# 银行竞聘主任演讲稿三分钟(实用11篇)

来源：网络 作者：寂夜思潮 更新时间：2024-03-01

*演讲稿要求内容充实，条理清楚，重点突出。在社会发展不断提速的今天，演讲稿在我们的视野里出现的频率越来越高。大家想知道怎么样才能写得一篇好的演讲稿吗？那么下面我就给大家讲一讲演讲稿怎么写才比较好，我们一起来看一看吧。银行竞聘主任演讲稿三分钟篇...*

演讲稿要求内容充实，条理清楚，重点突出。在社会发展不断提速的今天，演讲稿在我们的视野里出现的频率越来越高。大家想知道怎么样才能写得一篇好的演讲稿吗？那么下面我就给大家讲一讲演讲稿怎么写才比较好，我们一起来看一看吧。

**银行竞聘主任演讲稿三分钟篇一**

尊敬的各位领导、各位同事：

大家好！

我愿为我们xx支行今后的生存和发展作出自己更大的贡献。所以，我决心竞聘行长办公室主任岗位，希望得到大家的支持！

我今年38岁、共产党党员、政工师职称、大学学历、学士学位；10年银行工作经验。

如果竞聘成功，我将尽职尽责，创造性地组织开展好行长办公室的各项工作，按照公司治理机制的要求，明确职责、完善制度、加强服务、提高效率，培养团队精神，努力塑造全新的行长办公室形象，以优异的成绩回报各位的信任与重托！

力争做到：

1、党务工作：协助行领导做好员工的政治思想工作。牵头搞好中心组学习，积极创建学习型银行；积极扩大党员队伍，充分发挥党支部的战斗堡垒作用，积极创建先进党支部。

2、人事工作：发现人才、培养人才，建议行领导，做到人尽其才，使员工的个人价值得到充分的发挥和锻炼。

3、政务工作：沟通上下，联系内外，充分发挥桥梁和纽带作用，文书处理工作安全及时，档案管理工作达到x级先进水平。

4、后勤事务：争取行领导的重视与支持，保证后勤服务，努力做到及时、周全、到位。

5、安全保卫：培养遵章守纪、严格认真的工作精神，增强安全防范意识，树立“精神抖擞，业务一流”的守押队伍形象，确保安全无事故，争当市级内保先进集体。

6、纪检监察：按照四项制度要求，监督检查各个部门的工作，与各个部门一起铲除滋生案件的温床，堵塞发生事故的漏洞。

7、工会工作：围绕银行中心工作，积极组织开展健康活泼的文体活动；抓好业务练功；监督文明优质服务，充分展现我们中国银行良好的社会形象。关心员工的工作和生活，充分体现银行的人文关怀。

我在思想上努力追求“实事求是、谦虚谨慎、团结同志”的好作风；在学习上努力追求“勤奋刻苦、不耻下问、甘当学生”的好精神。我将同身边的同志一道，时刻加强思想品德修养和党性修养，努力追求完善的人格；经常与办公室同志共同学习，共同探讨疑难问题，从而统一思想，提高认识，步调一致，与大家一起全心全意、心情舒畅地做好办公室的各项工作。

我将努力当好行领导的参谋助手，协助行领导贯彻执行我党关于金融工作的路线、方针和政策，做到依法合规经营。同时，了解群众的思想、意见和要求，及时向领导班子反映，做好上情下达、沟通协调工作。我将努力做到明辨是非，坚持真理，敢讲实话，公道正派，严于律己，勇于负责，不随波逐流。

我将以身作则，努力培养开拓意识和创新精神，追求“雷厉风行、细致周到、精益求精、埋头苦干”的好风格；培养“温和有理，勤俭节约、不搞特殊化”的好品德。

办公室的工作，我们将做到“各项制度健全、人员职责明确，工作标准具体，工作任务做到年有目标，季有安排，月有计划，操作性强，加强监督检查、奖罚分明、确保人人履职到位。同时，还应分清主次“弹好钢琴”，进一步提高工作效率。努力把办公室带成一个管理有方、保障有力、工作有序、和谐高效的集体。

我知道自己的缺点和不足，很多同志做得比我好。所以，我诚恳欢迎并虚心接受大家的批评和帮助！同时，有大家的支持，我有信心和决心努力使办公室的工作提高到一个新水平，进入一个新层次，达到一个新境界！

如果竞聘失败，我也会坦然面对现实，在新的岗位上积极努力地工作，为我们xx支行的生存和发展作出自己应有的贡献！因为xx银行是我无悔的选择，与大家共事我感到由衷地快乐！

借此机会，我深深感谢各位同事对我以往工作的关心、支持和帮助！

谢谢大家！

**银行竞聘主任演讲稿三分钟篇二**

尊敬的各位领导、同事们：

大家好，我叫xx，xx岁，本科学历，职称会计师。xxxx年参加工作，xxxx年进入xxxx银行xxxx分行工作先后从事储蓄、会计、信贷工作，并先后担任xxxx分理处主任，xxxx办事处存汇科付科长，零售业务部付主任，主任。我竞聘的是业务发展部主任。

在我参加工作的十八个年头当中不论是做普通员工还是管理工作始终坚持勤恳兢业、开拓进取、认真负责的工作态度和作风。自从01年支行开始把消费信贷确定为xxxx支行的工作重点，我作为零售业务部的付主任，义不容辞的承担了开拓消费信贷业务的重任，当时我们人员少、没场所、没资金，没经验，在这样白手起家的条件下，我们硬是从其他行里抢来了业务，占领了一定市场，走在了其他支行的前列，并且收息率连续三年达到了100，在分行的消费信贷各项考核中始终排在第一名。为xxxx支行持续稳定的发展做出了自己的贡献。

6月份开始负责零售业务的全面工作后，面对时间紧任务重的巨大压力，我没有退缩而是知难而进，确定了清晰的发展思路及工作措施。人民币储蓄存款提前50天超额完成了全年任务指标；特别是消费信贷余额到去年7月底就突破了一亿元大关，现在已经达到了1.6亿元是xxxx分行第一个消费信贷余额突破亿元大关的支行，并提前一个月超额完成了消费信贷的全年任务。自己的努力得到了领导和同志们的认可，去年底被党组织确定为入党积极分子。

多年的工作经历以及消费信贷从0到亿元大关的突破，为我从事业务发展部的管理工作及对市场的开拓积累了宝贵的经验。如果我当选业务发展部主任，我的工作思路是：抓住源头、努力开拓、深化管理、加强服务。

首先是抓住源头、努力开拓。明年将是中行股改上市的关键一年也是xxxx分行各项改革的`关键一年。作为基层支行的业务发展部门，按照部门主要职能突出重点，加大营销力度，改善服务水平，及早的开展工作。一是抓住我市的经济发展的大好形势的有利时机，深入厂矿机关进行宣传营销。二是抓住明年国企改制的有利时机及时跟进，三是加大国际结算、中间业务、各项代理业务的营销力度。四是抓住同业机构调整的有利时机，加大业务拓展力度，积极抢占市场份额。

一份自信，一个目标，严谨的作风，塌实的态度，开拓的精神，我想在分支行的正确领导下，在同志们的努力下，只要我们勤劳的工作、艰辛的付出，一定能实现我们的宏伟目标，业务发展部的各项业务指标也一定能在xxxx分行排名前列，为xxxx支行的跨越式发展做出自己新的贡献。谢谢大家！

**银行竞聘主任演讲稿三分钟篇三**

尊敬的各位领导、各位同事：

你们好！

今天，我怀着对人生的执着与信念，带着对事业的梦想与追求，第一次站上了这个演讲台，接受大家的评判和组织的挑选。此刻，我的心里有紧张、有激动、更有感谢，感谢总行提供了这样一个让年轻人学习交流和接受考验的机会，我相信对于我们这些年轻人来说，即使多年以后回过头来看，无论成功与否，这样的经历都将是一笔宝贵的人生财富。

在此，我愿真诚地打开心扉，向大家说一说我参加竞聘二岗分理处主任的理由，和能担当这份责任的原因以及干好这份工作的思路。下面我简单地介绍一下自己。

我现在人力资源部工作，今年29岁，x年7月毕业于四川农业大学人力资源管理专业，在校期间取得了管理学学士学位、英语6级证书和国家助理人力资源管理师证书。x年1月，我未毕业即被招聘进入成都x集团总部人力资源部工作，x年1月进入银行网点集团西南事业部在成都温江所工作了一年时间。我于x年参加四川省农村信用社统考，以人力资源管理专业全省第三名的成绩考入x农商行工作，分别从事过出纳、记账、改革办公室工作员、人力资源部工作员等岗位，到过银行网点负责人等不同类型的一线网点工作。

此次，我竞聘的岗位是二岗分理处主任，我认真分析了我参加竞聘的理由及优势，概括有以下几个方面：

第一，我具有一定的工作与管理经验。今年是我参加工作的第五年，在这五年里，我在私营企业工作过，在台资企业工作过，在国有企业工作过，经历了三个完全不同的行业，具有了一定的工作经验。管理方面，在康师傅工作期间，我曾直接管理过十多人的促销团队，协助管理十多人的销售团队，有一定的管理实践经验。

第二、我有奋发拼搏、团结协作的精神和有较强的组织协调及业务营销拓展能力。一是能坚决贯彻服从领导的工作安排，银行网点主任竞聘稿，二是能带队伍、重团结、凝人心，三是能有效进行业务策划、拓展和营销，曾在康师傅负责月销售额达1000万市场的.品牌推广。

第三、我有吃苦耐劳、不断学习的品质。参加工作之初，被分配到远郊工作，我从来没有过任何抱怨，我知道自己在金融业是个新兵，领导是从如何让员工合理健康成长的角度在关心青年职工，只有有了基层的历练，才不会拔苗助长，才不会“爬得高，跌的惨”。我深知自己对银行金融知识掌握得不够，为此，我利用业余时间，不断学习金融知识。一是不懂就问，问老师、问同事、问网络；二是通过自学考取相关金融证书，目前已经取得了银行业从业资格证书中公共基础、个人信贷、个人理财三项证书和中级经济师金融专业的资格证书；三是自费进行专业学习，现在西南财经大学攻读金融学硕士学位，接受正规、专业的教育，以弥补自己理论知识的不足。

第四、我有一颗对党忠诚、对农商行感恩的心，自进入农商行这个大家庭以来，在基层，我得到了帮带老师的尽心指导，所在信用社主任的关心帮助；在机关，我也得到了机关员工和各分支机构负责人的理解支持和领导的关怀培养。在此，我要衷心地说一声，谢谢！

我认真地分析了二岗分理处，从目前来看，二岗分理处是此次三个点中竞争压力最大的，一是这是一个新设网点，客户需要一个适应和接受的过程；二是周边新的市场还没有形成，还需要培育发展；三是原来该区域已由宜宾市商业银行建材城支行经营多年，我们刚刚进入后，邮政储蓄在街对面又开了一个比我们规模更大的机构。从市场营销的4p分析来看，产品（product）我们属于市场的追随者，产品是学习大型商业银行，现在基本没有劣势，但是也没有优势；价格（price）储蓄存款的利率资金价格由国家制定，没有优劣势；地点和渠道（place）前后相距不到100米的直线距离，二岗分理处的门面最小，处于相对劣势；促销好的促销能够将业绩提升不少，但这一直不是我们的强项，我们没有专门的市场营销部门，在这方面我们处于劣势。综上分析，4个方面中产品和价格上二岗分理处没有优势，地点渠道和营销处于劣势，地图上巴掌大的地方，前后不到米的距离，三家机构同时竞争，客观地讲，我们没有竞争优势，甚至某些方面我们还处于劣势，可以说，竞争压力十分巨大。

逆水行舟，不进则退！如果此次竞聘成功，那么我将从两个大的方面来改变这种局面：

第一，对内，凝结团队，打造流程银行标杆分理处。

二岗分理处的现有员工都是受过高等教育的年轻人，可塑性好，适应性强，学习业务很快，但是自尊心也很强。带领这样的团队，我将以身作则，将心比心，给他们自信和希望，在工作上、生活上、思想上共同学习，共同进步。

我们现在最好的营业网点是总行营业部，有时候我在想，为什么营业部那么多员工，那么多工作，开展那么多项业务还能做得那么好？x年更是评为全省银行业百家文明服务优质机构。如果我竞聘成功，那么我一定向营业部好好学习，努力将二岗分理处打造为流程银行标杆分理处。总行制定的流程银行建设方案，我将不折不扣地执行到位。另外，我将探索在二岗分理处实行6s现场管理和标准作业流程，必须细化到桌子怎么摆，桌子上的每个区域要怎样科学标准的摆放，标准的服务姿势、标准的服务语言、标准的业务流程等进行严格要求，要真正地让翠屏农商行是优秀的商业银行的概念，在自身和客户中形成，树立专业的银行服务品牌形象。

第二，对外，勤耕细作，精准营销实现存款猛上台阶。

前面我用了一个生动的例子，初步讲了自己对于二岗分理处的战略规划。有了规划，我下面讲执行的战术。我把这个战术叫做四步走战术，第一步适应期，任何人到一个新的岗位，都需要经历一个学习和适应的过程，大概会有三个月时间；第二步，我将优化网点布置，探索在二岗分理处实施五感营销，并逐步上升到情感体验营销；第三步，我将探索在二岗分理处实行6s现场管理和标准作业流程；第四步，在市场细分基础上，制定客户拜访计划，实施精准营销。四步走战术不是绝对的以时间划断的，其中是会有交叉或者同步实施的过程。我不打没有准备的仗，要打就一定要赢。四步走战术有非常多的内容，在这里就不耽误大家宝贵的时间进行细说了。

以上就是我此次竞聘的一些想法。

最后，我还想再衷心地说几句感谢的话，在翠屏农商行工作以来，我买了车、买了房、结了婚、现在爱人也有了小孩。可以说，在这里，我的整个事业和人生已经与翠屏农商行融为了一体。行兴我荣，行衰我耻，我必将以只争朝夕，奋发有为的实际行动化作对事业的不懈追求，以青春热血和勤劳付出构筑人生的不朽丰碑！

谢谢x农商行，谢谢大家！希望大家多多支持我，如有说的不妥的地方，请大家多多批评指正，谢谢！

**银行竞聘主任演讲稿三分钟篇四**

尊敬的各位评委、同志们：

大家好，首先我要感谢评委会给我这个时机，能让我站在这里竞聘银行信贷部副主任职位，下面是我的竞聘演讲。

我叫xx，生于1973年，今年39岁。1993年9月至7月就读于中南财政大学，毕业之后，就直接进入xxx银行从事会计工作，先后从事稽核、金融监管和信贷工作。我20xx年被聘为助理会计师，20xx年考取了全国会计师任职资格。现在任xx银行信贷组组长。

下面我将任信贷组组长以来的工作情况汇报如下：

20xx年顺利通过了全国统一的会计师资格的考试。任职以来的学习和实践证明，过硬的政治素质、全面的专业理论知识和良好的职业素养为我做好会计工作和金融监管工作及提高自身分析问题、解决问题的能力起到了重要的促进作用。

2、突出重点，高效履行各项工作职责。为做好各项货币信贷工作，保障货币政策全面有效实施。一是高质量完成监测货币供给量，分析货币信贷执行情况，我仔细分析了xx市的经济金融形势，形成了很有接见效果的分析，及时向上级领导反应货币信贷政策落实情况，根据市场情况，按时反映贷款有效需求变化，并每个季度完成xx银行信贷情况汇报材料，为银行领导层全面掌握银行信贷行情，制定有效的货币信贷政策提供依据。二是贯彻实施信贷政策，加强信贷管理。我严格按照中国人民银行总行发布的信贷政策，积极贯彻落实，确保货币政策正确执行到位。并根据银行每月的信贷实际情况，及时反映信贷政策执行情况，为银行高管准确、及时、全面掌握银行信贷信息提供强有力的支撑；与此同时，我还结合xx市和我们银行的信贷实际和特点，不断向主管领导提出xx银行信贷政策指导建议方面的意见和建议；此外，我还根据工作职责，加强了信贷政策的.管理，为维护xx市和xx银行的正常信贷秩序，做出了突出的奉献。三是合理运用局部货币政策工具，贯彻执行总行的货币政策。根据总行的授权，作为xx银行信贷小组组长，我积极、合理、科学运用局部货币政策工具，按时、谨慎对xx市货币信用总量适时进行调控，20xx年，在我适时调控之下，xxx市防止了30亿元的信贷坏账损失。我还积极贯彻执行全国统一的货币政策。为稳定金融市场秩序，支持中小企业良好、有序、快速开展，提供了强大的金融保障。

总结本人任职银行信贷小组组长以来的工作，我爱岗敬业、积极开拓创新、很好地完成了上级交付的各项工作任务，赢得了领导、同事、同行的赞赏和认可，赢得了客户的尊重和表扬，我相信在今后的工作中，我一定会以更加大的激情、更加饱满的情绪、更加冲劲的斗志，投身信贷工作中，为实现xx银行的快速、良好、持续稳定开展而做出更大奉献。

我的演讲完了，谢谢大家！请大家投我一票！

**银行竞聘主任演讲稿三分钟篇五**

各位领导、各位同事：

上午好！

感谢支行领导为我们创造了这次公平竞争的机会！为了响应人事制度改革的召唤，按照竞职方案，我符合支行营业部主任职务，竞聘银行支行营业部主任演讲稿。我现年xxxx岁，中共党员，大专文化程度，会计师专业技术职称。

我的优势：

一是工作经历丰富。参加工作以来，我先后任过诸蓄员、信贷员、保卫科科长等职，积累了较为丰富的实践经验。

二是改革面前有股“闯劲”。我一直把“爱岗敬业、开拓进取”作为自己的座右铭，无论干什么，都把事业放在心上，责任担在肩上，尽职尽责，埋头苦干，全身心地投入。多年来，组织上的培养，领导和同事们的支持和帮助，造就了我敢于坚持原则，主持公道，秉公办事，作风正派，求真务实，胸怀宽广，谦让容人，善于听取群众意见的品格。我始终认为，干好事业靠的是忠诚于事业，靠的是一丝不苟的责任心。在关键时候，我从不缩头缩尾，有一种敢闯、敢作、敢为的精神。

三是业务方面有股“钻劲”。在长期的银行工作中，我干过x年的xx，干过x年的xx，无论是在业务学习中，还是在业务管理上，我都坚持走到哪里就学到哪里，向老领导学习，向专家们学习，向同志们学习，向实践学习，以肯于钻研的学习精神，不给自己留疑问，无愧于领导和同志们的理解和信任，公众演说《竞聘银行支行营业部主任演讲稿》。前年，我主动为自己“充电”，考上了湖南财经学院的在职研究生，并较为系统地学习了银行管理、经济管理、计算机和英语等方面的知识。我感到自己在业务工作中积累了一套较为成熟的思路与方法，在管理和改革中也有自己的见解和方法。

如果有幸得到各位领导和同志们的信任和支持，我将迅速找准自己的位置，尽快进入角色，认真履行责。

一、提升服务层次，丰富服务内涵。服务是永恒的\'主题。要提升服务层次，要丰富服务内涵。对客户我们必须用“心”服务，做到诚心、热心、细心、耐心。

要大力提倡“温馨服务”，建立xxxxxx制度，熟悉掌握客户信息，把顾客看作是自已的亲戚朋友，看作是自已的家人，把自已的工作变成传递温馨的窗口，树立支行的良好形象。

二、正视薄弱环节，迎难而上。针对营业部经营管理基础脆弱、激励约束机制不强、思想作风不硬的现状，我认为要发扬团队精神，要具有高度的责任感，使命感和自我牺牲精神，把发展作为主题，并将业务发展的内涵和方式作为重要内容提出，全面确定了营业部的经营指标，并将指标目标化，明确发展思想和经营目标经营运作方略，在公司业务、零售业务、国际业务的运作措施方面下功夫。要重点抓经营带管理，促进经营工作快速发展；下抓管理促经营，推动管理工作上台阶。在管理上除认真的落实分行的管理措施外，结合营业部的情况，认真抓好责任、计划、考核、费用、五级分类、人力资源等10项管理工作，同时注重制度创新，以制度促经营。

三、创建企业文化，营造健康向上、奋发有为的文化氛围，为客户打造品牌服务。要让营业部每一位员工树立“争一流经营，创精品银行”的理念，贯穿着以实际行动落实xxxx行长的讲话和全行员工大会的精神。以高昂的热情，忘我的精神投身到日后的经营实践中去，要以知耻后勇、开拓创新、努力进取，忘我工作的奋发精神，让营业部以全新的姿态展示在分行和客户的面前。

**银行竞聘主任演讲稿三分钟篇六**

大家好！

我叫xxx，毕业于保定金专金融会计专业，参加工作八年整。今年是我的而立之年。常言道：三十而立。在竞争激烈、挑战与机遇并存的今天，扪心自问，我能立什么？我深思过、迷惘过也无奈过。古人讲：天生我材必有用，适逢这次难得的竞聘机会，我本着锻炼、提高的目的走上讲台，展示自我，接受评判，希望靠能力为自己的而立之年留下点什么。

站在大家面前的我温和而不懦弱、激进而不张扬、稳重而不死板、正直而不固执。参加工作八年来，我始终工作在办公室，这是一个人才济济、团结又温暖的集体，她赋予我无私奉献的精神品质和淡泊名利的道德情操，更赋予我严谨认真的工作作风。我整理过档案、管理过工资，熟悉年度考核和教育培训，对待每一项工作我都兢兢业业、一丝不苟。现在我负责保险统筹工作，这是一个集会计、统计和程序管理于一身的综合性岗位，工作量极大且稍有不慎就会出差错。面对全县信用社干部职工的养老钱和退休职工的养命钱，我丝毫不敢懈怠，以百倍的热情投入工作，认真记好每一分钱，维护每一位干部职工的切身利益。这项工作在全市信合系统中一直位居前列，我也曾因此被评为先进个人和巾帼明星。

经过八年的锤炼，我的\'羽翼日渐丰满，我的思想日臻成熟。今天来参加竞聘，我认为自己具备以下担任副主任的素质：

第一，有吃苦耐劳、默默无闻的敬业精神。

第二，有虚心学习、开拓进取的创新意识。

第三，有严于律己、诚信为本的优良品质。

第四，有雷厉风行、求真务实的工作作风。

假如我有幸竞聘成功，我将不负众望，不辱使命。我会做到摆正位置、当好配角。加强学习、提高素质。扎实工作、锐意进取。

毋庸置疑，在各位评委面前，我还是一名才疏学浅的学生，但拿破仑那句“不想当将军的士兵不是好士兵”激励着我相应组织号召，积极参与竞争。通过展示，我希望得到大家的认可，以绵薄之力来回报组织和同志们。

我的演讲完毕，谢谢！

**银行竞聘主任演讲稿三分钟篇七**

各位领导、各位同事：

大家好！

首先作一个自我介绍，本人朱xx，现年31岁，在工行营业部工作，中共党员，大专文化，助理会计师。

我是一名勤勤恳恳一直在一线工作的员工，近两年来，深切感受到改革的浪潮迎面而来，我们不能也不应该回避。随着中国加入世贸组织，对我们每一位员工提出了更高的要求，想轻轻松松工作，舒舒服服上班的日子不复存在了，我们面对的是日益激烈的竞争。竞聘对我来说既是一次机遇又是一场挑战，工行要生存要发展，靠的是我们每一位热血青年，因此，我决定来参加此次竞聘，展示自己。

1、首先我相信自己有信心也有能担负起这一重任。从自我素质方面来看，我是从部队回来的，经过部队这所大学校的磨练，养成吃苦耐劳、办事果断、令行禁止的好作风。在部队从事新闻报道工作，因工作突出荣立三等功一次受嘉奖多次，去年，营业部创星级网点，我充分发挥自己的特长，在《如皋日报》对营业部进行的宣传，取得了良好的效果。进行以来，能不断完善和提升自我，认真学习各项业务知识，尽快适应银行工作。x年通过全国成人高考并取得江苏省财经高等学校大专学历，目前正向本科进军，x年通过江苏省英语、计算机等级考试，通过国家人事部考试，被聘为助理会计师。

2、有着较强工作责任心和进取心。进行以来先后从事出纳、会计等岗位的工作，做到干一行爱一行，对待工作认真负责，出纳点钞获省行级能手，所办理业务无一重大差错，x年被评为支行“优秀行员”。我总觉得作为年青人总该有点追求，更何况面对日趋激烈的竞争，想逃避是不可能的。历史的重任已经落在我们肩上，我们只有迎难而上，苦干实干，全面奉献自己。

3、我深刻懂得这一岗位的\'重要性。将西门储蓄所升格为分理处，充分体现了行党委、行长室对该分理处的高度重视和对其寄予无限的厚望。作为新建分理处主任要一种吃苦耐劳和开拓精神，瞄准目标、不负众望，确保任务实现。

4、能够看到自己的弱点。业务水平有待进一步提高，储蓄业务没有接触过，但我相信我有能力尽快适应。管理对我来说是个全新的课题，在今后工作中，我将不断地调整自己，虚心请教，加强学习，与时俱进，超越自我。

这次竞聘如果成功，我将进一步解放思想，带领各位同事提高结算质量，搞好优质服务，挖掘市场潜力，争取优质客户源，开创分理处新局面，全面超额完成行党委、行长室交办的各项任务，将分理处创办成三星级网点。

作为新建分理处要确保目标任务实现，我认为主要要做好以下几方面工作：

1、思想总揽全局，做好表率。作一个带头人要有全局观念，要从多方面考虑问题，协调各方面关系，在行党委、行长室的领导下，向目标任务冲刺。在内务管理方面同样要兼顾全面，如制度执行、安全保卫、环境卫生等。管理对我来说是一个全新的课题，熟话说得好，正人先正已，自己要做好表率，从各方面严格要求自己，吃苦在前，享受在后。

2、统一思想，发挥团队作战精神。以绩效考核为动力，充分调动员工的积极性。借分理处升格的东风，利用新业务系统的先进的硬件多渠道、全方位开展揽存增存工作。鼓励员工找关系、拉关系、抓关系，献计献策，建立完善揽存信息网络，捕捉每条信息。作为我本人更要主动出击，寻找客户源、存款源。

3、挖掘优质客户源，寻找新的增长点。客户是商业银行发展的基础，没有一个稳定的“黄金”客户群，银行业务的开拓就成了无源之水、无本之木。因此，要在挖掘客户源上狠下功失，确保任务的实现。一是充分利用我行结算的优势，面向乡镇寻找开户单位。目前，信用社的结算功能相对比较滞后，不能适应用户的需求，而我行的网点主要集中在城里和少数镇，可以从中挖掘不少优质客户。二是挖他行存款，瞄准单位找关系，全面出击。加强服务，全面提升跃进路分理处的知名度。

**银行竞聘主任演讲稿三分钟篇八**

尊敬的各位评委、同志们：

大家好，首先我要感谢评委会给我这个机会，能让我站在这里竞聘银行信贷部副主任职位，下面是我的竞聘演讲。我叫xxx，生于19xx年，今年39岁。19xx年9月至19xx年7月就读于中南财政大学，毕业之后，就直接进入银行从事会计工作，先后从事稽核、金融监管和信贷工作。我20xx年被聘为助理会计师，20xx年考取了全国会计师任职资格。现在任银行信贷组组长。

下面我将任信贷组组长以来的工作情况汇报如下：

1、素质过硬，业务知识扎实全面。以专业化的水平提供全面优质服务，是我工作以来的座右铭。以此，我努力提高自己在各方面的业务理论知识和实践工作能力。工作以来，我着重加强了金融、会计和经济理论知识的学习。并于20xx年顺利通过了全国统一的会计师资格的考试。任职以来的学习和实践证明，过硬的政治素质、全面的专业理论知识和良好的职业素养为我做好会计工作和金融监管工作及提高自身分析问题、解决问题的能力起到了重要的促进作用。

2、突出重点，高效履行各项工作职责。为做好各项货币信贷工作，保障货币政策全面有效实施。一是高质量完成监测货币供应量，分析货币信贷执行情况，我仔细分析了市的经济金融形势，形成了很有接见效果的分析，及时向上级领导反馈货币信贷政策落实情况，根据市场情况，按时反映贷款有效需求变化，并每个季度完成银行信贷情况汇报材料，为银行领导层全面掌握银行信贷行情，制定有效的货币信贷政策提供依据。二是贯彻实施信贷政策，加强信贷管理。我严格按照中国人民银行总行发布的信贷政策，积极贯彻落实，确保货币政策正确执行到位。并根据银行每月的信贷实际情况，及时反映信贷政策执行情况，为银行高管准确、及时、全面掌握银行信贷信息提供强有力的支撑；与此同时，我还结合市和我们银行的信贷实际和特点，不断向主管领导提出银行信贷政策指导建议方面的意见和建议；此外，我还根据工作职责，加强了信贷政策的管理，为维护市和银行的正常信贷秩序，做出了突出的贡献。三是合理运用部分货币政策工具，贯彻执行总行的货币政策。根据总行的\'授权，作为银行信贷小组组长，我积极、合理、科学运用部分货币政策工具，按时、谨慎对市货币信用总量适时进行调控，20xx年，在我适时调控之下，市避免了30亿元的信贷坏账损失。我还积极贯彻执行全国统一的货币政策。为稳定金融市场秩序，支持中小企业良好、有序、快速发展，提供了强大的金融保障。

总结本人任职银行信贷小组组长以来的工作，我爱岗敬业、积极开拓创新、很好地完成了上级交付的各项工作任务，赢得了领导、同事、同行的赞赏和认可，赢得了客户的尊重和表扬，我相信在今后的工作中，我一定会以更加大的激情、更加饱满的情绪、更加冲劲的斗志，投身信贷工作中，为实现银行的快速、良好、持续稳定发展而做出更大贡献。我的演讲完了，谢谢大家！请大家投我一票！

**银行竞聘主任演讲稿三分钟篇九**

各位领导，银行办事处副主任竞聘演讲。各位评委：

上午好！

我竞聘的岗位是办事处副主任。

我叫张启川，今年35岁，高中毕业，现任北沟办事处客户经理。这次竞聘是一次难得的学习和锻炼的机会，也是展现自身价值的机会，希望得到各位的认可。

自1990年10月参加工作至今，我已经在咱们农行工作了十五个年头。在这期间，我亲身经历了农行的巨变。在市场经济的大潮中，我们北沟办事处的全体干部职工，在行党委的正确领导下，群策群力，大胆创新，努力拼搏，取得了骄人的业绩。在北沟农行的长期工作中，我与当地的群众和企事业单位建立了良好的关系，积累了丰富的工作经验。对北沟辖区详尽的了解是我这次竞聘的优势。一旦踏上新的工作岗位，我将在最短的时间内，以最快的速度投身到工作中去，把握机遇，迎接挑战。如果这次竞聘成功，在以后的工作中，我将做以下努力：

办事处副主任是我们农行工作在最前沿，最贴近职工，最贴近用户的基层干部，他要求我们具备很强的工作能力，丰富的工作经验，要有广泛的亲和力，和与时俱进的创新精神。所以在今后的工作中，我一定努力学习，掌握现代化的专业知识和业务技能，以及先进的管理经验，使自己的思想水平和业务水平永远保持较高水准，竞聘演讲稿《银行办事处副主任竞聘演讲》。在工作中坚决做到服从上级的领导，全力配合正职的工作，维护集体利益，团结好每一个员工，起到承上启下的作用。同时虚心听取不同意见，坚持原则，凡事要掌握好一个“度“字。

我们金融系统是一个非常重要的服务型行业，所以服务是我们的灵魂。只有靠优质的服务才能赢得客户，拥有市场，我们必须靠服务取胜。有人说“搞中间业务要靠关系单位，搞存款要靠亲戚朋友”。可是我认为这些潜力是有限的，而服务的潜力是无限的，我们只有抓住服务这个中心，把服务做到社会的每一个角落，让农行的\'品牌深入人心，真正和群众建立起“鱼和水”的关系，才能真正拓展新市场。巩固老市场，才能立于不败之地。同时，服务是要讲究方法的，每一件事情都有它的自身差异，都有它的独特性，这就要求我们在实际工作中，要有的放矢，开展卓有成效的创造性的工作，创新出效益，创新求发展。

首先在管理方面，树立“以人为本”的观念，想职工之所想，急职工所急，增强凝聚力，发扬团队精神，营造良好氛围。俗话说“人心齐，泰山移”，各位心往一处想，劲往一处使，就没有克服不了的困难。欢迎来到演讲稿。

**银行竞聘主任演讲稿三分钟篇十**

尊敬的各位领导、评委、同仁：

大家好！

我叫xxx，一九xx年参军，一九九七年部队转业来到工商银行。在银行工作已10个年头了。在这里我以平常人的心态，参与办公室管理员岗位的竞聘。首先在这里要感谢领导为我们创造了这次公平竞争的机会！提供了一次展示自我的舞台。这次机会对我来说是一个机遇，但更重要的是一次挑战！此次竞聘，主要是为了响应人事制度改革的召唤，在有可能的情况下实现自己的人生价值。今天我本着锻炼自己，为大家服务的宗旨站到这里，希望能得到大家的支持。我的演说主要分为三个部分。一是我对管理员岗位工作的认识。二是我的优势。三是假如我当选管理员岗位后的工作思路。下面我先讲第一个方面，我对管理员工作的认识。

众所周知，综合业务部管理员岗位工作具有综合性、广泛性、从属性、服务性和琐碎性等特点，头绪繁杂，任务艰巨。综合业务部管理员岗位工作将会随着银行事业的发展而日趋繁重，业务知识要求标准越来越高，一位合格的管理人员必须全面了解银行管理、社会动态等情况。具体的讲有以下几个方面：

俗话说，大军未动，粮草先行。综合业务部作为银行的后勤保障部门，它在提供电子设备、物质供应、改善办公条件等方面起着重要的作用。综合业务部的工作首要任务就是为一线服务，为一线职工服务。这就要求综合业务部工作人员必须树立为一线服务的思想，明确工作的主要任务是为一线职工创造工作环境和必要的物质条件。

自力更生，开源节流。工作中坚持勤俭节约的原则。合理使用资金，事事精打细算，量力敷出，保证重点，发扬自力更生、艰苦奋斗的精神。因陋就简、修旧利废，能自己干的自己干，能自己做的自己做。尽可能地节约开支，把有限的经费用在急需上。

在当前经费不足的情况下，工作中一定要作出常年规划，有计划、有目的地逐步把银行建设好，为职工创造一个整齐、清洁、舒适、优美的工作环境。

综合业务部工作是一种群众性工作，它与银行员工有广泛的接触。通过工作对员工进行关心集体、爱护公物、勤俭节约、艰苦奋斗等思想品德教育，是它特有的教育任务。因此，综合业务部工作必须贯彻教育性原则。每做一件事情，都要考虑对职工是否产生积极影响，每个工作人员都要注意一言一行，成为职工的表率。还要通过贯彻有关工作的各种规章制度，向职工进行思想品德教育。

以上是我个人对综合业部工作的一些理解。刚才参加竞选演讲的同仁，每个人都有自己的优势。那么，我的优势是什么？我要说，我的优势就在于以下几个方面：

第二，我有较强的.敬业精神，爱岗敬业。工作认真负责，勤勤恳恳，任劳任怨，干一行，爱一行，专一行。有严明的组织纪律性、吃苦耐劳的优良品质、雷厉风行的工作作风。我认为这是做好工作的关键。

第三，我在工作中能做到以人为本，以德养身、办事稳妥，处世严谨，严于律已、勤政廉政、廉洁自律。我认为这是做好工作的保证。

第四，我具备一定的专业知识和能力。综合业务部工作不仅要有专业知识、现代管理知识，更要有现代信息技术水平：不仅要有管理能力，更要有协调能力等。我认为这是做好工作的重要性。

第五，我信奉诚实、正派的做人宗旨，我也正是朝着这方向努力的，我能够与人团结共事，而且具有良好的协调能力。我认为自己具备担当此任所必须的知识和能力。

**银行竞聘主任演讲稿三分钟篇十一**

尊敬的各位领导、评委、同事们：

你们好！

我叫李xx，今年xx岁，财会专业本科毕业，来自工业开发区分理处，竞聘银行后勤副主任的演讲稿。感谢行里给我这次学习和锻炼的机会，使我有幸面对机遇，迎接挑战。

从1993年7月毕业至今，我在农行已经整整工作9年了。9年间，通过不断地学习和实践，自已的理论水平、业务技能得到了明显提高。同时通过学习和实践，也使我的人生观、价值观有了很大转变，由安于本职工作到勤奋学习，积极、主动地开展工作；由趋于守旧到敢于创新、勇于开拓；由一味地侧重理论知识的学习到学以致用，以学习促工作，以工作促学习。期间每一个过程都蕴含了行里领导和各位同事对我的支持和帮助，同时也倾注了自己辛勤的汗水。

在多年的工作和学习中，我深深地体会到，只有不断学习、应用、再学习，实践、认识、再实践才能使自己各方面的素质不断提高，每一次提高的过程都深深鼓舞和激励着我，以更加饱满的热情投入到新的挑战中去。同时，我也深刻地体会到，挑战和机遇对于个人进步的重要性。有了机遇，要善于把握机遇，没有机遇，要努力创造机遇。

我这次报名参加内外勤副主任岗位的竞争，主要理由是：

第一，我热爱这份工作，愿意为这项工作付出本人最大的努力；

第三，我认为这次参加竞聘是锻炼自己的一次很好的机会，不管能否受聘，对自己都是一个提高。

竞争这一岗位，我认为本人具有以下优势：

具备丰富的工作经验。在从93年跨入农行大门以来的9年时间里，我先后在不老屯营业所、溪翁庄分理处、檀洲储蓄所工作过，分别从事银行会计、储蓄等项工作。期间经历了商业银行的改革。在改革过程中，虽然工作程序和技术不断推除出新，但是在每一次新旧交替的`过程中，我都能够很快地接受和适应。此外，通过长期与顾客打交道，我掌握了许多单纯依靠学习而得不到的工作方法和工作技巧。使我能够针对不同顾客，采取不同的工作方法，保证以最有效的方式开展工作。9年的工作经历也使我逐渐能够跳出会计和储蓄等具体工作范畴，站在整体发展的高度认识工作，开展工作。我认为，有9年扎实的实践和丰富的经验为基础，我一定会很好地担负起这一职务所赋予的各项任务。

本文档由028GTXX.CN范文网提供，海量范文请访问 https://www.028gtxx.cn