，个性是煤矿运输车队，矿业公司、物流公司、客运班车、反季节蔬菜运输老板。尽快把这部分用户聚拢起来，力保市场不失，做大销量。

8、带给天气预报服务、货运信息、道路信息等服务。

二、强化服务、严格管理

1、尽心尽力，尽职尽责，严格履行站长的岗位职责，带领全站员工抓经营，促销售，精细管理，保证安全，任何事情想在前，干在前，用自我的爱的，细心，凝聚心，用自我的实际行动带动大家的规模服务，在站内为员工创造一个和谐的工作场所，为顾客带给一个安全径捷舒适的消费环境。

3、树立“安全第一，预防为主”的思想对加油站的设备做到勤检查，勤保养，勤维修，始终处于完好状态，对专项应急预案要做到人人清楚，并定期进行演练。

4、搭建片区和加油站的沟通桥梁，做到下情上达，上情下达，使两边都满意。

5、制定加油站绩效考核办法进行公开，加强站务公开，树立节能降耗意识，站内的每一位员工都成为一个小管理员，共建一个人人关心群众的销售，形象，费用和谐的大家庭，以上是我竞聘站长的一些粗浅想法，有不妥之处请大家指点，不管竞聘的结果，如何，我都将一如既往地踏实工作，做一个爱岗敬业，快乐向上的石化人。

1、“比”差距。立足本职工作和本单位工作实际，坚持开展批评与自我批评，比差距，找存在的突出问题，正确审视，客观评价在站员工的工作。敢于同其他加油站比精神状态、比工作绩效、比创新潜力、比工作水平。透过比较，比出差距，比出问题，比出职责感，危机感，紧迫感，不断激发奋进动力。

2、“学”经验。热点和自身工作的重点，难点，向先进加油站，向先进站长，学经验，学创新，学知识，学风气，学干劲，学敬业，在学习的基础上，充分消化吸收。

3、“赶”榜样。树立榜样，追赶榜样是促进工作的一个有力抓手和重要动力，在改善作风，增强服务潜力，提高办事效率等工作中将先进加油站树立为榜样，努力追赶榜样，争创一流的良好局面。

4、“帮”后进。加油站进步了，将更好的促进工作。树立加油站优秀员工形象，强化团队意识和协作精神，团队一致，互相帮带，共同进步，推进加油站整体工作的全面发展。以大局为重，先进帮后进，开展结对帮扶计划活动。

5、“超”标杆。树立标杆的目的在于超越标杆，实现超常规发展，全面系统认真开展评比表彰爱岗敬业标兵，紧紧围绕争创“全公司第一”的目标，树立比拼争先，争创一流意识，鼓起赶超勇气，敢于突破思想观念的束缚，超越标杆，争当标杆，努力实现由“追赶者”向“引领者”的转变，促进加油站工作再上一个新台阶。

各位领导、各位评委，请相信我，投我一票！我将是一位优秀的\'加油站站长，多谢大家。

**加油站竞聘站长演讲稿篇三**

各位领导、各位评委、同事们：

大家好!

很荣幸能够参加这次站长竞聘，借此机会与在座的各位领导和同事进行工作交流。我叫冯，今年40岁，现任分公司加油站站长。自20xx年3月任加油站站长以来，该站的油品销量月朋攀升，在20xx年销售汽 柴油593吨，这不但是我们付出艰辛努力的结果，也是市、县两级公司领导关心和支持的结果。今天，我竞聘的岗位是加油站站长。能够竞聘这个岗位，我认为自身具有三个方面的优势。

一、具有较强的责任心

自任加油站站长以来，我奉公守法，认真做事，对工作充满强烈的责任感和事业心，喜欢在干中学，在学中干，注重创新加油站管理模式，加强业务素质的提升和工作能力的培养，经常与同事一起交流管理经验，加上我有经营个体加油站20xx年的经历，熟知和懂得加油站各项基础管理。所以，通过不断努力，我从一个经验不足的年轻人逐渐成长为一名有创新、有上进心的加油站站长。工作中，我善于琢磨遇到的各种难点和问题，并总结摸索出4条工作经验：一是每天在记事本上登记需要办理的事情，注明完成时限，做到天天翻看、对照和清理，确保按时完成任务;二是需要马上处理的事以重点符号标明，防止因拖延而忘记处理;三是积极搜集基层一线素材，注意保存，一旦需要，马上调出使用;四是利用一切空闲时间多看资料，多翻阅书籍、报纸。这4条经验伴随我工作了好多年，也确保了我在“繁琐、杂乱、无章可循”的日常事务中，能够有条不紊地处理加油站各种工作。

二、拥有很强的沟通能力

我本人性格开朗，心胸豁达，与人为善，好朋好友，不但熟悉目前站各种类型的客户，还喜欢抓住客户的心理与他们沟通交流，以此发展和动员他们成为站的忠诚客户。我在服务好新客户的同时，还能尽快将大量流失的客户重新聚拢起来。几年来，凭借个人良好的人际关系和与客户融洽的沟通协调，使一些企事业单位相继成为站的定点加油客户，现如今也与河南轩铭物流公司的领导达成共识，以帮助加油站进行宣传和推广工作。一些非固定客户的大批量用油，在我的几次走访中，如今也成为站的定点客户。

三、注重加强自身学习

在加油站近三年的工作实践中，我对站有着深厚的情感。工作中，我总是把加油站当作自己的“家”来经营，带着这份情感，我的内心总会迸发出一种渴望学习的动力。平时，我十分注重自身的理论学习，无论工作再忙再累，我都要抽出时间收听收看远程教育，定时学习办公桌上发放的消防、计量书籍、标准化管理和各种规章制度，通过河南石油微博互相交流工作经验，我对加油站的hse、设备、安全、帐表单管理、规范服务、环境卫生等方面都熟记于心。熟练掌握了hse的录入和审核工作，并多次协助县公司对加油站员工进行hse录入工作培训。

以上只是我竞聘站长所具备的几点优势。如果竞聘能够成功，我将努力做好以下几个方面的工作：

一、不断发展客户，扩大油品销售。

强化员工的优质服务是管理加油站、扩大油品销售的重中之重。工作中，要学会换位思考，不仅站在站长的岗位上考虑问题，还要站在员工的角度上思考问题。在强化员工优质服务的同时，要做到以身作则，率先垂范。既要为员工服务好，还要用自身言行举止来影响员工。通过从员工着装、仪表、及加油站站容、站貌、服务用语等细微点滴入手，规范员工的服务动作，细分每步操作程序。让员工时刻牢记“加油八步法”操作流程。同时，还要让员工做到来站加油客户热情一点，服务周到一点。不仅为客户提供良好的服务环境，还要让客户感受到一种归家的温馨，体会到来加油站花钱不仅能买到好油品，也能享受到上乘服务。达到让客户走了还想来，来了就不想走的目的，确保油品销量不断攀升。

二、强化基础管理，搞好优质服务。

工作中要做到尽心尽力、尽职尽责。一是严格落实安全工作责任制，树立“安全第一，预防为主”的意识。把安全工作放在各项工作的首位。对加油站设备做到勤检查、勤保养、勤维修，确保加油站每日安全、卫生检查不走过场，造册记录。特别是在上级公司检查、季节变更和重大节日期间，夏季雨水高峰期和冬季取暖期的安全检查。对安全生产制度贯彻落实情况及时上报主管部门，对加油站存在的安全隐患及时整改到位，把加油站各项应急预案分步建立。二是努力做好站内安全培训。积极组织员工学习安全知识及各种预案演练，对专项应急预案做到人人清楚，牢记于心。通过定期演练，增强员工主动学习安全知识的意识和掌握各种事故应急处理的技能，确保加油站全年安全无事故。通过带领全站员工抓经营、促销售，用自身实际行动强化基础管理，用爱心、细心做好优质服务，为员工创造一个和谐的工作场所，为客户提供一个安全舒适的消费环境。

三、严肃工作纪律，确保工作质量。

注重创新工作管理模式，每月在站内醒目位置张贴《温馨安排工作》等，以告知员工“上班期间，工装应穿戴整齐，按时交接班，值班员工加油之余杜绝在营业室玩游戏、看电视、闲聊，要在罩棚下面打扫卫生，擦拭设备等候客户，做到热情为客户服务”等，并将工作中需要注意的安全事项写明白、写清楚。进一步加强站务公开和加油站绩效考核办法，树立节能降耗意识，使站内每位员工都成为一个小管理员，共建人人关心加油站销售、关心企业形象的氛围。要多关爱员工，把员工当作自己的亲人，把在一起工作看成是一种缘分，通过对员工的关爱，拉近与员工的距离，激励员工积极工作。

四、上下同心协力，构建企业发展。

工作中，注重搭建市、县和加油站之间的沟通桥梁，努力做到上请下达，达到双方满意。多与员工研讨各种服务方法，如现在站推行的“一问三多三听”的拉家常服务法。“一问”，就是问候客户像问候自己的家人那样亲切;“三多”，就是对客户多一点微笑、多用文明用语、多与客户细心交流;“三听”，就是专心聆听客户的需求和诚心听取客户对加油站的建议，耐心倾听客户对服务有什么不满意。通过这一拉家常方式，真正拉近与这些客户之间的距离，从而为站带来不少新客户，确保销量不断提高。

以上是我竞聘站长成功后的设想和做法，如果竞聘不能成功，我无怨无悔。不管竞聘结果如何，在今后工作中，我都能一如既往地踏实工作，做一个爱岗敬业，快乐向上的好员工，在本职岗位上积极施展才华，努力发挥光和热，为公司也为加油站的美好明天不断奋斗。

我的演讲完了，谢谢大家!

**加油站竞聘站长演讲稿篇四**

尊敬的各位评委、各位同仁：

大家好！

很荣幸能站在这里参加油站站长竞聘，首先我就个人基本情况向在坐的各位评委作一个简单的介绍。

我叫xxx，现年35岁，1990年毕业于鹤峰县林中，1991年进入石油公司工作，1997年取得经济管理专业大专文凭，20xx年参加省公司举办的站长资格培训，20xx年荣获恩施州石油系统先进个人暨优秀管理员荣誉称号。伴随着企业的发展，我不断提高自身各方面的素质，思想觉悟高，政治立场坚定，奉公守法，工作踏实。十多年的基层经历，我积累了较为丰富的工作经验，并坚信自己具备胜任燕子加油站站长的能力和素质。

在这次燕子加油站站长一职的竞聘中，我认为自己有以下方面优势：

一是基层工作经历，积累了厚实的管理经验，十多年的基层经历，使我对加油站设备管理、安全管理、台帐表单、规范服务、环境卫生等各方面管理都熟知于心，多年的ic卡管理经历，使我对ic卡管理系统各环节能驾轻就熟。

三是以终身研究的\'精神来要求自己，繁忙的工作中，我始终不忘记研究，因为我深知研究于人的重要意义，一路走来，在完成本职工作之外，我的最大乐趣莫过于汲取丰富的知识营养。

如果我竞聘成功，在今后的工作中，我将努力做好以下方面的事情：

第一，强化职工的优质服务意识，树立以人为本的管理理念，服务竞争愈来愈成为商家的主要竞争内容，只有不断的改善服务、创新服务才干在市场竞争中立于不败之地。因此，在当前的工作中，我决心，从自己做起，要求别人做到的，自己必须首先做到。任何优质服务都是在执行中体现的，没有真正的执行都是一纸空谈，只有严抓、严管，凸起“严”字，从严治站，使规范服务成为一种自觉行为。在提高认识的同时，加大监督力度，实行站内、用户、公司三重监督，主抓一样平常服务、卫生工作，定立服务值班制度，并面向用户公布监督电话，站内设投诉处。

第二，全力做好安全工作，保障企业稳定运行。加油站始终坚持“安全第一、预防为主”的安全工作方针，严格落实安全工作责任制，正确处理安全与生产、安全与效益、安全与发展的关系，把安全工作放在各项工作的首要位置。加油站每日的安全巡检决不走过场，同时做好专业性、季节性和节假日的安全检查，特别注重夏季雨水高峰期和冬季取暧期的安全检查。对安全生产的制度的贯彻落实情况及时上报公司主管部门，得到他们的认可，做好安全检查记录，安全上的隐患和问题及时整改到位，把加油站的各项应急预案分步建立。同时组织员工研究、演练预案内容，组织员工研究安全知识，增强主动研究安全知识的意识，掌握安全事故应急处理的技能，保证加油站全年安全无事故，为加油站正常经营创造良好的安全环境。

第三，牢固开展新老客户，全面拓展销售业绩，以积极的态度确保圆满完成公司xx年下达的销售任务。只有部分员工加强业务研究、加强服务意识，努力提高服务水平，靠我们的优质服务来赢得主顾的信赖，把进站加油的每位主顾留住，同时积极开发中小客户，为他们排难解纷，做好拜访记录，用我们诚心的服务来打动新的客户，把中石化在鹤峰的终端销售做大做强。

我参加今天的竞聘，不是最终目的，我不是为竞聘而竞聘，如果竞聘不成，我也无怨无悔，同样以主人翁的敬业精神，有一份热发一份光，为创造中石化美好的明天而拼搏进取。

我的竞聘演讲完毕，谢谢大家！

**加油站竞聘站长演讲稿篇五**

尊敬的各位领导、各位同事：

大家好！

站在这里我的心情非常激动，激动的是我再一次站在了这个台上，再一次有机会与大家在一起交流。我非常感谢各位领导、各位同事给了我这次机会。自我介绍一下，我叫xx，x年参加工作。20xx年4月起担任xx加油站站经理。在担任站经理的两年中无论在个人能力上，还是在业务水平上我都有了很大提高。但我知道是领导的关心，同事的支持，才使我有了今天的成长，在这里我要向大家表示感谢！缩小眼光看成绩，放大视野看问题。在工作中我还有很多不足，但我请大家相信，我做得不是最好的，但是我是最努力的。对于今后的工作思路主要从以下几个方面着手：

安全工作是企业发展的生命线，任何工作都不能离开安全，只有在安全工作的基础上，才能做好加油站的各项工作。

随着社会的发展，公路车辆的增加，成品油市场的前景也越来越广阔。但是对于加油站来说，眼下竞争压力也很大。今年上半年销售形势出现了前所未有的局面，供不应求，卖方市场，但下半年随着\_\_的发生，受其影响，局势发生了逆转，成品油价格出现了空前的回落。面对突如其来的.变化，怎样应对，怎样在营销上打开局面，怎样增加销售已成为关键。面对这种局面，我们需要转变观念，扩大销量，打开一片广阔的市场。

加油站的管理贵在做实做细。推行精细化管理，严格遵守各项操作规范，认真执行班前会制度、考核机制等管理方法，执行内控流程，做好加油站的日常管理工作。

学无止境，勤于学习、勤于做事、勤于思考，只有不断的学习，才能够适应不断变化的情况。在过去的工作中，自身的学习还不够，所以我在今后，我将加强自身的学习，学政治，学本领，同时也将与大家一同学习，不断的提高，适应企业的发展。

这次，给了我一次展现自我的机会，所以无论这次的结果如何，对我而言都是一次历练和促进，是一次学习和提高的机会，我都会一如既往地以饱满的热情去工作、去奋斗。保持一颗平常心，扎实工作，“天道酬勤，厚德载物”，我相信机会对每个人是均等的，只要有耕耘就会有收获！只要我勇敢参与，就有希望成功，我衷心希望大家相信我，支持我！

**加油站竞聘站长演讲稿篇六**

大家好！

我叫xxx，20xx年进入xx销售公司工作，现任xxx加油站非油管理员，8年多的油站工作与生活经历，使我对加油站行业有了一个全新的认识，同时对所在的xx公司产生了深厚的感情。自到加油站工作以来，这份职业总是在不断的磨练着我、锻炼着我，让我从一个不懂事的孩子逐步走向成熟，从一名普通的加油员走上了非油管理岗位，成长与进步、时间与积累，慢慢的发展与变迁的过程中，是公司赋予了我这盏成就梦想的神灯。今天，非常感谢公司领导能够再次给我这个机会，让我很荣幸的站在这里，来竞聘加油站站长这一岗位，我认为我具有以下三点优势：

第一、有较为全面的\'工作能力。通过几年的加油员、营业员、非油管理员的工作岗位，和不同的工作环境，让我的业务知识和管理能力都得到了很大的进步，特别是在20xx年被省公司评为服务明星与优秀便利店管理员的荣誉称号。在担任便利店管理员期间曾多次接受省公司的各项检查且从未出现差错，并得到认可，我知道这是公司各级领导对我信任和工作能力的一种肯定。

第二、有强烈的事业责任心。自进入加油站以来，我工作一直勤勤恳恳，任劳任怨，从不计较个人得失，一心只是想如何把工作做好，在站内，能够将自己真正融入油站的每一个角落，深知“站兴我幸、站衰我损”的道理，真正去做事，用心去管事，落到实处地替领导分忧。

第三、有律已、诚信、忠诚的优良品质。我以为“万丈高楼从地起”，一件工作一旦离开了“脚踏实地”，那么每天都会上演“从头再来”也不会看到成功的希望，所以，自我加入到加油站这支队伍当中时，我就一直努力前进，一步一脚印地追求我的事业目标。

如果领导和同志们信任我，支持我，那么我将发挥自身优势，首先从油站的“内功”练起，通过加强对员工服务技巧的培训，努力提高员工现场的应变能力。正确引导和鼓励员工与顾客相互交流，让每一位员工在接待任何一位客户时，都有“有话说”，通过语言交流来拉近油站与顾客之间的距离，不断扩大加油站的知名度，占领新市场。

当然，我也知道管理好一个加油站并不是想象中的那么容易，我上述的东西只能是简述了我对重点工作的一点认识，实际工作中将还有很多东西需要我去面对、去探索、去总结。如果领导们信任我，我会全身心地投入工作，将油站的工作发挥到极致、处理的细致，如果认为我还需要锻炼，我也决不会气馁，我会安静下来，查找问题，改正问题，以阳光的心态，去面对我明天的工作，再次感谢公司的这次竞聘机会，在后期的工作道路中，我将会更加努力的工作，朝着梦想的方向，积极进取永不放弃。

谢谢大家！

**加油站竞聘站长演讲稿篇七**

尊敬的各位领导、各位同仁：

大家好!我叫\_\_\_\_。首先感谢组织为我们创造了一个展示自我、锻炼自我、提高自我的好机会。管理学中有这样一句名言：“今天的组织需要的是由一群平凡的人，做出不平凡的事。”我是一个平凡的人，但我不是一个平庸的人，我有理想，有胆识，我愿和大家一道以我们的能力和智慧来推动我们\_\_\_\_公司、我们\_\_\_\_加油站的建设，做出些不平凡的事。今天，我竞聘的岗位是加油站站长一职。

各位领导，各位评委，参加竞聘之前，也曾度德量力，思虑再三。那么是什么促使我站在这个强者的舞台上呢?那就是我多年工作的经验、能力和优势，使我相信自己完全有做好这项工和的能力!

下面我向各位领导汇报一下我的竞聘优势：

1、我善于创新，具有较强的营销能力、管理能力和业务技术能力。

2、我勇于进取，具有较强的组织协调能力和执行力。

3、我能吃苦，有强烈的事业心、责任心、进取心和实干精神。

多年的工作使我认识到：事业心是工作的动力和源泉，进取心是事业心的延伸和发展，而责任心是事业心的基础和保证。作为一个站长，处于加油站营销和管理的第一线，我时刻牢记自己的职责，树立“以站为家”的思想，以高度的事业心和责任感，全力以赴抓好营销工作。而当遇到抢修加油机、事故处理、清罐等紧急情况时，我总是不怕困难，不惧艰险，毫不犹豫地冲在前，走在头，多操心，多费力，多付出。用行动证明了履行了自己的职责。

4、我具有正直的人品、良好的修养以及完善的工作作风。

我认为，做为一个站长，必须是思想进步、公正廉洁、作风民主，有全局观念，工作中能团结同志，关爱同志，并且受到大多数员工拥护的。而我是一名退伍军人，有坦荡的胸怀，正派的作风，工作中从不搞小动作，不计较个人得失，处理问题公平合理，待人处事坚持原则。别人不愿做的事我做，要求别人做到的事，自己首先做到。从不揽功诿过，假公济私。在政治上方向明确，思想上与上级的指示精神保持一致。同时，在不影响工作的前提下，我还勤奋好学，努力使自己成为一个有高尚情操有修养的人。因而从道德素质、修养人品以及工作作风上，我自信是值得领导和同志们信任的。

各位领导，如果承蒙厚爱，让我赢得这次竞聘，我将从以下几方面入手开展工作：

一、做好细节管理，诚信经营。

俗话说，诚信树品牌，管理出效益。在今后的工作中，我将建立建全严格的规章制度，要求全体员工严格遵守国家法律法规，做好细节管理，做到诚信经营。从而求得长远的生存和发展，实现加油站的经营目标，构建与社会环境的协调。

二、做好人性化管理，提供优质服务。

我将从内部职工的管理和外部服务两个方面去抓人性化管理。在内部，本着遵章守纪为原则，尽可能为职工们提供方便舒适的生活环境、和谐宽松的工作环境。这样就能够发挥每一名职工的工作积极性，形成良性循环的机制，利于加油站业务的拓展。在外部服务上，我们可以开展人性化服务，比如开展“登门拜访用户，听取用户意见，采纳良好建议”等，力争做到“拜访要真心，听取意见要虚心，解释问题有耐心”，从而得到社会的认可。

三、拓宽和疏通民主沟通渠道，创建和谐工作环境。

我上任后，绝不搞一言堂，遇事和大家商量，虚心真诚地听取群众意见。“兼听则明，偏听则暗”，我将做好公司领导和站内群众之间的协调人。努力营造一个相互信任、相互帮助、相互理解的人际关系、和谐的工作环境，一个“即有民主，又有高度集中，又有个人心情舒畅”的工作氛围。

各位领导、评委、同事们，“胜固可喜，宠辱不惊看花开;败亦无悔，去留无意随云卷”，这是我对此次竞聘的态度。但同时我也充满了信心!我愿与各位共同携手，一如既往地在各自的岗位上尽心、尽力、尽职，创造加油站的辉煌事业，创造\_\_\_\_公司的美好明天!

我的竞聘演讲到此结束，谢谢大家!

**加油站竞聘站长演讲稿篇八**

各位领导：

你们好！

我叫xxx今年31岁，是xx片区城东站员工，本人与20xx年初入职，从事加油工作4年，从事记账工作近一年。在近五年的时间里，我本来一个什么都不懂的年轻人成长为一个有经验、有上进心的人，我感谢在座的各位领导给我面试后备站长的机会。我有以下优点。

（一）我有较好的沟通能力，在工作中，能准确明了的向员工传授加油做帐的知识，与客户交流时，能借机会拉近彼此距离，了解客户的\'实际情况，是客户能发展成站内长期定点客户，增加客户量。

（二）与站内同事们都保持着良好的人际关系，辅助站长管理好站内事物，使站里保持一个良好的工作氛围。

（三）学习新事物能力较强，当石化有一个新活动，新政策，我会主动通过文件自学，分析活动对客户的好处，主动给客户讲解，另外主动摸索新活动，新政策在我站的操作流程，我站杜绝了有好活动，好政策，但是没人会操作的局面。

我入职以来曾获得过以下荣誉：

曾荣获20xx年“普法”演讲比赛优秀奖。

曾荣获20xx年度“比学赶帮超”工作优秀员工。

**加油站竞聘站长演讲稿篇九**

各位领导：

如果承蒙厚爱，让我赢得这次竞聘，我将从以下几方面入手开展工作：

俗话说，诚信树品牌，管理出效益。在今后的工作中，我将建立建全严格的规章制度，要求全体员工严格遵守国家法律法规，做好细节管理，做到诚信经营。从而求得长远的生存和发展，实现加油站的经营目标，构建与社会环境的协调。

我将从内部职工的管理和外部服务两个方面去抓人性化管理。在内部，本着遵章守纪为原则，尽可能为职工们提供方便舒适的生活环境、和谐宽松的工作环境。这样就能够发挥每一名职工的工作积极性，形成良性循环的机制，利于加油站业务的`拓展。在外部服务上，我们可以开展人性化服务，比如开展“登门拜访用户，听取用户意见，采纳良好建议”等，力争做到“拜访要真心，听取意见要虚心，解释问题有耐心”，从而得到社会的认可。

我上任后，绝不搞一言堂，遇事和大家商量，虚心真诚地听取群众意见。“兼听则明，偏听则暗”，我将做好公司领导和站内群众之间的协调人。努力营造一个相互信任、相互帮助、相互理解的人际关系、和谐的工作环境，一个“即有民主，又有高度集中，又有个人心情舒畅”的工作氛围。

各位领导、评委、同事们，“胜固可喜，宠辱不惊看花开；败亦无悔，去留无

意随云卷”，这是我对此次竞聘的态度。但同时我也充满了信心！我愿与各位共同携手，一如既往地在各自的岗位上尽心、尽力、尽职，创造加油站的辉煌事业，创造xx公司的美好明天！

我的竞聘演讲到此结束，谢谢大家！

**加油站竞聘站长演讲稿篇十**

尊敬的各位评委、各位同仁：

大家好！很荣幸能站在这里参加油站站长竞聘，首先我就个人基本情况向在座的各位评委作一个简单的介绍。

我叫\*\*\*，现年35岁，xx毕业于鹤峰县林中，x年进入石油公司工作，xx年取得经济管理专业大专文凭，20xx年参加省公司举办的站长资格培训，20xx年荣获恩施州石油系统先进个人暨优秀管理员荣誉称号。伴随着企业的发展，我不断提高自身各方面的素质，思想觉悟高，政治立场坚定，奉公守法，工作踏实。十多年的基层经历，我积累了较为丰富的工作经验，并坚信自己具备胜任燕子加油站站长的能力和素质。

在这次燕子加油站站长一职的竞聘中，我认为自己有以下方面优势：一是基层工作经历，积累了丰富的管理经验，十多年的基层经历，使我对加油站设备管理、安全管理、台帐表单、规范服务、环境卫生等各方面管理都熟知于心，多年的ic卡管理经历，使我对ic卡管理系统各环节能驾轻就熟，二是具有强烈的事业心和责任感，在以往的工作中，我始终能做到以站为家，以企业为家，对中石化有着深厚的感情，为企业勤勤恳恳、兢兢业业；三是以终身学习的精神来要求自己，繁忙的工作中，我始终不忘记学习，因为我深知学习于人的重要意义，一路走来，在完成本职工作之外，我的最大乐趣莫过于汲取丰富的知识营养。

如果我竞聘成功，在今后的工作中，我将努力做好以下方面的事情。将果这次第一，强化职工的优质服务意识，树立以人为本的管理理念，服务竞争越来越成为商家的主要竞争内容，只有不断的改善服务、创新服务才能在市场竞争中立于不败之地。因此，在以后的工作中，我决心，从自己做起，要求别人做到的，自己必须首先做到。任何优质服务都是在执行中体现的，没有真正的执行都是一纸空谈，只有严抓、严管，突出“严”字，从严治站，使规范服务成为一种自觉行为。在提高认识的同时，加大监督力度，实行站内、用户、公司三重监督，主抓日常服务、卫生工作，定立服务值班制度，并面向用户公布监督电话，站内设投诉处。

第二，全力做好安全工作，保障企业稳定运行。加油站始终坚持“安全第一、预防为主”的安全工作方针，严格落实安全工作责任制，正确处理安全与生产、安全与效益、安全与发展的关系，把安全工作放在各项工作的首要位置。加油站每日的安全巡检决不走过场，同时做好专业性、季节性和节假日的安全检查，特别注重夏季雨水高峰期和冬季取暧期的安全检查。对安全生产的制度的贯彻落实情况及时上报公司主管部门，得到他们的认可，做好安全检查记录，安全上的隐患和问题及时整改到位，把加油站的各项应急预案分步建立。同时组织员工学习、演练预案内容，组织员工学习安全知识，增强主动学习安全知识的意识，掌握安全事故应急处理的技能，保证加油站全年安全无事故，为加油站正常经营创造良好的安全环境。

第三，巩固发展新老客户，全面拓展销售业绩，以积极的态度确保圆满完成公司08年下达的销售任务。只有全体员工加强业务学习、增强服务意识，努力提高服务水平，靠我们的优质服务来赢得顾客的信赖，把进站加油的每位顾客留住，同时积极开发中小客户，为他们排忧解难，做好拜访记录，用我们诚心的服务来打动新的客户，把中石化在鹤峰的终端销售做大做强。

我参加今天的竞聘，不是最终目的，我不是为竞聘而竞聘，如果竞聘不成，我也无怨无悔，同样以主人翁的敬业精神，有一份热发一份光，为创造中石化美好的明天而拼搏进取。

我的竞聘演讲完毕，谢谢大家！

**加油站竞聘站长演讲稿篇十一**

尊敬的各位领导，各位评委：

大家好！

首先，感谢公司领导提供这样一个公开，公正，透明的加油站经理竞聘稿平台，给了我这样一个机会，今天是中国石化青海石油分公司海东分公司加油站站长竞聘会，强烈的事业心和责任感驱使我勇敢地站在了演讲台上，不管成功与否，我相信，敢拼就是赢。四年的辛苦工作，历尽坎坷，但也硕果累累，我把人生中最宝贵的青春献给了我忠爱的石油事业。面对这样一次机会，我不再犹豫，决定抓住机遇，开辟我人生的第二次创业，今天，我竞聘的是高速乐都加油站站长一职。

我参聘的加油站是高速乐都加油站。我的口号是：实践自我再创辉煌

我竟聘高速乐都站的优势有以下四点。

一、熟悉周边环境，便于社会沟通与协调。

二、熟悉了解加油站的顾客，易于促进销售，便于与司机朋友沟通，宣传中石化的品牌形象，动员顾客成了我站的忠诚客户。

三、我性格开朗活泼，心胸开阔，很容易与顾客员及社会各族的人员沟通，处理好各方面的关系。

四、我从事过加油站的加油员、计量员，而且在几任站长的栽培下我也懂的加油站管理工作。

五、特别是在这一年中，我跟着站长一边学，一边干，在干中学，在学中干，积累了一些加油站的加油站经理竞聘演讲稿工作的经验。

如果我竞聘成为高速乐都加油站站长，我会从以下几个方面开展加油站经营管理工作，完成公司交给的各项任务：

1、落实六项便民措施，推行茶水服务，形成员工与顾客浓浓茶水情。

2、建立用户会员制，长期会员，资源紧张时享受优先权。

3、发放救援联系卡，帮助联系修车，送配件，送润滑油，解决用户困难。

4、抓住资源，抓好服务，做好宣传争取用户，

5、了解对方的经营情况，准确掌握对方销售节奏，做到心中有数。

6、建立客户视像档案，做到人车合一。

7、走访大客户，特别是煤矿运输车队，矿业公司、物流公司、客运班车、反季节蔬菜运输老板。尽快把这部分用户聚拢起来，力保市场不失，做大销量。

8、提供天气预报服务、货运信息、道路信息等加油站核算员竞聘稿服务。

1、尽心尽力，尽职尽责，严格履行站长的岗位职责。

2、强化员工的优质服务意识，首先我先要为员工服务好。

3、树立“安全第一，预防为主”的思想对加油站的设备做到勤检查。

4、搭建片区和加油站的沟通桥梁，做到下情上达，上情下达，使两边都满意。

5、制定加油站绩效考核办法进行公开，加强站务公开，树立节能降耗意识。

在今年的集团公司展开“比学赶帮超”活动中，我站做了以下加油站开发科科长竞聘演讲稿工作：

1、“比”差距。

2、“学”经验。

3、“赶”榜样。

4、“帮”后辈。

5、“超”标杆。

以上是我站长的一些粗浅想法，有不妥之处请大家指点，不管竞聘的结果如何，我都将一如既往地踏实工作，做一个爱岗敬业，快乐向上的石化人。

本文档由028GTXX.CN范文网提供，海量范文请访问 https://www.028gtxx.cn