# 2024年信用社员工工作总结 信用社员工作总结(精选9篇)

来源：网络 作者：逝水流年 更新时间：2025-01-12

*总结是对某一特定时间段内的学习和工作生活等表现情况加以回顾和分析的一种书面材料，它能够使头脑更加清醒，目标更加明确，让我们一起来学习写总结吧。怎样写总结才更能起到其作用呢？总结应该怎么写呢？下面是我给大家整理的总结范文，欢迎大家阅读分享借鉴...*

总结是对某一特定时间段内的学习和工作生活等表现情况加以回顾和分析的一种书面材料，它能够使头脑更加清醒，目标更加明确，让我们一起来学习写总结吧。怎样写总结才更能起到其作用呢？总结应该怎么写呢？下面是我给大家整理的总结范文，欢迎大家阅读分享借鉴，希望对大家能够有所帮助。

**信用社员工工作总结篇一**

今年以来,在联社、社的正确领导下，在同志们的、支持下，认真党的方针、线和政策及金融法规等，政治素质和技能有了较大的提高，在中能严格各项规章制度，原则，一丝不苟，能够保质保量的完成各项任务，回顾一年来的工作，向领导和同志们如下：

为提高政治素质和业务技能，迅速适应新时期金融工作的需要，我积极参加联社及社内组织的各种学习，并坚持经常不断的，特别是在今年开展的“镇平现象”大中，认真学习，记好，写好心得，做好，提高我的政治思想觉悟和干事的感和事业心。在实际工作中严格要求自己，努力做到大事讲原则，讲风格，对待同志以诚相见，共同搞好工作，在坚持经常不断学习政治的同时，我还始终不忘加强业务知识学习，对实际工作中出现的疑难问题我虚心求教，不耻下问，向的同志们学习，并能够经常找一些新形势下的信用社杂志、进行不懈钻研学习，随着政治营养和业务营养的不断丰富，从而大大提高了自己的思想觉悟和工作能力，有力地推动了各项工作顺利开展。

大家都知道：存款是信用社和发展的基础，也是支农资金的重要来源，只有大力组织资金，才能提高支农实力和信誉度，我一是经常服务上门，储户无论金额大小，路途远近，只要储户说一声，我都以最快的速度为其办理业务；二是构建揽网络，充分利用、亲戚邻居的辐射面，通过多种形式开辟储源，一人干信合，全家齐帮忙，全家人都变成了业余揽储员，三是做到腿勤、嘴勤，经常奔波于村镇之间，凡是的或，一听说手里有宽裕的资金，我都会去做工作，当信用社的宣传员，把农村信用社的服务宗旨、优惠政策宣传到千家万户。在今年开展的储蓄竞赛活动中， 揽储20万元，占任务10万元的200%。

盘活不良是我们今年工作的重点，同时也是难点，近几年，贷户的法律意识淡薄，还贷意识差，赖债思想严重，盘活资金也成了我们工作的老大难。我利用各种政策，做好贷户的思想工作，我想：只有贷户思想通了，观念转变了，认识提高了，还款积极性也就提高了，为了方便收贷收息，我整理了一本贷户记录，对每个贷户的家庭情况、状况、邻里关系都记的一清二楚，我经常深入贷户和有关当事人家中做思想工作，宣传政策法规，晓之以理，动之以情的去盘活贷款，今年盘活不良贷款120万元，超额完成了任务。 在今年开展的不良贷款“双降”活动中，我按照社里的部署，和天祥为一个盘活小组，当时正值秋收时节，为了盘活这部分贷款，使我社的不良贷款比率尽快降下来，我和天祥起早贪黑，打差，利用三餐吃饭时间到贷户家中收贷，我们发扬不怕困难，一往无前，顽强拼搏，连续作战的，采取早堵晚缠的作战方式和政策攻心术，苦口婆心的讲政策、讲、讲贷款不还对自己对社会的恶劣影响，迫使其还贷。仅9—12月盘活不良贷款 万元，不良贷款降低 个百分点。

今年8月份联社推出了贷款守信卡业务，在营销守信卡工作中，我和所包三个村的村领导一起，认真对该村的农户进行、筛选、评定工作，对照信用户评定条件和标准，严把质量关，建立健全信用户经济档案，按守信卡贷款的要求，完善相应的担保手续，为了保证评定质量，我经常奔波在农户当中，搞农户调查、建立经济档案、信用户的核查等工作，特别是我社在宋沟村召开的首场发卡会放贷现场会后，树立了农村信用社的良好形象，引起了村民的高度重视，都纷纷主动办理守信卡，止12月，建立农户经济档案 份，办理守信卡 份，发放守信卡贷款 笔，金额 万元。

没有规矩不成方圆，我始终能够遵守社里的各项规章制度，服从领导分配，遵守纪律，平时有事很少，坚持小病小事不请假，紧事大事提前归，我常想，身为信合员工要情系“三农”，做到洁身自好，奉公，平时要管好自己的嘴和手，树立良好的形象，决不能以权谋私，以贷谋私，严禁“不给好处不办事，给了好处乱办事”现象。并能过好廉政关，拒收礼物多次，受到领导和同志们的好评。 经过一年来的努力，我在工作中取得了一定的成绩，但还存在着很大的差距和不足，一是政治平和业务技能还不能适应新形势发展的需求，二是深入所辖基层，扎扎实实工作的力度不够。

**信用社员工工作总结篇二**

一年来的工作虽然取得了一定的成绩，但也存在一些不足，主要是业务熟悉程度还不够，学习、服务上还不够，和有经验的同事比较还有一定差距，随着在今后工作中，我一定认真总结经验，克服不足，努力把工作做得更好。需要继续学习更多的业务知识和生活常识，扩大自己的知识面，更好的充实自己。在以后的工作里，我将继续努力。做到“干一行、爱一行”，全心全意为人民服务。做好本职工作的同时，和同事们一起做好信用社的工作！新的一年即将到来，回首往事永不遗憾，展望未来充满希望。今后我将加倍努力学习和工作，以更高的标锥要求自己，提高自身专业素质，以高效的，创新性的工作报答联社的培养和组织的关心，为联社更好的未来而奉献终身。

**信用社员工工作总结篇三**

我叫，现任东莞镇门楼村支部书记，兼东莞农村信用社客户经理。自1978年任东莞农村信用社代办员以来，我坚持24年如一日，真心实意待储户，铺下身子搞服务，赢得了本村及远近储户的心。通过从事信用社工作，为老百姓提供心贴心的服务，赢得了群众的信任与拥护，自己的社会地位日渐提高，逐步由一个刚出校门的学生走上了全村党员拥护、群众信任的党支部书记。尽管我村远离镇驻地15华里，是个僻远的山村，储蓄业务仍拓展的较好，储蓄额在全镇乃至全县客户经理中名列前茅，年年被评为储蓄工作先进个人。 回顾这些年来的储蓄工作，我的主要体会和做法是：

一、勤奋敬业，干工作就得干出个样子来

农村储蓄工作是一项既利于国家社会，有利于人民群众的崇高事业。从刚刚从事这项工作的第一天起，我内心就有一种信念和追求：农村信用社选择了我，是对我的信任和重用;我也要选择信用社，为其献身，不负厚望，不辱使命，一定要尽努力干好。怀着满腔热情和强烈的事业心、责任感，一干就是24年。24年以来，始终坚持做到干一行、爱一行、专一行、精一行，干就干出个样子来。在从事储蓄业务的多年间，有的劝我改行，有的让我放弃，但我始终坚定自己的信念，坚持自己的执着追求，既然已经选择了她，就要忠贞不渝地干到底。就是担任村支部书记后，我也丝毫没有动摇过这种念头。对工作我有一种不示弱、不服输的犟劲和拼劲。凡业务部门下达的指标、安排的任务都要无条件地服从和完成，并力求超额完成;干工作向的同志看齐，并力求争当先进;对工作始终有一种锲而不舍、永不满足、奋发进取的不懈追求。记得刚担任储蓄代办员的初期，有一个村的代办员储蓄额达到了50多万元，这在当时是一般人所达不到的，也是不容易达到的。当时尽管我是新手，但是我想：别人办到的我也要办到，并且一定要办好。怀着一种比、赶、超和不甘落后的心情，通过自己的钻研和努力，很快就使自己的储蓄额超过了这个同志。多年来，就这样凭着自己对工作的好胜心、好强心，使自己的储蓄业务工作始终保持了全镇水平。

二、广开渠道，限度地拓展储蓄领域

多年来，在开展储蓄业务工作的过程中，本人坚持以限度地增加储蓄额为目的，不分地域、不管是谁、不论多少，只要能有效聚集资金，扩大储蓄业务，就要去想，就要去干，千方百计把一切可以聚集的资金聚集上来。

(一)讲究信用，取信于民。搞好储蓄工作，信用是基础、是关键。多年来，我始终坚持以守信为本、以信誉兴业，把讲求信用作为基本的职业道德，树立在群众中的良好形象。在这方面，我的出发点和落脚点是：群众有钱找我存，是对我的信任和支持，群众用钱找我提，我也要同样理解和支持，将心来比心，想储户之所想，急储户之所急。即使是手头备用金不足，也要千方百计调节资金，解决储户用钱之需。久而久之，在群众中产生了良好的信誉，群众手里一有钱就找我存。我们村有一个近70岁的老大爷，老两口以放羊为生，每次把羊卖掉后，都及时把钱存给我。有的邻居说：”您俩年纪大了，身体又不好，随时就要用钱，何必有钱就存呢?”这位老大爷却说：”钱在洪保手里和在我手里一样方便，长着利息还保险，多好啊!”

(二)热心服务，甘当群众的公务员。在我看来，搞储蓄就得凭一颗热心、诚心和爱心，真心实意为群众，俯下身子搞服务，才能赢得千家万户心。多年来，我坚持一有空闲，就走村串户，与老少爷们拉家常、建感情、谈业务，主动上门揽储蓄，现场办公搞业务。特别是担任村支部书记后，与群众打交道了，联系更广了，我把这一工作优势转化为储蓄业务优势，一手当好干部，一手搞好业务，从不因当干部而影响储蓄业务，也从不因当干部而放不下架子为民服务。只要你真心对群众、爱群众，群众也会同样真心去对你。时间一长，与群众的关系拉近了，感情也浓了，对工作也支持了。只要群众手中有钱，我一动员让他们存，他们就积极响应。为切实把群众手中的资金限度地集聚上来，我自费买了一杆磅秤，焊接了专用钢架，免费供群众卖猪过秤使用，售猪款群众急用就支出来送给他们，不急用就给他们存起来，随用随提。这样，既控制了生猪外流问题，又增大了储蓄量。对群众的售茧款、售烟款也是这样，发挥自己当干部经常去这些部门的优势，主动为群众当好服务员，替他们捎单支款，不急用的就引导他们存起来，时间一长，群众就信任了，也主动找我代劳，有些不打算存的款子凭感情也存上了。回顾二十多年的储蓄工作，我深深地感到，是农村信用社锻炼了我、培养了我。正因为自己干上了储蓄工作，才使自己能够经常性地深入群众，与老百姓谈心交流，培养了诚实守信意识，锻炼了自己的组织协调能力。由于深得群众信任，我们村的党务工作年年走在全镇的前头，从未拖过镇里的后腿。

往，交流思想，建立感情，发展储户。经常到周边村庄干部群众家里坐坐、谈谈，以诚心换真心，凭感情拓业务，争取他们的理解和支持。路遥知马力，日久见人心，他们见我有真情、态度好、讲信用、都愿意和我打交道，有钱也愿意存给我。很多村的群众舍近求远，偏偏把钱存给我，沂水县有些村离我村20多里路，群众也远道来存。我们村方圆二、三十里的区域，都成为我开展储蓄业务的空间，单周边村庄存款就达70多万元。

三、注重学习，不断提高自身业务素质

良好的业务素质是干好工作的基础和保障。多年来，我坚持不懈加强业务学习，作为提高自己的工作能力和自身素质的关键措施来抓，坚持在学中干、干中学，学干结合，共同促进，并注重学以致用，以理论知识指导工作实践，在实践中提高能力;既注重学习业务知识，又注重学习政治理论，加强思想道德修养，以正确的政治方向保障干好业务工作;既坚持向书本学，又坚持向实践学;既向业务骨干学，又向群众学。多年来，正是凭着自己刻苦努力，坚持不懈地学习，才使自己的业务一步步熟练起来，成为同行中的业务能手，也正因如此，从未在办理储蓄业务中出现过一笔差错。

长期的工作实践，使我深刻体会到：当好客户经理，就要做到”三讲”、”三勤”。”三讲”即讲信用、讲感情、讲道德，讲信用就是不违背储户的意愿，以储户满意为追求;讲感情就是以诚心赢民心，让储户对你没有戒备心，真心实意支持你;讲道德就是要树立高尚的人格，以自己良好的思想道德品格赢得群众对你的信任。”三勤”即脑勤、嘴勤、腿勤。脑勤就是勤于思考、勤于学习，拓宽思路，发展业务;嘴勤就是多向群众做思想动员工作，多宣传存款的意义和好处，赢得储户的理解和支持;腿勤就是要树立公仆意识，铺下身子多跑腿、多服务，感动储户，拓展业务。

**信用社员工工作总结篇四**

宣传员工作职责-1.在系主任的领导下，开展工作。

2.在系主任的指导下，在党书记的带领下，根据系环境条件和发展战略，提出我系宣传管理方案，供系领导比较优选。

3.主持参与系宣传管理工作、网站管理、资料收集、内刊工作。

4.做好本系形象的新闻宣传，以及相关资料、图片、录音、录像和题词等收集、整理、记载和存档工作。

5.负责制定艺术与设计系年度宣传计划，报院党办批准后组织执行。 6.建立并维护系与院内外各新闻媒体、本地传媒和相关机构的合作关系。7.起草企划宣传工作相关的各种协议、合同等文件。8.组织执行领导层批准的各项活动。

9.负责对外发布的稿件、印刷品、宣传彩页和光盘等。 10.负责本系报刊、宣传材料的分发、登记工作。11.严格保守各项机密。

12.做好本系各项中心工作的跟踪、报导，深入一线，忠实及时反映本系教职员工的工作、生活情况。

**信用社员工工作总结篇五**

尊敬的各位领导：

大家好！

我叫xxx，男，现年x岁，大学文化，经济师。由信用社岗调至联社稽核部任稽核员。从事稽核工作以来，在稽核大队和联社的领导下，在一同从事稽核工作的其它同事的帮助下，本人认真学习专业知识和业务技能，积极主动履行岗位职责，按时完成稽核大队及联社分配的各项稽核任务。通过自己和同事们的相互配合，有效地防范了案件、事故的发生，信用社内控制度的贯彻和执行情况有了较大改善。随着稽核工作的不断引深和加强，我个人在思想觉悟、专业素质、业务技能等方面也有了很大提高。现将参加稽核工作以来的具体情况作如下述职。

参加稽核工作以来，在市办事处及联社的领导下，除一部分日常例行工作以外，按照时间的先后次序，我主要参与了以下项稽核检查工作，并且与其它同事一起圆满完成了各项工作：

2、以分组包片的形式对信用社等6个基层社进行了冒名、借名贷款专项检查；

1、明确思想，端正态度。稽核工作的特殊性，决定了稽核岗位是一个复合性岗位。从事稽核工作的每个人都需要而且必须具有较高的综合素质和能力，而思想素质首当其冲应该放在第一位。一个业务能力较高但思想和道德素质较差的人从事稽核工作，带来的负面效应是远大于正面效果的，造成的后果往往是带有破坏性的。因此在我参加稽核工作的那一刻起，我就要求自己明确自己的工作方向，端正自己的\'工作态度，以较为饱满的态度积极投入到从事的工作当中。

2、加强学习，努力提高自身综合素质。虽然自己参加信用社工作已近年时间，但从事稽核工作对于我来讲是一个崭新的岗位，身在其中，我感到一是工作经验不足，二是自身所掌握专业知识有所欠缺。这种情况下，我要求自己：一是加强政治理论、法律、业务等方面的学习，利用业余时间认真学习金融业务知识，法律知识和各项规章制度，认真学习市办及联社下发的各种文件、资料，促进自己融会贯通，学以致用，提高业务工作能力、综合分析能力。不断提高自己的理论和政策水平，使自己的业务素质由单一型向全面复合型发展。二是立足干中学，学中干，学中用，在开展稽核检查的同时，敢于正视问题，反省自己的行为，遇到拿不准、吃不透的问题，及时向其它同事请教，消化包袱，弥补不足，提高自己怕工作质量。三是积极参加市办及联社举办各种学习培训及经验交流。在学习过程中“勤记录、勤思考、勤请教”，总结工作中的经验教训，不断充实和完善自己。

对此前各级各部门检查发现问题以及对照问题和不足提出的整改意见进行的后续落实情况，进行逐项复查，督促整改落实。通过深挖细查有效地遏制了违规违纪问题的发生。

的工作当中，通过自己的努力和领导、同事的帮助，自己较为圆满地完成了上级下达的各项工作任务，取得了一些成绩，但是我自己很清楚地认识到自己还存在一定的差距和不足。一是思路不够清晰。在稽核检查中的“度”把握不够理想，工作质量不高。二是创新意识不强，工作成效不够突出。三是业务知识还比较单一，综合能力还有待提高，距离真正的复合型、全面型的人才还有较大差距，综合素质有待进一步提高。

回顾过去近一年当中的各项工作，总结自己的成绩和不足，在新的一年里，我的工作打算是：在市办及联社领导的指导下，在同事们的帮助和支持下，正确处理好工学矛盾，做到“学中干、干中学”，经常反省自己的行为，检点自己的作风，认真学习，扎实工作，虚心请教，加快自身综合素质的提升步伐，以适应不断推陈出新的工作环境，按时保质保量完成上级交付的各项工作任务。准备采取的措施是：

1、持之以恒，加强学习。面对当今社会日新月异的工作环境，可谓是“逆水行舟、不进则退”，不学习就要落后，因此我要时刻加强自身学习，努力克服自身的不足，虚心向别人请教，不断充实和完善自已。利用一切可利用的时间，学习法律、法规和各项规章制度，做到知法、懂法、守法，按照规定严格执行制度。

2、严格执行制度，强化稽核监督。在稽核工作中，严格要求自己，认真执行各项制度，坚决杜绝违章、违制现象的发生，全面提升稽核监督水平；二是坚持坚持原则，敢于碰硬，凭制度办事，坚决维护制度的严肃性，督促各项规章制度落到实处；三是坚持对所查出的问题进行追根溯源，认真总结经验教训，督促规范整改，确保各项工作健康、有序地开展。

3、扎实工作，认真履职。在自己的实际工作当中，坚持务实的工作作风，扎实开展好稽核监督工作，从源头上遏制违规、违纪、违法案件和事故的发生。

以上述职，敬请各位审议。谢谢大家！

**信用社员工工作总结篇六**

xx年是不平凡的一年,也是农村信用社改革至关重要的一年。新一轮的改革浪潮，新一代的领导集体为我们带来了一流的管理，一流的经营模式，它标志着我们的信合事业已实现了跨越式发展的新时期，这无不凝结着每位领导的英明决策和正确指导，让每位员工都以稳健的步伐迈向崭新的一年。对我个人来讲，这一年意义深刻!

刚刚过去的一年里，我在社主任的正确领导下，在其他同志的配合下，坚持以高标准严格要求自己，兢兢业业做好本职工作，较出色地完成了领导交给的各项工作任务，个人工作能力得到很大的提高，同时也取得了一定的工作成绩。

回顾起来，主要做好了以下几方面的工作：

另一方面，认真学习业务技能，不断提高自己的业务水平，提高劳动效率，减少差错事故的发生，增强自我控制能力，堵塞漏洞，防患于未然。

2、 以“军事化”标准严格要求自我 一个单位，一个集体，没有一套适合的管理模式作保障是很难把工作搞好和落实好的，更谈不上什么发展，在这方面应首先严格要求自己。 在工作中，不仅要掌握押运工作要领，熟悉相关知识，从以往的金融案例中吸取教训，从实际工作中摸索经验。从中锻炼了我独立处理问题的能力，培养了勤学苦练，追求真理的工作态度。在以后的工作中，我将进一步学习研究业务知识，在工作中学习，在工作中创新。

3、统一思想，查摆不足，开创押运新局面 首先结合当前实际情况，详细分析了目前信用社的现况和存在的社会环境，认真学习上级的政策和各项规章制度，从而统一了思想认识，改进了工作作风。押运工作是项长期的、艰巨的任务，是信用社面向社会的服务窗口，押运服务质量的好坏，不仅关系到信用社的社会形象，而且直接影响到整个金融业的对外声誉，为此，做为一名押运司机从严，按章办事至关重要。在长期的押运工作中，逐渐形成了爱岗敬业、做好本职工作，关心集体、维护集体荣誉，切实树立起信合员工新形象。

4、以严谨负责的态度积极做好其他工作 作为一名司机，我在做好本职工作的同时，还服从领导的安排，尽我所能地完成领导交办或其它临时性工作任务，根据领导的交待将各项工作部署及时分解，明确工作目标和具体任务，并及时向领导反馈办理结果;全力做好办公室日常工作。办公室事情繁杂，人少事多，但却丝毫不能马虎，比如接听电话、收发文件等，这些工作看起来是小事，可耽误了就是大事。一年来，我在工作中兢兢业业，克己奉公，勇于开拓，努力进取，以身作则，按章办事，积极完成领导下达的各项工作任务，我的工作也得到了县联社及上级部门的肯定。在新的一年里，我将立足本职，开拓创新，迎接挑战，努力把各项工作做得更好，为我县信合事业的发展尽自己的最大努力!

5、认清自我，找出差距 在这一年的工作中，虽然我有不少的成绩和进步，但出现的问题也不容忽视，如：自身素质有待进一步提高，对法律法规知识，不能活学活用，服务意识有待提高等。在今后的工作中，我将会尽力弥补这些缺点。全面提高自身的综合素质、业务水平、服务质量，为我社的发展做出自己应有的贡献。 总之，在过去的一年中，既取得了一定的成绩，又有不足之处，不管怎样，在今后的工作中，我一定克服困难，再接再厉，从而较好地起到金融卫士的作用，为自己心中的信合情结，决心为信合事业作出巨大贡献!

**信用社员工工作总结篇七**

去年以来，运行丙值在公司党政各部门的大力支持下，坚持正确的宣传原则，巩固以往取得的成绩，并结合部门的实际情况，紧紧围绕安全文明生产，积极发挥作用，宣传报道工作逐渐平稳提高，在稿件的质量和数量上不断突破。这些成绩的取得，与我值着重做了以下几个方面的工作是分不开的：

首先是领导重视，布置到位。在去年关于宣传报道工作的例会后，运行丙值对此项工作极为重视，把该项工作纳入议事日程，制定计划，完善制度，改进方法，多次召开两长五大员会议，研究探讨如何提高部门的宣传报道工作。

其次是制度到位，促进宣传报道工作走向制度化、经常化。为推进宣传报道工作全面深入发展，运行部把建立健全这项工作的制度作为重要工作来抓，促进了宣传报道工作向前发展。

再次是措施到位，有力地保证了宣传报道工作的有效落实。一年来，公司深入研究宣传工作的新思路、新举措。不断修订工作方案，并根据标准进行了量化，提出具体要求，作为丙值宣传员，我认真履行职责，充分发挥优势和部门特点，积极投入到这项工作中去。

四是考核到位。为在宣传报道工作中有较大突破，部门加大了此项工作的考核力度，严格执行所制订的考核制度，对刊发稿件的通讯员及时给予奖励，激发他们写稿、投稿的积极性，同时对完不成任务、稿件质量不好、支差应付的班组和个人进行了处罚。

通过有效的管理使来自生产一线，富有浓厚的生活气息，更贴近职工生活、工作、学习，能够激起职工的共鸣的稿件不断增多。

**信用社员工工作总结篇八**

20xx年，在联社领导与信用社主任的领导及同事们的帮助下，我认真学习业务知识和业务技能，积极主动的履行工作职责，较好的完成了本年度的工作任务，在思想觉悟、业务素质、操作技能、优质服务方面都有了一定的提高。现讲本年度的个人工作总结如下：

一年来，我能够认真学习各项规章制度，学习信贷相关制度和文件精神，努力提高为人民服务的一是，能遵纪守法，实事求是、遵守职业道德。虽然我是个老员工，但是我还是一丝不苟的学习各项规章制度，提高思想认识，遵守各项规章制度，学习相关业务知识，提高自己的业务理论能力，及时的发现存在的问题和领悟不透的地方并及时加强学习，予以改正，使我在思想觉悟方面有了一定的进步。同时，利用工余时间认真学习金融业务知识，不断充实自己的工作经验，对于联社下发的各种学习资料能够融会贯通，学以致用，业务工作能力、综合分析能力、协调办事能力、文字语言表达能力等方面，都有了很大的提高。

我热爱自己的本职工作，能够正确认真的去对待每一项工作任务，在工作中能够采取积极主动，认真遵守规章制度，能够及时完成领导交给各项的工作任务。今年我所负责的片区贷款全部收回，利息做到应收尽收。

在贷款发放过程中，坚持信贷原则，做好贷款的审查。我深知：信贷资产的质量事关信用社经营发展大计，责任重于泰山，丝毫马虎不得。一年来，我坚持贷款的“三查”制度和联社制定的信贷管理制度，对每一笔贷款都一丝不苟地认真审查，从借款人的主体资格、信用情况、生产经营项目的现状与前景、还款能力，到保证人的资格、保证能力，抵、质押物的合法有效性；在贷前审查时，我做到了“三个必须”，即贷款条件必须符合政策、贷款证件必须是合法原件、贷款人与保证人必须到场核实签字，并且做到生人熟人一样对待，保证了贷款发放的合规、合法。

信贷工作一年来，我能够认真的去对待每一笔贷款，我能够态度温和地对待每一个客户，对于贷款条件不符合客户、不良贷款户和欠息户，我也能和气的作出解释和劝说，所以我得到每个客户的尊重和好评。在做好本职工作外，我还按照领导的安排做好其他工作，与大家一起，共同完成任务。

回顾一年的工作，我感到今年收获很大，学习各项金融法律法规，熟练的掌握了信贷操作系统，各项业务技能有了很大的提高，自己感到仍有不少不足之处。在新的一年里，我将努力克服自身的不足，为完成将来一年的各项目标任务作出自己积极的努力。

**信用社员工工作总结篇九**

——干一行专一行，实现“五多”。参加农行工作之初，我曾凭着自己的写作爱好，撰写许多“小作品”，在系统内也“小有名气”。1983年，组织上把我从基层营业所调到机关办公室，专门从事宣传、信息等综合文秘工作。从那时起，我在领导和同事们的指导、帮助下，通过不断学习政治、业务和写作训练，使自己眼界和思路更加开阔，写作越发勤奋，刊稿率不断提升，多次荣获市级以上宣传工作奖励。特别是近年来，自己在多题材、多体裁、多数量，广泛宣传的基础上，立足自身层面，追求业务宣传的高水准、高质量和高媒体，努力实现“五多”：

一是刊稿总量不断增多。据自己保守统计，从1983年以来，我在市级以上报、刊、台、网发表的各类文章，总量超过5000篇，2024年全行共在市级以上报、刊、台、网发表各类文章939篇（按农行承德分行办公室规定的媒体级别统计），由我撰写并发表的稿件占总数的70%以上。

二是稿件形式灵活，各种体裁增多。近年来，我根据媒体的个性特点，采取消息、通讯、言论和图文报道等体裁综合写作，报、刊、台、网等“多媒体”共同刊播等方式，在保持消息、通讯撰写和刊播数量稳中有升的基础上，运用言论和图文等“短、平、快”体裁，及时宣传农行产品，报道农行业绩，取得了积极效果。

三是质量较高的稿件增多。多年来，我在全面报道承德农行业务产品和工作业绩的同时，注重抓住重点题材，并加大“炒作”力度，扩展报道篇幅，提高报道质量。在最近3年里，由我撰写并发表的2024字以上“大部头”文章达20余篇，如“‘组合营销’闯出新天地”、“ 艰苦创业筑辉煌，与时俱进立潮头”、“探求扶贫与经营的结合点”、“双桥支行以人为本谱新歌”等文章，均被《中国城乡金融报》、《金融时报》、《河北经济日报》和《承德日报》等主流媒体录用。

四是在高端媒体刊播稿件增多。“立足承德，进北京上大报”是我多年的工作愿望。如今，这一愿望已经基本实现，由我撰写的文章，曾在京城多家高端媒体刊播，如中央电视台、经济日报、金融时报、中国城乡金融报、中国商报等等。特别是金融类高端媒体，经常刊登承德农行宣传稿件。近3年来，《中国城乡金融报》录用承德农行宣传稿件逾百篇，《金融时报》录用承德农行稿件16篇，均较以前有大幅增加。

五是在地方主流媒体刊登的“头版头条”增多。《承德日报》是承德市委机关报，发行量较大，有着广泛的群众基础，宣传效果也十分明显。在我从事宣传工作20多年里，《承德日报》一直是我倾力刊登稿件的主流媒体之一。最近2年，我在领导的鼓励下，不满足在一版或其它版面刊登稿件，力争刊登“头版头条”。经过努力，我撰写的5篇文章相继荣登《承德日报》头版头条，分别是“依托大旅游，服务大产业，促进大发展，农行承德分行全面支持旅游业发展纪实”，“输‘血液’，强‘筋骨’，壮‘元气’，促‘发展’，农行承德分行为企业生产发展助力”，“注重‘三农’，服务‘三农’，贡献‘三农’，农行承德分行为农村经济发展助力”，“心系民生促发展，信贷扶贫见实效，农行承德分行倾情‘三农’”。

随着农行改革的不断深入，业务宣传的思路必须随之更新。近年来，我在领导的启发下，不断更新思想观念，探索宣传新路子，提出并实践宣传工作“三个转变”，即：农行宣传要由过去单纯以业绩宣传为主，向农行形象、金融工具及产品品牌、农行功能等综合性宣传转变；由过去注重向上级领导部门汇报工作式宣传，向社会公众化宣传转变；由过去单一借助报、刊、台为主要宣传媒体，向充分利用多种媒体，如电子网络、营业窗口、门楣灯箱、车体、墙体、街头闹市等转变。由于思想认识有了一定的提高，所以工作对路，效果明显，由此形成承德农行自身的“宣传模式”，中国农业银行网站等多家媒体曾以“加大力度，探求深度，扩展广度，农行承德分行开展‘大宣传’”为题目报道承德农行宣传工作的经验，将承德农行宣传工作经验简括为“三个转变”谋宣传，“四个重点”强宣传，“五个结合”大宣传和“六个加强”促宣传。

为了开展承德农行的纵深宣传，我在一段时期内都要结合本行中心工作策划主题宣传并形成系列，同时找准农行与社会经济的切入点，突出农行业务宣传的时新性、显著性、重要性、接近性和趣味性，利用消息、通讯、言论和图文等体裁，通过报、刊、台、网等媒体反复进行宣传，力求把这一“题材”做足做大。如2024年，我主动策划或参与策划了以业务营销为主题的20项系列宣传，诸如“金融超市”成立3周年社会宣传，“送温暖活动”社会宣传；迎新春送“福”社会宣传，“通汇宝”社会宣传；“形象建设年”社会宣传等等。

在工作中，我除利用报、刊、台、网等媒体开展业务宣传外，还经常参与策划本行大型社会宣传和广告宣传活动，制作30多期市分行本部对外宣传展版，编辑印发30多万张业务宣传折页，同样取得良好的宣传效果。

——干一行钻一行，具备“五能”。我最早毕业于承德财贸学校农村金融专业。从事宣传工作以后，我主动参加河北电大经济新闻专业学习，并以优良的成绩完成学业，使自己既具备金融知识，又有一定的新闻理论，这样才能在宣传工作中得心应手。作为一名宣传干部，我的体会是起码要具备“五能”，即：能够基本掌握农行全面业务，尽力做到精通某一门业务；要懂新闻，能够利用多种文体进行写作；能够熟练使用摄像机；能够熟练使用照相机；要会电脑，能够熟练利用电脑传输文稿和图片。多年来，我按照“五能”要求，不断进行自我训练，提高工作技能，目前，自己基本能够做到“五能”，为提高工作效率，更好地完成工作任务，打下了良好的基础。

本文档由028GTXX.CN范文网提供，海量范文请访问 https://www.028gtxx.cn