# 2024年营销会议主持词开场白 营销会议主持稿(通用12篇)

来源：网络 作者：心旷神怡 更新时间：2024-04-27

*范文为教学中作为模范的文章，也常常用来指写作的模板。常常用于文秘写作的参考，也可以作为演讲材料编写前的参考。范文书写有哪些要求呢？我们怎样才能写好一篇范文呢？下面是小编帮大家整理的优质范文，仅供参考，大家一起来看看吧。营销会议主持词开场白篇...*

范文为教学中作为模范的文章，也常常用来指写作的模板。常常用于文秘写作的参考，也可以作为演讲材料编写前的参考。范文书写有哪些要求呢？我们怎样才能写好一篇范文呢？下面是小编帮大家整理的优质范文，仅供参考，大家一起来看看吧。

**营销会议主持词开场白篇一**

尊敬的各位来宾、亲爱的中老年朋友：

大家，早上好！

“开拓健康视野、更新健康理念”，这里是“增强免疫 预防疾病――珍奥健康联谊会现场；本次活动是由中国健康教育协会、珍奥集团股份有限公司联合举办的。借此机会，请允许我代表珍奥集团公司的全体同仁对您的到来表示衷心地感谢和热烈的欢迎！今天来自大连市各周边地区的朋友珍奥生命园欢聚一堂，可以说机会非常难得现在还是让我人一同来认识一下。首先让我们欢迎来自瓦房店的朋友、来自普兰店的朋友、来自金州的朋友、来自中山区的朋友、来自西岗的朋友。在这里我再一次代表我们珍奥人祝愿在坐的每一位朋友能够健康永久、青春常在。

公益活动 9：05―9：15

21世纪是生命科学的时代，也是人类追求健康长寿的时代，作为发展健康产业的珍奥人始终紧跟时代的步伐，以“立足生命科学、造福人类健康”为已任，为人类健康事业的发展做着不懈的努力。无论是98年的抗洪抢险，还是今年上半年的非典，珍奥人再一次通过自己的实际行动向世人证明了珍奥大爱无处不在。到底珍奥人是如何通过自己的实际行动来发展健康事业的呢？还是让我们通过大屏幕一同来了解一下。

9：15―9：25 游戏

随着“珍奥关爱老年健康”行动的深入开展，越来越多的朋友加入到了珍奥健康队伍的行列当中。他们所得到的不仅是身体上的健康、更重要的是对生命意义的理解。我们珍奥人流行着这句话――“生命诚可贵、健康价更高，若要做选择，后者更重要！现场的来宾朋友：“您想拥有健康的，请快速把手举起来！”“您认为您现在就非常健康的也请快速把手举起来！”既然这么多朋友这么有自信，咱们不如现场比试比试怎么样？好哇！怎么比呢？规则非常简单，首先请各地区派出两名来宾、两名员工抓紧时间到前台来。好，现在所有的参赛队员都已经到前台来了，我们今天的比赛内容就是看一看哪一方队员协调能力更强，集体合作能力更强。规则非常简单：一名员工吹汽球、两位来宾运汽球、另外一名员工接汽球。对运汽球的队员有所要求――不允许动手，只允许用后背夹汽球。准备，计时，开始！

专家介绍9：20―9：25

不论比赛结果如何，大家都在为健康做着不懈地努力。那么到底什么是健康，怎样才能达到真正地健康呢？我想这个问题还是需要专家来帮我们解答。今天我们还特别为大家邀请到了一位特殊的专家，他就是来自于中国健康教育协会健康教育专家王森教授。王教授在去年10和今年的6月受邀于马来西亚演讲，再次赢得高度称赞和广泛好评。今天，回国不久的王森教授也亲临到了联谊会现场，让我们用热烈的掌声，有请王森教授上场，为我们带来精彩的健康讲座！有请王森教授！

讲座9：25―10：00

健身操10：00―10：10

老顾客发言10：20―10：40

通过王森教授的讲座，我想大家已经明白了只有基因健康，人体才能健康，而基因的营养素就是核酸。作为全国最大的核酸产业化基地――珍奥集团公司，其主打产品――珍奥核酸与同类产品相比，有无可比拟的优势。

一、 高起点 珍奥核酸产品的生产企业――珍奥集团公司为国家火炬计划重点高新技术企业；珍奥核酸系列产品被列为98’国家火炬计划项目；正是在这个基础上，珍奥核酸开始走向全国、走向世界。

三、 高标准

五、 高品味 是指珍奥核酸产品的文化内涵、文化品味和服务品次高。珍奥核酸蕴含了现代分子生物学和传统养生文化的精髓；其次，蕴含了公司与员工致力社会公益事业，立足生命科学、造福人类健康，以大爱为核心地企业文化；并与中国健康教育协会共同在全国展了“老年健康教育爱心工程”。

咨询时段10：40―在中国率先通过11：40

自珍奥核酸上市七年多来，已经有八十多万的消费者服用，许多通过服用又重新获得了健康。今天在我们的活动现场就有许多珍奥核酸的\'受益者。现在我们就把时间留给他们，让他们同大家聊一聊服用核本能前前后后的一些感受。听了几位来宾的发言，我想大家一定都希望和他们一样拥有健康的身体和快乐的心情。没有服用珍奥核酸的朋友在心中一定会想，我服用核酸也会有这么好的效果吗？带着这个疑问，您可以向后方邀请到的专家进行咨询，相信他们会给您一个满意的答案。另外，为了答谢各位的到来，我们还为大家准备了几轮幸运的抽奖环节，每位来宾都将凭借手中的蓝色抽奖卡参与抽奖，都有中奖的机会！希望大家在接下来的几轮抽奖环节交好运、中大奖！好，现在就进入今天的咨询时段。

**营销会议主持词开场白篇二**

尊敬的各位来宾、亲爱的朋友：

大家，早上好！

“开拓健康视野、更新健康理念”，这里是“增强免疫预防疾病——xx企业健康联谊会现场；本次活动是由中国健康教育协会、xx企业集团股份有限公司联合举办的。

借此机会，请允许我代表xx企业集团公司的全体同仁对您的到来表示衷心地感谢和热烈的欢迎！今天来自xx市各周边地区的朋友xx企业生命园欢聚一堂，可以说机会非常难得现在还是让我人一同来认识一下。

首先让我们欢迎来自xxx的朋友、来自xx店的朋友、来自xx的朋友、来自xx区的朋友、来自xx的朋友。

在这里我再一次代表我们xx企业人祝愿在坐的每一位朋友能够健康永久、青春常在。

**营销会议主持词开场白篇三**

启动大会主持稿 开场白： 各位尊敬的领导、各位优秀的业务精英们大家下午好！ 金秋八月，丹桂飘香，江海大地，飓浪滔天，在7月19日至8月18日第一阶段的角逐中，通州儿女浴血奋战，战高温、斗酷暑，一举闯关成功。这是全体业务伙伴辛勤劳动的结果，这是全体业务伙伴团结奋战的结果，这是全体业务伙伴同舟共济，齐心协力，为公司而战，为荣誉而战的精神体现，现在我提议，把最最热烈的掌声送给辛勤劳动，努力拼博的我们自己。

一业绩分析 当我们全力以赴拓展组织的时候，飓浪行动犹如一道闪电，送来了暴风雨的气息，当滔天的飓浪，扑天盖地而来时，我们犹显措手不及，但是我们通过一阶段的闯关行动，我们用我们自己的行动彰显了通州儿女的铮铮铁骨，让全辖业务伙伴认识到通州公司的全体业务伙伴们是真正攻无不克、战无不胜的寿险精英；但是在一阶段的竞赛中我们也清醒地意识到山外青山楼外楼，俗话说知已知彼，百战百胜，今天当我们感知成绩的同时，我们更是清醒地看到了差距，我们将以为榜样，扬其长避其短，在以后的赛段中力拔头筹，首先有请个险部经理为我们作飓浪行动业绩分析。

李江红说，她的成功是因为她有一颗感恩的心：要学会感激，感激一切使你成长的人：感激伤害你的人 ，因为他磨练你的意志；感激绊倒你的人 ，因为他强化你的双腿；感激欺你的人， 因为他增进了你的智慧；感激藐视你的人 ，因为他觉醒了你的自尊；感激遗弃你的人，因为他教会你该独立！ 成功的人之所以成功是因为其海纳百川的胸怀，因为凡事感激的人拥有的是积极的心态，而心态铸造命运，态度决定一切。只有不断的寻找机会、准备机会、创造机会的人才真正是强者，而一切只看到昨天和今天的人，是没有未来的！ 李江红从一个普通的女性，跨跃寿险事业的实质八年后，在许多人的心目中，成为一个手持神灯、指引方向的女神。在我们在坐的每一位伙伴的心目中都有一个梦想，如何将梦想有朝一日也像李江红一样变成耀眼的事实？我相信在三季度末我们都将有机会一睹神者风范，一领全国第一的风采，当然也会让我们心中的种种疑惑与困惑迎刃而解！但是机遇总是留给那些已经准备好的人，那么接下来就让我们看一看究竟有哪些幸运儿，率先浮出水面，一揽与寿险女神会晤的先机？ 四、互授锦旗： 在一阶段的竞赛中，通州的七大区部更是千帆竞发，喜观百舸争流，波涛汹涌，难掩精英豪迈！ 今天，我们的七员骁将，更是率领各路精英会聚北山饭店，一展飒爽英姿！接下来有请各区部主任上台，互授锦旗！

五、区部主任发言： 高经理的精彩发言无疑是给沸腾的通州精英添薪加油！再次掌声感谢高云飞经理。面对一阶段的小胜小负，相信七大区部主任的心中一定各有感悟，接下来有请各区部主任上台发言。

**营销会议主持词开场白篇四**

开场10分钟前：

各位xxx朋友请安静一下，我们的会议马上就要开始，有上洗手间的请抓紧时间。（播放轻音乐）

幕后：

你是春风复苏我的世界我是春雨泛绿你的苍白

我们用爱心捍卫生命让笑脸如花在大地盛开

我们相互祈祷我们相互信赖

只要人人健康何惧重重叠叠的疾病

我们息息相关我们共赴现在

只要人人健康我们用爱心捍卫生命的风采

走向台前：

（边走边说）载着祝福，伴着初冬丝丝的寒意，我们欢聚一堂，为生命，为健康，为有一个幸福的晚年而喝彩！

愿幸运幸福像春雨滋润万物般飘洒在你左右；

愿健康快乐像阳光普照大地般环绕在你身边。

现在，请允许我宣布xx糖尿病康复工程感恩回报大型联谊会现在----开-始！（礼花）

今天看到这么多人来到现场我很高兴，又能见到老朋友，又能结识新朋友了。老朋友们可能都认识我，我叫xx。今天远道而来的朋友是哪里的呢？好，请大家认识一下，来自xx的请挥挥手；来自xx的请招招手。对于大家的到来，表示热烈的欢迎。（掌声）来自的朋友你们在哪里？同样热烈的掌声欢迎你们！

xx的朋友们，你们很早就起床了吧，这么冷的天，大家真的很辛苦啊，再次以热烈的掌声对大家的到来表示感谢。这么辛苦，大家还能来到这里，为的是啥啊？（大家有回答参加联议会的，有回答健康的）。大家是为xx糖尿病康复工程而来，是为健康而来。

既然我们今天有缘分坐在一起，那就让我们彼此认识一下，交个朋友，握握手。好，请大家站起身来，同你前后左右的朋友握握手，问问好，你好，你好！你好，你好！这一握手呢，就拉近了我们之间的距离，也使我们变成了朋友，只要你每天认识一个朋友，相信你的心情每天都会快乐，那么你的身体也就会越来越健康！好，大家请坐。

下面有请工程领导xx先生为本场联谊会致辞：（领导讲话：20xx年4月，在中华预防医学会xx分会及省防疫站的共同倡导下，我们组建了xx省糖尿病康复工程。自工程成立至今，已走过5年的风雨历程。在工程推广的地区，糖尿病得到良好的控制，病友的身体健康得到有力的保障。尤其是当我们看到广大病友在工程的正确指导下，战胜病魔，恢复自信，找回了昔日的笑容与神采时，我们感到特别的欣慰。这也是我们继续战斗，更好的为广大病友服务的最大动力。因为你们的健康与幸福，是我们最大的心愿！最后，在这感恩节的大好日子里，再次欢迎大家的到来，并预祝本次联谊会圆满成功！谢谢大家！）

今天，值此感恩节的大好的日子里，在这么好的会场里，在这么好的布置里，我们还请到了很好的专家，让大家能学到很好的知识。让我们以热烈的掌声欢迎他们的到来，今天到场的专家有……（介绍专家，边介绍边由礼仪小姐领着上台，专家每人讲一句话）好，感谢领导和专家组的致辞，让我们再次以热烈的掌声欢送他们回贵宾席入座。

是的，今天的确是个好日子，我们有幸请到了我省著名的歌唱家xx老师，她将为大家演唱歌曲《好日子》，掌声欢迎x老师。

（在演员表演过程中，主持人不时的发出赞叹、惊讶声，并鼓励各地的患者参与进来，让所有会员把桌上的气球抛起来，以营造气氛。）

谢谢x老师的精彩的演唱……

大家今天来这里的目的是为了健康，最想的是学到知识得到健康吧！大家是不是早就期待着听教授讲的宝贵健康知识了呢？大家可不要随意走动讲话啊，精彩十分，不容错过。有请敬爱的xx教授。

……（专家讲课）

感谢xx教授的精彩讲解。xx教授讲得非常棒，我们大家都受益匪浅。学到的这些真知灼见对我们将非常有帮助。让我们以热烈的掌声欢送xx教授。大家都应该看到了会场两边的几个大中国结了吧？我们一起来念上面的文字好吗？来，唐笛克……，哦，原来大家都知道它们呀！（有节奏的念出产品的名字，简单介绍两种产品及卖点）

坐了这么长时间，大家是不是感到有点累了，下面我们来做一个小游戏，这个游戏的题目叫作《火星撞地球》，看谁撞得运气更好。今天有哪些叔叔、阿姨是和老伴一起来的，（会员都举手，可以选择高低胖瘦不同的46对，增强娱乐性。等会员上台以后，再讲游戏规则，每个夫妻一组，按顺序来进行）

我们给他们鼓励，失败是成功的母亲，再来！……哈哈哈……

（对获胜者）今天表现真棒，哪象得过病的，倒象来自篮球队的。开个玩笑。我们来分享一下冠军感言吧！

……（获胜者讲话相当于一个简单的现身说法）

我们把xx送给您，祝您每一年都有365天的健康身体。好，您慢走。掌声。

开心的小游戏之后，我们大家都放松了。刚才听了xx教授的讲课，大家可能还有些没有听明白的地方。没关系，接下来，我们播放专题片，请大家专心听。（……播放专题片）

好。专题片播放完了，不知大家认真听了没？大家坐了这么久，我看也累了，我建议大家全体起立，活动活动筋骨。大家前后站成排，（喊着口号拍拍肩膀……现场气氛热闹起来）

今天到场的有许多老会员，他们在工程的帮助下，走上了康复之路，下面我们有请几位会员上台谈一下自己的康复历程，和在座的所有会员朋友交流康复经验。（宣读名单或者报名上台，以艺术人生的方式访谈会员现身说法，过程中，主持人要适时的赞同，引导，诱导……）

感谢几位的发言。谁也不想得病，得病谁都想早点好起来。今天到场的会员不少，看到大家恢复的都不错，我们很高兴。大家说的都很棒！确实cdh糖尿病康复工程就象一个大家庭，为了会员的健康，工程每一名员工都将为此奋斗拼搏，因为我们都有一颗《感恩的心》。下面，由我们的员工表演《感恩的心》。（全场灯灭，身着统一服装的员工集体上台，手捧蜡烛来表演……感动会员！患者自发的给予热列的鼓掌，能取得患者的共鸣）

是的，健康是我们不变的追求，工程发展离不开广大会员朋友的支持和厚爱。在这感恩节到来之际，我们将会加倍努力，以更好的服务，更优惠的产品来回报广大会员对我们的厚爱。下面请cdh糖尿病康复工程的领导给大家宣布有史以来最最好的消息，请大家仔细听，绝对震撼。

（工程领导宣布优惠政策……宣布刮刮卡、包装盒换产品、大礼包等，机会仅限前30名，现在开始报名！）

伯伯阿姨们，我们的工程主任已宣布完我们的优惠政策，我们的报名抢购将在十秒钟后开始，（数十秒，十、九、八……一。开始！）

大家不要挤、不要慌，两边排队等候，各位健康顾问要照顾好自己的会员……

赶快行动，把健康抱回家！快乐抱回家！

为了您的健康，为了您的幸福，不要再犹豫了，赶快订购我们的健康产品，刮刮卡大奖等你拿，百分百中奖！

伯伯阿姨们，机不可失，本次活动是我们产品自上市以来最大的一次优惠活动！

（开始咨询和仪检，让工作人员准备好……）

请还未做仪检的伯伯阿姨们赶快到仪检区去做仪检，还有那些不明白的地方，可以咨询我们的专家，他们将会给您一个满意的答复！

存钱不如存健康，自己身体好了，儿女不受累，自己不受罪！

由于购买量过大，我们的产品已没有了，请还等着购药的伯伯阿姨们不要慌，我们将尽快与总部取得联系，请大家先用午餐，午餐后，我们的产品马上就到！

（午餐时间到了，大家准备午餐）

午餐时间到了，请服务代表们为我们的伯伯阿姨们领取午餐，我们将在午餐后揭晓我们的刮刮卡奖项，请大家先用午餐！

（用餐完毕，大家已经开始领奖。）

大家不要挤，不要急，由工作人员组织排好队，大家都会有奖品领取……

还未购到产品的伯伯阿姨现在可以拿着您的订购单去领取产品了。

值此感恩节，我们举办的康复感恩大回报活动是我们有史以来最大的一次优惠，请广大会员朋友抓住机会，不要错过。

我们的活动就要结束了，请大家抓紧时间。

闭幕词：

让我们携起手来，相聚在这里，相聚在康复工程；让我们树立起信心，托起希望，用共同的努力克服糖尿病；让我们携手同行，艰辛与共，用爱心，用科技，建设我们太平盛世下的健康事业！

**营销会议主持词开场白篇五**

尊敬的各位来宾、亲爱的中老年朋友：

大家早上好！

“开拓健康视野、更新健康理念”，这里是“增强免疫预防疾病――珍奥健康联谊会现场；本次活动是由中国健康教育协会、珍奥集团股份有限公司联合举办的。借此机会，请允许我代表珍奥集团公司的全体同仁对您的到来表示衷心地感谢和热烈的欢迎！今天来自大连市各周边地区的朋友珍奥生命园欢聚一堂，可以说机会非常难得现在还是让我人一同来认识一下。首先让我们欢迎来自瓦房店的朋友、来自普兰店的朋友、来自金州的朋友、来自中山区的朋友、来自西岗的朋友。在这里我再一次代表我们珍奥人祝愿在坐的每一位朋友能够健康永久、青春常在。

公益活动：9：05―9：15

21世纪是生命科学的时代，也是人类追求健康长寿的时代，作为发展健康产业的珍奥人始终紧跟时代的步伐，以“立足生命科学、造福人类健康”为已任，为人类健康事业的发展做着不懈的努力。无论是98年的抗洪抢险，还是今年上半年的非典，珍奥人再一次通过自己的实际行动向世人证明了珍奥大爱无处不在。到底珍奥人是如何通过自己的实际行动来发展健康事业的呢？还是让我们通过大屏幕一同来了解一下。

9：15―9：25 游戏

随着“珍奥关爱老年健康”行动的深入开展，越来越多的朋友加入到了珍奥健康队伍的行列当中。他们所得到的不仅是身体上的健康、更重要的是对生命意义的理解。我们珍奥人流行着这句话――“生命诚可贵、健康价更高，若要做选择，后者更重要！现场的来宾朋友：“您想拥有健康的，请快速把手举起来！”“您认为您现在就非常健康的也请快速把手举起来！”既然这么多朋友这么有自信，咱们不如现场比试比试怎么样？好哇！怎么比呢？规则非常简单，首先请各地区派出两名来宾、两名员工抓紧时间到前台来。好，现在所有的参赛队员都已经到前台来了，我们今天的比赛内容就是看一看哪一方队员协调能力更强，集体合作能力更强。规则非常简单：一名员工吹汽球、两位来宾运汽球、另外一名员工接汽球。对运汽球的队员有所要求――不允许动手，只允许用后背夹汽球。准备，计时，开始！

专家介绍9：20―9：25

不论比赛结果如何，大家都在为健康做着不懈地努力。那么到底什么是健康，怎样才能达到真正地健康呢？我想这个问题还是需要专家来帮我们解答。今天我们还特别为大家邀请到了一位特殊的专家，他就是来自于中国健康教育协会健康教育专家王森教授。王教授在去年10和今年的6月受邀于马来西亚演讲，再次赢得高度称赞和广泛好评。今天，回国不久的王森教授也亲临到了联谊会现场，让我们用热烈的掌声，有请王森教授上场，为我们带来精彩的健康讲座！有请王森教授！

讲座9：25―10：00

健身操10：00―10：10

老顾客发言10：20―10：40

通过王森教授的讲座，我想大家已经明白了只有基因健康，人体才能健康，而基因的营养素就是核酸。作为全国最大的核酸产业化基地――珍奥集团公司，其主打产品――珍奥核酸与同类产品相比，有无可比拟的优势。

一、高起点

珍奥核酸产品的生产企业――珍奥集团公司为国家火炬计划重点高新技术企业；珍奥核酸系列产品被列为98’国家火炬计划项目；正是在这个基础上，珍奥核酸开始走向全国、走向世界。

二、高科技

珍奥核酸作为生物技术产品本身就是高科技。

1、扔有处主知识产权，并居世界世界地位的核酸原料提妈专利技术。

2、拥有核苷酸体外“预消化”处理的专有技术及科学组方复配技术

三、高标准

四、高层次

珍奥核酸系列保健通过了复旦大学公共卫生学院和和同济大学基础医学院2年大样本、多中心、随机双盲人体试验，这在全国保健品是独一无二的；xx年，珍奥核酸产品被定为第28界中国体育代表团指定专用保健品。

五、高品味

是指珍奥核酸产品的文化内涵、文化品味和服务品次高。珍奥核酸蕴含了现代分子生物学和传统养生文化的精髓；其次，蕴含了公司与员工致力社会公益事业，立足生命科学、造福人类健康，以大爱为核心地企业文化；并与中国健康教育协会共同在全国展了“老年健康教育爱心工程”。

咨询时段10：40―在中国率先通过11：40

自珍奥核酸上市七年多来，已经有八十多万的消费者服用，许多通过服用又重新获得了健康。今天在我们的活动现场就有许多珍奥核酸的受益者。现在我们就把时间留给他们，让他们同大家聊一聊服用核本能前前后后的一些感受。听了几位来宾的发言，我想大家一定都希望和他们一样拥有健康的身体和快乐的心情。没有服用珍奥核酸的朋友在心中一定会想，我服用核酸也会有这么好的效果吗？带着这个疑问，您可以向后方邀请到的专家进行咨询，相信他们会给您一个满意的答案。另外，为了答谢各位的到来，我们还为大家准备了几轮幸运的抽奖环节，每位来宾都将凭借手中的蓝色抽奖卡参与抽奖，都有中奖的机会！希望大家在接下来的几轮抽奖环节交好运、中大奖！好，现在就进入今天的咨询时段。

**营销会议主持词开场白篇六**

会议营销主持词范文，为了让大家更好的主持会议，以下是

http:///

小编提供的会议营销主持词范文。

1、主持人开场白

主持人的开场一定要和活动的主题相契合，精彩的文案只有扣住主题思想才能发挥出最大的魅力所在。

例如，您的主题是跨越，是征服，是挑战，展现的是雄心和霸气，那么您的开场白就要用气势磅礴的语言和辞藻去鼓舞大家心中澎湃的热血。

豪迈与气势同存才能让您的员工慷慨激昂不畏前行。

那么主持人开场白可以写成：

跨越，分秒之内，或许颠覆一个世界。

勇恒，在每一个人的路上.

一棋，一天下，胜势在握。

更在意从心所欲的姿态

自然的大地与天空之间，企及颠峰的心性无所不至。

奇迹-从来只在我们手中。

例如，您的主题是携手、团结，突出团队精神的一类主题，那么您的开场白就要动人，争取去触动人们心里某些柔软且温暖的回忆。

一路有你、因为有你、携手同行……等等都是一些可以突出团队和个体关系的词语和字眼，那么主持人开场白就可以写成：

走过往昔，奋斗的汗水刚刚拭去

回首旅途，胜利的笑容正在蔓延

携手今宵，高歌这一路荣耀感动

展望明朝，伙伴们，让我们携手同行

一曲歌唱出心中挚爱，一段舞跳出热血豪迈，一首诗谱写出果敢坚毅一路有你。

执着、梦想、追求、团结、我们共同燃心为香，巅峰领跃!梦想从不止步。

2、主持人台词、主持人串词、主持人台本

主持人台词有很多种称谓，但是归根结底就是贯穿在晚会整体的语言脉络，穿插在节目之间，可以承上启下，调节气氛，增加氛围，为您的活动或者晚会锦上添花。

好的主持人台词或主持人串词仍然是与主题及中心思想环环相扣，并在节目的名称和内容上发挥出语言特有的渲染之势。

可以让节目更加生动，活动更加完美。

在主持人台词及主持人串词的编写过程中，搜会网的专业人员建议您在无形中映射主题及开场中心思想。

开场前30分钟

主持人在开场前30分钟不断进行主题播报与优惠播报，如果在开场前有订单

产生的话，也可以进行订单播报。

如果公司有宣传片的话，可以在开场前播放该公司宣传片。

开场前的音乐一定要配合到位。

同时进行活动预告。

活动预告内容如下：

各位先生/各位女士，各位领导各位来宾，欢迎来到《装饰2024春季xx

家装设计节暨名品建材特卖会》的活动现场，我们的活动将于下午的2：00(在1：40分时视现场到场的人数而定，如果人员到的比较多的话，则是2：00，如果到场人员不够多，则可以延迟到2：20或是2：30分开始)正式开始!来到现场的各位嘉宾，请在我们工作人员安排下，找到您的座位坐下，我们为您准备了精美的水果与干果，您可以尽情享用。

同时，我们的活动规则与优惠也已经放在您的座位上，您可以先行浏览一下。

祝各位参加下午的活动心情愉快!

开场前5分钟

开场前五分钟，主持人要进行活动的正式预告!

各位先生/各位女士，各位领导各位来宾，欢迎来到《xx装饰2024春

季家装设计节暨名品建材特卖会》的活动现场，我们的活动将于下午的2：00正式开始，现在距离正式开始的时间还有最后的5分钟，请我们的工作人员和到场的客户不要再在现场走动，尽快到我们的座位上坐下。

为了让您有一个不受干扰的活动环境，请到场的各位嘉宾将您心爱的手机，调到静音的状态，谢谢您的配合!

3分钟预告：

各位先生/各位女士，各位领导各位来宾，欢迎来到《xx装饰2024春季家装设计节暨名品建材特卖会》的活动现场，我们的活动将于下午的2：00正式开始，现在距离正式开始的时间还有最后的3分钟，让我们尽情期待!

1分钟预告：

各位先生/各位女士，各位领导各位来宾，欢迎来到《xx装饰2024春季家装设计节暨名品建材特卖会》的活动现场，我们的活动将于下午的2：00正式开始，现在距离正式开始的时间还有最后的`1分钟，精彩的活动即将开始!

开场前话术

各位先生/各位女士，各位领导/各位来宾，欢迎来到《xx装饰2024春季家装设计节暨名品建材特卖会》的活动现场，我们的活动将于下午的2：00正式开始，现在距离正式开始的时间还有最后的10秒钟，请到场的各位好朋友和主持人一起进入倒计时：10，9，8，……1，好的，各位先生/各位女士，各位领导/各位来宾，请举起你们财富热情的双手，用最最热烈的掌声，有请今天下午活动的顶级美女主持人闪亮登场!

主持人上场：

谢谢，谢谢各位热情的掌声!主持过上百场活动的主持人发现，在每一次活动现场，掌声最激烈的人，都是素质特别高的人，都是运气特别好的人，都是最能发大财和赚大钱的人，让我再次看次你们最能代表合肥人的高素质的掌声!(笑)，谢谢，谢谢，谢谢!

良好的沟通来自于第一时间的自我介绍，我是受xx装饰工程有限公司委托，担任本次《xx装饰2024春季家装设计节暨名品建材特卖会》的主持人，我叫李赫。

李是李克强同志的那个李，木子李，赫是赫赫有名的赫，也就是两个“赤”字组成的赫，赫代表什么意思呢，就是红红火火的意思，所以，今天到场的各位先生/各位女士，各位领导/各位来宾，从认识李赫的这一刻起，你们的日子将会每一天都红红火火，你的生意也从此会每一天都会红红火火!最美好的祝福送给今天到场的每一位朋友!谢谢!(深鞠躬)

在今天的活动开始，主持人谨代表xx装饰工程有限公司，欢迎大家的到来!

我相信今天到场的每一位嘉宾，都是刚买了新房要进行装修的客户，首先恭喜你们买到了最好的房子，即将在新房里开始全新的生活!恭喜你们!

xx装饰是一家以施工最优秀著称的公司，成立以来，凭着优良的服务、精湛的施工工艺，赢得了无数客户的良好口碑。

今天我们的现场也邀请了过去选择华汇装饰的老客户朋友，请到场的老客户朋友们站起来，和今天到场的新客户朋友们打一声招呼。

非常感谢你们过去的华汇装饰的信任，你们真有眼光!同时也非常感谢你们对今天活动的支持，你们的光临，是我们华汇装饰全体同仁们的无比荣幸!谢谢你们!

介绍嘉宾话术

谢谢!在今天的活动现场，我们还荣幸地邀请到了很多的贵宾，他们分别是：

……

让我们对他们的到来，表示真诚的感谢和热烈的欢迎!

谢谢!

尊敬的各位来宾、亲爱的中老年朋友：

大家，早上好!

“开拓健康视野、更新健康理念”，这里是“增强免疫 预防疾病——珍奥健康联谊会现场;本次活动是由中国健康教育协会、珍奥集团股份有限公司联合举办的。

借此机会，请允许我代表珍奥集团公司的全体同仁对您的到来表示衷心地感谢和热烈的欢迎!今天来自大连市各周边地区的朋友珍奥生命园欢聚一堂，可以说机会非常难得现在还是让我人一同来认识一下。

首先让我们欢迎来自瓦房店的朋友、来自普兰店的朋友、来自金州的朋友、来自中山区的朋友、来自西岗的朋友。

在这里我再一次代表我们珍奥人祝愿在坐的每一位朋友能够健康永久、青春常在。

公益活动 9：05—9：15

21世纪是生命科学的时代，也是人类追求健康长寿的时代，作为发展健康产业的珍奥人始终紧跟时代的步伐，以“立足生命科学、造福人类健康”为已任，为人类健康事业的发展做着不懈的努力。

无论是98年的抗洪抢险，还是今年上半年的非典，珍奥人再一次通过自己的实际行动向世人证明了珍奥大爱无处不在。

到底珍奥人是如何通过自己的实际行动来发展健康事业的呢?还是让我们通过大屏幕一同来了解一下。

9：15—9：25 游戏

随着“珍奥关爱老年健康”行动的深入开展，越来越多的朋友加入到了珍奥健康队伍的行列当中。

他们所得到的不仅是身体上的健康、更重要的是对生命意义的理解。

我们珍奥人流行着这句话——“生命诚可贵、健康价更高，若要做选择，后者更重要!现场的来宾朋友：“您想拥有健康的，请快速把手举起来!”“您认为您现在就非常健康的也请快速把手举起来!”既然这么多朋友这么有自信，咱们不如现场比试比试怎么样?好哇!怎么比呢?规则非常简单，首先请各地区派出两名来宾、两名员工抓紧时间到前台来。

好，现在所有的参赛队员都已经到前台来了，我们今天的比赛内容就是看一看哪一方队员协调能力更强，集体合作能力更强。

规则非常简单：一名员工吹汽球、两位来宾运汽球、另外一名员工接汽球。

对运汽球的队员有所要求——不允许动手，只允许用后背夹汽球。

准备，计时，开始!

专家介绍9：20—9：25

不论比赛结果如何，大家都在为健康做着不懈地努力。

那么到底什么是健康，怎样才能达到真正地健康呢?我想这个问题还是需要专家来帮我们解答。

今天我们还特别为大家邀请到了一位特殊的专家，他就是来自于中国健康教育协会健康教育专家王森教授。

王教授在去年10和今年的6月受邀于马来西亚演讲，再次赢得高度称赞和广泛好评。

今天，回国不久的王森教授也亲临到了联谊会现场，让我们用热烈的掌声，有请王森教授上场，为我们带来精彩的健康讲座!有请王森教授!

讲座9：25—10：00

健身操10：00—10：10

老顾客发言10：20—10：40

通过王森教授的讲座，我想大家已经明白了只有基因健康，人体才能健康，而基因的营养素就是核酸。

作为全国最大的核酸产业化基地——珍奥集团公司，其主打产品——珍奥核酸与同类产品相比，有无可比拟的优势。

一、 高起点 珍奥核酸产品的生产企业——珍奥集团公司为国家火炬计划重点高新技术企业;珍奥核酸系列产品被列为98’国家火炬计划项目;正是在这个基础上，珍奥核酸开始走向全国、走向世界。

三、 高标准

珍奥核酸产品通过国家药品、食品gmp认证百级、万级、十万级、三十万级无菌、空气净化下的厂房生产出来的。

五、 高品味 是指珍奥核酸产品的文化内涵、文化品味和服务品次高。

珍奥核酸蕴含了现代分子生物学和传统养生文化的精髓;其次，蕴含了公司与员工致力社会公益事业，立足生命科学、造福人类健康，以大爱为核心地企业文化;并与中国健康教育协会共同在全国展了“老年健康教育爱心工程”。

咨询时段10：40—在中国率先通过11：40

自珍奥核酸上市七年多来，已经有八十多万的消费者服用，许多通过服用又重新获得了健康。

今天在我们的活动现场就有许多珍奥核酸的受益者。

现在我们就把时间留给他们，让他们同大家聊一聊服用核本能前前后后的一些感受。

听了几位来宾的发言，我想大家一定都希望和他们一样拥有健康的身体和快乐的心情。

没有服用珍奥核酸的朋友在心中一定会想，我服用核酸也会有这么好的效果吗?带着这个疑问，您可以向后方邀请到的专家进行咨询，相信他们会给您一个满意的答案。

另外，为了答谢各位的到来，我们还为大家准备了几轮幸运的抽奖环节，每位来宾都将凭借手中的蓝色抽奖卡参与抽奖，都有中奖的机会!希望大家在接下来的几轮抽奖环节交好运、中大奖!好，现在就进入今天的咨询时段。

**营销会议主持词开场白篇七**

下面就是为大家整理的营销会议主持词大全，会议需要主持词，那么销售会议主持词怎么说?请看下面：

各位经销商朋友：

大家好!

岁月如梭，商海无涯。

转眼即将度过不平凡的2xx-xx年。

自x月x日召开第一季度座谈会以来，已有多月未能与各位相聚座谈。

今天，借公司总部旗舰店开业之际，邀请大家来坐坐。

在这里，我代表公司对各位的光临表示热烈的欢迎。

春华秋实，商路漫漫。

面对充满挑战的2xx-xx年，我们非常有必要再次相聚一起，共商事业发展大计。

今天的会议虽然是短暂的相聚，却包含着丰富的主题。

很多的问题，必须需要xx和各位经销商朋友一起来解决。

同时，我们也深切地感觉到这些问题很有交流和研讨的必要!在希望与困难共存的关键时刻，我们非常需要各位经销商朋友一如既往的支持、理解与激励，更希望大家的真诚建议和深度探讨。

因此，我真诚地希望各位经销商朋友在接下来的座谈中畅所欲言，提出宝贵意见，让xx和大家一起成长，一起发展。

作为xx企业的经营者，我借本次难得相聚座谈的机会，和大家坦诚沟通，就相关事宜谈谈自己的一些看法和认识。

一、关于xx的决心和态度

xx从创业发展到今天，已经走过了艰辛、漫长、不平凡的yy年。

应该说，过去的yy年是创业发展的yy年，也是机遇和困难并存的yy年。

在座的许多经销商朋友，都和我们一起成为xx发展道路上的参与者、见证人。

我们默默耕耘，勤劳本分，从无到有，从小到大，一步一个脚印，走到今天。

xx虽然之前有失误，也走了一些弯路，但已下定决心，我们不会回避出现的问题。

一个企业只有不断的发现问题、解决问题，才能得到更好的发展。

显然，与比我们规模大的同行，特别是一批后起之秀相比，我们必须在产品、技术、品牌、营销、市尝渠道等方面重新整合企业核心竞争力，把xx从生产型企业真正升级转型为市场服务型品牌企业，这是市场给我们的机会，也是xx发展必经之路!

当今企业竞争，不进则退。

身为经营者，本人深感责任重大，大家把自己人生中最美好的时光陪同xx一路走来，我和公司同仁有责任，为大家提供一个更为广阔的事业平台。

其实，xx现在正面临着第三次创业的“拐点”，我们发现了自身的不足，也看到了未来发展的希望和目标所在。

我与公司已做好第三次创业的回归心态，并将2024年定为“迎接挑战、自我加压、改革创新、升级发展”的一年。

我们必须迎接挑战，唯有如此，才能破浪前行，否则只会原地踏步，不进步就是退步;我们必须自我加压，在压力下激发动力，苦练内功，激发再次创业的激情;我们必须改革创新，企业的生命力是由创新力决定的;我们必须升级发展，发展才是硬道理，发展永远跟着梦想走，没有发展的事业是没有价值和不能长久的!

xx未来的发展一定是全方位的发展。

我们已下定决心，确定创新变革和发展之路，并正在实施落实一系列动作，这是有目共睹的，各位可以深切地感受到。

二、关于经销商的决心和态度

各位经销商朋友与xx同舟共济合作多年，既体验了商海的艰辛与快乐，也增长了财富。

在这里感谢各位多年来一直与xx并肩同行的同时，有些不足之处我也坦诚地给各位指出，这些不足之处主要表现在决心和态度上。

我不否认各位对xx的忠诚合作，但有少部分商家在行动上却出现决心的动摇和态度的模糊。

有些经销商喜欢评论，做旁观者，以观望的态度来看一步走一步;……如此种种，带来极大的不良风气和影响。

不可否认，xx在对各位的支持和配合上确实也存在不足，但机会与问题同在。

有人在机会里找问题，有人在问题里找机会。

各位与其在观望中等待奇迹，不如主动迎难而上创造奇迹。

厂家和商家两者应该是平等合作，风雨同行，而非脚踏多船，见利思迁。

xx品牌的两个支点是产品开发和市场拓展，厂家和商家是一条船上的伙伴。

xx品牌能走多远看与谁同行，常青的品牌希望在于厂家和商家是否同心同德，是否有共同的梦想将事业共同做大、做强。

我们必须打破小富即安的思维，要改变，要行动。

xx下决心，商家也要下决心。

不能观望，不要评论，不要光说不做，……双方的合作要由松散型的生意关系变成紧密型的战略关系，由生意转向为事业。

各位经销商朋友要从卖产品到做市场再到做品牌，从夫妻档到现代管理运营，从简单销售到整合品牌营销等去大胆探索、升级提升，把与xx合作当成长久的事业去发展。

我们要以100%的热情来行动，同舟共济。

双方唇齿相依，要珍惜拥有。

共同的事业必须大家共同出力，而不是xx在动，你们在观望。

如果你总是在观望，不进则退，总有一天你会被那些积极行动的人取代。

…………

今天，开这个座谈会的目的，就是希望大家坦诚沟通，在讲情谊的同时更要讲原则。

我们一起共同面对问题，共同探讨解决问题的办法，以更好、更稳健的发展我们的事业。

虽然，现在厂家与商家之间的选择是双向的，自由度也很大。

但就是因为这样，我们更要有负责的精神。

xx会对各位合作伙伴负责，我坚信各位也会对xx负责。

xx能否发展的更好，要靠团队的力量，团结一心才能走的更远!

信任带来责任。

风雨yy年，长相知不相疑，xx有责任带着志同道合的伙伴继续走下去!

三、关于危机意识

…………

现在，xx面临着变革创新、升级转型的关键时期。

回望过去，我们有理由为自己的成长感到高兴，也为大家共同成长、不离不弃而感动;思考未来，我们坚定自己决心的同时，也应冷静地反思我们的不足和弱点。

我们应清醒地看到，政策的执行、产品的开发、市场的优化管理、前后台的衔接、市场一线的快速响应、服务的质量等仍需我们不断提升，这已经在一定程度上束缚了我们新的发展。

为此，我们必须变革创新，我们的经营理念、政策策略、品牌战略、市场渠道、产品供应、管理执行、沟通服务等都会随之进行更新和升级。

这对xx企业，对我本人，对各位都是一个机会，也是一个重大挑战。

一个企业的良性发展，需要众多的伙伴共同承担不同的责任，我们将面临更多意想不到的机遇、危机和困难。

如果我们不思进取，吃老本、甘于现状，那么，xx这艘船是难于破浪前进的。

在xx企业yy年成长之路上，我们也见证了许多同行企业成败的事实，有些企业因各种原因而衰弱或消亡。

而xx依然坚强地生存着，这是xx引以自豪的事业。

但xx的明天能否更灿烂，道路能否更宽广，就像《国际歌》中唱的“从来就没有什么救世主，也不靠神仙皇帝，要创造人类的历史，全靠我们自己”。

我们必须认识到，未来的路还很漫长，机遇与挑战永远并存。

在未来的竞争中，我们在把过去的成功因素继续重复放大的同时，还需要改变一切不适应市场发展趋势的经营观念与行为习惯，进一步激发团队的激情与组织的活力，充分发挥我们的创新能力，不断超越自我，创造一种蓬勃发展的动力之源，快速提升xx的整体竞争能力。

四、关于未来发展的一些思考

成功不是因为快，而是因为有步骤。

xx在变革发展中必须明确自身特点与定位，做出适应自己发展步骤的战略规划和市场布局，不图表面热闹，以免出现昙花一现的“短期发疯”现象。

接下来，xx在原有的基础上将加大品牌个性化的塑造，以市场为导向，准确捕捉消费需求，为客户提供最优质的服务，以多种方法激励大家的斗志，提升市场营销能力，降低风险，达到共享双赢的最终目的。

为此，xx将在“迎接挑战、自我加压、改革创新、升级发展”的2024年围绕以下主要工作来苦练内功，稳步前行。

了坦诚的简要沟通。

如有不妥之处，请各位在接下来的座谈中坦诚交流、予以指正。

总之，我们厂家和商家之间要互谅互信、互帮互助，共同做好品牌推广和市场开拓工作，共享品牌和市场资源，共同抵御来自竞争的压力和市场的冲击。

我们要在合作的基础上求创新，在创新的基础上求发展，在发展的基础上求共赢。

只有做好了这些，xx和各位才能携手成长，共同打造有影响力、有朝气的品牌。

照明行业是一个充满朝阳的竞争型产业，竞争的速度和淘汰的速度每年都在加快，厂家和商家要么赶着去吃午餐，要么被人当晚餐吃掉，何去何从?命运掌握在我们自己手中。

“目标决定作为，思路决定出路，行动决定财富!” xx发展之路，可以重头再来，我们已坚定走上第三次创业的路程，“心若在梦就在，看成败人生豪迈，只不过是重头再来”。

我们有信心也有能力令xx品牌重振雄风。

我再次表白，xx必胜的信心已定。

我深信：xx发展之路会越走越宽广，越走越灿烂!我和我的经营团队对xx充满信心，对各位也充满信心!xx珍惜与各位共同走过的艰辛难忘的商旅之路，未来的事业成就应该由我们共同分享!

让我们以高度的责任感和事业心，为共同的目标，坦诚沟通、精诚合作!让我们为xx品牌及共同事业的辉煌未来祝福!

同时，也为各位身体健康、家庭幸福、事业成功祝福!

再次感谢各位在百忙中参加今天的会议。

谢谢大家!

各位朋友：我们 的会议马上就要开始，还没有入座的朋友请赶快就坐，(互动)

各位尊敬的来宾、各位三生一家人：大家下午好!很高兴能与大家欢聚一堂!为了会议能够顺利的进行，首先让我们把手机拿出来共同关闭，或者调至静音状态;有吸烟的朋友，为了您和他人的身体健康，请暂时忍耐一下，不要吸烟;会议期间请不要来回的走动;也请大家不要录像或者摄像;谢谢各位的配合!

台上的`精彩，来自台下的喝彩!为了能够共同在这里度过一个愉快而又精彩的的下午，我们要不要为台上的老师喝彩呢?好!那让我们先从鼓掌开始好不好?在老师还没有上来之前，让我们先练习一下，我来问好，然后大家开始鼓掌。

再次问候一声：各位尊敬的领导、各位来宾、各位三生一家人、：大家下午好!(好!很好!下午好!)非常欢迎每一位的到来，我是在\*\*地区认真学习三生事业的\*\*\*，非常荣幸能够为大家服务。

有缘千里来相会，无缘对面手难牵!今天，是缘份，让我们相聚在这里，希望大家在这里渡过一个愉快下午!接下来，首先让我们用雷鸣般的掌声!有请本次会议的嘉宾入常。

1、有请三生公司二星级经理\*\*先生，2、有请二星级经理\*\*\*先生，3、有请二星级经理\*\*\*女士，4、有请二星级经理\*\*女士。

好!感谢大家的配合!

我相信每个人在他年少的时候都有一个美好而绚烂的梦想，有的人想成为一名军人，有的人想成为医生，有的人想成为作家。

然而现实的残酷竞争与压力，让我们不断的缩小着我们的梦想，也许现在只希望可以找到一份适合自己的工作，或者，想找一个适合自己的行业，来创立一份事业;我们都希望通过自己的努力，能够得到合理的回报，能够实现自己曾经远去的梦，也许今天将是改变我们生活的一天。

因为一个全新的事业机会已经来到我们身边，一个最佳的事业平台就在我们面前。

下面请观看短片《三生企业宣传片》

通过观看刚才的短片，大家对三生这样一个有着广阔发展前景和远大宏伟目标的企业已经有了概括性的了解，我相信在大家的内心也多了一份美好的向往!下面让我们用热烈的掌声，有请三生\*\*分公司经理\*\*\*先生为本次会议致辞!

谢谢\*\*经理!相信在听了冯经理的致辞后，大家都对宁波三生公司的发展前景充满了信心，同时也感受得到三生公司求贤若渴、广纳贤才的真诚之情，再一次用热烈的掌声感谢\*\*经理。

不管您的朋友是用什么样的方式邀约你来，只要你能打开心门，接受咨询，今天下午这两个小时的时间，对您的人生将会有至关重要的启发或者改变，因为一个全球最佳的创业良机已经来到了您的身边经销商会议主持词3篇主持词。

我们都知道，中国的经济浪潮在改革开放以来，已经走过了几次创业模式，在金融危机下这个，机遇，稍纵即逝的，速度年代，我们已经错过了很多次机会。

**营销会议主持词开场白篇八**

尊敬的各位来宾、亲爱的中老年朋友：

大家，早上好！

“开拓健康视野、更新健康理念”，这里是“增强免疫 预防疾勃—珍奥健康联谊会现场；本次活动是由中国健康教育协会、珍奥集团股份有限公司联合举办的。借此机会，请允许我代表珍奥集团公司的全体同仁对您的到来表示衷心地感谢和热烈的欢迎！今天来自大连市各周边地区的朋友珍奥生命园欢聚一堂，可以说机会非常难得现在还是让我人一同来认识一下。首先让我们欢迎来自瓦房店的朋友、来自普兰店的朋友、来自金州的朋友、来自中山区的朋友、来自西岗的朋友。在这里我再一次代表我们珍奥人祝愿在坐的每一位朋友能够健康永久、青春常在。

公益活动9：05—9：15

21世纪是生命科学的时代，也是人类追求健康长寿的时代，作为发展健康产业的珍奥人始终紧跟时代的步伐，以“立足生命科学、造福人类健康”为已任，为人类健康事业的发展做着不懈的努力。无论是98年的抗洪抢险，还是今年上半年的非典，珍奥人再一次通过自己的实际行动向世人证明了珍奥大爱无处不在。到底珍奥人是如何通过自己的实际行动来发展健康事业的呢？还是让我们通过大屏幕一同来了解一下。

9：15—9：25游戏

随着“珍奥关爱老年健康”行动的深入开展，越来越多的朋友加入到了珍奥健康队伍的行列当中。他们所得到的不仅是身体上的健康、更重要的是对生命意义的理解。我们珍奥人流行着这句话“生命诚可贵、健康价更高，若要做选择，后者更重要！现场的来宾朋友：“您想拥有健康的，请快速把手举起来！”“您认为您现在就非常健康的也请快速把手举起来！”既然这么多朋友这么有自信，咱们不如现场比试比试怎么样？好哇！怎么比呢？规则非常简单，首先请各地区派出两名来宾、两名员工抓紧时间到前台来。好，现在所有的参赛队员都已经到前台来了，我们今天的比赛内容就是看一看哪一方队员协调能力更强，集体合作能力更强。规则非常简单：一名员工吹汽球、两位来宾运汽球、另外一名员工接汽球。对运汽球的队员有所要求不允许动手，只允许用后背夹汽球。准备，计时，开始！

专家介绍9：20—9：25

不论比赛结果如何，大家都在为健康做着不懈地努力。那么到底什么是健康，怎样才能达到真正地健康呢？我想这个问题还是需要专家来帮我们解答。今天我们还特别为大家邀请到了一位特殊的专家，他就是来自于中国健康教育协会健康教育专家王森教授。王教授在去年10和今年的6月受邀于马来西亚演讲，再次赢得高度称赞和广泛好评。今天，回国不久的王森教授也亲临到了联谊会现场，让我们用热烈的掌声，有请王森教授上场，为我们带来精彩的健康讲座！有请王森教授！

讲座9：25—10：00

健身操10：00—10：10

老顾客发言10：20—10：40

通过王森教授的讲座，我想大家已经明白了只有基因健康，人体才能健康，而基因的营养素就是核酸。作为全国最大的核酸产业化基地珍奥集团公司，其主打产品珍奥核酸与同类产品相比，有无可比拟的优势。

一、高起点 珍奥核酸产品的生产企业珍奥集团公司为国家火炬计划重点高新技术企业；珍奥核酸系列产品被列为98’国家火炬计划项目；正是在这个基础上，珍奥核酸开始走向全国、走向世界。

二、高科技 珍奥核酸作为生物技术产品本身就是高科技，

1、扔有处主知识产权，并居世界世界地位的核酸原料提妈专利技术；

2、拥有核苷酸体外“预消化”处理的专有技术及科学组方复配技术；

三、高标准

五、高品味 是指珍奥核酸产品的文化内涵、文化品味和服务品次高。珍奥核酸蕴含了现代分子生物学和传统养生文化的精髓；其次，蕴含了公司与员工致力社会公益事业，立足生命科学、造福人类健康，以大爱为核心地企业文化；并与中国健康教育协会共同在全国展了“老年健康教育爱心工程”。

咨询时段10：40—在中国率先通过11：40

自珍奥核酸上市七年多来，已经有八十多万的消费者服用，许多通过服用又重新获得了健康。今天在我们的活动现场就有许多珍奥核酸的受益者。现在我们就把时间留给他们，让他们同大家聊一聊服用核本能前前后后的一些感受。听了几位来宾的发言，我想大家一定都希望和他们一样拥有健康的身体和快乐的心情。没有服用珍奥核酸的朋友在心中一定会想，我服用核酸也会有这么好的效果吗？带着这个疑问，您可以向后方邀请到的专家进行咨询，相信他们会给您一个满意的答案。另外，为了答谢各位的到来，我们还为大家准备了几轮幸运的抽奖环节，每位来宾都将凭借手中的蓝色抽奖卡参与抽奖，都有中奖的机会！希望大家在接下来的几轮抽奖环节交好运、中大奖！好，现在就进入今天的咨询时段。

**营销会议主持词开场白篇九**

尊敬的各位领导，各位来宾，现场的各位中老年朋友们：

大家，上午好!

这里是中华爱眼防盲协会分会“护眼防盲康复明星感动中国”新闻发布会的会议现场。在活动开始之前有几点注意事项，希望叔叔阿姨能够配合:

1.有需要去卫生间的中老年朋友请抓紧时间。

2.会议期间请大家保持会场秩序，请不要声喧哗，随意走动，为了您和他人的健康，请不要在会场吸烟，如果有什么事情请和工作人员取得联系。

3.佩带手机的各位中老年朋友，请把手机调为震动或是关闭状态，需要接听电话，请到会场外接听。

现场的各位中老年朋友请注意，各岗位工作人员请注意，中华爱眼防盲协会分会“护眼防盲康复明星感动中国”新闻发布会马上就要开始。(星球大战)

在会议开始之前，叔叔阿姨先活动活动筋骨，大家全体起立

**营销会议主持词开场白篇十**

尊敬的各位来宾，重庆优秀的企业家朋友们：

大家下午好！

这里是“中国中小企业移动商务推进工程”重庆第三分场，我是本次会议的主持人，今天有幸受我们主办方的邀请来到重庆，有机会来主持这样一个活动，更能和这么多的重庆的优秀企业家们一同来关注这个盛会，我感到十分的荣幸。

那么首先请允许我非常荣幸的代表本次会议的主办方中国电子商务协会，对各位重庆优秀企业家朋友的光临表示最热烈的欢迎和最由衷的感谢！同时也祝愿本次会议圆满成功！更希望各位企业家朋友们能通过本次峰会找到一条适合您自己企业的新发展之路，从而在蓝海中展翅翱翔！

在这里，要感谢本次活动的指导单位，他们是：国家发改委、工业与信息化部、商务部及科技部。谢谢他们！还要感谢承办单位中华全国商业信息中心、北京用友移动商务科技有限公司和贵州移商科技重庆分公司为本次活动的成功举办所付出的辛苦工作，谢谢！

此次活动还得到了知名媒体的全程关注，他们是：中央电视台、第一财经、新浪网等等。

接下来将隆重的向大家介绍出席本次会议的嘉宾，念到名字的嘉宾朋友请起立示意，排名不分先后。他们是：（照名片读）欢迎你们的到来！

当然，来到今天活动现场的还有来自重庆各行各业的优秀企业代表，由于时间关系不能一一为大家介绍，让我们再一次对所有来宾的`支持与光临表示最衷心的感谢！感谢你们！

在国家相关部门的指导下，由中国电子商务协会发起，重点面向中小企业举行了主题为“振兴产业经济十大行业共推移动商务”的大型交流活动及由中国纺织行业协会、中国连锁经营协会等十大行业共同推进的行业应用工程，旨在提高中小企业的营销和管理能力，同时借助国家最新最有效的信息平台实现产业升级。

今天，在全国100个城市，重庆8个区6家酒店同步举行的规模空前的大型交流活动，由各大服务行业协会、学术界200多名专家分赴全国各地现场巡讲，活动结束后将在十大重点行业树立1000家样板企业，而本分会场我们非常有幸的请到了09年中国移动电子商务赴日本考察团的专家贺虹燕女士。

贺虹燕女士是中国互联网协会理事，中国企业家协会会员，移动营销资深专家，营销2.0创始人之一，国内多家上市公司的战略企划顾问。贺老师投身于移动事业多年，拥有非常丰富的移动营销理论和实战经验，为我国的移动电子商务发展作出了突出的贡献，对移动政务、移动商务有其独特的见解，被业内专家一致评论为“中国移动营销理论的开创者”。

贺老师刚刚也结束了媒体的专访，接下来让我们用最热烈的掌声请出贺老师，掌声有请??贺老师，欢迎你！

将本文的word文档下载到电脑，方便收藏和打印

推荐度：

点击下载文档

搜索文档

**营销会议主持词开场白篇十一**

开场10分钟前：

各位xxx朋友请安静一下，我们的会议马上就要开始，有上洗手间的请抓紧时间。(播放轻音乐)

幕后：

你是春风复苏我的世界我是春雨泛绿你的苍白

我们用爱心捍卫生命让笑脸如花在大地盛开

我们相互祈祷我们相互信赖

只要人人健康何惧重重叠叠的疾病

我们息息相关我们共赴现在

只要人人健康我们用爱心捍卫生命的风采

走向台前：

(边走边说)载着祝福，伴着初冬丝丝的寒意，我们欢聚一堂，为生命，为健康，为有一个幸福的晚年而喝彩!

愿幸运幸福像春雨滋润万物般飘洒在你左右;

愿健康快乐像阳光普照大地般环绕在你身边。

现在，请允许我宣布xx糖尿病康复工程感恩回报大型联谊会现在----开-始!(礼花)

今天看到这么多人来到现场我很高兴，又能见到老朋友，又能结识新朋友了。老朋友们可能都认识我，我叫xx。今天远道而来的朋友是哪里的呢?好，请大家认识一下，来自xx的请挥挥手;来自xx的请招招手。对于大家的到来，表示热烈的欢迎。(掌声)来自的朋友你们在哪里?同样热烈的掌声欢迎你们!

xx的朋友们，你们很早就起床了吧，这么冷的天，大家真的很辛苦啊，再次以热烈的掌声对大家的到来表示感谢。这么辛苦，大家还能来到这里，为的是啥啊?(大家有回答参加联议会的，有回答健康的)。大家是为xx糖尿病康复工程而来，是为健康而来。

既然我们今天有缘分坐在一起，那就让我们彼此认识一下，交个朋友，握握手。好，请大家站起身来，同你前后左右的朋友握握手，问问好，你好，你好!你好，你好!这一握手呢，就拉近了我们之间的距离，也使我们变成了朋友，只要你每天认识一个朋友，相信你的心情每天都会快乐，那么你的身体也就会越来越健康!好，大家请坐。

下面有请工程领导xx先生为本场联谊会致辞：(领导讲话：2024年4月，在中华预防医学会xx分会及省防疫站的共同倡导下，我们组建了xx省糖尿病康复工程。自工程成立至今，已走过5年的风雨历程。在工程推广的地区，糖尿病得到良好的控制，病友的身体健康得到有力的保障。尤其是当我们看到广大病友在工程的正确指导下，战胜病魔，恢复自信，找回了昔日的笑容与神采时，我们感到特别的欣慰。这也是我们继续战斗，更好的为广大病友服务的最大动力。因为你们的健康与幸福，是我们最大的心愿!最后，在这感恩节的大好日子里，再次欢迎大家的到来，并预祝本次联谊会圆满成功!谢谢大家!)

今天，值此感恩节的大好的日子里，在这么好的会场里，在这么好的布置里，我们还请到了很好的专家，让大家能学到很好的知识。让我们以热烈的掌声欢迎他们的到来，今天到场的专家有……(介绍专家，边介绍边由礼仪小姐领着上台，专家每人讲一句话)好，感谢领导和专家组的致辞，让我们再次以热烈的掌声欢送他们回贵宾席入座。

是的，今天的确是个好日子，我们有幸请到了我省著名的歌唱家xx老师，她将为大家演唱歌曲《好日子》，掌声欢迎x老师。

(在演员表演过程中，主持人不时的发出赞叹、惊讶声，并鼓励各地的患者参与进来，让所有会员把桌上的气球抛起来，以营造气氛。)

谢谢x老师的精彩的演唱……

大家今天来这里的目的是为了健康，最想的是学到知识得到健康吧!大家是不是早就期待着听教授讲的宝贵健康知识了呢?大家可不要随意走动讲话啊，精彩十分，不容错过。有请敬爱的xx教授。

……(专家讲课)

感谢xx教授的精彩讲解。xx教授讲得非常棒，我们大家都受益匪浅。学到的这些真知灼见对我们将非常有帮助。让我们以热烈的掌声欢送xx教授。大家都应该看到了会场两边的几个大中国结了吧?我们一起来念上面的文字好吗?来，唐——笛——克……，哦，原来大家都知道它们呀!(有节奏的念出产品的名字，简单介绍两种产品及卖点)

坐了这么长时间，大家是不是感到有点累了，下面我们来做一个小游戏，这个游戏的题目叫作《火星撞地球》，看谁撞得运气更好。今天有哪些叔叔、阿姨是和老伴一起来的，(会员都举手，可以选择高低胖瘦不同的4——6对，增强娱乐性。等会员上台以后，再讲游戏规则，每个夫妻一组，按顺序来进行)

我们给他们鼓励，失败是成功的母亲，再来!……哈哈哈……

(对获胜者)今天表现真棒，哪象得过病的，倒象来自篮球队的。开个玩笑。我们来分享一下冠军感言吧!

……(获胜者讲话相当于一个简单的现身说法)

我们把xx送给您，祝您每一年都有365天的健康身体。好，您慢走。掌声。

开心的小游戏之后，我们大家都放松了。刚才听了xx教授的讲课，大家可能还有些没有听明白的地方。没关系，接下来，我们播放专题片，请大家专心听。(……播放专题片)

好。专题片播放完了，不知大家认真听了没?大家坐了这么久，我看也累了，我建议大家全体起立，活动活动筋骨。大家前后站成排，(喊着口号拍拍肩膀……现场气氛热闹起来)

今天到场的有许多老会员，他们在工程的帮助下，走上了康复之路，下面我们有请几位会员上台谈一下自己的康复历程，和在座的所有会员朋友交流康复经验。(宣读名单或者报名上台，以艺术人生的方式访谈会员现身说法，过程中，主持人要适时的赞同，引导，诱导……)

感谢几位的发言。谁也不想得病，得病谁都想早点好起来。今天到场的会员不少，看到大家恢复的都不错，我们很高兴。大家说的都很棒!确实cdh糖尿病康复工程就象一个大家庭，为了会员的健康，工程每一名员工都将为此奋斗拼搏，因为我们都有一颗《感恩的心》。下面，由我们的员工表演《感恩的心》。(全场灯灭，身着统一服装的员工集体上台，手捧蜡烛来表演……感动会员!!患者自发的给予热列的鼓掌，能取得患者的共鸣)

是的，健康是我们不变的追求，工程发展离不开广大会员朋友的支持和厚爱。在这感恩节到来之际，我们将会加倍努力，以更好的服务，更优惠的产品来回报广大会员对我们的厚爱。下面请cdh糖尿病康复工程的领导给大家宣布有史以来最最好的消息，请大家仔细听，绝对震撼。

(工程领导宣布优惠政策……宣布刮刮卡、包装盒换产品、大礼包等，机会仅限前30名，现在开始报名!)

——伯伯阿姨们，我们的工程主任已宣布完我们的优惠政策，我们的报名抢购将在十秒钟后开始，(数十秒,十、九、八……一。开始!)

——大家不要挤、不要慌，两边排队等候，各位健康顾问要照顾好自己的会员……

——赶快行动，把健康抱回家!快乐抱回家!

——为了您的健康，为了您的幸福，不要再犹豫了，赶快订购我们的健康产品，刮刮卡大奖等你拿，百分百中奖!

——伯伯阿姨们，机不可失，本次活动是我们产品自上市以来最大的一次优惠活动!

(开始咨询和仪检，让工作人员准备好……)

——请还未做仪检的伯伯阿姨们赶快到仪检区去做仪检，还有那些不明白的地方，可以咨询我们的专家，他们将会给您一个满意的答复!

——存钱不如存健康，自己身体好了，儿女不受累，自己不受罪!

——由于购买量过大，我们的产品已没有了，请还等着购药的伯伯阿姨们不要慌，我们将尽快与总部取得联系，请大家先用午餐，午餐后，我们的产品马上就到!

(午餐时间到了，大家准备午餐)

——午餐时间到了，请服务代表们为我们的伯伯阿姨们领取午餐，我们将在午餐后揭晓我们的刮刮卡奖项，请大家先用午餐!

(用餐完毕，大家已经开始领奖。)

——大家不要挤，不要急，由工作人员组织排好队，大家都会有奖品领取……

——还未购到产品的伯伯阿姨现在可以拿着您的订购单去领取产品了。

值此感恩节，我们举办的康复感恩大回报活动是我们有史以来最大的一次优惠，请广大会员朋友抓住机会，不要错过。

——我们的活动就要结束了，请大家抓紧时间。

闭幕词：

让我们携起手来，相聚在这里，相聚在康复工程;让我们树立起信心，托起希望，用共同的努力克服糖尿病;让我们携手同行，艰辛与共，用爱心，用科技，建设我们太平盛世下的健康事业!

**营销会议主持词开场白篇十二**

各位中老年朋友请安静一下，我们的会议马上就要开始，有上洗手间的请抓紧时间。（播放轻音乐）

你是春风复苏我的世界 我是春雨泛绿你的苍白

我们用爱心捍卫生命 让笑脸如花在地盛开

我们相互祈祷 我们相互信赖

只要人人健康 何惧重重叠叠的疾病

我们息息相关 我貌赴现在

只要人人健康 我们用爱心捍卫生命的风采

（边走边说）载着祝福，伴着初冬丝丝的寒意，我们欢聚一堂，为生命，为健康，为有一个幸福的晚年而喝彩！

愿幸运幸福像春雨滋润万物般飘洒在你左右；

愿健康快乐像阳光普照地般环绕在你身边。

现在，请允许我宣布xx糖尿病康复工程感恩回报型联谊会现在————开—始！（礼花）

今天看到这么多人来到现场我很高兴，又能见到老朋友，又能结识新朋友了。老朋友们可能都认识我，我叫xx。今天远道而来的朋友是哪里的呢？好，请家认识一下，来自xx的请挥挥手；来自xx的请招招手。对于家的到来，表示热烈的欢迎。（掌声）来自的朋友你们在哪里？同样热烈的掌声欢迎你们！

xx的朋友们，你们很早就起床了吧，这么冷的天，家真的很辛苦啊，再次以热烈的掌声对家的到来表示感谢。这么辛苦，家还能来到这里，为的是啥啊？（家有回答参加联议会的，有回答健康的）。家是为xx糖尿病康复工程而来，是为健康而来。

既然我们今天有缘分坐在一起，那就让我们彼此认识一下，交个朋友，握握手。好，请家站起身来，同你前后左右的朋友握握手，问问好，你好，你好！你好，你好！这一握手呢，就拉近了我们之间的距离，也使我们变成了朋友，只要你每天认识一个朋友，相信你的心情每天都会快乐，那么你的身体也就会越来越健康！好，家请坐。

下面有请工程领导xx先生为本场联谊会致辞：（领导讲话：20xx年4月，在中华预防医学会xx分会及省防疫站的共同倡导下，我们组建了xx省糖尿病康复工程。自工程成立至今，已走过5年的风雨历程。在工程推广的地区，糖尿病得到良好的控制，病友的身体健康得到有力的保障。尤其是当我们看到广病友在工程的.正确指导下，战胜病魔，恢复自信，找回了昔日的笑容与神采时，我们感到特别的欣慰。这也是我们继续战斗，更好的为广病友服务的最动力。因为你们的健康与幸福，是我们最的心愿！最后，在这感恩节的好日子里，再次欢迎家的到来，并预祝本次联谊会圆满成功！谢谢家！）

今天，值此感恩节的好的日子里，在这么好的会场里，在这么好的布置里，我们还请到了很好的专家，让家能学到很好的知识。让我们以热烈的掌声欢迎他们的到来，今天到场的专家有……（介绍专家，边介绍边由礼仪小姐领着上台，专家每人讲一句话）好，感谢领导和专家组的致辞，让我们再次以热烈的掌声欢送他们回贵宾席入座。

是的，今天的确是个好日子，我们有幸请到了我省著名的歌唱家xx老师，她将为家演唱歌曲《好日子》，掌声欢迎x老师。

（在演员表演过程中，主持人不时的发出赞叹、惊讶声，并鼓励各地的患者参与进来，让所有会员把桌上的气球抛起来，以营造气氛。）

谢谢x老师的精彩的演唱……

大家今天来这里的目的是为了健康，最想的是学到知识得到健康吧！家是不是早就期待着听教授讲的宝贵健康知识了呢？家可不要随意走动讲话啊，精彩十分，不容错过。有请敬爱的xx教授。

……（专家讲课）

感谢xx教授的精彩讲解。xx教授讲得非常棒，我们家都受益匪浅。学到的这些真知灼见对我们将非常有助。让我们以热烈的掌声欢送xx教授。家都应该看到了会场两边的几个中国结了吧？我们一起来念上面的文字好吗？来，唐笛克……，哦，原来家都知道它们呀！（有节奏的念出产品的名字，简单介绍两种产品及卖点）

坐了这么长时间，家是不是感到有点累了，下面我们来做一个小游戏，这个游戏的题目叫作《火星撞地球》，看谁撞得运气更好。今天有哪些叔叔、阿姨是和老伴一起来的，（会员都举手，可以选择高低胖瘦不同的46对，增强娱乐性。等会员上台以后，再讲游戏规则，每个夫妻一组，按顺序来进行）

我们给他媚励，失败是成功的母亲，再来－…哈哈哈……

（对获胜者）今天表现真棒，哪象得过病的，倒象来自篮球队的。开个玩笑。我们来分享一下冠感言吧！

……（获胜者讲话相当于一个简单的现身说法）

我们把xx送给您，祝您每一年都有365天的健康身体。好，您慢走。掌声。

开心的小游戏之后，我们家都放松了。刚才听了xx教授的讲课，家可能还有些没有听明白的地方。没关系，接下来，我们播放专题片，请家专心听。（……播放专题片）

好。专题片播放完了，不知家认真听了没？家坐了这么久，我看也累了，我建议家全体起立，活动活动筋骨。家前后站成排，（喊着口号拍拍肩膀……现场气氛热闹起来）

今天到场的有许多老会员，他们在工程的助下，走上了康复之路，下面我们有请几位会员上台谈一下自己的康复历程，和在座的所有会员朋友交流康复经验。（宣读名单或者报名上台，以艺术人生的方式谈会员现身说法，过程中，主持人要适时的赞同，引导，诱导……）

感谢几位的发言。谁也不想得病，得病谁都想早点好起来。今天到场的会员不少，看到家恢复的都不错，我们很高兴。家说的都很棒！确实海归健康舞友生活馆就象一个家庭，为了会员的健康，工程每一名员工都将为此奋斗拼搏，因为我们都有一颗《感恩的心》。下面，由我们的员工表演《感恩的心》。（全场灯灭，身着统一服装的员工集体上台，手捧蜡烛来表演……感动会员！！患者自发的给予热列的鼓掌，能取得患者的共鸣）

是的，健康是我们不变的追求，工程发展离不开广会员朋友的支持和厚爱。在这感恩节到来之际，我们将会加倍努力，以更好的服务，更优惠的产品来回报广会员对我们的厚爱。下面请海归健康舞友生活馆的领导给家宣布有史以来最最好的消息，请家仔细听，绝对震撼。

（工程领导宣布优惠政策……宣布刮刮卡、包装盒换产品、礼包等，机会仅限前30名，现在开始报名！）

伯伯阿姨们，我们的工程主任已宣布完我们的优惠政策，我们的报名抢购将在十秒钟后开始，（数十秒，十、九、八……一。开始！）

家不要挤、不要慌，两边排队等候，各位健康顾问要照顾好自己的会员……

赶快行动，把健康抱回家！快乐抱回家！

为了您的健康，为了您的幸福，不要再犹豫了，赶快订购我们的健康产品，刮刮卡奖等你拿，百分百中奖！

伯伯阿姨们，机不可失，本次活动是我们产品自上市以来最的一次优惠活动！

（开始咨询和仪检，让工作人员准备好……）

请还未做仪检的伯伯阿姨们赶快到仪检区去做仪检，还有那些不明白的地方，可以咨询我们的专家，他们将会给您一个满意的答复！

存钱不如存健康，自己身体好了，儿女不受累，自己不受罪！

由于购买量过，我们的产品已没有了，请还等着购药的伯伯阿姨们不要慌，我们将尽快与总部取得联系，请家先用午餐，午餐后，我们的产品马上就到！

（午餐时间到了，家准备午餐）

午餐时间到了，请服务代表们为我们的伯伯阿姨们领取午餐，我们将在午餐后揭晓我们的刮刮卡奖项，请家先用午餐！

（用餐完毕，家已经开始领奖。）

家不要挤，不要急，由工作人员组织排好队，家都会有奖品领拳…

还未购到产品的伯伯阿姨现在可以拿着您的订购单去领取产品了。

值此感恩节，我们举办的康复感恩回报活动是我们有史以来最的一次优惠，请广会员朋友抓住机会，不要错过。

我们的活动就要结束了，请家抓紧时间。

本文档由028GTXX.CN范文网提供，海量范文请访问 https://www.028gtxx.cn