# 最新企业竞聘上岗演讲稿(模板11篇)

来源：网络 作者：梦醉花间 更新时间：2024-12-17

*演讲稿也叫演讲词，是指在群众集会上或会议上发表讲话的文稿。演讲稿是进行宣传经常使用的一种文体。演讲的作用是表达个人的主张与见解，介绍一些学习、工作中的情况、经验，以便互相交流思想和感情。演讲稿对于我们是非常有帮助的，可是应该怎么写演讲稿呢？...*

演讲稿也叫演讲词，是指在群众集会上或会议上发表讲话的文稿。演讲稿是进行宣传经常使用的一种文体。演讲的作用是表达个人的主张与见解，介绍一些学习、工作中的情况、经验，以便互相交流思想和感情。演讲稿对于我们是非常有帮助的，可是应该怎么写演讲稿呢？以下是我帮大家整理的最新演讲稿模板范文大全，希望能够帮助到大家，我们一起来看一看吧。

**企业竞聘上岗演讲稿篇一**

尊敬的`各位领导，评委，魏主任：

大家好！

我叫\*\*\*几年来，一直在企业工作。先后做过办公室秘书、副主任、综合业务部部长、物业经理、销售经理和总经理助理等工作。现在，正筹建“齐齐哈尔龙化企业服务工作室”。总结我的工作经历，概括起来说是：学中文，做管理，长处在企业管理咨询和策划。正是在多家企业多岗位的工作经历，我得到了这些企业领导和员工的认可。

业余时间，我爱好读书和写作。

回想参加工作的这11个年头，我为没有成就一翻轰轰烈烈的事业而惭愧。展望未来，我期待着自己能够脚踏实地，踏踏实实地做成一件事。时逢这个“能干事”的时代，让我引用美国政治家富兰克林的一句名言与各位领导、各位评委、各位同仁分享：

“推动你的事业，不要让事业推动你！”

请领导和评委相信我，我就是，那位你们要选择的“想干事，能干事，敢干事，能干成事，干事还干净”的人选。

十年来的经历

1994年，我从齐齐哈尔师范学院毕业以后，我去了海南省海口市，在那里的一家亲属参股的日资贸易公司参加工作。我在这家有160人的企业办公室做综合秘书工作3年，做副主任2年。公司主要业务是贸易和商业物业经营。因公司是带有日资性质的合资企业，对所有员工的要求都很严格。也正是这个高标准、严要求的环境，不但教会了我企业行政管理和办公室工作所需工作技能，更是给予了我取之不尽的人生财富。1999年因亚洲金融危机，公司经营出现问题，日资撤出，公司解体。我回到齐齐哈尔成家，先后在齐齐哈尔解放门农贸市场、齐齐哈尔诚信担保公司、齐齐哈尔百花集团百花电子城工作过。

自1999年以来，我还与黑龙江玉兴集团、河北蓝宝集团、黑龙江中亿集团、齐齐哈尔华丰集团、齐齐哈尔华宝集团等企业有着广泛的接触和业务合作，为这些企业提供了项目论证和运营方案。

人生真的是短暂，在不知不觉中，我已经进入了中年。参加工作也xx年了。回顾这些年来的路，我并不是在“这山望着那山高”，我始终将程度地发挥个人所学、所能，实现人生价值化作为梦想。今天有幸参加和平公司的人才招聘，这将成为我人生旅程的重要一步，同时也是我第一次与制造业为主体的企业接触，我将竭尽权利争取去竞争这个职位。

优势

1、 具备专业知识

———中文系日校毕业；

———热爱文学；

———坚持写作；

2、 具备从业背景

———3年秘书工作；

———2年办公室副主任工作；

———长期负责所在企业大型文字材料的撰写；

3、 具备企业管理实践

———xx年企业工作实践；

———8年企业管理工作积累；

———多家企业服务经历；

4、 具备现代企业人员所需要的情感素质（eq）

———为人单纯，不复杂，远离“贪、嗔、痴”，人际关系融洽；

———处事利落，不拖泥带水，了解如何将企业领导和企业意图最快的速度落实到位；

**企业竞聘上岗演讲稿篇二**

尊敬的各位评委、各位同事：

您们好！

今天，感谢公司领导和评委再一次给我参加这次竞聘的机会。

我叫xxxxx，本科文化，于xx月参加保险行业的工作，在公司工作期间，先后担任过理赔内勤，外勤和电子商务部副经理主持工作。

加入寿财险担任理赔主管至今。我竞聘的岗位是理赔客户服务中心负责人。

本人对理赔客户服务中心负责人岗位的理解是：理赔客户服务中心负责人应当既是业务技能过硬的骨干，又是能够推动部门全面工作的指挥者；既是推进部门政策进程的组织者，又是积极投入实际工作的参与者；既要具备独当一面的能力，又要具备“洞察宏微”的观察能力。今天，我本来不想参加竞聘的，因为我相信别人能把理赔客户服务中心管理工作搞好。

但是，我自信：凭自已多年业务工作能力和管理工作，我能把理赔客户服务中心的`工作搞得更好。因此，我决定竞聘理赔客户服务中心负责人这个岗位。

任职后的工作设想，紧密围饶公司改革、发展和稳定大局。树立人才强企和大教育、大培训的观念，以稳定队伍为基础，以提高素质和能力为重点，以重视绩效、强化激励为手段。紧紧抓住培养、吸引和用好人才三个环节。

1、根据省公司下达的各项指标，分工到每个责任人；

2、加强对各个县理赔数据的集中管控；

3、考虑到市区的4s店比较多，各县到本级修理的车辆比较多，适时增加了理赔人员；

4、增加与各个4s店及各大修理厂的联系，为公司的业务发展做出贡献；

1、根据全市的的现状配备一名未决管理岗，负责每天未决案件的更新和督促各个理赔员及时的处理案件，形成奖惩机制。

2、对各县的各个理赔指标集中到中支管理，及时提醒每位理赔人员根据各项指标提出那项工作要加强等。

3、不管现在我们保险行业的地位在社会上有多么低，理赔人员对于4s店及修理厂还是有一定的影响力的，要根据4s店的情况设置理赔人员和4s店直接跟踪，形成互补增强4店的信心。

4、在做好工作的同时，对于理赔客户服务中心负责人这个岗位也是一个连接上面和转达下面的一个重要岗位，这样转达上级领导的各种精神和这样向上级回报下面的意见建议是今后重点要学习的课题。

今天，我站在演讲台上，也许有的人认为我对管理工作，没有经验。对此，我不想否认。我相信，在今后的工作中，我能和各位很好地合作，有信心有能力把工作搞好。若我竞不上管理岗位，也不会灰心，不论在何岗位都会尽自己的能力做好本职工作。

谢谢大家！

**企业竞聘上岗演讲稿篇三**

尊敬的各位领导，评委，魏主任：

大家好！

我叫\*\*\*几年来，一直在企业工作。先后做过办公室秘书、副主任、综合业务部部长、物业经理、销售经理和总经理助理等工作。现在，正筹建“齐齐哈尔龙化企业服务工作室”。总结我的工作经历，概括起来说是：学中文，做管理，长处在企业管理咨询和策划。正是在多家企业多岗位的工作经历，我得到了这些企业领导和员工的认可。

业余时间，我爱好读书和写作。

回想参加工作的这11个年头，我为没有成就一翻轰轰烈烈的事业而惭愧。展望未来，我期待着自己能够脚踏实地，踏踏实实地做成一件事。时逢这个“能干事”的时代，让我引用美国政治家富兰克林的一句名言与各位领导、各位评委、各位同仁分享：

“推动你的事业，不要让事业推动你！”

1994年，我从齐齐哈尔师范学院毕业以后，我去了海南省海口市，在那里的一家亲属参股的日资贸易公司参加工作。我在这家有160人的企业办公室做综合秘书工作3年，做副主任2年。公司主要业务是贸易和商业物业经营。因公司是带有日资性质的合资企业，对所有员工的要求都很严格。也正是这个高标准、严要求的环境，不但教会了我企业行政管理和办公室工作所需工作技能，更是给予了我取之不尽的人生财富。1999年因亚洲金融危机，公司经营出现问题，日资撤出，公司解体。我回到齐齐哈尔成家，先后在齐齐哈尔解放门农贸市尝齐齐哈尔诚信担保公司、齐齐哈尔百花集团百花电子城工作过。

自1999年以来，我还与黑龙江玉兴集团、河北蓝宝集团、黑龙江中亿集团、齐齐哈尔华丰集团、齐齐哈尔华宝集团等企业有着广泛的接触和业务合作，为这些企业提供了项目论证和运营方案。

人生真的是短暂，在不知不觉中，我已经进入了中年。参加工作也xx年了。回顾这些年来的路，我并不是在“这山望着那山高”，我始终将最大程度地发挥个人所学、所能，实现人生价值最大化作为梦想。今天有幸参加和平公司的人才招聘，这将成为我人生旅程的重要一步，同时也是我第一次与制造业为主体的企业接触，我将竭尽权利争取去竞争这个职位。

1、具备专业知识

中文系日校毕业；

热爱文学；

坚持写作；

2、具备从业背景

3年秘书工作；

2年办公室副主任工作；

长期负责所在企业大型文字材料的撰写；

3、具备企业管理实践

xx年企业工作实践；

8年企业管理工作积累；

多家企业服务经历；

4、具备现代企业人员所需要的情感素质

为人单纯，不复杂，远离“贪、嗔、痴”，人际关系融洽；

处事利落，不拖泥带水，了解如何将企业领导和企业意图最快的速度落实到位；

生活简朴，能够正确对待付出和回报；

始终把自己当作一个“把信送给加西亚的人”，做事认准目标，努力，努力，再努力。不讲劳苦，讲效能，不讲难度，讲做到位。一切事情秉承古老文化禅的宗旨，做什么是什么，而不是做什么象什么！做企业的员工，就是公司的一块砖，不论被公司搬到哪里都是最顶劲的那块砖。

5、具备创新精神

坚持自省，时刻把做得更好作为衡量工作的重要标准，以创新的精神为公司做好每一项工作。

**企业竞聘上岗演讲稿篇四**

大家上午好！

感谢大家能够提供给我这么一次宝贵的机会，让原本胆怯的我站上了这个发光的`讲台。首先很开心公司能够提供给我们员工这样一次晋升的空间，此外也很感谢部门领导对我的提拔和指点，我这次能够鼓足勇气站在这里也是因为自己的内心已经肯定了自己，所以这次，我势在必得，我也自信满满，即使有那么一点小小的紧张，我也会自信的发表完讲话，希望大家能够感受到我的真诚和热情，为我的实力和勇气投上宝贵的一票！

这次我竞聘的是销售部的销售经理，我自20xx年从xx大学毕业之后，就来到了我们公司，从基层做起，从一个小小的业务员开始做起，直到现在已经有了三年了，这三年的时间让我慢慢的蜕变着，也慢慢的发生着前所未有的改变。时间很无情，它带走了我的青春，但也为我换来了沉稳，我在处理事情上也越来越稳定了，自己的情绪也能够控制的很好，很少会因为一些个人原因而让公司受到损失，这一点我相信大家是有目共睹的。

我对这份事业真的很热爱，我是一个比较开朗的人，我喜欢和别人沟通，在销售这份工作上最让我感到充实的就是得到客户肯定的时候，有好几次客户特意来公司找我对我表示感谢，其实我也没做什么，只是在工作做之余给予了他们更多的意见罢了。但是就是因为这一点点小的事情，让我这个人看起来就更加的温和且真挚了。

其实我们做销售最重要的一点就是真诚，人是一个情感动物，我们的一举一动，一颦一簇，他们都看在眼里，他们可以通过感知感觉对方是否可靠，而我也正是明白了这一点，所以我对客户是更加负责，付出更多一些的。因此我的业绩也稳居公司每个月的前榜，更是得到了一些很好的评价。这让我感到真的很自豪也很满足，我想做销售最让人迷恋的也就是得到这些好的回馈了。

我也已经坚持三年了，三年时间不长，但我成长很快，我相信自己，我也能够很自信的说下个月我还是能做出很好的成绩来。此外我也在往其他的方面拓展，人总是要往高处走的，而我也想通过自己的争取能够为自己换来一个更加灿烂的明天。我会更加的努力，也会更加的向上，不负这一次珍贵的经历，也为报答大家一路上给予我的各种帮助和支撑，我会加倍努力的，我会坚持奋斗的！请大家支持我！

**企业竞聘上岗演讲稿篇五**

尊敬的领导、各位同事们：

大家上午好！

感谢大家能够提供给我这么一次宝贵的机会，让原本胆怯的我站上了这个发光的讲台。首先很开心公司能够提供给我们员工这样一次晋升的空间，此外也很感谢部门领导对我的提拔和指点，我这次能够鼓足勇气站在这里也是因为自己的内心已经肯定了自己，所以这次，我势在必得，我也自信满满，即使有那么一点小小的紧张，我也会自信的发表完讲话，希望大家能够感受到我的真诚和热情，为我的实力和勇气投上宝贵的一票！

这次我竞聘的是销售部的销售经理，我自20xx年从xx大学毕业之后，就来到了我们公司，从基层做起，从一个小小的业务员开始做起，直到现在已经有了三年了，这三年的时间让我慢慢的蜕变着，也慢慢的发生着前所未有的改变。时间很无情，它带走了我的青春，但也为我换来了沉稳，我在处理事情上也越来越稳定了，自己的情绪也能够控制的很好，很少会因为一些个人原因而让公司受到损失，这一点我相信大家是有目共睹的。

我对这份事业真的很热爱，我是一个比较开朗的人，我喜欢和别人沟通，在销售这份工作上最让我感到充实的就是得到客户肯定的时候，有好几次客户特意来公司找我对我表示感谢，其实我也没做什么，只是在工作做之余给予了他们更多的意见罢了。但是就是因为这一点点小的事情，让我这个人看起来就更加的温和且真挚了。

其实我们做销售最重要的一点就是真诚，人是一个情感动物，我们的一举一动，一颦一簇，他们都看在眼里，他们可以通过感知感觉对方是否可靠，而我也正是明白了这一点，所以我对客户是更加负责，付出更多一些的。因此我的业绩也稳居公司每个月的前榜，更是得到了一些很好的评价。这让我感到真的很自豪也很满足，我想做销售最让人迷恋的也就是得到这些好的回馈了。

我也已经坚持三年了，三年时间不长，但我成长很快，我相信自己，我也能够很自信的说下个月我还是能做出很好的成绩来。此外我也在往其他的方面拓展，人总是要往高处走的，而我也想通过自己的争取能够为自己换来一个更加灿烂的明天。我会更加的努力，也会更加的向上，不负这一次珍贵的经历，也为报答大家一路上给予我的各种帮助和支撑，我会加倍努力的，我会坚持奋斗的！请大家支持我！

**企业竞聘上岗演讲稿篇六**

晚上好！

首先非常真诚的感谢分行领导，感谢人事激励与约束机制给予我们这样一个展现自我，公平竞争以实现自身价值的机会。而我今晚也非常有幸能有资格与各位同事来一起竞聘一级业务员的职位。20××年从××大学财政金融学专业毕业后，成为了中行××支行的一名员工，两年多的时间，从储蓄到会计，从结算到市场，我几乎做遍了支行的每一岗位。20××年5月我被调入分行国际业务部清算科，一直负责全分行境外汇入款的清算工作。今天。我来竞聘国际业务部的一级业务员，一来是为了响应分行人事的号召而作的积极尝试，二来我也自信自己具备以下的素质条件来作此次参选：

首先，具有较好的英语听，说，写能力，熟悉银行间函电往来的英文表述，同时精通电脑系统的各项操作。

再者，熟悉国际间结算与支付业务，国际贸易实务及最新的结售汇外管政策法规，另外，在我工作的三年里。除了学到了丰富的银行业务知识和银行服务理念外，让我感悟最深的，还是在我每一次去处理各种机遇与挑战并存，成功与辛酸交织的日常工作的时候，如何调整自身的心态，在求真务实中认识自己，在积极进取中完善自己的`一个过程。换言之，在业务能力培养的同时，我会更注重的是自身心理素质的修养。以使自己时刻保持一种爱岗敬业，积极乐观的工作态度，使自己青春的××在工作中时刻得到绽放。

我认为作为国际业务部一名一级业务员除了自身应具有较全面的业务知识和业务处理能力外，还应具备以下素质和能力：

第一、对突发事件快速处理的应急和变通能力。

第二、较高地风险防范意识。

第三、较强的心理素质修养及心理承受能力。

第四、良好的服务意识。

假如在此次竞聘中我能成功，我将本着爱岗敬业，脚踏实地的工作态度，在业务岗位上努力担当业务尖兵的同时，我还会主动协助部门领导，积极开展与同事及支行间的业务交流与学习，从而进一步提高自己以至全行的国际业务水平。

谢谢！

**企业竞聘上岗演讲稿篇七**

尊敬的\'各位领导各位同事：

大家好，很高兴今天能够站在这个台上，谢谢大家的支持。进入公司也快一年了，在这段美好的日子里，有领导的耐心教育与关怀，也有同事之间互敬，互爱，互助。在这良好的工作坏境下，我努力工作，踏实进取，我的工作目标也更加的明确了。公司公平竞争，能者上，庸者下的管理制度，给我提供了一个施展才华的舞台,我一定把握机会力求上进。

我叫xx，来自四川省，邻水县。20xx年至20xx年在部队服役，至20xx年7月10日进入本公司以来，努力学习公司的企业文化，工作中的技能技巧，使自己能够圆满的完成平时的工作任务。下面我从以三点向各位汇报我这将近一年以来的工作。

一工作方面：坚持制度第一，灵活仔细的原则。巡逻岗认真检查楼内公司设施设备是否完好失窃。消防设施是否完好正常，货物摆放是否符合消防规定和楼层的承重极限，烧焊，割铁等动火问题，有无动火证，操作证等。工人施工有无违规操作，有无吸烟等影响大楼消防安全，人员安全等问题。维护了大楼的正常秩序。在卸货平台，严格按公司规定对工人进出以及货物进出进行管理，安排卸货车辆正确停靠卸货，督促商户把建筑垃圾倒在指定的位置，以及垃圾房的卫生的。保证所管辖区域干净卫生，井然有序。在南广场，指引顾客有序停靠车辆，各商户做广告搞活动是否符合方案要求，以及广场设施的监管，保证公司的利益不受侵害。担任副领班一职，积极协助领班搞好班里的各项工作，团结队员，使班级功能更加的优秀。

二生活方面：尊敬领导，爱护同事，搞好同事间的关系，帮助有困难的人员做到团结一心，相互配合，更好的完成上级指示和平时的工作。

三思想方面：服从领导指示，积极进取，严格自律，加强法律常识学习，到个懂法，守法，用法。保持良好的思想素质。

若能够竞聘成功，我将从以下几点对自己以及班级为突破口。一定带出一个团结进取，积极工作的班级团队。

一做到以身作则，敢为人先。工作上认真对待，生活严格自律，积极向上，树立良好的带头作用。

二加强自身文化学习，努力学习公司文化以及物业法，消防法，商业管理等与公司业务相关的法律知识。使自己在管理上更加得心应手。

三加强与其他各部门之间的沟通，不懂就问，多学习公司的设备维修知识，装修知识以及各项施工方法和施工注意事项。使自己对工程动态，装修的合格性更加了解。

四对班级管理首先应加强班级人员的团结意识，多组织些集体活动。帮助有困难人员解决工作外的后顾之忧。加强工作之间的配合，做到真正的把团结化为力量。

**企业竞聘上岗演讲稿篇八**

尊敬的各位领导，评委，魏主任：

大家好！

我叫xxx几年来，一直在企业工作。先后做过办公室秘书、副主任、综合业务部部长、物业经理、销售经理和总经理助理等工作。现在，正筹建“齐齐哈尔龙化企业服务工作室”。总结我的工作经历，概括起来说是：学中文，做管理，长处在企业管理咨询和策划。正是在多家企业多岗位的工作经历，我得到了这些企业领导和员工的认可。

业余时间，我爱好读书和写作。

回想参加工作的这11个年头，我为没有成就一翻轰轰烈烈的事业而惭愧。展望未来，我期待着自己能够脚踏实地，踏踏实实地做成一件事。时逢这个“能干事”的时代，让我引用美国政治家富兰克林的一句名言与各位领导、各位评委、各位同仁分享：

“推动你的事业，不要让事业推动你！”

请领导和评委相信我，我就是，那位你们要选择的“想干事，能干事，敢干事，能干成事，干事还干净”的人选。

十年来的经历

我从齐齐哈尔师范学院毕业以后，我去了海南省海口市，在那里的一家亲属参股的日资贸易公司参加工作。我在这家有160人的企业办公室做综合秘书工作3年，做副主任2年。公司主要业务是贸易和商业物业经营。因公司是带有日资性质的合资企业，对所有员工的要求都很严格。也正是这个高标准、严要求的环境，不但教会了我企业行政管理和办公室工作所需工作技能，更是给予了我取之不尽的人生财富。1999年因亚洲金融危机，公司经营出现问题，日资撤出，公司解体。我回到齐齐哈尔成家，先后在齐齐哈尔解放门农贸市场、齐齐哈尔诚信担保公司、齐齐哈尔百花集团百花电子城工作过。

自1999年以来，我还与黑龙江玉兴集团、河北蓝宝集团、黑龙江中亿集团、齐齐哈尔华丰集团、齐齐哈尔华宝集团等企业有着广泛的接触和业务合作，为这些企业提供了项目论证和运营方案。

人生真的是短暂，在不知不觉中，我已经进入了中年。参加工作也11年了。回顾这些年来的路，我并不是在“这山望着那山高”，我始终将最大程度地发挥个人所学、所能，实现人生价值最大化作为梦想。今天有幸参加和平公司的人才招聘，这将成为我人生旅程的重要一步，同时也是我第一次与制造业为主体的企业接触，我将竭尽权利争取去竞争这个职位。

竞职理由

人生选择职业，最为重要的是“选对行业做对事，选准企业跟对人”。

选择和平公司，是选对行业做对事。一个有着数十年国有军工企业历史为母本的跨行业企业，在具有中国特色的市场经济体系中有着独特的运作方式，具备实现跨越式发展的可能。投身这样一个企业工作，与这样一个企业在未来的几年，甚至几十年里见证一个时代的发展步伐，是我的人生梦想所在。多年的漂泊，我期待着能够寻找一个能够依托发展的\'企业，找到我能愿意做也能胜任的岗位。

选择和平公司，是选对企业跟对人。通过这次竞聘过程，我接触了李书记和魏主任，还有几位至今我都叫不上名字的工作人员。从他们细致耐心的对招聘工作的解释，从这次用心良苦的招聘工作的组织，从整个公司领导班子对人才的渴求和对事业独特理解以及由此而引发的这次招聘活动，都让我对和平公司的发展充满了信心。如果能够成为这个集体的一员，将是我职业生涯发展中至关重要的选择。

**企业竞聘上岗演讲稿篇九**

尊敬的领导、同事们：

大家好!

非常感谢各位领导、同事们给了我这次竞聘xx项目部副职的机会，凭借几年来的工作经验和对建筑行业的热爱以及对自身能力的自信，让我信心满满的走上了竞聘项目副职这个舞台上，接受大家的考验。

无论竞聘结果如何，我认为能参与竞聘的整个过程，其本身就意义重大，并希望能通过这次的竞聘锻炼，使自身的工作能力和综合素质得到提升，我将十分珍惜这次提升自身、锻炼自身的机会。

在项目进行中，能否圆满完成各部分工作任务，关键在于人员，而能否准时、优质的完成全部工作，关键在于项目团队的，作为项目部副职在工作中发挥承上启下的作用，找准自身的位置，忠于职责，重在执行，全力以赴。对项目进行计划、组织和控制，为整个项目团队提供决策，激励团队，完成任务。

做一名好的\'项目负责人要有相当的协调能力，执行力更有责任心，要有一种吃苦耐劳和基本的专业知识。项目部副职是一份富于挑战性的职业，我个人喜欢挑战性的工作，因为年轻，有干劲，有冲劲，能吃苦耐劳，责任心强，因此我决定以坚定的意志，执着的追求去挖掘人生的价值。相信这次竞聘是我人生中一个重大的转折。

在过去的岗位上，我一直兢兢业业，恪尽职守，勤奋学习，严于律己。业务能力不断加强，工作经验不断丰富，知识储备不断增长。严格遵守职业纪律，听从安排，廉洁管理岗位竞聘演讲稿奉公、为人正直，同时，我做事坚持原则，生活作风正派，团结同事，乐于助人，工作中能自觉遵守规章制度，自觉维护公司利益，树立正确的世界观和人生观，以此指导我的工作和生活。在个人素养方面，塌实肯干，任劳任怨，吃苦耐劳，能以主人翁精神为公司利益而拼搏!因此，我相信，无论从政治素质、个人素养方面，我都无愧于领导和同事们的信任。

当然，金无足赤，人无完人。在肯定自身优势的同时，我也清醒地认识到了自身的不足之处。由于平时处理的各种事情较多，因此有时会忽略一些细节，不过，在今后的工作实践中，我会不断是健全自我，提升整体解决问题的能力，创造性的开展工作，使各项工作得到完美的展现!如果各级领导信任我，给我这个机会，我将以实际行动回报大家对我的期望。

如果我竞聘上这个岗位，我将严格以施工合同为依据，对项目的造价、进度和质量进行全面控制。具体，在施工阶段，及时对已完工程的工程量进行审核，按合同签付工程进度款;加强工程签证的管理，减少合同外支出;加强竣工结算的审核工作，控制工程造价。按照经审核批准的施工进度计划，对施工进度进行监督和检查，及时采取措施纠正进度偏差，保证工程进度。抽查工序施工质量，参与隐蔽工程验收和分部分项工程验收，组织竣工验收，保证工程质量。

作则，在管理上做到敢管、敢抓、敢讲、把班组管理成有相互团结，有纪律的优秀班组。

朋友们，在演讲将结束之时我最想说的是如果我不能在竞争中取胜，我将一如既往的恪尽职守，努力学习，为下次的竞争作准备，最后请允许我邀请在座的领导、同事们用最真城、最热烈的掌声为所有参加竞争的同事祝福，为xx公司的美好未来祝福!

谢谢大家!

**企业竞聘上岗演讲稿篇十**

尊敬的各位领导，评委，魏主任：

大家好！

我叫xx，xx年来，一直在企业工作。先后做过办公室秘书、副主任、综合业务部部长、物业经理、销售经理和总经理助理等工作。现在，正筹建“齐齐哈尔龙化企业服务工作室”。总结我的工作经历，概括起来说是：学中文，做管理，长处在企业管理咨询和策划。正是在多家企业多岗位的工作经历，我得到了这些企业领导和员工的认可。

业余时间，我爱好读书和写作。

回想参加工作的这11个年头，我为没有成就一翻轰轰烈烈的事业而惭愧。展望未来，我期待着自己能够脚踏实地，踏踏实实地做成一件事。时逢这个“能干事”的时代，让我引用美国政治家富兰克林的一句名言与各位领导、各位评委、各位同仁分享：

“推动你的事业，不要让事业推动你！”

请领导和评委相信我，我就是，那位你们要选择的“想干事，能干事，敢干事，能干成事，干事还干净”的人选。

十年来的经历

我从齐齐哈尔师范学院毕业以后，我去了海南省海口市，在那里的一家亲属参股的日资贸易公司参加工作。我在这家有160人的企业办公室做综合秘书工作3年，做副主任2年。公司主要业务是贸易和商业物业经营。因公司是带有日资性质的合资企业，对所有员工的\'要求都很严格。也正是这个高标准、严要求的环境，不但教会了我企业行政管理和办公室工作所需工作技能，更是给予了我取之不尽的人生财富。因亚洲金融危机，公司经营出现问题，日资撤出，公司解体。我回到齐齐哈尔成家，先后在齐齐哈尔解放门农贸市场、齐齐哈尔诚信担保公司、齐齐哈尔百花集团百花电子城工作过。

自19以来，我还与黑龙江玉兴集团、河北蓝宝集团、黑龙江中亿集团、齐齐哈尔华丰集团、齐齐哈尔华宝集团等企业有着广泛的接触和业务合作，为这些企业提供了项目论证和运营方案。

人生真的是短暂，在不知不觉中，我已经进入了中年。参加工作也了。回顾这些年来的路，我并不是在“这山望着那山高”，我始终将最大程度地发挥个人所学、所能，实现人生价值最大化作为梦想。今天有幸参加和平公司的人才招聘，这将成为我人生旅程的重要一步，同时也是我第一次与制造业为主体的企业接触，我将竭尽权利争取去竞争这个职位。

竞职理由

人生选择职业，最为重要的是“选对行业做对事，选准企业跟对人”。

选择和平公司，是选对行业做对事。一个有着数十年国有军工企业历史为母本的跨行业企业，在具有中国特色的市场经济体系中有着独特的运作方式，具备实现跨越式发展的可能。投身这样一个企业工作，与这样一个企业在未来的几年，甚至几十年里见证一个时代的发展步伐，是我的人生梦想所在。多年的漂泊，我期待着能够寻找一个能够依托发展的企业，找到我能愿意做也能胜任的岗位。

选择和平公司，是选对企业跟对人。通过这次竞聘过程，我接触了李书记和魏主任，还有几位至今我都叫不上名字的工作人员。从他们细致耐心的对招聘工作的解释，从这次用心良苦的招聘工作的组织，从整个公司领导班子对人才的渴求和对事业独特理解以及由此而引发的这次招聘活动，都让我对和平公司的发展充满了信心。如果能够成为这个集体的一员，将是我职业生涯发展中至关重要的选择。

**企业竞聘上岗演讲稿篇十一**

尊敬的各位领导：

大家好!

一条好的渠道，会引来一池活水;一个好的用人机制，能使无数人才脱颖而出。因此，今天我能在这儿展示自己、推销自己，除了责任感和使命感的催促之外，还要感谢集团公司有这么一个全新的、充满生机与活力的用人机制。

参加这次竞聘之前，也曾度德量力，思虑再三。今天，我之所以参加这次竟聘演讲，是因为一方面，表明我对金邦公司推行的竞聘演讲用人机制的拥护和信任;另一方面，通过这次演讲，锻炼自己的能力、展现自己的才华并借此机会和大家交流思想，同时，接受公司和大家对我的挑选。我相信，通过这次竞聘活动，必将使我们公司下一步的竞聘上岗机制呈现一个良好的开端。

今天我竞聘的岗位是鑫邦采购公司钢厂发运业务员一职。在部门锻炼的这半年当中我有幸见证了采购公司在金邦带领下发展的风雨历程，瞻仰了鑫邦及集团公司在这期间不畏挫折，勇于承担的工作作风。同时也锻炼了我吃苦耐劳的优良品质和善于沟通协调的工作能力，使我今天有勇气来参加我公司采购员一职的竞聘，来回报公司对我的培养。下面我分三部分向各位评委汇报。

第一部分：任职岗位的理解

作为采购员，在品行上要胸怀无私，坚持原则，全心全意地践行诚信文化;在工作中必须兢兢业业，具有敢于面对挑战、敢于正视困难的勇气，有团结务实、迅速反应的工作作风，从而提高自身执行力。具有深刻理解采购在我公司重要性的思想意识，跟上采购变革的步伐，围绕“降低成本、优化供应商”为中心，严于律己，落实“以人为本、崇尚团队、客户至上、质量兴企、不断创新”的企业核心价值观，提高自身的廉洁自律性，使采购工作稳定开展。

第二部分：竞聘优势

在金邦企业文化的熏陶下，在各级领导的关怀指导下，在跑厂一线的生产锻炼中，我渐渐融入了采购公司这个大家庭之中。在部门锻炼的同时，我时刻注重自身的学习，对太钢车间生产的炼钢、轧钢、交库、请车及发运均有一定的了解。另外，具有较强的成本意识与问题分析能力、表达能力、良好的人际沟通和协调能力。

第二部分：工作思路竞聘上岗演讲稿由于采购工作涉及多个学科和多个专业，我们要对采购钢材的用途、质量要求、成本价格及车间生产流情况都要十分清楚的了解。因此在工作中我要经常到生产一线调查了解情况，学习、扩大知识面向领导、同事、钢厂业务人员学习，了解钢卷的性能及市场行情，才能在客户、业务方面征服对方，维护双汇利益，降低采购成本。

成功的采购不仅来自于采购员的采购行为，更依赖于高水平的采购管理和制度。在以后的工作中不仅严格要求自己，还要严格遵守公司的采购工作制度，标准化要求及工作程序，认真做好采购工作的各个环节。

还记得张部长曾说：年轻就是资本，你是我们采购公司的希望，是他的话一直鼓励着我，我相信，我的工作热情和谨慎，一定能把自己的工作做好。请各位领导相信我，支持我!给我一个机会，我会还您一份满意的答卷!

我的演讲完毕，谢谢大家!

竞聘人：\*\*\*

2024年8月21日星期二

本文档由028GTXX.CN范文网提供，海量范文请访问 https://www.028gtxx.cn