# 最新就业计划书(汇总11篇)

来源：网络 作者：眉眼如画 更新时间：2024-09-15

*光阴的迅速，一眨眼就过去了，成绩已属于过去，新一轮的工作即将来临，写好计划才不会让我们努力的时候迷失方向哦。那关于计划格式是怎样的呢？而个人计划又该怎么写呢？下面是小编带来的优秀计划范文，希望大家能够喜欢!就业计划书篇一网上购物是互联网作为...*

光阴的迅速，一眨眼就过去了，成绩已属于过去，新一轮的工作即将来临，写好计划才不会让我们努力的时候迷失方向哦。那关于计划格式是怎样的呢？而个人计划又该怎么写呢？下面是小编带来的优秀计划范文，希望大家能够喜欢!

**就业计划书篇一**

网上购物是互联网作为网民实用性工具的重要体现，随着中国整体网络购物环境的改善、网上支付和网上银行的快速发展，网络购物市场的增长趋势明显。根据艾瑞咨询调研数据显示，服装服饰类商品从07年开始超过手机、笔记本等数码类商品，成为网购交易量第一大商品品类。

淘宝商城是亚洲最大购物网站淘宝网全新打造的b2c（b就是business企业的意思，是企业对个人的购物平台）。——淘宝网全新打造的b2c购物平台。成立于xx年4月10日，成立至今品牌数已达到10000个，企业商家数已近万家，现已成为国内最具影响力的b2c交易平台。

淘宝商城与淘宝网共享超过1.8亿会员，为网购消费者提供快捷、安全、方便的购物体验。提供100%品质保证的商品，7天无理由退货的售后服务，提供购物发票以及购物现金积分等优质服务。

众多中小型网站的涌现，行业领军企业的起起落落，垂直b2c网站中，新的商业模式和商品种类不断涌现，这都成为了电子商务和媒体各界的关注的焦点。作为电子商务市场的重要组成部分，服装电子商务的发展最具代表性和前瞻性。

垂直b2c网站也已加入了淘宝旗舰店，我司正是看到了服装电子商务的市场前景和可拓展的空间，通过各个方面的调研，同时也充分结合公司的发展现状，首先选择在“淘宝商城”这个平台开设一家隆庆旗舰店，隆庆是我们公司的团购品牌，线下没有零售，对于我们做电子商务来说压力不是很大，同时避免了和实体店的价格和其他方面的冲突。所以，决定注册隆庆旗舰店。

需要交纳16000元，做为淘宝运营押金和租金。

（1）人力规划：人员分工表（摄影模特文编美工客服）

（2）企划部门开业协助指引

（3）开张促销

年龄：适合22—30岁人群

客户群体：

1、刚刚毕业的大学生

2、即将步入婚姻殿堂的人士

3、追求个性化需求的新人群

价位：根据对优衫、蓝河、埃沃的网络调研，得知目前定制衬衫的价格一般是300元—500元之间，成品衬衣是在200元左右徘徊。根据对优衫、优搜酷、埃沃的网络调研，西服制定的价位一般在1000元—1500元之间，成品是在500元—1000元之间销量不错。

运营总监：

1、负责网店整体规划、营销、推广、客户关系管理等系统经营性工作；

2、负责网店日常改版策划、上架、推广、销售、售后服务等经营与管理工作；

3、负责网店日常维护，保证网店的正常运作，优化店铺及商品排名；

4、负责执行与配合公司相关营销活动，策划店铺促销活动方案；

5、负责收集市场和行业信息，提供有效应对方案；

6、制定销售计划，带领团队完成销售业绩目标；

7、客户关系维护，处理相关客户投诉及纠纷问题。

（1）开店准备：

1、前期人员培训。

2、了解网店的基本概况。

3、熟悉网店管理制度

（2）店面装修：

1、负责网店产品上架和下架的相关工作；

2、负责网店产品的宝贝描述文字的撰写，配图文字的撰写

3、负责促销活动文案的构思和撰写；

4、负责网店产品标题的编辑和修改等；

（3）服装拍照：

需要企划部配合完成

（4）正常销售：

客服流程

1、通过在线聊天工具，负责在淘宝上和顾客沟通，解答顾客对产品和购买服务的疑问；

4、负责客户疑难订单的追踪和查件，处理评价、投诉等。

（5）发货：

1、负责网店备货和物资的验收、入库、码放、保管、盘点、对账等工作；

2、负责保持仓库内货品和环境的清洁、整齐和卫生工作；

3、按发货单正确执行商品包装工作，准时准确完成包装任务；

4、准确在网店后台输入发货单号，更改发货状态，对问题件能及时处理。

做好三个核对，核对客户基本信息（地址，姓名，联系电话）、核对客户购买信息（衣服款式尺码及颜色）、核对快递发送信息（正确填写快递单号及相关记录）

（6）推广：

1、首先确定3—5款主打产品，以后历次活动优先考虑这几款产品的报名，以此吸引客户，做好关联销售。

2、配合淘宝的新店铺的推广活动，做好庆开店营销活动，全场折扣，设置后vip折扣价格。

3、设置淘宝客，报名超级卖霸，聚划算等活动，以此引进流量。

（7）开店60天倒计时

开店前59天

基本概况了解，硬件、

开店前57天软件准备

开店前55天

店铺定位、配送方式开店前53天

1、了解网店的基本概况（开店前的硬件、软件准备）

2、掌握淘宝商城交易流程（发票，积分，7天无理由退货）

3、掌握淘宝商城交易规则：

1.店铺定位分析（主要为商品如何定价）

选择开店前51天

开店前49天

开店前47天

开店前45天

开店前43天

经营方针确定开店前41天

开店前39天

开店前37天

开店前35天

开店前33天

店铺基础装修开店前31天

开店前29天

开店前27天

1、掌握照片拍摄技巧和商城照片要求细则

2、掌握

开店前25天

宝贝拍摄、详情准备开店前23天

开店前21天

开店前19天

开店前17天

开店前15天

开通、试运营开店前13天

开店前11天

开店前9天

开店前7天

提高认知度，推广活开店前5天

动开店前3天：

1、试运营，修改调整

2、促销方案试执行，调整

3、店铺诊断卡的使用开张营业

总结

1、阿里旺旺使用技巧

2、退换货处理方法和流程：

1.掌握产品和商品上传技巧

2.掌握产品描述具体细则

1、淘宝店铺宣传推广特点

2、如何在短时间内提高信誉

3、促销方案确定图片处理技巧：

1.店铺设置（基本设置，店铺分类管理，自定义页面设置，图片管理）

2.交易管理（订单管理，评价管理，运费设置）

3.商城服务（销售结算，订购服务，保证金，账户明细下载，应付账单）

4、账户设置

5、品牌维护

1.新开店铺固定费用支出

2.确定运营方针：

1、物流方式确认

2、物流包装发货技巧

3、发货样板确认

4、了解淘宝平台提供软件理（人员架构及配备，人员招聘）买淘宝的广告资源。

按照自己的实力和计划，可以让淘宝协助制定一系列的广告投放计划，可以迅速的提高品牌的知名度，提高页面访问量，再配合良好的运营。

**就业计划书篇二**

自己先在学校学尽可能多的学习知识，充分利用校园环境及条件优势，认真学好专业知识，培养学习、工作、生活能力，全面提高个人综合素质，并作为就业准备。

职业规划方案

首先，在校期间，英语至少要过四级，普通话要拿二甲、计算机要过一级，所有的证件拿到，最重要的目的是拿教师资格证书，有可能的话通过自己不断的努力最好拿个英语六级。

其次，能很好的运用知识，通过见习、实习来培养教学能力，多参加学校的活动。

再次，暑假期间，可以当家教进行实习，这样也可以多接累经验。

最后，如果在毕业时成绩优秀的话，就打算考研。

在学业结束后，去外面找跟专业相关的工作，首先从小学教师做起，积累经验，借用学校这个很好的平台来寻求更适合自己的职位，逐步来实现我的目标计划：先当小学教师，再当中学教师，一层一层往上爬。

未来人生职业规划：放眼未来找准位置

a)、-xx2年学业有成期：充分利用校园环境及条件优势，认真学好专业知识，培养学习、工作、生活能力，全面提高个人综合素质，并作为就业准备。(具体规划见后)。 b)、xx2-20xx年，熟悉适应期：利用3-4年左右的时间，经过不断的尝试努力和锻炼初步找到合适自身发展的工作环境、岗位，找到热情积极的工作状态，结交工作岗位上的好朋友，拓宽人际交往面。 要完成的主要内容：

(1)学历、知识结构：毕业前提升自身学历层次，毕业后立即找工作，如果没有合适的就考虑考研究生甚至是博士硕士，熟练掌握专业技能。计算机一级、二级过关，英语四、六级过关、还有尽全力考取英语口语资格证书、普通话过级、开始接触社会、工作、熟悉工作环境。

(3)生活习惯、兴趣爱好：适当交际的环境下，尽量形成比较有规律的良好个人习惯，并参加社交活动如聚会，还有必要的健身运动，如散步、打羽毛球等，条件允许的情况下多参加回报社会的慈善活动，如积极参加救助贫困人群的捐助活动，献血活动等等。

c)、20xx-2024年：找到了能够实现自己人生价值的位置，在自己的热爱工作岗位上，踏踏实实的贡献自己的力量，兢兢业业地尽忠职守于自己的岗位，拥有很多莫逆之交，怀有感恩社会的情感去回报祖国人民的厚爱，拥有能和我顺境时相敬如宾、举案齐眉并且逆境时相濡以沫的知心爱人，可爱健康充满活力的孩子，一样生活美满的亲人朋友。

首先，职业生涯规划要进行自我定位。自我评估与定位是职业生涯规划中最重要的环节部分，它决定着个人职业生涯的寻求方向，同时也决定着职业生涯规划的成败。求职之前先要进行职业生涯规划，进行职业生涯规划之前先要进行准确的自我定位。先要弄清自己想要干什么、能干什么，自己的兴趣、才能、学识适合干什么。可通过自我分析，评估自己的职业倾向、能力倾向和职业价值观。

**就业计划书篇三**

我院就业工作将以国办发【20xx】16号《国务院关于进一步做好普通高等学校毕业生就业工作的通知》文件精神为指导，以大学生职业生涯辅导为工作起点，以提高大学生就业指导水平、拓展毕业生就业市场、加强毕业生推荐、做好毕业生就业跟踪为工作重点，以理念创新、制度创新、方法创新为工作动力，以提高就业工作人员服务意识与水平、规范就业管理制度为工作保障，以提高就业率与就业质量为工作目标，努力形成具有我院特色的就业工作品牌。

成立轨道交通学院20xx届毕业生就业工作领导小组。

组长：华容

副组长：陈明 王乐全 王长虹

办公室主任：陈方敏

二、基本情况：

1.生源情况。我院20xx届共有应届毕业生生源32人，男生27人，女生5人。已报考研究生的5人。其中上海本地生源27人，安徽、江苏等地生源5人。

2.就业壁垒。一是就业压力较大，全国20xx届毕业生将比20xx届新增30万人，达到660万，就业市场紧缩。二我院是生源结构的不够优化，外地生源比例过低，上海生源更倾向于本地就业。

三、工作目标

1、毕业生能有好的职业生涯规划和就业应聘工作能力。

2、力争初次就业率和总体就业率能在校平均水平之上。

3、努力提高就业质量，优化就业结构;力争半数以上毕业生专业对口。

4、根据学校就业安排细则，规范日常工作，提高就业服务指导质量。

四、工作安排

(一)保障机制健全

1、队伍建设

(1)切实加强作风建设，努力提高服务意识与服务水平。

(2)参加就业工作人员系列培训，提高就业指导人员的理论修养与工作能力。

(3)召开三至五次毕业生就业工作专题研讨会，总结工作经验，解决就业工作中的实际问题。加强与其他学院的联系与合作，认真学习其他学院毕业生就业工作先进经验。

2、制度保障

(1)完善各项就业工作管理制度。拟修订或出台如下管理制度：《轨道交通学院毕业生就业工作暂行规定》，出台内部管理制度《用人单位接待及跟踪回访制度》、《就业信息收集、登记与发布制度》、《毕业生择优推荐制度》、《毕业生违约处理办法》等。

(2)切实做好毕业生生源信息统计核实工作，确保毕业生生源信息准确无误。毕业生生源信息是每位毕业生就业派遣的重要依据，只有将生源信息准确无误的核对好，上交学校数据库，才能切实保证毕业生的后续派遣等工作不出问题。

(3)认真做好毕业生就业情况摸底工作。通过建立毕业生就业信息数据库和个别谈话相结合，详细了解毕业生的情况，充分掌握毕业生的就业意向与困难，有针对性地做好就业推荐与扶助工作;及时了解毕业生就业意向、考研情况，更有针对性与实效性地帮助学生就业或继续深造;与不能正常毕业和取得学位的毕业生谈话，帮助分析原因寻找解决问题的途径，抓住毕业前的机会，力争正常毕业。

(4)建立就业困难(包括学业困难、家庭困难和思想困难)学生档案，召开专题会议解决就业困难专业学生或就业困难个体的就业问题，并进行有针对性的指导。并做好重点推荐工作。

(5)完善学院就业信息网站的建设和就业信息员制度，做好就业信息发布工作。利用毕业生qq群、飞信、电话等手段和就业信息员向毕业生及时发送就业信息，使毕业生在第一时间知晓招聘单位信息，指导相关学生做好应聘准备，做好就业推荐工作，珍惜每一个与用人单位签订协议的机会。

(6)整合资源，全员参与。努力构建从领导到教师、从学生工作者到学生干部的毕业生工作体系，建立健全相关制度，发动全院教职工充分利用自己的资源推荐学生就业。学生干部在自己就业的同时，要积极帮助其他同学就业，为同学提供各方面的就业信息。

(7)建立后续跟踪机制。在就业工作全面铺开之后，要努力做好毕业生就业跟踪工作，及时掌握20xx届毕业生就业的最新情况，针对问题采取对策，并做好就业办公信息系统的数据输入、就业统计和月报工作。

(二)就业教育指导

1、就业指导

大学生职业指导坚持以学生为本的指导思想，有目标、有计划、有措施，突出全程性、全员性、专业性、服务性，重视指导实际效果，帮助学生正确拟定自己未来的职业规划与努力方向，了解当前的就业形势与政策，掌握一定的择业技能与技巧。

(1)多渠道、多形式开展学生就业创业指导。有计划、有针对性的邀请就业指导讲师、企业人士(人力资源负责人、老总、人事部门)、来校招聘的企业人士、已就业学生、正在创业或创业有成的人士、本行业专家等来校做就业创业报告、开设就业指导专栏，并鼓励各班级独立进行相关活动。

(2)加强政策和求职技巧的日常指导。组织拟写自荐材料并进行检查、评价、修改与评比;通过职场礼仪、求职技巧、模拟招聘等系列讲座和活动加强求职技巧的培养;不定期组织学生到人才市场观摩、参与人才招聘，认清就业形势，体验求职;提供就业创业政策支持，帮助创业学生做鉴定方案、准备物资。

2、就业教育

(1)丰富院系网站“招生就业”版块内容，充分发挥网络在就业指导方面的积极作用。

(2)坚持就业工作与鼓励学生考研等相结合，鼓励学生到城乡基层、中西部地区就业，鼓励自主创业。动员、鼓励学生报考研究生、公务员、选调生、村官和应征入伍。进一步拓宽学院毕业生就业渠道。

(3)加强学院毕业生思想教育和就业安全教育。充分发挥学生党员和学生干部的核心模范作用，充分发挥毕业生就业信息员联席会议制度的作用，确保毕业生教育教学工作的正常开展，确保就业安全，谨防就业陷阱。

(三)市场开拓

1、多渠道多方式开拓有形市场，逐步扩大毕业生就业推广网络。组织有关人员赴重点企业单位开展毕业生推荐、就业市场建设与调查工作，建立运作良好的就业市场网络系统。协助制作并向各主要用人单位寄发《轨道交通学院应届毕业生专业介绍》。

2、加强无形就业市场建设力度。积极组织网络信息员队伍，收集、发布就业信息，切实为广大毕业生和用人单位发挥桥梁和纽带作用;同时，将应届毕业生资源信息及个人电子简历在学院“就业”栏目上发布，并在各大专业人才网站发布学生、学校资源及介绍，开辟网上就业市场。

3、加强对毕业生择业的合理引导，鼓励毕业生多渠道就业，优化就业市场结构。鼓励毕业生通过亲朋好友的帮助和自主创业等形式实现就业;同时与校学工部、校就业指导中心、校团委密切合作，做好“大学生志愿服务西部计划”、“三支一扶”、大学生下基层、大学生到村任职等活动的发动与组织工作。

4、从实际出发，以实践基地为依托，充分发挥专业优势，积极组织学生到政府部门、企事业单位等对口的工作岗位开展“就业见习行动”。

5、发动学院全体教职员工，尤其是学院的教师力量，利用他们在相关专业、行业的联系及影响力，向用人单位推荐毕业生。

6、切实加强与用人单位的联系与友谊(如寄送礼品、短信祝贺)，开发订单式培养单位，力争建立更多的就业基地。

7、组织好各种形式的毕业生供需见面会。在不定期地举办各种小型招聘会的同时，调动学院的工作积极性，组织各中小型招聘会或中型专业性需见面会。

8、建立完善用人单位数据库，及时更新用人单位数据;做好就业市场调研、毕业生质量跟踪，对适合本院毕业生就业的重点地区、行业和重点单位进行回访，努力巩固和拓展就业市场。

(四)就业统计

进一步完善毕业生就业统计工作制度与方法。做好毕业生离校前的登记工作和离校后的联系工作，与毕业生建立良好的通讯渠道以便及时了解毕业生的最新工作情况。辅导员及毕业班班主任及指导老师具体负责，及时了解毕业生去向，随时掌握其就业动态，保证毕业生就业统计信息的真实，准确及完整，保证学院的就业率统计工作能顺利进行。

(六)就业跟踪

筹建“毕业生就业跟踪委员会”;建立毕业生个人跟踪档案，多渠道收集毕业生就业信息;回访用人单位及已就业学生，开展多形式的毕业生跟踪调查;为已就业学生提供后续服务，将就业跟踪作出实效、作出品牌。

(七)就业总结

通过就业总结把一年的就业工作做一个回顾，重点挑出就业工作的错误和不足，并提出解决的方案，为下一年的就业计划安排做基础。

**就业计划书篇四**

为了更好地适应人民群众日益增长的健康需求，促进我院护理工作全面、协调、持续、快速、健康发展，提高护理质量和专业技术水平，维护人民群众健康，根据卫生工作的总体要求和我院工作的发展方向，护理部坚持“一切以病人为中心”，未来三年护理工作规划如下：

一、加强护理人力资源管理 。

1.20xx 年门诊综合楼建成搬迁后医院的床位数已达到 700张.，我院现有护理人员为355人，床位数与护士之比为 1：0.54。需合理调配人力资源，在未来的三年内，逐步规范护理人力资源，保证护士与床位比达到1：0.6. 临床科室的床护比达到1:0.4，使护士有更多的时间和精力为患者提供直接护理服务，把时间还给护士，把护士还给患者，增进护患沟通，促进医患和谐。

2.根据床位使用率和科室的特点及各科室工作量弹性调配护理人力资源，建立紧急状态下人力资源调配方案，必要时实行单休作为人力资源库的储配。

3.实行护士分级管理，将护士分为n0、n1、n2、 n3 、n4五个等级，激励护士钻研业务，努力进取不断提高，使护士价值得到充分体现，稳定护理队伍。

二、完善制度建设、逐步落实流程服务。

1.按照《护士条例》的规定，以等级医院评审为契机，完善临床护理规章制度、服务规范和标准，并落实各级各类护士的岗位职责，建立护士岗位责任制，尝试护士的层次使用，至 20xx 年逐步完善。

2.根据卫生部颁布的《综合医院分级护理指导原则》、《住院患者基础护理服务项目》、《临床护理实践指南》等的要求，加强培训，结合临床实际，逐步完善各项工作流程。

三、加强质量管理，逐步提升护理品质 。

1.根据全国护理工作会议精神和卫生部关于在全国卫生系统开展的 “优质护理服务示范工程活动”的意见以及优质护理服务评审细则，力争在20xx全院范围内开展优质护理服务，不断提高护理质量。

2.拟邀请知名专家来院讲课培训，不断提高护理服务品牌，增强使命感和责任感，。

3.加强护士管理，按照《护士条例》和《护士守则》的规定，全面履行护士义务，为患者提供护理服务，特别要扎实做好对患者的基础护理，改善服务，努力提高基础护理质量的同时提高护士专业照护能力，让患者在我院住院期间能得到高品质的护理服务。

4.临床护士护理患者实行责任制，推广包干负责方式，使临床护士对所负责的患者提供连续、全程的护理服务，确保基础护理和各项治疗、护理措施落到实处。

5.要将“以病人为中心”的理念和人文关怀融入对患者的护理服务过程，在提供基础护理服务和专业技术服务的同时，加强与患者的沟通交流，为患者提供人性化护理服务。

6.健全护理质量管理组织，明确分工与职责，充分发辉各级质控组织的作用。

7.护理部将加强护理工作人性化服务理念的教育，将健康教育知识渗透在护理工作的每一个环节，每项工作的细节过程中，使患者能感受到方便、快捷、安全、舒适的全方位、多层次优质护理服务，从而满足患者健康需求。

四、注重护理安全、全面提升工作质量。

1.护理管理人员直接负责临床护理工作的检查、指导和质量考核，对存在的问题进行统计分析，借助管理工具做持续改进。

2.一方面要根据医师的诊疗计划协助实施治疗措施、密切观察患者病情，另一方面加强护理安全管理，制定并落实患者安全目标防范措施。

3.建立并完善护理不良事件上报制度 认真执行分级护理制度，健全护理安全管理制度、护理不良事件报告和讨论制度，组织培训突发事件应急预案演练。

五、人才培养：

1.学历层次：争取至20xx 年大专学历达到60%，本科达到5%。各科室人员学历、职称、年龄结构合理化。

2.护士长和护士骨干的培训： (1)争取护士长都能参加江西省护理学会组织的护士长管理学习班，提高护理管理能力 (2)根据自愿的原则，选派护士长和骨干护士到对口支援我院的南大二附院进行3 个月的短期进修。 (3)制定专科护士培训大纲，并认真组织落实 (4)专科护士培养：在重点临床专科护理领域，培训专科护士，到20xx 年，我院能有专科护士，以提高专科护理质量。

3.护理论文：至20xx年每科必须有一篇cn 刊物的论文发表。

让我们共同努力使我院护理事业的发展不仅要有新起点、新高度、新视角，更要有新目标、新任务、新成果。 我院的护士队伍要进一步壮大，护士不仅要在医院从事临床护理工作，更要大踏步地进入社区、走向基层，参与预防、协助康复，照顾老年，关怀临终;护士还要在专科领域方面不断提升，成为临床护理的业务骨干;以人为本的整体护理理念要得到进一步深化，渗透到我们各个领域的护理服务当中，为人民群众的身心健康提供更好的服务。

**就业计划书篇五**

为迎接新学期新的开始，作为刚进入幼儿园的一名实习生。特制订如下计划：

一、思想方面

遵守园内的各项规章制度，遵纪守法。如：积极参加园内组织的有益活动，以热爱本职工作为出发点，认真、努力工作，来提高自己的专业水平，热爱自己的职业，无论是面对孩子还是家长，始终要保持微笑，用老师和“妈妈”双重身份去关爱每一位幼儿，滋润每一颗童心.

二、教育教学

制定好每月、每周、每日教学计划，一尊重幼儿在学习活动中的主体地位。赏识教育，留心每个幼儿身上的闪光点，同时，日常生活中，向有经验的老教师学习，取长补短，积累经验，有计划地提高自己的业务水平。

二教育工作

1开展促进孩子全面发展的主题活动。

1大主题如下：健康宝宝”树”纸”蓝色的大海”炎热的夏天”

体现“生活既教育”教育观念，2灵活运用幼儿园、家庭、及社会的本土资源。继续开展“主题生成”从多方面考虑主题活动内容，体现幼儿活动的主体性。

主要让幼儿参与进来，3根据幼儿的兴趣、幼儿的生活经验、季节的特点来决定主题活动。环境布置符合主题内容。让幼儿成为环境布置的主人，让环境与幼儿对话。创设与主题相适应的区域，并随着主题的深入增添、更改区域内容。充分尊重幼儿的自主性，教师只是支持者、合作者。

2结合节日对幼儿进行品德教育

将本文的word文档下载到电脑，方便收藏和打印

推荐度：

点击下载文档

搜索文档

**就业计划书篇六**

在人生的路途上大学就是一个转折点，只要把握好了人生的船舵，认认真真地走好每一步，这就是你的人生。人生之路说长不长，说短也不短，但是想要走出一条属于自己的成功之路，一个好的人生的职业规划计划书是不可缺少的，有了好的职业规划计划书我们就能向着自己的目标奋发向上，有目标，就有动力；下面来谈谈我的就业计划书。

首先，职业生涯规划要进行自我定位。自我评估与定位是职业生涯规划中最重要的环节部分，它决定着个人职业生涯的寻求方向，同时也决定着职业生涯规划的成败。求职之前先要进行职业生涯规划，进行职业生涯规划之前先要进行准确的自我定位。先要弄清自己想要干什么、能干什么，自己的兴趣、才能、学识适合干什么。可通过自我分析，评估自己的职业倾向、能力倾向和职业价值观。

其次，职业生涯是一个时时变化的过程。当今社会竞争激烈，对于大学毕业生来讲既是机遇也是挑战，同时也要打破传统就业观念，不在一棵树上吊死，就业、就业、再就业，职业生涯规划计划书也要随之调整。因此身边各种环境变化了，我们也要跟着变化，这样才能生存下来。

再次，大学毕业生职业生涯规划的重点内容是职业准备、职业选择与职业适应。从职业生涯发展过程来看，职业生涯发展主要包括：职业准备期、职业选择期、职业适应期、职业稳定期、职业结束期。在各个阶段都要做好不同的思想准备，和应对方案来。

想要在自己的职业生涯有个良好的发展，对自己的了解及认识十分重要。为此我也对自己有了更进一步的、客观的认识。首先，我做事情很有恒心，凡事都要做到最好；在心中早就有了理想，有了理想必定有了追求的方向；对事业热情很高，责任心强，做事很有原则，处事沉稳，考虑问题全面周到；面对问题养成了独立思考的良好习惯；对朋友忠实厚道，能跟人相处得很好；唯一不足的就是有点内向，交际能力不强，不善于表达，这也是致命的一点。其次，解决自我盘点中的缺点：所谓江山易改，本性难移。内向并非全是缺点，它使我少一分张扬，多一点内敛，但最好相应加强与他人的交流沟通，积极参加各种场合各项有益的活动，使自己多一分自信、激扬，少一分沉默、怯场。

想要在自己的职业生涯有个良好的发展，对自己的专业和爱好的了解十分重要。我学的是电子信息工程专业，这是一个就业面比较广的专业，我个人对就业前景非常看好。

一、家庭环境：本人家里的经济状况很是一般，并不富裕，并且经济状况也是不稳定，对于我这个专的费用来说还刚刚好能支撑得起，生活过得一般，二、学校环境：本人上的学校费用不多，生活学习的环境还算好，学习的氛围还算行，教学的设备还是比较齐全的，对于学习英语课来说，上的是书本上的知识，偶尔看看英文版的电影，教学师资力量还算强。

三、社会环境：现代社会，对于大学来讲已经是普及全国了，并且也将近饱和状态了，因此企业对于大学生的要求也大大提高了，对大学生的各方面的素质要求也提高了，因此想要在这种复杂的社会环境中生存下去，就必须要学更多的知识。

四、职业环境：对于我们电子信息工程专业的人来讲，形式虽然还是可观的，但是挑战不断。在现在社会，科技发展迅速，信息更新加快，社会对信息专业人才的需求量也不断加大，要求也不断提高，对于我们刚刚大学毕业的毕业生来说，既有机遇也有挑战。结论：

1、目标：估摸自己的实力，量力而为地选择自己比较感兴趣和个人强项来做，努力成为一位教育领域的优秀人才。

2、路径：自己先在学校学尽可能多的学习知识，充分利用校园环境及条件优势，认真学好专业知识，培养学习、工作、生活能力，全面提高个人综合素质，并作为就业准备。

职业规划方案

在对职场环境进行分析后，对自己未来的职业做了良好的规划，分为短期规划和长期规划。

在接下来的几个月里，认真复习所学的专业知识，掌握基本的理论知识，为今后毕业找工作打下坚实的知识基础。毕业后三五年内，专心的找到一份好的工作，积累工作经验，走进社会大家庭，适应现实的社会环境及社会现实，争取能够立足于社会，而不依赖于父母。

在工作几年后，还要继续努力的学习，在公司争取得到进修学习的机会，或进一步深造。这个社会是发展的社会，所以我们也要不断的学习，如果不学习我没就会被淘汰。努力进入公司的管理层，只有不断进取的人，才能在社会中过得更好！也许我不在一个公司干一辈子，但是不管在哪个公司，我的规划里都是要进军管理层。

对于大学刚刚毕业的来讲职业生涯规划的侧重点在职业准备、职业选择、职业适应三个阶段。

结束语

我的整个职业规划计划书固然完美，但更主要的是看重自己的具体实践和最后的成效。无论事情，如果只说不做的话，到头来都会是空忙一场。什么都没得到。但是，现实生活是变化多样的，谁也料不到半路会有什么绊脚石，自己拟定的规划书必须要因时因地因事而变，不能顽固不化，也不能要求非常完美，并且要求头脑清醒。其实，每个人心中都有一个目标，印着自己的理想、信念、追求、抱负；同时也对自己的未来抱着成功的收获。人生道路上，若要获得成功，必须拿出十足的勇气，只有付出了辛勤的努力、拼搏、奋斗。那么，目标就离你不远。当你成功时，你会会心的一笑。再回想下一路的走来，一路的困难都踩在自己的脚下，很有成就感。未来，要靠自己去打拼！

职业环境分析

根据我自己所选择的专业来能确定好自己今后所要走的路，什么时候开展规划计划书、怎样发展自己的规划书，评估环境因素的评估也是必不可少的，毕竟不能脱离环境因素的影响，下面就来分析下我周围的环境因素。

**就业计划书篇七**

工作计划书的格式应包括标题、正文和落款三项。

1、标题

计划的标题，有四种成分：计划单位的名称;计划时限;计划内容摘要;计划名称。

一般有以下三种写法：

(1)四种成分完整的标题，如《××村二oo二年规划要点》。其中“××村”是计划单位;“二”是计划时限;“规划”是计划内容摘要;“要点”是计划名称。

(2)省略计划时限的标题，如《广东省商业储运公司实行经营责任制计划》。

(3)公文式标题，如《山东省关于二oo二年农村工作的部署》。

计划单位名称，要用规范的称呼;计划时限要具体写明，一般时限不明显的，可以省略;计划内容要标明计划所针对的问题;计划名称要根据计划的实际。

确切地使用名称。如所订计划还需要讨论定稿或经上级批准，就应该在标题的后面或下方用括号加注“草案”、“初稿”或“讨论稿”字样。

如果是个人计划，则不必在标题中写上名字，而须在正文右下方的日期之上具名。

2、正文

除写清指导思想外，大体上应包含以下三方面的事项：

(1)目标。这是计划的灵魂。计划就是为了完成一定任务而制订的。目标是计划产生的导因，也是计划奋斗方向。因此，计划应根据需要与可能，规定出在一定时间内所完成的任务和应达到的要求。

任务和要求应该具体明确，有的还要定出数量、质量和时间要求。(2)措施。要明确何时实现目标和完成任务，就必须制定出相应的措施和办法，这是实现计划的保证。

措施和方法主要指达到既定目标需要采取什么手段，动员哪些力量，创造什么件，排除哪些困难等。总之，要根据客观条件，统筹安排，将“怎么做”写得明确具体，切实可行。

(3)步骤。这是指执行计划的工作程序和时间安排。每项任务，在完成过程中都有阶段性，而每个阶段又有许多环节，它们之间常常是互相交错的。因此，订计划必须胸有全局，妥善安排，哪些先干，哪些后干，应合理安排。

而在实施当中，又有轻重缓急之分，哪是重点，哪是一般，也应该明确。在时间安排上，要有总的时限，又要有每个阶段的时间要求。

3、落款

在正文结束的后下方，制订计划的日期(如标题没有写作者名称，这里应一并注明)。此外，如果计划有表格或其他附件的。

就业计划书范文

前言

职业是在人类长期生产活动中，随着生产力发展和社会劳动分工的出现，而逐步产生和发展起来的。职业的产生和发展既是社会生产力进步的结果，同时，它又反过来进一步促进了生产力的提高。

一个国家的经济结构、产业结构、科技结构和生产力总体水平决定了社会职业的构成;而职业构成的变化也客观反映着经济、产业、科技以及生产力水平的状况。总之，职业是社会发展的客观产物。

就业就首先要选择职业，要选择职业就有一个选择什么职业的问题，而要正确地选择职业就有一个对职业进行正确评价的问题。当今社会处在变革时代，到处充满着激烈的竞争。物竞天择，适者生存。

选择职业对于每一个大学生的\'一生都具有十分重要的意义。经过多年的学习，必须从第一个职业选择开始，经过现实尝试后，我们发现了适合自己的特点以及自己能力相适应的职业，或坚持首选职业，或做出职业修正，直至寻找到合适的职业，并且使自己的意识完全现实化，职业能力与职业要求、职业现实与职业理想才能获得平衡。

1就业环境分析

就业环境是指与大学毕业生择业有关的政治、经济、文化等社会环境。就业环境对毕业生择业的影响作用是多方面的，有些是直接的、现实的，有些则是间接的、潜在的，有些是积极的、正面的，有些则是消极的、负面的。就业环境是一种社会存在。

1.1行业发展现状

市场营销专业是全国就业形势良好的专业，社会对市场营销专业人才需求量大，专业人才始终处于紧缺状态。营销专业人才招聘需求量大，市场营销大专学历人才需求量大，市场营销岗位的酬薪比较高，精通市场营销的高素质人才缺口大，快速消费品行业紧缺高级营销人才。

1.2人才需求状况

从行业角度来看，快速消费品行业对营销专业人才需求量大，并且对营销专业人才的综合素质要求较高营销类职位是目前招聘类别中热点之一，企业急需的是有技术类专业背景的营销类人才。

2自我评价

1、性格本人性格较为开朗，乐观向上，对生活积极向上。

2、兴趣本人兴趣较为广泛，尤其喜欢动手方面的，喜欢实践。

3、特长本人在英语方面有较深的了解，四级之内的听说读写都能应用。

4、学识一直以来本人都注意收集各种知识信息，努力充实自己，希望可以学有所用。

5、技能我在大学期间获得了计算机一级证，英语二级证，普通话二甲，高级营销员证。我还取得了学校党校结业证书，并评为入党积极分子，随时准备加入中国共产党，为人民服务。

6、智商我的智商属于普通型，但在个别方面还是优于他人。

7、情商我的情商较为突出，不但会团结成员，还会较好的处理成员之间的关系。

8、价值观一个人的价值观和人生观直接影响到他的世界观。而一个人的世界观又与能否适应社会发展，实现自身价值息息相关。我觉得我们作为社会的一份子，就应当坚定地肩负起社会以及国家所赋予的职责，把为人类谋福利，促发展作为第一位。努力实现自我价值。

3求职目标

在飞速发展的时代，大学毕业生选择职业已成为当前热门话题。而对于大学毕业生自己来说确定正确的求职目标是尤为重要的。

确定求职目标首先要端正心态，考虑清楚自己喜欢哪种职业，对于哪种职业自己有专业知识，不能盲目的随大流。

从众，要知道只有做自己喜欢做的事情才会有兴趣，有了兴趣才能把事情做好。

再有就是现在选择职业不一定非要专业对口，有时自己喜欢的不定是自己所学的专业。

4求职准备

首先做好充分的认识和心理准备。在我们求职择业的过程中不免会出现一些不良的心态，比如无限的自主择业心理，“城市”情节，攀比心理，实用主义心理，错误的推理，等靠心理，从众心理，终生就业心理等。

为了合理解决这些不良心理，求得一个称心的职位，我们应该做到以下几点：1.正视现实,正视社会,正视自己2.敢于竞争,有竞争意识,从实际出发,靠真才实学,准备经受挫折3.不怕挫折4.放眼未来,学会用发展的眼光看待就业.

其次,准备求职信。

1、书写格式：开头+正文+结尾+落款

2、写作步骤，第一步：

(1)我是谁

(2)说明自己从何处得到招聘信息

(3)如何巧用第三者

(4)阐明自己要应聘什么职位;

第二步：

(1)描述自己对招聘公司的认识和了解

(2)介绍自身的综合能力

(3)强调自己能为公司做出哪些贡献;第三步：表明自己非常愿意接受公司的面试。

注意问题：

(1)对自己的优缺点进行艺术处理

(2)恰如其分的进行文字处理

(3)应与个人简历、有关证明材料、获奖证书复印件等一并寄出。

再次，准备个人简历;主要包括：标题，个人基本情况，求职意向，教育背景，社会经历，所获奖励，个人信息，要求：文字简练，文风朴实，重点突出，版面美观，文笔通顺。

最后，准备面试。

面试前的准备：

(3)形象准备：穿着打扮，外形仪态，行为举止和谈吐，。

5求职渠道

收集处理就业信息通过学校就业指导中心就业信息网、高校组织的“双选”招聘会，国家主管部门和劳动人事部门、人才市场中介服务机构和职业介绍服务、网络、媒体、社会实践、亲朋好友等获得良好正确的就业信息，整合后，根据自身特点对号入座，进行客观的分析评价。

6实现目标的主要措施

想要实现自己的求职目标，就必须在求职准备方面做好充分的准备，古人有云:不打无准备的仗。所以说不论做什么事情都要做好准备，只有准备得当才可能在面试，笔试时脱颖而出。

结语

我始终相信机会是留给有准备的人的，做什么事情之前一定要有个准备，必须时刻都准备着。转眼间我的大学生活及快结束了，在这几年的时光里让我更加坚信了这一点。所以早早的去制定自己的职业计划这是非常有必要的。

而去做职业计划就必须了解自我、从事的行业等情况。我现在是一名营销专业大三的学生，但在学习各位老师的课之前对自我、对未来想的很少。

无论怎样我们终究是要走出校园的，加入社会进行工作，所以现在我必须想好我应该去干什么，让我对以后的就业方向有一个更加清晰地了解，从而朝着目标更加高效的去实现，少走弯路。

感谢老师给了我们这次认识自己认识未来的机会。未来充满着各种机遇和挑战，所以我会时刻准备着迎接。

**就业计划书篇八**

当今，社会到处充满着激烈的竞争。身为大学生的我们，又站到了人生的十字路口，我们即将离开校园进了不同行业，迎接人生第一份工作的挑战。虽然有“先就业，再择业”的说法，但对涉世未深，缺乏职业规划能力的我们来说，第一份工作能否选好，做好，还是至关重要的。

1、兴趣:比较广泛，比较喜欢去接触一些新兴的事物。

2、特长:其实也并没什么擅长的爱好，不过我会饱含热情的对待我的工作。

3、性格:我对待事情会比较乐观，性格“能去能伸”，就是可以外向也可以内向。

4、学识:离知识渊博还有距离，但我平时会注意一些信息和知识，所以对一些方面的知识都有一定的了解。

5、情商:我的情商虽然没有绝对突出，但是对于处理工作中合作伙伴的关系和生活中朋友的关系，我还是不错的。

6、思维方式:我的思维方式主要是统筹兼顾，结合各方面情况，给出合理的处理方法。

7、价值观:我觉得，我们作为社会的一份子，就应当坚定地肩负起社会以及国家所赋予的职责，为人类社会谋幸福。同时，我会兼顾自身利益的价值，为父母亲和亲人朋友谋幸福，回报他们多年来为我无私付出的爱。

企业机械制造领域对人才的需求显然永远是数量最大的,因为这是机械应用最多的领域. 搞这方面的好处是:

(1)人才需求量极大,关于机械的公司在企业中占了大多数。除非在专业上一无特长,一般在这一领域总能找到工作。

(2)这方面的入门门槛相对较低

(3)这方面的小公司较多,小公司要赚大钱,所以多将精力花在招聘人才上.如果将来想到公司找一份相对稳定的工作，从事这方面机会要大很多。

但从事这一领域的缺点也是明显的：

的人更多且高手如云。当然，若您在这一领域经过多年企业经验，达到较高境界，则身价永远是高的。国内在这方面人才领域的主要问题是，有经验的高手太少，皮毛了解的人太多。

通过高效就业指导中心就业信息网、国家主管部门和劳动部门、人才市场中介服务机构和职业绍服务、网络、媒体、社会实践、亲朋好友等获得良好正确的就业信息，整合后，根据自身特点对号入座，进行客观的分析评价。

首先，做好充分的认识及心理准备。

在我们求职择业的过程中不免有时会出现一些不良的心态，比如无限的自主择业心理、“城市“情结、攀比心理、实用主义心理、错误的推理、从众心理、终身就业心理等。为了合理解决这些不良心理，我们应该做到以下几点：正视社会，正视现实，正视自己；敢于竞争，有竞争意识，从实际出发、靠真才实学、准备受挫折；不怕挫折；放眼未来，要学会用发展的眼光看待就业。

1、书写格式：开头+正文+结尾+落款

简历要求：1、文字简练2、文风朴实3、重点突出4、版面美观5、文笔通顺

（1）学习成绩单。

（2）荣誉证书。

（3）成果证明：研究成果报告、论文等。

（4）证明具备某方面素质或能力的其他材料：技能鉴定书、汽车驾照等。

（5）个人简历、求职信等、推荐书等。

（1）教育培训类问题

（2）求职动机类的问题

（3）社会实践或社会活动经历表现

（4）未来计划和目标类问题

（5）面试者要提出的问

穿着打扮、外形仪态；行为举止和谈吐。面试时的注意事项：应着装整洁，不要过分打扮。等候或面试时，要放松心情，不要显得焦虑不安。冷静、充满自信；精彩亮相。与接见人握手，并问候。信心十足，但不自负。面试结束后表示感谢；耐心等待面试结果；调整心态，振作精神，为下一个目标而集中精力。

我始终相信机会是留给有准备的人的，做什么事情之前一定要有个准备，必须时刻准备着，转眼间，我的大学生活就快结束，所以早早地去制定计划自己的职业计划这是非常有必要的。我现在是一名大三的机械制造及其自动化专业的学生，但学习了各位老师的课之后，我觉得我很不适合这方面的工作，所以我决定明年去考研，后年可能就会去别的学校继续我的学生生活。但最终我还是要走出校门，加入社会进行工作。所以，我必须早早就想好我应该干什么，让我更好的把握未来，感谢各位老师给了我们这次自己认识未来的机会。未来充满着各种机遇和挑战，机会是留给有准备的人的，所以我要时刻准备着、努力着！

**就业计划书篇九**

创业就业计划书怎么写，大家想了解一下吗？以下是小编为大家整理的关于创业就业计划书，希望大家喜欢！

1.职业兴趣：基于自己的专业属教育类，因此希望日后能在英语教育方面工作。

2.职业能力：在大学期间，我积极参加各种实践活动，因而在英语教学方面经验相对丰富，能够很好的与学生进行沟通，在英语知识的讲解上，我通过兼职其他英语辅导机构，了解了多种多样的英语教学方法，在学习其他老师的教学方法的基础上，我总结出一套属于自己的英语教学方法，虽未成熟，但在将来的就业中，我会不断完善，争取能够早日自成体系。

3.个人特质:本人性格开朗，善于交流，待人诚恳，乐于听取别人的意见和建议，平时

喜欢读书和音乐，在工作中能够吃苦耐劳，主张少说话多做事的原则。

4.职业价值观：基于自己的家庭条件，在毕业后的俩到三年内，我希望能够在大型的英语辅导机构工作，基于目前我

国学

校内的英语教育方式和方法，我更愿意在灵活性更高，相对注重学生口语交际及英语日常运用方面的辅导机构工作。 5.胜任能力：

1）能力优势：头脑灵活,有较强的上进心，能全神贯注，能够客观地分析和处理问题，对自己要求严格，经常制定目标，能够较好的与人沟通交流，有比较丰富的教学经验和方法。

2）能力劣势：在英语教学方面经验还不够成熟，没有完整的教学经历，因而在其工作方法上还有没足够的了解。

自我分析小结：我认为自己有明确的职业规划和奋斗目标，在工作能力上相对比较突出，在不足的方面，在今后的工作和学习中我会努力提高自己，争取早日完成自己的职业计划。

职业认知：

1.学校环境分析： 我就读于x学院，生活环境较好，教学设施齐全且比较先进，教学水平也较先进，学习氛围较好，所在专业课的科目开设受到一致好评，教育教学类专业比较突出，教学质量高，师资雄厚，总的来说，整体教学还是在不错的。

2.社会环境分析：我国人才的竞争日趋激烈，大学生就业难、失业率居高不下等等，都使我们的就业环境看起来不容乐观，而现在大学生毕业渐渐增多，而且需求量渐饱和，这些都导致就业相对比较困难。在英语教学方面，我国目前的教学方式比较单一，主要是针对考试类的教育教学方法，这导致大部分学生能够考一个好的分数，但却不能用英语进行交流，英语总归是一门语言，它的主要目的是用来与人沟通，因此，对于今后的工作方向，我更倾向于注重语言交流与运用的英语辅导机构，这里的教学氛围相对开放，学生有更多的机会进行英语的交流，对我而言，我的英语口语相对较好，有较强的沟通能力，因此更适合这种 辅导机构。

3.职业前景规划：目前英语的学习热依然很好，而且随着英语的重要性越来越突出，英语的学习人群会越来越大，因此，从事英语教学还是有比较好的前景的。

4.行业环境分析：目前我国辅导类教育机构相对较多，但做的突出的却没有多少，基于我自己对英语教育的理解，在从事俩到三年的英语辅导工作后，当有了足够的英语教学经验和辅导机构的管理经验后，希望自己能够运用自己的教学方法，创立自己的英语辅导机构，这是自己对英语教学的一大理想。

对每个人而言，职业生命是有限的，如不进行有效的规划，势必会造成生命和时间的浪费。作为当代大学生，若是带着一脸茫然，踏入这个拥挤的社会怎能满足社会的需要，使自己占有一席之地？因此，我试着为自己拟定一份职业生涯规划，将自己的未来好好的设计一下。有了目标，才会有动力。

1、个人优缺点 本人做事很有恒心；对事业热情很高，责任心强，做事有原则，处事沉稳；对朋友忠实厚道，能跟人相处得很好；不足的就是有点内向，交际能力不强，不善于表达，这也是致命的一点。另外，专业知识及教学技能还有待提升。

2、解决自我盘点中的缺点：

内向并非全是缺点，它使我少一分张扬，多一点内敛，但最好相应加强与他人的交流沟通，积极参加各种场合各项有益的活动，使自己多一分自信、激扬，少一分沉默、怯场。另外，充分利用校园环境及条件优势，认真学好专业知识，培养学习、工作、生活能力，全面提高个人综合素质，并作为就业准备。

本人是学小学教育语文专业的，对教育专业的前景是比较看好的，本人也是较认真地学习专业知识的。

（一）、家庭环境 ：本人家里的经济状况很是一般，并不富裕，可用的人脉也并不很硬。（二）、学校环境 ：本人上的学校并非名校，但也还可以，生活学习的环境还好，教学设备还是较齐全，就我们教育专业而言，师资力量还行。(三)、社会环境 ：现代社会，大学生已经很普遍了，企业对大学生的各方面的素质要求也大大提高了，因此想要在这种复杂的社会环境中生存下去，就必须要学更多的知识。(四)、职业环境 ：对于我们教育专业的人来讲，形势虽然还可观，但是竞争不小。首先，现在一般家庭都是独生子女，对子女的教育都很重视，所以我们这个行业的前景很可观；其次，商业界的各行业也要依赖于教育知识，这样一来教育专业就面向了多元化、多途径的发展方向。

1、普通话要过二甲。

2、多参研本专业知识理论，并多看教育著作、博客、视频等来学习，同时通过兼职家教、实习来培养教学能力。

3、平时练习相应的教学技能，如简笔画、

教案

编写等。

4、最重要的就是考编。具体的打算是：（1） 考合肥地区编制。因为大学是在合肥读的，许多实践活动也是在合肥开展的，而且作为省会地区，教育事业未来的机会更多，对个人的发展可能会有更广阔的平台。刚开始由于经验不足、实践教学能力不高，考编制可能会比较难，但也正是因为年轻，可塑性和创新思维会更容易点，对新课改的接受与实践教学的操作会更容易从理念开始认可并去实施。现在的初步打算是在校期间积极准备考编，等合肥地区一有招考就去试试。如果没考上就先在合肥地区找个私立学校代课，多积累教学经验为下一次考编做更充分的准备。（2） 考安庆地区的编制。在合肥地区准备考编的同时关注老家安庆地区的小学教师招考情况，如果有好的机会就会去做努力，毕竟在家乡，家人都能在一起也是挺不错的选择。而且自己是从农村出来的，知道家里那边有许多小学的教育并不是很好，许多小学的教师并不是专职的，他们的方法会比较传统，对于现在新课改的理念理解也不深，如果自己能将所学的那些教育理论与方法结合着运用在实践教学中，结合新课改，对家乡的教育贡献自己微薄的力量，对我个人是挑战同样也是发展的良机，这将充满了意义。（3） 考编制。不去考虑具体的地区，只要有招考的机会都去做努力，因为通过四年的学习，已经将教师这个职业深深的灌在脑海里了，也在课余的实践教学中享受着那份教师职业带来的荣耀，所以希望自己可以努力考上编制，成为教师队伍中一员。

**就业计划书篇十**

根据校领导、教务处提出关于开展专业兴趣小组的思想方针，以结合汽车应用与维修专业特色，提高汽修专业学生对专业理论的学习兴趣，推动学生专业技能实际操作熟练程度，进而使学生拓展对汽修专业知识层面的深度与宽度。为更好的突出“学中做，做中学”的职业教育特色，紧紧围绕以技能大赛命题思路为中心，从实际情况出发切入学生综合专业技能整体提高的这一教学目标，为进一步的深化汽修专业职业教育教学改革，以开展专业兴趣小组活动为契机，深层次的探讨、实践汽修专业教改方法及创新性的教育教学手段。

随着社会科技的不断进步，国民生活水平的不断提高，汽车技术也随之日新月异的迅猛发展。汽车行业是一种集机械、电气及液压三种高端技术于一身的综合性技术行业，同时这一技术领域又在向着高度自动化的方向不断发展，从而为从事汽车行业这一领域的人提出了更高、更新的要求。根据这样的行业发展背景，同时参照近年来省、市级汽车技能大赛及技能鉴定命题方向。

汽车应用与维修专业教学组拟定开展汽车高端领域技术学生兴趣小组活动，使汽修专业学生更深、更广的提高专业综合技能水平的同时，加深学生对汽车行业领域的认知，促使学生树立正确的职业技能生涯的态度和观念。

201x年5月13日起每周16:20—17:50

1、在专业指导教师的带领下，学习、探讨、实践并掌握汽车维修基本技能专业技能知识及大赛项目。

2、以集体训练为主，以个人练习为辅，以培养技能为主进行教学。

3、给学生自己讨论、探究及实践的时间和空间。

4、进行专业领域学生小组技能竞赛，训练学生的实际操作能力和团队协作能力。

1、专业指导教师要认真负责，兴趣小组活动是学校教育的组成部分，要使小组活动开展得生动、活泼、丰富。

2、做好组织工作。在学生自愿报名参加的基础上，要挑选各班有一定专业技能基础、成绩较好的学生参加。要选出综合素质较高、成绩较好的学生担任组长。兴趣小组要在专业指导教师的指导下充分发挥学生的骨干力量。

3、安排好活动时间和活动地点。根据学校的统一安排，一般情况下每周在校期间星期一至星期四七、八节课训练，坚持课余活动的原则。

4、订立必要制度，抓好思想工作。要求学生自觉遵守学习制度，准时参加兴趣小组活动。明确学习目的，培养勤奋好学，积极进取的精神，促进学生的全面发展。在学期结束时，举办兴趣小组内部的专业技能竞赛，检验学生的训练成果。

组长:

一组:

学生名单:

二组:

学生名单:

三组:

学生名单:

说明:各兴趣小组设立组长一名，训练内容每周进行轮换一次

**就业计划书篇十一**

在新的一年里,如何制定就业

工作计划

呢?下面是本站小编收集整理的个人就业计划书，欢迎阅读。

一、指导思想

20xx年我院毕业生就业工作的指导思想是：以科学发展观重要思想为指导，以就业为导向，以服务为宗旨，转变就业观念、增强就业能力为重点，突出职业教育等就业工作特色，完善就业工作体系，积极开拓毕业生就业市场，全面提高毕业生就业质量。

二、工作目标

1、确保 20xx届毕业生一次就业率达到90﹪以上;年终就业率达98﹪以上。

2、开展20xx届毕业生就业预订工作。年内预订率达到90%以上。实现就业质量和毕业生满意度双提高。

3、保证大学生创新和创业教育迈开新步伐，力争毕业生自主创业工作取得新进展

三、工作措施

1、进一步拓展毕业生就业市场

大力开拓就业市场，进一步扩大毕业生就业推荐网络。组织人员开展毕业生推荐、就业市场建设与调研工作，立足盘锦市场，以构建“辽宁沿海经济带”为契机，走向全国。以学院网站为主阵地，加强网络信息的收集与发布，在学院网站上发布企业招聘信息，开辟网上就业市场，为毕业生和用人单位牵线搭桥。充分调动全体就业工作人员的积极性创造性，发动全院教职员工，通过校友会、同学会等渠道，充分挖掘往届毕业生资源信息，利用他们的工作关系和人脉资源，进一步扩大就业网络。

2、积极引导毕业生到基层就业，鼓励自主创业。

学院通过网络、悬挂横幅、张贴

倡议书

等手段宣传基层，鼓励和支持毕业生到基层、到农村、到祖国最需要的地方去经受磨炼，健康成长，建功立业。鼓励大学生自主创业，宣传国家和各级政府出台的关于企业注册登记、金融贷款、税收缴纳、企业运营等诸多方面许多优惠政策。

3、加强创业基地建设。

我院目前还没有创业基地，对此可以借助新校区搬迁予以完善，通过创业基地让学生更深入掌握所学知识、提高技能，并通过创业基地，使学生学有所成，毕业后能够自己创业。

4、响应国家号召，积极投身军营。

积极组织毕业生参加预征入伍报名工作。通过qq群，qq空间，电子邮箱，飞信，微薄等网络手段，宣传大学生应征入伍，享受哪些国家优惠政策。在校园醒目位置张挂宣传标语，对全院男性毕业生发放《国家鼓励普通高等学校应届毕业生入伍服义务兵役政策五十问》，召开全体男性毕业生动员会，并主动与地方兵役部门及时沟通联系，确保征兵工作顺利完成。

5、 切实加强与用人单位的联系，开发订单式培养单位。

大量拓展就业及实习实训基地，并签订合作

协议书

。我院是辽宁省高校毕业生就业市场盘锦分市场的承办单位，作为就业分市场，充分利用这一有利优势，组织好各种形式的毕业生招聘会。在不定期举办各种小型校园专场招聘会的同时，力争举办2场大型校园招聘会。

6、做好毕业生跟踪调研工作

对走上工作岗位的毕业生进行跟踪调查，根据毕业生和用人单位反馈的信息，了解用人需求信息的发展动态和知识更新的方向，及时调整专业结构和人才培养模式，使自己培养的人才产品“适销对路”。

筹建“毕业生就业跟踪委员会”;建立毕业生个人跟踪档案，多渠道收集毕业生就业信息;回访用人单位及已就业学生，开展多形式的毕业生跟踪调查;为已就业学生提供后续服务，将就业跟踪作出实效、作出品牌。

20xx年就业工作早已开展，我们一定要总结经验、加强学习、开拓创新，不断提高工作水平，以完成学院的就业工作任务。就业工作任重道远，我们在树立就业工作目标时，一定要注意：我们所关心的不仅仅是就业率问题，更要强调的是就业质量。让每一个从盘职院走出去的学生不但能找到工作，而且要在工作环境、待遇、发展方面都要有一个新的突破。我坚信，在全院师生共同努力下，20xx届学生就业工作又将迎来一个崭新的春天，取得巨大的丰收，我们的目标是：成就学生为事业的强者。

艺术学院20xx届有艺术设计、动画、绘画三个专业的学生毕业，共计10个班，总人数291人。根据目前的经济形势和就业形势来分析，20xx届的就业市场总体是向好的。艺术学院根据校就业工作的统一部署和要求，在总结了20xx届就业工作的基础上，制订了《艺术学院20xx届毕业生就业工作计划》。

去年，20xx届我院共有平面设计、动画二维、动画三维、绘画四个专业方向，共计303人毕业，整体就业率已达到97.26%，其中考取研究生9人，公务员1人，村官5人，创业3人。

从数据分析可知我院的就业率总体是比较好的，这和我院领导重视，全员动员，狠抓落实是分不开的。但考研率有了较大提高，本届需要努力争取跟进一步。毕业生就业层次普遍不高也是我们的弱项。本着扬长避短、逐步提升的思路，结合今年的具体情况，我们将就业工作计划分为三个部分。

第一，组织筹划阶段。

第二，落实执行阶段。

共

2

页，当前第

1

页

1

2

本文档由028GTXX.CN范文网提供，海量范文请访问 https://www.028gtxx.cn