# 2024年社会实践活动报告大学生(模板13篇)

来源：网络 作者：烟雨蒙蒙 更新时间：2024-05-12

*报告是指向上级机关汇报本单位、本部门、本地区工作情况、做法、经验以及问题的报告，写报告的时候需要注意什么呢？有哪些格式需要注意呢？这里我整理了一些优秀的报告范文，希望对大家有所帮助，下面我们就来了解一下吧。社会实践活动报告大学生篇一随着我国...*

报告是指向上级机关汇报本单位、本部门、本地区工作情况、做法、经验以及问题的报告，写报告的时候需要注意什么呢？有哪些格式需要注意呢？这里我整理了一些优秀的报告范文，希望对大家有所帮助，下面我们就来了解一下吧。

**社会实践活动报告大学生篇一**

随着我国社会经济的发展和科技进步，越来越多的企业已经认识到了会计电算化的重要性，应用会计电算化的企业的覆盖面和升级率在急速扩大。会计电算化它在企业发展中发挥着重要的作用。会计电算化使广大财会人员减轻了劳动强度，提高了劳动素质，大大地提高了企业的工作效率。同时，会计电算化解决了手工操作中的不规范、不统一、易出错、易遗漏数据等问题，使会计工作的质量得到了进一步地提高。另一方面，会计电算化推动了企业财会管理手段的现代化，使管理者把更多的精力放在企业经营管理决策上，从而提高了他们的财务管理能力。

一、实践单位基本概况

我现在在\_服饰有限公司，工作职位是会计，该公司是一家其他型企业，于20\_年正式成立，是一种品牌店，主要经营，服装加工，销售男装，该公司在济南的分店位于济南天桥区泺口标上商城。该公司的济南分店标山商城办公处主要有物流部、财务部以及业务部。每个人的分工明确，各司其职。该公司在标上商城只是一个办事处，也是山东省的发货点，对于直营店的需要在标上商城内就会发货给直营店。该公司的办公人员不是很多，但是每天的效率都是很高。同时该企业的发展前景也是很好的。

二、实践工作内容

(一)实践工作介绍

1、编制销退货单及报销表

我现在还在学习阶段，我在老会计的带领下我现在每天的任务就是录入销退货单，该公司用的软件是金蝶软件，虽说我是学会计的，也用过用友那软件，但是每种软件之间的差别还是很大的，我每天就进入公司的第一件事就是打卡证明几点上班，这里用的是指纹，然后就是打开电脑登陆金蝶软件，起初我都不会用金蝶软件，不知道如何登陆，特别的陌生，进去之后都不知道每一个子系统是什么意思，和我们用的用友软件一点不同，可以说一点不同，学的很少用到，里面的表格我很多都不知道，现在我每天都从基础做起，该公司每天都会销售业务，我就会录入销货单，按照不同的类别一一录入，录入时一定要小心，不然对账就会很麻烦。另外退货单和销货单的录入几乎相同，对于我头疼的是报销表，报销表需要我们在excel表格中录入，而且要录到明细科目，每一笔花销都要记清楚，而且很多明细科目和我们在校学的不一样，录起来很麻烦也很头疼。更愁的是我打字慢，这样就会做的很慢。这就要多花一些时间去打字，进入公司才知道会计不是那么好干的。

2、对账

该公司的直营店以及二级店会比较多，在每个月月末的几天我们就会催直营店及二级店把账寄回来，有时要催好几次，因为店比较多，寄回来的时间也不同，这就要我们要对好几天的账，几乎要对一个星期，在对账的过程中会出现我们少录销货单，这样我们就要在电脑上补录，这样在重新对，为了更好的对账，我们公司的老会计自己制作了一张日报表要求每个店的店长要填写，这样堆起来就会比较容易，另外的就是日报表，这些报表都要认真去对，每对完一笔账都要做标记，这样就会很明白已经对完账。对账真的很费眼力，一天把账目对下来后，眼睛就会很疼。对账真的不是好差事。

(二)实践步骤

1、根据出纳转过来的各种原始凭证进行审核，审核无误后，编制记账凭证。

2、根据记账凭证登记各种明细分类账。

3、月末作计提、摊销、结转记账凭证，对所有记账凭证进行汇总，编制记账凭证汇总表，根据记账凭证汇总表登记总帐。

4、结账、对帐。做到帐证相符、帐帐相符、帐实相符。

5、编制会计报表，做到数字准确、内容完整，并进行分析说明。

6、将记账凭证装订成册，妥善保管。

三、实践体会

在实践的过程中，让我体会到会计不是那么好做的，在一个公司的责任太大，压力太大，而且每天的繁琐事太多，有时都浑身累，可能一天工作完不成就要加班，我们在校学的知识太少了，太片面，需要我们学习的知识太多。刚刚迈出校门的我们什么不懂，起初进公司我什么都不会，看到老会计教我的表格我连看都看不懂，就像看天书，天天愁的要死，刚刚上班的那几天我一下班都累得直接睡觉，连饭都不想吃，上班看到电脑就晕，都想吐，那几天真的不想吃饭，刚进入社会的我真的觉得生活不容易，可是我还是慢慢进入适应状态，我也很感谢我的指导老师的热情关怀和悉心指导。我的指导老师人很好，我不会的问题他都会很认真给我讲，自从进入这个公司工作后让我真正体会到人际交往与沟通真的很重要，在公司里一些东西不可能自己都会，这时候就要搞好人际关系，这一点真的太重要。同时也体会到在学校里学的知识太片面，与现在企业需要不相符。

四、实践建议

通过实践，让我知道了在校学习只是一个很小的范围学习，也只是迈进社会的一个小的团体，在学校里根本不会像社会那样现实，社会是现实的，同时也是冷酷的，另外我体会到在校学的太简单，太片面，即使你在学校里知识学的很好，但进入社会还是不适应社会的要求，社会需求太多，而我们学的不过是他们需要的百分之一，甚至可能更少，对于公司的需求根本达不到。同时我认为学校的课程安排根本不合理，要将那些对社会不大需求的课程删掉，对于我们会计电算化专业来说，我认为高数课没必要上，在公司里记账根本用不到，更重要的是我认为学校应该对会计电算化专业更加培训的是电脑操作，多练习办公软件，应该把电脑软件知识、动手操作能力作为主要课，另为学校要根据社会的需求去教学生，而不是一昧的去教课本上知识，俗话说课本上知识是死的，学会灵活运用才是最好的，只知道理论不会现实操作等于不会。所以说学校要给我们学生很好的动手能力，最好根据一些企业需求去操作，带领学生去做一个现实中企业账。

五、实践总结

随着电子商务的飞速发展，会计电算化势必最终会取代手工会计。会计电算化虽然给会计理论、会计研究和会计人员带来了新的难题，但它以信息存储量大、核算速度快、信息输出及时等优势，极大地帮助了信息使用人员对经济活动进行靠科学有效地分析、预测、决策和反馈;它突破了传统的会计理论和观念，将财务会计和管理会计有机地结合在一起，为适应管理的需要，使会计工作从核算型向管理型发展。

我们广大财务人员要不断学习、不断总结、不断进步，在学校是学习，走进社会更要学习，知识是学不完的，只有提高不断提升自己，才能更好的，提高业务水平，从“记录型”会计转向“参谋型”会计，为真正实现会计的核算职能、管理职能、控制职能，从而最大化地为我国经济发展提供可靠依据而贡献自己的力量。

**社会实践活动报告大学生篇二**

从校园走出来的\'那一刻，我们便肩负着这样或是那样的责任和重担，这是我们这个年龄该有的一样东西。有一句名人名言这样说道：“在学校能学到的只是人生知识的5%，而另外的95%则完全依靠我们去在社会中去实践。”的的确确，我们可以想想，学校的书本上有讲到我们应该如何在错综复杂的社会洪流中如何处理好人际关系、如何做好接人待物吗？没有！是的，我们要想在日后的生活学习和工作中立足于不败之地，必须去亲身努力实践，感受到在劳动的过程中我们可以感受的到的那种不一样的崇高。

在冷瑟的寒风中，便开始了我的寒假实践之一：在我们家乡，有着一年一度在正月十五闹红火过“社火节”的传统。正直今年是龙年，全县的人们在体育场里，举行声势浩大的节目表演。主旨在于报告全县人民，各镇各乡在这一年里的丰硕成果。由于参演人数众多，所以每乡镇都需要较多的劳动力去帮助他们抗旗头和标语。这看似简单的工作，做起来并不是那样的一帆风顺。早晨8点准时集合，然后便是在县城主干道上抬上旗头和标语一直到体育场。由于那天的风比较大，大家都是面红耳赤的直哆嗦。我们扛的是4人一组的旗头，但是竹竿较细，在风大的情况下可以把竹竿压弯，这便需要我们去用外力把它扶正。这样的天气，这样的场面，是我近几年没有遇到的。冷风刮的面颊像刀割一般，手则是冻的麻木没有知觉，眼睛里基本都是黄色的被风刮起来的尘土，简直跟挖土窑洞的人差不多了。在这期间，我们几个人曾开玩笑说：“再也不干这事了，挣得这钱真是不容易”。的确是这样，等这一天的节目表演结束后，我回家洗头时，用了两遍洗头膏都没有起沫，可想而知这是怎样的艰苦。虽然这只是小小的一次锻炼，但是让我亲身感受到了钱的来之不易，这也只是表面的，物质上的。更深层次的我们可以想到如果我们不去做这些，我们在家里可以舒舒服服的，那么肯定会有其他人去做，那我们就比别人幸运吗？也不是这样的。我们可以享受，但是我们必须要有基础，有一定的经济来源让我们可以奢侈那么一段时间。而今的我们大家，都是学生，经济来源也基本是父母，我们都20几岁了，在上个世纪已经可以独立了，在外国已经可以独自过活，但是，这里还是中国，教育方式和文化的差异让我们迟一步进入社会，去了解它。所以，在有限的时间里，我们可以做的事情本来就不多，更需要我们去做，并且去做的好。

而在离开学还有一段时间里，做了自己在寒假里的第二次社会实践：我当了一次售货员。我们学营销专业的也就是去做销售，本来心里设想的面对顾客要微笑，然后利用所学的那些《消费心理学》、《公共关系学》里面的知识去应用于实际，但这也只是设想，等自己亲身去体验的时候，我们会发现梦想和现实的差距是多么的离谱。做的是零售，所以顾客也比较多，可以说是薄利多销。来来往往的不只是需要我们有冷静的头脑，更重要的还有一颗平常心态和热情心。记得在一次销售过程中，由于顾客买的东西比较多，等卖完东西时顾客看了我一眼，我也同样用疑惑的眼神对视着，等待了两秒多钟，他说：“我需要一个塑料袋！”这时的我，突然有一种不适应的感觉，是自己的服务不周到，更是自己想的太少，没有急顾客之所急。如是在日后也出现这样的毛病，岂不是失去了一大批的顾客源？这是我对那件事情后自己的感悟，也是对日后工作时对自己的警示。应该为顾客多想，因为顾客就是上帝！还有一次由于顾客比较多，找零时，顾客买了1.5元的物品，给了我5元，我想的找3.5元时，顾客突然给了我5角，当时我便不知所措了，其实也蛮可笑的，只是小小的加了五角，我便不知道找顾客多少钱，我慌张了几秒。最后总算草草收尾。也许是我的第一次面对零售，也许是我对自己没有自信，但这也给了我很大的触动，我们可能在日后面临更多的复杂的情形，需要我们更加冷静的去思考，但这些的前提，便是我们的基础知识很扎实，不要到那时才懂书到用时方恨少的道理。

这一寒假的时间我没有虚度，学到了很多对自己有用的知识，但我懂，更多的是需要自己的用心悟，用自己的心去感受社会的千变万化，也许每个人的人生之路并不平坦，但是如果我们少了许多的弯路，多了自己可以把握的人生轨迹，那么相信我们的明天会更美好！

**社会实践活动报告大学生篇三**

打工只是一种磨练的过程。

对于结果，我们应该有这样的胸襟：不以成败论英雄，不一定非要用成功来作为自己的目标和要求。

人生需要设计，但是这种设计不是凭空出来的，是需要成本的，失败就是一种成本，有了成本的投入，就预示着的人生的收获即将开始。

小草用绿色证明自己，鸟儿用歌声证明自己，我们要用行动证明自己。

打一份工，为以后的成功奠基吧!

不经风雨，怎见彩虹，没有人能轻轻松松成功。

在现今社会，招聘会上的大字板都总写着“有经验者优先”，可是还在校园里面的我们这班学子社会经验又会拥有多少呢?为了拓展自身的知识面，扩大与社会的接触面，增加个人在社会竞争中的经验，锻炼和提高自己的能力，以便在以后毕业后能真正的走向社会，并且能够在生活和工作中很好地处理各方面的问题记得老师曾说过学校是一个小社会，但我总觉得校园里总少不了那份纯真，那份真诚。

所以一定要特别小心谨慎，而且一旦出错并不是像学校里一样老师打个红叉，然后改过来就行了总之，这个寒假的社会实践是丰富而又有意义，一些心得和体会让人感到兴奋，但却决不仅仅用兴奋就能描述的，因为这是一种实实在在收获，是对“有经验者优先”的感悟。

我也从工作中学习到了人际交往和待人处事的技巧。

在人与人的交往中，我能看到自身的价值。

人往往是很执着的。

可是如果你只问耕耘不问收获，那么你一定会交得到很多朋友。

对待朋友，切不可斤斤计较，不可强求对方付出与你对等的真情，要知道给予比获得更令人开心。

不论做是事情，都必须有主动性和积极性，对成功要有信心，要学会和周围的人沟通思想、关心别人、支持别人。

打工的日子，有喜有忧，有欢乐，也有苦累，也许这就是打工生活的全部吧。

我不知道多少打工的人有过这种感觉，但总的.来说，这次的打工生活是我人生中迈向社会的重要一步，是值得回忆的。

现在想来，二十四天的打工生活，我收获还是蛮大的。

我所学到的生活的道理是我在学校里无法体会的，这也算是我的一分财富吧。

在这次寒期的工作中，我懂得了理论与实践相结合的重要性，获益良多，这对我今后的生活和学习都有很大程度上的启发。

这次的打工是一个开始，也是一个起点，我相信这个起点将会促使我逐步走向社会，慢慢走向成熟!

近日，浙江师范大学工学院“齿轮践行”暑期社会实践对抵达浙江省台州市仙居县，秉着细水长流的理念，继xxxx年浙江师范大学“彩虹实践”对之后再次来到上张学校。

同台州科技职业学院“向日葵”队联合进行社会实践活动。

一、 同样的信念，不同的主题

同样是为上张乡的同学们带来新知识，传播文化思想，但本次实践还特地加入了新的元素。

在建党90周年之际，我们将党的思想传播，阵阵红歌声中，将党的艰难历程在歌声中深入同学们的内心;激扬的旋律下，将我们队党的热爱和在党的光辉下茁壮成长的幸福感，骄傲自豪感表达。

实践队还积极与台州科技职业技术学院共同践行环保宣传，发放问卷，环保晨跑，街道清扫，旨在将环保的思想传播到上张的百姓心中，让淳朴原生态的山区永远环抱在青山绿水中。

二、 对知识的渴望

当天下午，浙师大“齿轮践行”队联合台州科技职业学院“向日葵”队进行了支教宣传。

在场家长们听到我们会开设班级为孩子们上课后，都一口答应会来报名。

孩子们更是积极，纷纷为实践队员们带路，并答应叫上自己的朋友和同学一起来报名。

实践队员也十分开心，用他们的话来说：“我们为着同一个目标，尽我们的绵薄之力，给这个小山坳带来一些新气息，让孩子们，让上张能在未来有更美好的发展。”

**社会实践活动报告大学生篇四**

大一学年临近尾声，我们supersenior的队员在炎炎夏日的陪伴下积极热烈的展开了学校组织的社会实习活动。

经过多次研讨，我们一致通过了“关于苏州小吃的研究”这一课题，并相关的展开了一系列的活动。

首先我们通过网上调查和文献资料的收集为课题做了前期准备，也因此对苏州小吃的历史发展、种类以及特色有了一些必要的了解。

接下来我们准备了问卷调查和实地访察两部分活动，希望通过这两部分对我们的课题进行深一步的了解，以便探究。

当然，在进行这两部分时，我们是以2~3人为一小组的形式分头行动的。

我们问卷调查的访问对象分为苏州本地人、游客、外国人和大学生这四类。

因为口音相似，我负责的是本地人。

我和张启星同学先去了学校的教育超市，很快就找到了几位本地人，我们就自制的问卷对他们进行了调查，得到了很多非常有用的资料，之后我们又去了公园等休闲场所调查了几位老年人。

经过总结、归类、分析等一系列的研究，我们不难发现他们普遍都认为现行的小吃价格比较合理，都在可以承受的范围之内，但是对于小吃的味道和口感，说法就有些不一致了，有的松脆可口，有的过于甜腻……这对于我们下一部活动起了极其重要的作用，可以说使我们进行实地访察的方向更清晰，目标更明确了。

在七月初，在之前的一系列准备下，我们同样是以分组的形式去了几家老字号进行采访，对于这部分我是感触颇深，这其中不仅仅是苏州小吃的研究这么简单的问题了，可以说我与陈虹谕同学对采芝斋经理采访的过程并不是一番分顺，甚至可以说是很坎坷的完成了这一采访，这不得不使我对这个社会产生了很多想法。

对于采芝斋，我想不管是本地人，就连我们外地的朋友也是早有耳闻的。

在网上，我了解到采芝斋是中国老字号糖果店，它建于19世纪末，素以品种繁多、风味独特的苏式糖果而闻名中外。

采芝斋自产自销的糖果上百种，主要有各式松子软糖、乌梅饼、九制陈皮、沉香橄榄等。

其特色是选料讲究、加工精细、营养丰富、甜香可口，既有中国传统糖果的特色，又吸取西式糖果的长处，自成一格。

糖果内的某些原料，不仅好吃，且具有滋养补益作用，寓药理于甘美食品之中。

所以我们是带着非常兴奋和期待的心情去采访的，只是结果有点不尽如人意。

首先也是因为我们对采芝斋的现状和近年的发展还不是特别了解，对他们的运行体制和形式都没有研究透彻，所以采访的过程难免有些磕磕绊绊，问题准备的也不充分，语言可能也表达的不委婉吧，说得有些尖锐了，致使主管以及大厅负责人都不是很配合我们，采访需要的图片资料我们也没有拍到，使得我们很是焦虑，不得不变的步步为营啊。

其实就采芝斋我们也提了一些自己的想法，例如把茶点和冰激凌结合，或是如何更吸引青少年顾客，但似乎那位主管只是一味的敷衍我们，并不屑于我们的想法与意见，也多次在言语上显示了他们极其强烈的优越感，我想他们是有优越的资本的，毕竟是中国最优秀的百年老字号之一。

可是这种不屑，这种与其他几组完全不同的遭遇和冷待，真是让我很不舒服，我不知道自己算不算是出入社会了，但我想这种事在复杂的社会比比皆是，我不能一味的选择出生牛犊不怕虎，这样只会被久经风霜的人说成是鲁莽，是无知。

我经过了这件事似乎有些了解父母老师口中所说的社会以及社会的复杂，似乎这件事情又只能作为一个警示，也不能以偏概全的就否认了这个社会是有温暖存在的，我想我是幸运的，采访的是采芝斋，才有了机会上了这样一堂生动的课，我应该算是受益匪浅的吧。

接下来我们也是保持平和的心态，把采访的内容作了归纳总结，大家一起讨论了苏州小吃对苏州经济的影响，我们也准备以登报、发宣传单等形式继续我们研究成果的后续宣传，希望我们的研究能帮助到他人，能有意义。

通过亲身体验社会实习让我更进一步了解和认知了这个社会，以前总是在家人的\'庇护下长大不知道外面的世界如何现实.我也希望自己能在这次实习中增长见识，更为重要的是想检验一下自己是否能够融入这个社会，想通过社会实习，找出自己在社会中存在的不足。

社会实习活动真是非常有意义的，尤其对于大学生来说，在我们正式进入社会之前，尽可能的感受社会，了解外面的世界，是有百利而无一害的，人总是要受到磨砺的，趁现在年轻，还能在家庭学校的保护支持下，我们应该尽情飞扬青春，为自己的将来堆积起厚实坚挺的基石，使以后步入社会不会表现得太茫然太狼狈了。

这次社会实习活动，不论我们的研究成果如何，我想都是成功有意义的，因为我们都达到了这次活动应有的效果，丰富了自己的见识，拓展了眼见，也令我们受益颇多。

不仅是这种集体活动也包括那些个人的实习也可多多尝试，以后我还是会多多参加的。

**社会实践活动报告大学生篇五**

今天我很荣幸，能在这里代表我们高二一班就社区服务的话题与大家进行交流。

从高一开学至今，我班一直坚持社区服务活动，这其中的酸甜苦辣都成了我们社会实践中的宝贵财富。

高一刚开学，我们就进行了第一次社区服务活动。在团支书的带领下，大家利用课余时间，兴致勃勃的来到和平区老年公寓。一想到自己可以以微薄的力量回馈社会，大家都十分高兴。为了让公寓里的老爷爷老奶奶们，能够舒适的安享晚年，大家都干得十分卖力。虽然当时夏天的热度还未消散，但大家都无怨无悔的挥洒汗水，擦玻璃，擦桌子，扫地，擦地，浇花，虽然都是些简单的工作，但大家都认真对待，做到精益求精。看到老人们的生活环境焕然一新，一种成就感顿时从大家的心底萌生出来。我们的表现受到了公寓负责人以及老人们的赞赏，大家还利用休息的间隙与老人们亲切的交谈，询问老人的身体情况以及生活情况，同时向他们宣传一中的优良校风以及日新月异的发展变化。在一片愉快的氛围中，我们结束了此次的社会实践活动，伴着夕阳的余辉大家踏上了回家的路，当晚风轻柔的抚过我们的面颊时，那种温暖的感觉依然在心中荡漾。

这次以后，我们就把这个“习惯”延续了下来，团支书进行了进一步的统筹安排，把大家分成几个小组，选出每组组长，保证每一次的活动都能达到良好的效果。大家的热情也逐渐高涨起来，牺牲自己的课余时间，进行社区服务。虽然有的同学家住得很远，但他们还是坚持参加活动，珍惜这锻炼自己的机会。

不久以后，我们搬到了华苑的天津中学进行学习，每天坐班车来回需要一个小时，大家都十分辛苦，但是就是这样的困难也没有熄灭我们的热情。我们又联系到了马场道文静里居委会，每周由团支书带领，打出租车去进行社区服务。那时正值寒冬，在捡白色垃圾的时候大家的手都冻红了，但是没有一个人叫苦叫累，我们的毅力受到了居委会主任的表扬，虽然辛苦但是大家的心里都是甜甜的。

这一次次的社区服务活动，成了大家迈向社会的课堂，它不仅锻炼了我们的毅力，也培养了我们勤劳朴实的劳动品质，更重要的是它赋予了我们回馈社会的爱心。我们会继续坚持下去，以实际行动来展现新世纪青年的风采，也希望大家和我们一起，发扬一中的光荣传统，共同为社会奉献更多的爱。

·社会实践报告的大纲格式·学生社会实践报告·高中社会实践报告·超市社会实践报告

·暑假社会实践报告·社会实践调查报告·最新大学生社会实践报告·社会实践总结报告

**社会实践活动报告大学生篇六**

为了响应党中央“贯彻科学发展观，服务农村促和谐”的号召，我们在南部县伏虎镇进行了为期五天的实践活动。

在实际的走访中，让我印象最深刻的是:打工经济成为了村民的主要收入来源。

伏虎镇地处西充、南部、盐亭三县交界处，省道101贯穿全镇七个村，与国道212毗邻，交通便利，四通八达。

并有“千里唐巴一明珠”的美誉。

全镇共有三万多人口，城镇化程度较高。

06年，该镇人均纯收入为3026元，而全县人均纯收入为2750元。

不过，令人遗憾的是:收入的绝大部分来源于打工经济。

走进伏虎镇映入眼帘的是一栋栋漂亮的小楼，可是，许多小楼里却空无一人。

外出务工人员回家修好房后，由于在当地没有主要经济来源，又纷纷离家外出务工。

目前，伏虎镇主要有两个经济项目:长林肉食品公司、枇杷种植业。

长林肉食品公司年均屠宰生猪50万头，约有500名员工，月工资按所作的不同工种可获得500元至1000元。

枇杷种植业约有200亩，由于刚建立，技术落后，管理不科学，经济效益不明显。

这两个项目在吸收50岁以上的劳动力上发挥了巨大的作用。

伏虎镇辖20个行政村，4个居委会，位于省道101线上的袁家岩、张家观、徐家坝等村的新农村建设正在如火如荼的进行中，去年，这三个村的人均收入均高于全镇人均水平，然而，其经济支柱仍是打工经济。

这三个村的具体情况袁家岩:全村人口为1124人，共有346户，全村耕地面积共1001亩，其中水田面积为350亩，人均0、5亩，旱地共有651亩，人均0、65亩;外出务工人员约为600人，占全村总人数的53、4%，且外出人员的平均年龄在20—45岁之间。

张家观:全村人口为732人，耕地面积为502亩，其中水田面积为178亩，旱地面积为324亩，在该村，有大部分土地承包给外地的枇杷种植业主，从而导致人均耕地面积较少;全村人口中，劳动力为370人，约占总人口的50、7%，外出务工人员有200多人，约占全部劳动力的54、1%徐家坝:全村人口约为1356人，共有345户，全村耕地面积为625亩，水田面积为210亩，人均0、15亩，旱地面积为415亩，人均0、31亩;去年人均纯收入高出全镇人均水平，达到3560元，但50%来源于打工经济，外出务工人员约有400人，其中30岁以下的占了60%。

这三个村的共同特点:位于省道两旁，离场镇很近，交通便利，村民可以通过种蔬菜、水果等找到一些额外收入;新农村建设已初具规模，水、电、路等基础设施已完善;国家的相关政策落实得很好，村民对国家领导人赞不绝口。

虽然如此，许多青壮年仍然选择外出。

此外，我们还走访了碑亭子村，它离伏虎镇较远，其基本情况全村人口为832人，耕地面积为726亩，水田为244亩，人均0、29亩，旱地482亩，人均0、58亩，外出务工人员为247人，此外，在县城和场镇务工人员约有44人，靠打工谋生的人口占总人口的35%;在1998年，该村曾被评为养猪重点村，但最近几年年均养猪仅有400-500头，村民的经济收入来源由养殖业转变为务工收入。

综合以上资料，及与村干部、村民的座谈，了解到村民的外出务工在带动当地的经济、改善村容村貌、提高生活水平等方面发挥了积极的作用。

然而，村民的外出也带来一系列的问题。

其中最突出的问题是:留守儿童。

如，在碑亭子村全村共有130个儿童，留守儿童就有70多人，所占比例约为54%。

留守儿童一般由爷爷奶奶抚养，而在隔代教育时，爷爷奶奶处与矛盾中:管教太严，又觉得孩子远离父母，缺少关爱，挺可怜的;管教太松，又怕孩子不成材，不能向儿女交待。

他们很难把握住这个度，在当严时不严，在当松时不松。

另一方面，父母与孩子之间缺乏沟通，大部分父母几年才回家一次，一年通电话的次数也是屈指可数，并且每次通话就只是简单的问问成绩、身体，从不过问心理、养成等其他方面的问题。

在学校，由于孩子太多，老师的精力有限，不能顾及到所有儿童;由于我国教育体制的问题，一般是成绩较优秀的学生被老师关注较多。

每当学生出现问题时，家长、学校往往相互推诿。

由于各方面的原因，留守儿童在心理方面存在诸多问题，比如:孤僻、自卑、内向、胆怯。

在学习上，表现出厌学、逃学，满足现状、不思进取等;在生活习惯上，养成许多不良的生活习惯。

最严重的问题在于:他们的苦闷无处诉说，在人生十字路上，不能得到正确引导，只要在社会上不良人员的诱惑下，他们易于走上“不归路”。

在袁家岩，张家观、徐家坝等经济状况较好的村这种现象反而更严重。

外出务工人员带来的另一问题是:村里劳动力缺乏，限制了村庄的整体发展。

在同村干部座谈中，我们了解到青壮年的外出使得许多公益事业 不能顺利开展，比如:在袁家岩村，由于没有劳动力挖天然气管道，使得这项惠民行动不得不暂时终止。

外出务工也引起了人们婚姻观念的改变。

据当地司法局统计，在最近几年里，发身在外出务工人员间的离婚案件直线上升，其主要原因有二:一是夫妻俩分居两地，处于不同的环境，感情日渐疏远;二是女性被外面的物质生活所诱惑，不愿再过清贫的生活，便凭借姿色傍大款。

这不仅影响社会安定，而且对孩子的健康成长极为不利。

农民的外出务工所带来的问题不仅限于这些，有些地方由于大量壮劳动力的外出，使得大片的土地无人耕种，土地荒芜，杂草丛生。

在伏虎镇，由于外来人员的大规模承包，同时国家政策落实较好，在家的农民种庄稼的积极性较高，使得这种现象不常见。

伏虎镇虽是国家级重点建设集镇之一，但打工经济却是其主要经济来源。

打工经济促进了当地房地产的繁荣，但并不能很好的带动其他产业，不能吸收较多的劳动力，不能促进该镇的整体发展。

如何才能提高当地居民的收入，吸引务工人员回乡呢?首先分析伏虎镇的优势:地理位置优越，交通便利，便于产品的外销;多年来是养猪重点镇，积累了较多的养猪经验，且在镇上有大型生猪屠宰场——长林肉食品公司;有大片的枇杷林，有葡萄、梨子、桃子、李子等水果品种;位于升钟水库的灌溉区，在境内有八丈河，水资源较丰富。

其劣势在于资金缺乏，技术不足，没有先进的管理理念，比如:枇杷种植业由于技术不过关，一旦盛花期遇到严寒天气，大部分花将被霜雪冻坏，对来年收成影响巨大;人口密度较大，再加上耕地面积较少，人均耕地面积偏小，使得个人通过土地致富受到限制。

结合其现状，提出相关措施:

第一，利用较丰富的养猪经验，组织村民筹资建立大型养猪场，形成规模化，获得规模经济。

在碑亭子村就有一个较典型的例子，村主任今年自家就养了130多头猪，可出槽生猪120多头，按现在的市场，可盈利约10万元。

但由于相关知识掌握不足，前段时间，病死了70多头，造成了不小的损失。

如果当地畜牧部门能及时给予技术上的指导，这笔损失可有效避免;如果政府能提供外销信息，将可以回避供过于求的局面，大大提高其纯收入。

第三，引进技术，吸引外资，用科学发展枇杷种植业和水果保鲜技术，同时拓宽外销渠道，提高枇杷的销售价格，使承包业主受益，提高其积极性，为当地民众提供的`劳动岗位，增加其收入。

结合该镇的情况，因地制宜，发展产业，提供的就业机会，提高村民的收入，如此，才能吸引外出务工人回乡，繁荣当地经济，促进西部发展。

假期一转眼就过去了，在这短短的一个多月里我体会到很多，感受也很深。

通过这个寒假的社会实践使我从内心体会到劳动的快乐和光荣。

本人姓名xxx，年龄22，籍贯河北省xx市xx县，社会实践职业：销售员。

由于经济原因我家在2024年在本村开了一家商店。

由于我校放假较早，我本打算参加一些有关自己专业的社会实践，可看到父母忙碌的身影，我心想春节快到了，那时岂不更忙。

于是我还是决定帮父母分担一些，自己做起了销售员，并且帮爸爸去集市上进货。

由于上学的原因，我不经常在家，对商品的价格还知知甚少，所以还要接受爸爸的培训。

几天后，对商品的价格已有所了解。

但是通过几天的实践我发现我在说话和接待顾客方面还有所欠缺，同样是买东西，我爸在时销售量就高，而我则不行通过实践我总结出几点：

第一，服务态度至关重要。

做为一个服务行业，顾客就是上帝良好的服务态度是必须的，要想获得更多的利润就必须提高销售量。

这就要求我们想顾客之所想，急顾客之所急，提高服务质量语言要礼貌文明，待客要热情周到，要尽可能满足顾客的要求。

第二，创新注入新活力。

创新是个比较流行的词语，经商同样需要创新。

根据不同层次的消费者提供不同的商品。

去年过年，家里的商品比今年少多了，但今年推出了涮羊肉，虾，带鱼等等。

这些年货是去年所没有的。

现在生活水平提高了，消费水平也会提高，所以今年要备足年货，档次也要高些，不能停留在以前了，思想也要跟的上时代。

父亲确实有经商头脑。

第三，诚信是成功的根本。

今年我家的对联是，上联：您的光临是我最大的荣幸。

下联：您的满意是我最大的愿望。

横批：诚信为本。

成信对于经商者来说无疑是生存的根本，如果没有诚信，倒闭是迟早的，诚信，我的理解就是人对人要诚实，真诚才能得到很好的信誉。

我认为我父亲就是这样一个人，他为人稳重，待认真诚，办事周到，所以他得人缘很好，我认为这是开店成功最重要的一点。

第四，付出才有收获。

虽然我家的生意还不错，他的背后是父母亲辛勤的工作。

他们每天六点种起床，十一点才休息，冬天父亲每天五点起床，开着三马车去30里外的县城进货，无论寒风刺骨，还是风雪严寒，依旧如故，这是为了什么呢?我知道，不就是为了多赚些钱，供我们兄弟三个上大学吗!我在家几天就感到很累，父母亲几年如一日。

他们的辛苦可想而知。

有很多商品要早上搬出，傍晚再般回去，仅次一项就会很辛苦了，而且家中还有六亩田地，到了夏秋季节更是忙的不可开交，看着父母亲脸上一天天增多的皱纹，看着父母亲劳累的背影，心中有一种说不出的滋味。

我还有什么理由不去好好读书，还有什么理由不去努力呢!我只有拿优异的成绩来回报我的父母，这样我才能问心无愧。

通过一个多月的实践使我增长了见识，也懂得了许多做人的道理，也使我更清楚地认识到自己的不足和缺点，所以我要在今后的学习和生活中严格要求自己，提高自己的素质，努力学好自己的专业技能，将来回报父母，回报一切关心我的人。

**社会实践活动报告大学生篇七**

xxxx年8月1日，我起了一个大早，因为爸妈要带我去永康市石柱镇麻塘提子种殖基地参观。汽车在高速公路上飞驰，我的心也象这汽车一样，向着基地飞驰过去。

钻进提子棚，我惊奇的发现，大片的提子叶像一张绿色的大网遮住了天空，在一条条藤下面竟然挂满了一串串五颜六色的提子，活像一根根彩色的冰柱，从绿色的天空倒挂下来。一颗颗提子长得晶莹剔透，活像一颗颗玛瑙;有的弯弯的像辣椒，有的圆圆的，像珍珠;有的红红的，好像一位小姑娘羞红了脸，有的绿绿的，像一颗颗绿宝石，有的颜色发青，应该是还没成熟吧。 望着满园的提子，我不知道该先剪哪一串，好像每一串都在向我招手，要我先摘它。突然我眼中闪出亮光，发现了远处一串又大又紫的提子，我奔了过去，拿起剪刀，左手牢牢地托住它，小心翼翼地剪了下来。

终于到了享用劳动果实的时候了，我迫不及待地抓起一串提子品尝起来，味道酸酸甜甜的\'，果肉软软滑滑的，可好吃了。品偿着自己的劳动果实，心情就像这提子一样甜甜的。

我们采摘好了几大箱提子，准备把它运回杭州，瞧!这就是我们一天的收获。要返程了，我迟迟不想上车，心想：这次走了，不知道要过多久才能再来呀!真希望下次能快点来到。

**社会实践活动报告大学生篇八**

大学生社会实践是促进大学生素质全面发展，加强和改善青年学生思想政治工作，引导学生健康成长和成才的重要举措，是学生接触社会、了解社会、服务社会，培养创新精神、协作精神、实践潜力和社会交往潜力的重要途径。

今年五一的社会实践工作，得到了学院领导的高度重视。院成立了由党政领导、专业教师、学生辅导员组成的社会实践领导小组和社会实践成绩评定小组，对全院系学生社会实践做出部署。团委书记多次开会强调实践的重要性和相关细节活动，加班加点赶在学生放假前对学生提出明确要求，做出指导安排。根据学生处、团委《关于开展社会实践活动的通知》精神，组织全院学生进行五一期间社会实践暨招生宣传实践活动，我本人负责x地区社会实践学生的选拔和组织工作，现将活动状况简单汇报如下：

一、精心准备，运筹帷幄高度重视，认真选拔社会实践活动得到了全校同学的用心响应，有近200名大一、大二的学生报名参加，经过自行的筛选工作，x地区共筛选出较为优秀学生48人，定点实践，波及面较广，涵盖了x地区，影响较为广泛，效果良好。

召开安全会议，明确职责根据学校部署制定详细、周密、安全的措施，明确职责，确定地区负责人和各县负责人，并统计联系方式，确保各位实习同学人手一份，公布组织老师和地区负责领导的电话，抓好落实。

为取得了令人满意的宣传效果，召开专门的社会实践课题宣讲会对学生进行培训，讲授社会实践的组织开展及注意事项等方面的知识。用心派发资料、开展宣讲活动、解答学生问题。

二、走向社会，感悟生活本次社会实践活动呈现出主题明确，分布地区广的特点。同学们深入到工作中，把实践要求化为职责，没有一丝的懈怠。

实践过程中同学们得到了负责领导的关心，领导和老师带冒着酷暑来到实践地区看望同学们，这让每一个人心里都热乎乎的。老师们耐心询问了同学们的实践感受、心得等。同时，学院充分思考到外地同学的住宿交通花费问题，特意为同学们发放了社会实践基本生活补贴、交通补贴和通讯补贴，给同学们切实带给帮忙。

三、及时总结，不断提升五一假期刚结束，同学们便纷纷递交了社会实践活动心得体会和总结报告，从同学们认真的态度和言语，我们能够感受到学生收获不菲。

我们还举办了实践小分队的总结交流会。实践队员们分别从不同的角度，汇报了在实践活动中的所见所闻，认识及感想，在场的同学们纷纷表示社会实践拉近了学生与社会的距离，也让自己在社会实践活动中开拓了视野，增长了才干，提高了自身素质。

今年的五一社会实践已经结束，但社会实践给学生带来的巨大影响却远没有结束。他们走出了校园的象牙塔，走向社会，到社会的大课堂上去经受风雨，见识世面，检验知识，锻炼潜力，为今后更好地服务于社会打下坚实的基础。广阔的社会，还有许多未开拓的领域等待着年轻的大学生们，人文的莘莘学子们将在不断的学习与实践中，站在一个新的起点，以他们所拥有的理论知识、创新精神和拼搏精神，去展示新世纪大学生的风采。

**社会实践活动报告大学生篇九**

为深化教育领域综合改革，以考试评价改革为突破口，优化课程结构，促进教与学方式的转变，推动学科、课程整合和校内外教育一体化，构建公平、优质、创新、开放的首都基础教育体系，于10月16日率先启动了初中开放性科学实践活动，在各校的认真组织和辛苦付出下，活动稳步有序开展。

12月18日市教委下发《关于本市中考中招与初中教学改进工作的通知》(京教计【20xx】35号)，正式公布中考中招和初中教学改革方案，12月23日市教委下发《关于开展初中综合社会实践活动的通知》(京教基一【20xx】10号，见附件)，启动初中综合社会实践活动，根据学生参与活动情况，在中考时计入学生思想品德、历史和地理学科的原始成绩。

请各校组织干部教师认真学习文件精神，把初中综合性社会实践活动与开放性科学实践活动统一作为中考改革的配套举措来系统把握，统领本校初中整体工作，现将初中综合社会实践活动的工作要点强调如下：

七年级学生，逐年向上滚动至全体初中学生。

综合社会实践活动主要围绕“国家、社会、个性发展”三个层面32项考核要点及62个主题活动开展(见附件)。学校、学生可结合本校特点和学生个人兴趣爱好在62个主题活动中自主选择或自主设计具体活动，既可以由学校集体组织，也可以由学生自由结合为小组或学生个体自主活动。

围绕32项考核要点及62个主题活动每学年应完成不少于10次综合社会实践活动，其中8次为集体活动，(以学校、年级、班级为单位开展的活动，可以分为学校层面2次、思想品德、历史、地理学科层面的单科或综合活动6次)，2次为自主活动(学生小组活动、社团活动、个体活动)。一学年内的考核要点活动不重复。

登陆“北京市初中综合社会实践活动管理服务平台”(与开放性科学实践活动网址一致，扫描登陆页面上二维码可下载移动端应用，学校使用管理员账号登陆，学生使用教育id号登陆)对学生参加活动情况进行管理、记录和考核。学生每参加一次活动计1分，原则上每学年累计10分，初中三年共计满30分，超出的活动不计分。考核记录的人员职责如下：

1.学校管理员职责：学校指定的管理员确定学校集体活动考核要点，按主题授权学校指导教师。

2.指导教师职责：一般为学校班主任、思想品德、历史、地理等学科教师。指导教师确定集体活动方向，确定活动主题、填写活动介绍、时间和场所等信息，现场实践，上传学生集体学习成果，评价学生，其中学生的自主活动也需要指导教师进行评价。

3.学生任务：确定自主活动方向，填写学习收获和感受，上传学习单及学习成果。集体活动中学生也需填写自己的收获与感受。

从明后年开始滚动到全体初中生后，七、八年级学生每学年活动最晚于下学年开学后一个月内完成考核记录，九年级学生应在中考前完成学年考核记录。寒、暑假开展的活动计为上一学期活动。

由于文件下发较晚，学校需要组织教师、学生在管理服务平台上将本学期七年级学生围绕考核要点开展的4个集体活动、1个自主活动在寒假结束前(20xx年2月22日前)报到平台上。

1.加强顶层设计和工作统筹。学校要站在教育综合领域改革、中考中招改革及初中教学改进的角度统筹开展社会实践活动，积极调动现有资源并结合学校的办学理念、育人目标整体规划，为学生选择符合学段特点的主题活动，不断促进学生全面可持续发展。

2.加强学科教师和班主任队伍建设。当前的教育改革对学校干部教师既是机遇又是挑战，学校要以综合实践活动开展为契机，组织班主任、史地政等学科教师系统学习改革措施，不断提高思想认识和能力水平，确保活动开展的质量，以点带面，抓住改革契机，谋求发展。

3.加强信息沟通与反馈。学校应加强各方面、多层次的信息沟通，确保文件内容传达到位，寻求各方面的支持与理解，同时在执行的过程中如有问题应提前沟通，妥善解决，与基教一科共同将工作落到实处。

**社会实践活动报告大学生篇十**

转眼之间，我已经正式告别了这一学期的学生生涯，迎来了我大学的第一个假期，蓦然回首，不能不感慨光阴似箭般穿梭中的那些无奈，为了不留遗憾，为了使这个漫长的假期过得更加充实，我将为我的这个假期做一个详细的规划，提早进入社会，开阔视眼，增长见识。

假期社会实践活动是学校教育向课堂外的一种延伸，也是推进素质教育进程的重要手段，有助于我们当代大学生接触社会，了解社会，同时，实践也可以让我们学习知识，也是锻炼才干的有效途径，更是大学生服务社会，回报社会的一种良好形式，因此，我一定会倍加珍惜这次的实践机会。

这次实践我去了派派乐打工，“凡事想时容易，做时难”本以为这里比其它餐馆干净点，打工也可以轻松点，不就是给顾客点一下餐，收拾一下桌子吗?这些平时在家也做过，心里还存在侥幸的心理，可是让我么想到的是刚去的第一天下午就犯错了，在给顾客点餐时出了差错，刚好被领班发现，被骂是不能避免的。因此，我心中也是有许多委屈，可事实摆在我的面前，在工作中他们说一就是一，说二就是二，当时领班严肃的表情吓的我说不出话来，我心想万事开头难，早接下来的工作中我一定会更加认真。

派派乐里非常忙，每天得等到所有的顾客走完我们才可以下班，所以每天回家也已经很晚了，在加上累，于是我有了辞职的想法，可是又想如果就这样就半途而废，什么也学不到，我又觉得很惭愧。而且自己需要学的的还很多，所以我一定要坚持下去。正是有了这份坚持我后面的工作也顺利了很多，失误也减少了。

通过这次实践让我认识到凡事一定要坚持，面对社会上形形\*\*的人，也要学会怎么面对，同时，我也学会了要以礼貌温和的态度与人交流，用心去对待身边的人。我相信，这次经历会成为我人生中的美好回忆，它也会时刻的鼓励我不断前进，在人生的旅途中越走越长。

时间飞逝，告别了短暂的假期，新学期即将开始，在新的学期里我将会收起那颗脆弱敏感的心灵，用坚持不懈的汗水为自己的明天，为自己的目标而奋斗，我坚信那溅在路上的滴滴汗水，是为我将来的成功奏响的旋律。

今年暑假，我有幸去了一次有意义的“社会实践”活动，在xxx市象山南路洪客隆促销卡夫果珍。总结这十天以来的工作，我知道了在外兼职并不是一份轻松的差事，虽然每天除去吃饭时间只工作4.5个小时，但还是让我体会到了工作的艰辛，赚钱的不易。以及在超市的促销过程中发现，尽管卖的只是一袋食品，还是发现社会的贫富差异巨大，以及人们的素质差异。还让我感到超市这段期间二楼虽然在装修，应该是比较混乱的，却依然有着严格的管理系统。

现在从头说起，7月30日在同学的介绍下来到卡夫果珍公司面试促销员，在询问热心门卫大叔后知道在11楼，于是打起精神，坐上电梯，希望带着好的精神面貌去面试。刚下电梯，门都是锁着的，并且现在时间还早，约定的时间是下午2：30。于是决定等到约定时间前再进去。几分钟后，另外3个女生从电梯出来，得知是共同面试的。于是一起进去，发现给我们面试的万姐还没到上班时间。于是我们4人坐在一旁的办公桌等待万姐。不一会，竟又来了好几人。大约加起来有10个左右。...

开始面试了，万姐逐个让我们进行自我介绍，包括工作经历以及如何进行促销。我在08年暑假是有过一次促销经历的，恰好是卖雀巢橙c，与卡夫果珍是竞争对手。由于之前已有过几次促销经历，并且得知万姐喜欢声音大的女生，于是悄悄将声音提高好几分贝，并且自我介绍起来挺自信的。将自己的工作经历说出来，强调当初的卖点是雀巢与kfc合作的，这样容易招染顾客。告诉顾客雀巢橙c在kfc也有卖的，却要好几元钱一杯。而自己买来冲的经济实惠，并且可以掌握浓淡，自己冲调安全放心，以及夏天补充维生素c等常用果珍促销手法。并且现在在搞特价活动还有小礼品赠送。其他人虽然没做过果珍的促销，却也是各有特色，有做过食品的，有做过化妆品的。都是一些能说会道的女孩子。

看得出来，万姐对我还是比较满意的，于是让我选了个离家较近的象南洪克隆。再挑选了几个女孩子。其他人则等待8月8日王子饼干的促销或者是未选上。期间3点半又来了几个女生，竟然是迟到的。其实，遵守约定时间对于面试成功那是非常重要的。下午经过培训，7月31日去看下现任促销怎么做的，经过交接，8月1日就能正式上岗了。原定是工作1个月的。为何只有十天后文交代。

接下来开始培训了，万姐让我们准备笔和纸，她报卖点，我们记下来。掌握了一些产品信息以及卖点我们开始背诵了，“卡夫果珍魔幻世界让孩子爱上喝水，欢迎免费品尝卡夫果珍。现在搞特价啦，原价14.4现价12.9，里面是20条独立包装，冲调方便，夏天多喝果珍帮助孩子多喝水，补充维生素c，老少皆宜，老人家喝促进人体对铁和钙的吸收。并且采用最新碱糖技术，糖尿病人也可以喝现在还送一个价值2-3元的魔幻喷水器等等”这些就是一些基本叫卖了。顺利通过后。回到家准备明天的交接了。

由于骑车比较方便，于是31日晚上来到洪克隆，这里最近开始装修。感觉超市比较混乱，找卡夫的堆头找了一圈，发现摆在角落的冰柜边上。由于是晚上，人还是比较多的。现任的促销员正在忙着绑礼品。和她打过招呼后2人随便聊了聊。发现竟然是同一所学校，只不过她在继院。并且是即将面临毕业的大四学姐，还是住在同一栋楼(她住4楼，我住1楼)。他是江苏人，今年暑假没有回家，与同学合租了房子在南昌打工。一个人在外一定不容易，觉得她挺厉害也挺不容易的。熟悉了下地理位置就能安心回家准备明天的工作了。

1日下午，提早十分钟到达，开始冲调免品，以前在雀巢是导购阿姨冲好了浓度的，这次轮到自己冲了，平时也不爱喝这个，大姐又说不要放太多粉，后来才知道冲的是多么的淡。品尝的顾客都说很酸，有经验后，基本能掌握冲调的浓度了。发现免品的口感对于销量实在是很重要，所以为什么说产品的品质最重要呢?如果东西不好喝，没喝过的人完全不会考虑去买，甚至喝过人说这是柠檬味的吧(其实免品做的都是甜橙，只不过冲的很淡所以好酸)如果产品口感不错，就可以吸引顾客购买的欲望，再加上介绍，赠送的小礼品，搞特价活动，以及对人体的好处，一些年轻家长都比较容易购买。对于最难卖的是那种老人家带着小孙子逛超市的，用另外一个促销员的话说，老人家都是“铁石心肠”。当然也有例外。只能说老人家都比较会过生活，并且十多元钱一包的东西他们还是觉得挺贵的。当然也有例外的。所以我们的消费群体主要针对一些儿童以及一些年轻人。

在屡战屡败，重新再战后，大约看得出哪些人可能购买或根本不会购买，在人多的时候就能选择购买几率大的人介绍。然而超市二楼在装修，所以东西摆在一楼显然是放不下的，于是在这么一个大超市竟然找不到很多东西。这无疑影响了超市的客流量。尤其在工作日的时候，到了晚上，人依旧是少的可怜，2、3分钟也就推过来一辆购物车。耍进口才和尽量的保持亲和力后，每天的销量却只能维持十多袋，显然是跟不上销量的，最多的一次也就8月9日卖了将近30袋。于是公司开会决定，停掉销量不好的几个超市的促销活动。

期间，有一些小插曲引人深思。在我附近工作的认识了3个促销员。绿盛牛肉干的，五洲牛肉干的，还有一个小厂家叫拿趣牛肉干的。在人少的时候，吃饭的时候我们聊一聊。彼此都是大学生，又同在外兼职，话题还是蛮多的。然后大约在7号晚上，我正在叫卖，卡夫的导购大姐走过来对我说，工作的时候千万不要偷吃免品，我莫名其妙，告诉她我从来不喝果珍的。她告诉我说卖拿趣的那个女生被保安抓走了。原来那个女生吃了给客人免费品尝的牛肉干，按照超市规定以及我们上岗前签订的工作协议，是不能偷吃免品的。当时非常非常吃惊，因为大姐告诉我说至少罚500.处罚真的很严厉啊。后来听他们说的细节是这样的：保安是穿便衣的，那个女孩子不认识他，之前我们就知道她会吃牛肉干，她告诉我们这样方便给客人介绍牛肉干的口味。那保安就在那个女生边上，告诫了2次不能吃牛肉干，撞见第三次后，保安问她在吃什么，她拿着包装纸给他看看样子女孩子以为保安是客人打算介绍一番。保安见状就说你跟我走一趟。我和另外几个促销员为那女孩子的遭遇感到同情，但从这件事件后我们可以得知，在未来走向社会后，工作中的规章制度一定要遵守，无规矩不成方圆，一定要约束好自己，更不能触犯了法律!回家后与老爸讨论此事，得出结论，罚钱事小，名誉是大啊!那个女孩子在这工作第四天，每天三小时15元的报酬，4天才60元，不但自己罚钱，厂家也要罚钱，真是得不偿失啊!

第二天那个女孩子就再也没来上班了。我却发现边上7，8个超市工作的阿姨围在一起七嘴八舌的讨论着什么，猜也猜得到是昨天那件事轰动了超市，毕竟在超市工作也挺无聊的，发生这么大一件事肯定要成为阿姨们口中好几天的话题，一问绿盛促销员确实是如此，我们感慨道，是不是我们上了年纪也会这样啊。这让我知道要提升自我素质必须表现在一言一行。

实践期间还有不得不提的2个人，就是住在超市楼上一个11岁的小姑娘，个头却有1米6了，以及她每天抱在手上1岁的弟弟。30号我去交接那天就看到他们了，小姑娘站在促销员旁边帮她绑礼品，当时我没多想，看样子还以为是促销员的亲戚呢。开始工作了他们走到我边上，你一言我一语很快熟络起来，她的弟弟尤其可爱，很像宝贝计划里的小孩子，大大的眼睛，肉肉的脸蛋。每天有客人经过时我就介绍，没人时与她聊聊，有时她也抱着弟弟与其他促销员聊天。她的弟弟特别招人喜爱，不光我们几个促销员喜欢，超市看似凶巴巴的阿姨也喜欢得不得了，看那逗弄小宝贝的样子惹得她姐姐和我们很无语。每天吃饭的时候她也跟着我们，因为她吃饭比较晚。由于工作时间，有时晚上我一个人的时候都是她陪着。就这样有点形影不离的感觉。在最后一天工作的晚上，我换衣服时卖米的阿姨问道我们，我说那是小宝贝的姐姐。她说那你是小宝贝的阿姨吗?我说完全不认识呀，另外一个阿姨也感到很吃惊说你们长得怎么很像。不说不知道，一说我也觉得呢。也许是在一起久了的缘故吧，让大家产生了错觉。在一起好几天了虽然她们只是小孩子，但他们无形之中帮我减少工作中的沉闷，带来了乐趣。真的很感谢你们。我是第二天才得知超市促销活动已暂停的。今天晚上去超市拿工衣，找了2圈没看到他们，应该是小姑娘吃饭的时间。很舍不得他们老会想起他们，打算下次其他促销员在的时候再去向他们告别一次。小姑娘虽然只有11岁，只是个孩子，却很童真。也很懂事。她还有一个3岁的弟弟，奶奶在家做家务，父母在外工作，平时只有她带带弟弟，换做是我，应该是做不来的，别看小宝贝看着可爱，却肥嘟嘟的，抱起来不是轻松的事，还要处理他的便便。所以说穷人家的孩子早当家，还有流言蜚语说怎么小孩子带着小孩子。所以啊，只希望那个小姑娘长大了能好好读书，有一份好的收入，以后就能更好的生活了!

实践中收获了许多也得到了许多。工作中提高销量的方法，销售方面的一些知识，一些方法。以及要遵守企业的管理制度。和人与人之间的情感得失。有了这次实践活动，使我无聊的假期变得更有有意义起来，也让我知道时间就是金钱，时间创造价值。作为当代大学生，要有效利用时间，提升自我素质，在未来的时间要多在我的专业方面下功夫，争取一次性考级成功!

通过两年的大学学习，了解了许多的医学知识，迫切需要进行巩固和实践，在这样的情况下，我来到了县人民医院，在这里进行了社会实践，学到了许多的知识，对所学的知识有了更深刻的认识和体会。也对以后所从事的工作有了更加的认识。

社会是一个大课堂，又是人生的大舞台，大学生社会实践是大学生走向社会，接触社会，了解社会，投身社会的良好形式;是促使大学生积极投身国家建设，向群众学习，培养锻炼才干的好渠道;是提升思想，修身养性，树立服务社会的思想的有效途径。通过参加社会实践活动，有助于我们在校大学生更新观念，吸收新的思想与知识，培养了我们动手和动脑的能力，同时也认识自我，有助我们树立正确的人生观和价值观;认识社会，体会社会，增进个人社会责任感。

医学是个神圣的学科，也是个伟大的学科，需要从业人员有很好的基本技能和专业的知识，也需要从业人员有很好的沟通能力，社会实践期间，对医患关系等有了更深刻的认识，也对国家的政策有了一点了解。

有这样一句话：“小病拖、大病扛、病危等着见阎王”。我从小生活在农村，我算是亲眼目睹了这种现象，更是见识到了贫困所给人们带来的严峻的生存现状，同时我已深切地感受到那种缺医少药是什么样的尴尬现状，以前很多村民有了小病就随便开点儿药来吃，管用就吃，不管用就扛过来甚至不理了。现有的医疗保险制度也就是新型农村合作医疗制度参加的人数多了，报销的比率高了，手续简单了，看的起病的人多了。不过，作为一名医学院校的学生、一名在高校接受思想政治教育的医学生，偶尔看到这样的情形，有些患者的费用不够而病人又迫切需要救治，医务人员不与理睬，耳旁那一声声哀怨的声音那么刺耳，眼中那一幅幅苍桑的面孔依然鲜活，心中那一缕缕扶贫的热情更加深切……，我感慨万千。

一个平凡的医学生，到底能做些什么?知识就是力量，这是我们脑海里定性的东西了，医学是个知识的海洋，活到老学到老，但在这有限的几年中，我们要尽自己最大的努力去做好自己的本职工作，学好专业知识。当然我们所面对的是鲜活的事实，事实上许多东西和我们书本上学得有许许多多的不同，特别是面对病人时其疾病并非书上所说的那么典型，医学更是一门实践科学，他不仅要学好书本上的知识，更要注重每一次实践，同时还要积极为自己创造实践学习的机会。记得有这样一句话“人生不可虚度，悲叹在与没有贡献;贫困不是羞耻，失于未得到条件;疾病缠身出于无奈，世人仁爱之心却都能带来温暖”。对于现在医疗的现状，就像歌里唱的那样：“只要人人都献出一点爱，世界将变成美好的人间。”的确，面对现状，只要我们每个人都能投入到祖国的建设中去，我相信经过几年或者几十年他总会得到改善。

患关系是医务人员与病人在医疗过程中产生的特定医治关系，是医疗人际关系中的关键。著名医史学家西格里斯曾经说过：“每一个医学行动始终涉及两类两事人：医师和病员，或者更广泛地说，医学团体的社会，医学无非是这两群人之间多方面的关系”。这段话精辟地阐明了整个医学最本质的东西是医师与病员的关系。现代医学的高度发展更加扩充了这一概念，“医”已由单纯医学团体扩展为参与医疗活动的医院全体职工;“患”也由单纯求医者扩展为与相关的每一种社会关系。在学校的学习中，我们不仅要学足专业知识，也要学会如何处理医患关系，处理好了医患关系，患者才能得到应有的治疗。

**社会实践活动报告大学生篇十一**

社会实践是引导我们学生走出校门，走向社会，接触社会，了解社会，投身社会的良好形式；是培养锻炼才干的好渠道；是提升思想，修身养性，树立服务社会的思想的有效途径。经过参加社会实践活动，有助于我们在校大学生更新观念，吸收新的思想与知识。一个多月的社会实践，一晃而过，却让我从中领悟到了很多的东西，而这些东西将让我终生受用。社会实践加深了我与社会各阶层人的感情，拉近了我与社会的距离，也让自我在社会实践中开拓了视野，增长了才干，进一步明确了我们青年学生的成材之路与肩负的历史使命。社会才是学习和受教育的大课堂，在那片广阔的天地里，我们的人生价值得到了体现，为将来更加激烈的竞争打下了更为坚实的基础。我在实践中得到许多的感悟！

在公司里边，有很多的管理员，他们就如我们学校里边的领导和班级里面的班干部。要想成为一名好的管理，就必须要有好的管理方法，就要以艺术性的管理方法去管理好你的员工，你的下属，你班级里的同学们！要想让他们服从你的管理。那么你对每个员工或每个同学，要用到不一样的管理方法，意思就是说：在管理时，要因人而异！

俗话说：\"在家千日好，出门半\"招\"难！\"意思就是说：在家里的时候，有自已的父母照顾，关心，呵护！那肯定就是日子过得无忧无虑了，可是，只要你去到外面工作的时候，不管你遇到什么困难，挫折都是靠自已一个人去解决，在这一个多月里，让我学会了自强自立！凡事都要靠自已！此刻，就算父母不在我的身边，我都能够自已独立！

一切认识都来源于实践。实践是认识的来源说明了亲身实践的必要性和重要性，可是并不排斥学习间接经验的必要性。实践的发展不断促进人类认识本事的发展。实践的不断发展，不断提出新的问题，促使人们去解决这些问题。而随着这些问题的不断解决，与此同步，人的认识本事也就不断地改善和提高！马克思主义哲学强调实践对认识的决定作用，认识对实践具有巨大的反作用。认识对实践的反作用主要表此刻认识和理论对实践具有指导作用。认识在实践的基础上产生，可是认识一经产生就具有相对独立性，能够对实践进行指导。实践，就是把我们在学校所学的理论知识，运用到客观实际中去，使自我所学的理论知识有用武之地。只学不实践，那么所学的就等零。理论应当与实践相结合。另一方面，实践可为以后找工作打基础。经过这段时间的实习，学到一些在学校里学不到的东西。因为环境的不一样，接触的人与事不一样，从中所学的东西自然就不一样了。要学会从实践中学习，从学习中实践。我们不只要学好学校里所学到的知识，还要不断从生活中，实践中学其他知识，不断地从各方面武装自已，才能在竞争中突出自已，表现自已。

选择了工业设计为专业的我，在这次实践中自然比较关注这一环。虽然在实践中只是负责比较简单的部分，但能把自我在学校学到的知识真正运用出来也使我颇感兴奋！在学校上课时都是教师在教授，学生听讲，理论部分占主体，而我自我对专业知识也能掌握，本以为到了企业实践应当能够应付得来，可是在企业里并没想象中如此容易。平时在学校，设计不合理改一改就能够交上去了，但在公司里，老板可不喜欢出错。所谓“逆水行舟，不进则退”，企业要时时坚持着这种竞争状态，才能在市场中立于不败之地，就因为这样，企业会对每一个在厂的员工严格要求，每一个环节都不能出错，这种要求在学校里是学不到的，那里更需要的是与实际相结合，仅有理论，没有实际操作，只是在纸上谈兵，是不可能在这个社会上立足的，所以必须要异常细心谨慎，并且一旦出错并不是像在学校里一样教师打个红叉，然后改过来就行了，在公司里出错是要负上职责的，这关乎公司切实的利益损失。

实践，就是把我们在学校所学的理论知识，运用到客观实际中去，使自我所学的理论知识有用武之地。只学不实践，那么所学的就等于零。理论应当与实践相结合。另一方面，实践可为以后找工作打基础。经过这段时间的实习，学到一些在学校里学不到的东西。因为环境的不一样，接触的人与事不一样，从中所学的东西自然就不一样了。

要学会从实践中学习，从学习中实践。并且在中国的经济飞速发展，又加入了世贸，国内外经济日趋变化，每一天都不断有新的东西涌现，在拥有了越来越多的机会的同时，也有了更多的挑战，前天才刚学到的知识可能在今日就已经被淘汰掉了，中国的经济越和外面接轨，对于人才的要求就会越来越高，我们不只要学好学校里所学到的知识，还要不断从生活中，实践中学其他知识，不断地从各方面武装自已，才能在竞争中突出自已，表现自已。

在餐厅里，别人一眼就能认出我是一名正在读书的学生，我问他们为什么，他们总说从我的脸上就能看出来，呵呵，也许没有经历过社会的人都有我这种不知名遭遇吧！我并没有因为我在他们面前没有经验而退后，我相信我也能做的像他们一样好。在学校里也许有教师分配说今日做些什么，明天做些什么，但在那里，不必须有人会告诉你这些，你必须自觉地去做，并且要尽自已的努力做到最好，一件工作的效率就会得到别人不一样的评价。在学校，仅有学习的氛围，毕竟学校是学习的场所，每一个学生都在为取得更高的成绩而努力。而那里是工作的场所，每个人都会为了获得更多的报酬而努力，无论是学习还是工作，都存在着竞争，在竞争中就要不断学习别人先进的地方，也要不断学习别人怎样做人，以提高自已的本事！记得教师以往说过大学是一个小社会，但我总觉得学校里总少不了那份纯真，那份真诚，尽管是大学高校，学生还终归坚持着学生的身份。而走进企业，接触各种各样的客户、同事、上司等等，关系复杂，但我得去应对我从未应对过的一切。记得在我校举行的招聘会上所反映出来的其中一个问题是，学生的实际操作本事与在校理论学习有必须的差距。在这次实践中，这一点我感受很深。

在学校，理论的学习很多，并且是多方面的，几乎是面面俱到；而在实际工作中，可能会遇到书本上没学到的，又可能是书本上的知识一点都用不上的情景。或许工作中运用到的只是很简单的问题，只要套公式似的就能完成一项任务。有时候我会埋怨，实际操作这么简单，但为什么书本上的知识让人学得这么吃力呢这是社会与学校脱轨了吗也许教师是正确的，虽然大学生生活不像踏入社会，可是总算是社会的一个部分，这是不可否认的事实。我们也要感激教师孜孜不倦地教导，有些问题有了课堂上地认真消化，有平时作业作补充，才能比一部人具有更高的起点，才有更多的知识层面去应付各种工作上的问题，作为一名新世纪的大学生，应当懂得与社会上各方面的人交往，处理社会上所发生的各方面的事情，这就意味着大学生要注意到社会实践，社会实践必不可少。毕竟，1年之后，我已经不再是一名大学生，是社会中的一分子，要与社会交流，为社会做贡献。

只懂得纸上谈兵是远远不及的，以后的人生旅途是漫长的，为了锻炼自我成为一名合格的、对社会有用的人才，很多在学校读书的人都说宁愿出去工作，不愿在校读书；而已在社会的人都宁愿回校读书。我们上学，学习先进的科学知识，为的都是将来走进社会，献出自我的一份力量，我们应当在今日努力掌握专业知识，明天才能更好地为社会服务。

支教活动社会实践报告范文

深入中学建调研活动社会实践报告

关于社会实践活动调查报告

大学生暑假社会实践活动报告

关于大学生社会实践调研活动报告

大学生2024寒假社会实践活动报告

社会实践活动证明

大学生暑期社会实践活动总结报告

三下乡社会实践报告活动总结范文

**社会实践活动报告大学生篇十二**

为发扬中国“尊老爱幼”的传统美德，树立尊老敬老新风，7月3日下午，我系暑期三下乡5名成员奔赴山西省昔阳县中心敬老院，看望老人，奉献爱心。

顶着炽热的太阳，经过半个小时左右的路程，我们到达了敬老院。

在一栋较为简陋的房子里，我们见到了一群非常和蔼、慈爱的老人。

纵使生活的环境并不完美，但他们依然用欢笑向我们传播了满满的正能量。

成员们在跟老人们进行了亲切的问候后，将自己带来的礼物送给了老人们，并与老人们展开了热闹的交谈。

其中有一位89岁高龄的老爷爷，一直给我们讲述他们那个年代的奇闻趣事，告诉我们在那个动乱的时代，共产党是怎样为了人民的安定而艰苦作战，教育我们一定要忆苦思甜。

虽然他的脸庞因为饱经岁月的风霜而布满了皱纹，但他的一言一行却始终透漏着乐观和感恩。

我们的欢声笑语透过窗户，穿过田野，一直传到很远很远......

尽管大家在语言交流上存在障碍，而且部分老人听觉不好，或是口齿不太清楚，但我系小分队的成员们还是聚精会神地听着19位老人的故事和一些“唠叨”,看着老人们的笑容，成员们也开心地笑了。

在感受快乐的同时，我们也深深反思，作为一名大学生，我们又是否尽到了自己的义务，为社会为公益贡献出了自己的绵薄之力呢。

安逸的生活使得我们这一代人已经逐渐淡忘社会赋予我们的使命，而我们又该如何把志愿互助的精神继续传递下去呢?在这短短的一段志愿服务时光中，我们收获了很多的感动和感悟，做志愿者的快乐就像冬日里温暖的火苗，虽然渺小却点燃了整个冰冷的寒冬。

历时5天的实践时间即将结束，此次通过开展敬老院慰问老人的活动，让老人们感受到了社会的温暖以及对他们的关心，使他们对生活有了更多的憧憬和希望，也进一步促进了和谐社会的发展。

针对敬老院老人所出现的心理问题，小分队成员提出建议，希望政府能履行好提供社会公共服务的职能;加强公共基础设施、公共卫生设施建设：建立养老院基本医疗卫生制度。

诚心诚意为老人服务，尽心尽力解难事，坚持不懈做好事。

而作为大学生暑期三下乡小分队的成员也要发挥自己的作用，弘扬中华民族尊老爱幼的传统美德。

每个人的性格决定了他的爱好，也同时反映了他在书店里的图书选择，我们以学习小组为单位，组织了一次社会调查的活动。

下面是我们调查的结果以及收获。

时间：xx年2月17日 星期日

地点：泉城路新华书店

早上10点左右，书店里不算多的读者分散在各个书架旁。

有的是随便翻看，漫无目的的翻阅;有的是聚精会神的学习，在书中汲取知识;还有的是在为自己的孩子选书……可能是人少的关系，导致我们没法进行计划的调查。

一个小时匆匆而逝，11点多，书店的人潮上来了。

我们开始进行调查，调查结果如下：

喜欢当代小说的人数不算多，共八人左右，部分读者喜爱的理由是比较靠近生活，有亲切感，比较适合平时在闲暇的时间进行阅读，热爱中国古典文学的读者也在少数，共七人，有的读者喜爱是因为想多了解一下古典文学这方面的知识，有的`读者喜爱是因为是这方面的爱好者，研究这方面的知识。

科普科幻类的书架旁，大部分都是儿童，共有14人。

他们每个人手中的书都有所不同，其中最受欢迎的是《科幻小说精选集》，原因是内容全，而且很吸引小读者。

快开学了，当然最受欢迎的图书还是学生用书、教材用书。

每个学生都在为迎接新的学期而做着充分的准备，购买学习用书的人数也居多，每个学生都对自己的薄弱点做着充分的估计。

通过调查，明显的看出，购买学生用书的人数最多，可见学生们对学习的热情很高啊。

高尔基曾经说过：“书籍是人类进步的阶梯。”一个人的生活中没有书籍，就好似昏暗的夜里没有光亮。

逆水行舟，不进则退，假若你的生命里没有书籍的渲染，那你也不再会原地踏步，而会退步，甚至被整个世界所抛弃。

读好书，好读书，读书好。

读好书，我们会豁然开朗;好读书，我们度过的时光会更有意义;读书好，会让我们眼前一亮。

**社会实践活动报告大学生篇十三**

关于空巢老人的社会生活

黑龙江省绥化市

帮助空巢老人的生活，调查空巢老人社会生活，来呼吁更多的人帮助弱者。

探问，实地调查，道听途说等等。

作为当代青年，我们有着为人民服务的理想，因而我们应该多帮助这些老人。我们很多大学生一到大学就加入了青年志愿者协会，但每次活动明额有限，我们很难得到一次历练的机会，我们何不放开视野观望周围需要帮助的人，其实做好事处处可以做，何必只等着上面吩咐任务，只要我们本着为人民服务的理想，我们历练的机会很多，就像谈到空巢老人，他(她)们如果可以得到你的帮助，他(她)会多么的感动。

1月20日我到外婆家了解了她的一些生活情况，当时正是中午，她说这里有鱼，你自己切好自己喜欢怎样吃就怎样煮，她就去洗米了，接着就在电饭煲上煮饭了，我在一边用煤气在锅里煮鱼时，却发现电饭煲上的閘我外婆忘按了，我就帮着按了一下，过了一会，电饭煲好像停了，却无意看到我外婆家里也安上了电表。我想我舅舅，舅妈怎么会这样对待我外婆这样一个空巢老人。以前，我们过来时，他们可是很好的，如今却……后来我外婆就在灶上煮饭，我就负责在煤气灶上炒菜。过了好长时间我们才吃上饭，边吃饭时外婆告诉我：“你隔几天来一次，帮我做顿饭我动不了，自己一个人也不想煮饭，一直都是一天吃一两顿，我立刻就答应了，想到自己这次有好长的假期。吃完饭后，我问她：“你的被单要洗吗?”她说：“不用你洗，我知道你妈妈身体不好，不可以像以前一样指望着她来洗了，你家里也有好多事需要你做，我就自己洗了，但叫你大舅叫了半天他都不动，我就自己去清了，清了半天都没清干净，后来累了就坐在门口，过了一会，看到有人往这边走，就喊他帮我清了。被单被套就不用你洗了，你只要隔几天来给我做顿饭吃，我就会很高兴的。”我坐了好长时间才回家了，在回家的路上我在想，我外公去逝后，我外婆一个人一直坚持到现在，什么事都是她一个人做，现在她都八十多岁了，以前还有我妈妈帮忙，现在我妈妈身体不好也无力帮她了，而我舅舅他们虽离她很近，但却都不管她。

通过以上的调查，我认为空巢老人真的需要儿女们的呵护与关心，我写这次报告也是希望的人可以关心自己的父母与身边的老人，当老人受到重视时她(他)们就不会承受心理和精神上的巨大压力。社会上许许多多的老人，他(她)们各自承受着不同的\'压力，痛苦以及面临各种各样的困境，无不值得我们伸出援手。而据我所知，只有福利院的空巢老人才真正得到我们年志愿者协会的帮助，可见我们青年志愿者协会的一大弊端。

因此，我希望我们作为新青年要好好把握自己的学习时间和命运，不仅是为了我们自己过上幸福的生活而努力，同时也是为我们的父母和儿女创造优越的生活条件。因此，我们一起努力吧!尽全力去奋斗，以避免今后怨天尤人。

本文档由028GTXX.CN范文网提供，海量范文请访问 https://www.028gtxx.cn