# 2024年财务本月工作总结和下月工作计划 本月度工作总结和下月工作计划(实用8篇)

来源：网络 作者：浅语风铃 更新时间：2024-05-21

*时间就如同白驹过隙般的流逝，我们的工作与生活又进入新的阶段，为了今后更好的发展，写一份计划，为接下来的学习做准备吧！通过制定计划，我们可以将时间、有限的资源分配给不同的任务，并设定合理的限制。这样，我们就能够提高工作效率。以下是小编收集整理...*

时间就如同白驹过隙般的流逝，我们的工作与生活又进入新的阶段，为了今后更好的发展，写一份计划，为接下来的学习做准备吧！通过制定计划，我们可以将时间、有限的资源分配给不同的任务，并设定合理的限制。这样，我们就能够提高工作效率。以下是小编收集整理的工作计划书范文，仅供参考，希望能够帮助到大家。

**财务本月工作总结和下月工作计划篇一**

1、招聘工作。本月还是继续在上招人，打了一些电话，来面试的有10个，其中5个因为性格原因不适合呆在公司，另5个感觉面试时还比较自信，但没有文秘经验，自己的说法和实际相矛盾。

2、继续完善制度。办公室现已完成了一部分制度，但还有许多制度还需要完善，这月完成了一个办公用品的管理和领用，对办公用品的申购、领用都作出了规定。同时我也对办公用品建立了台账登记，将现有的办公用品全部登记，以后入库、领用和库存都将全部登记以便发放和管理。

3、对电脑中的资料进行了分类整理，以部门为单位归类，分门别类的整理以便查阅和管理。也对一些纸质资料进行了整理，方便以后归档。

4、开始着手写公司发展规划，但不知道该如何下手，提纲和内容方面都还存在着很大的问题。

5、到材料市场去走了半天，了解到一部分材料，对卫浴洁具和地砖都有了一定的了解。

6、制定了一份客户对我们公司的满意度调查问卷，以后完成交房时，请客户对我们公司的服务做评价，我们做的不好的地方，以后都尽量完善，将客户的满意作为我们的目标。

7、参加了两次培训，一次是销售方面的培训，一次是礼仪方面的培训。通过培训，让我在销售和礼仪方面都学到了很多，知道了和客户交流时应注意哪些礼节，应怎样沟通。

**财务本月工作总结和下月工作计划篇二**

忙碌的时间转眼就过去，在我们回顾这个月我们的努力的同时，下个月的目标也渐渐清晰。在本月中，我在工作中又更进一步的提升了自己的能力。通过对自我的反思和对工作的检讨，我在工作上有了很大的改进，虽然说不上是很大的进步，但却优化了我现在的工作能力，提高了效率和工作质量。在本月中取得了不错的成绩。

从月初开始，我就开始正视自己在工作上的问题。通过自我的总结和梳理，我开始意识的到自身在工作上的包袱和个人习惯。这些问题一部分来自我的思想，另一部分，是我个人累积下来的行动习惯。因为迟迟没能看到自己在这些问题上的影响，所以我在工作上也一直没能有多大的进步，甚至开始渐渐的跟不上公司的大家。这作为一名工作者而言，确实不应该。

而在这个月里，我开始尝试自己，并通过和其他优秀同事的对比，反思自己的问题，并加以改进。通过对比和反思，我清楚的认识到了自身有很多工作上的问题和不足。这些在过去累积下来的问题，正是我要改进的地方。

因此，我也同时在思想上的跟进自我的反省。通过加强自身的管理和要求，我的业务能力也在一步步的提升，并且工作营业开始更加的充满了热情和竞争精神。

如今，在本月的成绩结算中，我取得的成绩比起过往虽然不算太高。但我感到自身的目标和方向都有了较为清晰的规划。我的改变孩子啊继续，所以在工作方面我仍有成长的空间！为此，我也会继续改进自己，提高自我的能力！

如今，这个月的工作也已经接近结束，在此，我对下个月工作的个人目标制定如下：

思想对工作的影响十分重要，但我在过去却缺乏对自我的管理，导致了工作的散漫。为此，在这个月里我同样要巩固自我的管理态度，并利用书籍在空闲中调整并树立自己正确的心态，提高工作的热情。

在提高自身思想的同时，本身的自我能力也要进步。下月里，我要多向领导和同事们请教，尤其是自己不擅长的xx业务，更要通过学习和锻炼去适应工作，让自己能切实的在工作中有所成长。

工作不仅在于一时，我在今后的工作上，也要往更远的方向看，提高自我的.眼界，以及自身的管理。相信在下个月里，我能取得更好的成绩！

**财务本月工作总结和下月工作计划篇三**

为了进一步提高自己的工作效率及工作能力，特制定以下工作计划：

一、对销售工作的认识：

二、对销售工作的提高：

1、制定工作日程表；

4、每天坚持打40个有效电话，挖掘潜在客户、每周至少拜访2位客户（此数字为目标，供参考，尽量做到），促使潜在客户变成可持续客户：

7、提高自己电话营销技巧，灵活专业地与客户进行电话交流；

8、通过电话销售过程中了解各省、市的设备仪器使用、采购情况及相关重要追踪人；

三、重要客户跟踪：

1、\_\_x市公路管理局供机科林科长、养护科曾科长；

2、\_\_、\_\_、\_\_、\_\_各省市级公路局养护科；

3、\_\_市公路局、x县公路段、\_\_县公路段、\_\_县公路段的相关负责人；

4、\_\_省\_\_市北郊区公路段桥工程乐；

5、\_\_市政管理处的\_\_科长；

首先感谢xx给我一个能展现自己能力的机会！

我在xx宾馆工作快xx的时间，在这段期间里，发现了很多工作上的问题，我会在以后的工作中一一解决！我的工作计划如下：

（一）人员调整

根据工作发展的需要，调整一部分人员，吸引一些技术水平高，思想品德好的员工，添加新鲜血液，提高厨房团队的技术能力！

（二）出品质量

菜品统一标准，主要对原料的加工规定用量多少、成形规格、质量标准、对具体菜肴切配规定质量和数量。对成品规定调味汁比例、盛器规格和盘饰等。每个人必须对自己的出品质量负责，各档口负责人必须对本档口的出品质量承担责任，哪个环节出现质量问题，就把哪个环节作为重点来检查，逐步杜绝出品质量问题，不断提高出品质量。

（三）新菜推出

新菜的研发我个人认为有三点：第一，是口味，菜品的口味必须是独特的，第二，原料，菜品的原料搭配必须是独特的，第三，器皿，菜品的盛装器皿必须是独特的！只有这样客人才会下决心留下来消费。并且随时根据市场需求的变化和顾客对菜品提出的要求，对菜品进行研发和完善，每月初推出十道新菜，包括特色菜、家常菜、主打菜等，而且要提高菜品的质量，使菜品色、香、味、型更适合客人口味的变化。

（四）成本控制

主要有加工过程的控制，切配过程的控制，烹调过程的控制，日用品的控制，并且对展台菜的价格、宴会菜单进行合理的制订，每天采购的价格单都要有一份，要每天了解市场动态，对菜品的价格及时做出调整。近期准备在不影响客人消费的前提下，把电脑中的菜价整体做一次成本核算，力争把成本率控制在40%—45%之间。

（五）卫生管理

民以食为天，食以洁为本，厨房卫生的好坏会直接影响宾馆的信誉和知名度，所以我制定了三大类的管理制度：

1，坚决执行《食品卫生法》，杜绝中毒事故发生，对客人的身体健康负责。每个月总结一下厨房有哪些食品卫生安全隐患需要注意，再给大家培训一次！

2，实行区域分工、包干负责、落实到人的方法，这样每个人的责任心都会提高，厨房的卫生也随之提高。

3，加强个人卫生管理

敦促大家在日常工作中对自己个人卫生的要求，如：头发、指甲、等！

以上各项计划的实施，需要全体厨房员工的共同努力，更需要xx的信任和支持，请xx放心，我会在以后的工作中，加倍学习，努力工作，不辜负您对我的期望！

一、xx年12月份工作总结:

1、完成第四季度排污企业排污费征收工作，组织开展xx年排污申报工作。

2、开展常规性环境监测。

3、对饮用水源的巡查4次，企业巡查12次，处理环境污染投诉15件。

4、对全成生态食品公司限期治理工程项目进行了验收。

5、发放排污许可证16个。

6、全面完成省市交办的各项民生工程工作。

7、完成今年总量减排工作。

二、xx年1月份工作计划:

1、对xx年工作进行部门总结和个人总结。

2、安排部署xx年全年工作。

3、继续开展对排污企事业的排污申报工作。

4、继续开展对饮用水源的季度巡查、企业的每月巡查。

5、继续开展企业排污许可证的发放工作。

6、加强企业环境监察和巡查。

7、全面铺展污水处理厂工程建设工作。

**财务本月工作总结和下月工作计划篇四**

成功的法则极为简单，但简单并不代表容易。今天本站小编给大家为您整理了本

月工作总结

及下月工作计划，希望对大家有所帮助。

一、召开公司八届二次职工代表大会。x月x日，八届二次职代会在本部多功能厅召开，有92名职工代表参加，上海电建领导施申新、张心定，公司领导缪显杰、骆家聪、张耀庆、田刚、周进贤、汤定隆、张洪禄、何兆坤出席了会议，李苏同志主持会议。

大会听取了骆家聪经理所作的工作报告及对

下半年工作计划

的展望。张耀庆副经理作了《xx年上半年度劳动保护技措计划完成情况汇报》。 人力资源部经理李继海作《公司员工手册(试行)》出版说明。

公司经理骆家聪还就职工代表提出的公司发展、企业管理、人才问题、关心职工等四个方面的问题，进行了认真的说明。大会还以无记名投票形式通过了对《xx年上半年度劳动保护技措计划完成情况汇报》的决议。

公司党委书记缪显杰在会上指出，今年是公司扩大施工规模的关键一年，全年要完成180万千瓦装机容量，确保完成4.5亿，力争完成5亿产值，面临困难很多，要振作精神，面对困难、克服困难，争取胜利。

上海电建党委副书记、工会主席张心定在讲话中指出：二公司在当前企业施工项目分散，人员流动大的情况下，坚持开好一年二次的职代会，非常难得，通过职工代表开展民主管理，是加快企业发展的有效途径。他强调二公司上半年的成绩来之不易，下半年的任务依然艰巨，广大职工为大家舍小家，奋战在各个施工点上，十分难能可贵。希望大家团结一心，再接再厉，圆满完成下半年的各项任务，创造二公司工作的新业绩。

上海电建党委书记、董事长、总经理施申新最后作了重要讲话。他充分肯定了我公司上半年的工作，并通报上海电建上半年的工作情况和电力改革的最新情况，并对下半年的工作提了四个方面的希望和要求：一是要珍惜来之不易的企业发展的大好局面，抓住机遇，开拓市场，加大人才培养，要求大家做好

个人工作总结

报告，提升企业核心竞争力，打响二公司的品牌。二是要树立新观念创立新形象，打响第一炮，搞好外高桥三期建设，要通过科学管理，确保工程质量，提升企业形象，展示良好的精神面貌。三是要按照构建和谐社会的要求，加强企业民主管理，全心全意依靠职工办企业是二公司的一个亮点，要继续加强民主建设。四是要“两不误两促进”，做好第二批

先进性教育

活动。

工会主席李苏同志希望到会的职工代表做好会议精神传达工作，团结广大职工共同努力，推进企业持续健康发展。

二、继续做好施工现场防暑降温慰问。x月x日，公司党委副书记、工会主席李苏与缪显杰书记等来到江苏常州和沙州项目现场，亲切慰问高温下坚持施工的广大一线职工，并深入职工宿舍看望新进青年大学生。公司领导要求项目进一步关心好现场职工和青年大学生，确保安全度夏。

三、关心慰问突发困难职工及家庭。x月x日，党委副书记、工会主席李苏听说住在公司宾阳路公房底楼几户职工家中在前几天“麦莎”台风暴雨中被淹的消息后，马上召集汽机、锅炉等基层工会干部一起赶往受灾职工家中进行慰问。李苏主席还来到一名已故职工的家中进行了慰问，其妻激动地热泪盈眶。李苏关切地对她说，二公司也是你的家，有什么困难尽管提出来，我们会尽力解决的。x月x日，李苏主席还冒着大雨，深夜驱车赶往江苏张家港，及时看望、慰问一名遭遇车祸的项目干部，并委托一名工会专职干部留在现场开展安抚工作。

四、“安全挑刺”进入评比会诊阶段。经过公司工会汇集整理，此次“安全挑刺”活动共产生了51个“刺点”。公司工会将结合国电公司组织的安全生产月活动，召集职能部门负责人和专家对安全“剌点”进行按号入座的会诊，并明确责任，从公司、基层单位、班组的三级层面上，按照整治要求，对症下药，积极开展“拨剌”活动，以让“剌点”得到确实有效的整治。

五、漕泾项目对口竞赛第三阶段圆满达标。x月x日下午1点58分，公司承担安装的上海漕泾热电联供电厂项目#1燃机联合循环机组完成了168小时试运行，标志着国内第一批大容量9f级燃汽轮机成功移交商业运行。 1#燃机168小时满负荷试运行的成功，是公司广大党员干部职工在上级公司正确领导下积极开展保持共产党员先进性教育的成果;是贯彻上海电建“奋战一百天，投产一百万”活动丰硕成果;是开展漕泾与望亭项目对口竞赛的积极成果;是漕泾工程公司广大干部职工敢打硬仗、善打硬仗、勇于进取、开拓创新、顽强拼搏的成果。下一步竞赛任务还十分艰巨，参赛职工将发扬连续作战的优良作风，确保#2机组安全、准点、优质地建成，以夺取漕泾工程全面胜利。

六、做好一线骨干慰问及困难职工帮困。时值中秋国庆及新生开学，公司工会关心在一线特别是外地施工的骨干及困难职工，在认真统计的基础上，月内起将做好170余位骨干和近50位困难职工的慰问和帮困，共计发生费用为56000余元，并将通过公司工会和基层工会两个组织层面来落实到户。

七、xx年职工子女中、高考龙虎榜奖励。月内，经上报统计，公司xx年职工子女中、高考龙虎榜已经揭晓，其中，高考龙虎榜前五名为职工刘骏、兀镇浩、朱坚、何远成、周波子女，分数分别为523、502、493、488、487;中考龙虎榜前五名为职工何一飞、王文珍、吴江、吴则洪、张建良子女，分数分别为454、452.5、450、459、449;职工徐秀菊子女还直升大同中学。公司工会为此对每个上榜子女进行了500元的奖励。

八、参加华东工委“一强三优”女职工征文活动。月内，公司工会组织三名女工参加了由华东工委组织的“一强三优”女职工征文活动，其中，公司工会委员、本一工会主席顾莹的征文荣获上海电建选拔活动“一等奖”。

九、模范职工小家的推荐工作。经上级工会关心，鉴于机施分公司各方面的工作较为突出，被公司工会推荐为上海市模范职工小家，并进行了材料申报。

十、组织公司保龄球项目选拔比赛。x月x日，公司工会利用休息日，进行了保龄球项目选拔比赛，共有来自本部及基层单位的8位选手参加，既活跃了职工的业余文体生活，又为下月有限公司“银线杯”保龄球比赛打下了基础。

十一、“万胜卡”回收、登记及处理工作。去年公司举办了第四届企业文化节，为感谢和报答广大职工的支持和关心，公司向每一位员工发放了“第四届企业文化节纪念卡”(简称“万胜卡”)。但近期由于美亚集团的经营问题，该卡在一些规定的商店不能使用，从而给职工们带来了麻烦。为此，公司工会非常重视，进行了协调落实。目前，经过大量的工作，已经回收了600余张卡，并将尽快解决，以把这一广大职工关心的实事办好。

十二、华东工委劳动保护经验交流文章撰写。月内，按照上级工会的要求，公司工会组织人员完成了劳动保护经验交流文章的稿件撰写，并进行了相关图片资料的汇集和整理。

阳春三月，春风送暖，在这万物复苏的季节，全国的学雷锋活动开展的如火如荼。刚刚过去的三月，也是我校的学雷锋活动月。在月初，国红主任作了“学雷锋活动”总动员，全校的教师和学生积极响应号召，从身边的小事做起，从身边的人帮起，在全校范围内开展了互帮互助活动。助人为乐的事情多了，“事不关己，高高挂起”的人少了;相互关怀的人多了，同学间的隔阂少了，我们的同学们正在悄悄地发生着变化。我们班也不例外，紧紧围绕“学习雷锋，奉献爱心”这一主题积极的开展班级建设，组织各项活动，努力把学雷锋活动落实到实处。同学们在活动过程中得到了锻炼，在锻炼中得到了成长。雷锋精神像春风一样拂过了同学们稚嫩的心灵，播下了乐于奉献乐于助人的种子。现将本班三月学雷锋活动总结如下：

一、端正思想，提高认识

为了把此次学雷锋活动真正落实到实处，我努力从学生的思想面貌抓起不留于形式，把学雷锋活动和本学期开展的文明礼仪教育活动相结合，力求改变学生的精神面貌。从而为班级的稳定和长远发展打下一个坚实的基础，并为学生的可持续发展和终身发展埋下一粒希望的种子。召开班会讨论雷蜂精神的实质。许多同学认为学雷锋只是做做好事而已，事实上他们一直也是这样做的。我认为雷锋精神不仅仅是做做好事这么简单，雷锋在学习上的钉子精神、在批评和自我批评方面的敢于直言的精神、在是与非的选择上的立场坚定的精神、在对待同志上的高度热情的精神、在对待工作上的高度负责的精神等方面都是值得我们认真学习的。

二、广泛宣传，让活动目的深入人心

3月5日是毛泽东同志题词“向雷锋同志学习”四十三周年纪念日，我班也召开了学雷锋月动员会，通过晨读“雷锋先进事迹”、讲述全国各地选学雷锋先进典型，书写宣传标语，并充分利用墙报、手抄报等宣传媒介，大力宣传雷锋精神的时代意义和学雷锋先进典型，使这次活动深开展，在全班营造一种积极健康向上的舆论氛围。

三、成立学雷锋小组，选出组长。

学生以所住村为单位组成学雷锋小组，选出小组长，各小组制定活动计划。教师对学生活动进行全程的指导与监督。对活动开展好的的小组进行表扬，对活动开展情况较差的小组进行督促与帮助。

四、活动开展情况

这次活动主要工作开展如下：

1、一小组少先队员利用节假日到镇政府打扫卫生;二小组到兽医站扫院子;三小组镇敬老中心帮助孤寡老人打扫卫生，整理床被，使其充分感受到社会主义大家庭的温暧;四小组到本村大队擦玻璃、扫地五小组;五小组到孤寡老人家洗衣服。

2、利用节假日，组织本班少先队员到镇商业街清理街道两侧白色垃圾，清除杂草，整理街道两侧乱堆乱放物品，为人们营造一个良好的生活环境。

3、在全班组织一次贫困难学生摸底调查工作，针对一些家庭生活特别困难的农户，上门服务，切实解决其急待解决的难点问题。

4、在班内开设学习园地与宣传栏，对雷锋事迹、好人好事进行宣传与表扬，并开展实践活动。为了使德育教育真正的转化为行为，使活动真正落到实处，彻底克服形式主义，我还要求学生通过活动，写出自己对雷锋精神、对生活态度等的感悟。并对学生感言进行了评选交流。

5、为了深入的开展学雷锋活动，改变同学们的精神面貌，提高他们的思想觉悟，我们班开展了“三要”(要以纯洁的微笑;要以高尚的情操;要以完美的人格)“三不要”(即向不文明语言说不;向不文明行为说不;向不文明习惯说不)活动。开展评比，争创文明小组、礼仪标兵。同学们表现出了高度的热情和积极性。通过此次活动，对改变班级整体精神面貌起到了积极作用。

总之，学雷锋活动月虽已结束，但学雷锋的活动并未结束，我镇继续组织开展学雷锋服务活动，从身边的点滴做起，使这项工作常抓不懈。并在活动过程中，不断改进、完善，争取做到更好。

为进一步改变工作作风，达到提高工作效益、靓丽时尚春熙的目标。根据区委、区政府的统一部署，百年春熙公司以严肃纪律意识为基础，充分明确责任分工为方式，努力做好春熙路资产处置、市政设施建设维护等工作，现将有关工作汇报如下：

一、切实抓好市政设施建设，继续做足文明城市复查准备

为迎接全国文明城市复查， 我公司继续为提升春熙路步行街的整体面貌做好充足准备。首先，分别在顺城大街青年路路口、太平洋影城门口增设鲜花摆放点，为春熙路带来了新的面貌;其次，对中山广场公厕进行了全面翻新，包括公厕的墙面以及公厕内的公共设施;再次，维修维护了春熙路、青年路、红星路、正科甲巷的部分地砖，以及正科甲巷和红星路路段的路灯，翻新了“百城万店无假货”的活动标牌，增添了春熙路的绚丽色彩;最后，协助春熙路街道办事处、盐市口街道办事处、合江亭街道办事处又增设了四个警务值班岗亭。

公司每日安排工作人员对广告位的安全、整洁进行检查， 对凡是不规范的广告位进行督促整改，确保广告位的整体效果干净、大方。为达到春熙路全面的统一规范，公司协同春熙路街道办事处处理春熙路大科甲巷25号违章建筑相关事宜。

二、学习先进经验，改进工作方法

为促进春熙路商业步行街创新发展，实现管理运营模式优化升级，20xx年x月，百年春熙公司组织职能部门负责同志对澳大利亚悉尼、布里斯班、香港铜锣湾等地进行实地考察。

为使春熙路能与世界上不绝于口的其他时尚城市相媲美，公司组织安排总经理及相关部门负责人考察学习，开放视野，增长知识，吸取国外成熟商业街区的先进管理办法，立足于公司实际总结经验，进一步改进工作方法。

三、自查自纠，完善各项规章制度

按照《成都市构建惩治和预防腐败体系基本框架实施意见》和《锦江区推进和构建惩治和预防腐败体系基本构建惩治和预防腐败体系基本框架实施意见》(锦委办?20xx?54号)的要求，公司庚即组织学习文件精神，整理、收集相关资料，进一步加强研究、掌握工作动态，形成体系性的自查自纠格局。

全体职工认真学习《廉政准则》，以此为据高标准、高要求的进行自身检讨，深入的规范日常工作的行为。为树立全体职工厉行节约的优良品质，根据《成都市锦江区机管事务管理局关于进一步加强空调运行管理的通知》(锦事管发?20xx?4号)的精神，公司立即将文件要求通知到每位员工，并形成书面的自查报告材料。

四、加强资产管理，确保资产的保值增值

特步专卖租赁费10余万元，并督促了春熙路西段临时建筑1153152万元的缴纳事宜。与此同时，公司依照登记、造册的合同资料，及时完成了对临建、展示亭、广告位进行了补充协议的签订工作，8月，签订广告位使用合同4份，金额48余万元。

在审批外展活动方面，公司严格把关，本月共审批开展外展活动11场次，实现收益50余万元。

五、九月工作计划

第一，继续加强培养全体职工的清正廉洁思想意识，筑牢思想防线，遏制腐败现象的滋生。

第二，加大安全防汛、防火工作宣传检查力度，提高安全意识;与消防、物业服务对象等共同做好春熙路的防火、防盗工作。

第三，加强空调运行管理工作的培训。

第四，梳理9月份拟处置广告位、临时建筑、形象展示亭，继续做好资产处置、资金催收、合同审核等工作任务，确保资产的保值增值。

第五，认真落实广告管理的日常巡查工作，确保广告活动的规范进行，并对已到期和即将到期的广告位进行分类管理，保证各部门工作之间的协调性。

**财务本月工作总结和下月工作计划篇五**

x月份已过，现将工作总结如下：

1、与x月份相比，销售人员积极性有所提高

2、销售技巧有提高

3、人员凝聚力有所加强

4、业绩有所提升

虽然与之前相比，有所进步，但也存在诸多的不足。

1、销售技巧虽然有提高，但还不够灵活

2、销售人员还不够勤快，应该多出去走动考察市场

3、没有完成领导下达的协议任务

1、制定月销售计划

2、针对客房和餐饮制定营销方案

3、制定酒店宣传计划

1加强市场商务协议客户拓展.每个月的签约量不低于x份。

2全员营销活动的开展

3加强会员卡的.发放

1上午10：00----17：00钟点房x元其他时间段按正常收费

2每天推出x间x元特价房

3.单次预定x个入住有效房间以上(含x间)结账时赠送免费入住券一张

4.单月个人入住x天以上含(x天)免费赠送免费入住券2张、电影票2张

5.餐饮单桌消费满x元送x元代金券，x送x元，x以上送x(仅限客房)

5目标针对商务协议客户，特殊散科情况下也可以执行此优惠

餐饮单桌消费满x元送x元代金券，x送x元，x以上送x(仅限客房)不打折，餐饮带动客房。

**财务本月工作总结和下月工作计划篇六**

一、自觉加强学习，努力适应工作

我是初次接触物业管理工作，对综合管理员的职职责务不甚了解，为了尽快适应新的工作岗位和工作环境，我自觉加强学习，虚心求教释惑，不断理清工作思路，总结工作方法，现已基本胜任本职。一方面，干中学、学中干，不断掌握方法积累经验。我注重以工作任务为牵引，依托工作岗位学习提高，经过观察、摸索、查阅资料和实践锻炼，较快地进入了工作情景。另一方面，问书本、问同事，不断丰富知识掌握技巧。

在公司领导和同事的帮忙指导下，从不会到会，从不熟悉到熟悉，我逐渐摸清了工作中的基本情景，找到了切入点，把握住了工作重点和难点。

二、认真负责地抓好保洁后勤服务工作。

\_\_院的工作是\_月份开始交与我负责的，对我来讲，这是一项初次打交道的工作，由于缺乏专业知识和管理经验，当前保洁员缺少，又面临医院评级工作、章主任施加压力的情景下。我主要做了以下2个方面的工作：一是化压力为动力，督导员工搞好医院的保洁后勤工作。二是下底层工作，带动员工的进取性。

三、人员管理

老妇保员工调到新妇保后，工作面积增大，要求增高。员工情绪波动，开展工作进取性不高，为此和员工多方面沟通，稳定员工情绪，没有影响到工作质量。根据各岗位工作需求情景，重点加强了人员的合理配置和工作负荷量之考核，在不增加人员的情景下，基本满足了保洁的运行要求。

现有人员\_\_人，本月度共有\_人离职和调职;

其中\_人调职到老妇保，\_人辞退。

四、培训

对新入职保洁人员进行了清洁理论培训并针对不一样岗位进行实际操作培训，使保洁员掌握保洁工作知识，到达写医院保洁工作的要求。在对保洁员进行《医院保洁标准》培训的前提下，结合工作中的实际情景着重了以下培训：清洁剂的分类和使用，清洁程序，清洁不锈钢饰物，家具的清洁，清洁烟灰盅，清洁壁纸，电梯的清洁保养，污迹的处理。

加强了员工考核制度的培训，建立了员工工作的职责心，目前员工已经能够努力工作并按规定标准完成，但在遵守工作纪律，行为举止等细节方面还需监督管理，下一步将加强这方面培训并使之成为习惯。

经过不断的培训与磨合，保洁员工已适应现有管理摸式和工作程序，人员基本稳定。

五、保洁工作完成方面

完成了保洁人员编制及工作模式的及时修订。

完成对医院所负责区域的卫生日常维护工作。

完成对妇保与海关的开荒工作。

完成海关石材晶硬处理，地毯保养工作。

完成医院垃圾的清运工作。

完成医院外围玻璃的2次清洗。

完成海关外围地面冲刷工作。

对海关底下停车场两次的清洗工作。(不负责日常保洁工作)

完成单位临时安作排的清洁工作。

六、主要经验和收获

仅有摆正自我的位置，下功夫熟悉基本业务，才能尽快适应新的工作岗位

仅有主动融入团体，处理好各方面的关系，才能在新的环境中坚持好的工作状态

仅有坚持原则落实制度，认真管理，才能履行好区域经理职责

仅有树立服务意识，加强沟通协调，才能把分内的工作做好。

七、存在的不足

由于工作实践比较少，缺乏相关工作经验，20\_\_月的工作存在以下不足：

对物业管理服务费的协议资料了解不够，异常是对以往的一些收费情景了解还不够及时。

医院垃圾袋用量较大，宏观上控制容易，微观上控制困难。

保洁工作人员情绪容易波动，自身在所管区域与员工沟通上还要下更大的功夫。

**财务本月工作总结和下月工作计划篇七**

4月份总结

4月份已过，现将工作总结如下：

一、好的方面

1、与3月份相比，销售人员积极性有所提高

2、销售技巧有提高

3、人员凝聚力有所加强

4、业绩有所提升

虽然与之前相比，有所进步，但也存在诸多的不足。

二、不足之处

1、销售技巧虽然有提高，但还不够灵活

2、销售人员还不够勤快，应该多出去走动考察市场

3、没有完成领导下达的协议任务

三、下一步的计划和打算

1、制定月销售计划

2、针对客房和餐饮制定营销方案

3、制定酒店宣传计划

四具体方案

1加强市场商务协议客户拓展.每个月的签约量不低于50份.

2全员营销活动的开展.

3加强会员卡的发放

五加强所有客户对客房的促销:

1上午10：00----17：00钟点房58元其他时间段按正常收费

2每天推出10间128元特价房

3.单次预定6个入住有效房间以上（含6间）结账时赠送免费入住券一张

4.单月个人入住15天以上含（15天）免费赠送免费入住券2张、电影票2张

5.餐饮单桌消费满500元送20元代金券800送50元1000以上送100（仅限客房）

5目标针对商务协议客户.特殊散科情况下也可以执行此优惠

六餐饮促销

餐饮单桌消费满500元送20元代金券800送50元1000以上送100（仅限客房）不打折，餐饮带动客房。

销售部经理牛红波

-5-14

**财务本月工作总结和下月工作计划篇八**

3) 培养销售人员发现问题，总结问题，不断自我提高的习惯。

培养销售人员发现问题，总结问题目的在于提高销售人员综合素质，在工作中能发现问题总结问题并能提出自己的看法和建议，业务能力提高到一个新的档次。

4) 在地区市建立销售，服务网点。(建议试行)

根据今年在出差过程中遇到的一系列的问题，约好的客户突然改变行程，毁约，车辆不在家的情况，使计划好的行程被打乱，不能顺利完成出差的目的。造成时间，资金上的浪费。

5)销售目标

今年的销售目标最基本的是做到月月有进帐的单子。根据公司下达的销售任务，把任务根据具体情况分解到每月，每周 ，每日;以每月，每周 ，每日的销售目标分解到各个销售人员身上，完成各个时间段的销售任务。并在完成销售任务的基础上提高销售业绩。

我认为公司明年的发展是与整个公司的员工综合素质，公司的指导方针，团队的建设是分不开的。提高执行力的标准，建立一个良好的销售团队和有一个好的工作模式与工作环境是工作的关键。

本文档由028GTXX.CN范文网提供，海量范文请访问 https://www.028gtxx.cn