# 最新马云的传奇人生励志故事(模板12篇)

来源：网络 作者：夜色微凉 更新时间：2024-07-22

*在日常的学习、工作、生活中，肯定对各类范文都很熟悉吧。大家想知道怎么样才能写一篇比较优质的范文吗？这里我整理了一些优秀的范文，希望对大家有所帮助，下面我们就来了解一下吧。马云的传奇人生励志故事篇一国王养了两只猎狗，毛色一黑一白。白毛狗厉害，...*

在日常的学习、工作、生活中，肯定对各类范文都很熟悉吧。大家想知道怎么样才能写一篇比较优质的范文吗？这里我整理了一些优秀的范文，希望对大家有所帮助，下面我们就来了解一下吧。

**马云的传奇人生励志故事篇一**

国王养了两只猎狗，毛色一黑一白。白毛狗厉害，不管谁来都会狂犬不已，来人害怕，它会更加凶猛的狂叫。但是只要国王轻声一喝，它立刻就会安安静静地跑到国王身边摇尾乞怜。

黑毛狗恰恰相反，它是不管谁来都会趴在窝里不理不睬，甚至有人走到它身边它都不会挪动一下身体，见到国王也是一样。

国王见它懒洋洋的样子非常生气，命仆人把肉都给白毛狗吃，剩下的骨头给黑毛狗啃。让白毛狗住在皇宫里的沙发上，而黑毛狗只能呆在院子里的狗房里。

这一天，国王去狩猎，把两只狗都带在了身边。一进森林，国王便看见一只雪白的兔子，他催马追了上去，追出很远，狡猾的兔子一闪身跑掉了。国王这才发现随从们没追上来，自己还迷路了。唯一庆幸的是身边还有两只猎狗护驾，他想让猎狗带路走出森林。可国王牵着狗还没走出几步。突然听见一声低吼，转眼间从森林里冲出一只狼来。白毛狗一看见狼，吓得叫都不敢叫，躲在国王的马屁股后面不敢露头。

黑毛狗却一反常态，只见它抖一抖浑身的毛，低吼了一声。样子突然变得非常凶猛，连狼见了都没敢扑上来，狼和黑毛狗一阵对视。最后狼忍不住扑了上去，国王吓得心都提到了嗓子眼。眼睁睁地看见黑毛狗地跳起来和狼厮杀在了一起，只见它每冲一次嗓子里都会低吼一声，呲牙咧嘴的凶猛劲不下于狼。

就这样狼和黑毛狗大战了半日，没分胜负。国王喝令白毛狗上前帮忙，白毛狗刚走出马屁股只见狼冲它一呲牙，白毛狗吓得立刻缩回了头。

就在狼和黑毛狗僵持不下的时候，国王的随从们赶到了。他们提箭射杀了狼，救下了国王，这时的黑毛狗才气喘吁吁蹲在地上休息。

国王见状感慨地说：“没想到这畜生竟然和人一样，曲意奉承的没真本事。真正有真本事并不会轻易显露出来，也只有在遇见危难的时候，才能看出本质来。

**马云的传奇人生励志故事篇二**

女孩一家住着海边，父母靠养蚌维持生计。家里不富也不算穷，父母把希望都寄托在她身上，希望她在学习上能够出人头地。

可就是父母的这一希望，给了她无限的压力，让她不能喘息，没能考上大学!

父母没说她什么，可是当她看见父亲脸上的阴霾，母亲眼里的泪花时，她的心被狠狠抽了一下，痛得她汗流浃背。

父亲叹了口气说：“这次没考好就算了，我送你去城里重读一年，我听说城里的教学水平比咱们这里高，就是学费贵了点。”

母亲接话道：“贵就贵吧!咱们不能心疼那点钱。”

女孩默默地听着心里反感地大喊：为什么你们不问问的意见，就帮决定我的人生，我不想念书，不想重读。

可是女孩没有把这些话喊出来，因为她不能伤父母的心。

她没回答，转身回到自己的屋里。“碰”的一声关上了门，嘴里不满地嘟囔道：“到了城里，老师是陌生的，同学是陌生的，连住的地方也是陌生，这样的陌生的环境我能安心学习吗?”

她的话音刚落，一个小小的声音嘲笑地说：“我看你是害怕，怕再一次的失败，怕看见父母眼里的失望。”

女孩被这声音吓了一跳，惊讶地问：“是谁在说话?”

一颗大大圆圆的珍珠，滚到了她的眼前轻声说：“别害怕，是我!你忘了我了，我是你在海边亲手挑选的沙粒!”

女孩惊奇地道：“天呀!你现在变成晶莹剔透、美丽非凡的珍珠了。”

珍珠说：“是呀!可是当时我也不愿意被你捡回了放在蚌壳里住，可是我毕竟只是一粒沙改变不了我自己的命运，就这样我远离海边的亲人朋友。被关在蚌壳里见不到阳光雨露，只能每天与寂寞为伍，直到我变成了珍珠，每个人见我之后都会被我的高贵美丽折服，我的价值也因此改变。

现在想想我觉得我应该感谢你，是你改变了我的命运，让我从一粒沙脱变成一颗珍珠。而且我在蚌壳里我明白了一个道理，只有在痛苦中不断磨练自己，才能脱变成功。”

女孩听完恍然大悟，既然改变不了命运，不如去欣然接受，只有让自己变得强大之后，人生才是属于自己的。

1.68个经典励志小故事大道理

2.名人人生哲理小故事大全精选

3.励志人生哲理小故事

4.有人生哲理的励志小故事

5.人生经典哲理小故事

**马云的传奇人生励志故事篇三**

有一回，老友出现在我家门口时，是这样一副打扮：穿一件灰色多口袋的马甲，脖子上挂一只军用水壶，背着一个硕大的旅行背包，一双沾满泥巴的解放鞋拴在背包带上，直晃荡。

他是万水千山都行遍的资深驴友。他把那些人满为患、过度商业化的景区景点，过度开发的城市地区都统称为“死地”。近些年来，他只在那些偏远的、我们闻所未闻的地方一个人游荡。

那次，是他在神农架的山里呆了数天后，顺道来我家拜访的。

他哪样？我反问。亲戚一指正往背包外掏铝制饭盒、弄出一阵叮当乱响的友人：就那样！

我很想告诉他，这位朋友是位非常富裕的人，转念又觉得亲戚根本不理解这种富裕，于是沉默。

曾跟老友论什么是富裕。他说小时候家里穷，兄弟姐妹六七个，父母忙生计，兄妹们都是大的带着小的。每天黑透，父母收工回家，数一数，孩子个数还是那么多就行了，什么兴趣啊，特长啊，心灵啊等等，都忽略不计。

就这样的条件，全家不饿肚子，已经很好。某年，父亲欣喜地说：“日子越来越好了，咱们也算富裕人家了！”原来，以往二三月份正是青黄不接的时候，而那年，父亲发现，布口袋底还有几碗玉米。

日子过得紧紧巴巴，显然称不上富裕，但毕竟有剩，又可以说是富余。

朋友继续说，那之后，有一次有个要饭的老太太经过我家，举着破陶碗，冲我妈露出了乞求的神色。那真是衣衫褴褛，风一吹就要倒的可怜人。我妈思想斗争了很久，舀了半碗玉米倒在老太太牵起的衣襟里。那，可以称得上富裕了。

又谈起他的旅行。他说他带一只饭盒、一只勺子、一双筷子、一只水壶，再带一块香皂，洗衣洗脸洗澡都是它，尽量不产生垃圾。实在有，一定收拾好带走。他不写游记，有些地方很原生态，他不想因为他，对这个地方产生影响，对那样的地方，他要力争做到几乎没有去过一样。

晚饭桌上，家里的腊肉非常好，他吃了赞不绝口。我母亲提议让他带点回家，看得出来他心动了，说的确非常想带点回去，给母亲和老婆尝一尝，大城市里的餐厅，吃不到这样美味的腊肉。取舍半天，他说还是算了，接下去还有旅程，说路上总会遇到很多好东西，再多的口袋也装不完，为了轻装上阵，必须舍弃这些东西。

人家说，一山一水，一花一影，在平常人看来都是再寻常不过的景，对于有些人来说，却是一阵灵魂的震颤。我想，要时常拥有这种感动的时刻，需要人轻装上路、精神富裕得一塌糊涂吧。

**马云的传奇人生励志故事篇四**

有人不自觉地犯有爱讲负面话的毛病。这种人说起话来，总带着不满意的、抑怨的口气。上班一开口，先是说早上的油条不好吃、公共汽车老是等不来，然后又嫌早晨的开水烧得不够开，茶叶没有味儿。打起电话来先怪对方为什么响了好几声都不接，聊起天来必说老公脏又懒，儿子不争气，谁谁不讲义气，谁谁太抠门，谁谁妆画得难看，谁谁菜烧得难吃等等。

跟这种人在一起交往，好像世上没有几件能让她称心如意的事。如果你留心统计一下，假如她一天讲了一百句话，大概有九十九句是负面的。

爱讲负面话的人，有时是过于理想化，用自己理想化的模式，去套生活中的现实，结果常常是事与愿违。还有的人是看问题过于狭隘偏颇，只考虑自己，不顾及其他，凡是不对自己脾气的，都一概予以否定。另一种便是用放大镜甚至是显微镜看人，将别人的微不足道的缺点放大。正如鲁迅先生曾经比喻的，一位老夫子用一枚放大镜去看美人那嫩白的胳膊，结果却看到了皮肤间的皱纹和皱纹间的污泥。那么试想，如果再用显微镜去观察，岂不就是骇人的细菌布满全身了吗!

老爱讲负面话的人，很难与人友好交往，即使她并没有直接说对方不好，但她那万事皆不如意的心态，让人很难同她找到舒心满意的共同语言。久而久之，人们还会觉得此人太“刁”，难以相处，常常避而远之，偶有接触，也只好打个哈哈敷衍了事。总讲负面话，最终会成为难以与人相融的孤家寡人。

少说负面话的关键，是要有一个积极乐观的心态。生活中并不缺乏美，而是缺少发现。正如有一个故事中讲到的：一位老太太有两个女儿，大女儿卖雨伞，小女儿卖冰棍。晴天雨伞卖不出去，老太太就埋怨老天为什么不下雨;雨天冰棍卖不动，老太太就抱怨为什么不赶快出太阳。后来有人开导她说，晴天你小女儿冰棍卖得火，雨天你大女儿雨伞卖得快，你天天都有高兴事，还有什么可埋怨的呢?老太太一想，果然，于是脸上便由阴转晴，心情也一下子就好起来了。同样，与人相处，也要热情大度，注意发现对方身上的闪光点。有时还需要用你身上的闪光点去照亮别人，让大家的心境都明亮开朗起来。这样，就会有更多的人愿意同你友好相处。

调整好心态，开心生活每一天，也是养生之道啊!

**马云的传奇人生励志故事篇五**

一个旅行者搭船旅行。

一天，一阵大风刮得船明显倾斜起来，一个正爬在桅杆高处摄影的船友不小心被甩下了船。

落水者一边尖叫着呼救，一边疯狂扑打水面，拼命想求生。

旅行者不会游泳，只能干着急。

但他看到船上的`水手走到船舷边上，平静地观察在水里拼命挣扎的落水者。

而落水者终于无力挣扎，开始往下沉。

这时，一直密切注视落水者的水手立即跳下水去救人。

等两人都平安地回到船上后，旅行者不禁问水手：“你为什么要等那么久才跳入水中救他？”

水手平静地回答：“做了多年的水手，我早就发现，当落水的人在水中拼命挣扎的时候，我如果立刻跳下去救他，那他很有可能会在慌乱中把我也拖入水中溺死。

这种时候，最好让他挣扎一会儿，等力气都消耗完，那时候才是我跳下水去救他的最佳时机。”

把握住好时机，不仅能让成功的可能性增大，而且也会事半功倍。

**马云的传奇人生励志故事篇六**

有一位远房亲戚，我称她为表姐。她开了一家无纺布加工厂。这种企业产品技术含量不高，在我们这地方开办的人挺多，竞争激烈，一旦市场有变化，便有企业纷纷倒闭。可表姐的厂子却越来越红火，竟成了地方同行业中的龙头老大。

作为工业综合协调部门的一名干部，我要去发掘她这家企业的闪光之处，好发一期简报，以期能给市内一些企业家某些启示。那天去得不巧，没有见到表姐，接待我的是厂办公室陈主任。闲聊中，陈主任给我讲了有关表姐的两则小故事。

前年春节后，一天，陈主任和表姐一同到车间视察。二人来到原料车间，他们看见一个员工在睡觉。陈主任刚要发火，表姐则示意他不要吓着了那个人，自己弯下腰，轻轻将睡着的人摇醒，并对这位睡眼惺忪的员工说：“初春寒气尚重，这样睡会生病的。”又询问他，“你家中出了什么事吗？请你告诉我。”

这位员工一见是老板，一阵羞愧，说：“前不久，我母亲下地劳动，过一个坎时不小心摔折了腿，弟弟在外乡流浪未回。”待他说完，表姐说，你去工作吧。

第二天，表姐叫陈主任到这位员工家去做家访，事实果然不差，表姐于是安排了一名女职工去照料他的母亲。

陈主任不解：“你当时怎么就能料到他家中有事？这样一个普通员工，为何要如此对他照顾有加？”表姐说：“哪有一过完年刚刚开工的大白天就在车间睡觉的？这一定是由于心情极度郁闷造成的，所以应该同情他。再说，他是一个孝子，对父母尽孝的人，一定会是一个忠于企业的人。”

这件事不仅让表姐在员工中有了好口碑，而且让人信服的是，表姐后来让这位员工去做销售，他总能处处维护企业的利益，果真创出了最好的业绩。

还有一个故事是，去年年底的一天，陈主任正在办公室处理一桩事情，忽听门外一阵喧闹声。出门一看，是一个有一两次来往的客户。一位业务员上前对陈主任说：“他上次赊了一批货，我向他催讨过几次款，说好了今天来还钱的，可他不仅分文未带，而且还要继续赊一大笔货。我不同意，他便破口大骂，有这样不讲理的吗？”

陈主任正要打电话让保安将他轰走，这时表姐来了。她从容地对那人说：“兄弟，你一定是遇到难处了，你不用发愁，我会让你过一个好年的。”可那人一见到是表姐，不由分说，上前就在她脸上 了一巴掌。表姐一愣，随即赶紧吩咐陈主任：“快叫我的司机来，送他上医院！”

事后，有人问表姐：“你为什么能事先不知情而容忍他？”她回答：“大凡无理来挑衅的人，一定是有所仰仗的。他那天居然动手打我，我便立刻意识到他这是以身体做最后的一搏，用这种自以为有心计其实是挺笨的办法来讹一笔钱。不过，我相信他是偶尔鬼迷心窍，你对他好，他也会是知恩图报的血性男子。”

果然，事后这位客户非常悔恨自己一时糊涂，感谢表姐救了他一命，为他付了不菲的医药费，还为他家送去了过年钱。他四处现身说法，一时间，全市同行业大部分客户都愿与表姐打交道。

有人说表姐会料事，也有人说她更是会识人。她却说：“无论是识人也好，料事也好，无不是能在微妙之中预见坏事的苗头，能从纷繁之中察觉出吉祥的兆头——而这一切，皆要设身处地地为他人着想。故古人说，‘圣无死地，贤无败局’。我虽然不是圣贤，但要以圣贤为榜样，不断完善自己。”

我以为，她会识人，会料事，皆因她有着一颗善良的心。一个心存善念的人，也就会心明眼亮，也就会拥有一双识人料事的火眼金睛。

**马云的传奇人生励志故事篇七**

前几天，一个朋友开着新买的车，带着妻儿去看电影。把车泊在影城门口后，一家三口高高兴兴地进了放映厅。

当他们看完电影走出影城门口时。笑容迅速冻结在脸上，爱车四周密密麻麻停满了别人的爱车，根本无法开出。一家三口在乍暖还寒的春风里无奈地等了一会儿后，孩子困得睡着了，俩人又抱着孩子折回影城售票大厅避风。

漫长的一个多小时之后，才有一个车主从附近的饭店走出来。把车开走。

第二天，朋友打电话告诉我，准备把车卖了。我说再卖就是二手车的价格了，得多亏啊！

他说，不卖才亏，买车本来是想方便出行，提高生活质量的，不是用来添堵的，不光停车难，在路上走的时间没有堵的时间长，小城本来不大，不如电动车方便，自行车环保。

那一刻。朋友的这个决定，给了我不小的震撼，得与失之间，很多时候，失才是得。

**马云的传奇人生励志故事篇八**

20世纪初叶，数学界曾经出现过一道与哥德巴赫猜想一样叫人头疼的难题，就是2的67次方减1到底是不是人们猜想的\'质数。

1903年，在纽约的一次数学学会上，英国数学家科尔登上讲坛，通过一番令人信服的运算论证，成功解了这一难题，在数学领域取得了出类拔萃的成果。

在热烈的掌声中，有人问科尔：“您论证这个课题前后共花了多少时间?”科尔回答：“三年内的全部星期天。”“三年内的全部星期天”，多么振聋发聩的声音!正是“星期天”这个人人皆有的业余时间，被科尔积零为整，充分利用起来，从而成就了一位卓越的数学家。类似科尔这样在业余时间内刻苦努力，从而在历创造了灿烂辉煌成就的人不胜枚举。

威尔福莱特·康是世界织布业的巨头之一。尽管平时事务十分繁忙，他仍渴望有自己的兴趣爱好。他曾对人说：“过去我很想画画，但我从未学过油画，我从不敢相信自己花了力气后会有很大的收获。可我最后还是决定：无论做多大牺牲，每天一定要抽出一个小时来画画。”

威尔福莱特·康要牺牲的只能是睡眠了。为了保证这一小时不受干扰，他的办法是每天清晨5点就起床，一直画到吃早饭。他说：“一旦我决定每天在这一小时里学画画，每天清晨的这个时候，渴望和追求就会把我唤醒，让我再也不想睡了。”

他把顶楼改为画室，几年来从不放过这一小时。后来，时间给他的报酬是惊人的，他的油画大量地在画展上出现了，他还多次举办了个人画展，其中有几百幅画还被人高价买走了，他把这些收入变为奖学金，专门奘给那些优秀的艺术学生，他说：“捐赠这点钱算不了什么，只是我收获的一半：从画画中我获得了很大的愉快，这是另一半收获。”

成功地研究了第三种血细胞(现称血小板)及其他成就的加拿大医学教育家奥斯勒，为了从繁忙的工作中挤出时间读书，他为自己定下一个制度，睡觉之前必须读15分钟的书。不管忙碌到多晚进卧室，就是清晨两三点钟，他也一定要读15分钟的书才入睡。这个制度他整整坚持了半个世纪之久，共读了8235万字、1098本书，医学专家成了文学研究家。奥斯勒赋予余暇以生命的神奇。

闻名遐迩的天文学家哥白尼，他的伟大之处在于他对天文学的贡献。而谁能想到，哥白尼并不是专业的天文学家，而是一个教士。他一生中的大部分时光是在天主教堂度过的。他在工作之余，利用自己的业余时间孜孜不倦地学习，花了大量时间和精力进行观测、计算，最终完成了那本巨著《天体运行论》。这本书奠定了哥白尼在天文学上的地位，给他带来了巨大声誉。也使他在影响世界进程的100名人排行榜中占有一席之地。由此可见，时间的充分合理利用造就了一个伟大的人才。

对每一个成功的人来说，时间管理是很重要的一环。时间是我们最重要的资产，每一分每一秒逝去之后再也不会回头。

时间最珍爱爱惜它的人们。声色犬马、碌碌无为，时间就会从你的身边悄悄溜走;不断学习，充实自己，你就会觉得时间在有意为你放慢。

永远记住一件事：时间是人的财富，你对时间的利用率越高，你的收获就越多成功也越大。

**马云的传奇人生励志故事篇九**

有一天，释迦牟尼静坐默思，探索生命的奥义。

他心有所悟。便问身边的弟子：“人生几何?”一弟子出口便答：“几十年吧。”

释迦牟尼摇了摇头。

另一弟子思考片刻，轻声答道：“真正称得上人生的只有几年吧。”

释迦牟尼又摇了摇头。

二位弟子疑惑了，便问：“依您之见呢?”

释迦牟尼沉沉答道：“人生只在呼吸之间。”

佛祖的彻悟，在常人之上。

人之一生，犹如一呼一吸，生和死，只是瞬间的转化。了悟这点。方能做到努力把握每一刻、每一秒。须务。生命本身就是一个不断新陈代谢的过程。

人在每呼吸一瞬间，既是他自己，又不是他自己。

“人生只在呼吸之间。”时时更新自我，不眷恋旧我。不追悔往昔。

“往者不可谏。来者犹可追。”吐故纳新，让生命之树常青。

**马云的传奇人生励志故事篇十**

有一家效益相当好的大公司，为扩大经营规模，决定高薪招聘营销主管。广告一打出来，报名者云集。

面对众多应聘者，招聘工作的负责人说：“相马不如赛马，为了能选拔出高素质的人才，我们出一道实践性的试题：就是想办法把木梳尽量多的卖给和尚。”[中華励志网]绝大多数应聘者感到困惑不解，甚至愤怒：出家人要木梳何用?这不明摆着拿人开涮吗?于是纷纷拂袖而去，最后只剩下三个应聘者：甲、乙和丙。负责人交待：“以 10 日为限，届时向我汇报销售成果。”

10 日到。负责人问甲：“卖出多少把?”答：“ 1 把。”“怎么卖的?”甲讲述了历尽的辛苦，游说和尚应当买把梳子，无甚效果，还惨遭和尚的责骂，好在下山途中遇到一个小和尚一边晒太阳，一边使劲挠着头皮。甲灵机一动，递上木梳，小和尚用后满心欢喜，于是买下一把。

负责人问乙：“卖出多少把?”答：“ 10 把。”“怎么卖的?”乙说他去了一座名山古寺，由于山高风大，进香者的头发都被吹乱了，他找到寺院的住持说：“蓬头垢面是对佛的不敬。应在每座庙的香案前放把木梳，供善男信女梳理鬓发。”住持采纳了他的建议。那山有十座庙，于是买下了 10 把木梳。

负责人问丙：“卖出多少把?”答：“ 1000 把。”负责人惊问：“怎么卖的?”丙说他到一个颇具盛名、香火极旺的深山宝刹，朝圣者、施主络绎不绝。丙对住持说：“凡来进香参观者，多有一颗虔诚之心，宝刹应有所回赠，以做纪念，保佑其平安吉祥，鼓励其多做善事。我有一批木梳，您的书法超群，可刻上‘积善梳三个字，便可做赠品。”住持大喜，立即买下 1000 把木梳。得到“积善梳”的施主与香客也很是高兴，一传十、十传百，朝圣者更多，香火更旺。

把木梳卖给和尚，听起来真有些匪夷所思，但不同的思维，不同的推销术，却有不同的结果。在别人认为不可能的地方开发出新的市场来，那才是真正的营销高手。

**马云的传奇人生励志故事篇十一**

要想获得别人的信任，我们必须先充实自己。当别人有所疑问时，我们才能够合理解答。

有一位初到小镇的神父问一个小孩“小朋友，你可以告诉我怎样可以去邮政局吗?”

小孩详细地告诉了神父。

神父说：“小朋友，非常谢谢你。对了，星期天你来教堂找我吧，我可以告诉你通往天堂的路”。

小孩说：“算了吧，你连到邮政局的路也不懂，又怎能告诉我通往天堂的路呢?”

要想获得别人的信任，我们必须先充实自己。当别人有所疑问时，我们才能够合理解答。

有一位初到小镇的神父问一个小孩“小朋友，你可以告诉我怎样可以去邮政局吗?”

小孩详细地告诉了神父。

神父说：“小朋友，非常谢谢你。对了，星期天你来教堂找我吧，我可以告诉你通往天堂的路”。

小孩说：“算了吧，你连到邮政局的路也不懂，又怎能告诉我通往天堂的路呢?”

**马云的传奇人生励志故事篇十二**

春秋战国时代，一位父亲和他的儿子出征打战。父亲已做了将军，儿子还只是马前卒。又一阵号角吹响，战鼓雷鸣了，父亲庄严地托起一个箭囊，其中插着一只箭。

父亲郑重对儿子说：“这是家袭宝箭，配带身边，力量无穷，但千万不可抽出来。” 那是一个极其精美的箭囊，厚牛皮打制，镶着幽幽泛光的铜边儿，再看露出的箭尾。一眼便能认定用上等的孔雀羽毛制作。儿子喜上眉梢，贪婪地推想箭杆、箭头的模样，耳旁仿佛嗖嗖地箭声掠过，敌方的主帅应声折马而毙。果然，配带宝箭的儿子英勇非凡，所向披靡。当鸣金收兵的号角吹响时，儿子再也禁不住得胜的豪气，完全背弃了父亲的叮嘱，强烈的欲望驱赶着他呼一声就拔出宝箭，试图看个究竟。骤然间他惊呆了。一只断箭，箭囊里装着一只折断的箭。

人生感悟：

自己才是一只箭，若要它坚韧，若要它锋利，若要它百步穿杨，百发百中，磨砺它，拯救它的都只能是自己。

本文档由028GTXX.CN范文网提供，海量范文请访问 https://www.028gtxx.cn