# 2024年校园代理协议书(大全8篇)

来源：网络 作者：水墨画意 更新时间：2024-06-01

*范文为教学中作为模范的文章，也常常用来指写作的模板。常常用于文秘写作的参考，也可以作为演讲材料编写前的参考。相信许多人会觉得范文很难写？以下是小编为大家收集的优秀范文，欢迎大家分享阅读。校园代理协议书篇一订立协议双方当事人：甲方：\_\_\_\_\_...*

范文为教学中作为模范的文章，也常常用来指写作的模板。常常用于文秘写作的参考，也可以作为演讲材料编写前的参考。相信许多人会觉得范文很难写？以下是小编为大家收集的优秀范文，欢迎大家分享阅读。

**校园代理协议书篇一**

订立协议双方当事人：

甲方：\_\_\_\_\_大学发行站

乙方：\_\_\_\_\_发行员

为了共同搞好杂志在我校的发行工作，本着互惠互利、友好合作的原则，经甲乙双方协商一致，达成如下协议：

第一条甲方在征订工作开展前，代乙方到杂志驻xx省市场部办理发行杂志所需的工作证(收取工本费15元/人)，并为乙方提供相关的业务知识和业务能力培训，赠送杂志一本,并且在x年9月份之前提供乙方兼职一份。

第二条甲方在征订期间(x年xx月xx日至x年xx月xx日)为方便乙方开展工作，在本校区做好各项宣传工作，并为乙方提供开展工作所需的样刊、宣传海报、传单、征订专用收据，划分好工作区域，在征订期间甲方每天按征订杂志全年整订套装每份定价130元给乙方支付奖励制度(见第三条)中约定的征订报酬。

第三条奖励制度:每位业务员凡能坚持做2份业绩,每份报酬20元;3份—5份,提成为12元每份;6份—10份,提成14元每份;完成11—15份的业务员获得提成16元每份，完成15份以上,提成为18元每份,并且退还工本费。(注:奖金制度非重复)

第四条乙方在征订期间，不服从甲方的安排，如不在规定的时间内开展工作、私自跨区域征订，甲方有权取消乙方的发行资格，并赔偿100元给甲方。

第五条在征订期间乙方不得以杂志发给的证件(工作证，勤工助学证明等)从事其他兼职工作(如兼职发行其他刊物，销售手机卡等)，一经发现，取消发行资格，赔偿300元给甲方，并将乙方移交校团委或保卫科处理。

第六条征订专用收据必须按规定认真填写，不允许撕毁收据“存根”一联。

第七条本协议一式两份，双方各执一份。

附注：为了规范市场管理，每位发行员必须向本校校园代理交纳工本费，公司才办理工作证及提供工作岗位;征订结束后发行员立即把所有收据上交本校发行站，如有遗失，乙方按每本(10套)1000元赔偿甲方。

甲方：乙方：

负责人：负责人：

年月日年月日

**校园代理协议书篇二**

订立协议双方当事人：

甲方： 大学发行站

乙方： 发行员

为了共同搞好《海外英语》杂志在我校的发行工作，本着互惠互利、友好合作的原则，经甲乙双方协商一致，达成如下协议：

第一条 甲方在征订工作开展前，代乙方到《海外英语》杂志驻 河南 省市场部办理发行《海外英语》杂志所需的工作证（收取工本费15元/人），并为乙方提供相关的.业务知识和业务能力培训，赠送《海外英语》杂志一本,并且在\_\_\_\_\_\_年9月份之前提供乙方兼职一份，校园代理与发行员协议书。

第二条 甲方在征订期间（\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日至\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日）为方便乙方开展工作，在本校区做好各项宣传工作，并为乙方提供开展工作所需的样刊、宣传海报、传单、征订专用收据，划分好工作区域，在征订期间甲方每天按征订《海外英语》杂志全年整订套装每份定价130元给乙方支付奖励制度(见第三条)中约定的征订报酬，协议书《校园代理与发行员协议书》。

第三条 奖励制度:每位业务员凡能坚持做2份业绩,每份报酬20元;3份—5份,提成为12元每份;6份—10份,提成14元每份; 完成11—15份的业务员获得提成16元每份，完成15份以上,提成为18元每份,并且退还工本费。(注:奖金制度非重复)

第四条 乙方在征订期间，不服从甲方的安排，如不在规定的时间内开展工作、私自跨区域征订，甲方有权取消乙方的发行资格，并赔偿100元给甲方。

第五条 在征订期间乙方不得以《海外英语》杂志发给的证件（工作证，勤工助学证明等）从事其他兼职工作（如兼职发行其他刊物，销售手机卡等），一经发现，取消发行资格，赔偿300元给甲方，并将乙方移交校团委或保卫科处理。

第六条 征订专用收据必须按规定认真填写，不允许撕毁收据 “存根”一联。

第七条 本协议一式两份，双方各执一份。

附注：为了规范市场管理，每位发行员必须向本校校园代理交纳工本费，公司才办理工作证及提供工作岗位；征订结束后发行员立即把所有收据上交本校发行站，如有遗失，乙方按每本（10套）1000元赔偿甲方。

甲方：

乙方：

负责人：

负责人：

年 月 日

年 月 日

**校园代理协议书篇三**

甲方：qsmc广达上海制造城（以下简称甲方）

乙方：负责人身份证号（被委托代理人，以下简称乙方）

为全力搞好暑假期间在校生实习工作，确保实习学生，接收单位（企业）和安排就业运作方三方的合法权益得到有效维护，特签订此协议。

一、甲方责任、权利和义务：

3、按照协议所签订的时限，甲方须保证乙方所组织的学生按时返校；

4、甲方保证乙方的劳动报酬按时按量及时到位。

（招募费用于学生进厂之日算起，做够15天先返一半招募费元/人，等所有员工结束实习期间内统一以现金或打帐方式结算给乙方剩余招募费用元/人）。

二、乙方责任、权利和义务：

1、乙方上岗后须严格遵守聘用方的劳动纪律和各项规章制度，并要维护地方治安；

2、在既定时间内，乙方实习须保障善始善终，不耽误上岗时间或中途擅自辞退，否则一切损失由乙方承担。

三、责任承担：

2、甲方不按时按量保障乙方发放工资，由甲方负责，并承担相应法律法规责任；

5、乙方需要保证在为甲方组织人员同时不能为其他公司组织人员，乙方不能无故中途将所组织的人员解散或送往其他公司，否则乙方要赔偿甲方的经济损失费1500元，并承担相应的法律责任。

四、有效期限：

本协议自年月日起至年月日止为有效期，有效期满后，本协议自动终止。

甲方（盖章）：乙方（签字）：

授权代表人（签字）：授权代表人（签字）：

签订日期年月日

代理协议书模板

代理客户协议书

代理招生协议书

区域代理协议书

关于代理的协议书

代理招工协议书范本

授权代理协议书模板

进口代理协议书范文

代理操盘协议书模板

校园代理兼职工作实践报告

**校园代理协议书篇四**

甲方：

乙方：

为了实现优势互补，共同开发大学生市场的目的，本着互惠互利的原则，就乙方作为甲方的.校园代理商事宜。甲乙双方根据平等自愿、互惠互利的原则，在协商一致的基础上共同签订本协议，并遵照执行。

第一条、总则：

（一）为维护甲,乙双方的合法权益,经双方协商,共同达成本协议书的全部之条、款,并能共同守约执行。

（二）甲方委托乙方在甲方授权范围内，以甲方的名义开展宣传、发展移动业务工作，本协议及相关文件内容均不直接或间接构成甲方与乙方之间有雇主与雇员关系。

第二条、合同形式

（一）在本协议有效期内乙方可以甲方名义开展协议范围内推广与宣传发展工作。

（二）双方的合作形式为：

1.乙方带领学生帮助甲方发展业务工作，之后甲方根据业绩给予乙方相应奖励。奖励数额根据人数与市场情况由甲方事先告知。

（四）甲方支付给乙方相应报酬或奖励的周期为：3日内结清。

（五）乙方根据总的招收人数，对应奖励政策，领取奖励。

（六）乙方可以根据实际情况扩大代理需求。

第三条、甲方权利

（一）有权修改各项管理办法和规章制度，随时对招收工作及其他待遇的有关规定进行修改与补充，并提前通知乙方。

（二）有权对乙方的代理活动进行监督、管理、检查，对乙方不正确的宣传、推广行为给予纠正，若乙方拒不配合甲方的相关要求，甲方可以随时中止本协议而不承担任何责任。

（三）甲方有权在乙方代理区域内另找代理。

第四条、甲方义务

（一）甲方必须按时、按量给予乙方返点报酬。

（二）免费为乙方提供推广所需要的资料。

（三）甲方为乙方提供必要的、免费的培训，服装。

（四）甲方对乙方工作承担承诺保证和规定的相关责任。

第五条、乙方权利

（一）在甲方授权范围内从事甲方授权的一切推广工作。

（二）要求甲方支付返点报酬与奖励。

（三）要求甲方提供有关证件和资料。

（四）要求甲方提供有关培训。

（五）享受甲方提供的有关待遇。

第六条、乙方义务：

（一）应推动并协助所代理区域内开展如海报、展台、流动介绍等各种形式的宣传、推广活动。

（三）应及时反馈代理区域内对招收工作、评价信息，并对甲方相关政策与推广方案提出可行的、合理的修改意见。

（四）协助甲方对招收工作的进行和回访工作。

（五）乙方应向甲方提交完整、真实的证件资料以供查验并提供必要的个人信息资料。

第七条、协议解除与终止

（一）甲乙双方均可以提前一周以书面（口头）通知的方式向对方提出解除本协议，双方清算完毕，本协议即行解除。

（二）若一方有下列情形之一的，对方可提出解除本协议：

1．一方违反本协议规定，并造成严重后果的；

2．合作过程中一方存在重大隐瞒、伪造证件套取手机等违法行为的；

3．一方出现违法行为的。

（三）协议终止有关事宜

本协议终止后，乙方应立即按规定与甲方办理交接手续，并不得再以甲方代理名义从事任何活动。

第八条、违约责任

（一）乙方在代理协议终止后未经甲方许可仍以甲方名义从事相关活动，甚至扰乱招收市场的，乙方应承担全部责任，包括但不限于向甲方及被骗客户致歉、赔偿甲方名誉与经济损失等。

（二）甲方不履行协议义务或违反协议规定，乙方有权提出解除本协议，给乙方造成损失的，乙方有权要求赔偿损失。

（三）乙方违反本协议及甲方与代理业务相关的规定，甲方有权变更授权范围或解除本协议。

第九条、其他

（一）甲乙双方就本协议发生争议，应及时协商解决。协商不成时，双方均可向甲方所在地有管辖权的人民法院提起诉讼。

（二）本协议自双方签章之日起生效，有效期为2个月，期限届满前一个月如双方均无异议，协议将自动延续至下一个月，但三个月内双方没有签署新的协议，双方合作关系自动失效。

（三）本协议一式二份，甲乙双方各执一份。本协议对外不作为任何身份证明。

（四）如果甲乙双方在订立本协议之前，曾订立相关的代理协议或聘用协议，双方同意在本协议生效后原协议自行终止。

（五）甲乙双方均应对本协议所有内容保密的义务。

甲方（签章）：

乙方（签章）：

日期：

**校园代理协议书篇五**

经甲乙双方友好协商，达成如下校园代理协议，双方应保持公平、公正、友好的态度精诚合作，做好本校区的校园招聘寒假生工作。

1、具有一定的组织能力

2、有责任心、有一定的处理事情的能力

3、有协作精神和团队意识。

1、负责日常招工宣传信息的发布（传单张贴及网络信息发布）

2、负责本校报名人员信息登记

3、负责报名费及车费的收取工作

4、拓展代理小团队及管理工作

5、负责所招学生工安全上车

甲方需将乙方所招学生妥善安置；保证学生的利益不受侵犯；除车费、体检费外不得收取学生任何费用，如果甲方不能将乙方所招的学生安排工作，甲方需赔偿学生往返车费、体检费，另需赔偿学生误工费100元/天和在务工期间的吃住费用。

深圳、东莞费用：20人以下200元/人；20人以上240元/人。

协议中如有未尽事宜，须经双方协商，签订补充条款，双方认真履行签约手续。

**校园代理协议书篇六**

在当下社会，协议使用的情况越来越多，签订协议可以解决现实生活中的纠纷。那么相关的协议到底怎么写呢？下面是小编精心整理的校园代理协议书，仅供参考，大家一起来看看吧。

订立协议双方当事人：

甲方：\_\_\_\_\_大学发行站

乙方：\_\_\_\_\_发行员

为了共同搞好\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_杂志在我校的发行工作，本着互惠互利、友好合作的原则，经甲乙双方协商一致，达成如下协议：

第一条甲方在征订工作开展前，代乙方到\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_杂志驻\_\_\_\_\_\_省市场部办理发行\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_杂志所需的工作证（收取工本费15元/人），并为乙方提供相关的业务知识和业务能力培训，赠送\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_杂志一本，并且在\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_年9月份之前提供乙方兼职一份。

第二条甲方在征订期间（\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_日至\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_日）为方便乙方开展工作，在本校区做好各项宣传工作，并为乙方提供开展工作所需的样刊、宣传海报、传单、征订专用收据，划分好工作区域，在征订期间甲方每天按征订\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_杂志全年整订套装每份定价130元给乙方支付奖励制度（见第三条）中约定的征订报酬。

第三条奖励制度：每位业务员凡能坚持做2份业绩，每份报酬20元；3份—5份，提成为12元每份；6份—10份，提成14元每份；完成11—15份的业务员获得提成16元每份，完成15份以上，提成为18元每份，并且退还工本费。（注：奖金制度非重复）

第四条乙方在征订期间，不服从甲方的.安排，如不在规定的时间内开展工作、私自跨区域征订，甲方有权取消乙方的发行资格，并赔偿100元给甲方。

第五条在征订期间乙方不得以\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_杂志发给的证件（工作证，勤工助学证明等）从事其他兼职工作（如兼职发行其他刊物，销售手机卡等），一经发现，取消发行资格，赔偿300元给甲方，并将乙方移交校团委或保卫科处理。

第六条征订专用收据必须按规定认真填写，不允许撕毁收据“存根”一联。

第七条本协议一式两份，双方各执一份。

附注：为了规范市场管理，每位发行员必须向本校校园代理交纳工本费，公司才办理工作证及提供工作岗位；征订结束后发行员立即把所有收据上交本校发行站，如有遗失，乙方按每本（10套）1000元赔偿甲方。

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

**校园代理协议书篇七**

甲方：鑫胜商贸有限公司

地址：北京市海党政区花园北路36号4幢17

电话：13488759055

乙方：

地址：

电话：

甲乙双方就鑫胜商贸有限公司旗下新创建的品牌”莉莉师姐寿司”进行合作推广；双方本着互惠互利的原则，经友好协商达成协议如下：

一． 合作范畴

1． 合作区域

1.1甲方同意乙方在在\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_学校内，进行“莉莉师姐寿司”相关产品的推广及宣传。

1.2若乙方推广范围超出协议范围，须经甲方书面同意，并由双方另签协议；否则严禁乙方超出协议范围进行推广和宣传工作。

2． 顾问销售产品/服务

2.1甲方授权乙方在本协议区域范围内合作推广的甲方产品/服务品种为： 莉莉师姐寿司产品,如附件所示。更新的产品由甲方提供给乙方。

3． 产品/服务价格

3.1《莉莉师姐寿司》的价格体系：由甲方时时更新提供。

3.2乙方在与其客户推广及介绍“产品”时必须严格按照甲方的要求来进行宣传及介绍。

二． 合作期限与合同终止

甲乙双方本次合作期限为从 年 月 日起至 年 月

日， 为期\_\_\_\_\_年。

满足如下条件之一者，方可终止合同。

1． 若合作双方任何一方在合作期间无法履行合作义务，或任何一方违反本协议条款而无法调解时，另一方有权终止合作，并按相应终止条款执行解约事宜。

2. 乙方由于个人原因无法继续与本公司合作，可提前与甲方联系，理由充分者可以在合同期未满之前提前终止合同，但必须在解除合同前确保有人能接手并告知接手机本校的销售渠道。

三、乙方特别责任

1.乙方按照甲方的合作模式进行合作和推广。请参见第五条。

1.乙方应确保在宣传推广协议产品时，必须按甲方提供的资料如实全面地向客户介绍产品特点、服务模式、收费等情况，不得做出虚假或是误导性的陈述。

2.乙方须保证在推广甲方产品的过程中，维护甲方的良好形象，不得做出有损甲方利益的事情或发表有损甲方声誉的言论，不得擅自利用甲方声誉进行其它产品或服务的推广。

3.乙方每周如实向甲方通报业务开展情况。

四、甲方特别责任

1．对乙方推广人员提供必要的关于协议产品/服务的培训。

2．有关产品/服务的内容、价格等变动情况及时通知乙方。

五、合作模式

乙方向甲方提供身份证和学生证复印件留底，甲方向乙方提供身份证复印件留底。

甲乙双方的合作模式如下：

5.1 甲方首先为乙方进行所售商品的培训。

5.2 甲方为乙方提供菜单和一个手机号，有必要的情况下甲方为乙方提供一部手机，若提供手机，则乙方必须缴纳一定押金，合同解除后手机还可以继续使用的情况下押金如数返还。乙方作为甲方和学校的接口进行宣传，乙方前期除押金外无需任何额外费用。

5.3 甲方为了扶持乙方的业务，前期可以在乙方的建议下协助进行推广产品，具体方案双方根据各自情况讨论决定。

5.4 甲方扶持乙方使得乙方完全可以独立运营后，乙方可以申请成为甲方的代理商或加盟商。

5.5 提成方式

所有提点均是按当日流水提点，费用按笔结算。

派送餐人员，若送餐乙方需提供甲方每单\_\_\_\_\_\_\_送餐费元，费用按笔结算；

到店自取或甲方派送餐人员，乙方需提供甲方一次性送餐费\_\_\_\_\_\_\_元；

甲乙双方可以根据业务拓展情况，在乙方学校设立自提点，乙方只需确保自提点运营正常即可，提点及协议需另签合同。

乙方也可以成为甲方的加盟商，此种情况下，甲方培训乙方所有所售产品的制作方法，以及进货渠道，需要另签合同。

六、广告和促销

甲方将根据业务需要安排宣传软文、广告或其它市场推广活动。乙方须配合甲方广告或促销活动在协议范围内进行产品的推广工作。乙方认为必要时，可以向甲方提出共同进行市场推广的计划，经甲方同意后，双方可另行就具体的推广计划的内容和形式达成协议。

七、保密

乙方在本协议期间及其终止的任何时候应对甲方的任何产品承担保密责任，严禁将其成本价格对外公布。

八、不可抗力

任何一方对由于不可抗力因素造成无法履行本协议的情况下，受该不可抗力影响的一方无需向对方承担责任。可以构成不可抗力的事件包括：自然灾害（例如：类似非典的大规模疫情）、火灾、爆炸、战争或内乱、罢工、禁运、政府行为或交通延迟。

《校园代理合作协议书》全文内容当前网页未完全显示，剩余内容请访问下一页查看。

**校园代理协议书篇八**

甲方：

乙方：

为实现优势互补，共同开发大学生市场为更多有志向的大学生服务的目的，本着互惠互利的的原则，就乙方作为甲方的校园代理事宜。甲乙双方根据平等自愿，互利互惠的原则，在协商一致的基础上共同签订本协议，并遵照执行。

第一条 总则

（二） 甲方委托乙方在授权范围内，以甲方的名义开展宣传、招生工作，本协议及相关文件内容均不直接或间接构成甲乙双方有雇主与雇员关系。

第二条 合同形式

（一） 双方的合作形式为：乙方负责甲方公司旗的宣传招生工作，不能同时受聘于两个及以上的公司（即同甲方性质相同的公司）。

（二） 甲方支付给乙方相应报酬或奖励的周期：月周期或协商；

（三） 此协议有效时间为合同签订之日到二级建造师网上报名截止；第二年由甲乙双方商议决定是否续签。

第三条 工资事宜

（一） 乙方工资有以下部分组成:招生人数在 人，每人的提成为 元，招生超过 人以后，之后人数按每人 元计算。

第四条 违约责任

（三） 乙方违反本协议及甲方与业务代理相关的规定甲方有权解除本协议，且造成损失的甲方有权要求乙方赔偿其损失。

第五条 其他事项

（二） 如果甲乙双方在订立本协议之前，曾订立相关代理协议或聘用协议，双方同意在本协议生效后原协议自行终止。

（三） 本协议自甲乙双方签字盖章后发生效力，且对甲乙双方均发生效力。

甲方单位： 乙方单位：

甲方（签章）： 乙方（身份证号）： 联系电话： 联系电话：

日期： 日期：

甲方：

乙方：

为了实现优势互补，共同开发大学生市场的目的，本着互惠互利的原则，就乙方作为甲方的校园代理商事宜。甲乙双方根据平等自愿、互惠互利的原则，在协商一致的基础上共同签订本协议，并遵照执行。

第一条 总则：

（一）为维护甲,乙双方的合法权益,经双方协商,共同达成本协议书的全部之条款,并能共同守约执行。

（二）甲方委托乙方在甲方授权范围内，以甲方的名义开展宣传、发展移动业务工作，本协议及相关文件内容均不直接或间接构成甲方与乙方之间有雇主与雇员关系。

第二条 合同形式

（一） 在本协议有效期内乙方可以甲方名义开展协议范围内推广与宣传发展工作。

（二） 双方的合作形式为：

1. 乙方带领学生帮助甲方发展业务工作，之后甲方根据业绩给予乙方相应奖励。奖励数额根据人数与市场情况由甲方事先告知。

（四） 甲方支付给乙方相应报酬或奖励的周期为：3日内结清。

（五） 乙方根据总的招收人数，对应奖励政策，领取奖励。

（六） 乙方可以根据实际情况扩大代理需求。

第三条 甲方权利

（一） 有权修改各项管理办法和规章制度，随时对招收工作及其他待遇的有关规定进行修改与补充，并提前通知乙方。

（二） 有权对乙方的代理活动进行监督、管理、检查，对乙方不正确的宣传、推广行为给予纠正，若乙方拒不配合甲方的相关要求，甲方可以随时中止本协议而不承担任何责任。

（三）甲方有权在乙方代理区域内另找代理。

第四条 甲方义务

（一） 甲方必须按时、按量给予乙方返点报酬。

（二） 免费为乙方提供推广所需要的资料。

（三） 甲方为乙方提供必要的、免费的培训，服装。

（四） 甲方对乙方工作承担承诺保证和规定的相关责任。

第五条 乙方权利

（一）在甲方授权范围内从事甲方授权的一切推广工作。

（二）要求甲方支付返点报酬与奖励。

（三）要求甲方提供有关证件和资料。

（四）要求甲方提供有关培训。

（五）享受甲方提供的有关待遇。

第六条 乙方义务：

（一） 应推动并协助所代理区域内开展如海报、展台、流动介绍等各种形式的`宣传、推广活动。

（三） 应及时反馈代理区域内对招收工作、评价信息，并对甲方相关政策与推广方案提出可行的、合理的修改意见。

（四） 协助甲方对招收工作的进行和回访工作。

（五） 乙方应向甲方提交完整、真实的证件资料以供查验并提供必要的个人信息资料。

第七条 协议解除与终止

即行解除。

（二）若一方有下列情形之一的，对方可提出解除本协议：

1．一方违反本协议规定，并造成严重后果的；

2．合作过程中一方存在重大隐瞒、伪造证件套取手机等违法行为的；

3．一方出现违法行为的；

（三）协议终止有关事宜

本协议终止后，乙方应立即按规定与甲方办理交接手续，并不得再以甲方代理名义从事任何活动。

第八条 违约责任

（一）乙方在代理协议终止后未经甲方许可仍以甲方名义从事相关活动，甚至扰乱招收市场的，乙方应承担全部责任，包括但不限于向甲方及被骗客户致歉、赔偿甲方名誉与经济损失等。

（二）甲方不履行协议义务或违反协议规定，乙方有权提出解除本协议，给乙方造成损失的，乙方有权要求赔偿损失。

（三）乙方违反本协议及甲方与代理业务相关的规定，甲方有权变更授权范围或解除本协议。

第九条 其他

（一）甲乙双方就本协议发生争议，应及时协商解决。协商不成时，双方均可向甲方所在地有管辖权的人民法院提起诉讼。

（二）本协议自双方签章之日起生效，有效期为 2个月，期限届满前一个月如双方均无异议，协议将自动延续至下一个月，但三个月内双方没有签署新的协议，双方合作关系自动失效。

（三）本协议一式二份，甲乙双方各执一份。本协议对外不作为任何身份证明。

（四）如果甲乙双方在订立本协议之前，曾订立相关的代理协议或聘用协议，双方同意在本协议生效后原协议自行终止。

（五）甲乙双方均应对本协议所有内容保密的义务。

附加条款：

甲方单位： 乙方单位：

甲方（签章）： 乙方（签章）：

地址： 地址：

联系电话： 联系电话：

日期： 日期：

本文档由028GTXX.CN范文网提供，海量范文请访问 https://www.028gtxx.cn