# 2024年霸气销售激励口号 销售激励口号霸气(实用12篇)

来源：网络 作者：落日斜阳 更新时间：2024-06-01

*人的记忆力会随着岁月的流逝而衰退，写作可以弥补记忆的不足，将曾经的人生经历和感悟记录下来，也便于保存一份美好的回忆。写范文的时候需要注意什么呢？有哪些格式需要注意呢？接下来小编就给大家介绍一下优秀的范文该怎么写，我们一起来看一看吧。霸气销售...*

人的记忆力会随着岁月的流逝而衰退，写作可以弥补记忆的不足，将曾经的人生经历和感悟记录下来，也便于保存一份美好的回忆。写范文的时候需要注意什么呢？有哪些格式需要注意呢？接下来小编就给大家介绍一下优秀的范文该怎么写，我们一起来看一看吧。

**霸气销售激励口号篇一**

1. 细节决定成功，点滴铸就辉煌。

2. 永不言退，我们是最好的团队！

3. 成功决不容易，还要加倍努力！

4. 因为自信，所以成功！

5. 相信自己，相信伙伴！

6. 市场竞争不同情弱者 ， 不创新突破只有出局

7. 争取一个客户不容易 ， 失去一个客户很简单

8. 提高售后服务质量 ， 提升客户满意程度

9. 抱怨事件速处理 ， 客户满意又欢喜

10. 超越自我追求卓越。

11. 诚信高效创新超越。

12. 负责任：凡事自省，检讨改进。

13. 市场练兵；心里有底，团结拼搏，勇争第一

14. 彩虹风雨后，成功细节中。

15. 要成就大事，先做好小事。

16. 莫放松点，莫轻视微。

17. 绳锯木断，水滴石穿。

18. 不积小流无以成江海，不积跬步无以至千里。

**霸气销售激励口号篇二**

1、众人拾柴火焰高，众手划桨开大船。

2、加大引进消化吸收再创新力度，加快科技成果向生产力转化。

3、创新漫道真如铁，而今迈步从头越。

4、解放思想，实事求是，团结一致求创新。

5、出门走好路，出口说好话，出手做好事。

6、以诚感人者，人亦诚而应。

7、心有多大，舞台就有多大!

8、振兴科技靠人民，创新科技为人民。

9、除了我个体的强大以外，还因为我属于团队!

10、推销产品要针对顾客的心，不要针对顾客的头。

11、成功者懂得：自动自发的做事，同时为自己的所作所为承担责任。

12、现在的努力并不是为了现在的回报，而是为了未来。

13、人之所以有两只手一张嘴是因为做的要比说的多。

14、绳锯木断，水滴石穿。

15、不为失败找借口，要为成功找方法。

16、梅花香自苦寒来，熬头喜在汗水中。

17、要成就大事，先做好小事。

18、努力创造奇迹，奋斗书写辉煌。

19、挥洒着青春的活力，放飞着希望和梦想。

20、自信人生二百年，会当水击三千里。

21、站在新起点，迎接新挑战，创造新成绩。

22、前进，创造出一个又一个的奇迹。

23、不怕苦，苦一时;怕吃苦，苦一世。

24、细节决定成败，态度决定一切。

25、努力造就实力，态度决定高度。

26、不积小流无以成江海，不积跬步无以至千里。

27、远大抱负始于高中，辉煌人生起于今日。

28、你追我赶拼搏争先，流汗不留遗憾。

29、命运全在拼击，奋斗就是希望。

30、成功是我的志向，卓越是我的追求。

31、要站就站排头，要争就争一流。

32、发扬奥运精神，创造校运佳绩。

33、机会不会主动找到你，必须亮出你自己。

34、人生不接受平淡，命运只收藏精彩。

35、书山有路勤为径，学海无涯苦作舟。

36、发展体育运动，推行全民健身。

37、成功决不容易，还要加倍努力!

38、信心是成功的开始，恒心是成功的方法。

39、脚踏实地海让路，持之以恒山能移。

40、对人委婉真诚，于己负起责任。

41、感谢高考，坚持不懈，专心致志。

42、态度决定一切，习惯成就未来。

43、性格影响心志，心态决定成败。

44、你现在所想的和所做的，将会决定你未来的命运。

45、心志决定命运，态度决定高度。

46、给我一次机遇，还你一个奇迹。

47、与其临渊羡鱼，不如退而织网。

48、不怕客户来揭短，就怕自己砸饭碗。

49、承认自己的恐惧毫不可耻，可耻的是你因害怕而裹足不前。

50、推动全员品质活动，提高全员工作士气。

**霸气销售激励口号篇三**

2. 心中有梦要讨动，全力以赴向前冲

3. 春光乍现，拜访争先，客户服务，情义无限

4. 吼一吼，业绩抖三抖!(团队名称)，加油!

5. 双牛并进，必压群雄，(团队名称)!加油!

6. (团队名称)，永不言弃，再创辉煌，誓夺第一

7. 不吃饭不睡觉，打起精神赚钞票!

8. 双虎并进，必压群雄，(公司名称)市场，有我最强

9. 倡导工人阶级吃苦耐劳、永不言败的奋斗精神，为建设和谐稳定模范城市再立新功。

10. 向工人阶级和广大劳动群众致敬。

11. 把握主题、精心转调、激情创业、精彩开局。

12. 牢固树立科学发展观，实现科学发展、和谐发展、率先发展。

13. (公司名称)十年强强强，(部门名称)出单我最狂

14. 巅峰之队、舍我其谁;纵箭出击、谁与匹敌 (团队名称) 奋力冲刺!

15. 吼一吼，业绩抖三抖!(团队名称)，加油!

**霸气销售激励口号篇四**

1. 行销起步，天天拜访，事业发展，用心学习！

2. 全员齐动，风起云涌，每日拜访，铭记心中。

3. 三心二意，扬鞭奋蹄，四面出击，勇争第一。

4. 服务客户，播种金钱，增加信任，稳定续收！

5. 行销起步，天天拜访，事业发展，用心领悟。

6. 吼一吼，业绩抖三抖！（团队名称），加油！

7. 业务规划，重在管理，坚持不懈，永葆佳绩。

8. 团结一条心，石头变成金。

9. 吃得苦中苦，受得气中气，方为人上人。

10. 把握真人性、洞悉真人心、成就真人生。

11. 主动出击，抢得先机，活动有序，提高效率。

12. 目标明确，坚定不移，天道酬勤，永续经营！

13. 本周破零，笑口常开，重诺守信，受益无穷。

14. 一鼓作气，挑战佳绩！

15. 成功决不容易，还要加倍努力！

16. 技巧提升，业绩攀升，持之以恒，业绩骄人！

17. 服务客户，播种金钱，增加信任，稳定续收。

**霸气销售激励口号篇五**

1. 一鼓作气，挑战佳绩！

2. 一马当先，全员举绩，梅开二度，业绩保底。

3. 以精立业，以质取胜。

4. 以人才为根本，以市场为导向，以质量为保证，以服务为宗旨。

5. 以人为本，心德为先。海纳百川，厚积薄发。

6. 以优质服务赢得客户满意。

7. 以质量求生存，以信誉促发展。坚持团结稳定，齐心协力干事业。我与公司荣辱与共，公司与我共同发展。

8. 因为有缘我们相聚，成功靠大家努力！

9. 因为自信，所以成功！

10. 永不言退，我们是最好的团队！

11. 永远战战兢兢，永远如履薄冰。

12. 勇创一流勇创新高。

13. 用我们行动连接你我他。

14. 用心激励我，多劳多收获，汗水育成果。

15. 用心专业，身先神显，季度达标，奋再向前。

**霸气销售激励口号篇六**

1. 因为有缘我们相聚，成功要靠大家努力

2. 失败与挫折只是暂时的，成功已不会太遥远

3. 忠诚合作、积极乐观、努力开拓、勇往直前

4. 大踏步，大发展;人有多大劲，地有多大产

5. 用心专业，身先神显，季度达标，奋再向前

6. 本周破零，笑口常开，重诺守信，受益无穷

7. 目标明确，坚定不移，天道酬勤，永续经营

8. 服务客户，播种金钱，增加信任，稳定续收

9. 全员齐动，风起云涌，每日拜访，铭记心中

10. (部门名称)一零订单起，团结一致夺第一

11. 技巧提升，业绩攀升，持之以恒，业绩骄人

12. (团队名称),愉悦,九月争优，勇争上游

13. 三心二意，扬鞭奋蹄，四面出击，勇争第一

14. (团队名称)，永不言弃，再创辉煌，誓夺第一

15. 回馈客户，从我做起，心中有情，客户有心

16. 行销起步，天天拜访，事业发展，用心领悟

17. 客户满意，人脉延伸，良性循环，回报生命

18. 风起云涌，人人出动翻箱倒柜，拜访用心

19. 观念身先，技巧神显，持之以恒，芝麻开门

20. 情真意切，深耕市场，全力以赴，掌声响起

1、大家好，才是真的好。

2、经营客户，加大回访，用心专业，客户至上。

3、一鼓作气，挑战佳绩!

4、团结一心，其利断金!

5、目标明确，坚定不移，天道酬勤，永续经营。

6、客户满意，人脉延伸，良性循环，回报一生。

7、成功决不容易，还要加倍努力!

8、目标明确，坚定不移，天道酬勤，永续经营!

9、主动出击，抢得先机，活动有序，提高效率。

10、服务客户，播种金钱，增加信任，稳定续收。

11、技巧提升，业绩攀升，持之以恒，业绩骄人。

12、素质提升，交流分享，精耕深耕，永续辉煌。

13、永不言退，我们是最好的团队!

14、情真意切，深耕市场，全力以赴，掌声响起。

15、落实拜访，本周破零，活动管理，行销真谛。

16、客户服务，重在回访，仔细倾听，你认心情。

17、多见一个客户就多一个机会!

18、不吃饭、不睡觉，打起精神赚钞票!

19、全员齐动，风起云涌，每日拜访，铭记心中。

20、付出一定会有回报。

21、三心二意，扬鞭奋蹄，四面出击，勇争第一。

22、一马当先，全员举绩，梅开二度，业绩保底。

23、时不我待，努力举绩，一鼓作气，挑战佳绩。

24、因为自信，所以成功!

25、赚钱靠大家，幸福你我他。

26、索取介绍，功夫老道，热忱为本，永续经营。

27、因为有缘我们相聚，成功靠大家努力!

28、销售没有冬天。

29、众志成城飞越颠峰。

30、忠诚合作、积极乐观、努力开拓、勇往直前。

31、失败铺垫出来成功之路!

32、观念身先，技巧神显，持之以恒，芝麻开门。

33、本周举绩，皆大欢喜，职域行销，划片经营。

**霸气销售激励口号篇七**

1. (团队名称)，快乐，九月争优，勇争上游!

2. (部门名称)一零订单起，团结一致夺第一

3. 因为有缘我们相聚，成功靠大家努力!

4. 相信自己，相信伙伴!

5. 开拓市场，有我最强，(公司名称)(部门名称)，我为单狂!

6. 龙年新气象，(公司名称)十年强，笑问谁能比，数我(部门名称)狂

7. 十年(公司名称)，群雄逐鹿，第一永属，(部门名称)加油

8. 不吃饭，不睡觉，打起精神赚钞票!

9. 失败与挫折只是暂时的，成功已不会太遥远!

10. 成功决不容易，还要加倍努力!

11. 今天付出，明天收获，全力以赴，事业辉煌!

12. 双牛并进，必压群雄，(团队名称)!加油!

13. (团队名称)，永不言弃，再创辉煌，誓夺第一

14. 失败铺垫出来成功之路!

15. 众志成城 飞越颠峰。

**霸气销售激励口号篇八**

【一】

1.不吃饭不睡觉，打起精神赚钞票

2.多见一个客户就多一个机会

3.每天进步一点点

4.失败铺垫出来成功之路

5.团结一心，其利断金

6.习惯决定成绩，细节决定命运

7.成功决不容易，还要加倍努力

8.因为自信，所以成功

9.相信自己，相信伙伴

10.超越自我追求卓越

11.团结一致，再创佳绩

12.诚信高效创新超越

13.负责任：凡事自省，检讨改进

14.彩虹风雨后，成功细节中

15.习惯改变命运，细节铸就终身

16.细节决定成功，点滴铸就辉煌

17.永不言退，我们是的团队

18.要成就大事，先做好小事

19.莫放松点，莫轻视微

20.绳锯木断，水滴石穿

【二】

1.大家好，才是真的好

2.众志成城飞越颠峰

3.因为自信，所以成功

4.每天进步一点点

5.每天多卖一百块

6.一鼓作气，挑战佳绩

7.多见一个客户就多一个机会

8.赚钱靠大家，幸福你我他

9.结一心，其利断金

10.结一致，再创佳绩

11.出一定会有回报

12.家好，才是真的好

13.志成城飞越颠峰

14.诚合作积极乐观努力开拓勇往直前。

15.不言退，我们是的团队

16.路是曲折的，“钱”途无限光明

17.员实动，开张大吉，销售创意，呼唤奇迹

18.员齐动，风起云涌，每日拜访，铭记心中

19.乐工作，心中有梦，齐心协力，再振雄风

20.实拜访，本周破零，活动管理，行销真谛

【三】

1.今天付出，明天收获，全力以赴，事业辉煌

2.目标明确，坚定不移，天道酬勤，永续经营

3.经营客户，加大回访，用心专业，客户至上

4.今天付出，明天收获，全力以赴，事业辉煌

5.馈客户，从我做起，心中有情，客户有心

6.周破零，笑口常开，重诺守信，受益无穷

7.守并重，全员实动，活动目标，服务导向

8.心二意，扬鞭奋蹄，四面出击，勇争第一

9.取介绍，功夫老道，热忱为本，永续经营

10.员齐动，风起云涌，每日拜访，铭记心中

11.乐工作，心中有梦，齐心协力，再振雄风

12.业代理，优势尽显，素质提升，你能我也能

13.务客户，播种金钱，增加信任，稳定续收

14.户满意，人脉延伸，良性循环，回报一生

15.念身先，技巧神显，持之以恒，芝麻开门

16.实拜访，本周破零，活动管理，行销真谛

17.今天付出，明天收获，全力以赴，事业辉煌

18.目标明确，坚定不移，天道酬勤，永续经营

19.经营客户，加大回访，用心专业，客户至上

20.员实动，开张大吉，销售创意，呼唤奇迹

**霸气销售激励口号篇九**

1、团结一心，奋勇向前，追求卓越，争创第一。

2、时不我待，努力举绩，一鼓作气，挑战佳绩。

3、风起云涌，人人出动，翻箱倒柜，拜访积极。

4、别想一下造出大海，必须先由小河川开始。

5、做事先做人，销售先销己，挣钱先夺心。

6、行销起步，天天拜访，事业发展，用心学习。

7、今天付出，明天收获，全力以赴，事业辉煌。

8、你增我增大家增，团队发展舞春风。

9、人人心中有目标，失败成功我都要。

10、情真意切，深耕市场，全力以赴，掌声响起。

11、成功决不容易，还要加倍努力。

12、成功靠朋友，成长靠对手，成就靠团队。

13、追求卓越，挑战自我全力以赴，目标达成。

14、团结紧张，严肃活泼，规范行销，业绩保证。

15、道路是曲折的，“钱”途无限光明。

16、团结拼搏，勇争第一，横刀立马，勇创新高。

17、停止增员，等于停止生机。

18、创意是金钱，策划显业绩，思考才致富。

19、落实拜访，本周破零，活动管理，行销真谛。

20、全员实动，开张大吉，销售创意，呼唤奇迹。

21、三心二意，扬鞭奋蹄，四面出击，勇争第一。

22、本周举绩，皆大欢喜，职域行销，划片经营。

23、多见一个客户就多一个机会。

24、业务规划，重在管理，坚持不懈，永葆佳绩。

25、心态要祥和，销售传福音，服务献爱心。

26、争气不生气，行动先心动，助人实助己。

27、专业代理，优势尽显，素质提升，你能我能。

28、失败与挫折只是暂时的，成功已不会太遥远。

29、积极激励我，多劳多收获，汗水育成果。

30、龙腾虎跃，雷霆万钧，无与伦比，万众一心。

31、积极进取，努力拼搏，磨练意志，强健体魄。

32、工作所给你的，要比你为它付出的更多。

33、知道是知识，做到才智慧，多做少多说。

34、用心专业，身先神显，季度达标，奋再向前。

35、坚持出勤，专业提升，分享交流，为您分忧。

36、热情服务，转变观念，增强知识，迎接挑战。

37、招后买马，有风来仪。人员倍增，士气倍增。

38、签单恒久远，续单永流传。

39、积极思考造成积极人生，消极思考造成消极人生。

40、把握真人性，洞悉真人心，成就真人生。

41、业绩攀新，追求卓越，挑战自我，全力以赴。

42、人之所以有一张嘴，而有两只耳朵，原因是听的要比说的多一倍。

43、索取介绍，功夫老道，热忱为本，永续经营。

44、实实在在增人才，扎扎实实建组织。

45、经营客户，加大回访，用心专业，客户至上。

46、春光乍现，拜访争先，客户服务，情义无限。

47、没有口水与汗水，就没有成功的泪水。

48、赚钱靠大家，幸福你我他。

49、回馈客户，从我做起，心中有情，客户有心。

50、技巧提升，业绩攀升，持之以恒，业绩骄人。

51、全员齐动，风起云涌，每日拜访，铭记心中。

52、素质提升，交流分享，精耕深耕，永续辉煌。

53、服务客户，播种金钱，增加信任，稳定续收。

54、青春似火，超越自我，放飞梦想，创造辉煌。

55、客户服务，重在回访，仔细倾听，你认心情。

56、释放\*\*，放飞梦想，今天明天，由我创造。

57、主动出击，心里不急，习惯拜访，习惯活动。

58、因为有缘我们相聚，成功靠大家努力。

59、追求品质，只争朝夕，全力以赴，矢志不移。

60、本周破零，笑口常开，重诺守信，受益无穷。

61、没有比脚更长的路，没有比人更高的山。

62、梦想聚团队，团队铸梦想，\*\*快乐人。

63、不吃饭，不睡觉，打起精神赚钞票。

64、新老携手多举绩，平安夜里大狂欢。

65、目标明确，坚定不移，天道酬勤，永续经营。

66、爱岗敬业，开拓进取，创新服务，放眼未来。

67、夫妇一条心，泥土变黄金。

68、心中有梦要讨动，全力以赴向前冲。

69、心中有梦有方向，全力举绩王中王。

70、\*\*协力，争创佳绩，勇夺三军，所向披靡。

71、即使爬到最高的山上，一次也只能脚踏实地地迈一步。

72、永不言退，我们是最好的团队。

73、快乐工作，心中有梦，\*\*协力，再振雄风。

74、观念身先，技巧神显，持之以恒，芝麻开门。

75、忠诚合作，积极乐观，努力开拓，勇往直前。

76、加油向上，永不言弃，团队合作，事半功倍。

77、吃得苦中苦，受得气中气，方为人上人。

78、客户满意，人脉延伸，良性循环，回报一生。

79、新单续保并肩上，业绩倍增创辉煌。

80、说到不如做到，要做就做最好。

81、一马当先，全员举绩，梅开二度，业绩保底。

82、长期经营，积累客户，充分准备，伺机而行。

83、永不言弃，再创辉煌，誓夺第一。

84、攻守并重，全员实动，活动目标，服务导向。

85、稳定市场，重在回访，精心打理，休养生息。

86、主动出击，抢得先机，活动有序，提高效率。

**霸气销售激励口号篇十**

1. （团队名称），永不言弃，再创辉煌，誓夺第一！

2. 经营客户，加大回访，用心专业，客户至上。

3. 本周举绩，皆大欢喜，职域行销，划片经营！

4. 目标明确，坚定不移，天道酬勤，永续经营。

5. 一马当先，全员举绩，梅开二度，业绩保底。

6. 回馈客户，从我做起，心中有情，客户有心。

7. 坚持出勤，专业提升，分享交流，为您分忧。

8. 客户服务，重在回访。仔细倾听，你认心情。

9. 客户满意，人脉延伸，良性循环，回报一生。

10. 三心二意，扬鞭奋蹄，四面出击，勇争第一。

11. 客户满意，人脉延伸，良性循环，回报生命。

12. 时不我待，努力举绩，一鼓作气，挑战佳绩。

13. 目标明确，坚定不移，天道酬勤，永续经营！

14. 心态要祥和，销售传福音，服务献爱心。

15. 真诚沟通，互助学习，态度积极，快速行动。

16. 争气不生气，行动先心动，助人实助己。

17. 素质提升，交流分享，精耕深耕，永续辉煌。

**霸气销售激励口号篇十一**

1. 胜任本职工作就是人才，创新开拓就是优秀人才。

2. 失败铺垫出来成功之路！

3. 失败与挫折只是暂时的，成功已不会太遥远！

4. 时不我待，努力举绩，一鼓作气，挑战佳绩。

5. 市场竞争不一样情弱者，不创新突破只有出局。

6. 市场练兵；心里有底，团结拼搏，勇争第一。

7. 市场是海，企业是船；质量是帆，人是舵手。

8. 树立科学发展观，提升公司竞争力。

9. 双牛并进，必压群雄，xx！加油！

10. 素质提升，交流分享，精耕深耕，永续辉煌。

11. 索取介绍，功夫老道，热忱为本，永续经营。

12. 提高售后服务质量，提升客户满意程度。

13. 挑战自我，永不放弃只有不完美的产品，没有挑剔的客户每一天进一步，踏上成功路。

14. 团结奋进开拓创新拼搏向上。

15. 团结敬业奉献创新。

**霸气销售激励口号篇十二**

人都是有情感的，除了物质，还有精神需要，怎样激励员工是每个企业面临的问题，在网上搜集了一些鼓励员工的话语和口号，大多都是些名人名言，不过认真体会也是激励员工的好方法话不言多，销售团队激励口号大全倾情献出如下：

一、服务类

回馈客户，从我做起，心中有情，客户有心

观念身先，技巧神显，持之以恒，芝麻开门

攻守并重，全员实动，活动目标，服务导向

情真意切，深耕市场，全力以赴，掌声响起

本周破零，笑口常开，重诺守信，受益无穷

专业代理，优势尽显，素质提升，你能我也能

客户服务，重在回访．仔细倾听，你认心情

索取介绍，功夫老道，热忱为本，永续经营

服务客户，播种金钱，增加信任，稳定续收

客户满意，人脉延伸，良性循环，回报一生

二、技巧习惯类

风起云涌，人人出动，翻箱倒柜，拜访积极

时不我待，努力举绩，一鼓作气，挑战佳绩

落实拜访，本周破零，活动管理，行销真谛

技巧提升，业绩攀升，持之以恒，业绩骄人

全员齐动，风起云涌，每日拜访，铭记心中

快乐工作，心中有梦，齐心协力，再振雄风

一马当先，全员举绩，梅开二度，业绩保底

三心二意，扬鞭奋蹄，四面出击，勇争第一

主动出击，抢得先机，活动有序，提高效率

三、节庆竞赛类

新春拜访热情高，服务客户有高招

气象万千新风貌，全员举绩开门红

服务三一五，回访老客户

争取转介绍，举绩两不误

红五月里拜访忙，业绩过半心不慌

新单继续并肩上，全力冲刺创辉煌

用心专业勤拜访，你追我赶要争先

中秋佳节齐增灵，月圆人圆齐团圆

组织发展大飞跃。人气高涨直冲天

全员举绩迎国庆，祖国生日献厚礼

众志成城齐努力．今秋十月创佳绩

全力拜访迎圣诞，你追我赶快签单

公司周年我成长，挑战世纪要敢想

心中有梦有方向，全力举绩王中王

四、默认时段类

恭喜发财多拜访，全员破零开好张

服务回访辞旧岁，全力举绩贺新春

恭喜发财多拜访，全员破零开好张

服务回访辞旧岁，全力举绩贺新春

双脚踏出亿万金，推销要拼才会赢

心中有梦不认命，全员实动一条心

人人心中有目标，失败成功我都要

心中有梦要讨动，全力以赴向前冲

旅游是奖励，大家来争取，你能我也能，万元抢先机 红五月里拜访忙，业绩过半心不慌

新单又签并肩上，业绩倍增创辉煌

全员实动，本周破零加大拜访，业绩攀新

五、销售部座右铭

做事先做人

为人守厚道

凡事必用心

心善语言诚

天助事业成

练好基本功

团队共作战

人人出业绩

六、常用口号

1、永不言退，我们是最好的团队!

2、成功决不容易，还要加倍努力!

3、因为自信，所以成功!

4、相信自己，相信伙伴!

5、一鼓作气，挑战佳绩!

6、因为有缘我们相聚，成功靠大家努力!

7、今天付出，明天收获，全力以赴，事业辉煌!

8、目标明确，坚定不移，天道酬勤，永续经营!

9、经营客户，加大回访，用心专业，客户至上!

10、赚钱靠大家，幸福你我他。

11、每天多卖一百块!

12、不吃饭、不睡觉，打起精神赚钞票!

13、多见一个客户就多一个机会!

14、每天进步一点点。

15、失败铺垫出来成功之路!

16、团结一心，其利断金!

17、团结一致，再创佳绩!

18、忠诚合作、积极乐观、努力开拓、勇往直前。

19、大家好,才是真的好。

20、众志成城 飞越颠峰。

21、付出一定会有回报。

22、失败与挫折只是暂时的，成功已不会太遥远!

23、道路是曲折的，“钱”途无限光明!

24、回馈客户，从我做起，心中有情，客户有心

25、观念身先，技巧神显，持之以恒，芝麻开门

26、攻守并重，全员实动，活动目标，服务导向

27、情真意切，深耕市场，全力以赴，掌声响起

28、本周破零，笑口常开，重诺守信，受益无穷

29、专业代理，优势尽显，素质提升，你能我也能

30、客户服务，重在回访，仔细倾听，你认心情

31、索取介绍，功夫老道，热忱为本，永续经营

32、服务客户，播种金钱，增加信任，稳定续收

33、客户满意，人脉延伸，良性循环，回报一生

34、风起云涌，人人出动，翻箱倒柜，拜访积极

35、时不我待，努力举绩，一鼓作气，挑战佳绩

36、落实拜访，本周破零，活动管理，行销真谛

37、技巧提升，业绩攀升，持之以恒，业绩骄人

38、全员齐动，风起云涌，每日拜访，铭记心中

39、快乐工作，心中有梦，齐心协力，再振雄风

40、一马当先，全员举绩，梅开二度，业绩保底

41、三心二意，扬鞭奋蹄，四面出击，勇争第一

42、主动出击，抢得先机，活动有序，提高效率

43、业务规划，重在管理，坚持不懈，永葆佳绩

44、全员实动，开张大吉，销售创意，呼唤奇迹

45、本周举绩，皆大欢喜，职域行销，划片经营

46、目标明确，坚定不移，天道酬勤，永续经营

47、经营客户，加大回访，用心专业，客户至上

48、今天付出，明天收获，全力以赴，事业辉煌

49、行销起步，天天拜访，事业发展，用心学习

50、素质提升，交流分享，精耕深耕，永续辉煌

七、激励鼓舞

把握真人性、洞悉真人心、成就真人生。

做事先做人，销售先销己，挣钱先夺心。

心态要祥和，销售传福音，服务献爱心。

吃得苦中苦，受得气中气，方为人上人。

争气不生气，行动先心动，助人实助己。

成功靠朋友，成长靠对手，成就靠团队。

创意是金钱，策划显业绩，思考才致富。

知道是知识，做到才智慧，多做少多说。

积极激励我，多劳多收获，汗水育成果。

梦想聚团队，团队铸梦想，激情快乐人。

不可容忍体面的放弃

要成功，先发疯，头脑简单往前冲。

成功者决不放弃，放弃者决不成功。

不怕苦的人，苦半辈子；

怕苦的人，苦一辈子！ －－－李敖

眉毛以上不流汗，眉毛以下要流泪！

心在梦在 人生豪迈

成功的人千方百计

失败的人千难万险

相信自己能做到比努力本身更重要

每一份私下的努力都会得到成倍的回报

挑战自己

挑战自己的面子

挑战自己的学识

挑战自己的耐力

实现一种超越

1：天行健，君子以自强不息。———《易经》

2：发奋忘食，乐以忘优，不知老之将至。———《论语》

3：三军可夺帅也，匹夫不可夺志也。———《论语》

4：修身、齐家、治国、平天下。———《大学》

5：富贵不能淫，贫贱不能移，威武不能屈。———《孟子》

6：生于忧患，死于安乐。———《孟子》

7：吾生也有涯，而知也无涯。———《庄子》

8：路漫漫其修远兮，吾将上下而求索。———屈原《离骚》

9：亦余心之所善兮，虽九死其犹未悔。———屈原《离骚》

10：不鸣则已，一鸣惊人。——《史记滑稽列传》

秦汉时期：公元前221年－公元220年

11：燕雀安知鸿鹄之志?———《史记陈涉世家》

12：一屋不扫何以扫天下?———《后汉书陈蕃传》

东汉名臣陈蕃少时独居一室而院内龌龊，薛勤批评他：“孺子何不洒扫以待宾客？”陈蕃答道：“大丈夫处世，当扫天事，安事一屋乎？”薛勤当即反驳：“一屋不扫，何以扫天下？”

13：有志者，事竟成。———《后汉书耿弇传》

14：精诚所至，金石为开。———《后汉书广陵思王荆传》

15：少壮不努力，老大徒伤悲。———《汉乐府长歌行》

国魏晋南北朝：公元220年－公元581年

16：老骥伏枥，志在千里；烈士暮年，壮心不已。———曹操《龟虽寿》

17：捐躯赴国难，视死忽如归。———曹植《白马篇》

18：鞠躬尽瘁，死而后已。———诸葛亮《后出师表》

19：宁为玉碎，不为瓦全。———《北齐书元景安传》

隋唐宋:公元581年－公元1271年

20：天生我材必有用。———李白《将进酒》

21：天变不足畏，祖宗不足法，人言不足恤。———王安石

23：位卑未敢忘忧国。———陆游《病起书怀》

元明清:公元1271年－公元1840年

24：人生自古谁无死，留取丹心照汗青。———文天祥《过零丁洋》

28：千磨万击还坚劲，任尔东西南北风。———郑板桥《竹石》

\*把握今天，创造明天，追求卓越，迈向顶峰

\*重塑自我，再创辉煌

\* 弱者任思绪控制行为，强者让行为控制思绪

\* 一个人对待时间的态度就是对待生命的态度

\*成功是我的志向，卓越是我的追求

\* 一起梦想，一起成长，一起等待雨后的阳光

\* 爱心是成功的前提，信心是成功的希望

\*决心是成功的力量，耐心是成功的保障

\*风雨同舟，荣辱与共，肝胆相照共创辉煌

\*用疑惑的目光远望，路是越来越狭窄

\*可以海阔天空的想，但必须脚踏实地做

1、永不言退，我们是最好的团队!

2、成功决不容易，还要加倍努力!

3、因为自信，所以成功!

4、相信自己，相信伙伴!

5、一鼓作气，挑战佳绩!

6、因为有缘我们相聚，成功靠大家努力!

7、今天付出，明天收获，全力以赴，事业辉煌!

8、目标明确，坚定不移，天道酬勤，永续经营!

9、经营客户，加大回访，用心专业，客户至上!

10、赚钱靠大家，幸福你我他。

11、每天多卖一百块!

12、不吃饭、不睡觉，打起精神赚钞票!

14、每天进步一点点。

15、失败铺垫出来成功之路!

16、团结一心，其利断金!

17、团结一致，再创佳绩!

18、忠诚合作、积极乐观、努力开拓、勇往直前。

19、大家好,才是真的好。

20、众志成城 飞越颠峰。

21、付出一定会有回报。

22、失败与挫折只是暂时的，成功已不会太遥远!

23、道路是曲折的，“钱”途无限光明!

24、回馈客户，从我做起，心中有情，客户有心

25、观念身先，技巧神显，持之以恒，芝麻开门

26、攻守并重，全员实动，活动目标，服务导向

青春似火，超越自我。

我们的目标是：要做no.1

我们的学风是：集中精力、全力以赴

我们的口号是：肯定自我，创造自我，超越自我

我们的作风是：自强不息，厚德载物

我们的传统是：精诚团结，亲如一家

我们的信念是：知识改变命运

我们的希望是：不让任何一名同学掉队

我们的原则是：今日事今日毕

我们的认识是：要注重小事情

我们的要求是：马上就去做，马上写下来，马上记住它

我们的精神是：我不堵枪眼，谁来堵枪眼!

操之在我，确立目标，掌握重点，均衡发展

操之在我：客观条件受制于人，并不足惧。

龙腾虎跃，雷霆万钧，无与伦比，万众一心。

齐心协力，争创佳绩，勇夺三军，所向披靡。

激情类：

激情澎湃，高考不败，斗志昂扬，属我最强不苦不累，高三无味，不拼不搏，等于白活鹰隼试翼，风尘翕张，面对理想，直面阳光高三某班、青春无限、超越梦想、勇于争先!雄关漫道，谁与争勇，烈火熊炉，我自称雄。冷静沉着，审慎思考，艰难困苦，玉汝于成。 霸气类：

文者称雄，武者称霸，xx-xxx-x班，雄霸天下。扬帆起航，劈波斩浪，xx班一出，谁与争锋。龙腾虎跃，雷霆万钧，无与伦比，万众一心。齐心协力，争创佳绩，勇夺三军，所向披靡。英明神武，勇冠江山 ,史上最强, xx-xxx-x班。

亲密五班，合作无间，力挫群雄，舍我其谁。龙腾虎跃，雷霆万钧，无与伦比，万众一心。xx班一出，谁与争锋，横扫赛场，唯我称雄。山中猛虎，水中蛟龙，xx-xxx-x班，卧虎藏龙。

文雅类：

磨砺意志，奋发冲刺，团结拼搏，展现自我。放马金鞍，惟我十班，超越梦想，激丶情无限。爱我季延，立志成材，奋勇冲击，永争第一。竞速时代，xx班最帅，团结友爱，不可阻碍。释放激丶情，放飞梦想，今天明天，由我创造。青春似火，超越自我，放飞梦想，创造辉煌。团结一心，奋勇向前，追求卓越，争创第一。积极进取，努力拼搏，磨练意志，强健体魄。秀出自信，展现自我，非比寻常，xx班最强。振兴中华，爱我x班;奋勇拼搏，永创辉煌。刻苦学习，团结一心。奋勇拼搏，披荆斩棘。

要超越竟争对手，就要必须有创新。

说真话中的“四做”“四不做”之事：“四做”：对自己真诚/三思而后言/考虑另一种表达的方式/用仁慈来调和事实。“四不做”：不夸大/不为别人掩饰/不要求别人为你掩饰/不说“无害的小谎”。

“三化”理念之专业化：除了你的学识，仪表，谈吐和获得好感外，最重要的是要有较好的专业知识，经过专业训练，具备一定专业“技巧”。

“三化”理念之顾问化：推销员在知识领域需丰富两种内容：）必备知识：顾客心理学，行为科学，社会学，人际关系学。）对本商品专业知识的增进：因为一个人在欲购买一件商品时，非常需要别人给予顾问性质的服务。

“三化”理念之人性化：如何使这个商品人性化：商品的使用观念，针对不同的对象，强调不同特质。

选择的道路充满机遇，也有辛酸与绝望，失败的同伴数不胜数，叠在一起，比金字塔还高。 人生：心须学会忍耐的艺术。

羊皮卷：它教我如何避免失败，而不只是获得成功。

成功：更是一种精神状态。

失败：就是一个人没能达到他的人生目标，不论这些目标是什么。

我要用良好的习惯代替一时的冲动，并全心全意去实行。

只有一种习惯才能抑制另一种习惯。

当命运递给我一个酸的柠檬时，让我们设计把它制造成甜的汁。

人生是美丽的，人生是甜密的，并不代表人生是一帆风顺的。

失败只是上帝的延迟而不是上帝的拒绝。命运一直藏匿在我们的思想里。

记住这条定律：认定自己必有成功的把握。

凡是人体内的每一根神经，每一支脉络，每一个细胞，每一项组织，每一种能力，都是成功的基本要素，都可以发生极大的效力，只要自己善于利用。

每个人都活着，但有的人活在过去的记忆中，有的人活在对未来的痴想中，只有活在今天的人，是把自己的一生掌握在手中。

我们的着要之务：并不是遥望模糊的远方，而是专心处理眼前的事务。

如果我们想要为明天作最佳准备，就要将自己所有的智慧与能力，热忱，积极地投入在今天该做的事务中。

我们所有的一切只是整个永恒的“现在”，而所谓年，月，日，小时，分，秒，不过是对整个永恒的“现在”的生硬而勉强的划分。

面对过去，不要迷离；面对未来，不必彷徨；活在今天，你只要把自己完全“展示”给别人看。

经验，是人们从过去的人生体能否中得到的，虽然曾经被验证过，但世事变化，过去的经验示必能为你当下的决定提供帮助。

“实践是检验真理的唯一标准”“真理也没有不被怀疑的特权”

失败的经验不必信，成功的经验也不能复制。

“有得放矢”“因地制宜”

无论是自己的还是别人的经验，别盲目的迷信，那己经是“过时”的东西了，古人云：“世易则时移，时移则备变。”别让自己陷入经验的迷宫中。

如果你怀疑自己，那么你的立足点就不稳固了。

人类每天面对的最阴险的敌人之一就是自我怀疑。

我的信念：相信我能够完成任何我要完成的事情，并且坚信该项任务值得我为此而“付出”和“努力”。

当人的`大脑充满怀疑时，不可能从事任何建设性的，创造性的事情。

一个意志坚定，敢作敢为的人，永远信任自己。老天赋予任何人以能力，无非希望他能成为一个勇敢的人。

让欲望来引导人生；欲望就是一种力量；欲望能够吸引成功；做欲望的主人；明确自己想要什么。

没有任何挽回不了的绝望境地——如果你没有得到你想要的，你将得到更好的。

欲望不仅能使你具备实现欲望的品质和力量，它还能相互吸引你和与欲望相关的一切事物。 当你在心中激起了全部的欲望之力，并且为之创造了一个强大，积极的影响力中心，你便使自然的强大力量在潜意识中无形地运作了起来。

现代医学证明：暗示可对人产生极大的影响，可以是积极的，也可以是消极的，关键在于自己的选择。

并不是因为事情难我们不敢做，而是因为我们不敢做事情才变得难。

有人说过：教育是/的鼓励，而鼓励正是事情能被完成的暗示。要知道：你能够拥有你想要的。

习惯能够改变命运；改变自己，从点滴做起；改变一定会有痛苦，但成果是辉煌的；好的习惯会吸引成功。

人应该支配习惯，而决不能让习惯支配人，一个人不能去掉他的坏习惯，那简直一文不值。 成功不是追求得来的，而是被改变后的自己主动吸引而来的。

热忱是推销成功的最大要素，也是唯一要素。

身为一名推销员，没有比完成一笔好交易更快乐的事。

无论推销什么东西，先推销自己。

充分了解客户对一位推销员而言，是一件非常重要的事。

我们每个人在世界上都是独一无二的，世界上只有一个你。

如果你不能节省和储蓄金钱，你身上就没有成功的种子。

推销员不一定什么都知道，但通常都能言善辨。

好的决心必须以行动来贯彻，没有行动，好的决心没有任何意义。

复杂的事情简单化，简单的事情重复化。

你现在所想的和所做的，将会决定你未来的命运。

承认自己的恐惧毫不可耻，可耻的是你因害怕而裹足不前。

行动的激励，方法决窍，行动知识，这三个因素是成功定律之钥。

一个恰当的时间，恰当的场合，一个简单的微笑可以制造奇迹。

激励别人采取行动的最好办法之一，是告诉他一个真实的故事。

事实上，当你说谎的时候，你从来没有真正愚弄任何人。

激励的秘决，不只是诉之于道理，还要诉之于情感。

不要说谎，但可以在它被欣赏的地方说谎。

想要向前冲，就先订个美好的目标吧。

巧妙问出顾客的嗜好，让顾客自己告诉你他喜欢什么。

改善命运航道的力量就是思考，思考就是任何成功的第一个原因。

成功等于x+y+z：x是工作，y是开心，z则是闭嘴。

一个推销员的个性，是他最大的资本。

推销并不存在于真空状态中，事实可能会超乎想象。

沉着冷静，是一个推销员不可或缺的品质。

除非第一次拜访就得到否定答案，否则就有机会创造第二次见面的机会。

满意的顾客，是永久的面对面的广告。

在适当的时机，把机会让给别人，这是个明智的投资。

与别人和谐相处，是做一个成功推销员的先决条件。

放松心情吧！他会让你握有更大的胜算。

清楚又亲切，就是推销员说话术的最高指导原则。

全神贯注对待你的客户，就能获得他对你的全部注意力。

直觉是销售心理学上的关健字眼。

要达到某项事业的颠峰，就必须为自己的工作“神魂颠倒”。

如果你的言词能深得人心的话，就一定能成为能干的推销员。

进行推销时，如果不讲策略，不讲方式和方法，那很难成功。

（谈话产生僵局或）彼此沉默时，不妨向对方借个电话。

推销员之所以有较高的薪水，就是因为被人拒绝。

一个人真正需要的按钮，是他的信心之钮：信心产生信心。

电话预约客户是推销员与潜在客户进行紧密联系的纽带。

当你濒临失控边缘时，就试着换成顾客的角度来思考。

对推销员而言，售后服务不是随便可以做好的，仍有很重的分量。

改变角度，你要不只是“”度，而是“”度的转变，且要忘掉消极观念。

倾听，即是仔细的聆听。

不要低估消极心理“否定”的力量，它会赶走所有的好运。

工作的质量，决定生活的质量，能力比金钱重要万倍。

爱因斯坦相对论（年）：e=mc的平方e=能量，m=物质，c=速度。

工作过分轻松随意的人，无论从事任何领域的工作都不可能获得真正的成功。

娇杨飞去亦堪愁，痴恋空情几时休。极目前程春尚好，扬波东海傲江湖！

朋友，你现在觉得自己的精神状态如何，是否依旧风华正茂，是否依旧自信无敌!! 有时，委屈自己一次就会宽容他人一世。

当心灵趋于平静，精神便得永恒。

有时太顾及他人感受会迷失自我的。

梦自己想梦的，去自己想去的，做自己想做的，因为生命只有一次，机会不会再来!

理由少一点，肚量大一点，嘴巴甜一点，脾气小一点，行动快一点，效率高一点，微笑露一点，脑筋活一点。

又在忙吗，你可千万要注意休息，把身体累坏了可不划算了.

如果是鱼，就不要迷恋天空，如果是鸟，就不要迷恋海洋。

我希望看到一个坚强的我，更希望看到一个坚强的你！

学业尚未成功，同志仍需努力！

尽管失败和挫折等待着人们，一次次地夺走青春的容颜，但却给人生的前景增添了一份尊严，这是任何顺利的成功都不能做到的。

纵使黑夜吞噬了一切，太阳还可以重新回来。

你真的很不错！祝贺你今天的成功！相信你的明天会更好！

雄关漫道真如铁，而今迈步从头越。

星光依旧灿烂，激情仍然燃烧。因为有梦想，所以我存在。你在你的领域里不惜青春，我在我的道路上不知疲倦。

人生的成功，不在于拿到一幅好牌，而是怎样将坏牌打好.

你缺少的不是金钱，而是能力，经验和机会。

所有的抱怨，不过是逃避责任的借口。

任何人都抢不走你的无形资产——技能，经验，决心，信心。

激励口号

坚持出勤，专业提升，分享交流，为您分忧 团结紧张，严肃活泼，规范行销，业绩保证

三、节庆竞赛类

新春拜访热情高，服务客户有高招

气象万千新风貌，全员举绩开门红

服务三一五，回访老客户

争取转介绍，举绩两不误

红五月里拜访忙，业绩过半心不慌

新单续保并肩上，全力冲刺创辉煌

六一销售少儿险，天赐良机正当前

用心专业勤拜访，你追我赶要争先

中秋佳节齐增灵，月圆人圆齐团圆

组织发展大飞跃。人气高涨直冲天

全员举绩迎国庆，祖国生日献厚礼

众志成城齐努力．今秋十月创佳绩

全力拜访迎圣诞，你追我赶快签单

新老携手多举绩，平安夜里大狂欢

公司周年我成长，挑战世纪要敢想

心中有梦有方向，全力举绩王中王

四、默认时段类

恭喜发财多拜访，全员破零开好张

服务回访辞旧岁，全力举绩贺新春

恭喜发财多拜访，全员破零开好张

服务回访辞旧岁，全力举绩贺新春

双脚踏出亿万金，推销要拼才会赢

心中有梦不认命，全员实动一条心

人人心中有目标，失败成功我都要

心中有梦要讨动，全力以赴向前冲

旅游是奖励，大家来争取，你能我也能，万元抢先机 红五月里拜访忙，业绩过半心不慌

新单续保并肩上，业绩倍增创辉煌

全员实动，本周破零加大拜访，业绩攀新

追求卓越，挑战自我全力以赴，目标达成

全员实动，八周破零加大拜访，业绩攀新

稳定市场，重在回访精心打理，休养生息

长期经营，积累客户充分准备，伺机而行

稳定市场，重在回访精心打理，休养生息

长期经营，积累客户充分准备，伺机而行

销售部座右铭

做事先做人

为人守厚道 凡事必用心

心善语言诚

天助事业成

练好基本功

团队共作战

人人出业绩

激励口号

l 把握真人性、洞悉真人心、成就真人生。 l 做事先做人，销售先销己，挣钱先夺心。 l 心态要祥和，销售传福音，服务献爱心。 l 吃得苦中苦，受得气中气，方为人上人。 l 争气不生气，行动先心动，助人实助己。 l 成功靠朋友，成长靠对手，成就靠团队。 l 创意是金钱，策划显业绩，思考才致富。 l 知道是知识，做到才智慧，多做少多说。 l 积极激励我，多劳多收获，汗水育成果。 l 梦想聚团队，团队铸梦想，激情快乐人。

有一种呼吸的方式叫做歌唱， 有一种勇敢的方式叫做原谅。有一种尊重的方式叫做沉默。 有一种安静的方式叫做寂寞，有一种幸福的方式叫做糊涂， 有一种永远的方式叫做承诺。有一种感动的方式叫做分享。 有一种寻找的方式叫做流浪，当驰骋的方式可以叫做自由的时候，梦想就会愉快地飞翔。

可以容忍悲壮的失败

不可容忍体面的放弃

要成功，先发疯，头脑简单往前冲。

成功者决不放弃，放弃者决不成功。

不怕苦的人，苦半辈子；

怕苦的人，苦一辈子！

－－－李敖

眉毛以上不流汗，眉毛以下要流泪！

心在梦在 人生豪迈

成功的人千方百计

失败的人千难万险

相信自己能做到比努力本身更重要

每一份私下的努力都会得到成倍的回报

挑战自己

挑战自己的面子

挑战自己的学识

挑战自己的耐力

实现一种超越

有一种友好的方式叫做依靠，有一种任性的方式叫做沉默。有一种快乐的方式叫做善良，有一种流浪的方式叫做迷茫。

1：天行健，君子以自强不息。———《易经》

2：发奋忘食，乐以忘优，不知老之将至。———《论语》

3：三军可夺帅也，匹夫不可夺志也。———《论语》

4：修身、齐家、治国、平天下。———《大学》

5：富贵不能淫，贫贱不能移，威武不能屈。———《孟子》

6：生于忧患，死于安乐。———《孟子》

7：吾生也有涯，而知也无涯。———《庄子》

8：路漫漫其修远兮，吾将上下而求索。———屈原《离骚》

9：亦余心之所善兮，虽九死其犹未悔。———屈原《离骚》

10：不鸣则已，一鸣惊人。——《史记滑稽列传》

秦汉时期：公元前221年－公元220年

11：燕雀安知鸿鹄之志?———《史记陈涉世家》

12：一屋不扫何以扫天下?———《后汉书陈蕃传》

14：精诚所至，金石为开。———《后汉书广陵思王荆传》

15：少壮不努力，老大徒伤悲。———《汉乐府长歌行》

国魏晋南北朝：公元220年－公元581年

16：老骥伏枥，志在千里；烈士暮年，壮心不已。———曹操《龟虽寿》

17：捐躯赴国难，视死忽如归。———曹植《白马篇》

18：鞠躬尽瘁，死而后已。———诸葛亮《后出师表》

19：宁为玉碎，不为瓦全。———《北齐书元景安传》

隋唐宋:公元581年－公元1271年

20：天生我材必有用。———李白《将进酒》

21：天变不足畏，祖宗不足法，人言不足恤。———王安石

23：位卑未敢忘忧国。———陆游《病起书怀》

元明清:公元1271年－公元1840年

24：人生自古谁无死，留取丹心照汗青。———文天祥《过零丁洋》

25：风声雨声读书声声声入耳，家事国事天下事事事关心。———顾宪成

28：千磨万击还坚劲，任尔东西南北风。———郑板桥《竹石》

29：海纳百川，有容乃大；壁立千仞，无欲则刚。———郑板桥《对联》

眉毛以上不流汗，眉毛以下要流泪！

心在梦在 人生豪迈

成功的人千方百计

失败的人千难万险

相信自己能做到比努力本身更重要

每一份私下的努力都会得到成倍的回报

挑战自己

挑战自己的面子

挑战自己的学识

挑战自己的耐力

实现一种超越

1：天行健，君子以自强不息。———《易经》

2：发奋忘食，乐以忘优，不知老之将至。———《论语》

3：三军可夺帅也，匹夫不可夺志也。———《论语》

4：修身、齐家、治国、平天下。———《大学》

5：富贵不能淫，贫贱不能移，威武不能屈。———《孟子》

6：生于忧患，死于安乐。———《孟子》

7：吾生也有涯，而知也无涯。———《庄子》

8：路漫漫其修远兮，吾将上下而求索。———屈原《离骚》

9：亦余心之所善兮，虽九死其犹未悔。———屈原《离骚》

10：不鸣则已，一鸣惊人。——《史记滑稽列传》

秦汉时期：公元前221年－公元220年

11：燕雀安知鸿鹄之志?———《史记陈涉世家》

12：一屋不扫何以扫天下?———《后汉书陈蕃传》

14：精诚所至，金石为开。———《后汉书广陵思王荆传》

15：少壮不努力，老大徒伤悲。———《汉乐府长歌行》

国魏晋南北朝：公元220年－公元581年

16：老骥伏枥，志在千里；烈士暮年，壮心不已。———曹操《龟虽寿》

17：捐躯赴国难，视死忽如归。———曹植《白马篇》

18：鞠躬尽瘁，死而后已。———诸葛亮《后出师表》

19：宁为玉碎，不为瓦全。———《北齐书元景安传》

隋唐宋:公元581年－公元1271年

20：天生我材必有用。———李白《将进酒》

21：天变不足畏，祖宗不足法，人言不足恤。———王安石

23：位卑未敢忘忧国。———陆游《病起书怀》

元明清:公元1271年－公元1840年

24：人生自古谁无死，留取丹心照汗青。———文天祥《过零丁洋》

25：风声雨声读书声声声入耳，家事国事天下事事事关心。———顾宪成

28：千磨万击还坚劲，任尔东西南北风。———郑板桥《竹石》

29：海纳百川，有容乃大；壁立千仞，无欲则刚。———郑板桥《对联》

\*敬业是成功的基石

\*把握今天，创造明天，追求卓越，迈向顶峰

\*重塑自我，再创辉煌

\* 弱者任思绪控制行为，强者让行为控制思绪

\* 一个人对待时间的态度就是对待生命的态度

\*寿险是我的事业，太保是我的选择

\*成功是我的志向，卓越是我的追求

\* 一起梦想，一起成长，一起等待雨后的阳光

\* 爱心是成功的前提，信心是成功的希望

\*决心是成功的力量，耐心是成功的保障

\*风雨同舟，荣辱与共，肝胆相照共创辉煌

\*用疑惑的目光远望，路是越来越狭窄

\*用果敢的脚步丈量，路是越走越宽阔

\*我付出最大的努力，我承受最多的磨砺

\*我定树最高的目标，我实现最美好的梦想

\*大度能容容天容地与己其所不容

\*开口便笑笑古笑今凡事付之一笑

\*可以海阔天空的想，但必须脚踏实地做

人人出业绩

激励类

把握真人性、洞悉真人心、成就真人生。

做事先做人，销售先销己，挣钱先夺心。

心态要祥和，销售传福音，服务献爱心。

吃得苦中苦，受得气中气，方为人上人。

争气不生气，行动先心动，助人实助己。

成功靠朋友，成长靠对手，成就靠团队。

创意是金钱，策划显业绩，思考才致富。

知道是知识，做到才智慧，多做少多说。

积极激励我，多劳多收获，汗水育成果。

梦想聚团队，团队铸梦想，激情快乐人。

市场篇

市场是企业的方向 , 质量是企业的生命

市场是海 , 企业是船 , 质量是帆 , 人是舵手

顾客是我们的上帝 , 品质是上帝的需求

我们的策略是 : 以质量取胜

市场竞争不同情弱者 , 不创新突破只有出局

争取一个客户不容易 , 失去一个客户很简单

提高售后服务质量 , 提升客户满意程度

抱怨事件速处理 , 客户满意又欢喜

不绷紧质量的弦 , 弹不了市场的调

制造须靠低成本 , 竞争依赖高品质

客户想到的我们要做到 , 客户没有想到的我们也要做到

重视合同 , 确保质量 : 准时交付 , 严守承诺

产品的品牌就是品质的象征.

团队精神口号：

1、“三新二点”：新机遇、新挑战、新市场；服务只有起点，满意没有终点

2、放我的真心在您的手心

3、自信、诚信；用心、创新

4、网内存知己，天涯若比邻

7、开拓、创新，立足市场求发展；优质、高效，用心服务为用户

8、精彩源于电信 创造自在生活

9、贵族化的品质 大众话的生活

10、中国电信，随心所欲，展现网络魅力

11、中国电信，执着追求完美品质，演义网络新篇章

12、让网络在竞争中完美，让人生在锻炼中升腾

13、中国电信，与您携手共进，乘风飞扬

14、中国电信 沟通无限

15、中国电信 网络天下

16、中国电信 永不停滞的沟通

17、不是网络众多，不足以体现中国电信

18、勤思巧干苦攀，风逆我自昂扬；创新创收创业，我誓更创辉煌

19、世界有你更精彩—中国电信

20、随身动随心用—小灵通

21、网络之巅，谁与争峰—中国宽带网

22、看得更多、看得更广、看得更远—中国宽带网

23、留住那一刻永恒—中国电信

24、物美价廉、沟通无限

25、需求万变、努力不变

26、以市场为导向、以网络为基础、以人才为根本、以发展为前提

27、用心才能创新、竞争才能发展

28、优服务、高效益、大发展

29、和谐创新、开拓市场、团结拼搏、共创未来

30、企业和市场同步、管理与世界接轨

31、诚信、高效、创新、超越

32、爱岗敬业、求实创新、用心服务、勇争一流

33、团结、拼搏、务实、高效

34、敬业、创新、务实、高效

35、创新、创业、创辉煌

36、超越自我、追求卓越

37、效益源自创新

38、诚信高效、服务用户、团结进取、争创效益

39、全心全意传递祝福，尽职尽责开拓创新

40、爱岗敬业、开拓进取、创新服务、放眼未来

41、“e”时代—南电“e”精神：

l empressment 真诚、热心

l efficiency 高效

l enterprise 企业、进取

43、以人才为根本，以市场为导向，以质量为保证，以服务为宗旨

44、节约、团结、求实、创新

45、讲团结，发扬团队精神；重科技，以科技促发展；强管理，向管理要效益

47、勇创一流、勇创新高

48、敢于竞争、善于竞争、赢得竞争

49、用一流的待遇留住一流的人才

50、团结、敬业、奉献、创新

51、创建南电网络，追求美好生活

52、创造更新、更全、更强、高速的电信网络

53、用我们行动连接你我他

54、我们网络永不堵车

55、团结奋进、开拓创新、拼搏向上

56、信誉为本、服务是根、扶掖人才、敬业荣群

57、爱党爱国、遵纪守法、求真务实、开拓进取

58、诚实守信、灵活应变、不屈不挠、勇于创新

59、热情服务、转变观念、增强知识、迎接挑战

61、励精图治，蓬勃向上，夯实企业文化底蕴，创文明新业绩，建一流企业精神

62、南电是我家，家兴我荣万事兴

63、南昌电信为我所信

64、高质量服务，高技

1，（部门名称）一零订单起，团结一致夺第一

2，不吃饭，不睡觉，打起精神赚钞票

3，十年（公司名称），群雄逐鹿，第一永属，（部门名称）加油

4，双虎并进，必压群雄，（公司名称）市场，有我最强

5，开拓市场，有我最强，（公司名称）（部门名称），我为单狂

6，（公司名称）十年最强，（部门名称）上海称王

7，虎年新气象，（公司名称）十年强，笑问谁能比，数我（部门名称）狂

8，（公司名称）有（部门名称），出单如猛虎（（公司名称）变（部门名称），出单如猛虎）

9，（公司名称）十年强强强，（部门名称）出单我最狂

10，坚持不懈，积极心情；协作一致，共同努力；相信自己，我会成功！ ……

本文档由028GTXX.CN范文网提供，海量范文请访问 https://www.028gtxx.cn