# 最新工业产品买卖合同 产品买卖合同(模板10篇)

来源：网络 作者：空山新雨 更新时间：2025-01-12

*合同的签订对于维护劳动者的权益、促进劳动关系的稳定具有重要意义。相信很多朋友都对拟合同感到非常苦恼吧。这里我整理了一些优秀的合同范文，希望对大家有所帮助，下面我们就来了解一下吧。工业产品买卖合同篇一甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_公司乙方：...*

合同的签订对于维护劳动者的权益、促进劳动关系的稳定具有重要意义。相信很多朋友都对拟合同感到非常苦恼吧。这里我整理了一些优秀的合同范文，希望对大家有所帮助，下面我们就来了解一下吧。

**工业产品买卖合同篇一**

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_公司

乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_公司

甲乙双方经友好协商，就乙方向甲方提供以下产品事宜达成如下合同：

第一条、标的、数量、价款及交（提）货时间：

\_\_\_\_\_\_

第二条、质量标准：

严格按图纸及技术要求加工

第三条、乙方对质量负责的条件及期限：

乙方要确保质量，若检验不合格，甲方要求乙方及时退换。

第四条、包装标准、包装物的供应与收：

铝合金盒。

第五条、随机的必备品、配件、工具数量及供应办法：

\_\_\_\_\_\_

第六条、合理损耗标准及计算方法：

\_\_\_\_\_\_

第七条、标的物所有权：

自甲方付全款时起转移，但甲方未履行支付合同款项义务时，合同的物属于乙方所有。

第八条、交（提）货方式、地点：

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

第九条、运输方式及到达站（港）和费用负担：

快递费用\_\_\_\_\_\_方负担

第十条、成套设备的安装与调试：

\_\_\_\_\_\_

第十一条、担保方式（也可另立担保合同）：

工业品买卖合同

第十二条、检验标准、方法、地点及处理方式：

即国家检验标准，（+/—1μ的精度）并出据出厂检验合格报告。

第十三条、结算方式、时间及地点：

电汇、合同签订后，甲方支付乙方50%，验收合格后一次性付清货款。

第十四条、本合同解除的条件：

\_\_\_\_\_\_

第十五条、违约责任：

\_\_\_\_\_\_

第十六条、合同争议的解决方式：

本合同在履行过程中发生的争议，由双方当事人协商解决；也可由当地工商行政管理部门调解；协商或调解不成的，按下列第\_\_\_\_\_\_种方式解决：

（一）提交甲方所在地的仲裁委员会仲裁；

（二）依法向人民法院起诉。

第十七条、本合同自双方签字盖章后起生效。

第十八条、其他约定事项：双方友好协商。

出卖人（章）：\_\_\_\_\_\_买受人（章）：\_\_\_\_\_\_

住所：\_\_\_\_\_\_住所：\_\_\_\_\_\_

法定代表人：\_\_\_\_\_\_法定代表人：\_\_\_\_\_\_

委托代理人：\_\_\_\_\_\_委托代理人：\_\_\_\_\_\_

电话：\_\_\_\_\_\_电话：\_\_\_\_\_\_

传真：\_\_\_\_\_\_传真：\_\_\_\_\_\_

开户银行：\_\_\_\_\_\_开户银行：\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_日

**工业产品买卖合同篇二**

甲方：乙方：

地址：地址：

邮编：邮编：

\_\_\_：\_\_\_：

法定代表人（委托代理人）：法定代表人（委托代理人）：

开户行：开户行：

帐户：帐户：

甲乙双方为携手合作，促进发展，满足利益，明确责任，依据\_\_\_有关法律之相关规定，本着诚实信用，互惠互利原则，结合双方实际，协商一致，特签订本合同，以求共同恪守：

设备名称计量单位数量要求交货期合同\_\_\_单价:合同交货期

主辅机型号规格:买受人\_\_\_人

买受人\_\_\_人

单项工程通讯地址

通讯地址\_\_\_代表人

\_\_\_代表人电报\_\_\_

电报\_\_\_结算银行及帐号

结算银行及帐号质量标准:

防爆检验合格证号:

验收方法及期限:

运杂费用承担:

包装要求及费用承担:

运输方式交货方式\_\_\_人到站整车:零担

交(提)货地点买受人结算方式

选择供

记录:争议解决方式

鉴(公)证意见:

鉴(公)证机关(章)

经办人:年月日

双方商定的其它事项另附,本合同附件份此合同一式份,供方份,需方份,鉴(公)证机关份.

依照《 \_\_\_合同法》，经双方协商一致，签订本合同并严格执行。

甲方签约：乙方签约：

签约日期：签约日期：

**工业产品买卖合同篇三**

乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

依照《中华人民共和国合同法》及其他法律法规之规定，甲、乙方双方本着平等互利的原则，经充分友好协商，甲、乙双方就代理销售 聂当食用菌有关事宜达成一致意见，特订立本合同，以资共同遵守。

一、乙方应具备的条件

1．地市级、县级个体、私有业者和个人。

2．具经营销售和销售工作经验。

3．具备成熟的办公场所。

4．具备电脑的操作经验和业务能力。

5．积极支持我公司开展业务。

二、乙方的具体工作

1．提供便利的营销平台。

2．每日能提供有效和真实的销售报表。

3．配备两台长安箱式货车用于食用菌的运输

4．乙方有配合甲方工作的义务，乙方要按照甲方约定价格进行销售，低于甲方要求的价格进行销售，将视情况取消代理资格。

5、每个市场销售要统一，广告宣传要统一，价格要统一。

三、甲方的具体工作义务

1、甲方负责市场的广告宣传，前期市场的谈判、拓展。

2、甲方提供给乙方10台保鲜柜用于市场销售

3、甲方不得在拉萨市设立其它

代理商

4、

三、甲乙双方利益分配

1．甲方定市场销售价格，乙方根据每日销售量制定报表与甲方核对

2、结算方式：每日统计销售量，月末结算。

3、当日未销售完，甲方负责回收，乙方不承担滞留的食用菌产品

2．年销售额界于\_\_\_\_\_\_\_\_\_------\_\_\_\_\_\_\_\_\_时，享受年销售额的\_\_\_\_\_\_\_%。

3．年销售额大于\_\_\_\_\_\_\_\_\_元时，享受年销售额的\_\_\_\_\_\_\_\_\_%。

四、乙方的利益分配必须具备的条件：

1．不得违反甲方的销售价格底线制度。

2．不得违反甲方规定的区域限制制度。

3．积极配合甲方的工作。

4．乙方必须完成整个销售年度； 例如\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_日--\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_日，领取相应返利。

5．乙方不得同时代理同类产品 注：以上行为如有违反，甲方不能保证乙方的利益。

五、乙方的代理期限：一年

六、乙方的销售区域界定

销售区域为：（拉萨市）

乙方的销售区域的界定，以本合同为准，超越范围，取消应得利益，取消代理权。

八、具体产品的代理价格见附件。

九、本合同一式两份，双方各持一份，签字盖章后生效。其他未尽事宜，双方协商解决。

甲方代表：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 乙方代表：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

（公司盖章） （公司或代理人盖章）

日期：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

日期：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

**工业产品买卖合同篇四**

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 经甲乙双方友好协商，就甲方生产的\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_产品在\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_的销售工作达成如下合作协议：

1、甲方委托乙方做为在\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_销售\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_的业务代表，负责公关、协调、宣传甲方产品、传递信息和及时催要货款等工作。

2、有订货合同或招投标项目，甲方直接参加招投标，中标后，甲方与\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_直接签订供货合同和发生帐务往来，并严格执行合同条款；乙方负责提供业务信息和价格制定的依据。

3、甲方委托乙方在\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_负责交验货等手续的办理并处理一些临时发生的问题。

4、乙方收取费用的原则是在甲方产品出厂价格基础上所增加的价格（扣除\_\_\_\_\_\_％税金后）全额返给乙方。返款时间在收到货款后\_\_\_\_日内付清，返款的金额和收到的货款的数额同步。

5、甲乙双方严格执行协议内容不得违约，未尽事宜通过友好协商解决。 此协议一式两份，甲乙双方各执一份，自签字之日开始生效。

**工业产品买卖合同篇五**

签订地点：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

卖方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_(以下简称卖方)

买方: 广西xx有限责任公司(以下简称买方)

就买卖事宜，经买卖双方协商一致，按以下条款签署合同,以兹共同遵守。

1、卖方提供的产品须经检验合格，产品技术标准按下列第( )项执行： a、国家标准，b、行业标准，c、买卖双方约定之技术标准(详见附件); 2、卖方对上述产品在质保期内实行三包，质保期为 。

卖方应在本合同签订之日起 日内交货，交货方式为卖方送货上门，交货地点为买方厂区内。

1、在本合同签订之日起\_\_\_\_日内 ，买方将合同总金额的 %以银行转帐方式付给卖方作为定金。

2、在卖方交付货物且买方收到货物之日起 个工作日内，买方将合同总金额的 %以银行转帐方式付给卖方作为货款，同时定金转为货款，余款(合同总金额的 %)作为质量保证金，在本合同第二条约定的质保期届满后由买方无息支付给卖方。

3、卖方应当在本合同第四条第2款约定的支付货款之日前\_\_\_\_天按照买方应付款项的数额向买方开具合法发票，否则，买方有权拒绝支付款项。卖方不得因此而向买方提出任何抗辩或作为拒绝交付货物的抗辩理由。

1、卖方运送其产品到达交货地点后，买方按送货清单进行清点后据实签收，并在签收之日起五个工作日内，按照本合同约定的质量标准、规格、型号及数量等完成对卖方交付的\'产品进行验收工作。

2、若买方发现卖方所交产品的质量标准、规格、型号及数量与本合同约定不相符的，买方可在十个工作日内向卖方提出异议。卖方在接到买方的异议后，应在五个工作日内向买方负责处理，卖方逾期未处理的，将视为买方的异议成立(默认买方提出的异议和处理意见)。买方有权要求卖方无偿更换或补齐，卖方应在买方异议成立之日起三个工作日内更换或补齐完毕。

1、产品经买方验收合格后，在质保期内，卖方负责免费保修，若产品出现故障(包括零配件损坏)，卖方应在买方发出的故障通知之日起\_\_\_\_\_\_小时内到现场进行维修，由此发生的费用均由出卖方承担。

2、在质保期届满后，卖方提供有偿维修服务(包括配件供应)。即使由于买方的责任或第三方造成损坏，卖方亦有义务帮助买方提供优惠维修服务并协助解决问题。卖方接到买方故障通知时起\_\_\_\_\_\_小时内赶到现场提供服务。

1、卖方保证产品性能完好符合技术标准，并提供设备合格证及有关技术资料以便买方进行设备施工、操作等工作。因卖方产品存在质量问题从而导致买方或第三方遭受损失的，卖方应予以赔偿。

2、卖方应按本合同第三条和第六条约定履行其交货和保修义务。

3、买方应按按本合同第四条约定履行其付款义务。

1、卖方逾期交货的，每逾期一天，卖方应按合同总额的\_\_\_\_\_\_\_\_%向买方支付违约金，因卖方原因造成损失的，还应赔偿买方相应之损失。如卖方逾期交货超过 日的，买方有权解除本合同，在买方通知解除合同之日起\_\_\_\_\_\_日内，卖方应全额退回买方已付货款，若买方已交付定金的，卖方应双倍返还定金。

2、若卖方不按本合同第四条第二款约定的时限完成更换或补齐的，或虽经卖方更换但仍然无法正常使用，或其性能降低无法达到相关标准的，买方有权要求卖方更换同种类设备或解除本合同。买方解除合同的，在买方通知解除合同之日起三日内，卖方应退回买方已付货款，若买方已交付定金的，卖方应双倍返还定金。

3、若卖方违反本合同第六条第一款约定，不履行产品的保修义务，卖方应承担买方由此而引起的一切损失(包括买方另请第三方维修的费用)。

4、买方迟延支付货款的，每迟延一天，买方应按应付货款的\_\_\_\_%向卖方支付违约金。

5、双方的其他违约责任按《中华人民共和国合同法》有关规定执行。

1、双方特别约定，买方将货款(含定金)转入以下帐户，视为买方已履行本合同项下的付款义务，卖方已收到买方所付货款： 开户行： 户 名： 帐 号：

2、本合同经双方有权签字人签字并盖章后生效，双方往来函、发货清单(以签字、盖章为准)作为本合同的组成部分，具有同样法律效力。

3、未尽事宜，买卖双方经协商可签订补充协议;合同履行中发生争议，双方应友好协商解决。协商不成，可向买方所在地人民法院起诉。

4、本合同一式两份，买卖双方各执一份。

5、本合同如通过传真方式签订，双方均应在合同签订之日起三日内提供合同原件给对方确认。

买方：广西xx有限责任公司 卖方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

法定代表人： 法定代表人：

授权委托代理人： 授权委托代理人：

日期： 年 月 日 日期： 年 月 日

**工业产品买卖合同篇六**

编号：

甲方：北京xx公司 乙方：详细经营住所：

甲、 乙双方本着平等互利、友好合作的原则，经双方充分协商，达成如下产品经销合同：

一、经销方式：

1、乙方销售甲方品牌

品种饲料。

2、乙方负责销售的区域：

3、乙方承诺\_\_\_\_\_\_\_\_年度全年销量不低于 标准吨位，月均销量不低于标准吨位。

二、合作方式：

1、 甲方为乙方提供符合国家相关规定及与产品标准相符的合格产品。否则，由甲方承担相应责任。甲方保护乙方的合法利益。

2、 乙方必须遵守国家法律法规，合法经营，如违反相关规定自行承担相关责任。

3、 提货方式 ：乙方自行到甲方仓库提货或委托甲方联系运输车辆，但运输费用及货物安全保障均由乙方自行负责。

4、 付款方式：乙方购买甲方产品必须先款后货或现款现货。一律由乙方直接与甲方财务结算，不得交由甲方销售代表或其它人员代收代交，否则若出现意外事故，公司概不负责。

5、 甲方协助乙方进行产品宣传、市场开拓、维护及管理工作，乙方应努力学习和正确掌握甲方产品的使用方法，客观正确地宣传甲方产品，指导用户使用，处理用户抱怨，并及时为甲方收集和提供市场信息。

三、奖励：

1、年度奖：根据市场情况及销售状况，甲方据乙方实际销量给予奖励，其标准为：\_\_\_\_\_\_\_\_年销吨及以上，年奖 元吨；\_\_\_\_\_\_\_\_年销吨及以上，年奖 元吨；\_\_\_\_\_\_\_\_年销吨及以上，年奖 元吨。

2、以上奖励均按猪用浓缩料计算标准吨位，标准吨位计算方式：

a、乳猪配合饲料1吨13吨猪用浓缩饲料

b、牛、仔中大猪配合饲料1吨15吨猪用浓缩饲料

c、禽配合饲料1吨110吨猪用浓饲料

d、禽、牛浓缩饲料1吨13猪用浓缩饲料。

e、预混料、鱼料执行单独的.销售政策。

3、以上各奖项销量统计均以自然年度为标准，不跨年统计。

4、破“月销量记录奖”：在\_\_\_\_\_\_\_\_年度内，以自然月为单位，客户在完成月基本销量任务并超本人在公司月最高提货记录1吨及以上的，奖100元次。

5、备注：

四、特殊事项：

1、 乙方订货必须提前3天报至甲方营销内勤。

2、 乙方若连续三个月都未完成本合同中的约定月均销量，且不采取措施，或中途连续停止进货达2个月的，甲方有权取消乙方的产品经销权和各项奖励，并终止本合同。

3、 乙方擅自租借、转让经销权，恶意跨片销售，搞不正当竞争；中途放弃专销和停止销售、弄虚作假套取甲方优惠政策的，甲方有权取消乙方的各项奖励。并单方面终止本合同。

4、 乙方不得借款借物给甲方的各类人员，否则自行承担相关责任。

五、其它：

1、 本合同由乙方负责人与甲方销售副总经理、销售部经理共同签字后生效。

2、 本合同执行时间：年\_\_\_\_月\_\_\_\_日起至年\_\_\_\_月\_\_\_\_日止。

3、 本合同未尽事宜双方协商解决，并形成文字方案方可生效。

4、 本合同到期后，在同等条件下，乙方有权优先签定下年销售合同。

5、 本合同一式三份，甲方保存二份，乙方保存一份。

**工业产品买卖合同篇七**

甲方（买方）：

乙方（卖方）：

根据《中华人民共和国合同法》等法律、法规的规定，甲乙双方在平等自愿、协商一致的基础上，就甲方购买乙方产品事宜达成以下条款：

第一条、乙方所提供的产品及费用清单

序号

产品名称

规格型号

数量

单价（元）

金额（元）

合计

小写：元大写：元整

备注

第二条付款方式：预付货款，货到验收合格且乙方开具正规发票后，甲方支付剩余款项。

第三条交货期：自收到甲方付款之日起日内到达甲方指定地点。

第四条交货地点、费用承担及所有权转移：乙方通过物流发运到甲方指定地点，运费由乙方承担；货物所有权自甲方签收之日起转移，运输途中产品的损毁由乙方自行承担。

第五条乙方应做好适合物流运输的产品包装，并随货附货物清单（加合同章），详细注明产品规格及数量，甲方根据货物清单内容验收货物。

第六条甲方自收到货物起7日内可对产品的规格、数量等产品信息提出异议，乙方必须在3日内答复并提出解决方案，否则甲方有权退货并要求乙方承担所有费用。

第七条质量保证

1、乙方承诺甲方所购买的产品质量和乙方提供的样品一致，口感有微小差异属于正常。

2、乙方提供的所有产品必须符合国家有关部门的质量要求，如出现质量问题假一赔十，给甲方造成危害和损失的承担赔偿责任。

第八条违约责任

在合同履行期间，乙方延期交货（除双方协商同意免除外），每延期1日按合同总金额的2％承担违约责任。

第九条争端的解决

合同履行过程中出现的一切争端，双方应友好协商解决，协商不成的，任意一方可向有管辖权的人民法院提起诉讼解决。

第十条合同生效及其他

1、本合同未尽事宜，经双方协商后作出书面补充协议，补充协议与本合同具有同等法律效力。

2、本合同一式四份，双方各执两份，具有同等法律效力。

3、本合同自双方授权代表签字、单位盖章、预付款到达乙方指定账户之日起生效。

甲方（盖章）：乙方（盖章）：

法定代表人（签字）：法定代表人（签字）：

电话： 电话：

开户银行： 开户银行：

账号： 账号：

签订日期： 签订日期：

**工业产品买卖合同篇八**

买卖合同中应根据标的物的类型，在合同中将其特定化。防止因产品约定不清，而产生纠纷。

数量、价款要明确，包括数额的计量单位，大多数事项应由双方协定，同时需要标出标的物的单价、总价，币种、支付方式及程序等，各项须明确填写，不得含糊。

第一条：产品名称、规格、型号、数量、金额，交（提）货时间产品名称牌号：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_。商品规格：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_。型号计量：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_。单位数量：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_。单价金额：\_\_\_\_\_元。合计人民币金额（大写）：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_。交（提）货时间：\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日。

第二条：产品质量要求：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_。

履行期限、地点和方式要明确，履行方式是送货还是自行提货这不仅涉及运输费用的承担，而且还将涉及货物在运输途中发生毁损、灭失风险的承担问题；履行期限约定不明将会严重影响到合同内容的顺利履行、实施，产生逾期交货等纠纷。同样的合同履行地点不明也会容易引发争议。

如：有的合同对履行期限作出模糊约定，如一个月内履行完毕，但从何时起算一个月没有约定，这就容易使双方产生歧义，都作出对自己有利的解释;如果将期限明确化，约定在某年某月某日前履行完毕则就避免了歧义的产生。

第四条：交（提）货地点、方式

（一）卖方产品交付方式为：买方提货卖方送货买方代办托运。

（二）产品交付地点为买方所在地，若买方对卖方产品有特殊要求的，卖方应当在买方提供相关确认文件后\_\_\_\_\_\_\_\_\_天内交货。但买方未能按约定付款卖方有权拒绝交货，买方未能及时提供相应文件的，卖方有权延期交货。

第五条：验收方法：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_。

第六条：付款方式及时间风险提示：价款支付

在实务中，有的买卖合同只是简单地约定合同款项的金额，对于款项的支付时间和支付方式却未作出约定。这一漏洞将为支付方无限期不支付或迟延支付找到借口。

另外，需方应尽量采取银行转账方式来履行支付货款。明确付款的具体期限及条件，尽量要简单、明确易实施，避免催款方因为无法举证付款条件成就而不能主张货款的风险。设定明确的逾期付款的违约责任，有效督促或威慑合同付款方。 签订本合同时，买方支付（定金预付款）\_\_\_\_\_\_\_元（定金不得超过总价款20%），交（提）货验收后一次性支付余款。

第七条：违约责任风险提示： 违约责任

违约责任要条款化，在出现违约情形时，能有效执行，避免纠纷。很多合同对违约责任没作约定或约定太过含糊，不具可操作性。比如有的合同约定违反合同约定，支付违约金10万元，这个约定就太过笼统，实务中很难操作。

具体应明确，违反合同的哪条约定，应承担何种违约责任，如：质量不符、数量不符、未按时足额付款、未及时交货等等，不同违约情况应制定相应的违约责任，另外，违约金的数额要具体化、数字化，以便于向违约方主张。

（一）卖方违约责任

1、卖方所交产品品种、型号规格、质量不符合合同规定的，如果买方同意利用，应当按质论价；如果买方不能利用的，卖方应无条件换、退货，或赔偿买方由此受到的损失。

2、卖方迟延交货的，每日应向买方支付迟延部分价款\_\_\_\_\_%的违约金；迟延交货超过\_\_\_\_日的，除支付违约金外，买方还有权解除合同，卖方已收取的定金，买方在不收取违约金的情况下有权要求卖方双倍返还定金。预付款或价款应全额返还。

（二）买方违约责任

1、买方迟延提货的，每日应向卖方支付迟延部分价款\_\_\_\_\_%的违约金。

2、买方无正当理由单方解除合同的，应赔偿由此给卖方造成的经济损失，已支付的定金无权要求返还。

合同双方一旦发生争议，协商不成的只能求助于仲裁机构或法院。那么具体选择哪一种方式，则需要当事人双方约定，如果选择仲裁机构就一定要明确是哪个仲裁委员会，否则就会因约定不明而致约定条款无效。

当然双方也可以约定管辖的法院，而约定法院则只能在被告所在地法院、原告所在地法院、合同履行地法院、合同签订地法院、标的物所在地法院中选择其一，而不能随意选择，否则该条款无效。

第八条：争议的解决方式：本合同项下发生的争议，由买卖双方协商解决或申请调解解决；协商或调解不成，按下列第\_\_\_\_种方式解决：

（一）提交 仲裁委员会仲裁。

（二）向\_\_\_\_\_\_\_\_人民法院起诉。

**工业产品买卖合同篇九**

甲方：

乙方\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

为进一步加强厂商合作，拓展市场，延伸服务；本着互惠互利，共同发展的`原则；甲方对乙方提供销售奖励政策，为明确双方责任与义务，特订协议如下：

一、乙方享受促销活动的资格及条件：；

1、乙方遵守甲方销售政策，坚持在合同限定区域内销售，不搞恶意降价倾销，不向区域外市场倒货、窜货。如果有上述情况发生，取消活动资格。

2、积极配合甲方之月度销售政策，集中资源销售甲方产品；

3、本次活动时间内有一个月没有进货或中途中断合作关系，不享受本次活动。

4、基础销量与目标达成要求：

a、基础销量要求：\_\_\_\_\_\_\_\_年4－\_\_\_\_月份累计销售额达到33万以上。

b、成长率要求：较同期成长10%以上

c、进度要求：每月不得低于总目标的20%

d、产品结构调目标：中高价面占比25%

二、销售目标：4-\_\_\_\_月累计销售目标 单位：万元

三、奖励方式：

1、老板娘购买金银饰品基金奖励：

说明：

c、成长率大于等于10%小于20%，中高价面占比小于25%返利0.8%

d、成长率大于等于20%，中高价面占小于25%返利1.0%

2、本次活动另设中高价面（含1元干脆面）销量排名奖：

a、活动对象：参与本次活动的所有签约

客户

b 、考核办法：以活动期间，中高价面的销售箱数进行排名

c、奖励办法：

四、本协议执行时间自\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日至\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日止。

五、本协议一式两份，双方签字盖章之日起生效，其他未尽事宜双方协商解决。

甲方：\_\_\_\_市北xx公司乙方：

委托代理人：

委托代理人：

签订日期：

签订日期：

**工业产品买卖合同篇十**

乙方(零售商)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

根据《中华人民共和国合同法》及其他有关法律、行政法规的规定，甲、乙双方遵循平等、自愿、公平和诚实信用的原则，就商品进货购销事宜协商订立本合同。

1.商品的种类、品名、品牌、规格、生产厂厂名及厂址、等级、质量标准、包装要求、计量单位及单价等详见本合同《附件一》。

2.甲方在本合同签订时，应当提供营业执照、税务登记证等自身主体资格的证明，同时提交有关商品生产、代理、批发或进口许可等有关附随文件。

3.上述商品价格已经双方确认，如因原材料价格、生产经营成本、市场供求关系等变化导致合同期内商品价格变化，要求价格变动一方应当提前15日通知对方，经对方书面确认后方可调价。价格变动自确认之日起生效，适用于确认之日后的新订单。

4.乙方对本合同中所列商品特别指定原料或样式等专门条件时，需在签订本合同的同时向甲方提交指示说明书或样式说明书。

5.甲方所提供商品的外包装应当符合中华人民共和国相关法律法规的规定，用中文标明产品名称、生产厂厂名与厂址、规格、等级、采用的产品标准、质量检验合格证明、使用说明、生产日期和安全使用期或者失效期、警示标志及其它说明等。商品应当使用正规条形码，以便于pos机识别;无条形码的商品应当在《附件一》中说明，同时向乙方购买内部条形码贴于商品外包装上。

6.甲方应当保证其所提供商品的质量符合本合同或订单约定的质量标准;甲方提供有关商品质量说明的，应当符合该说明的质量要求。质量要求不明确的，按照国家标准、行业标准履行;无国家标准、行业标准的，按照通常标准或者符合合同目的的特定标准履行。

1.本合同代理人在其主管的业务环节中所签署的各种文件、单据，作为双方签订、履行合同的有效凭证。

2.双方如变更或撤换代理人，应当以书面形式提前7日通知对方，委派和撤换代理人的通知书作为本合同附件。

2.订单应当明确商品的名称、生产厂厂名和厂址、规格、计量单位、品牌、质量、产地、数量、单价、交货时间、交货地点等具体内容。

3.甲方收到订单后应当在24小时内对能否接受订单予以明确答复，答复形式同订单形式一致;不予答复的，视为不接受订单。如答复中对订单具体内容有修改的，乙方应当在24小时内表示是否接受，乙方不接受则视为订单无效;乙方不予答复的，视为接受修改的订单。

4.订单及订单答复以电子网络为传输载体的，应当发送至本合同指定的网址或电子邮箱;以传真、订货合同等书面文字为载体的，应当加盖订货单位公章或代理人签字，方为有效。

1.甲方应当将订单列明的商品，按照约定的时间、运输方式交付到乙方指定地点。

2.商品的所有权自交付时起转移给乙方，商品毁损、灭失的风险也自交付时起由乙方承担。

3.乙方应当妥善安排工作人员在到货后12小时内按照订单对商品的种类、规格、产地、数量、包装等进行初步验收，并出具收货凭证;如商品不符合本合同及订单要求的，可以拒绝接收。对于特殊情况下无法在12小时内验收完毕的，应当出具收货待验收凭证，同时告知验收完毕的具体时间。

4.乙方对于已经验收的商品发现存在内在质量问题，应当在质量保证期内提出，无质量保证期的在收货后24个月内提出，否则视为商品质量符合约定。供应商知道或者应当知道所提供商品不符合约定的，不受前述提出异议时间的限制。

质量异议应当以书面形式向甲方提出，甲方应当在收到异议后的10日内予以书面答复，否则视为认可。

1.乙方可以根据企业经营战略制定商品促销计划，以加速商品的周转和销售。

2.甲方可以根据自身产品状况，有选择地参加促销活动，同时向乙方支付促销服务费用或者给予商品价格优惠。

3.双方应当就促销方式、促销期间、乙方所提供的服务内容、甲方支付的服务费用及支付办法等具体事宜，另行签订《促销服务协议》。

1.双方在确定商品价格时，应当对商品退换、损耗问题予以充分考虑。甲方选择的退换货类型为\_\_\_\_\_\_：

2.在选择有条件退换货的前提下，为了保持乙方合理库存，且有利于商品周转，双方同意：

在第\_\_\_\_\_\_种条件时甲方同意更换商品：

(1)残、次品(2)滞销、过季商品(3)其他

在第\_\_\_\_\_\_种条件时，甲方接受乙方退货：

(1)残、次品(2)滞销、过季商品(3)其他

对于存在保质期、有效期的商品，乙方应当在保质期、有效期尚存1/3的期限内提出退换货。

3.乙方退换货应当向甲方发出书面退换货通知，甲方应当于收到后5日内对所退换商品进行核实并书面确认，10日内负责更换或者收回所清退商品。逾期不答复或书面确认后未在10日内负责更换或者收回所清退商品的，乙方有权自行处置该商品，并在对账结算时予以扣除。

1.双方确认的结算方式为：

(1)预付货款(2)货到付款(3)铺货后按结算周期付款，铺货期为\_\_\_\_\_\_日

2.采用第1条第(3)种方式结算的，双方应当在本合同中明确对账及结算周期。

(1)按照商品的销售周期，甲乙双方确认的对账周期为：每月\_\_\_\_\_\_次，具体对账日期为每月\_\_\_\_\_\_日。对账日前3日，甲方应当按照进货、销售、退货等清单载明的数量及数额向乙方提供《商品对账单》，乙方持相关单据进行核对，核对无误后签字确认;无故不确认的，视为认可《商品对账单》的内容。

(2)双方确认的结算周期为：

a10日b15日c30日d45日e其他

3.如因商品种类不同，确定的对账周期、结算周期不同，可就具体商品的对账周期、结算周期或者其他的对账、结算办法另行制作本协议附件或在《附件一》中列明。

5.双方确定的付款方式为：(1)现金(2)转账支票(3)电汇(4)

甲方应当保证其所提供的商品不存在任何知识产权的瑕疵。如因甲方或其供应商侵犯第三方的专利权、商标专用权、著作权、商业秘密或其他权益产生争议，给乙方造成经济损失时，甲方应当承担全部责任并承担因此发生的各种费用。

1.甲乙双方均应当全面履行本合同的约定，一方违约给另一方造成损失的，应当承担赔偿责任。

2.甲方未按照已经确认的订单内容发货，应当负责更换或补足;造成交货延迟的，每延迟1日应当支付延迟交货金额万分之五的违约金;延迟3日以上的，除支付违约金外，乙方有权取消该批次订单;累计5次迟延交货的，乙方有权解除本合同。

3.乙方未按照合同约定的期限结算的，每延迟1日，应当按日支付应当结算金额万分之五的违约金;延迟30日以上的，除支付违约金外，甲方有权解除合同。

4.由于甲方商品质量问题导致消费者退货或者乙方受到有关政府部门查处，甲方应当积极参与调查处理并赔偿因此给乙方造成的全部经济损失;情节严重给乙方商誉造成严重损害的，乙方有权解除本合同。

1.任何一方非因对方违约提出解除本合同，均应当提前30日以书面形式通知对方，合同自双方协商确定的日期解除。因甲方违约而解除合同的，已经支付的各种促销服务费用乙方不予返还;因乙方违约而解除合同的，应当按照合同实际履行期的比例向甲方退还已经收取的各种促销服务费用。

2.任何一方出现如下情形时，另一方有权无需预先告知即以书面通知的方式解除本合同，合同自通知送达之日解除。乙方提出解除合同的，已经收取的各种促销服务费用不予返还;甲方提出解除合同的，乙方应当按照合同实际履行期的比例向甲方退还已经收取的各种促销服务费用：

(1)存在本合同第九条第2、3、4款约定的严重违约行为时;

(4)未经他方同意，把本合同的权利或义务全部或部分转让给第三方的;

(5)增值税一般纳税人资格被取消时。

3.合同解除后，双方仍应当按照本合同第七条约定的方式进行对账和结算。

1.本合同有效期自\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_日起至\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_日止，共\_\_\_\_\_\_年。

2.合同期满前1个月，如双方同意继续合作，应重新签订新的合同;如未签订新的合同，乙方仍然下达订单且甲方接受的，视为原合同自动顺延1年。

本合同项下发生的争议，双方应当协商解决;协商不成的，按照以下第种方式处理：

(1)向\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_人民法院提起诉讼;

(2)向\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_仲裁委员会申请仲裁。

1.本合同涉及的通知，应当以书面形式确认，并在通知方通过邮局以挂号信、特快专递等形式寄达本合同约定地址或被通知方工作人员签收后，视为送达。

2.本合同附件为合同的有效组成部分，按照双方约定的解释顺序进行解释。

3.本合同的变更和补充，双方应当另行签订补充协议。

4.本合同经双方法定代表人或其代理人签署并加盖单位公章或合同专用章后生效。

5.本合同一式份，双方各执份，具有同等法律效力。

签约代表：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_签约代表：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

签字日期：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_签字日期：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

本文档由028GTXX.CN范文网提供，海量范文请访问 https://www.028gtxx.cn