# 最新银行先进发言稿(模板13篇)

来源：网络 作者：雪域冰心 更新时间：2024-07-25

*在日常学习、工作或生活中，大家总少不了接触作文或者范文吧，通过文章可以把我们那些零零散散的思想，聚集在一块。写范文的时候需要注意什么呢？有哪些格式需要注意呢？以下是小编为大家收集的优秀范文，欢迎大家分享阅读。银行先进发言稿篇一、各位同事：大...*

在日常学习、工作或生活中，大家总少不了接触作文或者范文吧，通过文章可以把我们那些零零散散的思想，聚集在一块。写范文的时候需要注意什么呢？有哪些格式需要注意呢？以下是小编为大家收集的优秀范文，欢迎大家分享阅读。

**银行先进发言稿篇一**

、各位同事：

大家上午好！

对我工作的信任和支持，同事们对我的支持与帮助以及整个财务部的共同努力。而正是由于有这么融洽与和谐的环境，让我能在工作中投入的热忱，从而实现自身更大的价值，所以这份沉甸甸的荣誉不光属于我个人，而是属于我们财务每一个成员。

这次能被评为优秀员工，我想这既是公司对我工作的肯定，也是对今后工作做得更好的一种鼓励。我也坚信，今后的工作一定会做得更好。

公司

领导

及财务部的所有员工对我都非常好，所以我始终都带着感恩的心情去工作。人没有家庭就没有温暖，员工没有公司也没有温暖，人在父母身旁感觉有依靠，同样员工在公司这个大家庭里也感觉有依靠，所以我没有理由不努力工作，没有理由不做一个忠诚公司的员工。

当选为优秀员工，仅仅是进步的起点，这将是我今后工作的鞭策和动力，它将推动我更加努力地完成公司的各项指标，做好每一件事，沿着这个目标，我不断努力前进，我想优秀最重要的一点就是：要有一颗奉献的心，敢于行动，愿意付出，才有收获。

**银行先进发言稿篇二**

各位好，我叫沈一凡、于20xx年开始在旧城邮政储蓄所工作，每天做到不迟到不早退，具有很强的事业心与责任心，工作积极主动，敢于大胆尝试，发扬了不怕苦不怕累的无私奉献精神，从不计较个人得失。

一、立足本职，刻苦学习，钻研业务

作为营业窗口人员，我的一言一行通常会第一时间受到客户的关注，因此要求其综合素质必须相当的高。首先要对本行的金融产品、业务知识有比较熟悉和专业的了解，无论是应知还是应会，我都会刻苦学习，努力钻研，缺什么补什么，哪项技能薄弱就勤功哪项，熟练掌握各项职业技能，能较好地结合实际情况解决问题，拓宽自己工作知识面。第一次接触邮政储蓄工作，心里有些紧张。万一自己敲错了哪个键，出现失误可怎么办呢？一想起这，心里就有些紧张。可想到领导的关心和同事的信认，我信心十足的坐在微机面前，心里还不断的给自己鼓气：在学校那么紧张的学习都挺过来了，这总比那轻松的多。于是就按照老同志教的操作程序，一字一板、小心翼翼地开始了第一天的储蓄营业工作。在以后的日子里，我如饥似渴地学习着与业务有关的知识，只要是涉及邮政的，都要先睹为快，详加钻研。随着日子一天天过去，对邮政储蓄各项业务都非常熟练。柜员制要求我工作中更要谨慎细致。()支局里的较高储蓄余额提供了较大的发展空间，随着金融业的竞争一天比一天激烈，以及客户需求的多元化，优质服务已成为各行各业博取社会信誉的重要前提，柜台是我与客户面对面沟通的桥梁，每个月的中旬是取代发工资的高峰期，往往会排起长队，有时忙得一整天顾不上喝一口水，到了下班看着自己办理得厚厚一沓凭条时，其实心里特别充实，因为只要时刻抱着真心为用户服务的态度，才能够将自我岗位潜能发挥出来，才能在平凡的岗位上做出不平凡的成绩，才能把邮政营业的小窗口化作为人民服务推动发展的大阵地。

对于工作上需要的证，我都会积极主动的报名参考，现在拥有的证书：反假货币上岗资格证书；保险从业代理资格证书；邮政储汇营业员初级；邮政营业员初级。

二、爱岗敬业，牢记宗旨，发挥模范作用

所在邮政储蓄窗口共11名营业员，处于服务窗口最沿，牢记全心全意为人民服务的宗旨，为客户提供优质快捷服务，提高服务质量。\"服务第一，客户至上\"，\"客户是我们的衣食父母\"，服务的目的就是让客户满意，我非常重视和尊重来我行办业务的每一位客户，她能够很细心的记住并且准确的称呼出常来我行办业务客户的名字，这等于给予了客户一个巧妙而又有效的赞美。当遇见很挑剔的，易怒性的客户，我总是耐心的讲解，从容的将问题解决。有一次，一位打扮时髦的年轻女孩到我们柜台说想开个户，待会儿有人要打钱给她，我照样给她开了一张绿卡通卡，谁知不到十分钟，那位女孩又回来说要将刚开的户给销了，我听后一愣，刚开的户怎么就要销呢，于是耐心的跟女孩解释说，这卡没有年费，也没有办卡费，可以留着以后用，女孩很不屑的说了一声\"以后没什么要用的，放着麻烦，销了吧\"。看着女孩不耐烦的样子，我回答说：\"好的，请稍等\"，说话我就拿撤卡单给女孩填，在女孩填写凭单的过程中，我又多说了一句：\"这卡挺好的，可以存定期也可以存活期，在atm机上就能将活期存为定期\"，女孩一听，停住了手中的笔，\"什么，这卡可以在atm机上将活期存为定期\"，我回答说：\"是呀，不仅如此，这卡还可以设置活期到达一定金额时，自动将其转为定期\"。接着，女孩仔细的询问了一些有关绿卡通卡的功能。女孩说她很讨厌上银行，现在办业务排队太麻烦了，如果能在atm机上操作就最好不过了，于是女孩决定不销户了，并将卡里的5万元钱存了3个月的定期。一个小时后，女孩带着她的朋友，手上提着十万元钱，说存到卡里，并要求帮她朋友也开一张绿卡通卡。至今我在邮政储蓄窗口工作已经三年，在这三年的工作中，我力争做一个有心人，做到服务五心：细心、耐心、诚心、用心、信心。

在以后的工作中，我会再接再厉，严格要求自己，脚踏实地的工作，在为客户服务的岗位上，毫无保留地付出自己的辛劳和汗水，为我行的将来贡献出自己的一份力量。

**银行先进发言稿篇三**

尊敬的\*\*\*行长，各位领导，各位同事：

很荣幸作为优秀员工代表站在这里与大家共同分享成功的喜悦。 首先，请允许我向给予我们支持和关心的各位领导、各位同事致以最诚挚的感谢!衷心感谢\*\*分行给了我们一个展示自我和实现自我价值的平台，我想说，是领导的关怀，同事们的鼎力支持才让我们站在这个领奖台上，谢谢你们!

2024年既是艰苦创业的一年，也是收获很多的一年。在行领导的正确领导下，全体员工团结一心，圆满完成了年度各项经营目标和任务;我们在这一年的奋斗中也收获了成功的喜悦、创新的理念和坚实的友情。(开头一气呵成，直奔主题)

今天站在这里，我想和大家分享三点工作体会：(承上启下) 第一，每一份努力一定会获得倍增的回报。虽然过去的一年十分忙碌，身体的劳顿、任务的艰巨、家人的不解曾让我十分困扰，但每一天我都投入百分之百的专注，努力做好每一件事，走好每一步。我坚信所有的努力都会开出绚烂的花朵，结出丰硕的果实!

第二，团结可以赋予一支队伍无穷的战斗力。过去的一年里，我们零售团队紧紧团结在一起，相互帮助、相互关心，遇到难题共同解决，遇到困难一起承担。在团队中个人的力量似乎放大了若干倍，让我们每一个人时常惊叹，自己竟能有如此大的潜能。

第三，创新和求知是一个人不断提升自我的必由之路。在竞争日益激烈，经济飞速发展的今天，我们必须要有创新的理念和产品去适应市场的变化。而创新的前提是能够融会贯通熟练运用多学科知识，这就要求我们不断学习，不断提高，努力成为全能复合型银行员工。

我想，我们分行之所以能取得如此优异的成绩，涌现出如此多的先进工作者，与我们在座的每一个人，从行领导到普通员工，身上所具备的勤奋、敬业、团结、创新、求职的精神是分不开的。

荣誉是属于过去的，沉甸甸的奖杯只会鞭策着我们更加努力地工作。我们将继续发扬团结一致、敢于创新的开拓精神和勇挑重担、敢于负责的实干精神，在分行领导的带领下，面向新的未来，携手并肩，共同创造更辉煌美好的明天。

最后祝尊敬的各位领导、亲爱的同事们新春快乐、阖家幸福、身体健康，万事如意!

谢谢大家!

**银行先进发言稿篇四**

大家好，非常感谢总行领导对某某银行的关心，也非常感谢总行部门、各兄弟支行给予我们工作的大力支持，一季度开门红我们只是做了自己该做的事情，但是总行却给了我们荣誉和表彰。在这里我代表某某银行和大家分享一下工作的心得体会，有不到之处还请批评指正。

一是立即行动，只争朝夕。总行下发《某某银行20xx年一季度“开门红”营销竞赛活动方案》后，我行紧紧围绕“开门红”任务指标，认真组织落实各项工作措施，制定支行考核方案，细化任务指标、加大员工考核力度。及时把握元旦、春节的有利时机，逐一对我行优质客户登门拜访。在稳定存量客户的同时全力抢占市场，积极寻找新客户，针对“开门红”营销活动，某某银行优化厅堂布置，提升员工精神面貌，并匹配了专项费用用于营销，对客户办理的定期存款、认购保本理财的客户按照认购金额匹配了丰厚礼品。

我行最大限度发挥人员优势，优化人员配置，实行窗口弹性工作制，营业网点实行3人当班：大堂经理1人，柜员1人、授权1人，业务忙时大堂经理可办理非现金业务。其他人员全部参与外出营销，按照市场部、营业部、京九支行成立了3个营销小组，每天持续开展扫街活动，营销小组分片区开展营销，营销人员每人每天至少走访5个客户并在微信群上报具体营销情况。并组织员工班前（早上7:20）及班后在人流量密集的广场开展营销，强力营销个人储蓄存款。

二是充分利用我行的产品优势。大家都知道对公存款的稳定性较差，要想维持对公存款稳中有升，唯一就是利用我行某某银行稳富产品的利率优势，一季度我行由负责人带队，带上某某银行稳富的签约申请，组织对对公客户上门拜访，介绍我行某某银行稳富产品的高收益和灵活的资金使用方式，并与客户签约。

三是引导员工转变思想观念，增强危机感和责任感。面对严格的考核机制，激烈的竞争态势，我一直引导全行员工要摒弃吃大锅饭的思维方式，只要上下一心，转变思维，早行动、早落实、抓准工作重点，没有克服不了的困难。外出营销不会立竿见影立即就能有效果，需要长期坚持，真正用心营销，把工作做实，才能够取得满意的工作成效。

20xx年某某银行全体员工会以新的心态、新的面貌，努力工作、积极营销，不辜负总行的期望。

谢谢大家！

**银行先进发言稿篇五**

大家好，非常感谢总行领导对xx银行的关心，也非常感谢总行部门、各兄弟支行给予我们工作的大力支持，一季度开门红我们只是做了自己该做的事情，但是总行却给了我们荣誉和表彰。在这里我代表某某银行和大家分享一下工作的心得体会，有不到之处还请批评指正。

一是立即行动，只争朝夕。总行下发《某某银行20xx年一季度“开门红”营销竞赛活动方案》后，我行紧紧围绕“开门红”任务指标，认真组织落实各项工作措施，制定支行考核方案，细化任务指标、加大员工考核力度。及时把握元旦、春节的有利时机，逐一对我行优质客户登门拜访。在稳定存量客户的同时全力抢占市场，积极寻找新客户，针对“开门红”营销活动，某某银行优化厅堂布置，提升员工精神面貌，并匹配了专项费用用于营销，对客户办理的定期存款、认购保本理财的客户按照认购金额匹配了丰厚礼品。

我行最大限度发挥人员优势，优化人员配置，实行窗口弹性工作制，营业网点实行3人当班：大堂经理1人，柜员1人、授权1人，业务忙时大堂经理可办理非现金业务。其他人员全部参与外出营销，按照市场部、营业部、京九支行成立了3个营销小组，每天持续开展扫街活动，营销小组分片区开展营销，营销人员每人每天至少走访5个客户并在微信群上报具体营销情况。并组织员工班前（早上7:20）及班后在人流量密集的广场开展营销，强力营销个人储蓄存款。

二是充分利用我行的产品优势。大家都知道对公存款的稳定性较差，要想维持对公存款稳中有升，唯一就是利用我行某某银行稳富产品的利率优势，一季度我行由负责人带队，带上某某银行稳富的签约申请，组织对对公客户上门拜访，介绍我行某某银行稳富产品的高收益和灵活的资金使用方式，并与客户签约。

三是引导员工转变思想观念，增强危机感和责任感。面对严格的考核机制，激烈的竞争态势，我一直引导全行员工要摒弃吃大锅饭的思维方式，只要上下一心，转变思维，早行动、早落实、抓准工作重点，没有克服不了的困难。外出营销不会立竿见影立即就能有效果，需要长期坚持，真正用心营销，把工作做实，才能够取得满意的工作成效。

20xx年某某银行全体员工会以新的心态、新的面貌，努力工作、积极营销，不辜负总行的期望。谢谢大家！

**银行先进发言稿篇六**

尊敬的xx行长，各位领导，各位同事：

很荣幸作为优秀员工代表站在这里与大家共同分享成功的喜悦。首先，请允许我向给予我们支持和关心的各位领导、各位同事致以最诚挚的感谢！衷心感谢xx分行给了我们一个展示自我和实现自我价值的平台，我想说，是领导的关怀，同事们的鼎力支持才让我们站在这个领奖台上，谢谢你们！

20xx年既是艰苦创业的一年，也是收获很多的一年。在行领导的正确领导下，全体员工团结一心，圆满完成了年度各项经营目标和任务；我们在这一年的奋斗中也收获了成功的喜悦、创新的理念和坚实的友情。

今天站在这里，我想和大家分享三点工作体会：

第一，每一份努力一定会获得倍增的回报。虽然过去的一年十分忙碌，身体的劳顿、任务的艰巨、家人的不解曾让我十分困扰，但每一天我都投入百分之百的专注，努力做好每一件事，走好每一步。我坚信所有的努力都会开出绚烂的花朵，结出丰硕的果实！

第二，团结可以赋予一支队伍无穷的战斗力。过去的一年里，我们零售团队紧紧团结在一起，相互帮助、相互关心，遇到难题共同解决，遇到困难一起承担。在团队中个人的力量似乎放大了若干倍，让我们每一个人时常惊叹，自己竟能有如此大的潜能。

第三，创新和求知是一个人不断提升自我的必由之路。在竞争日益激烈，经济飞速发展的今天，我们必须要有创新的理念和产品去适应市场的变化。而创新的前提是能够融会贯通熟练运用多学科知识，这就要求我们不断学习，不断提高，努力成为全能复合型银行员工。

我想，我们分行之所以能取得如此优异的成绩，涌现出如此多的先进工作者，与我们在座的每一个人，从行领导到普通员工，身上所具备的勤奋、敬业、团结、创新、求职的精神是分不开的。

荣誉是属于过去的，沉甸甸的奖杯只会鞭策着我们更加努力地工作。我们将继续发扬团结一致、敢于创新的开拓精神和勇挑重担、敢于负责的实干精神，在分行领导的带领下，面向新的未来，携手并肩，共同创造更辉煌美好的明天。

最后祝尊敬的各位领导、亲爱的同事们新春快乐、阖家幸福、身体健康，万事如意！

谢谢大家！

**银行先进发言稿篇七**

尊敬的各位领导、各位同事：

大家好!

2024年，在市分行党委的正确领导下，在部室领导的精心部署和同事们的真诚帮助下，我紧紧围绕全行人力资源管理认真开展工作，完成了市分行和部室领导安排的各项工作任务,在2024年度机关考核中被评为优秀员工先进个人。这些成绩的取得与市分行党委的正确领导、部室领导的深切关怀和同事们的鼎力相助是分不开的，在此，我向各位领导、各位同事表示衷心的感谢。

2024年度我虽然被评为市分行机关优秀员工和先进个人，但与领导和同事们的要求，与农业银行改革发展形势的需要还有一定的差距。

作好以下几个方面：一是加强政治理论学习，按照党员标准严格要求自己，对工作认真负责，以高度责任感，干好自己的本职工作。同时加强专业技能的学习，不断掌握新知识，积极适应现代人力资源管理需要。二是围绕市分行党委提出的“降低成本抓存款、抢抓机遇抓营销、下苦功夫抓清收、创收节支抓利润、扎实认真抓管理”五项重点工作，在做好本职工作的同时，不折不扣地完成市分行下达的各项工作任务。三是服从部室领导安排，认真做好劳资、职称、干部人事档案和人事系统管理，为领导正确决策提供可靠的依据。做好全行人力资源管理和日常事务性工作。四是谦虚谨慎，不骄不躁，继续发扬好的传统、好的作风，严格遵守各项规章制度，严格要求自己。

“百尺竿头，更进一步”。2024年，我要以新的姿态、新的面貌，认真学习，努力工作，绝不辜负领导和同事的期望，为我行的稳舰快速、高效发展做出应有的贡献。

谢谢大家!

**银行先进发言稿篇八**

尊敬的各位领导、各位同事：

大家好！

在11年里，除了每日处理突发性的故障、装机；每星期对城区重点接入网数据设备、城区过街及沿线数据光缆定期巡查，每月对江陵区域内有接入网业务的基站巡检外，着重对专线用户定期走访、询问、观察各类可能存在的隐患发生，并提出相关的整改意见，使因隐患而导致可能的故障零发生，从而有效行成与用户之间的良好沟通、保障了全年数据专线无一起超时，无一起投诉的情况发生，圆满完成公司对我们下达的维护指标。

除了对专线用户进行以上着重安排外，对小区用户，我们也是及时处理，能立即处理的，立即处理，能上午处理的，决不拖到下午，能今天处理的，决不拖到明天，全年小区故障没有一起超时、有理投诉的情况发生；特别是在今年上半年雷雨季节的情况下，维护人员只有二名，大面积故障的时候，我们实行先重后轻、先大后小、先抢通后修复的原则处理，使故障在得到及时处理的同时也获得广大用户的好评。

在装机方面，在维护人员装机人员只有二人的情况下，我们禀着先易后难、保质保量的原则，顺利完成了全年的装机任务。

在平常空闲时，与各县市的数据维护员进行及时的交流，交换维护工作中的经验及存在的各类问题，为以后的维护工作打好基础及准备工作。

当然也存在一定的不足，维护水平有待进一步的提高，维搞知识有待进一步的学习与实践，因此在明年的工作中，我将继续努力，加强技术上的学习，加强与市公司技术员及各县市数据维护员互相之间的交流，加强与同事们之间的配合，使自己的数据维护工作上一个新的台阶，使江陵的接入网业务能够更好、更畅通的运行。加强数据设备的巡查。加强对用户的回访力度及因故障原因的解释工作。积极的.配合同事展开各类工作，并配合同事完成市公司中下达的各类任务，为公司的发展及壮大做出自己应有的贡献。

**银行先进发言稿篇九**

银行年会发言稿怎么写？年会是在临近春节的时候举办的活动，年会的开展标志着我们一年工作生活的结束，同时又是新一年的开始。而作为参加年会的一员，我们也要准备银行年会先进发言稿。你是否在找正准备撰写“银行年会先进发言稿”，下面小编收集了相关的素材，供大家写文参考！

尊敬的各位领导、各位员工、朋友们：

大家上午好!

在这个充满希望的美好日子，我们欢聚在一起举办2024年度营销表彰大会，这将是一次英雄的盛典，这将是一次总结和再启航的盛会，这是对过去一年成绩的一次大检阅，也是对未来征程的一次总动员。

在此，我代表公司，对前来参加这次盛会的各位领导，各位新闻媒体和公司的伙伴们、朋友们表示最热烈的欢迎和最衷心的感谢!

一路走来，社会各级政府部门、各级领导给予了我们公司无微不至的关怀、鼓励和期望，感谢你们，你们让我们得到了温暖，看到了希望!

一路走来，社会各界朋友给予了我们大力的支持和通力的合作，感谢你们，你们让\_\_有了信心，有了力量!

一路走来，我们可爱的伙伴、优秀的家人们，用顽强的毅力、持之以恒的精神时时刻刻奋斗在一线，感谢你们，你们让公司更加坚强，更加有力量，更加精彩!

谢谢你们，谢谢所有关心、爱护、伴随公司成长起来的领导们、朋友们、伙伴们!

春来秋往，斗转星移，2024年在我们所有人的共同努力下圆满地画上了句号。今天，当我面对万张面孔的时候，当我回首远望的时候，我内心久久不能平静。2024对于我来说，对于公司来说是不平凡的一年，是可圈可点的一年，是承上启下的一年。

公司的上市，标志着发展进入到了一个新的历史时期，从此进入到了规范化运营的快车道。为此，我平静了许多，承诺给伙伴的最大夙愿终于得以实现，可以说这是我人生中最大的安慰。

今天的表彰是对一年来市场成绩的回顾，我们欣喜地看到，越来越多的家人在这个平台上取得了丰盛的成就，在此我对他们表示最真诚的祝贺，同时也对所有与公司一同走过的家人、伙伴表示最诚挚的感谢!

2024年，我给到大家的是最普通，但一定是最有分量的一个词，那就是“务实”。

2024，我们会踏踏实实地做好服务。用心、用情、用爱去服务大家，第一时间把温暖送给大家，第一时间把关心带给大家，第一时间把喜讯传递给大家。

2024，我们会踏踏实实做好教育。给市场想要的方法，给市场想要的信息，给市场想要的模式，给市场最大的支持。

2024，我们会踏踏实实为大家做更多值得我们去做的事情，我没有更多豪言壮语，我没有更多高昂的承诺，我不会忽悠谁，我有的只是良心与责任，我只想说，我们的队伍是一支踏踏实实质朴的军团，是实实在在为创业、为追求财富与健康的朋友们提供了一个最可靠，最永久的、永远的事业理想平台!是一个诚实、守信、有责任感的民族平台。

我亲爱的朋友、伙伴、同事、家人们，公司因为有你们而增添了无限的多彩!因为有你们而增添了无限的信心与勇气!因为有你们而增添了\_\_直销的豪情与斗志!因为有你们而自豪、而伟大!因为有你们而生生不息地向前奔流，奔流、生生不息地向前涌流……为了你们的梦，为了更多更多人的梦，为了公司伟大的梦，为了祖国的梦，那就让我们迅速的行动起来，心连心，手拉手，肩并肩，鼓足干劲，快马加鞭，去实现我们所有的梦想!

谢谢大家!

尊敬的各位领导、各位来宾，亲爱的同事们：

大家好!

我是\_\_部门的\_\_，很荣幸作为优秀员工代表在这里发言。我想借此机会，向曾经在工作中给予我指导和支持的领导们、同事们，致以最衷心的感谢!

今天，能够站在这里发言，我既感到幸运，同时又感到很有压力。感到幸运，是基于我进公司的时间不长，工作表现也不算特别出色，但我的工作仍然得到了大家的认同和支持，因此，我想，我是幸运的;而感到压力，是因为今天的成绩将是我明天的起点，我要努力做的更好，才能实现不断提升自我、创造更好的成绩。所以，对我们在公司未来的成长，我感受到压力了。但是，未走过的路，总是令人充满希望，我期待着“未来”，期待在公司获得更大成功，为公司做出更大的贡献。

回想在公司里的日子，我对自己的工作做了一个小小的总结。

我是20\_\_年\_月进入公司的，现在我的工作职务是\_\_，主要负责\_\_。在工作过程中，让我接触到了许多不同的人和事，不但丰富了我的工作经验，也增强了我的办事能力，使我在工作中得以迅速成长。当然在实际工作当中，无论职务的高低、工作量的多与少，我都保持积极和认真的工作态度，踏踏实实地做自己的事，尽量使自己的工作任务完成的更加圆满，因为我始终坚信：在不同的工作岗位上，为公司都能做出贡献，我想这也是对我们所有员工来讲最为基本的一条。将工作做好、做细，以负责任的心态来严格要求自己。

俗话说“人往高处走”，这正是我一直以来，或者说是我们广大“\_\_公司\_”员工努力的方向，因此，我对自己新的工作展望是：在过去已经取得良好成绩的基础上，力争向上再进一步，以逐步实现“不断提升自我，创造更好成绩”的目标，我想这也是我们大家共同的心声;同时，希望在实现这个目标的过程中，能够继续得到大家的支持。

谢谢大家!

尊敬的各位领导、各位同事：

大家好!

在这辞旧迎新的时刻，我们喜气洋洋、欢聚一堂，向团体领导、公司董事会和公司各级领导汇报一年来所获得的成绩，向\_全体员工展现一年来所获得的成果。作为\_的一位员工，我感到由衷的兴奋，特别是今天能代表受表彰的先进个人和优秀员工在这里发言，我更感到非常的荣幸和激动。首先，请答应我代表所有先进个人及优秀员工，向关心和支持我们的各级领导表示衷心的感谢!向风雨同船、相互支持、并肩奋斗的\_同仁们致以崇高的敬意!

回顾一年来的工作，不论我们处于甚么样的工作岗位，都能够恪尽职守，忘我无私，勤勤奋恳地工作。有的忍耐着烈日的炙烤和风雨的侵袭，奋战在大厦楼宇、住宅小区;有的通宵达旦、加班加点，工作在夜深人静时，有的尽职尽责、细致进微地做好服务和保障工作。大家不管碰到甚么样的困难，都不会畏缩，而是以\_人独有的坚韧、意志往克服困难、克服困难。面对\_，我们没有畏缩不前，而是进行周到的安排和部署，大胆仔细的工作;面对金融危机，我们没有失往信心，而是鼓起勇气，用聪明和坚韧予以征服;我们没有停顿不前，而是继续我们的行程;我们的双眼因起早贪黑而困乏，我们没有因此抱怨，而是放弃休假，又投进到紧张的的工作中;我们忍耐了对家人的百般思念之苦，我们放弃了无数个和家人团圆的节假日;我们克服了酷暑的煎熬，我们忍耐了蚊虫的叮咬;需要攻坚，我们自觉行动，需要奉献，我们积极响应。正是通过这些艰苦的磨难和努力，我们才获得了骄人的成绩。

2024年是不平凡的一年。公司经历了史无前例的发展与变革，公司x周年庆典代表公司走向成熟;服务\_等高品质楼盘表示公司已迈进高速发展的轨道。在人力资源配置上，公司更是紧跟时代步伐，大胆起用新人担当重担，努力打造富有战役力、豪情的年轻管理团队。

正在逐渐构成的\_后管理层，这是我们公司的一个大胆革新，固然这次革新不是场赌博而是历史发展的必定，是深厚企业文化熏陶的必定，是公司长远规划需要的必定。在\_，我们找到了家的感觉，在\_，我们的职业生涯开始腾飞，在\_，我们找到了明天的方向。

\_公司如今已经是一个响亮的名字，她是公司所有同仁共同努力的结果。她有光辉的过往，也有让人自豪的现在，更有让人向往的未来。作为一位\_人，在得到仰视和羡慕的同时，也注定我们必须具有更高的业务层次和社会责任。在社会日新月异的发展眼前，在知识经济的今天，在毕生教育时代已来临的时刻，沿袭守旧，得过且过，不思进取，胸无大志，注定要在转眼间被时代淘汰。与时俱进，毕生学习，敬业奉献，不断创新，才是必由之路。

在新的一年里，我们会一如继往的努力工作，为公司的进一步发展再做出一份贡献。同事们，我们预备好了吗?让我们继续在适者生存，诚者千里的旗帜下，开辟创新，放飞我们的梦想，点燃我们的豪情，挥洒青春的气力，活出青春的出色。

成绩属于过往，荣誉回于大家，未来在于创造，让我们携手共进，把\_建设得更加美好!

谢谢大家。

尊敬的各位来宾、位各同仁：

大家好!

一元复始山河美，万象更新锦绣春。

今晚，在这灯火辉煌大厅里，在这优美欢快的旋律中，在这炫动着青春与梦想的舞台上，在这把酒言欢的激动时刻。我们全体\_\_人欢聚一场，举办公司年会。承载着收获与喜悦，我们送走了难忘的20\_\_，满怀着责任与梦想，我们迎来了崭新的20\_\_。

新的一年孕育新的希望，新的征程谱写新的辉煌。值此新春佳节之际，我谨代表\_\_服饰公司董事会向长期以来关心、支持和帮助\_\_服饰发展的各位加盟商朋友、向长期在幕后为公司的发展事业默默奉献的所有员工家属、向努力进取、勤奋工作、团结拼搏的全体员工致以崇高的敬意和最诚挚的祝福!恭祝大家在新的一年里身体健康、万事如意、阖家幸福!

当我们展开思绪的画卷，回放20\_\_，我们感慨万千。过去的一年，是艰苦的一年，是开创的一年，更是丰收的一年。在各级经营团队和全体员工的共同努力下某某成绩斐然，完成了多项战略升级工作：包括渠道建设、网站升级、店铺形象、企业宣传、团队磨合、媒体传播等方面，为某某企业的发展奠定了坚实的基础。

最后衷心祝愿大家在新的一年里新春愉快，同时预祝今天的年会，圆满成功!谢谢!

亲爱的各位同事、各位家属：

大家晚上好!

我们存在的价值，存在的使命就是要持续地改善，提高员工的物质和精神文化生活，那么这句话不是说在口头上，我们要实实在在落在实处。大家都清楚，今年我们有很多提升员工福利的地方，首先我们员工在工资收入上都有一定比例的增加，提增x%的幅度，甚至有很多员工的比例更大。

大河有水，小河满，所以公司的发展必定会惠及到大家。去年年会的时候，董事长为大家承诺的旅游基金和带薪假期，这个我们在20\_\_年度也是如实地兑现了，这些都是我们在物质上的提升。当然不单单是物质，我们还在休息时间、精神生活上有一定的提升。

比如说，通过我们各项的管理，我们人均总的工作时间也是在下降的，虽然说是拼出来的，但是我也不想牺牲大家正常的休息时间，当然这些东西都是需要大家的努力。我们的管理，我们生产部门，齐心同力，满足客户需求的前提下，确保大家的休息时间。比如说我们包装、装箱，最有深刻体会，大大缩减了加班时间，特别是恶性加班，这个是在以前我们不可想象的，但现在我们基本实现了。20\_\_，我们还要在这方面持续发力，确保大家的休息时间!

其他方面我们也在行动，丰富我们的业余生活，比如我们开设了舞蹈、瑜伽培训班，我们不少的女同事积极地参与。除此之外，我们还加装了食堂的空调，以前我们夏天的时候，在汗水里吃饭;冬天的时候又很冷;现在就餐是很舒适的环境。在管理文化上，我们开展了军事户外拓展，这些都是为了提高大家的精神生活，这是履行公司的使命。

当然这一切的得到，都是要靠我们自己创造出来的。我们在规划将来的愿景，要成为全球竞争力最强大的无缝内衣生产企业，要打造独特的竞争优势，让客户爱上我们，怎么爱上我们，怎么打造这些独特的优势，这些都需要我们共同的努力，过去只是代表过去，将来我们还有很多工作要做，在20\_\_年，我们有很多重点的项目，首先是我们工厂的建设，大家都知道，除上虞有\_\_人之外，\_\_已经有\_\_多人的团队了。预计在20\_\_年x月份，我们的\_\_工厂就要投产了，在那边我们规划了\_\_台织机的产能，今后会有将近\_\_人左右的团队。

这里也有一部分同事报名去\_\_，这很好，我们也希望有更多的同事愿意去\_\_工作，当然这里也会给大家有一定的优惠条件的，欢迎报名。第二个重工作是推行\_\_，20\_\_年我们的\_\_工作做得比较成功，在理念+算盘两条腿上走的比较扎实，那么20\_\_年我们会进一步细化，将再往深处走一步，延伸到我们的班组长，让我们的班组长也参与进来，真正把我们的落实到基层。

第三是\_\_的6s工作，我们做了很多年\_\_工作，这两年下来，这方面有些松懈，那么20\_\_年我们会在这条线上重点整顿。\_\_工作会牵涉到所有人，春节过后，我们会主推这项工作，希望大家配合。除此之外，我们还有信息化工作，智能排产软件和 rfid系统，都会上去，这些工作的推进，只会进一步加强管理的提升，让我们整个生产更加顺畅，进一步提升我们的效率。

公司需要大家一起努力，也相信大家能够一起努力，在实现我们目标的前提下，减少我们的工作时间，提升我们的福利。在新春来临之际，我在这里先预祝这次年会圆满成功，也请大家放松自己的心情，最后祝大家在节日期间，与家人一起团团圆圆，过一个快乐年，平安年，健康年，幸福年!

**银行先进发言稿篇十**

尊敬的各位领导，亲爱的各位同事：

大家好！

我叫xx，是万全县联社郭磊庄信用社的主任。多年的信用社工作经验告诉我，要实现农村信用社经营状况的根本好转，就必须树立“存款立社”的思想，力求资金来源最大化。具体工作中，我采取了“五项措施”来吸存争储，壮大了信用社的资金实力。

我深知，个人的力量是有限的，要把全社的存款搞上去，必须调动一切力量，使每名职工从思想上真正认识到有存款才有竞争力。为此，我在社内建立了有效的增存考核办法，责任到人，任务到人，坚持以旬均余额与季度绩效工资挂钩对职工进行考核，有效地调动了全员吸—储积极性，稳定了存款客户群。仅上半年我社就完成全年存款任务的130%。

要使存款工作取得突破，既要不断推陈出新，又要时常独辟蹊径。我们建立了开户单位通讯簿，及时把单位的入帐情况通知相关人员，并通过定期和企业开座谈会的形式，有效增进与客户的感情。现在和我社建立联系的单位和个体户有121家，月资金流量为5000万元。对于吸收存款，我认为不仅要有满腔的热情，还要有不怕辛苦的精神。有一次，得知何家屯村刘志强老人有3000多元零散钱欲存无门时，我立即赶到老人家里，委婉说明来意，老人激动地说：“我去过几家银行，都嫌麻烦不愿意收，信用社却服务上门，真是咱农民自己的银行呀！”我们花了一个下午点清了这笔零钱，并当即办理了存款手续。为了增加储源，我和信用社的工作人员不怕钱少，不怕路远，一切只为了一个目的：吸取一笔存款，赢得一份信任，让信用社的服务观念深入到老百姓的心里。

郭磊庄镇流动人口较多，固定的小商小贩有300多家。针对有的储户经常在我们下班后需要取钱或怕钱丢失而存款的情况，我们采取了人性化的便民服务方式，适当延长营业时间，即使下班后客户需要存取款，我们同样也保持优质的服务，让他们有一种“有钱存入信用社，存款取款很方便”的感觉。去年4月的一天，快到下午下班的时候，突然接到一位客户的电话，说有现金能否帮助清点一下。我二话没说，立即带人赶到客户那里。经过一个多小时的整理清点，30万元现金存入我社。我们的优质服务赢得了这位客户的信任，不仅在我社开立了帐户，还经常保持业务往来。为了及时掌握临边各个村的存款情况，我在辖区每个村聘请一名名望较高的联络员，只要联络员一个电话，保证包片信贷员和一名柜台人员及时赶到，满足客户所求。20xx年仅此一项服务就吸收存款20xx万元。

自从实施精细化管理以来，我市农村信用社出台了许多惠及“三农”、支持地方的信贷政策和贷款品种，特别是建立信贷评级授信制度后，许多原先感觉到贷款难的客户都纷纷来信用社咨询打听。利用这个好机会，我结合存贷互利的政策，推荐客户做定期存款、通知存款、个人结算、委托收款、“信通卡”业务、单位客户代发工资等业务，逐步建立了一种吸存放贷的新模式。一是对企事业单位、个体私营业主贷款的，必须要求其在本社开立基本户或个人结算帐户，并有一定的存款额；二是动员企事业单位和个体私营业主帮助信用社吸收存款，对有突出贡献的在贷款上给予优先支持；三是协助企事业单位和个体私营业主搞好资金管理，清理各种不合理资金占用，加速资金周转，从而增加信用社存款。经过认真调查、核实，去年我社评选了优秀个体工商户104户，全年吸收低成本资金810万元。

面对激烈的同业竞争，我动员亲戚朋友，开展大户公关。县里有几个规模较大的开发公司过去与我社素无联系。为了吸收存款争取客户，我逐家逐户上门做工作，终于使这几个公司陆续到信用社开户，月均存款近1800多万元。有一次听说县内有个煤栈每年销售额1亿多元，款项都存在某国有银行后，我开始三天两头上门拜访，但每次都遭到冷遇。我不甘心，找到这位煤栈老板的一位朋友和我一起到家里做工作，还是没有效果。后来无意得知这位老板有高血压病史后，我带着本来买给母亲的降压苦丁茶再次登门拜访。精诚所至，金石为开，这位老板终于被我感动，第二天就开立帐户存入部分资金。此后这位老板不仅成了我们的固定客户，而且每月存款余额都保持在500万元以上。

一份耕耘，一份收获。20xx年，经过全社同志的共同努力，我社存款余额达到1。57亿元，比年初增加4000万元，完成全年任务的2。9倍，余额和增幅均达到历史最高水平。其中，我个人揽存总额达到20xx余万元。一年来的风风雨雨，凝聚着我对信合事业的热爱，也融进了我对客户的片片深情。在今后的工作中，我将本着“勤奋、严谨、忠诚、开拓”的八字精神，以揽储为契机，增加存款来源，拓展业务渠道，为信用社的发展壮大做出自己更大的贡献。

**银行先进发言稿篇十一**

大家好！

虽然过去的一年十分忙碌，身体的劳顿、任务的艰巨、家人的不解曾让我十分困扰，但每一天我都投入百分之百的专注，努力做好每一件事，走好每一步。我坚信所有努力都会开出绚烂的花朵，结出丰硕的果实!

过去的一年里，我们零售团队紧紧团结在一起，相互帮助、相互关心，遇到难题共同解决，遇到困难一起承担。在团队中我的能量似乎被放大了若干倍，让我时常惊叹自己竟能有如此大的潜能。

谢谢大家!

**银行先进发言稿篇十二**

尊敬的行长，各位领导，各位同事：

我有幸被评为公司的优秀员工，首先，要感谢吉林银行给了我这个舞台，感谢行领导对我的信任和厚爱，感谢同事的帮助和支持。

自参加工作至今，我并没有为行里做出了不起的大贡献，也没取得特别值得炫耀可喜的成绩，我只是尽量做好属于自己岗位上的工作，尽自己最大的努力尽心尽力的去完成每一次任务，总结自己的经验，从经验中学习，向他人学习，尽量将自己的工作争取一次比一次做得更快更好，尽可能的提高工作效率，与同事相处和睦，合作愉快。

在我看来，只有在工作中撒播辛勤的种子，才能收获优秀的果实；只有在工作中积极向上，才能保持好心态去勇闯难关。工作是一条漫长的荆棘路，可以选择绕道而行，也可以退缩，但是我选择披荆而行。因为工作只有这么做，才有条理，才有进度，才有成效。

这些年，吉林银行通过社会招聘校园招聘进了一批一批的优秀员工，看到他们就像看到了当年的我。一个个孩子的稚嫩脸庞让我也感受到了吉林银行未来的希望。而我也成为了他们的第一任老师，行领导对我的信任让我更加努力的教授我所学到的每一点知识，在一张白纸上绘出绚丽的蓝天是很不容易的，除了耐心，细心，还要深入浅出的阐述他们对业务的疑问。很欣慰的是，他们都很认真地在学习，努力的做到最好。在吉林银行的各项考试中都取得了骄人的成绩。这让我感受到了为人师者的喜悦。

20xx年，我的付出得到了行里的认可，我深感无比的荣幸，我想行里这次评优活动也再次向每位员工传达与说明了只要有付出，只要做好了属于你的那份工作，就会有回报这个平凡的道理。我也坚信，今后的工作一定会做得更好。

过去的荣誉已成为过去，20xx年才是我们奋发图强的一年，我们面临的新的形势既充满挑战，更催人奋进，我将不断加强个人修养，自学加强学习，努力提高工作水平，扬长避短，发奋工作，力求把工作做好的更好、更扎实，树立吉林银行人的良好形象。

“新年伊始，万象更新”，在新春佳节之际，请允许我向一年来关心、支持帮助我的各位领导和全体同事们致以新春的祝福和诚挚的谢意。

谢谢大家！

**银行先进发言稿篇十三**

我叫肖\_\_，19\_\_年出生，大专学历，经济师职称，现任\_\_支行会计主管。我于\_\_年毕业于\_\_学习金融专业，同年参加工作，曾先后在市人民银行、县人民银行从事会计和国库经收工作；我于19\_\_年调入市\_\_行建经处担任财务会计；19\_\_年调入南昌农行中心支行房贷部从事会计工作；20\_\_年调入\_\_支行财会部从事贷款与内部帐的核算；20\_\_年7月竞聘为\_\_支行六级执行会计师，同年10月份参与组建\_\_分理处并担任\_\_分理处副主任兼会计主管；20\_\_年1月份调任\_\_支行营业室会计主管兼专柜主任，7月份组建营业部担任营业部副经理，负责会计与储蓄业务；20\_\_年8月份洪都支行成立后担任\_\_支行会计主管至今。

有人说，会计工作是繁琐与枯燥的，甚至农发行安宁市支行行长到让人难以忍受的程度，但作为一名财务工作人员，我始终以耐性和谨慎这两种最基本的专业素质，在那一串串枯燥的数字里构建起自我事业的支点。对于银行发生的每一笔经济业务，我都遵循会计有关法规的规定，认真按照会计核算的一般原则进行确认、计量、记录，真实准确地反映了我行的各项进出金额。

工作\_\_年来，我始终以开拓、务实、创新的精神，脚踏实地，默默耕耘，忘我工作，只求奉献，树立了良好的金融工作者的良好形象，并多次受到领导和同事们的肯定。在担任会计主管期间，我能够以身作则，以勤奋，敬业的精神对待工作，担任专柜主任期间能全面完成支行下达的各项计划指标。在20\_\_年、20\_\_年、20\_\_年连续三年被评为\_\_支行服务标兵、技术能手。

——刻苦学习，努力提高自身素质

工作中，我始终没有忘记加强自素质的提高，始终把提高自身素质放到一个重要的位置来抓。伴随着工作的发展，我的业务技能，个人素质也得到了很很好的提升，这为我下一步的工作打下了坚实的基础。

第一，加强专业知识的学习，促使工作能更上一个新台阶。

众所周知，会计工作政策性强、涉及面广，做好这项工作，不仅仅要懂得党的方针、政策和相关的金融法规，更重要的是要不断更新知识结构，掌握新的审计技术方法，否则将很难开展工作。刚参加工作时，为克服工作上的“难”字，我换成“学”字，迎来建设银行审计员字。本着边学、边干、边总结、边探索的方法，在“学”上狠下工夫。一是先学后做，做什么，学什么；二是学法规，学条例，提高法制观念，并吸取经验。结合实际，为我所用；三是参加各种培训学习，不断提高、更新自我的会计金融理论知识。工作\_\_年来，我就是这样认真学习，多方钻研，掌握政策，进行实践，业务本事和政策水平有了质的飞跃。

第二，廉洁自律，加强思想素质建设。

工作以来，我始终把加强自身修养，作为新时期搞好工作的前提和基础，无论业务工作多忙，都要结合实际学\_，带头执行党的路线、方针、政策，在思想上、政治上与党中央坚持一致。我始终以高度的职责感和职责心，全力以赴协助农业领导做好工作。我个性随和，作风正派，与同志在一齐以诚相待，同志们都愿意与我交流思想、研究工作、探讨学习。\_召开后，我认真学\_，深刻领会其中的思想内涵，并努力在实际工作中加以运用。

——创新工作方法，开拓会计工作的新局面

工作中的我，勇于开拓、以身作则、大胆创新。\_\_年来，我从工作实际出发，紧紧围绕金融会计的中心任务，苛尽职守，不断解放思想，使\_\_分行的会计工作又上了一个新的台阶。

第一，热爱会计工作，工作任劳任怨。

我本着“干一行爱一行，爱一行专一行”的工作态度，在会计岗位上一干就是\_\_年，我职责心强，工作认真努力、坚持原则、任劳任怨从不挑肥捡瘦。在\_\_分理处工作期间，\_\_原为\_\_支行房贷部，会计核算和管理相对较为薄弱，在\_\_年行领导根据我的提议和分理处的实际情景，建立了档案室，并由我将历年的会计资料进行整理、装订、归档的工作。为完成工作任务，我每一天加班加点的工作，有时还要把工作带到家里，就这样在我的努力下会计核算制度逐步完善，并成为银行党支部规范的行为规范。20\_\_年因机构调整，\_\_撤消，领导安排我将档案室资料按年造移交清单，将所有资料上交到\_\_支行。我又一次发扬艰苦奋斗的精神，在最短的时间内就就将经营性和政策性账务分别合并至\_\_分理处和\_\_支行，为行保存了较为完整的会计资料，顺利完成了账务的合并任务。在20\_\_年的国债清理工作中，我冒着酷暑在档案室查找资料，将支行包括所辖网点历年的国债发行与对付情景进行清理和核对。由此，我也多次受到行领导的肯定。

第二，实事求是，大胆创新。

工作中的我，善于调查、勤于动脑，能够理论联系实际，并敢于打破常规，运用新的思维思考问题、新的方法解决问题。我在\_\_支行财会部从事贷款和内部账的管理工作期间，我经过理论联系实际，开动脑筋想办法，开拓创新找思路等方式，使我行的财务工作有了快速的发展和提高。能够说，这几年是我行业务快速发展的几年，刚来到财会部，我就能够认真钻研业务，快速熟悉了工作流程和操作程序，经过努力，从最初的六百多笔贷款直至银行行长，其中业务范围包括单位贷款和个人贷款，尤其是个人贷款，其间经历了多次升级和上线。成绩的取得同我多次的加班加点分不开的，更为重要的是我实事求是，大胆创新，保证了贷款数据的准确上线。

20\_\_年10月\_\_分理处开业，成立时人员都是从各分理处调来的储蓄人员，基本未办理过对公会计业务。作为分理处副主任兼会计主管的我，根据当时的实际情景，大胆创新，把风险防范放在第一位，首先组织大家学习相关业务知识，针对前台的业务将相关操作规定和要领教给大家，和柜员一齐分析业务中存在的风险点，从而提高了大家的业务素质，保证了工作的顺利进行。其次根据上级行的相关规定制订了一系列操作规定。保证了分理处开业后各项业务的健康、有序发展。就这样很快就打开了工作局面，为下一步的工作打下了坚实的基础。

本文档由028GTXX.CN范文网提供，海量范文请访问 https://www.028gtxx.cn