# 最新月报工作总结(汇总11篇)

来源：网络 作者：水墨画意 更新时间：2024-05-25

*当工作或学习进行到一定阶段或告一段落时，需要回过头来对所做的工作认真地分析研究一下，肯定成绩，找出问题，归纳出经验教训，提高认识，明确方向，以便进一步做好工作，并把这些用文字表述出来，就叫做总结。那么，我们该怎么写总结呢？以下我给大家整理了...*

当工作或学习进行到一定阶段或告一段落时，需要回过头来对所做的工作认真地分析研究一下，肯定成绩，找出问题，归纳出经验教训，提高认识，明确方向，以便进一步做好工作，并把这些用文字表述出来，就叫做总结。那么，我们该怎么写总结呢？以下我给大家整理了一些优质的总结范文，希望对大家能够有所帮助。

**月报工作总结篇一**

1、验收情景（包含：分户质量检验情景和外墙淋水试验情景）；

2、分包单位进场情景；

3、重要节点进展情景。

1、土建工程形象进度；

2、安装工程形象进度；

3、园林景观工程形象进度；

4、精装修工程形象进度。

1、本月实际完成情景与计划进度比较分析，对出现的进度差异说明原因，并列出将采取的措施；2、对进度完成情景及采取措施效果的分析。

1、本月工程质量情景分析；

2、本月采取的工程质量控制措施及效果。

1、本月安全礼貌施工概况；

2、针对存在问题采取的措施及效果。

1、对本月进度、质量、安全礼貌施工等方面情景的综合评价；

2、本月监理工作情景；

3、有关本工程的意见、提议、可能出现的\'风险事项和急需甲方解决的问题；

4、下月监理工作的重点。

**月报工作总结篇二**

十一月份已经悄悄消逝在了我的眼前，看着时间一点点的流逝，我没有任何办法，我唯一能够做的事情就是好好去珍惜它。这一个月，是我今年最忙的一个月，到年底了，我们各个部门、每个员工的任务都加重了。所以对于我来说，也是承担了很大的压力的，虽然有时候会感觉很累、很沮丧，但是我还是能够及时的调整好自己的.心态，保持一个好的状态去完成工作。我付出了自己全部的认真和力气做好了这一个月的工作。

十一月份，我们部门的压力变得很大，由于前一段时间业绩下降的比较多，所以这一个月的就增了一些上几个月的压力，过完十一月份，就是20x\'x年的最后一个月了，想一想，时间真的太快了，昨天的时候看了一下自己过去的工作总结和计划，发现每个月其实都过得非常快，有时候忙起来，其实也真的没有去在意那么多的规划和整理了，因此十一月份，我还是做出了一些调整的，不管多么忙，多么紧张，我还是能够冷静下来，理智去给自己做一个鉴定。

工作的时间越久，我就越发现给自己做定期的自我鉴定是一件很有必要的事情。有时候我们走着走着就很容易被当前的这一份安逸所俘获，我们就不知道该怎么去计划未来了。而在一份工作中，最忌讳的就是太安逸了，安逸总会让我们一步步的堕落，甚至找不到自己的方向，也遗失了自己当初的愿望和目标。十一月份，我在各项反思中还是找准了方向，首先就是要把自己的业绩做上去，其次就是要整理好自己的优缺点，在工作上该如何利用、如何避免，自己都要清楚。有了这些反思之后，其实这条路走起来就相对而言更加坦荡了，也更加的顺利了。

在这一个月当中，我还有领悟比较深的一点，那就是不管工作多么让人崩溃、或者是让人骄傲，我都不要去遗失自我。不管成败与否，其实保持一颗平常心是最重要的。可能每个人的环境不同，所以我们做出的决断也会不同。有太多成功的企业家在面对困难或是成功的时候，其实都是没有表达太多的喜怒的。只要把得失放轻，我们才有可能走向一条更靠近我们自己的道路，才不易失去自己，重创辉煌!下一个月，我会继续努力，用一个最完美的状态完成自己的任务和使命。

**月报工作总结篇三**

进入公司至今，已有xx个多月的时间，回首xx月的工作表现，虽存在些许的不足之处，但总体的付出，还是获得了不少收益，现就xx月的工作情况，做如下总结:

能够较好地完成本职工作(如文件的录入、存档、打印、办公用品发放等);懂得事情轻重缓急，做事较有条理;与同事相处融洽，能够积极配合及协助其他部门完成工作;工作适应力逐步增强，对后期安排的工作，现已得心应手。

工作细心度仍有所欠缺;工作效率虽有所提高，但感觉有时各部门之间的配合仍有所欠缺，工作效率并非是最快的!

会根据以上工作中存在的不足，不断改进，提高自我工作意识及工作效率，努力做好工作中的每一件事情!

总的来说xx月的工作是尽职尽责的，虽然亦存在着些许的不足，工作的确也不够饱和，时有不知道该干什么的感觉，但这一切的一切相信也会随着x月的到来而逝去。非常感谢公司领导及同事们对我工作的支持与肯定，相信x月的我，在行政文员这个岗位上会做得更好，发挥得更加出色!

**月报工作总结篇四**

监理月报由项目总监理工程师组织编写，由总监理工程师签认，报送建设单位和本监理单位，报送时间由建设单位和监理单位协商确定，一般在收到承包单位项目经理部报送来的工程进度，汇总了本月已完工程量和下月计划完成工程量表、工程款支付申请表等相关资料后，5~7d内提交。

监理月报的资料有以下几点，根据建设工程规模大小决定汇总资料的详细程度，具体为：

1、工程概况：本月工程概况，本月施工基本情景。

2、本月工程形象进度。

3、工程进度：本月实际完成情景与计划进度比较；对进度完成情景及采取措施效果的分析。

4、工程质量：本月工程质量分析；本月采取的工程质量措施及效果。

5、工程计量与工程款支付：工程量审核情景；工程款审批情景及支付情景；工程款支付情景分析；本月采取的措施及效果。

6、合同其他事项的处理情景：工程变更；工程延期；费用索赔。

7、本月安全监理情景及下月安全监理的重点。

8、本月监理工作小结：对本月进度、质量、安全、工程款支付等方面情景的综合评价；本月监理工作情景；有关本工程的提议和意见；下月监理工作的重点。

**月报工作总结篇五**

20\_\_年\_\_月我被调入西过境公路西段第一驻地办试验室担任工程监理试验检测工程师，在领导的支持和同事的积极配合下，本着“严格监理、热情服务、秉公办事、一丝不苟”的原则，顺利地完成了本年度的监理试验工作，现将今年的监理工作总结汇报如下：

1、驻地办进场以来，针对本工程项目需要及合同条件的要求，积极购买试验设备及仪器，进行安装、调试、标定，申请工地临时资质，同时不断完善试验实施细则、监理各项规章制度，各种图表上墙，经省质检站验收，具备施工准备阶段试验条件。在建设驻地试验室的同时，督促、检查承包商进场试验人员、设备是否满足施工及合同要求以及各项工作的开展情况，并要求承包商建立健全质量自检体系，为顺利开工奠定基础。

2、开工前，首先按照设计图纸及规范要求，对承包商提出的各种原材料、砼配合比、土及石灰土标准击实进行标准、验证试验，使各项指标均满足施工规范及设计图纸要求，为全面施工提供可靠、准确的试验依据。

3、材料质量控制，是我们试验监理质量控制的重点，合格产品的前提是必须具备合格的原材料，这是我从事公路工程施工最切身的体会，材料出厂质量证明书与现场所进材料型号、规格、出厂日期等的核对，承包商的自检和监理抽检控制，对可疑材料的调查和复试等都是我们日常材料质量控制工作中的主要内容，拒绝不合格材料进入施工现场。

4、施工过程控制，每个分项工程或单项工程开工前，监理试验人员对砼配合比进行检验确认后，方可施工，施工过程中随时观察砼的和易性，始终保持在设计要求的范围之内，确保砼的内在质量，承包商与监理同时制作具有代表性的砼试件，作为该工程质量控制指标之一。

20\_\_年即将过去，回顾这半年来的监理工作，体会最深的是做好监理工作，就必须严格认真，有较强的责任心，不管多么复杂的工程只要监理人员能够一丝不苟地按照施工规范、规程履行职责，就能全面的掌握整个工程动态，控制整个工程质量，同时监理人员具备了较高的业务素质，就能对每一工序，每一环节，做到事前提示，将可能出现的质量问题消灭在萌芽状态，并对可能造成质量隐患的环节事先防范，这两点对我们的监理工作大有帮助，必将有力推动我们的工作。虽然我们一直努力扎实的去做每一项工作，但是还存在不足之处，外业控制监管不力、内业资料填写混乱的现象时有发生，根据存在的问题提醒我们继续认真学习施工规范、试验规程，熟悉设计图纸，提高业务水平和自身素质，加强监管力度，加大抽检频率，随时掌握施工动态，控制施工质量。

在西过境公路项目办、总监办的大力支持下和承包商的积极配合下，一如既往的做好20\_\_年的监理试验工作，20\_\_年任务艰巨，工程量大，对我们的试验工作要求更为严格，这就要求我们每一个试验人员做到事前控制，杜绝事后处理，持认真负责的工作态度，具有较强的责任心，充分熟悉并掌握业务知识和技能，弥补过去的不足，严格把好工程材料进场质量关、施工现场质量检验关，当好工程质量的守护神，为\_公路工程技术咨询有限公司在西部建设树立良好的企业形象。

**月报工作总结篇六**

xx月的里感觉学到了许多，成长了许多。从一开始团委，对工作几乎一头雾水，不清不楚。到现在，对各工作的流程熟悉与，对本的工作也得心应手。这，不但有的付出，更有部长的教导和同事的帮助。

一、在工作中创新精神

学术科技月是每年都会搞的活动，学术的途径。今年的学术科技月创新的了积分制度，以同学们对学术科技月的关注。令人满意，但会创新精神，使下次活动搞得更出色。

在宣传，用游戏与挑战相的，体现学术和科技的主题，但天气原因和备选方案，未能预期，但仍了不错的宣传作用。，这也提醒了在以后的工作中要注意对突发事件的预计和。

二、细微之处见精神

团委是个严谨的组织，从一份看似简单的通知的要求就足以体现它的严谨性。三位部长在平时工作中的细心严谨也让我深有感触，哪怕是对小小的一份总结一大段精心的批注。

细节决定成败，失祸常积于忽微。哪怕是一件芝麻小的事，既然分配在手上，就得用心办好，力求完美，不放过每细节。从写通知到文印，从借物资到活动的方面······每一件看似微道的小事都要求你用心去做。勿以事小而不为，过程中，我学会了和细心，明白了在平时的工作中注意细节问题的。

三、胜利

学术科技月的各个讲座是的工作。可是事情做多了、做久了难免会产生厌烦心理。我也曾抱怨过，也曾想过做是在浪费，可是我下来了。在过程中，慢慢原来还有不懂的地方；原来它并想象中的简单；原来这项工作我还可以做的。

或许工作真的不可以用量来衡量的，等你一路走下去了，在将来的某个瞬间蓦然回首，会它其实带给你收获，让你质的提升。

四、决定一切

在团委的培训会上，部长就说过：决定一切。而在的切身工作中才体会到这句话的真谛。一件事交到手中，部长对的信任。穿上工作服，那团委的印徽和口号，时刻提醒，代表的是团委的形象。这件事你就到底。以前，总差不多就行了，何必如此一板一眼。现在，在重写了三次日月湖活动策划后，明白了那古板，而是对工作最起码的要求。每个人对每件事差不多，那可以想象这件事的大打折扣。，你对事、对工作的`也意味着你可以从中学到些，学到多少。

五、团结力量

在平平时的工作中，的体会到的性。当临时有事，所的任务时，只要电话，里的人只要有空就会尽力帮你。当在工作中遇到问题时，里的人也会耐心的帮你解决。在写日月湖活动策划和贺卡策划时，我感到了集体力量的。人苦思冥想，收效甚微；但当你和里的同事一起时，彼此的思想火花碰撞，思路打开了，更多妙点子也就接触而至。

六、善于问题和总结经验

以前总把工作就万事大吉了，而完全了对工作的反思和总结，更别提对工作中问题的与解决。一直，工作能力的提升缓慢。在后来的工作中才慢慢，在工作中问题，在工作后反思与总结，才是真正的到底，才会有的。古代大智大贤之人尚且要“每日三省吾身”。何况我凡夫俗子啊！用心问题，才能解决所的问题；善于反思和总结经验，才能让犯同样的错误，让工作更完美。

当然，一名刚大学的新生，对大学里的方面还不甚，对团委的工作的更无经验可谈，也犯过不少小错误。但有句话说，错不可重犯，错也要有。能在错误中成长件好事。，要感谢的三位部长，对的精心教导和培养，在身上我学会了许多待人处事的道理。也感谢团委，里我拓宽了视野，学到了书本上学的东西。

**月报工作总结篇七**

转眼间三个月已经过去了，在工作中我们后厨的员工工作很积极，很配合我的工作，在卫生方面有很大的提高，在炎热的夏季，也能保证正常的出品和原料的保存，先将工作总结汇报报如下：

1、在菜品的定位上，根据客人的需求来逐渐改变菜品的质量。我会努力配合新厨师长的工作，把菜品的出品做到标准化，使之能逐渐形成一组有针对性的风格化产品，是产品在发展变化中树立自己的品牌。

2、在厨政管理方面，一系统化整合核心竞争力，以规范化提升管理水平，以效益化为目标指导厨政管理工作，对厨房进行有效监控与指导，严格按照标准提高执行力，对厨房技术力量进行合理储备，合力推出新颖菜品。

3、在人员方面，进行专业技能考核，采用定期培训的办法提高人员的业务技能和专业素养，再结合实际的前提下，进一步完善厨房内部的各种规章制度。

4、在菜品的出品把关上，采用三层把关制，一关否定制，即出品厨师把关，传菜生把关，服务员把关，一关发现问题，都有退回的权利，否则都得承担相应的责任。

5、在原材料的验收和使用方面，做到严把原材料质量关，提高原材料的使用率，争取把的利益让给顾客。

6、在沟通方面，服从领导，管己，管人，官队伍。

**月报工作总结篇八**

这一个月我学会了检测产品，对产品的检测包括很多的方面，例如要检验电源是否正常，工作电压有没有达到标准，产品的绝缘性能是否达到标准等。

从安装到测试，我在一点点的进步，一个产品能否正常的使用，在出厂前质量是否过关，这都需要质量检测人员细心的检测。

有一天，我在安装一块电源板的时候发觉有一颗螺丝和其它的不同，我认为它是无关大雅的，然而负责带我实习的一个同事却对我说，这个螺丝是不符合标准的，要重新换上去。我说，这不碍事吧？他对我说：别看这是一个小小的螺丝，可是它能对产品带来非常大的隐患，如果这螺丝掉了下来，随时都可能让线路板短路。

接触了钳工和数控两个工种，给我感悟最深的一点就是，书本上的理论知识跟实践的差距很大，知道了光有理论是不行的，动手操作能力尤为重要。

祝愿他们身体健健康康，这个月的实习为我明年的这个时候走出校门奠定了基础，也让我明白了拥有一技之长的重要性。

**月报工作总结篇九**

做为的应届生，依据院校的分配，我选择了分散化见习。根据此次见习，既检测了大家学过专业知识，加强基础理论与真实的融合，又使大家更进一步的熟悉和喜爱老师这一份岗位。

因为是分散化见习，因此，在逐渐见习前，大家沒有指导教师给大家授课，也没人给与大家一切标示。大家凭着自身对老师这一份岗位的掌握，最先干了一些简易的专业知识提前准备和充分准备。尽管听见习大学的教师讲，那边的学员不太好教，很顽皮，但终究是第一次见习，较为有神秘感，因此或是充满了希望的。

根据见习，大家的获得或是非常大的。文化教育见习是师范学院课堂教学工作中的一个关键步骤，是学员理论指导，提升综合能力，变成和各教育工作者的基本。在实践期内，我们都踏踏实实，脚踏实地的工作中，进行见习院校给与的每日任务。与我一同见习的是一名政治专业的学员，尽管大家的技术专业不一样，可是我们都能遵循院校的管理制度，谦虚的向诸位老师求教，尤其是本专业的老师。

因为我们去的见习院校非常小，每一个班级仅有2个班，而大家所面临的学员仅有七年级的，因此课堂教学每日任务相对而言是较为轻松愉快的，可是大家并没由于课堂教学每日任务轻而释放压力自身对课堂教学工作中的心态。在见习逐渐前，大家早已把全部见习要讲的具体内容开展了一轮的备课教案，而在见习正式开始后，大家又完成了二轮的备课教案，这一课堂教学工作中恰好是合乎新课改理念规范的需求的，学期目标，模块总体目标，学时总体目标。

在每一个新学期开学以前，老师要对本学期的具体内容开展课堂教学备课教案，在每一个模块逐渐前又要依据具体情况，对课程目标的课堂教学备课教案开展改动，而学时备课教案，也是要根据每一节课所形成的不一样实际效果，相对性应的采用不一样的应对措施。因此，整体来说，要备好一节课是没那么容易的，他必须大家逐层分析。在实践期内，大家的听课记录10次以上，在班级管理方法上尽职尽责，深层次班级掌握学员许多具体情况，有先后顺序的进行班级管理方法，有班主任工作方案，班级管理方法纪录等。

尽管不能用极致来描述，但人们的见习状况或是得到了见习校领导与老师的高度评价和点评。根据这一次的教学见习，大家基本的把握了从业文化教育工作的一些专业技能，学会了对学员进行品德教育和管控的一些基本上方式，提高了仅仅，宽阔了见识，与此同时也品味带看老师的艰辛、快乐和光荣，针对教育工作者这一岗位也拥有全新升级的了解。

在见习这段时间里，大家渐渐地从一个聪慧“舍本逐末”的在校大学生到一个能在课堂上“潇洒自如”的准老师，从一个没有工作经验的在校大学生到有一定解决功能的教导主任，这一切都印证着我们在悄悄地变化与成长。下边是我们两个分散化见习同学的一些工作经验与汇总。

最先要清晰的了解自身见习期内的课程内容与工作计划，依据新课改理念规范对课程内容开展详尽的实习计划，且要提前准备好教育教学材料，有着的新的开始，才可以为完满的进行奠定基础。

无论是上课或是讲课，针对一切一位老师给与大家的规定，建议，我们都应当谦虚的征求和合理的应用。

做教导主任是艰苦的，不但要进行自身的课堂教学工作中，还需要每日都需要查验学员的酒店住宿状况，出操情况，课堂教学巡查，保持自修课的组织纪律性，还需要注意到每一位学员的情绪转变状况，与此同时，做教导主任也是幸福快乐的，如果你获得学员的人同后，你就会发现学员都对你很友善，并且想要与你沟通交流，这类良师益友的关联更能让我非常好的发觉班集体中存在的不足，随后采用更强的方式开展处理，这针对班级管理方法而言，毫无疑问是极大地协助。

在实践期内，除开进行自身的课堂教学见习和班级管理方法，大家还勤奋的相互配合院校开展各种各样调研工作，好的办法要一起共享，不一样的建议要共同探讨。根据见习，大家也发现了许多问题，例如课程内容提前准备不充足，內容不足娴熟，学习效果不太理想化这些。

尽管见习早已结束，可是大家针对老师这一份岗位的激情或是一日以往，对同学的关怀也将长存心里，作为一名准老师的我，会更为勤奋的了解和发展，争得做一名优异的教育工作者。

**月报工作总结篇十**

半个月份眨眼就过了，这半个月里的生意不温不火，算不上很好，但也不是很差。这段时间里看房的人基本处于正常线水平吧，成交量也是一般般。这个月里总共卖出了三套房子，其中有一套是直接全款付款的，剩下的二套则是分期付款。我这个月的绩效还算能够，比之上个月其实还高了一些。可是我个人觉得还是需要加强的，不仅仅是在销售成交量上，在我的销售技巧、工作方面还有待提升。

我在这个月初，跟着部门里的一些老一辈员工们学习经验，这也是我入职以来一向做的事，我做房地产销售的时间仅有几个月的时间，还算的上是一个新人，所以很多方面我还要加强。和前辈们学习一些工作上应当注意的地方，学习一些销售方面的技巧，练就一副好口才。前辈们的经验对我这样的小菜鸟来说，是十分珍贵的。整个销售部门里的成员都算的上是我的半个“师父”了。

这个月里，销售出的三套房子里，那一套全款的房子是我一个人独自经手的，从选购到付款，全程也就一个多小时。我销售的这块楼盘是xx房地产旗下的xx欧式小区项目，楼盘里的房子基本上是以别墅为主，售价也在五百万往上。这一栋别墅建在我们整个小区最大的湖的边上，出门走几步就到了，并且我们在湖中也是养殖了鱼苗的。等鱼苗长大一些，就能够支持客户来钓鱼了。对于鱼塘里的维护和鱼苗的养殖都是物业公司专门派人来的。而离这座湖最近的这一栋别墅，能够算的上是我们这片楼盘里最贵的那一栋了。这位客户在购房的时候，几乎是一眼就看中了这一栋别墅，他在询问了我一番后，然后就没说话了。我当时以为只是问问，毕竟这一栋房子虽然环境很好，可是价格相比其他的确实是有些贵。之前也有很多人来询问我这栋房子，可是都被价格劝退了。这位客户在说要全款购买的时候把我吓了一跳，可是我很快就坚持了镇定。作为销售人员，这是应有的素质。给这位客户熟练的办理各种业务，最终把钥匙交给他的时候，我都忍不住松了一口气。

不得不说，销售这一行真的是很锻炼人，需要应对好各种各样的人。我这份工作还只是开始，我还需要继续努力加油。

**月报工作总结篇十一**

大家好，我叫xxxx，是xxx社区居委会干部，一年来，在办事处领导班子的.指导下，深入学习邓小平理论和“三个代表”重要思想，学习党的路线、方针、政策，努力学习文化知识和业务知识，提高为人民服务的自觉性;认真实践“三个代表”重要思想，维护人民群众的利益，为居民做了很多好事、实事;积极的完成了上级部门交给的各项任务，现将今年的工作情况汇报如下，有不妥之处，请各位领导和各位居民代表批评指正。

我们服务里社区是由原来的4个居委会即:服务里、胜利村、电工里、新兴里合并而成的。3000户的大社区，对于年轻的新干部，对于我有5年社区工作经验的老干部来说，都是一个挑战，细算起来我们社区工作任务有30多项，再加上政府职能部门的临时任务，我们的工作任务的确很繁重，但是，自从我选择了这份职业，我就没有一天后悔过。

我把全部的精力和热情都倾注于社区工作中，甚至连我的爱人和孩子都跟我一起忙活，因为是社区给我提供了展示才能的舞台;是社区塑造了我;是社区给我提供了为社会做贡献、为居民办实事的机会;是社区让我懂得了人生的价值;是社区实现了我一生的愿望，我加入了中国共产党。社区工作虽然很辛苦，但我选择了社区，我离不开社区，因为我深深地爱社区。

由于海港区居委会体制的改革，老一届居委会干部被淘汰，新招聘的都是有学历的年轻干部，我的年龄也自然成为了被淘汰的对象。这正是长江后浪推前浪，一代新人胜旧人。新旧交替，实属必然。于是，我于1月8日办完了交接手续，干起了我得心应手的房屋中介工作，两个月我就赚了4600块钱，就在这时(3月10号)我突然接到民政局的电话，我被聘为居委会干部，3月15日到港城大街办事处报到。

这一消息来的很突然，也改变了我的生活，是喜是忧，我很矛盾，喜的是我又能重返岗位，干我所热爱的社区工作，忧的是我现在的经济收入很高，我干中介一年下来能挣几万多块，可到居委会全年也挣不了5000块钱，是去是留我犹豫了，后来我通过学习“三个代表”重要思想，最后决定服从安排，忍痛把中介所兑了出去，选择了自己热爱的社区工作。

3月15日我正式到港城大街办事处服务里居委会上班，我分管服务里小区，可是服务里小区400多户人家什么档案资料也没有，一切从零开始，我又不想干了，就在我犹豫不定的时候，居委会主任孟祥敏同志做我的思想工作，她好心的挽留我说:“魏大姐，你不能走，别忘了你是人大表，你是上级派来的骨干啊……”是啊，我是人大代表，一句话提醒梦中人，我不但不能走，我还要好好干，我如果不好好干，对不起党和人民对我的期望。53岁的我在海港区居委会干部当中，可能是年岁最大的一个，上级领导能录用我，说明我还是有能力胜任的，我一定要克服种种困难，把本职工作干好。

开始我自费印制了民政户卡400多张，我给自己定任务每天入户8-10户，完不成任务不回家，在我的工作最难开展的时候，服务里有一位热心肠的老党员一直陪着我走家串户，她就是杨桂珍大姨。她人好、心眼好，热情高，我俩用了1个多月的时间，民政户卡建全了。

同时我还结识了不少朋友，认识了服务里大部分居民，有的老百姓说:这么多年也没有见过居委会干部到老百姓家中嘘寒问暖的……,我的这一做法得到了广大居民的认可，拉近了居干部和群众之间的距离，深得居民好评。现在我每次到服务里，居民热情的和我打招呼:“主任来了，你好啊，到家坐会吧”，我听了心里暖暖的，我虽然不是主任，但是我在他们心目中就是主任。

在社区工作中我主抓社区文化、社区教育、妇联、民调等项工作。我刚接任社区文化工作时，社区内共有以高蕴珍老师为首的八、九个人参加活动，文艺队处于瘫痪状态。在困难时刻，高蕴珍老师发扬共产党员的先锋作用，积极主动的帮助我广招人才，到5月份就发展成为一支有30名队员参加的“俏夕阳”文艺队，6月份我凭着多年的社交关系和能言善辩的社交能力，到辖区单位求援来了几千元钱，先后购买了电子琴、音响、椅子、凳子、饮水机、电风扇、演出服装等。

今年的“七一”;“彩色周末周”;“十一”;“老人节”，都演出了丰富多彩的文艺节目，彩色周末演出时在7月份，还有十几名“小虎子”队员参加了演出，给我我们节目增添了不少光彩，孩子们的家长都高兴的说:“是社区给我们的孩子提供了才艺展示的机会，象这样的活动，希望每年多搞几次”。一年来，我的工作开展的很红火，得到了办事处领导的肯定，广大居民的拥护。

我们居委会班子力量很强，有办事处所有居委会干部中唯一的男性--韩博，有深藏内秀的--王学芹，有三名老主任且又是人大代表。虽然我的职务不是主任，但我事事以主任的标准严格要求自己，敢挑重担，责无旁贷，困难面前不逃避，居委会的大事小情，我都以主人翁的姿态出现。

我刚到居委会不久，在入户摸底时，认识了标准印刷厂的厂派楼长张新玲，我立即求她给居委会印制了100本稿纸;6月份又印制了3000张星级文明家庭评比表;8月份又印制了20xx张民政户卡。三次印刷给居委会节省了大量开支。北环路办事处的张洪民主任在服务北里11栋居住，在一次会上他说:“魏大姐，你到了服务里是港城办事处的财富……”，“是吗，领导过奖了”。

听了这句话我心里感到很欣慰，的确如此，在短短的9个月的时间里，我为服务里社区争取来了几千元钱，又通过关系为社区印刷了几千张表格、户卡及100本稿纸，如果付款的话就是20xx多块。有好朋友劝我说:“你为啥那么卖命，你虎不虎啊，为了居委会去求人你犯得上嘛，少干点少给你开钱啊”。我听了只是一笑了之，我知道朋友是为了我好，可是我还是坚持自己的观点，为了社区，为了我热爱的岗位，我觉得我付出的值。

服务里社区29栋30栋之间污水井上溢，路上积水很深，都是臭水，居民反映强烈，我找到有关责任人商量解决办法，但被拒之门外，老百姓对责任人王洪生意见非常大，他不但不管，还扬言说:谁也管不了他，他和厂长(燕玻厂)是哥们，因为他是燕玻厂厂派的专职楼长，共管理两栋楼64户，听居民反映这个人不但不敬业，说话还粗鲁。

我找过他几次，都被他拒绝了，无奈之下，我找到他们厂办公室主任，办公室刘主任找他谈话，叫他配合居委会的工作，可他回来之后，到居委会大骂，脏话很多，我受了很大委屈，无奈之下，我打了12345市长公开电话求助，还好，市长公开电话办公室立即责成燕玻厂领导，必须在短期内把污水井修好。燕玻厂在上级领导的指令下，很快派人来修好了污水井，老百姓非常高兴，他们说:居委会真为咱老百姓办事。

服务北里4-1-2号居民和11号居民因事吵架闹矛盾，我经过调查其原因，是4楼掉下来的东西砸坏了一楼的玻璃，1楼的玻璃平搭在护栏上，1楼住户找到4楼要求赔偿，4楼住户不但不赔偿还不礼貌的呸了一口，我看矛盾要激化，就用法律、政策劝说两户人家，首先告诉1楼把玻璃平放在护栏上就是错误，她说是为了挡雨，4楼不小心砸坏了人家的东西，应该赔礼道歉，说声对不起，在我的耐心劝说下，两家人各自承认了自己的错误，化解了矛盾，防止了矛盾激化，避免了一场纠纷。

服务里26栋有一户2楼的居民家被盗了，找到一楼吵架，说是小偷踩着一楼家的护栏进屋盗窃的，两家吵的很凶，2楼要求1楼给他家做护栏，一楼不给做，我一看事情要闹大，于是，我查看有关法律书籍，学习人民调解，用法律政策耐心劝说两家人，最后在法律和政策面前，两家人各自做出了让步，达成了协议(2楼出200元，1楼出600元)我负责联系人做，护栏做好了，两家人和好如初。一年来，社区的民事纠纷大多是由我出面调解，我已经成功调解强化纠纷3起，一般纠纷5起。

本文档由028GTXX.CN范文网提供，海量范文请访问 https://www.028gtxx.cn