# 最新上半年度工作总结报告(实用10篇)

来源：网络 作者：烟雨蒙蒙 更新时间：2024-06-02

*“报告”使用范围很广，按照上级部署或工作计划，每完成一项任务，一般都要向上级写报告，反映工作中的基本情况、工作中取得的经验教训、存在的问题以及今后工作设想等，以取得上级领导部门的指导。通过报告，人们可以获取最新的信息，深入分析问题，并采取相...*

“报告”使用范围很广，按照上级部署或工作计划，每完成一项任务，一般都要向上级写报告，反映工作中的基本情况、工作中取得的经验教训、存在的问题以及今后工作设想等，以取得上级领导部门的指导。通过报告，人们可以获取最新的信息，深入分析问题，并采取相应的行动。下面是我给大家整理的报告范文，欢迎大家阅读分享借鉴，希望对大家能够有所帮助。

**上半年度工作总结报告篇一**

期货与现货完全不同，现货是实实在在可以交易的货(商品)，期货主要不是货，而是以某种大宗产品如棉花、大豆、石油等及金融资产如股票、债券等为标的标准化可交易合约。今天本站小编给大家整理了期货上半

年度工作总结

，希望对大家有所帮助。

201x年，受国家宏观政策影响，资产业务发展受到一定制约，与此相反的是，随着经济发展，人民越来越富裕，对理财的需求却是越来越大，同时，对理财服务水平的要求也越来越高。在这一年，招行、恒生银行等股份制与外资银行大量进驻中山，这些银行对我行的中高端客户虎视眈眈，极力以各种方式手段抢夺我行客户，在竞争如此强烈的经营环境之下，为增强我行对外竞争力，行领导果断决策，通过竞聘方式，组建了财富管理团队，分片区协助网点维护客户，提升理财队伍素质，并于本年6月13日正式上岗。

在分行党委和个人金融部主任室的正确领导下，我们紧紧围绕 建设省内卓越银行 ，20xx年率先实现净利润超6.8亿的经营目标，积极筹备，部署计划，践行目标。

一、工作绩效目标完成情况

二、主要工作措施及成效

按照分行财富经理的职责范围，我们分管的中西片区包括城区的中区支行、北区支行、西区支行、南区支行和沙溪、大涌支行共18个网点。我们的工作主要有加强对片区内理财经理的指导，协助支行吸收存款和销售产品，以私人银行为依托，引进高端服务内容。

在上岗以来的约半年工作中，我们总能认真履行本职工作职责，紧密配合分行完成省行下达的各项工作指标，围绕省行 跑赢大市 和 率先实现百亿利润目标 的经营目标，落实分行各项工作部署和要求。勤跑网点，多打电话，全力以赴，和片区网点一起营销客户，力推重点产品销售，促进中高端客户数量与资产双增长。

做培训，发短信，多管齐下，千方百计与片区理财经理保持良好有效沟通，促进理财经理综合素养特别是专业技能、营销技能及合规内控的全面提升。积极组织理财经理团队活动，增强归属感，凝聚一切队伍力量。做为分行财富管理工作新篇章的开始，我们的工作在行领导的关心与主任室的带领下，取得了一定的成效，为我行个金条线今后工作的长足发展，积累了一些成功的经验。

(一) 立足本职，做好理财经理的相关工作

一是做好理财经理的培训工作。财富经理团队协作，共同完成全辖新聘任上岗理财经理的培训工作，包括职业道德教育、风险内控要求、日常工作规范、产品知识普及与营销技巧分享等，并将为上课而专门用心制作的ppt发送网点，供一线营销人员参考使用。同时，将培训工作日常化，对新业务、新产品及时做好培训工作。

二是做好理财经理日常工作指引。及时将分行当前重点营销信息转达至各理财人员，恰如其分地为其分析，使大部分理财经理都能因势导力，配合分行的各项业务顺利发展。

三是做好理财经理背后的技术支持。我们自己用excel表制作了基金定期定投的计算公式供所有营销人员销售演示，得到了使用并业绩初见成效理财经理的肯定好评;在加息信息一出时，即为加息后是否转存，我们计算出了各期限年次的天数供全辖参考使用，减少了理财经理的工作量。另一方面，我们也随时为理财经理的个性化需求，比数据，编表格，做分析，找产品，满足大家对中高端客户营销的服务需求。

四是驻点工作，以身作则，对新聘理财经理尝试实践带教。在管辖片区网点的两例经验来看，效果较为明显，在驻点期间都实现了产品的突破性销售，同时，也得到了网点客户对中行财富经理的高度认同。

五是业绩追踪，对做得好的理财经理及时肯定，多做精神激励，使其渐入良性循环之佳境。对于业绩暂落后者，多了解，多沟通，想方设法帮助其进步。同时，我们提出建议，对销售业绩达到一定目标的优秀者全辖邮件通报表扬，对我行每次的重点产品销售做总结，并对业绩优秀者，特别邀请主管行长颁发奖杯，以之鼓励，形成理财经理队伍销售气氛的你追我赶。

六是关心理财经理8小时以外的生活，做好家访工作。关注内控，做好特别提醒工作，在孙文中路与石岐支行并网点营业期间，我们与孙文中路网点主任一起，重点关注理财经理做好过渡期间的客户服务与日常工作，同时提醒网点主任要关注其动态变化，防止意外事件发生。

七是不定期组织理财经理班后休闲活动，调节理财经理生活，增强队伍凝聚力。如理财经理欢乐夏日聚餐、江门龟峰山登山比赛等，促进了大家的相互交流，增加了理财经理的归属感。

(二) 极尽己能，协助支行吸收存款和销售产品

在今年的工作中，上级行对储蓄存款工作极其重视，为此，我行也将其作为年度工作中的重中之重，尤为重视。

我们做为服务我行中高端客户而组建起来的一支团队，首先，对待外部竞争，我们齐心协力，不分你我，信息交流，资源共享，充分沟通，团队合作，抓住一切机会，争揽行外资金，提升我行市场份额。

对于产品销售工作，我们即联系理财经理，又与网点主任保持沟通，同时也积极配合支行行长的工作要求，做好营销计划，共同营销客户。

片区在201x年熊猫金币的前期销售中，起到了较好地带头作用，引发了全行追逐销售的良好效果。在重点基金国富中小与中银双利的销售表彰中，片区三位新聘理财经理全部夺得并包揽全辖新人奖，还有两位年资尚浅的理财经理亦取得销售量与完成率的胜利奖杯。

为增强中高端客户对我行的忠诚度与贡献度，同时吸引新客户，增加新的金融资产，我们与网点一起约访客户，满足与激发客户需求，请私人银行家、投研顾问等团队一起为客户做资产配置

建议书

，成功实现产品销售。筹划并组织了系列客户维护增值活动。

在分行的大力支持下，成功举办了中高端客户子女观澜湖夏令营。同时联合私人银行，组织签约客户亲临私人银行观赏亚运会开幕式彩排晚会，开展中高端客户养生专卖讲座。发展中行传统优势业务，邀请广东省教育厅下属出国留学服务专业机构办出国留学讲座，宣传我行外汇等相关业务。携手中银境外机构，与中银香港对有投资移民意向的目标客户做香港投资移民讲座等等。

(四)以实际行动支持分行it蓝图上线工作，为120xx年行庆献礼做出财富经理力所能及的贡献。

今年是我行it蓝图工作多年筹备推进的重要关键之年，配合分行工作，我们财富经理也是加班加点，毫无怨言。就算是国庆假期回家探亲，在接到加班通知时，也是毫不迟疑地选择了提前回到中山，热情地投入我行的it蓝图工作之中。

三、存在的问题、原因及改进计划

6月份，我们开始尝试财富管理模式的转型，经过约半年的实践，财富经理在高端客户维护、理财队伍培养，专业知识传授、产品销售方面均发挥了一定的作用，但我们的工作仍处在摸索探求阶段，工作成果还不够显著，分管片区部分网点存在理财经理销售活动量较少，产品销售不理想，业绩停滞，客户基础薄弱，储蓄存款增长缺乏后劲等不足之处。新的一年，我们将紧密围绕分行各项工作部署及主任室对财富管理工作新要求，有针对性地推动各项工作有效开展，务求取得新的突破。

在国家规划的开年之初，在当前高通胀经济环境之下，人民群众的储蓄存款存在银行 保本、保息、不保值 的状况之下，为我们的财富业务发展提供了广阔的空间，趁着国家发展新五年规划的新风向，我们计划明年再继续努力。

(一) 将财富管理工作日常规范化，全面提升财富管理综合能力

对理财经理的销售活动量检验纳入日常工作，通过增加必要的量化日常工作，规范日常工作，积累优秀经验，全面提升理财经理的销售技能，。

二是提升我们自己财富管理服务的能力，提高客户忠诚度。为片区中高端客户分类、分层营销做好指引，完善针对高端客户的增值服务活动常规化，提高客户贡献度。

(二)完善网点理财经理配置，做好队伍建设

理财经理作为我行一线重要的营销力量，在业务的发展中贡献度占比较高，我们要克服困难，与支行共商协作，争取在明年之初实现网点理财经理的配置率达到100%。同时，要落实督导未有基金、保险等销售从业资格证的理财经理尽快考取资格证，以保障我行的依法合规销售工作顺利无阻。

在主任室的肯定与鼓励下，我们提出业务竞赛新的工作模式。计划每季度选择一家原来销售比较落后、业务基础比较薄弱的网点，向同业抢客户，夺资源，pk跨片区绩优明星网点，以各业务的任务完成率决胜败，挑战自我，并希望由此能将我行的销售工作推向热火朝天的新高度。

(四) 继续联动网点、私人银行团队，上下一致，做好中高端客户的维护与开拓工作

客户是银行的重要核心资源，未来银行市场，同业竞争会越来越激烈，除了企业品牌的选择外，中高端客户对服务人员素质的选择要求也越来越高，我们要内修专业，外塑形象，持之以恒地为中高端客户提供个性化的、高质量的综合金融服务，有计划地做好系列客户增值活动，借百年中银品牌，力创中银财富管理的美誉度，达到我行中高端客户数量与资产的双增长。

未来的201x年，对我们将会是更具挑战性的一年，在新的工作年度，我们团队将以更强的大局观念和更积极主动的工作态度，努力克服工作中可能遇到的各种困难，加强日常工作的沟通、交流和协作，在分行和主任室的领导下，认真贯彻落实分行的各项战略决策和工作部署，努力推动我行财富管理工作即健康稳步、又较快较好发展，为分行取得更好的经营业绩和理财经理队伍的稳定良好发展做出应有的贡献。

转眼间，在某某期货渡过了将近一年的时间了。回首20xx年，内心不禁感慨万千。自20xx年2月工作以来，我认真完成工作，努力学习，积极思考，工作能力逐步提高。刚进入新的工作岗位时，为了能够更快的适应新工作，在闲暇之时，我翻阅了大量的关于期货方面的书籍。紧接着又跟着几个老同事一起出去，接触了一部分客户。短短一个月时间，公司在我们这边的营业部正式开业，我有幸成为了其中一员，随着公司的其他5位同事一起来到了我们营业部。

在我们营业部，我的工作岗位是交易风控。俗话说投资领域风险放第一，所以我在这岗位的处事必须严谨。每天早盘之前，我必须对营业部所有客户帐户进行审查，如果有风险暴露，及时通知客户追加保证金或平仓以降低帐户风险，并告通客户如果风险继续扩大会出现的强平可能性，这样不仅为客户控制风险，也为公司控制了风险。经过这大半年的锻炼，使自己对这份工作对这个岗位有了更多更深的认识与了解。

对于工作，每个人都有不同的认识和感受，我也一样。对我而言，我通常会从两个角度去把握自己的思想脉络。首先是心态，套用米卢的一句话“态度决定一切”。有了正确的态度，才能运用正确的方法，找到正确的方向，进而取得正确的结果。具体而言，我对工作的态度就是选择自己喜爱的，然后为自己的所爱尽自己最大的努力。

我一直认为工作不该是一个任务或者负担，应该是一种乐趣，是一种享受，而只有你对它产生兴趣，彻底的爱上它，你才能充分的体会到其中的快乐。我相信我会在对这一业务的努力探索和发现中找到我工作的乐趣，也才能毫无保留的为它尽我最大的力量。可以说，懂得享受工作，你才懂得如何成功，期间来不得半点勉强。

其次，是能力问题，又可以分成专业能力和基本能力。对这一问题的认识我可以用一个简单的例子说明：以一只骆驼来讲，专业能力决定了它能够在沙漠的环境里生存，而基本能力，包括适应度、坚忍度、天性的警觉等，决定了它能在沙漠的环境里生存多久。具体到人，专业能力决定了你适合于某种工作，基本能力，包括自信力，协作能力，承担责任的能力，冒险精神，以及发展潜力等，将直接决定工作的生命力。一个在事业上成功的人，必是两种能力能够很好地协调发展和运作的人。

在今后的工作中，我会加倍的努力学习专业知识，掌握更多的业务技能，为将来的工作打好坚实的基础。

在作风上，能遵章守纪、团结同事、务真求实、乐观上进，始终保持严谨认真的工作态度和一丝不苟的工作作风，勤勤恳恳，任劳任怨。

在生活中发扬艰苦朴素、勤俭耐劳、乐于助人的优良传统，始终做到老老实实做人，勤勤恳恳做事，勤劳简朴的生活，时刻牢记自己的责任和义务，严格要求自己，在任何时候都要努力完成领导交给的任务。

随着业务开展工作的深入，新工作内容的展开，可以预料我们的工作将更加繁重，要求也更高，需掌握的知识更高更广。为此，我将更加勤奋的工作，刻苦的学习，努力提高文化素质和各种工作技能，做出应有的贡献。

明年，20xx年，我们团队会在领导的带领下，积级向上，努力创造佳绩。

201x年是我树立价值投资理念非常重要的一年，这一年经历了海普瑞投资失败的痛，痛定思痛通过学习巴菲特及其老师格雷厄姆的思想确定了我的价值投资理念。下半年在市场极度低迷大盘市盈率处于历史底部区域时，敢于在别人恐惧时抓住这次重大机会以6倍市盈率逐步建仓银行股，完成了建仓工作。现将今年的投资工作回顾如下：

一、无知

201x年10月20日买入海普瑞，44倍市盈率，据公司年报显示三年年均利润增幅196%，肝素钠原料药行业龙头国内占比51% ，公司具有fda认证、独创的生产工艺、产品质量优势、行业龙头和垄断性等护城河特征，具有很强的赢利能力和充裕的现金流，公司正在扩大产能、拉长产业链向国际化的制药企业发展具有高成长性，长远看是个有发展前途的好企业。这么好的企业当时我所做的就是全仓买入海普瑞一只股票，在201x年4月19日前我信心十足丝毫不为股价的波动担心，在持股过程中不断对海的原料供应情况进行跟踪，但对企业的产品销售价格及生产形势的变化无法了解，对企业的利润变化无法预估。

201x年4月18日的一季报公布利润同比陡降39%，超乎寻常的高增长必然带来噩梦，业绩的快速变脸导致高成长泡沬的破裂，市场给予强烈反映连续三个跌停板，在第三个打开停板后狼狈逃窜损失25%。这么好的企业为什么还会赔钱呢?我不得不认真反思我的错误根源并为我在投资领域的无知付出了沉重的代价。

二、学习

在至元的介绍下我开始关注我是股东价值投资博文，从此接触了价值投资理念，后来我又系统学习了《如何选择成长股》《彼得林奇的成功投资》《聪明的投资者》《安全边际》《巴菲特的投资理念》等名著，通过学习巴菲特及其老师格雷厄姆的投资思想受益匪浅，认识到了投资海普瑞失败的原因并逐步形成了我的价值投资理念。

三、投资理念

我的投资理念：在安全边际为中心思想指导下，在能力圈范围内选择3～5只财务稳健的优秀公司，长期专注等待机会;在便宜的时候分批买进，建立适度分散化的投资组合;不要过于在意股市短期波动并不被市场先生的情结所感染，长期持股耐心等待;当价格高估时分批卖掉，根据大盘的市盈率历史波动区间做牛熊周期大波段。坚决不碰市盈率很高的热门股、题材股、新股和未来成长股，坚持低市盈率买入法安全投资。

1、 能力圈：把自己的投资目标限定在自己能力所及的领域内，对企业的经营环 境及生产形势的变化能随时了解和感受到，不熟不做、不懂不做。

2、所选企业的财力稳健，资本支出少，自由现金流充足。

3、所选行业具有明显的竞争优势和发展潜力，所选企业是行业龙头，

4、企业具有护城河特征，是垄断性企业;

6、企业管理层优秀、理性，具有战略性发展规划，值得依赖。

7、参照大盘及个股的历史市盈率运行区间，确定买卖时机。在大盘pe 15时，市场处于熊市底部区间，市场先生情结低落，市场极度低迷，利空消息满天飞，优秀企业内在价值严重低估，到了贪婪的时候，是以便宜的价格买入暂时失宠的龙头公司的股票的好时机。在pe 45市场情绪高涨，是分批卖出的时候。做到人取我舍，人舍我取。

8、集中投资：集中但必须适度分散，股票数量在3～5只范围。

9、长期投资：不要过于在意股市短期波动并不被市场先生的情结所感染，长期持股耐心等待。

10、安全投资：遵守安全边际原则，永远不要亏损。不买热门股和市盈率很高的高成长股，虽然某些企业看起来很优秀但是安全投资的股票的市盈率必须小于15，不要为所谓的成长股付出很高的价格。历史证明每个时代红极一时的资产都会让它的拥有者穷困潦倒。

11、极强的情绪控制能力是在股市取胜的另一个关键点。

四、失败原因

根据投资理念的十个方面分析hpr：公司财务稳健，现金流充足;国内第一家fda认证竞争力强是行业龙头;国内产量占比51%具有垄断特性;前几年企业赢利能力确实很强;是私营企业管理层也很优秀。总体企业是个好企业赔钱不是企业的错，错在我的投资理念不成熟，主要表现在以下方面。

1、超出了能力圈：医药行业的经营形势及发展趋势我无法了解和判断，其销售价格的巨幅波动、定价方式及原料供应情况更是无法深入了解，所有对基本面的研究都是靠企业的年报资料无法对企业未来的经营进行客观的评价，基本是不熟又不懂。

2、违背了低市盈率买入法：以44倍市盈率买入为海普瑞付出了一个非常高的价格是导致风险的根本原因。不管一只股票有多么优秀，买入时市盈率都必须小于15倍，这样能确保是在底部区域内买入，保证资金安全。

3、要集中投资但必须适度分散：全部资金押在一只股票上就象是赌博是非常错误的，任何企业内部问题、产品质量问题、经济形势变化、国家政策影响、自然因素的破坏等都会导致业绩出现大幅波动，从而带来严重损失，投资要集中但必须适度分散。

4、违背安全投资原则：hpr是个刚上市不足一年的新股公司现有的和未来的优势都被券商挖掘炒作发行市盈率很高，当时医药板块很热门，导致买入价过高。历史证明每个时代红极一时的资产都会让它的拥有者穷困潦倒，坚决不碰热门股、上市不足3年的新股、未来的所谓高成长股、题材股,盘点20xx年的十大财富绞肉机一部分是发行市盈率高达50、60倍的中小板新股(hpr)，一部分是题材股(如20xx年12月11日的重庆啤酒因乙肝疫苗的研究失利连拉10个跌停板)还有一部分是业绩变脸股(金风科技)或者是高市盈率加业绩变脸股(汉王科技)。

总之主要错误是出价过高和过度集中，再好的企业如果出价过高，也很难有好的收益，必要的分散是对企业经营环境突变的一种风险控制策略。

五、机会

重大的投资机会很少很宝贵，坚定信念勇敢地把握住它就能改变一个投资者的人生，实现财务自由。种种迹象表明今年下半年是个买入股票的很好时机。

1、国内外局势：今年下半年过国际评估公司标普下调美国、希腊、法国、等西欧国家信用评价，并下调欧州7大银行信用评级，欧洲暴发严重的欧债危机面临国家破产，中国也炒作政府债平台危机引起的银行坏帐风险，存款准备金不断上调实行紧缩货币政策，温州等城市许多小微企业破产老板跑路，经济形势恶化，各种利空消息此起彼复，全球股市暴跌。

冬天到了春天还会远吗?经济就象四季轮回一样，它也有波动，但总体是在向好发展。二战以来美国出现了11次经济危机，同样危机过后带来了11次经济繁荣，美国不但没有灭亡而且更强大了。我们不但不要恐惧危机，相反还要感谢它，正是因为它的出现市场先生才能够给我一个便宜买入优秀公司的好机会。

有人统计：市场11次危机中一年后，投资者将有10次机会赚大钱，只有一次亏本，且只亏3.3%，平均收益为25.8%。在危机后将股票持有两年的获利是惊人的，买家在11次危机中都将赚钱，两年的平均收益率几乎为38%。然而理所当然的是，没有人会在股市低谷时买进。结论是，尽管 有些提心吊胆 ，在恐慌中持股甚至买进却是致胜的策略。

2、恐惧气氛：大盘不断下跌，股市交易清淡90%的帐户休眠。股民亏损达30%以上，谈股色变，网上出现奉劝 爸爸不要炒股了 的文章，一些所谓的经济专家在知名网站发表 冰冷经济的真相 等文章，预测20xx年将更加困难，对中国的未来人人惧危。巴菲特说过：别人贪婪我恐惧，别人恐惧我贪婪。野火烧不尽春风吹又生，寒冷总会过去春天还会再来，现在我不但不能卖，有多少钱就买多少股。

**上半年度工作总结报告篇二**

这半年的时间里，收获额多，非常感谢公司的每一位领导和同仁的帮助和指导，现在已能独立完成本职工作，现将今年上半年工作做以下几方面总结。

一、学习方面

学习，永无止境，这是我的人生中的第一份正式工作，以前学生时代做过一些兼职销售工作，以为看似和房地产有关，其实我对房产方面的知识不是很了解，甚至可以说是一无所知。来到这个项目的时候，对于新的环境，新的事物都比较陌生，在公司领导的帮助下，我很快了解到公司的性质及房地产市场，通过努力的学习明白了置业顾问的真正内涵以及职责，并且深深的喜欢上了这份工作，同时也意识到自己的选择是对的。

二、心态方面

刚进公司的时候，我们开始了半个月的系统培训，开始觉得有点无聊甚至枯燥。但一段时间之后，回头再来看这些内容真的有不一样的感触。感觉我们的真的是收获颇丰。心境也越来越平静，更加趋于成熟。

在公司领导的耐心指导和帮助下，我渐渐懂得了心态决定一切的道理。想想工作在销售一线，感触最深的就是，保持一颗良好的心态很重要，因为我们每天面对形形色色的人和物，要学会控制好自己的情绪，要以一颗平稳的、宽容的、积极的心态去面对工作和生活。

三、专业知识和技巧

在培训专业知识和销售技巧的那段时间，由于初次接触这类知识，如建筑知识，所以觉的非常乏味，每天都会不停的背诵，相互演练，由于面对考核，我可是下足了功夫。终于功夫不负有心人，我从接电话接客户的措手不及到现在的得心应手，都充分证明了这些是何等的重要性。当时确实感觉到苦过累过，现在回过头来想一下，进步要克服的困难就是自己，虽然当时苦累，我们不照样坚持下来了吗?当然这份成长与公司领导的帮助关心是息息相关的，这样的工作氛围也是我进步的重要原因。在工作之余我还会去学习一些实时房地产专业知识和技巧，这样才能与时俱进，才不会被时代所淘汰。

四、细节决定成败

从接客户的第一个电话起，所有的称呼，电话礼仪都要做到位。来访客户，从一不起眼的动作到最基本的礼貌，无处不透露出公司的形象，都在于细节。看似简单的工作，其实更需要细心和耐心，在整个工作当中，不管是主管强调还是提供各类资料，总之让我们从生疏到熟练。在平时的工作当中，两位专案也给了我很多建议和帮助，及时的化解了一个个问题，从一切的措手不及到得心应手，都是一个一个脚印走出来的，这些进步的前提涵盖了我们的努力与心酸。有时缺乏耐心，对于一些问题较多或说话比较冲的客户往往会针锋相对。其实，对于这种客户可能采用迂回、或以柔克刚的方式更加有效，所以，今后要收敛脾气，增加耐心，使客户感觉更加贴心，才会有更多信任。对客户关切不够。有一些客户，需要销售人员的时时关切，否则，他们有问题可能不会找你询问，而是自己去找别人打听或自己瞎琢磨，这样，我们就会对他的成交丧失主动权。所以，以后我要加强与客户的联络，时时关切，通过询问引出他们心中的问题，再委婉解决，这样不但可以掌握先机，操控全局，而且还可以增加与客户之间的感情，增加客带的机率。

五、展望未来

上半年已经过去，不管有多精彩，他已是昨天它即将成为历史。未来在以后的日子中，我会在高素质的基础上更要加强自己的专业知识和专业技能，此外还要广泛的了解整个房地产市场的动态，走在市场的最前沿。俗话说“客户是上帝”，接好来访和来电的客户是我义不容辞的义务，在客户心理树立良好的公司形象，这里的工作环境令我十分满意，领导的关爱以及工作条件的不断改善给了我工作的动力。同事之间的友情关怀以及协作互助给了我工作的舒畅感和踏实感。所以我也会全力以赴的做好本职工作，让自己有更多收获的同时也使自己变的更加强壮。总之，在这短短半年工作时间里，我虽然取得了一点成绩与进步，但离领导的要求尚有一定的差距。

六、总结与计划

半年来的工作，自己的工作仍存在很多问题和不足，在工作方法和技巧上有待于向其他业务员和同行学习，下半年自己计划在上半年工作得失的基础上取长补短，重点做好以下几个方面的工作：

1、依据销售情况和市场变化，自己计划将工作重点放在中重点类客户群。

2、针对购买力不足的客户群中，寻找有实力客户，以扩大销售渠道。

3、为积极配合其他销售人员和工作人员，做好销售的宣传的造势。

4、自己在搞好业务的同时计划认真学习业务知识、技能及销售实战来完善自己的理论知识，力求不断提高自己的综合素质，为企业的再发展奠定人力资源基础。

5、加强自己思想建设，增强全局意识、增强责任感、增强服务意识、增强团队意识。积极主动地把工作做到点上、落到实处。我将尽我的能力减轻领导的压力。

今后我将进一步加强学习、踏实工作，充分发挥个人所长，扬长补短，做一名合格的房地产销售经理，能够在日益激烈的市场竞争中占有一席之地，为公司再创佳绩做出应有的贡献!

**上半年度工作总结报告篇三**

回首这学期，便是以纳新作为我们大学生社团联合会的第x个活动开始的，大学生社团联合会的纳新分为初赛和复赛两部分，同学们在这次纳新中都表现出了极高的热情，踊跃参加，积极报名。在选举过程中，同学们的表现也是非常的精彩，经过激烈的两轮比赛，最终选出了社联的新成员，为大学生社团联合会注入了一股新鲜的血液，增加了大学生社团联合会的生机与活力。

在这学期中，我校学生会今年进行了一系列的改革，把学生会分为学生会、大学生社团联合会、大学生自律委员会和大学生青年志愿者协会四部分，今年的学生会换届选举也是本着公平公正的原则，在学术交流中心召开，由同学们投票得出，选举过程有序的进行，各个竞聘的学生也是演讲的非常精彩，博得阵阵掌声。投票的同学也是非常的认真倾听，最终换届选举成功的结束。

经过认真谨慎地学生会选举后，学生会新的一批成员全部选完，我校学生会的全体成员见面大会也开始召开，在这次见面会上，学生会成员全部到齐，主席及各个副主席还有各个系的的主席都与学生会成员见了面并发表了精彩的演讲，通过这次会议，同学们更见深入的了解了学生会的职能以及责任，同时也更加深入的了解了各个主席，增进了成员之间的友谊，对学生会的工作也有了更加升入的了解。

为了丰富同学们的校园文化生活，提高同学们参加活动的积极性，发掘同学们的才能我么大学生社团联合会举办了“精彩在沃”校园歌手大赛，同学们们踊跃残疾，积极报名，大学生社团联合会成员积极筹备，布置现场，做好了各项工作，最中以我校学生取得第x和第x的好成绩圆满结束。

**上半年度工作总结报告篇四**

1.继续教育培训

在本期继续教育培训之前我中心本着分科编班、按需设置课程的原则，在总结前两期继续教育培训经验的基础上，开展了培训调研，广泛征求一线教师的意见，设计了本期各学科培训的课程菜单，依据广大一线教师的需要，确定了培训主题。

根据上级教育主管部门的安排，我中心于2024年7月22日至26日分别举办了中小学教师继续教育培训各学科共计十三个班级的培训。本次暑期培训是我中心同时开设培训班级最多的一次，由于参训人员较多，本次培训在上级主管部门领导以及我中心各部门的协助支持下，进行了精心策划和有效的组织，大家都认为这次培训内容切合需要，培训效果良好，达到了预期的目的。

在培训模式上我们首次采用通过“专家引领、课例观摩、交流研讨”的研训一体的培训形式，由南京和莫旗教研员一起引领学科教师进行深入的探讨交流。每个班级不仅有专职班主任管理，而且有我中心教研员组织培训，还有南京教研员全程参与指导以及我旗优秀的骨干教师做课示范。本次培训教学模式的亮点是“杜郎口”培训模式，为了调动参培教师已有的经验，我们高度重视他们在培训活动中的参与，针对每一个专题均有供学员思考、讨论的时间和空间。培训中不仅有理论提升和讲座，而且有互动交流和实践，既有课堂观摩和学习，又有互动评课和专家引领。灵活多样的培训形式，很受学员欢迎。

培训过程中学员们专心致志地听课、记录、积极思考并参与讨论交流，他们刻苦学习和勤于探索的精神给我们下了深刻的印象。在培训中我们充分关注一线教师的实际需要，不仅在很大的程度上帮助教师构建理论体系，同时更关注新课程背景下课堂教学深层问题。整个培训活动从实践到理论，循序渐进，打破了过去从理论到实践的传统，降低了学习的难度，提高了学习的实效。本期继续教育培训我们从培训的理念、课程设置、培训模式以及授课老师的选择，都经过了精心设计和安排，可以说开创了我中心继续教育培训的新篇章。

2.班主任培训

按照旗教育局的统一部署和要求，在我培训中心的详细安排、精心组织以及南京专家的引领指导和全旗中小学班主任教师的积极参与配合下，为期两天的全旗首届中小学班主任培训于2024年7月22日在政府一号会议室和民族中学多媒体教室圆满落下帷幕，共有591人参加了本次的培训，此次培训以专家讲座为主要形式，可以说是兢兢业业创氛围，扎扎实实搞培训，踏踏实实求提高，真真切切谋发展。通过这次班主任培训，为我旗班主任培训工作指明了方向。

培训前期，我中心做了大量的准备工作。召开会议，细化任务，合理分工，靠实责任，从培训内容的确定到讲座专家的安排，我们都立足实际，放眼发展；从方案的选择到过程的实施，从座位的编排到课上纪律的维持我们都从小处着手，细处入手，这些精心的考虑为培训工作的秩序化开展提供了必要的保障。（如在一号会议室学习的人数达400人，我们在座位的安排除特殊情况请假外，尽管后排座位比较闷热，但也决无中途退场的）。

7月21日早上，在政府一号会议室（主会场）举行了开班仪式，王军局长做了讲话：要大家明确培训目的，抓住机会，善于学习，我中心的许校长在会上对本次培训的目的、形式、要求做了具体的安排，同时希望参训者主动配合，积极参与。开班仪式结束后开始我们的培训工作。在这两天的培训中，我们共邀请了四位专家，从班主任的基本程序、班级精神文化建设、心理健康这三方面分两个会场进行巡回讲座。其中黑龙江省宝泉岭高级中学王升江主任的讲座给班主任很大的震动，他的育人方法实践起来将大有成效，南京的孙晓光老师不仅对班级精神文化建设的方法与大家进行了交流，同时也讲到了教师专业发展的成长过程，老师们深受启发，在心理健康知识方面，我们这里可以说一片空白，因此老师们对南京杨静平老师的有关心理健康的讲座十分感兴趣，杨老师的讲座也确实让大家耳目一新。通过这次学习，我们不但有机会感受到名师的风采，而且每位班主任老师的育人能力得到了很大的提升。

当然，一些教师也存在厌训的心理，学习的积极性不够，主动性不强，其原因是多方面的，我们除了在健全培训制度和加强过程管理做文章之外，也要从心理的角度去衡量。教师的阵地在课堂，学习的目的也同样在课堂，可培训是一种长效行为，短期内大的提高是不现实的，效益不是那样的明显，或许这也是原因之一。但不可否认，好的培训一定能产生潜在性的效益。总之，只有从多层面加强对教师培训的研究，让培训学习所得与教学实践改观基本对等起来，培训工作也就踏上了有效的步点。

3.校长岗位培训

2024年7月20至23日，在莫旗教育培训中心五楼微格教室我旗各中小学校长38人，参加了为期4天的校长岗位集中培训，本次培训的目的是加强民族地区校长培训，重视城市薄弱学校校长培训。根据规定新任中小学校长应做到持证上岗，任职资格培训时间累计不少于300学时；在任中小学校长5年内累计参加脱产培训时间不得少于240学时。“十二五”期间，要求我们中小学校长学习新的教育理念、新的教育知识、新的教育技能。在实践中巩固和丰富学到的新的知识和技能。

新课程改革要求我们，在学校的工作方面校长必须走在工作的前面，校长素质的好坏直接影响到校长在教师心目中的形象和威信。在培训中参训校长们认真学习,更新观念，通过本次培训，提高校长们的教育理论水平及教育教学管理能力，从而提高莫旗的教育质量。

本次培训模式为：（1）集中培训（2）岗位自修（自学教育理论学校管理研究）（3）集中考试(4)实践研讨活动(5)先进地区考察（6）校长论坛。

“集中培训”的课程设置有了新的改进、注重实用、实效性。针对校中小学长们的工作实际开设了课程。很受学员们的喜欢。这次培训的成功之处在于“集中培训”的时间段，课程设计实用，有指导性，对今后的教育教学工作有主导作用。

4.普通话培训

说好普通话是素质教育的重要内容，教师的普通话对学生又有着直接的影响。因此为进一步提高我旗个体幼儿园教师的普通话水平,保证幼儿教学质量，我中心于2024年8月4日——8月6日为45位个体幼儿园教师开展了普通话培训活动。由培训部陈艳杰老师（自治区级测试员）担任主讲老师。

培训包括四大部分，分别是学习普通话声母、普通话韵母、普通话声调、朗读和口语交际。为了有效地帮助老师们纠正错误的读音，陈老师先进行示范性拼读，然后让老师们逐个发音，李老师再针对老师们的读音进行纠正，并详细地讲解发音的部位和发音的技巧。在培训中发现，我们老师普遍存在的发音问题是舌尖音“z、c、s”与翘舌音“zh、ch、sh”有所混淆；“n、l”发音不明显；部分音节的发音不准确。主要是由于老师们不了解发音部位和发音技巧。通过这次培训，老师们不仅学到了语言方面的专业知识，找到了语言学习的技巧，了解自己发音存在的不足，而且领悟到学好普通话不是一朝一夕的事，需要经历长时间的训练和积累。

在问卷中，学员普遍反映陈老师和蔼可亲，语言优美，工作态度认真，条理清晰。通过学习收获很大，不仅认识了很多生字，还把平时容易读错的字词纠正过来，同时阅读能力和个人表达能力也有所提高，更重要的是对普通话学习产生了浓厚的兴趣。培训结束后，45名学员全部测试合格。

这次培训开阔了老师们的视野，使教师们重视普通话发音和表达，增强了教师责任意识和爱岗敬业精神，促进教师专业化成长。我们将以此为契机，进一步加强对语言文字和教学技能的学习，为创建文明和谐的校园做出不懈的努力。

5.幼儿教师培训

2024年7月16日至7月18日，莫旗教研培训中心进行了暑期继续教育幼儿教师的培训，本次培训不仅课程设置合理，而且形式新颖，可操作性强，得到了学员的一致好评。

在本次培训中，我们请到了齐齐哈尔师专的汪艳秋老师为学员进行舞蹈课的教学和幼儿手指操的培训。汪老师从事多年幼儿教师的培训工作，专业技术过硬，在自己的教学领域极有建树，在课堂上一丝不苟，把舞蹈的每一个动作要领都教给学生，每一个动作都亲自示范，在炎炎夏日，挥汗如雨，她的这种敬业精神和严谨的教学态度不仅得到了学员的一致好评，而且也感染了每一位学员，我们的学员都积极参与到课堂中来，在舞蹈课中共学习了十一个富有童趣的舞蹈。在汪老师的手指操的教学中，学员们学习了适合幼儿的手指操，收获颇丰，并在课下积极和汪老师交流探讨，学习热情高涨。

培训第三天齐齐哈尔市的管雪萍老师带领学员们走进了神奇的彩泥世界。管老师不仅带给了我们新的培训理念，让我们领会了小泥巴中的大智慧，让智慧在孩子的指尖飞扬，而且寓教于乐，在课堂教学中教会学员制作彩泥的方法，并做了很多生动有趣的小东西，学员们都积极参与，课堂气氛非常活跃。通过管老师的教学使学员们懂得了“手是人的能力的核心”，对于孩子来说，不断地让他运用手的各种活动能力，可以不断地刺激和促进大脑的认知作用，这如同给他一笔财富。为了使学员们在平时继续学习，把学习到的东西运用到教学中去，我们建立了公共邮箱()，把课堂的舞蹈音乐和视频以及教师的课件全部上传,做到资源共享。

授课教师的

**上半年度工作总结报告篇五**

为切实做好20\_\_\_\_年安全生产、综治、依法治市等工作，围绕学习贯彻落实《安全生产法》、市政府安全生产目标责任等内容，组织运用多种方式、方法为企业服务，并与全市规模以上工业企业、非煤矿山、液化石油气生产经营单位签订了安全生产、综治、禁毒目标责任书，安全生产管理及责任得到了层层落实。

二、严查隐患，开展安全大检查

为确保安全，上半年加大了对企业的安全隐患排查力度和日常检查力度。特别是对重点危化企业、非煤矿山及燃气生产经营单位，深入企业生产第一线，督促企业加大隐患排查整治力度，共深入企业安全检查200多家次，下达隐患整改指令书及现场检查记录200多份，提出限期整改的安全隐患300多条。通过检查、隐患整改，极大地改善了企业的安全生产状况和企业职工意识的提高。

三、会议及发文情况

1、工业局会同安监局、国土局坚持每月26日的安全例会。

2、工业局组织召开5次燃气行业安全生产专项会议。

3、1-6月下发文件及安全宣传资料20多种共3000多份。

四、专项整治情况

1、开展了全市危险化学品生产、储存、运输、经营企业和单位安全生产大检查，对检查中存在的隐患立即下达整改指令书。

2、开展了对非煤矿山安全专项整治工作。

3、工业局牵头组织市公安、消防、工商、安监、技监等部门对全市相对密集的部份城镇进行了燃气安全宣传、安全检查并打击非法销售活动。

20\_\_\_\_年的社会治安综合治理工作，上半年的展开方式主要是抓基础，建机制，全面安排部署市综治委的“20\_\_\_\_年社会综治工作要点意见”，坚持预防为主，打防结合，网络格式化、工作细胞化的方针，为企业清理保障和谐边际，最大程度的支持企业发展。

一、及时安排部署了市综治委有关综治工作的指示精神

年初，在吃透领会市综治委着力保障社会和谐，预防打击犯罪的精神上，制订了“工业局社会治安综合治理工作要点”，向非煤矿山企业56家，规模企业123家下发，并签订了目标责任书。

二、从日常工作制度上落实综治工作监督检查

局领导高度重视社会治安综合治理工作，其工作在局综治工作领导小组的领导下，把主要精力用于摸清企业底数、化解企业矛盾与加强企业职工相关教育的基础工作上。半年深入企业72次，对企业进行了广泛的综治基础工作、安全生产、企业治理、矿山治理等检查督查，有效地捉进了企业的边际安全保障工作。

三、通过抓维稳工作，促进综治工作的纵深方向发展

现有28家改制企业存在着不同程序的不稳定因素，我市的菜博会、世博会在轰轰烈烈的氛围中先后登场，如果不能有效的预防与控制，不稳定因素演变成群体性事件和这些历史事件叠加，就会向维稳形势提出严峻挑战。我局清算组和维稳、信访工作人员从大局出发，做了大量艰苦的政策性宣传解释、化解工作，重建办人员在条件极端困难、涉及面非常大的情况下，通过艺术性的工作创新方法，解决困难，控制或化解了一个个巨大困难，保住了一方平安。半年工作中共收集维稳信息168条，处理解决维稳事件14起，上报维稳信息6件次。无一起进京或恶性到成都市群体性事件发生。

**上半年度工作总结报告篇六**

现行《工会法》规定工会的基本职责是维护职工的合法权益，这是对中国工会职能长期理论探讨和实践经验的科学总结，反映了工会的本质属性。今天本站小编给大家整理了工会上半

年度工作总结

，希望对大家有所帮助。

镇工会工作在镇党委、政府的领导下，在区总工会的帮助、指导下，创新机制，踏实工作，现将20xx年上半年主要工作汇报如下：

深入开展建功立业活动。围绕实现科学发展这一目标，引导广大职工积极投身于全镇经济建设，在保增长、保民生、保稳定中发挥了积极作用。认真组织开展职工节能减排活动，组织辖区内企业号召全体职工积极参与活动，并取得了良好效果。

一、认真做好“五一”劳动节系列工作。

一是，组织申报市、区级各项表彰。二是，组织劳模到区医院进行健康查体。三是，组织职工参加区兵乓球比赛。

二、认真做好相关安全生产工作。

坚持“安全第一、预防为主、综合治理”的安全生产方针，以“弘扬企业安全文化，加强班组安全管理”为主题，以“安康杯”竞赛活动为载体，以签订劳动安全卫生专项集体

合同

为保障，扎实开展“安全生产基层基础提升年”活动，吸引更多的企事业、机关单位和职工参加到活动中来，不断增强广大职工的安全健康意识和技能素质，在发动群众搞好安全隐患排查、组织职工反“三违”(违章作业、违章指挥、违反劳动纪律)、维护社会和谐稳定中充分发挥职工和工会的积极作用。

三、扎实推进维权工作。

坚持以职工为本，突出工会维权职能，主动依法科学维护职工合法权益。深入开展“劳动关系和谐企业”创建活动，同时积极规范企业工资集体协商、集体合同签订和基层工会规范化建设等工作。

四、认真做好职工服务中心网络建设。

规模以上企业做到有服务场所、有服务中心牌子、有工作人员、有管理制度、有服务项目。

五、认真做好中小企业心理咨询疏导员培训工作。

为了更好地为企业职工提供心理咨询服务，维护职工心理健康，6月上旬，组织培训心理咨询疏导员7名。通过培训，帮助心理疏导员初步掌握了职工心理健康疏导知识、技巧及科学的职场减压排压方法。

六、认真做好设立车间流动书箱工作。

为了更好地服务基层、服务职工，进一步提升职工素质，为全镇经济社会发展提供更好的智力支持和精神动力，在镇内5个中小企业设立了车间流动书箱。

七、认真做好困难职工帮扶工作。

一是，组织6名志愿者，按照“3+1”的模式(即3个志愿者帮扶1名大学生)对在校困难职工家庭大学生进行助学帮扶。

二是，为20xx年“阳光工程”培训的职工建立困难职工档案。

下半年工作打算：

一是，进一步加强基层工会组织的规范化建设;

二是，认真做好基层工会组建、工资集体协商等工作;

五是，努力完成工会报刊征订、事业单位工会经费收缴和职工互助补充保险续办等任务。

上半年，市人事局工会工作在市总工会的精心指导下，着力加强机关工会建设，认真贯彻执行《工会法》，开拓创新，锐意进取，积极履行工会职能，充分调动和发挥了工会会员的积极性和创造性，推动了人事人才工作的创新发展。

1、加强了工会组织建设，提高工会工作质量

三是开展工会信息宣传工作，收、管、用好工会经费，促使工会作用得到更好的发挥，更好地为人事人才工作大局服务。

2、扎实组织学习教育，工会会员政治业务素质不断提高

二是强化电子政务知识学习，提高服务水平和服务质量。在市直单位率先推行电子政务办公制度，文件、政策、程序、工会动态全部上网发布，节约了行政成本，提高了工作效率，加快了机关建设的电子信息化进程。

3、开展帮扶活动，发挥工会作用

二是支持中和镇中药产业开发工作，帮助山区农民发展产业，脱贫致富;

三是做好女职工工作，组织开展检查，关心女职工身体健康;

四是做好老干和关协工作，以老干支部为单位开展有益的工会活动，在“六一”儿童节开展了周洛古文化村郊游活动，并给予每位学生100元节日慰问金;对家属子弟在校获奖的，工会给予相应奖励，促使青少年健康成长。

4、以工会活动为载体，增强工会活力和凝聚力

组织开展了丰富多彩的文体活动，丰富职工文化生活。

一是组织职工赴株树桥水库观光休闲，踏春郊游;

二是组织了一次扑克比赛，评选了优秀选手;

五是组织职工参加行政中心运动会，积极组队参加拔河赛、乒乓球赛、象棋赛、自行车慢车赛，培育职工竞争意识，不增强职工的身体素质。

下半年，我局工会将更好地履行职能，充分发挥作用，增强职工主人翁意识，更好地推动人事人才工作向前发展。

上半年，工会在区总工会和区水务局工会的正确领导下，在工会委员成员的共同努力下，开拓创新、锐意进取，认真贯彻执行《工会法》，积极履行工会职能，致力于工会组织建设，积极开展工会创建和创先争优活动，充分调动和发挥工会成员的积极性和创造性，促进了单位各项事业稳步推进。现将半年来的工会工作总结如下：

一、 加强工会组织建设，提高工会工作职能

工会组织从增强自身活力和凝聚力出发，对工会的组织体制、工作机制、工作方法和活动方式进行了适时调整，为适应社会主义民主政治和法制建设的要求，在实现工会组织群众化的同时，加强工会组织的民主化和法制化建设，努力提高工会干部的整体素质。我处工会及时申报新职工，确保工会覆盖率和入会率一直都保持在100%，最大限度地把广大职工吸引和组织到工会中来，为工会及时增添新鲜血液，今年新入会职工1人。

工会工作不仅需要工会干部的努力，更需要广大职工的理解、支持。所以在加强工会干部素质管理的同时，我们印发了《中国工会章程》、《工会法》等法律法规小册子、宣传图片等，并经常性的组织职工学习，提高广大职工对工会工作的理解，为工会工作的正常开展奠定了基础。

二、 积极开展工会创建，促进工会全面发展

为进一步规范工会建设，提高工会的工作水平，单位积极参加上级工会的各项创建活动，在全体工会成员的共同努力下，通过认真对照创建要求，完善硬件和软件资料，并多次请x区总工会和局系统工会的专家进行现场指导，单位在江都区三星级基层工会的基础上，顺利获得了五星级基层工会称号、x区工人先锋号等荣誉，工会主席也因此获得了优秀工会工作者称号，下一步我们将再接再厉，争创xx区文明单位和xx市工人先锋号。

三、 认真履行参与职能，积极参与民主管理

在不断完善组织机构的基础上，我们按照一手抓工会小组组建工作，一手抓工会作用的发挥，在巩固提高方面下功夫，在加强固本强基方面下功夫，推动和完善各种维权机制和工作制度，包括职代会监督制度，平等协商制度，劳动争议调解制度，积极发挥工会作用，积极推进政务公开，工会设立经审委员会，重点加强工会财务管理监督，严格执行工会财务制度。

工会建立了单独的银行帐号，每月定期在单位公示栏对工会财务收、支情况及经费使用计划进行公开，接受会员监督管理。起到了良好的参政议政作用。定期开展工会会议，上半年召开职工大会一次，工会委员会议六次，提出有效议案三条，目前已解决一条。

四、 关心职工生活，切实解决职工困难

发挥工会组织的重要作用，解决职工的困难是单位工会工作的重中之重。在春节、三八妇女节、端午节这些传统节日，工会都及时发放节日慰问金，“六一”节日，工会还为有儿童的员工发放了慰问金。考虑到一线职工在堤防巡查时的高温及容易被蛇咬伤的实际情况，汛期来临前，工会购置了风油精、人丹、蛇药等劳动保护用品发放到各巡查段，确保职工巡查时的安全。

每当有职工生病住院，工会都会派人进行慰问，了解职工疾苦。通过真真切切的工作态度，实实在在的工作作风，让职工感觉到工会组织就是他们的家。

**上半年度工作总结报告篇七**

时光飞逝，来到x公司已经半年了。这半年的时间中，我从一个刚步入社会的大学生，变成一个渐渐开始熟悉自己的工作流程的单证员。在这一年中，我和同事们相处融洽，工作得十分愉快。自己在工作学习生活中，都得到了很多经验。

我们公司的单证操作基本的程序如下：

1、如果是根据合同的交货期限进行催货。催货时，单证员要明白电话催货的几个要点：

a。货物什么时候可好?

b。包装明细什么时候可以出来?

2手头负责的工厂需要出货，询问如何安排船东及具体的船期。目前手头上常常操作的货代有，，等。船东，等。

3、将托单发给货代，请货代帮忙订舱。等舱位下来，让货代刷排载给拖车，然后通知工厂具体装柜的时间，。

4、我们公司目前的货物，都是由专门的几家货代在做，比如，，等。主要是考虑到我们的产品比较复杂，品目繁多，换货代不是有利于我们的顺利报关和出货。单证员除了工作要认真外，还需要和相关货代保持良好的工作关系，这样子有利于开展工作。

5、货代的确认单上面有截报关和截提单的时候，所以要尽量赶在最后的时间前，完成报关和做好客人需要的单证让客人核对，以便能在船东截提单前确认给货代。外贸单证员工作总结所以尽量和工厂确认一下，能够尽量早点装柜的话，就早点。这样的话，可以利用柜子进码头，就及时查进场重量。然后根据要求，来调整报关的重量。然后根据每个客人不同的要求，做他们需要的单证先让客人确认。同时，这边根据报关的重量调整报关的金额。

报关所需资料如下：报关合同，报关发票和装箱单。同时现在要记得报关有分岛内和岛外有两个报关行，所以发报关资料的时候要注意。 有特殊的例子：

如果是指定货代，从等报关的话，那么必须做好报关资料，盖上公章，然后加上一份报关委托书，同时要附上申报要素和报关单，再加上几张便签，提前寄往委托报关的地方。

6、如果是付款方式l/c，就一定要仔细阅读信用证里的条款，最好在复印件上做好记录。发票和清单里的货物描述必须严格按照l/c的规定，收货人也必须按照l/c上的applicant出具。另外如果l/c需要forma a或者c/o，它的发，收货人，地址，货物描述，也必须严格按照l/c上的规定去办。c/o一般要先进行网上申报。申报完毕，还要看是否通过，通过了，就可以带单证章去贸促会现场打单。

7、货物在装运的过程中，有个提单的核对过程，这个过程是一些重复性工作。提单核对关键的是核对以下几个要点：发货人，收货人，通知人，目的港，marks，货物描述，重量和体积。当付款方式是l/c时，一定要非常仔细，严格按照l/c，如果信用证单词有错误，也必须将错就错，不能自行修改。提单的核对要不厌其烦，一直核对到提单完全没有一点问题为止。牵涉到提单早出晚出的问题，要配合货代，尽量提单当时修改。货代一出提单，马上要他们发一份过来。一般只要提单一出来，我们就要把相关的交客户的资料准备一份，先给客户传真件。

8、保险单。如果是做cif，就一定要买保险。保险的金额一般要投保加成10%。货物描述按照l/c 上的规定，如果做t/t则按照pi上的规定。保单最好也进行核对，和提单一样，一直ok，才叫保险公司打单。如果填写保单的时间在船开后，就要填写保函。个人的经验是，保单的签发时间一定要在船开前，也就是如果保单确实是在船开后买的，要保险公司把保险的时间一定要签在船开前。

9、目前手头上操作的客人需要的单证有co ,form-e,保单等，这几项单证都必须等正本提单或者电放单签出才能进行核对和修改。要做到和提单一致，特别注意港口显示，开航日期，品名描述等。

10、如果做t/t，提单出来后，发票和清单各准备三份，和提单一起，以及不同客人不同的单证要求，做好邮寄的准备，现在的快递主要是tnt。只要确认客人已经付款，财务截汇，或者有付订金，或者工厂确认可以寄件，既可以邮寄相关资料了。或者工厂确认可以寄件。

如果是做l/c，根据上面交单所需要的doc，一个个去准备。银行会非常仔细检查我们所有的单据，希望可以找出我们的不符点，所以有时候单据会改来改去。 做了两次信用证出货，对于信用证的出货操作流程也渐渐熟悉。

11、一票货物结束后，就要准备等开票资料，做开票合同给工厂，工厂确认ok,他们开发票过来后，要认真核对，没有问题的话，在发票右上方写明合同号，连同报关单交给财务。

12、记得刚来公司时，是从学打发票做起。发票一式五份，第一联是写实收美金，第二联是存根联，下次买发票的时候用得上。第三联是写fob价格和进出仓单，第四联是税务联，第五联是附联。每个月的月底要先根据船期排好合同号，然后统计当月的fob价格，交给财务，让她进行网上申报。

第二项工作就是打发票，现在的话都可以用网上站，月底开始打。

第三项工作打完发票，就要及时做进出仓单及其他后续事项，以便尽早让会计进行退税等事项。

13、目前手头上操作的工厂主要有江新，小徐常走的是曼谷，而小林和老胡主要的客人是双威公司，而双威公司则需要时常进来邮件往来。至于其他的几个工厂，达泰科常做的是转向柱，许啯良通常是装从聪勤的货，小吴都会监柜。而盛皇付先生常走的货物是螺栓出往越南。还有其他几位比较没那么常出货的客人。 所以最好的方法便是：记录下每一个客人的单证要求和寄单地址。方便自己区分和存档。

这一年来，我学到了很多，做为一个好的单证员，最重要的一点就是一定要有责任心，同时也要更加细心。

**上半年度工作总结报告篇八**

书记原指负责文件纪录或负责缮写的人员，但在一些政党和政党型社团中，是主持日常事务的领导人。今天本站小编给大家整理了书记上半

年度工作总结

，希望对大家有所帮助。

一、工作情况为了企业的发展和更好地发挥党组织的核心作用，我确立了以抓党员队伍建设和党组织规范化建设为重点，结合公司实际创新与改革，开展灵活多样的党组织活动，以此来推进各项工作，促进经济建设，增强党组织的凝聚力和号召力。

第一，抓党建，提高党组织规范化建设。我从加强基层党组织规范化建设入手，制定和完善了《党员信息反馈制度》、《党员一带一制度》、《定期研究评议行政工作制度》、《党内监督制度》等12项制度，并注重在实践中不断补充和完善，使之更加具体化、规范化，使党员做到有章可循，有效地促进了公司党建工作的开展。

第二，抓党员，注重素质的提高。提高党员素质，促进党员参与企业发展的能力是做好党的工作的基础，也是提高党员思想政治水平的有效途径，我们充分发挥两个阵地作用，通过中心组学习和党员学习，先后开展了理想信念教育、职业道德教育、社会主义荣辱观教育，使党员们进一步统一了思想，理清发展思路，一致认为解放思想、转变观念，进一步把公司的经济发展上去是第一要务，提高了党员的政治理论素质和参与企业发展的信心、热情和能力。

第三，抓稳定，开展一带一工作。针对公司经济困难、职工队伍不安定、公司处于改革发展的关键时期的实际情况，为了充分发挥党支部成员和党员的作用，努力建设一支思想作风贴近党员标准和思想先进、作风扎实、能吃苦、能打硬仗的职工队伍，进一步增强党组织号召力和凝聚力，进一步增强党组织的战斗堡垒作用，开展了一名党支部成员带一名入党积极分子和一名党员带一名普通职工的“一带一”工作，要求责任人从思想上、工作上、生活上方方面面入手，经常同责任对象沟通交流，用先进的思想教育对方，用关心和帮助感染对方，帮助对方解决工作和日常生活的难题，帮助对方树立正确的工作和生活观念，树立企业主人翁意识，主动为企业分难解忧。以此来密切党群关系、促进公司经济效益的提高。使职工学有榜样，赶有方向，改变了过去等、靠、要、懒、散、慢的不良工作作风，使职工思想上有了很大的转变，激发了干事创业的信心和决心，形成了工作热情高涨、干劲十足、争先创优的良好工作局面。

第四，抓载体，深入开展“双岗”活动。在深入拓展“双岗”活动中，我们按照创建优秀示范小区的要求，制定了活动工作，党员岗上、岗上工作目标及考核标准，从激励、约束机制上强化促进了这项工作。成立了党员服务小组，开展了以“送政策、送技术、送信息、送服务、送温暖”为主要内容的“五送”活动，进一步密切了党群关系，提高了全体党员的服务意识、服务本领。在岗下责任区清理垃圾10余车，清挖排水沟570栽延长米，栽植绿化树木120余棵，设温馨提示牌5个，安放新垃圾箱4个，发放防火宣传单300余份，为群众办好事10余件次。收到了良好的经济效益和社会效益。

第五、抓教育，巩固扩大

先进性教育

成果。在先进性教育活动中，我们注重将先进性教育活动的成果转化到日常党建工作中，尤其是我县上半年基层组织建设观摩汇报会后，我们按照会议的要求，进行自检自查，完善提高。结合县委下发的“六大机制”建设和《基层组织规范化建设标准》，按照“党员学习教育管理类、党内与组织生活类、联系服务群众类”等七类标准，对内业建设进行了重新整理、归类，建立健全了各项基础内业材料。同时，为抓好先进性教育活动成果的巩固和提高，支部从党员干部的学习教育入手，把“学政治、学业务、学作风”贯穿工作的始终，并抓好主题实践活动的延伸，进一步丰富了主题实践活动的内容，将主题实践活动与企业生产、企业管理、岗下服务等相结合，收到了较好的成效。

第六，抓经济，以党建促进经济建设，达到双赢目的。在做好党务工作的同时，能积极配合行政领导抓好单位的经济建设，在产业结构调整上，为单位经济的多元化发展想办法、出对策、拿思路，并组织全体党员开展了主题实践活动，为促进单位经济效益贡献。通过主题实践活动的开展，节约了大量的人力、物力、财力。节约资金1万多元，在种植亚麻、园林绿化上，获得了理想的经济效益，拓宽了企业增收的渠道。

第七，抓环境，创建良好的生存空间。能够带领党员、职工积极参与岗上、岗下环境治理工作，清理圃前垃圾、平整沟壑，进行绿化美化，栽植草坪200m2、樟子松300株，极大地改善了圃前环境。并且，在岗下责任区补植了山丁子、面果树70余株，使责任区的环境得到了美化。同时，我们积极参加城镇绿化建设，承担了北极乡、西山公园、中心街等绿化任务，栽植草坪1000余平方米，花卉2万多株，栽植樟子松、红松、云杉等绿化树种7万多株，为城镇绿化美化做出了贡献。

二、存在的不足:

在学习方面布置的多，检查的少。工作上有时有急躁情绪。

在今年的工作中，我将继续加强政治理论和业务学习，不断地提高自身素质，提高自己的工作能力和工作水平。以科学发展观为统领创造性的开展工作，并以此促进单位的各项工作。

上半年，在乡党委、政府的正确领导下，作为第一责任人，我认真贯彻落实乡党委基层党建责任制目标要求，紧紧把握自身在村工作中牵头抓总、当好表率的具体职责定位。按照“抓党建、凝合力、谋发展，抓发展、夯基础、促党建”的工作思路，以开展创先争优活动为契机，团结带领全村广大党员干部群众艰苦奋斗、开拓创新、扎实工作，提升了党建工作水平，有力地推进了全村经济社会各项事业的又好又快发展。下面，我就履行xx村工作第一责任人职责情况述职如下，请各位领导、同志们评议：

一、狠抓党员干部教育管理，构建打造党建工作的“核心工程”。

一是建设“学习型、思考型、进取型”两委班子。坚持每月一次两委学习制度和业余自学制度，在班子成员中开展以“学理论、学科技、学法律，查思想、查信念、查作风，促进党性观念增强、促进经济发展、促进党群干群关系进一步密切”为主要内容的“三学、三查、三促”活动，互帮相促，乐于交流，形成“工作学习化、休闲学习化、生活学习化”氛围，同时利用农家书屋，组织党员干部利用业余时间学习党的理论知识、科技实用技术及其它文学、人物传记等书籍，增长知识，另外还组织党员干部群众参加区、乡、村举办的教育培训3次，解放思想，开拓了党员干部视野。

二是坚持“三抓”提高发展党员质量，即：抓培养，夯实发展党员工作基础。抓管理，强化党员先进作用辐射。抓制度，力求党建工作规范科学。通过不断健全完善抓制度与落实，规范了发展党员工作，优化了党员队伍结构，促进了党的基层组织建设，目前，xx村共有党员41名，新发展党员2名，积极分子转预备党员2名，培养积极分子7名，培养后备干部3名。

二、深入开展创先争优活动，激活力作表率。

自开展基层党组织和党员“创先争优”活动以来，xx村将“创先争优”活动列入了村支部、村委会重要议事日程之中，x月xx日召开了村两委班子会议，认真学习了乡党委、政府关于在基层党组织和党员中开展创先争优活动实施方案及有关工作部署，又从本村实际出发详细制定了以“抓党建强管理，激活力作表率，创机制谋发展”为主题的创先争优活动实施办法，成立了以村支部书记为组长，村两委人员为成员的创先争优活动领导小组，深入开展了创建活动。

在创建活动中，通过组织党员重温

入党誓词

、学习党的政策，互相交流讨论，以典型示范村为榜样比发展，党员之间比“岗位奉献”等各种形式，激发了村两委和党员活力，使创先争优活动起到了明显效果，一是充分发挥党支部作用为xx村西小区48户村民清理了公共厕所卫生遗留问题，并制定了环境卫生长效保洁制度，从根本上解决了村西小区一到雨季粪池涨满，粪便四处流，村民行走困难问题。

二是充分发挥党员先锋模范作用，发动35名党员投入到新农村建设环境卫生整治活动中，自x月份起历时38天时间，清理了因修建承唐高速辅道拆迁和村民建房遗留垃圾1立方米，清理道路2条总长2400米，在此基础上，建立了环境卫生整治长效机制，新建了垃圾池9个，为了解决全乡垃圾堆放处理问题，xx村党支部积极动员党员协助乡政府做占地户思想工作，协调解决征占农户山地补偿问题，最后在本村山湾子山沟内，新建了全乡大型垃圾场一处。

三、发挥党建工作的牵引力和带动力，创机制谋发展。

xx村始终把党建工作和中心工作联系起来，充分发挥党建牵引带动作用，切实为人民群众兴办了一批好事实事。一是在区乡的帮扶下，为51个农户安装蔬菜大棚卷帘机51套。二是通过党支部组织党员群众学习科技知识和聘请技术专家讲课，以党员带群众，种植各种蔬菜500亩，栽植各种树木25000棵，发展农户养猪1000头。新建便民煤场3个，发展沼气30户。三是深谋细化为民生，为了真正解决xx村万亩稻田和蔬菜大棚上水难问题，年初村两委形成共识，谋划了年内修建2700米渗水渠计划，在上级的帮扶下，目前已完成超平测量xx米，修建渗水渠便道600米。

四、强基固本，深入落实四议两公开制度。

为进一步实现加强党的领导与充分发扬基层民主的有效统一，加快推动新农村建设的顺利开展，xx村从工作实际出发，一抓联动，健全责任体系。二抓培训，增强落实能力。三抓宣传，构建浓厚氛围。四抓落实，提高工作水平。通过坚持“四抓”措施，强化对“四议两公开”工作法的推广实施。促进了村工作顺利开展，特别是在上半年筹建村级活动场所建设过程中，村党支部严格把关，按照“四议两公开”工作程序，确定了占地面积1400平方米集村部、村民议事、党员活动为一体的活动场所一处，目前征地拆迁工作已顺利完成。

虽然我村抓党建工作取得了一些成绩，两委班子的整体战斗力得到了加强，干部的整体素质和“双带”能力得到提高。但是与乡党委、政府的要求还有一定差距，与兄弟村相比还有一定差距。下一步，在乡党委、政府的正确领导下，我将以更强的责任心、更高的热情、更清的思路进一步抓好党建工作，深入开展创先争优活动，认真履行党建工作职责，用真劲，叫真章，实现由“被动抓”向“主动抓”，由“应付抓”向“务实抓”，由“一人抓”向“合力抓”的真正转变，开创了xx村工作新局面。

我自担任xx乡x村第一书记以来，在乡党委政府的正确领导下和全体村民的关心支持下，认真贯彻落实党的xx大会议和国发2号文件精神，以开展“争先创优”活动为契机，立足我村实际，团结带领村委会一班人，廉洁奉公，勤政为民，锐意进取，奋力拼搏，发挥领头雁作用，较好地完成乡党委、政府确定的任务目标。为我村经济发展、社会稳定、和谐做出了应有的贡献。今天，我将半年以来工作情况向各位领导、各位同志汇报如下。不当之处，请批评指正。

一、始终不渝地抓好基层组织建设和队伍建设

(一)一是认真组织党员和村两委成员学习党的“”精神，实践“三个代表”重要思想，落实科学发展观，继往开来，与时俱进，全面实施争创小康文明村目标，提高两委成员的思想水平，从而促进我村全面工作的顺利开展。二是坚强对支部成员的培养和管理，要高标准、严要求，突出抓好思想作风建设和自身建设，在乡党委的正确领导下，不断提高两委成员、广大党员的凝聚力、战斗力，切实发挥好在各项工作中的领导核心作用，逐步建设成为品德好、能力强、作风正、威信高、能带领群众加快致富进程先进党支部。

在全村的共同努力下，所做的工作得到各级党委政府的肯定，于xx月，被乡党委评为“治安模范”先进村;xx月，被市委党的建设工作领导小组评为“五好”基层党组织;xx月，获乡党委、政府年度村级综合目标考核一等奖;xx月，被乡党委表彰为科发展观学习实践活动“先进村”;xx月，获乡第三届“堵浒文化杯”春节文体活动团体第一名;xx月，被黔南州农业产业信息化工程领导小组评为“185工程建设先进村”;xx月，被州委党的建设工作领导小组表彰为“五好、四新、三落实”农村基层党建示范点;xx月，获乡党委、政府年度村级综合目标考核一等奖;xx月，获市级创先争优先进基层组织;xx月，获乡党委政府先进基层党组织。

(二)加强自身学习，着力提升自身修养和领导水平。学习是提高党性觉悟和思想境界的重要方法，也是提高理论水平和执政能力的根本手段。尤其是学习国发2号文件以来，我始终把学习放在了首要位置。一是学政治理论，提高思想境界。认真参加各种学习活动，重温了党和国家领导人的重要阐述篇章，认真领会了其精神实质和深刻内涵。二是学业务知识，提高领导水平。通过坚持不懈的学习，开阔了视野，丰富了知识，提高了工作能力和领导水平，增强了用“三个代表”重要思想和科学发展观指导工作的自觉性。

(三)加强对党员的教育管理，充分发挥党员的先锋模范作用，严格遵守《党章》规定及党内各项

规章制度

，严格党内生活，落实党员目标责任，认真履行义务，正确行使权力，协助党支部做好各项工作。坚持三会一课和民主评议党员制度，使其在维护群众利益，维护社会稳定，遵纪守法，科技致富，遵循社会公德，计划生育等方面真正发挥作用，在村两个文明建设中真正发挥先锋模范作用。

(四)规范村两委工作，增强领导班子的整体功能，明确村党支部是各项工作中的领导核心，确保思想、政治和组织领导，村民委员会在村党支部的带领下，积极主动地做好职责范围内的工作，村两委成员要自觉维护党支部的集体领导和班子团结，积极主动地做好分管的工作，共同把村里的事情办好、管好。

(五)充分完善各项管理制度，进一步落实党务、村务、民主管理、群众监督制度，增强工作透明度，各项工作有章可循，有法可依，做到职责分明，积极有效的开展工作。

(六)按照《党章》和福泉市发展党员“六制要求”，加强对后备干部以及入党积极分子的选拔和培养工作，严格选拔思想觉悟高，年轻有为，能带领群众发展经济奔小康的同志，加强其思想教育，努力提高其思想修养，使其成为优秀后备力量和入党积极分子。

二、以经济建设为中心，千方百计地让群众增收

(一)村两委在不断加强自身思想政治建设和作风建设同时，增强大局意识、经济意识、政策观念和法律观念，转变思想方式，改进工作方法，结合本村实际情况，确立积极发展思路。

(二)搞好村居规划和道路建设，继续加大发展种养殖业，积极探索各项经营致富路子，培养典型，增强示范户带头作用，为村经济发展营造良好的环境。先后于201x年、201x年完成翁拉冲组进寨道路的硬化和河湾组一事一议财政奖补项目。

(三)积极协调关系，解决好部分村民的生活。解决好人员的生活问题，特别是解决好病困户、特困户、复员军人、参战军人、无经济来源等人员的生产生活问题。

三、抓精神文明建设，丰富村民的精神生活

(一)积极做好村组基础设施建设，方便村民进出村，排出积水，新修道路，同时改善了马龙井片区、新禾片区惠及4000余人的人畜饮水。加强村级文明建设，组织村民培训种养殖技术，组织开展好丰富多彩群众文化活动，把思想道德、社会公德、职业道德、家庭美德教育贯穿到各项活动中去。

(二)开展好“十星级文明户”“致富能手”“科技带头人”“优秀党员”、“文明家庭”评选活动，达到弘扬正气，创先争优的目的。

(三)继续抓好计划生育宣传工作，注重育龄小组长的学习和培养，提高他们的思想素质和业务水平，分责到岗，岗位到人，使他们人人有责任感、压力感，督促他们完成好各项计划生育指标。同时，村委会从人、财、物上给与倾斜，保证人员工资、独生子女优惠政策的各项指村所需要资金，争取计划生育工作取得好成绩。

四、加强社会治安综合治理

(一)加强社会治安综治维稳工作，理顺各方面关系，创造优良的社会环境，搞好安民工程，群防群治，确保村民安居乐业，反对封建迷信活动，依法打击邪教，增强村民的法制观念，集体观念，形成党群干部之间融合、团结的局面。

(二)及时解决群众关心的热点、难点问题，超前预测，防患于未然，确保了信访、上访案件“零”发生。

(三)积极协调村内纠纷茅盾，努力创建“平安村寨”。成功协调了耐寨组、大寨组、山脚组、九里塘组、翁拉冲组等的烟水配套工程，九里塘与笋子坡、翁拉冲的山林边界纠纷，翁拉冲与牛场镇西北街的山林权属问题，777万元机耕道建设协调工作。

总之，在这半年的工作中，我在乡党委政府和村支两委的大力帮助下，在全体村民的支持下，各项工作取得了一定成效。这些成绩的取得是上级党委政府的正确领导的，也是全体两委干部、广大党员群众积极参与配合、支持的结果。但这些成绩与党和人民群众希望相比，与成长的形式和任务相比，还有很大的差距。

在今后的工作中，我将进一步团结全村人民努力实践“三个代表”重要思想，树立牢固的为人民服务的观念，坚决贯彻落实科学发展观，坚持党性原则，增强致富本领，起到带动作用，树立好自身形象，发扬勤劳俭朴、勇于拼搏的光荣传统，解放思想，抢抓机遇，求真务实，进一步增强组织观念，遵循党的章程和党纪党规，事事处处严格规定自己，努力工作，为实现富民强村做出应有贡献。

**上半年度工作总结报告篇九**

（一）现哈三中群力校区高一共有7个社团（足球社除外）

1、mfc社（makefashinclub）

主要活动为街舞、现代舞、魔术的教授与交流，以及潮汛的讨论。承担学校的艺术节、大地彩绘、科学节pmt等活动的辅助工作。

2、nm社（又名主持人社）

哈三中主持人社团，又名nm社团，由08级（群力）2班刘娅逸同学创办。自创办以来，社团积极开展活动课程，调动同学们主持热情，为校园广播站培养后续力量。社团曾参与哈三中运动会的采访工作、哈三中学生模拟联合国大会xx教师会议的采访以及其他大型活动的宣传工作，在活动中，同学们增进了友谊，敢于表达，并增强配合。可以说，这是一个团结协作、积极向上的社团。

社团经常自发组织学生活动，如即将开始的校园生活剧的展演，则由该社团首先发起，并招募演员、播音等进行排练，并即将于8月末在哈市各大初中展演，受到广泛的好评。

社团每周一晚开展主持人课程，授课者不一，均为具有一定主持大型活动经验、曾经在大型的主持人比赛中摘得桂冠的同学们担任，有时会荣幸地邀请省内知名专家进行讲座，从而提高同学们对传媒的认识，促进对新闻的热爱。

主持人社团有着完备的采访设备，如录音笔、摄像机等样样俱全，为同学们参与各大活动的采访和主持提供了方便。社团正与学生会宣传部积极协商，参与校报的报道和编辑工作。

3、熙月公馆——异服联盟

吸纳原高二学年动慢社的精髓，推广汉服文化宣传。影响力较大。

4、国际象棋社

国际象棋社的创办意在给予热爱国际象棋的同学们提供一个交流和切磋的平台。在活动期间，能够寻求到拥有共同爱好和兴趣的同校同学，既扩大了同学们的交际圈又可以在切磋中使自身棋艺得到提高。

该社活动有：

（1）为没有基础或基础较差的同学提供初级入门课程，基础较好的同学可以在当堂竞技。活动时间为每周四6：10~6：50。

（2）举行国际象棋比赛，届时让隐藏于学校内的高手们一展拳脚，充分调动敏锐的思维，创造一场智者的盛宴。

国际象棋社有着强大的“师资力量”，授课人为08级21班陈以頔（社长），国家一级运动员，国家棋协大师，自幼学习国际象棋，就开始多次获得该项目的全国冠军，为近年来历届省市运动会的冠军。已于xx年入选国家少年队。国际象棋基础十分扎实，棋法稳重求变，灵活大气。08级13班王耽棋（社长），国家二级运动员，多次获得黑龙江省青少年儿童国际象棋女子组第一名，拥有良好的国际象棋基础。社长08级14班张乐梦。

5、魔方社团

魔方一直为一项高智商者的玩具。开展魔方社团有助于同学们智力的开发。

6、怡乐倾城

此社团是以音乐为主题的社团，以器乐交流为主，主要活动为个人音乐才艺展示，热门器乐才艺介绍（授课类型），同类乐器技法交流，多种相同乐器交流与创新活动。

并且能够招收不会乐器，但对器乐表演有着深厚兴趣的同学，在一定条件允许的状况下，能够给这些同学以接触自己所爱乐器的机会，并在社员自愿的情况下，给予入门启蒙式的教学。现在社团成员由于高二转入老校区而剩下二十余人，但在新一批高一到来之后社团会重新发展壮大。

另外可以帮助社团成员了解清华大学冬令营的最新情况，以及可以集体购买琴票以方便每一位社员。

活动介绍：才艺展示栏目就是让每一个社员展示自己的拿手曲目，展现风采热门器乐介绍则是事物介绍。例如古琴等。

同类乐器技法交流：在热门乐器，例如钢琴、竹笛上，会有多个社员，可以进行同类技巧互相交流，结合各自的特点。

7、围棋社

围棋社开展围棋体验活动。看棋、学棋、下棋，沐浴中国传统的棋文化。

1、足球社：

开展全校性足球比赛，进行足球技法切磋和交流。学生参与性大，参与欲望高，对增强班级的凝聚力和荣誉感有着积极的作用。

2、西方音乐主题社团vigilsneverland

（1）创办目的：

在最短时间内使同学们对西方近一百年中涌现出的最经典，蕴涵最丰富思想文化的音乐类型及其代表人物和作品获得深刻了解，从而提高对音乐的欣赏能力，扩展视野，也可增加对英语的兴趣。

（2）活动计划：

首次活动让同学们欣赏布鲁斯，民谣，电子，爵士，歌特，摇滚，金属，朋克，说唱，舞曲及电影原声等音乐形式的最典型作品，根据同学们对不同类型音乐的喜爱程度具体设置未来活动内容安排。每周一到两次活动，每次半小时，只占用午休或晚饭后时间。

（3）活动流程：

十分钟左右对某音乐类型历史文化，思想背景进行介绍；十分钟左右对该音乐杰出代表人物，作品进行介绍；期间灵活穿插该类型音乐音频及欣赏方法。

3、数学物理社

以培养同学们的理科思维、理学兴趣为宗旨，由高二学年成绩优异同学发起，每天中午、晚间开展学科讨论活动。交流物理数学两学科的兴趣难题，同学们在课余时间受益匪浅。

4、数哲社

以提高同学们数学成绩为主要目的创办的社团。

5、多媒体与网络技术社

6、摄影社

**上半年度工作总结报告篇十**

我自担任xx乡x村第一书记以来，在乡党委政府的正确领导下和全体村民的关心支持下，认真贯彻落实党的xx大会议和国发2号文件精神，以开展“争先创优”活动为契机，立足我村实际，团结带领村委会一班人，廉洁奉公，勤政为民，锐意进取，奋力拼搏，发挥领头雁作用，较好地完成乡党委、政府确定的任务目标。为我村经济发展、社会稳定、和谐做出了应有的贡献。今天，我将半年以来工作情况向各位领导、各位同志汇报如下。不当之处，请批评指正。

一、始终不渝地抓好基层组织建设和队伍建设

(一)一是认真组织党员和村两委成员学习党的“”精神，实践“三个代表”重要思想，落实科学发展观，继往开来，与时俱进，全面实施争创小康文明村目标，提高两委成员的思想水平，从而促进我村全面工作的顺利开展。二是坚强对支部成员的培养和管理，要高标准、严要求，突出抓好思想作风建设和自身建设，在乡党委的正确领导下，不断提高两委成员、广大党员的凝聚力、战斗力，切实发挥好在各项工作中的领导核心作用，逐步建设成为品德好、能力强、作风正、威信高、能带领群众加快致富进程先进党支部。

在全村的共同努力下，所做的工作得到各级党委政府的肯定，于xx月，被乡党委评为“治安模范”先进村;xx月，被市委党的建设工作领导小组评为“五好”基层党组织;xx月，获乡党委、政府年度村级综合目标考核一等奖;xx月，被乡党委表彰为科发展观学习实践活动“先进村”;xx月，获乡第三届“堵浒文化杯”春节文体活动团体第一名;xx月，被黔南州农业产业信息化工程领导小组评为“185工程建设先进村”;xx月，被州委党的建设工作领导小组表彰为“五好、四新、三落实”农村基层党建示范点;xx月，获乡党委、政府年度村级综合目标考核一等奖;xx月，获市级创先争优先进基层组织;xx月，获乡党委政府先进基层党组织。

(二)加强自身学习，着力提升自身修养和领导水平。学习是提高党性觉悟和思想境界的重要方法，也是提高理论水平和执政能力的根本手段。尤其是学习国发2号文件以来，我始终把学习放在了首要位置。一是学政治理论，提高思想境界。认真参加各种学习活动，重温了党和国家领导人的重要阐述篇章，认真领会了其精神实质和深刻内涵。二是学业务知识，提高领导水平。通过坚持不懈的学习，开阔了视野，丰富了知识，提高了工作能力和领导水平，增强了用“三个代表”重要思想和科学发展观指导工作的自觉性。

(三)加强对党员的教育管理，充分发挥党员的先锋模范作用，严格遵守《党章》规定及党内各项规章制度，严格党内生活，落实党员目标责任，认真履行义务，正确行使权力，协助党支部做好各项工作。坚持三会一课和民主评议党员制度，使其在维护群众利益，维护社会稳定，遵纪守法，科技致富，遵循社会公德，计划生育等方面真正发挥作用，在村两个文明建设中真正发挥先锋模范作用。

(四)规范村两委工作，增强领导班子的整体功能，明确村党支部是各项工作中的领导核心，确保思想、政治和组织领导，村民委员会在村党支部的带领下，积极主动地做好职责范围内的工作，村两委成员要自觉维护党支部的集体领导和班子团结，积极主动地做好分管的工作，共同把村里的事情办好、管好。

(五)充分完善各项管理制度，进一步落实党务、村务、民主管理、群众监督制度，增强工作透明度，各项工作有章可循，有法可依，做到职责分明，积极有效的开展工作。

(六)按照《党章》和福泉市发展党员“六制要求”，加强对后备干部以及入党积极分子的选拔和培养工作，严格选拔思想觉悟高，年轻有为，能带领群众发展经济奔小康的同志，加强其思想教育，努力提高其思想修养，使其成为优秀后备力量和入党积极分子。

二、以经济建设为中心，千方百计地让群众增收

(一)村两委在不断加强自身思想政治建设和作风建设同时，增强大局意识、经济意识、政策观念和法律观念，转变思想方式，改进工作方法，结合本村实际情况，确立积极发展思路。

(二)搞好村居规划和道路建设，继续加大发展种养殖业，积极探索各项经营致富路子，培养典型，增强示范户带头作用，为村经济发展营造良好的环境。先后于201x年、201x年完成翁拉冲组进寨道路的硬化和河湾组一事一议财政奖补项目。

(三)积极协调关系，解决好部分村民的生活。解决好人员的生活问题，特别是解决好病困户、特困户、复员军人、参战军人、无经济来源等人员的生产生活问题。

三、抓精神文明建设，丰富村民的精神生活

(一)积极做好村组基础设施建设，方便村民进出村，排出积水，新修道路，同时改善了马龙井片区、新禾片区惠及4000余人的人畜饮水。加强村级文明建设，组织村民培训种养殖技术，组织开展好丰富多彩群众文化活动，把思想道德、社会公德、职业道德、家庭美德教育贯穿到各项活动中去。

(二)开展好“十星级文明户”“致富能手”“科技带头人”“优秀党员”、“文明家庭”评选活动，达到弘扬正气，创先争优的目的。

(三)继续抓好计划生育宣传工作，注重育龄小组长的学习和培养，提高他们的思想素质和业务水平，分责到岗，岗位到人，使他们人人有责任感、压力感，督促他们完成好各项计划生育指标。同时，村委会从人、财、物上给与倾斜，保证人员工资、独生子女优惠政策的各项指村所需要资金，争取计划生育工作取得好成绩。

四、加强社会治安综合治理

(一)加强社会治安综治维稳工作，理顺各方面关系，创造优良的社会环境，搞好安民工程，群防群治，确保村民安居乐业，反对封建迷信活动，依法打击邪教，增强村民的法制观念，集体观念，形成党群干部之间融合、团结的局面。

(二)及时解决群众关心的热点、难点问题，超前预测，防患于未然，确保了信访、上访案件“零”发生。

(三)积极协调村内纠纷茅盾，努力创建“平安村寨”。成功协调了耐寨组、大寨组、山脚组、九里塘组、翁拉冲组等的烟水配套工程，九里塘与笋子坡、翁拉冲的山林边界纠纷，翁拉冲与牛场镇西北街的山林权属问题，777万元机耕道建设协调工作。

总之，在这半年的工作中，我在乡党委政府和村支两委的大力帮助下，在全体村民的支持下，各项工作取得了一定成效。这些成绩的取得是上级党委政府的正确领导的，也是全体两委干部、广大党员群众积极参与配合、支持的结果。但这些成绩与党和人民群众希望相比，与成长的形式和任务相比，还有很大的差距。

在今后的工作中，我将进一步团结全村人民努力实践“三个代表”重要思想，树立牢固的为人民服务的观念，坚决贯彻落实科学发展观，坚持党性原则，增强致富本领，起到带动作用，树立好自身形象，发扬勤劳俭朴、勇于拼搏的光荣传统，解放思想，抢抓机遇，求真务实，进一步增强组织观念，遵循党的章程和党纪党规，事事处处严格规定自己，努力工作，为实现富民强村做出应有贡献。

本文档由028GTXX.CN范文网提供，海量范文请访问 https://www.028gtxx.cn