# 2024年创新创业的演讲稿 创新创业演讲稿(模板12篇)

来源：网络 作者：落花人独立 更新时间：2024-09-01

*演讲稿是一种实用性比较强的文稿，是为演讲准备的书面材料。在现在的社会生活中，用到演讲稿的地方越来越多。好的演讲稿对于我们的帮助很大，所以我们要好好写一篇演讲稿以下是我帮大家整理的演讲稿模板范文，欢迎大家借鉴与参考，希望对大家有所帮助。创新创...*

演讲稿是一种实用性比较强的文稿，是为演讲准备的书面材料。在现在的社会生活中，用到演讲稿的地方越来越多。好的演讲稿对于我们的帮助很大，所以我们要好好写一篇演讲稿以下是我帮大家整理的演讲稿模板范文，欢迎大家借鉴与参考，希望对大家有所帮助。

**创新创业的演讲稿篇一**

我们是骄傲的lng人，我们平凡、但不平庸,在荒僻的海岸边，建起了一座现代化的lng接收站!

我们是年轻的lng人，虽然年轻，但勇往直前，迎海风、战海浪，我们与lng接收站共成长!

在我们的心里，“lng”早已不仅仅代表“液化天然气”，它是我们的事业，值得我们挥洒汗水、奉献青春。

还记得接收站建设的一千多个日日夜夜吗?20xx年9月，山东lng项目正式奠基，我们欢呼雀跃，对美好的未来充满期望。

20xx年6月，山东lng项目码头工程正式开工，从此，这片本是养殖场、荒山坡、渔码头的地方开始车水马龙，我们在这里辛勤建设。

还记得接收站试运投产的寒冷冬天吧?我们怀着“决战三十天，迎接船靠岸;决胜十一月，气体进管线”的信念，奋战在接收站的最前线。

20xx年11月14日，伴随着第一艘lng船缓缓驶入接收站码头，我们的心沸腾了，所有的辛苦化作幸福的泪水和投产的动力。

从码头、储罐预冷，到lng卸料，再到气化外输、槽车装车……每一项工作我们都进行的一丝不苟、严谨精细。

“五加二、白加黑”的工作模式使很多人的睡眠严重不足，大家的眼睛变得干涩红肿;头发没有了平日的整洁有型;衣服也不再像平时那样干干净净。如果您问我们为什么这样拼搏，我们会告诉您：

“因为，lng是我们的事业，我们是骄傲的lng人!”

接收站一次性投产成功的喜悦并没有冲昏我们的头脑，因为我们深知：要实现接收站的安全、平稳、高效运行，我们的路还有很长!

我们是虚心学习的lng人。从开车队到老员工，都是我们学习的榜样。

我们爱学习，相互交流、共同研究已成为我们的常态，pid图纸已被翻旧，现场工艺流程像电影胶片一样在脑海中放映。

接收站计划性停电，我们赢了!

dcs、sis下装，我们赢了!

1200余次生产运行区动火作业，我们赢了!

我们已成长为“敢操作、会操作、精操作”的lng人!

我们是乐于奉献的lng人。甘愿在远离城市的董家口港驻足、扎根、坚守。

虽然我们刚刚从校园走向社会，曾经习惯了节假日守候在父母的身旁，但生产的需要，让我们有了第一次春节坚守工作岗位的经历，思念、新奇与奉献同在。

现在，我们已像雏鹰一样用自己那逐渐丰满的羽翼在高空翱翔。

投产至今，接收站已成功接卸lng船26艘次，气化外输天然气14.4亿方，完成槽车装车71万吨，发现、处理各类隐患60余起，连续安全生产441天。

我们公司也先后获得了集团公司先进基层党组织、天然气分公司财务决算先进单位、青岛市劳动竞赛优胜集体、集团公司青年文明号等荣誉和奖项。

随着20xx年的离去，成绩已是过去。面对崭新的20xx年，我们将再接再厉、再创辉煌!

同事们，风好正是扬帆时!

让我们勇立潮头、敢为人先，为开展“二次创业”征程做出新的成绩!

让我们脚踏实地、奋勇拼搏，为建成“国内领先、国际一流” lng接收站做出新的努力!

让我们携手并进、开拓创新，为“奉献清洁能源，共建美丽中国”做出新的贡献!

20xx，我们准备好了!

**创新创业的演讲稿篇二**

尊敬的老师，亲爱的同学们：

大家好！

很高兴能够和大家一起探讨奉献青春这个话题，青春需要实现人生价值，而

创业

是实现人生价值的最佳途径；所以我们可以得出一个结论——青春需要

创业

。

创业

难，难

创业

；作为我们青年应该如何去

创业

呢？

说到这里，我想起了这样一句话：“有的人活着，他已经死了；有的人死了，他还活着。”生命的意义在于活着，那么活着的意义又是什么呢？当然不是为了活着而活着，答案只有两个字，奉献！我们可以设想一下，不付出、不创造、不追求，这样的青春必然在似水年华中渐渐老去，回首过往，没有痕迹，没有追忆，人生四处弥漫着叹息。我想，这绝对不是我们存在的意义。古往今来，有无数能人志士在自己的青春年华就已经成就了不朽的人生，在这里我来不及一一列举。

说实话，x年前，我刚进入大学的时候也有过失落和茫然，因为害怕工作环境恶劣，空气中到处弥漫着灰尘，感觉现实不尽如人意，感觉离曾经的梦想总是有一些距离，一度陷入困惑之中。可是，青春的我是一把刚刚铸好的刀，不容得你有片刻的等待和迟疑。我决不能眼睁睁看着这把刀慢慢氧化，失去光泽，随即斑驳、锈蚀、风化，最后成为一块废铁。我告诉自己，“如果你是金子，到哪都能发光，只要你斗志昂扬的面对生活、面对工作，你就会有所获得”。青春是学习的季节，青春是奋斗的岁月，不要停止我们前进的步伐，因为青春的路正长。有空的时候静下心来好好看看书，回头想想自己走过的路，为自己的人生做好一个规划，把自己的理想铭刻在心中，做一个甘于寂寞，敢于创新、干劲十足的年青人。

梦想。或许我们成不了伟人，纵使我们平淡一生，但这都不要紧，群星闪烁时我们同样灿烂，这样的平凡其实是一种伟大。因为只有我们自己清楚，平凡的岗位需要我们付出，火热的生活需要我们的付出，构建宏伟蓝图需要我们大家一起付出。我们的青春是有限的，有限的青春因为我们的奉献变得充实、久远。

如果你的心灵很年青，你就会常常保持许多梦想。大家都知道我们企业的

精神

务实、敬业、创新、高效，虽然我们工作在不同的岗位，但我们拥有一个共同的家，在这里，我们信守同样的

精神

，写下同样的奉献承诺，拥有同样的壮美青春。这是一次演讲，更是一次告白。当我满带着青春的气息，怀揣着沉甸甸的梦想与信念站在这里的那刻，我的内心是如此的坦荡与激昂，那种难以形容的兴奋与紧张，我真诚的邀请你们一同分享。

亲爱的朋友们，工作着是美丽的，凭着岁月赐与我们的年轻臂膀和满腔热情，全身心地投入到我们所追求的工作吧，在奉献中完善自己的`生命，在奉献中实现人生的价值，在奉献中获得真诚和坦荡。我愿把青春，无私的奉献！

**创新创业的演讲稿篇三**

我们是骄傲的lng人，我们平凡、但不平庸,在荒僻的海岸边，建起了一座现代化的lng接收站!

我们是年轻的lng人，虽然年轻，但勇往直前，迎海风、战海浪，我们与lng接收站共成长!

在我们的心里，“lng”早已不仅仅代表“液化天然气”，它是我们的事业，值得我们挥洒汗水、奉献青春。

还记得接收站建设的一千多个日日夜夜吗?20xx年9月，山东lng项目正式奠基，我们欢呼雀跃，对美好的未来充满期望。

20xx年6月，山东lng项目码头工程正式开工，从此，这片本是养殖场、荒山坡、渔码头的地方开始车水马龙，我们在这里辛勤建设。

还记得接收站试运投产的寒冷冬天吧?我们怀着“决战三十天，迎接船靠岸;决胜十一月，气体进管线”的信念，奋战在接收站的最前线。

20xx年11月14日，伴随着第一艘lng船缓缓驶入接收站码头，我们的心沸腾了，所有的辛苦化作幸福的泪水和投产的动力。

从码头、储罐预冷，到lng卸料，再到气化外输、槽车装车……每一项工作我们都进行的一丝不苟、严谨精细。

“五加二、白加黑”的工作模式使很多人的睡眠严重不足，大家的眼睛变得干涩红肿;头发没有了平日的整洁有型;衣服也不再像平时那样干干净净。如果您问我们为什么这样拼搏，我们会告诉您：

“因为，lng是我们的事业，我们是骄傲的lng人!”

接收站一次性投产成功的喜悦并没有冲昏我们的头脑，因为我们深知：要实现接收站的安全、平稳、高效运行，我们的路还有很长!

我们是虚心学习的lng人。从开车队到老员工，都是我们学习的榜样。

我们爱学习，相互交流、共同研究已成为我们的常态，pid图纸已被翻旧，现场工艺流程像电影胶片一样在脑海中放映。

接收站计划性停电，我们赢了!

dcs、sis下装，我们赢了!

1200余次生产运行区动火作业，我们赢了!

我们已成长为“敢操作、会操作、精操作”的lng人!

我们是乐于奉献的lng人。甘愿在远离城市的董家口港驻足、扎根、坚守。

虽然我们刚刚从校园走向社会，曾经习惯了节假日守候在父母的身旁，但生产的需要，让我们有了第一次春节坚守工作岗位的经历，思念、新奇与奉献同在。

现在，我们已像雏鹰一样用自己那逐渐丰满的羽翼在高空翱翔。

投产至今，接收站已成功接卸lng船26艘次，气化外输天然气14.4亿方，完成槽车装车71万吨，发现、处理各类隐患60余起，连续安全生产441天。

我们公司也先后获得了集团公司先进基层党组织、天然气分公司财务决算先进单位、青岛市劳动竞赛优胜集体、集团公司青年文明号等荣誉和奖项。

随着20xx年的离去，成绩已是过去。面对崭新的20xx年，我们将再接再厉、再创辉煌!

同事们，风好正是扬帆时!

让我们勇立潮头、敢为人先，为开展“二次创业”征程做出新的成绩!

让我们脚踏实地、奋勇拼搏，为建成“国内领先、国际一流”lng接收站做出新的努力!

让我们携手并进、开拓创新，为“奉献清洁能源，共建美丽中国”做出新的贡献!

20xx，我们准备好了!

**创新创业的演讲稿篇四**

大家好，我是山东董春泽建材有限公司董事长董春泽，很高兴能获得这样一个机会在这里进行一次关于创新创业的演讲。我演讲的题目是《企业的创新和可持续发展》。创新和可持续发展是近几年咱们国家提的频率最高的词汇之一，由于我的人生规划是在商业领域有所发展，所以今天我就浅谈一下关于企业创新和可持续发展的我个人的一点看法。在今天这个高度竞争的世界，全球化的趋势导致竞争局面不断扩张的情况下，我们的企业处于一个需要不断满足顾客需求的时代。因为顾客的需求越来越细越来越多，我们不得不永不停息的搜寻最好的产品和服务来满足顾客多元化的需求。只有抓住了客户我们的企业才能更好的生存，顾客是企业的生命之源。可是我们怎样才能不断地满足客户呢?也许答案有成千上万种，但创新是一切最优答案的根本。现在“创新或死亡”成了很多产业部门的格言，尽管世界对创新的兴趣如此的高涨，尽管这几年新的产品新的服务层出不穷的在市场涌现，但人们是否真的理解创新呢?很多人对创新的认识存在着一个缺失，他们很可能在潜意识里把创新与发明混为一谈。著名创业家迪恩.卡曼说:真正的创新是让人们做他们从来没有想过的事情。进一步说人们买的不是发明和技术，而是能够解决问题的创新和办法。因此即使你的产品再好你的服务策划方案再多么完美，如果顾客认为那不是解决他们问题的好方法，那么这个创新就失去了存在的意义。创新很多时候需要资金，创新也意味着冒风险，而企业家要抓住的是风险中透漏出的成功机会。创新与供应无关，而是与需求有关。明白了这一点我们创新就不再那么盲目，成功的概率也就增大了。创新是企业可持续发展的核心。这是国内许多专业人士的看法。现实中有许多活生生的例子。为什么谷歌能在短短几年内就得到飞速的迅猛发展?为什么微软总裁李开复要跳槽去谷歌就职?创新!这家公司以疯狂的产品创新速度迅速树立起谷歌这个品牌。谷歌公司的弹性工作制度为创新提供了良好的环境。创新使谷歌实现了跨越式可持续发展。我记得几年前中国的腾讯网盈利模式还比较老套，现在腾讯公司产业模式的变化神速完全出乎意料。我想创新是腾讯利润年年稳步上升的重要原因，更重要的是他们在源源不断的利用新技术新手段满足客户的需求，巩固着老客户，不断开拓着新的客源。我们天天讲要创新，但不能盲目的创新，我们要找到创新和可持续发展之间缔结的纽带，那就是需求。这是一个目标市场不断细分的年代，企业要抓住目标市场要细分目标市场，理解需求深度挖掘需求，然后满足需求。而满足需求的最佳方式是创新。没有任何一个行业是长期静止不变的，更不用说我们取悦客户的方式了，一旦没有了创新我们只有被顾客抛弃，可持续发展也就成了一纸空话。只有创新才能跟上顾客不断翻新的需求，只有满足了顾客需求的企业才能更好的可持续发展。先前在某本书上看到过“破坏性技术”这个词，各行业时不时地总会有那么一项新的技术创造出来垫颠覆整个企业界，这项创新是如此的强大乃至它可以引起一场巨大的商业变革，改变某些产业的面貌，最终有些新的企业产生，又有另一些既有的企业消亡。譬如摄像头的发明创新，譬如ipod播放器的热销，譬如模板技术的开发成功。

我相信“大众创业，万众创新”是发展的的动力之源，也是富民之道、公平之计、强国之策。我们公司是从成立于的庆云宏泰公司发展而来，是一家集建筑建材、宏泰彩砖厂，铝塑门窗厂，现浇水磨石施工，市政工程施工，宾馆洗浴，建材技术中心为一体的，用积累发展方式，从来没贷过款的创业型企业发展而来。我们秉持质量第一、信誉第一、服务第一的经营宗旨;做一流产品、树一流品牌、创一流业绩的企业理念;让客户满意是我们不懈的追求的服务理念;求精品、求节能、求环保、求完美的质量方针;观念创新、计划周全、行动迅速、日事日毕、注重结果的工作作风;忠诚勤奋、遵章守法、严于律己、诚实守信的道德规范。我们公司同样坚持创新，经过长期努力，拥有雨水节能卫生间、建筑垃圾再利用设备、集成节能建筑多项发明专利。研制发明了专利产品“建筑垃圾再利用分类设备”，实现了建筑垃圾的分类处理。董春泽利用分类好的建筑垃圾，运用科学的制作工艺，制成的路沿石不但质量高，而且降低了生产成本，节约了因粉碎建筑垃圾所需的能源、工人工资及设备磨损。这一结合利用建筑垃圾生产的“路沿石”也已获得国家专利，并被节能环保部门予以推广。利用雨水的整体式节能卫生间”，一改传统的非水冲式厕所，依靠收集雨水或利用山泉水冲厕，对消灭蝇蛆，减少传染病，减少空气污染做出了巨大贡献;“集成节能建筑”获得发明专利并已广泛投入生产使用，房屋建造速度快，一天时间即可完成，内外装饰风格多样，太阳能自发电，收集雨水冲厕，粉煤灰墙板保温性好，严密性强，可拆卸回收再次利用，便于运输，减少雾霾，节能环保。发明了“平板三轮车”，这一专利令弱势群体自食其力，感受到做人的尊严，减轻了家庭及国家的负担。

如果我们想使一个企业成功，获得可观的利润，那么我们就必须在创新上不仅关注其播种、成长，更要重视收获结果。只有搞出来的创新可以解决顾客的问题，真正与市场需求相结合，实现商业化运作，才能更好的实现企业可持续发展。

我的演讲完毕，谢谢!

**创新创业的演讲稿篇五**

尊敬的老师，亲爱的同学们：

创新、发展、和谐是这个时代鲜活的主题。我是与彝州国税一起成长的一代。每一次回首创业的艰辛和喜悦，总有一股浓浓的自豪感跃上心头。如今，踏着贯彻落实科学发展观的节拍，乘着保发展、保民生、保稳定的东风，我们又插上创新这对隐形的翅膀，在这片蓝色沃土上，耕耘着五彩斑斓的梦想。

创新改变世界，发展书写历史。周恩来为国操劳一生，难忘为中华之崛起而读书的壮志豪情；邓小平矢志不渝，以改革开放的大勇大智，写就了民族昌盛的华章。而当创新发展的责任落到我们每一个国税干部身上的这一瞬间，我对创新、发展、和谐的理解，源于一个并不遥远的记忆那是楚雄国税发展处于风口浪尖的20xx年。

当人们还沉浸在迎接新世纪的喜悦中，州局党组早已探察到：一个包、一本票、一支笔的传统思维，落后的征管手段，臃肿的机构，入不敷出的税收成本，已经紧紧地裹住了我们前进的脚步。张局长看在眼里，急在心头。新世纪雄浑的钟声里，他奔忙于一个个偏僻的税务所，实地调研、分析论证。第二年，全州国税征管、机构、人事制度三项改革轰轰烈烈地展开：收缩了点多线长的山区税务所，征管查三分离取代了保姆式的旧模式，竞争上岗、双向选择拓展了人事改革机构在改革中整合出新的生机，干部在改革中激发出新的活力。还记得大家在畅谈改革感受时，那发自肺腑的心声：工作20多年，从来没有像今天这样的震撼和鼓舞!没有退路才有出路，破茧成蝶不是一朝一夕，但是我们有勇气和信心去面对新的挑战。改革的成功经验在全省国税系统推广，楚雄国税，成为第一个敢吃螃蟹的人。

从此，楚雄国税以不可阻挡之势，一路高歌，一年一个主题，一年一项突破，一窗式、一站式服务，科学化、精细化管理，税收实现了从量到质的飞跃；金税工程上线、综合征管软件运用，目标直指信息化高速路10多年来，州局党组始终坚持不发展就是倒退的工作理念，引领着全州国税干部勇攀高峰，实现了又好又快的发展。

无数次跨越，又无数次地站在时代的潮头楚雄国税人，从不停留。在全省国税系统的创新发展年，州局党组又提出了管理上以人为本、工作上统筹兼顾、服务上优质高效、发展上力求和谐的目标要求，具体落实到八个方面，着重攻克三个难点。

一窗通办就是要攻克的难关之一。对这条自我创新的路子，州局党组充满了信心和决心，对大家满含着信任和期望，要求6月1日全面推行。

攻克难关，需要以发展的理念来获取新的动力。局党组决定通过考察来完善思路，利用试点来探索和积累经验，以现场推进会来引导和推进一窗通办，力求每一步都稳扎稳打。3月下旬，邹副局长带领相关科室人员，到玉溪、曲靖、文山、红河4个州市局学习考察；之后的一个多月，大家卡着时间进度表反复斟酌方案、反复实验修改、反复模拟操作；窗口数量、设备调配、业务测试、人员培训等等，环环相扣，缺一不可。

终于，4月30日，南华、禄丰两个试点单位完成了业务整合和相关测试。

5月4日，州局党组专题听取了试点情况，同日，一窗通办综合服务模式在南华县国税局正式启动。

18天后的5月22日，全州国税一窗通办现场推进会在禄丰召开，标志着运用信息化手段整合税收业务、为纳税服务提质增效又迈出了新的步伐。

风雨彩虹，真情激昂，勤勉的彝州国税人，用无声的行动，承载着这蓝色的使命，孜孜不倦，勇往无前。看，电子定税顺利上线了，一窗通办试点成功了，教育培训管理系统经过近两年不断的试用、修改、完善，7月份就要正式运行一个个难题被攻破，一项项目标得以实现，奋进的脚步在时光的隧道里积淀，创新的成果在国税人心中定格，成为国税跨越发展的基石。

翻开彝州国税15年成长画卷，依然跳动和闪耀的，是那一个又一个敢想敢试敢于创新的人。是他们，在时光的历练中，化为一股激励后人的力量，成为我们乘风破浪的动力。我想，这个时代真正的脊梁，不仅是脚踏实地的人，还应该是勇于担当的人；不仅是乐于奉献的人，还应该是敢于创新的人。朋友们，未来的曙光里，充满着美好的愿景，让我们振翅腾空，共同编织彝州国税创新发展的新篇章!

**创新创业的演讲稿篇六**

高明学

尊敬的各位评委，各位领导，现场的朋友们，大家好！

我是甘肃宁晟网络传媒有限公司参赛选手高明学，我的参赛项目为：超级社区创业平台。

十分钟非常的宝贵，我不想浪费一秒钟。

所以，我把与超级社区有关的图片给大家展示的同时，给大家讲三个故事。

一、我凭什么做互联网？

到今年底，我离开靖远就26年了，其中一半的时间在部队当兵，另一半的时间在做与心理学有关的工作。

这26年，虽然我有两个非常不同的职业，但这两个职业都与计算机、互联网和新媒体非常有关。不知在坐的朋友最早使用计算机是什么时候？我是1993年。从4位、8位的单片机到286,从286到586,从dos到windos,从c语言到basic语言，我都是一步一步学习过来的。

我给办公室和家里就装上了宽带，就建了心理学网站，并且开始认真的混论坛，写博客，曾经做过网易的知名博主，经营过网易最大的博客圈，有了微博、有了微信、有了公众号。

一路走来，与计算机、互联网和新媒体有关的东西，我都没有落在时代的后面，也不是简单的玩玩而已。

同时，我调研过百余位创业者，发现与技术、人才、资金相比，良好的心理素质更重要，而这正是我现在所研究的。

那么，这些经历告诉我：有些事情，尤其是创业的事情，不是你刻意去找什么项目，也不是你突然就能产生创新的念头。一切都是水到渠成，都是在你不断做事的过程中，储备了知识、能力和资源，并且经过了你的整合。

二、我跑靖远来干什么？

大约从20开始，因为年龄关系，不知不觉中就开始关注家乡的发展，回家的次数也就多了起来。

以前回家，真的是两耳不闻窗外事。不说一个县了，似乎感觉一个村也与自己无关，毕竟已经在外成家立业，有了自己的生活目标和圈子！

但现在关注家乡了，又不能有事没事回家溜一圈吧！所以就想找点事做，但在找事做的\'过程中，又感觉有些东西自己已经很难适应了。后来，有一个朋友语重心长的告诉我：靖远这个地方，要么你就适应，要么你就离开。别指望你能改变什么！

这句话，当时就象给了我当头一棒，差点让我产生了放弃的念头，毕竟离开这里已经二十多年了。

但我是属牛的，是一个不容易认输的人，从那以后我就开始观察靖远，确实有如朋友所说的，有我无法改变的东西、有我必须适应的东西，但也看到了不少可以融合的东西。所以，我还是决定要在家乡做一点事情。

因为，只有在这里做事了，我才可以有理由回来得更多。

就这样，我给靖远引入了钙果这个新生产物，不管有过多少争议和赞扬，但经过2年多的试验，可以说非常成功。

就在这个同时，我发现互联网是可以改变家乡的，尤其是将互联网技术应用到农村和农业发展中来，应该非常有帮助。

所以，在经历了一次社区o2o产品运营失败的基础上，我们提出并打造了超级社区这个全新的平台。当然，那次失败非常值得，使今天的超级社区少走了很多弯路。

今天我用行动来告诉大家：我不是来试水的（纵然有人说靖远这地方水很深），是真的回来创业的。我要让靖远人早早的尝到超级社区的甜头，也要将超级社区打造成靖远人自己的平台。

三、这么多成熟的平台，我为什么还要做超级社区呢？

这些解释都基本没错，但这根本就不是我们的核心。在复赛的演讲中我已经告诉大家，超级社区的核心是“打造有温度的社区邻里生活”.

如果不是这样一个使命，或者不是这样一个核心理念，超级社区对我同样是没有吸引力的。

对我这样一个网络达人来讲，传统的电子商务平台并不陌生，但也不太具有吸引力。尤其是网上那些便宜货，我的态度一直都是“便宜没好货”.

近几年，很多做实体经济的朋友都会说：电子商务打败了我们，互联网颠覆了实体经济。

我想，这都是笑话！

如果互联网真颠覆了实体经济，互联网也就完了。而真正干死实体经济的，不是互联网，而是实体经济长久以来形成的落后思维。

答案是：都不是，是友好相处，共同发展。

这就是最新的互联网概念：o2o――线上线下模式。

超级社区在技术上实现了o2o模式，在理念上实现了“众创”和“产权保护”,在运营方式上贴近了社区居民生活。

这样的平台，谁能阻绝？

从这些天我们发起的“中华邻里文化节”前期活动：“随手拍-我和邻居”“征文-我的邻居”来看，社区邻里文化建设已经引起了社会的广泛关注，参与投稿的有著名作家、媒体工作者、影视工作者、教育工作者等各类学者和社会知名人士，也有普通的社区居民和外来务工者。这些活动让大家突然发现，互联网可以改善我们的邻里生活。

这就是超级社区，一个把人文建设始终放在第一位的互联网平台，也是我为什么要做超级社区的最主要原因。

参加这次大赛，我只有一个目的：让大家知道，超级社区已经来到了靖远。不管是菜苗子、火炉子、枸杞子，还是靖远知名的特产石门枣、羊羔肉、麦杆画，都可以通过超级社区走入全国市场。

最后，我还想在这里说：今天只是一个开始，真正的创新和创业不在这里，在我们各自的工作岗位上。也许一年、两年，或三年后，才能产生真正的冠军。

我的演讲到此结束，谢谢！

**创新创业的演讲稿篇七**

大家好，从1999年武汉大学生李玲玲成为中国大学生自主创业第一人到如今，已经有近10年的时间。越来越多的大学生创业者出现在我们身边，大学生创业，已经不再作为一个名词而存在，真实的人物，多彩的经历，让我们感受到了大学生自主创业的活力。通过这些已经创业的大学生们，我们尝试着勾勒青岛大学生创业的群体与现状，探寻大学生的创业之路。

2024，对于青岛的大学毕业生来说，可以算得上是创业元年。仿佛是在一夜之间，创业者在我们身边涌现出来，他们有的来自青岛的高校，有的则是青岛本地人。而他们所涉及的行业，更是五花八门。从他们身上，我们看到了大学生创业的群体正在崛起，这些\"80后\"的创业者们，正在用自己的行动开辟一个属于自己的领域。

高玉龙、李超，创立青岛十年环境艺术设计有限公司;林小平，创立u+瑜伽馆;唐崇云、张永涛，创立青岛城市在线;聂名勇，创立青岛新领域信息服务有限公司;肖一阳、杨专，创立青岛科晟网络科技有限公司……这些人，都在2024年前后创立了自己的公司，将自己的身份，从学生转变为商人，他们，代表着当代大学生关于创业的理想。

2024年7月，北京市大学生创业指导中心的一项调查结果显示，72%的被调查者有创业意愿。2024年来自上海的一份调查报告则显示，怀有创业梦想的学生比例超过七成。来自青岛理工大学的一份调查也显示，有93.1%的在校学生认同\"创业是一种生活方式和人生体验\"。

虽然青岛的大学生创业者谈不上多，但他们从开始出现就引起了人们的关注。我们无法对这些人的创业范围进行归类总结，他们有的是结合自己的专业--像高玉龙、李超等人，有的则与自己的专业无关，像创办瑜伽馆的林小平。\"对于创业，如今青年人的定义还是比较宽泛和多元的。\"青岛理工大学学生处处长沈文青告诉记者，调查显示有超过半数的大学生认为不管是\"几个人合伙开个小公司\"、\"经营一家it公司\"、\"摆摊卖东西\"、\"开一家小饭馆\"、还是\"在网络上开一家商铺\"都算是创业。

\"在刚上大一的时候，读过一本关于大学生创业的书，上面讲了几个清华大学生创业的故事，我备受鼓舞，就决心以后一定创办自己的公司。\"因为自己的创业经历，被评为2024中国大学生自强之星的聂名勇说。他和记者谈到自己的创业时表示，现在社会的整体环境还是有利于大学生创业的，自己作为一名在校生，注册了公司，有人质疑也有很多人鼓励，\"有些人认为我创业现在还不成熟，从经验、资金和精力来说，都不适合创业。但也有很多人鼓励我，支持，赞同我创业，认为年轻人应该闯闯。\"

像聂名勇一样，肖一阳和杨专凭借他们在大学里学到的网络技术和打工做网页挣来的收入，毕业后的第二个月，就创建了青岛科晟网络科技有限公司。肖一阳说，他父母都希望他有一个安定的工作，毕业创业艰难，家里也没有经商的亲友，\"安逸不是我们想要的，只有不断的挑战、不断的前进才是我们的归宿。\"肖一阳说。随着公司的成立和一个又一个业绩的取得，现在肖一阳的父母已经从最开始的反对转变为支持，家里为了支持肖一阳，也对公司的发展进行了投入。

比起他们，高玉龙和李超更要幸运一些，从设想开网吧到卖藏饰品，到最后干自己的老本行--设计。他们一路上都有师长和好心人的帮助。给自己干，两人说那是一种自主掌握自己生活的感觉，高玉龙和李超说，他们喜欢这种感觉，每天虽然很忙碌，但感觉非常充实。

青岛理工大学副校长李东认为，大学生创业者的创业原因有很多，但是毫无例外的是他们的创业目的都指向了人生价值的实现，\"在他们的人生自我价值的实现里面，主要包括通过创业创造财富、通过创业干一番事业、通过创业完成自己的社会使命、通过创业贡献社会。他们都想拥有一个壮丽的人生。\"

**创新创业的演讲稿篇八**

励志照亮人生，创业改变命运，很荣幸今天我能参加这个创业演讲。大家好，我是，来自09级中小企业创业与管理班。

今天我不像是来演讲的，我貌似来作的。因为我在任何一个方面并不比在座各位强！

首先跟大家分享一个成功的例子吧。一个关于中国阿里巴巴集团董事局主席兼雅虎中国

董事长，中国it界教父级人物马云先生的事迹。在95年偶然的一次机会马云去到了美国，然后发现了互联网。所以回来以后叫了24个他的朋友到家里，大家坐在一起，说他准备从大学里辞职，要做一个互联网。两个小时以后大家投票表决，二十三个人反对，一个人支持，因为大家觉得这个东西肯定不靠谱。别去做那个，说他电脑也不懂，而且根本不存在这么个网络。但是经过一个晚上的思考，第二天早上他决定，还是辞职，去实现我自己的梦想。在创业之初，大家都不相信马云，甚至说他是个骗子。当时不太有人相信互联网，也不觉得有这么个互联网会对人类有这么大的贡献。但是马云坚信互联网将改变人类生活的方方面面。因为当时根本没人会相信马云说的话。于是，他就说，比尔盖兹说互联网将改变人类生活的方方面面。经过五六年的.打拼，马云终于缔造出了庞大的阿里帝国并成为了无数创业者的偶像和模范。

听过这个故事以后我认为作为一名创业者，首先要给自己一个梦想。很多的年轻人是晚上想想走这路，早上起来走原路，晚上睡觉之前说明天我将干这个事，第二天早上仍旧走自己原来的路线。如果你不去采取行动，不给梦想一个实践的机会，那么，我确定你连机会都没有，成功就别提了。有了一个理想之后，最重要是给自己一个承诺，承诺要把这件事做好。

很多创业者都害怕这个条件不够，那个条件也没有，该怎么办。依我说创业者最重要的是创造条件。只有自己创造出来的条件才是属于你的。如果是机会都成熟的话，一定轮不到我们。所以呢，一般大家都觉得这是个好机会，大家觉得机会成熟的时候，我认为往往不是我们的机会。

**创新创业的演讲稿篇九**

各位亲爱的同学大家晚上好。

根据我这段时间的经历，我对《自我超越》这个题目非常感兴趣。所以当我在黑板上看到这个演讲信息的时候，我毫不犹豫的决定参加。感谢大家给我一次机会让我和大家分享我观点、我的感触。文章中的某些观点可能过于偏激、不足为训，希望大家多多指教。

上年寒假在北京打工的时候，我的一个老板给我讲述了他现实的人生经历。他说，他不想在农村过那种面朝黄土背朝天的生活，于是他就拿了家里两千块钱偷跑出来，跑到广州去打工;在广州他呆了大概二十天，在这个二十天里他除了违法的事几乎干过所有的苦力，但是在那个时代一个人到一个陌生城市总是要被人欺负的，活是干了，但是找不到人要钱;就这样当他还剩下最后五块钱的时候，他实在无法在那个城市待下去了，于是他选择离开，他用一块钱买了一张站台票混进了火车，他也不知道自己将要去哪儿，他想，“火车在哪儿停在哪儿下“。就这样命运把他带到了北京，但是在路上吃饭花光了仅有的那四块钱，在这个同样陌生的城市里，依然没有任何人帮助他，于是他就只能向前走，不知道将要去向何方，只求命运的垂青。不知什么时候也不知道走到了哪儿，他再也走不动了，晕倒在一条不知名的马路边。大概直到第三天才有一个扫垃圾的老太太，把他唤醒给他买了两个面包一杯可乐，才使他重新有了力气。后来那位老太太借给了他两百块钱，这是这两百块钱挽救了他，改变了他。从那以后他努力的学习，一步一步前进，努力提高自己，疯狂的弥补着自己的不应有的不足。到现在他虽不算什么成功人士，但却也能在北京市里有一套体面的房子和车子，过着体面的生活。

有时候，要想好好的活下去，的确不得不超越自己。其实不仅仅在北京，就在济南上个星期我有幸看到了骇人的一幕。

上星期有一个叫什么“职业生涯规划测评”的机构，给我班三个同学打电话让他们星期六过去做一个问卷调查。去的时候和他们说好——不管怎样，不管他们说什么，就是不能拿钱——可是，走到哪儿才知道——有时候，原来拒绝一个人居然是那么那么的难啊!那是一个培训机构，主要培养同学们的职业技能，但是费用确实太高2499，他们没有这么多的钱，也知道自己不可能报这个培训。但是在那些所谓的老师们的将近五个小时的狂轰滥炸下，还是没能拒绝。多方面的打电话筹钱，最终的战果是：三个人去参加调查，两个人报名参加培训，其中一个人还交了150块钱。由于他们两个实在是筹不到完全的学费，最后只能偷偷溜走，那150块钱也没有勇气要过来。

现在不超越自己，还要等到什么时候呢。人的一生的悲剧或者喜剧性也就在于你不得不努力的超越自我，不论什么时候，处于何种境地，都没有资格不思进取。两千多年前孟子就曾经提醒我们：生于忧患死于安乐。而现在的社会不管是否天将降大任与你，你都不能放弃自我的超越，因为其他人在努力的、近乎疯狂的超越自己。要想在未来激烈的社会竞争中击败他们，占据一席之地，没办法，必须也只能超越自己。

谢谢!

**创新创业的演讲稿篇十**

“让青春烈火燃烧永恒，让生命闪电划过天空，用所有热情换回时间，让年轻的梦没有终点”！我非常欣赏《烈火青春》里面的这段话，并一直用它激励自己的学习、工作和生活。我认为，青春就应该燃烧，发出亮光才有价值！人的一生可能燃烧也可能腐朽，既然这样，我不愿腐朽，也不能腐朽，我愿意燃烧起来！在座的朋友们！你们愿意吗？说到这里，我想起了这样一句话：“有的人活着，他已经死了；有的人死了，他还活着。”生命的意义在于活着，那么活着的意义又是什么呢？当然不是为了活着而活着，答案只有两个字，奉献！我们可以设想一下，不付出、不创造、不追求，这样的青春必然在似水年华中渐渐老去，回首过往，没有痕迹，没有追忆，人生四处弥漫着叹息。我想，这绝对不是我们存在的意义。古往今来，有无数能人志士在自己的青春年华就已经成就了不朽的人生，在这里我来不及一一列举。

说实话，×年前，我刚来工作的时候也有过失落和茫然，因为工作环境恶劣，空气中到处弥漫着灰尘，感觉现实不尽如人意，感觉离曾经的梦想总是有一些距离，一度陷入困惑之中。可是，青春的我是一把刚刚铸好的刀，不容得你有片刻的等待和迟疑。我决不能眼睁睁看着这把刀慢慢氧化，失去光泽，随即斑驳、锈蚀、风化，最后成为一块废铁。我告诉自己，“如果你是金子，到哪都能发光，只要你斗志昂扬的面对生活、面对工作，你就会有所获得”。青春是学习的季节，青春是奋斗的岁月，不要停止我们前进的`步伐，因为青春的路正长。有空的时候静下心来好好看看书，回头想想自己走过的路，为自己的人生做好一个规划，把自己的理想铭刻在心中，做一个甘于寂寞，敢于创新、干劲十足的年青人。

作为一名××人，心中无不闪烁着梦想，那么现在就是我们努力实现梦想的时候了。我们要做的有很多很多。纵使艰难险阻，也要努力前行：追求卓越，真诚回报，释放青春能量，点燃创业梦想。或许我们成不了伟人，纵使我们平淡一生，但这都不要紧，群星闪烁时我们同样灿烂，这样的平凡其实是一种伟大。因为只有我们自己清楚，平凡的岗位需要我们付出，火热的生活需要我们的付出，构建××的宏伟蓝图需要我们大家一起付出。我们的青春是有限的，有限的青春因为我们的奉献变得充实、久远。我选择了××，从某种意义上来说，就已经选择了奉献。青春不是人生的一段时期，而是心灵的一种状况。

如果你的心灵很年青，你就会常常保持许多梦想。大家都知道我们企业的精神务实、敬业、创新、高效，虽然我们工作在不同的岗位，但我们拥有一个共同的家，在这里，我们信守同样的××精神，写下同样的奉献承诺，拥有同样的壮美青春。这是一次演讲，更是一次告白。当我满带着青春的气息，怀揣着沉甸甸的梦想与信念站在这里的那刻，我的内心是如此的坦荡与激昂，那种难以形容的兴奋与紧张，我真诚的邀请你们一同分享。

亲爱的朋友们，工作着是美丽的，凭着岁月赐与我们的年轻臂膀和满腔热情，全身心地投入到我们所追求的工作吧，在奉献中完善自己的生命，在奉献中实现人生的价值，在奉献中获得真诚和坦荡。我愿把青春，无私的奉献给××！

**创新创业的演讲稿篇十一**

大家好。

今天我演讲的题目是《扬起创业之帆》。

《青年的四个大梦》这样告诉我们，人生的理想，青年的梦怀，要靠智慧去实现，关键是要执著地创造与把握机会。如今，党和国家出台了许多鼓励和支持大学生创业的政策。那作位天之骄子的我们又为什么不能接受时代的邀请，走上希望无限的创业之路呢?也许你要问创业是什么。创业是勇于走别人没有走过的路，创业是不畏前进道路上的艰难险阻，创业是在不断开拓中谋求自我价值的积极实现!然而，另一面呢?创业又是什么?它有可能是在现实中头破血流失败而归，有可能是尝尽世态炎凉后心灰意冷。你怕了吗?不!!因为我深知只有创新才是民族进步的不竭动力，青年的我们如果选择了就决不后悔，即使失败了都要笑着爬起来继续向前!

我们应该庆幸，庆幸自己正身处于一个前所未有的大试验场里。一个国家在经历过壮烈的转型与前进之后，必然会迎来一个有更多更伟大政治家，学者，企业家破土而出的时代。我们有理由相信自己正在经历这样的过程，对创业怀有憧憬和热情的大学生们正是最适宜的种子。所以，让我们共同扬起创业之帆，努力创造出一片属于自己的蓝天!

我的演讲完了，谢谢大家!

**创新创业的演讲稿篇十二**

尊敬的xx：

同学们，大家好，我是建筑学11—03班的李嘉洋，很高兴今天可以跟大家一起探讨有关大学生创业的问题。

来到大学，学习是生活的一个方面，而积极的参加社会实践则是另一个不可或缺的大学经历，创业则是一种不错的实践方式。现代社会，积极投身到创业热潮的大学生越来越多，其中不乏有激情，有创意的成功者，创业让他们完善了自我，丰富了知识，积累了社会经验，发觉了自身的潜力，更不可小视的是：他们培养出了当代大学生普遍缺少的实践精神和创新能力。所以，大学生积极投入到创业中来是一个很好的提升自己的\'机会。

大学生进行创业具有很多的优势，作为新时代的青年人，我们大学生可以发掘到市场的潜力在何处，我们可以奇思妙想，经营一种很具创造力的创业模式，并且凭着大学生不可阻挡的激情和良好的团队合作意识，我们绝对可以在市场中占有一席之地。然而创业毕竟不是一件轻而易举的事，对大学生来讲，虽然具有一定的理论知识，但是很难做到将这些理论与实践相结合，况且，学生的资金储备不足，对社会的认识较浅，遇到大一点的困难时不容易解决，以至于白白做了很多的前期准备工作，投入了一定的资金却得不到应有的回报，这就是市场，不能正确认识市场的残酷，不能正确评估市场风险的大学生创业失败的可能性是很大的。

我曾经作为观众去听过“挑战者杯———大学生创业”的比赛，我对几组同学的印象颇深，其中一组同学的创业计划是一所语言学校，创业基金预计为500万元人民币，期待成功后能与新东方媲美，但他们忽略了很多的客观困难，首先，作为没有任何信誉保证的普通大学生，他们怎么可能轻易地就筹到五百万元的资金，其次，就算资金到位，他们如何保证自己的师资力量，作为一名“新秀”，如果不出高价，优秀的老师不会随便的来到他们那里授课，但如此一来，成本就会比想象中的高了很多，再加上没有以往的成绩的保证，没有百姓的口碑打底，学生参与的积极性不高等因素，失败的可能性极大，这类同学都将创业的过程想得过于美好了，准备不够充分并忽略了一些实际可能出现的困难。还有一些同学，想得比较结合实际，但是不全面，所以可能会在良好的运作一段时间后突然出现意想不到的情况导致自己的失败。相对而言，有一些同学的计划就比较完善了，从自己的科技研发，产品创新到原材料种植，原材料加工，成品包装，实体经营店，网店，应有尽有，而且产品也还算可以吸引眼球，站得住市场，况且其中几位成员还有一些人际关系，成功可能性就大了许多。

其实，创业的成功需要大家对市场有一个良好的把握，团队成员之间能有与很好的合作，多吸取成功者的经验，多想想失败者的教训，做好充分的准备去迎接挑战，这样，自己就不会盲目的去做，损失很多，却又得不到什么有价值教训了。

挑战与机遇并存，想法与实践结合，这就是大学生创业，创业要有胆量，有智慧，敢想敢做，抓得住市场，不畏艰难，合作共进。希望大家能够对市场看得透，对资金把的稳，愿大家能够早日实现自己的创业梦想，谢谢大家！

谢谢大家！

本文档由028GTXX.CN范文网提供，海量范文请访问 https://www.028gtxx.cn