# 岗位竞聘申请书(优秀9篇)

来源：网络 作者：星月相依 更新时间：2024-09-09

*每个人都曾试图在平淡的学习、工作和生活中写一篇文章。写作是培养人的观察、联想、想象、思维和记忆的重要手段。写范文的时候需要注意什么呢？有哪些格式需要注意呢？下面我给大家整理了一些优秀范文，希望能够帮助到大家，我们一起来看一看吧。岗位竞聘申请...*

每个人都曾试图在平淡的学习、工作和生活中写一篇文章。写作是培养人的观察、联想、想象、思维和记忆的重要手段。写范文的时候需要注意什么呢？有哪些格式需要注意呢？下面我给大家整理了一些优秀范文，希望能够帮助到大家，我们一起来看一看吧。

**岗位竞聘申请书篇一**

尊敬的院领导、团委学生会：

你们好！

我是来自于xxx班的xxx，现在是学生会办公室的干事，我申请竞选下学年的办公室主任一职。

在刚刚进入大学那一刻，我就有了加入学生会这一组织的想法。为此，在学生会招新时我积极地报了名，也很荣幸地成为了其中的一员。在这一年中，我学到的东西还是挺多的。首先，加入以来我结识了许多朋友，扩大了人际关系圈；其次，熟悉了办公的一些常识，为以后的工作打下了坚实的基础；最贴近实际的就是在为辅导员提供一些力所能及的帮助时，认识了许多老师，熟悉了办公楼以及学院各个部门办公室的布置，这为我以后的学习和生活提供了便利。同时，我积极地参加部里的各项活动，值好班，做好本职工作，贡献出自己的微薄之力。当然，我还是有许多不足有待提高。

在办公室的运行中，我也有一些建议：说白了，我们是跟老师打交道，为老师提供一些帮助，因此促成了我们必须值好班。我觉得安排值班时，应保证最少有两人一起值。同时个人觉得在招新完成并确定人员后，应该根据每个人的特长分配相应的任务范围，跟随相应的负责的副主任，这样可以很好地防止只找几个人做事而“冷落”其他人，避免那些被“冷落”的人的积极性下降。

以上就是我个人的一些信息吧，仅供各位领导评审时作参考，希望能给我这个机会。如果我能成功地竞选上的话，我会更加努力地工作，当然，竞选不上的话，我也不会气馁，不会有心理负担，毕竟提升自我能力的路不只这一条。

此致

敬礼！

申请人：xxx

日期：20xx年xx月xx日

**岗位竞聘申请书篇二**

尊敬的院领导、团委学生会：

你们好！

我是来自于\*\*\*班的\*\*\*，现在是学生会办公室的干事，我申请竞选下学年的办公室主任一职。

在刚刚进入大学那一刻，我就有了加入学生会这一组织的想法。为此，在学生会招新时我积极地报了名，也很荣幸地成为了其中的一员。在这一年中，我学到的东西还是挺多的。首先，加入以来我结识了许多朋友，扩大了人际关系圈；其次，熟悉了办公的一些常识，为以后的工作打下了坚实的基础；最贴近实际的就是在为辅导员提供一些力所能及的帮助时，认识了许多老师，熟悉了办公楼以及学院各个部门办公室的布置，这为我以后的学习和生活提供了便利。同时，我积极地参加部里的各项活动，值好班，做好本职工作，贡献出自己的微薄之力。当然，我还是有许多不足有待提高。

在办公室的运行中，我也有一些建议：说白了，我们是跟老师打交道，为老师提供一些帮助，因此促成了我们必须值好班。我觉得安排值班时，应保证最少有两人一起值。同时个人觉得在招新完成并确定人员后，应该根据每个人的特长分配相应的任务范围，跟随相应的负责的副主任，这样可以很好地防止只找几个人做事而“冷落”其他人，避免那些被“冷落”的人的积极性下降。

以上就是我个人的一些信息吧，仅供各位领导评审时作参考，希望能给我这个机会。如果我能成功地竞选上的话，我会更加努力地工作，当然，竞选不上的话，我也不会气馁，不会有心理负担，毕竟提升自我能力的路不只这一条。

此致

敬礼

申请人：\*\*\*

日期：\*\*\*

**岗位竞聘申请书篇三**

尊敬的各位领导、各位评委：

你们好！

在决定参加这次职务竞聘之前，我也曾度德量力，思虑再三，因为中国传统的处世哲学就是“不与世人争”，今天，我之所以参加这次基层干部职务的竞聘，是因为：一方面，表明我对推行中层干部岗位竞聘上岗机制的拥护和信任；另一方面；通过这次演讲，锻炼提高自己的综合能力，充分展现自己的才华，发掘潜力，并借此机会和同志们交流；同时，准备接受领导群众对自己优劣长短的评价，期待得到领导的挑选和信任。我相信，通过这次职务竞聘，必将使我在各方面得到检验，能力得到提高。

我竞聘的岗位是专卖监督管理科副科长。我的汇报分为以下三个部分：自我介绍及工作回顾；对竞聘岗位的工作思路；我的竞争优势。

一、自我介绍及工作回顾：我叫xx，1983年1月出生，现年23岁，大专学历。7月被分配到灵武市烟草专卖局专卖监督管理科从事稽查员工作。在此期间，我潜心钻研烟草专卖法律法规相关的业务知识，业务能力飞跃发展，很快成为科里的骨干。并在开始从事专卖科内勤工作，岗位的更新，需要观念的更新、知识的更新，而且管理岗位对人素质要求更高，知识更全面。于是，我参加了中国政法大学的法律大专班的函授学习，并以优异的成绩拿到学历证书。度的专卖内勤工作受到了区局（公司）专卖处的好评，并获得了度局（公司）的先进工作者。由于岗位调整，度我被调到办公室从事秘书工作，在办公室工作1年多的\'时间里，我开阔了视野，增加了阅历，提高了能力，使我的综合素质和协调能力得到了很大的提高。

二、对竞聘岗位的工作思路：总结我自身的情况，我认为我有条件、有能力胜任副科长的工作。如果我能竞聘成功，我将做好以下几项工作：

（一）、深入开展卷烟市场专项清理整顿工作，严厉打击制假售假活动。专卖稽查继续开展卷烟市场净化达标活动，采取路查、巡查、夜查、蹲点监控、信息收集摸排、线人培养相结合的方式，针对无证户违规比较严重的特点，将无证客户分为公开摆卖型、暗箱操作型、认知度较差型、季节性经营型、家庭作坊型、特种行业型，与公安、工商联合开展卷烟市场专项整治打击非法销售卷烟活动，有力的打击卷烟市场违法违规行为。加大信息的捕捉和对违法违规活动的打击力度，加强对非法卷烟冲击市场的事前防范能力，以求全面、有效、及时的维护我市卷烟市场。

（二）、对无证经营户采取行之有效的管理措施。在清理无证经营户的过程中，坚决取缔违法、违规的无证经营户，对不符合布局条件的无证经营户以及流动卷烟零售摊点进行宣传教育使其不公开摆卖卷烟，不销售非法渠道卷烟，防止无证户成为“三烟”流入市场的主要渠道。加大宣传教育和打击力度，采取措施，积极与工商部门联系对辖区市场采取有效地清理和整治，减少无证经营对卷烟市场的影响。

（三）、实现业务流程再造，提高专卖管理的工作效率。以流程再造为突破口，所有工作流程都要以市场需求为导向来制定，将原有的以职能为中心的传统管理转变成以流程为中心的新型管理，严格执行专卖管理工作中各项管理流程，以此来提高专卖管理的工作效率。

（四）、加强素质教育，使专卖人员的执法水平不断提高。切实提高专卖稽查人员的素质、规范执法行为、提高执法水平。定期深入学习相关法律法规，开展模拟案件制作、真假烟识别等活动，使专卖执法人员的执法水平、业务素质得到明显提高。

（五）、增强服务意识，加强法律宣传，优化执法环境。利用各种法律法规宣传日及召开各种零售户座谈会的时机，向卷烟经营户及广大群众发放各种法律法规宣传材料，开展假冒卷烟识别咨询活动，并加强对与烟草相关的法律法规的宣传，使经营户和消费者对《烟草专卖法》有进一步的了解；使烟草专卖法制宣传逐步深入，切实有效地提高广大零售户和消费者的经营防范意识，为专卖执法营造了良好的社会环境。

（六）不断完善烟草专卖社区化管理试点工作。推动社区烟草专卖实现全方位、多层次监管，使烟草专卖管理真正社区化，与社区街道组织开展“齐抓共管社区卷烟市场”活动，积极、大力发展线人、继续加强对信息员的培训工作，经常联系，充分发挥信息员的监督职能、联手开展市场检查和市场整顿工作，使社区化管理工作稳步持续发展。

三、我的竞争优势：我竞聘专卖管理科副科长，我认为我有以下优势：一是我具备较高的专业文化知识，在专卖管理方面比较精通，有近四年的专卖管理岗位工作实践，熟悉专卖管理的各项政策法规。在政治上、思想上、业务上、管理上正在一步步走向成熟。通过认真的学习，我相信我会很快能掌握管理岗位的各项政策和规定，做好专卖管理的各项工作。二是我比较年轻，精力充沛，处于人生的黄金阶段，并具有较高的办事效率，对于工作有雷厉风行的作风。我敢于创新、思想敏锐，善于接受新事物，并能根据实际情况，大胆设想管理方法和改革方案。能认识自身的不足，勤奋好学，不断提高自身素质，我目前仍在不断学习，现正在宁夏大学法律系参加专升本函授学习。三是我具有较全面的组织、协调工作的素质和能力。识大体，顾大局，处理问题较为周全，工作认真负责。能够团结同志，正确处理与领导和其他同志的关系的素养；做工作，办事情，能够做到思路清晰，行止有度，头绪分明，恰到好处。

以上是我竞聘的主要工作目标与措施，如果领导和同事们信任我，我将不负众望与科长一起把专卖科工作做的更好。如果落聘，说明我还有不足，我将会更加努力。我不在乎大海有多远，我只在乎天空有多高，带着希望，用信念和知识的双翼，在银川烟草这片晴朗的天空中，展翅飞翔。

谢谢大家！

此致

敬礼！

xxx

20xx年xx月xx日

**岗位竞聘申请书篇四**

尊敬的各位领导、各位同事:

大家好!

非常感谢公司领导和同事们给我这次展示自己的机会。今天，我怀着激动的心情，以满腔的热诚，本着锻炼自己、为大家服务的宗旨来到这里，参加公司党群部副部长职位的竞聘。我会用最大的热情和百倍的信心来面对这珍贵的机会，希望得到大家的支持。

我叫xxx，今年xx岁，中国党员，xx学历， xxxx年xx月参加工作，任xxxx职位(如有多次工资经历可以一一列出来)从xxxx年xx月至今在本(xxx)公司担任xxx职位。期间，因工作突出，xxxx年荣获xxxxxx荣誉(如有多次可以一一列出来)。(以上工作经历和个人荣誉都是关键，把对自己竞聘有利的工作经历详细写出来，个人荣誉越多越好。)

勤劳、善良的父母造就了我与人为善、正直为人的品质;多年工作的磨砺塑造了我坚韧不拔、永不放弃的`性格。同时我还具有认真负责的工作态度，踏实勤奋的工作作风以及良好的团队精神。自参加工作xx年来，无论我身处

什么

样的岗位，对待工作都是满腔热忱，而且都能以集体的利益为重，以大局为重，做团队里最忠实、最坚定的一员。

虽然我的家庭条件并不理想，孩子还小，婆婆岁数已大，丈夫经常在外办公，但是这些对我来说都不是问题，一直以来我都能很好地协调好工作与家庭之间的矛盾，从来不会因为家庭锁事影响到丝毫工作，反而磨炼了我在

生活

及工作中的坚强意志，让我觉得生活很充实、很快乐。

我有x年党组织、工会组织工作经验。熟习党的政策，熟悉工会、共青团、纪检习惯法规、政策，具有较好的马列主义理论分析水平、较强的演讲能力和较厚的写作功底。而且我还具有较强的

学习

能力。我深知，自己以前所学的知识只不过是沧海一粟，因此自己总是不断地学习各种新知识，不断丰富自我，完善自我，力求做到与时俱进、精益求精。

如果我竞聘成功，在任期内，一定会努力做好以下工作：

全力协助党群部部长抓好公司党群工作各项工作计划、方案的拟定和执行，抓好公司员工思想教育、精神文明建设、企业文化建设、民主管理、综合治理等各项工作的部署和检查落实;同时负责抓好工会的日常工作，处理好工会的日常事务;维持员工队伍的稳定;协助部长组织做好党委工作;协助部长对纪检工作进行指导，督导纪检员开展工作;督促、指导团的工作，并帮助其开展工作;全力配合上级领导交办的其它临时性工作。(以上工作内容可以根据实际工作需求进行增减)

各位领导、各位同事，请相信，我会以实际行动，映证我今天在演讲中所做出的庄重承诺，你们的信任将是对我最大的鼓励，我会以更加饱满的工作热情，更加出色的工作业绩来回报你们对我的选择!

谢谢大家!

**岗位竞聘申请书篇五**

尊敬的各位领导：

您好！我是一名来自童装部的员工，我叫李xx，目前担任童装科科值班一职，此次申请竞聘店内管理层干部一职。9月1号从裕华店转调加入到卧龙店至今，已有一个多月的时间，期间也经历了很多，感触了很多，也收获了很多。之所以竞聘这个职位主要缘于以下几点：

第一，年轻的优势给我带来了更多的自信。我今年20岁，正因为年轻，所以对生活充满了热爱，对工作充满了激情。有着年轻朝气的我，更愿意多学习，多积累，多充实自己，把热情和朝气带给更多的人。同时，我还有一个农村孩子特别能吃苦、特别能耐劳，朴实无华的品格；有不畏艰难、扎实肯干、执着追求的韧劲和敢于竞争、拼搏进取、不计成败的秉性。而最重要的一点是，我目前单身，有家人的全力支持，让我全身心地投入到我所热爱的工作当中。这些，都使我对工作充满激情与自信、对未来充满憧憬和希望。

第二，坎坷的成长让我不断的走向成熟。在同龄人还在校园里读书的时候，我已经踏入社会，步入到工作当中，走向我生命中的另一段旅程。我出身农村，虽然没有很高的学历与令人眩目的资本，以及什么非凡的阅历。但是从我09年毕业，刚步入到工作当中时，我就暗暗发誓：无论角色如何变换，我都要干一行、爱一行、专一行、精一行，3年的工作时间，让我在零售服务行业积累了更多的专业知识与技能。我常这样想，是公司的理念，店内的培养、领导的关爱以及同事们的关心与帮助，我才能在零售服务这个行业走到今天，我只有将心中这份感激之情常存于心，使之成为工作不懈追求的动力，才能报答领导和同事们多年的培养，关爱与支持。

零售服务行业之路建立了较好的心态。10年3月出远门到外地打工，有来自全国各地的朋友，遇到各种形形色色的人，让我深刻的体会到与人沟通，为人处事的原则，也给我的远方之旅带来了的乐趣。10年六月底从xx店加入到xx公司至12年9月1日已有两年多的时间，期间，秉承公司核心理念，做到爱，关怀，感恩，喜舍，原谅。遇事抱吃亏态度，不是自己的坚决不要。被课内选为核心员工，也多次在处内选为优秀员工。12年9月1日加入卧龙店至今担任童装科科值班一职，工作中坚守岗位职责：上传下达，做到尽善尽美，让员工高兴，领导满意。同时也在继续加强学习和锻炼。

第四，多年的工作当中也健全了我的品格，提高了我对团队协调能力和组织能力。在实践历练中，我深知作为一名合格的管理干部，不仅要有较强的责任感、专业的工作能力，更要有积极健康的心态、良好的品德和品格，以及强烈的团队意识。做事必须先学会做人。参加工作后，我时常告诫自己：对公司对工作要忠诚、做人要重德、为人要坦荡、待人要诚恳、处事要谨慎、工作要勤奋，并把忠于公司、勤于工作作为自己的座佑铭。坦诚地说，通过几年的磨练，我真切的感受到零售服务行业包括我现任的科值班一职确实是一个锻炼和提高综合素质的岗位，也是一个干事的岗位，要想真正做好这项工作，必须付出艰辛的努力。在科值班岗位上，尤其在这一个多月的科值班岗位上我基本上掌握了一些工作方法和处事分寸。在“王婆卖瓜、自卖自夸”的同时，扪心自问，我也存在一些不足之处。一是工作的预见性还不够。二是创新能力不是很强。三是在加强沟通方面还做得比较欠缺。

各位领导、尽管我具备了一定的条件，但我深知，自己还有许多不足之处，因此，我是“一颗红心、两手准备”，若成功，恪尽职守，尽快进入角色，多学习，多进步。若失败，我不气馁，老老实实地做人，踏踏实实地做事。尽自己的最大一份力量把我们团队做的更好，更加优秀！

申请人：

申请日期：xx月xx日

**岗位竞聘申请书篇六**

尊敬的学校领导（班主任或系主任）：

我是大学一年级系的xxx。今天我很荣幸也很自豪地表达自己的愿望：“我要竞聘班长职位。”我在这里郑重承诺：“我将尽全力完成老师和同学们交给我的任务，使我们班成为一个现代化的积极团体，成为学校的得力助手和同学们信赖的组织。”高中阶段，我曾经担任过班干部，从工作中，我学会了怎样为人处世、怎样学会忍耐，怎样解决一些矛盾，怎样协调好班级成员之间的关系，怎样动员一切可以团结的力量，怎样处理好学习与工作之间的矛盾。这一切证明：我有能力胜任班长的职务，并且有能力把我们班发扬光大。假如我成为班长，我要进一步完善自己，提高自己各方面的素质，要进一步提高自己的工作热情，以饱满的热情和积极的`心态去对待每一件事情；要进一步提高责任心，在工作中大胆创新，锐意进取，虚心地向别人学习；要进一步的广纳贤言，做到有错就改，有好的意见就接受，同时坚持自己的原则。

假如我成为班长，我将以“服务同学”为宗旨，真正做到为同学们服务，为班级的建设尽心尽力。我知道，再多灿烂的话语也只不过是一瞬间的智慧与激情，朴实的行动才是开在成功之路上的鲜花。我想，如果我当选的话，一定会言必信，行必果。

请领导给我一个施展才能的机会!

此致！

敬礼！

系班xxc20xx年9月14日

**岗位竞聘申请书篇七**

尊敬的领导：

本人xx，现年25岁，专科文化，最初参加工作是××年×月，在原单位工作期间，由于自己在工作中踏实肯干，成绩突出，曾多次被评为“先进工作者”、“劳动模范”。现恳诚参加工程部领班之职务竞岗。

自4月加入公司至今，担任工程部维修电工一职，工作实际中，我对电工一职有全方位的了解，熟悉电工基本要求，具体操作，日常事件和特殊状况的处理，把握工作的重心，能做到有秩序，有条理的\'解决问题，对领导安排的工作基本按要求到达目标。有良好的沟通潜力和理解潜力，并培养了自己团队合作意识，与同事相处融洽，能独立或与其他同事一齐完成各种维修任务，为企业发展注入新的活力并改善不足之处。

假如我这次竞岗成功，我愿意将所积累的学识和三年工作锻炼的潜力贡献给公司，以身作则、亲力亲为，全面提高管理工作的质量。并尽自己最大所能为公司的进步与发展贡献自己的全部力量。做好部门的管理工作，检查发现各类隐患，定期对设备设施、器材的维护保养，确保使用。协调本部门和其他部门的工作，提高工作效率，每一天定时或不定时巡视管辖区域的安全工作，并做好记录。

诚挚期望领导给我一次机会！我企盼着以满腔的真诚和热情担任领班一职。

此致

敬礼！

申请人：xx

20xx年xx月xx日

**岗位竞聘申请书篇八**

尊敬的各位领导：

你们好！

首先，感谢公司给我这次竞聘的机会。对我个人来讲，我想这不仅是一次竞争，更是一次对自己的检验、学习和锻炼。

我叫xxx，今年25岁，大专学历，10月来吉林大药房工作，现在是白城文化东路营业员。我的工作学习经历很简单，10月来到吉林大药房，在世光路连锁店实习并转正，这也是我最初学习和成长的地方。8月调到东岭北街店在这里是我充实了自己，使自己的知识和技能都得到了很大提高。1月申请来到外俯白城，近2年工作经历，摔打垂炼了我的性格，开阔了我的视野，增长了我的阅历，累积了我的工作经验。当前，我个人认为，年轻是我工作中的一个最大优势，年轻意味着充满朝气，充满活力，年轻还赋予我有一种初生牛犊不怕虎的勇气;生在农村，长在农村，贫苦的环境塑造了我艰苦朴素，贴近群众，勇于进取，不怕困难的性格。这种性格的养成，为我适应现在的工作岗位打下了坚实的基础这应该算是我的一个优势。再就是好学习、好钻研，敢争先是我成长过程中的一个性格优势，从小学到中专，学习成绩一直名列前茅，一直担任班干部，我时刻牢记鲁迅先生说过的一句话：不满足是向上的车轮，这句话一直激励着我要敢争人先，事争一流。

在未来的工作中，我将从以下几方面做起：

1、注重销售，销售是门店工作的重中之重，因此决不能松懈。要提高销售首先我们可以根据不同类型门店经营品种的差异性进行品类分析、优化店内商品结构。这就要求经营者对周边市场做出正确分析后调整店内品类。商业区型和医保门店价格梯度以中高档为宜，如进口药品、品牌品种、医院开方品种、保健品和大中型医疗器械。而社区店则以中低档为主，普药、小型家庭常备器械品种要齐全，可适当备一些日化用品，这样优化后就能减少滞销品种数量，在保证药品正常的动销和周转率的同时保证门店最大化销售。其次提高员工对总代首推的认知度，做好计划提报，保证库存，加强总代首推的陈列及推荐率。对多元化商品门店做好品类分析，找出公司总代首推及高利润品种的卖点，提升门店利润。

2、严格遵守公司的各项规章制度，对公司下发的各项通知等事宜及时传达到位，落实到位，提高门店的执行力。

3、加强服务，提高门店的服务水平，用热心的服务留住顾客的脚步，让每个进店顾客都成为吉林大药房的忠实顾客。为提高员工工作积极性，可在店内实行店员日考核制度，把月服务考核细分化，每日评分，让每个员工了解自己今天存在哪些不足之处，明天在工作中应如何提高。月末对分数最高的店员进行表彰和奖励，以此来提高店员的自我要求意识。

4、重视忠实顾客的培养，未来的销售大部分xxxxxxxx与忠实顾客，因此药店要想做大做强，有稳定的销售业绩离不开忠实顾客的支持，我们可以深入社区，定期在社区开展免费检测血压、钙铁锌维生素等，为附近居民建立健康档案，定期回访，跟踪服务。门店在开展各项活动时可根据顾客需求及时通知本店的忠实顾客，同时在门店条件允许的前提下设立一些便民设施如提供饮用水、放大镜、老花镜、休息椅等真正关心身边的\'消费群体，扩大忠实顾客队伍。

5、重视市场调研，包括对竞争对手和顾客的调研，。作为店长不仅要对自己门店的情况充分了解和熟知，还要对周边竞争对手的基本情况如品类、人员、营销活动、经营模式等进行调研，做到知己知彼，并通过对竞争对手资料的了解取长补短、去粗取精，保证吉林大药房在同行业竞争中永远立于不败之地。对顾客的调研主要了解哪个时间段进店顾客较多，都是哪一类顾客，针对顾客的需求选择重点经营品种，保证库存。

6、合理化促销活动，用丰富多彩的营销活动来吸引消费者，让顾客在消费的过程中得到乐趣，得到实惠。这就要求我们发动团队的力量，勤调研、多动脑，收集各类有利于药店建设和发展的合理化建议，在促销活动中，突出联合用药的重要性，如买糖尿病满多少元赠蜂胶一瓶，高血压药满多少元赠鱼油一瓶等，这样即提升了销售额同时也丰富了患者用药知识。

7、注重员工培训，尤其是新员工，如何让他们快速成为公司真正一员，我们不仅要从业务知识方面让新员工学习，更要让新员工了解我们的企业文化，在这里只要你有能力公司都会给你一个平台去发挥，这是其他同行业没有的。每一位新员工都是我们公司发展的希望，对他们的培养是每个店长的责任，我们要根据公司制定的培训方案认真帮带，让他们在最短的时间里掌握岗位知识和服务技巧，同时对新员工不要吝啬自己的夸奖，对他们任何一个进步都要褒奖，以此来提高他们信心和学习热情。同时加强对全体员工业务知识和联合用药的培训，专业化的服务是赢得顾客信赖的关键，因此学习就显得尤为重要。

以上是我的一些想法，有不妥之处请各位领导批评和指正。

申请人：xxx

日期：xx月xx日

**岗位竞聘申请书篇九**

：

申请人：xxx；男；现年50岁；汉族；籍贯：吉林安图。我申请竞聘“体育教师”一职。本人于1983年参参工作。曾获得先进工作者优秀等等奖励，个人认为自身具备数学教学工作岗位的任职条件，而且相信自己能够胜任数学教学工作。

设计和组织数学教学活动，管教管导，想方设法提高数学教学成绩。特别是对于后进学生，少批评多鼓励，及时帮助他们解决学习上的困难。

自己在教育教学实践中的经验教训不断努力。

再次作为一名教师，能坚决拥护

中国

共产

党

的

领导

，坚持四项基本原则，在工作中能团结、关心、帮助同志，待人诚恳，平时严以律己，服从

领导

安排，不计较个人得失，吃苦在前，享乐在后，工作中做到“早来一点、多做一点、晚走一点”，能想学生所想，急学生所急，热情对待每一位学生，本着“一切为了学生，为了一切学生，为了学生的一切”的原则展开教育、教学工作。我平时注意自己作为教师的.形象，处处为人师表，在学生中享有较高的威信。

相信在今后的工作中我能更好更快地提高自身水平，更好的为学生为教育事业贡献力量。

综上所述，本人符合竞聘条件，申请竞聘数学教师。

申请人：xxx

20xx年x月x日

本文档由028GTXX.CN范文网提供，海量范文请访问 https://www.028gtxx.cn