# 最新营业员个人简历(模板15篇)

来源：网络 作者：梦醉花间 更新时间：2024-07-07

*人的记忆力会随着岁月的流逝而衰退，写作可以弥补记忆的不足，将曾经的人生经历和感悟记录下来，也便于保存一份美好的回忆。那么我们该如何写一篇较为完美的范文呢？以下是我为大家搜集的优质范文，仅供参考，一起来看看吧营业员个人简历篇一婚姻状况： 未婚...*

人的记忆力会随着岁月的流逝而衰退，写作可以弥补记忆的不足，将曾经的人生经历和感悟记录下来，也便于保存一份美好的回忆。那么我们该如何写一篇较为完美的范文呢？以下是我为大家搜集的优质范文，仅供参考，一起来看看吧

**营业员个人简历篇一**

婚姻状况： 未婚 民 族： 汉族

户 籍： 湖南-常德 年 龄： 26

现所在地： 上海 身 高： 158cm

希望地区： 广东-东莞、 广东-深圳

希望岗位：销售类-人员-销售代表

销售类-人员-客户代表

贸易类-业务跟单员

贸易类-国际业务员

销售类-管理/商务-商务专员

寻求职位： 业务员、 跟单员、 外销员

教育经历

20xx-03 ～ 20xx-07 上海电视大学黄经贸分校 物流管理 大专

20xx-09 ～ 20xx-07 湖南省对外经济贸易职业学院国际贸易中专

培训经历

20xx-12 ～ 20xx-03 iso\*\*\*质量管理体系 质量手册

\*\*公司 (20xx-03 ～ 20xx-03)

公司性质： 其他 行业类别： 贸易、商务、进出口

担任职位： 业务员 岗位类别：销售代表

工作描述： 主攻南美市场的五金和工具：

1、客户开发：根据公司制定的销售计划和客户群，通过信息查找，e-mail等方式，进行沟通，了解需求，结合公司产品特点制定相应的开发方案，积极协调整合内外资源以实现销售，完成客户开发目标。

2、合同签订：通过及时处理客户的询盘，沟通细节并确定最终的价格、付款方式、交货期、交货方式等，并最终签订合同。

3、订单生成：按照公司订单流程，做好定金确认，样品确认等环节的工作，制作订单，并通过相应的订单审核。

4、发货前准备：配合质检做好产品品质跟踪，生产情况跟踪等工作，并及时向客户反馈相关信息，协调船务做好出货前相应工作。

5、发货：配合储运核对出货清单，办理验货，确认单据等手续，并通知客户结汇。

6、资料归档与客户服务：整理相关资料文件并做好归档工作，以备查用，做好售后客户跟踪与客户信息反馈工作，及时处理客户投诉，提高客户满意度和市场占有率。

工作心得：对于各类五金工具等很繁杂的产品，需不断巩固和发展产品，产品引导市场，大客户引导小客户，业务间资源共享，共同学习。通过完善的产品管理系统，发挥外贸公司优势努力发展产品的深度和广度。对于客户要勤勉，高效，有耐心，专业，有计划，多交流。多总结多思考，注重细节，保持对工作的热爱激情和同海绵般吸收学习的心!

主要业绩：通过阿里平台及展会资料，不断的努力和钻研精神，成功开发了7个新客户，同时老客户在维持的同时也开发了一些款新产品。

\*\*公司 (20xx-03 ～ 20xx-01)

公司性质： 其他 行业类别： 贸易、商务、进出口

担任职位： 外贸跟单员 岗位类别：

工作描述： 主负责欧洲市场箱包，购物袋，手推车等产品的新老客户。

工作职责：巩固公司的各类b2b平台并处理平台上获得的新客户和公司原有老客户的询盘，向供应商询价综合比较后制作报盘，跟踪报价，确认订单。有计划的开发新客户，逐步稳固老客户，不断开发和推荐新的产品和供应商。并定期有针对性的开发些非常新颖产品推荐给客户和用于公司参加国外展会。

工作内容：主要负责各类腹膜类产品，如无纺布，编织和pet腹膜袋，电压和车缝类保温袋，pvc镜面革，西服套及附带超市手推车，篮子，衣架等产品。从询盘到确认定单，货物出运，收回货款，客户收到货物后的反馈意见，协助财务制作开票资料等全过程。

工作心得：先从网站开始着手了解客户并做相应的记录，主动定期的有针对性地推荐些新产品，无论客户是否会反映都要坚持，节假日都要发贺卡类的真诚的祝福客户，经常可以和客户讨论产品销售情况及新产品的idea。对于自己不是很了解的工艺可通过网路或相关书籍了解再实地去工厂学习考察。大部分工厂可能有的只提供原料，有的只提供印刷，有的只车缝要很好的将几者联系起来并对每环节都有基本了解,很好的组织起他们形成一条龙服务,加大外贸公司竞争力。对于自己操作的每个客户需要建议一个比较详细的操作指南，不断更新次客户的信息和注意事项。

主要业绩：开发了pp woven，电压冰袋，棉苇布袋，沙滩包，pvc葱粉袋，复合棉布袋，镜面革，拉拉草等新产品。在巩固好了老客户的前提下，发展了5个新客户。

\*\*公司 (20xx-03 ～ 20xx-03)

公司性质： 其他 行业类别：汽车、摩托车及零配件

担任职位： 外贸销售员兼销售经理 岗位类别： 国际业务员

工作描述： 主要负责欧州市场的销售工作.

工作职责：负责欧洲市场老客户的维护,新客户的开发及总经理交代的其他事情,另外完成本部门制定的销售指标。

工作内容：erp系统的维护和录入,客户管理从一开始跟客人联系到建立合作关系收到客人询价,制作报盘或销售合同,到客户确认外合同,将内合同下给工厂,制作生产及包装合同,到最后货物按时出运,及客人对产品的反馈等中间的全部过程。此外还负责新品种的开发,新供应商的发现及其样本的收集。

由于05年工作表现突出,06年在做销售员的同时被选为兼职的销售部经理.作为兼职的销售经理:主要负责每月销售员的绩效考核；部门内部事物管理；每周会议记录；各销售员客户总体销售情况,特别是对公司两大客户的反馈工作.但主要的还是自己客户的销售工作.

销售心得：外贸公司一般做的都是很多很杂的,在发展其广度的同时应更注重其深度!不要放过客户提供的任何信息及细节。有计划,有效率,有耐心,擅于反思,多交流,用真诚和韧性感动客户。天道酬勤!

工作业绩：有几个老客户,销售额相比前面一年有明显增长,拓展了公司的工具市场如各式钳子和扳手及反光材料类和维修类工具和摩托车,自行车配件的一些新产品,另外经常负责客户来访的接待工作,在跟客户洽谈方面总结了一些技巧,积累了一些宝贵的经验.此外由于一直做此类产品积累了各方面不错工厂资源.

技能专长

专业职称：

计算机水平： 中级

计算机详细技能：

技能专长： 1.熟悉整个的外贸操作流程,擅长新产品的开发，老客户的维护，但在开发新客户方面也积累了一些经验,经常接待客户的来访工作，对于商务洽谈技巧的应用等比较娴熟。

2.操作和实践能力:

英语: 涵电书写流畅,口语流利，能较好的和客户进行商务沟通交流。

西班牙语:通过自学，会些简单沟通,并计划继续这方面的学习。

电脑:能熟练操作photoshop,excel,word等办公软件和各类b2b网上平台。

3.热爱外贸行业，课余时间喜欢自修不少与外贸有关的书籍并参加了相关口语培训。喜欢保持不断进取和学习的状态。

语言能力

普通话： 流利 粤语： 差

英语水平： 英语专业 cet-4

西班牙语： 一般

求职意向

发展方向： 汽车，摩托车，自行车零配件，五金工具或箱包行业，外贸出口!

其他要求：

自身情况

自我评价： 乐观开朗,积极进取务实,良好的主见和耐心,能沉着冷静的处理及对待问题,良好的沟通能力,拥有团队协作精神和强烈的责任心,能够独立快速的完成上级领导安排的工作,希望能为一家公司长期效力，一起成长。

兴趣爱好：旅游，看书刊杂志新闻及体育，摘录，爬山，剪贴收藏，音乐，睡觉

**营业员个人简历篇二**

姓名：xx

性别：男

出生日期：1986年12月23日居住地：北京市工作年限：二年以上户口：杭州

目前年薪：3-4万人民币

电子邮件：xxxxxx@

移动电话：xxxxxxxxx

四年专业艺术设计课程，本科学历，英语流利，二年以上彩妆和相关精品销售工作经验，掌握熟练的时尚彩妆造型技巧，以及较强的精品销售能力。对时尚有极大的激情。

工作性质：全职

希望行业：快速消费品(食品,饮料,化妆品)，批发/零售目标地点：北京市

期望工资：20xx-2999/月

目标职能：美容顾问/化妆，店员/营业员

20xx/6--20xx/1：杭州碧流时尚服装公司

所属行业：服装/纺织/皮革

**营业员个人简历篇三**

性 别： 女

婚姻状况： 未婚

民 族： 汉族

户 籍： 湖南-常德

年 龄： 26

现所在地： 上海

身 高： 158cm

希望地区： 广东-东莞、 广东-深圳

希望岗位：销售类-人员-销售代表

销售类-人员-客户代表

贸易类-业务跟单员

贸易类-国际业务员

销售类-管理/商务-商务专员

寻求职位： 业务员、 跟单员、 外销员

教育经历

20xx-03 ～ 20xx-07 上海电视大学黄经贸分校 物流管理 大专

20xx-09 ～ 20xx-07 湖南省对外经济贸易职业学院国际贸易中专

培训经历

20xx-12 ～ 20xx-03 isoxxx质量管理体系 质量手册

xx公司 (20xx-03 ～ 20xx-03)

公司性质： 其他 行业类别： 贸易、商务、进出口

担任职位： 业务员 岗位类别：销售代表

工作描述： 主攻南美市场的五金和工具：

1、客户开发：根据公司制定的销售计划和客户群，通过信息查找，e-mail等方式，进行沟通，了解需求，结合公司产品特点制定相应的开发方案，积极协调整合内外资源以实现销售，完成客户开发目标。

2、合同签订：通过及时处理客户的询盘，沟通细节并确定最终的价格、付款方式、交货期、交货方式等，并最终签订合同。

3、订单生成：按照公司订单流程，做好定金确认，样品确认等环节的工作，制作订单，并通过相应的订单审核。

4、发货前准备：配合质检做好产品品质跟踪，生产情况跟踪等工作，并及时向客户反馈相关信息，协调船务做好出货前相应工作。

5、发货：配合储运核对出货清单，办理验货，确认单据等手续，并通知客户结汇。

6、资料归档与客户服务：整理相关资料文件并做好归档工作，以备查用，做好售后客户跟踪与客户信息反馈工作，及时处理客户投诉，提高客户满意度和市场占有率。

工作心得：对于各类五金工具等很繁杂的产品，需不断巩固和发展产品，产品引导市场，大客户引导小客户，业务间资源共享，共同学习。通过完善的产品管理系统，发挥外贸公司优势努力发展产品的深度和广度。对于客户要勤勉，高效，有耐心，专业，有计划，多交流。多总结多思考，注重细节，保持对工作的热爱激情和同海绵般吸收学习的心!

主要业绩：通过阿里平台及展会资料，不断的努力和钻研精神，成功开发了7个新客户，同时老客户在维持的同时也开发了一些款新产品。

xx公司 (20xx-03 ～ 20xx-01)

公司性质： 其他 行业类别： 贸易、商务、进出口

担任职位： 外贸跟单员 岗位类别：

工作描述： 主负责欧洲市场箱包，购物袋，手推车等产品的新老客户。

工作职责：巩固公司的各类b2b平台并处理平台上获得的新客户和公司原有老客户的询盘，向供应商询价综合比较后制作报盘，跟踪报价，确认订单。有计划的开发新客户，逐步稳固老客户，不断开发和推荐新的产品和供应商。并定期有针对性的开发些非常新颖产品推荐给客户和用于公司参加国外展会。

工作内容：主要负责各类腹膜类产品，如无纺布，编织和pet腹膜袋，电压和车缝类保温袋，pvc镜面革，西服套及附带超市手推车，篮子，衣架等产品。从询盘到确认定单，货物出运，收回货款，客户收到货物后的.反馈意见，协助财务制作开票资料等全过程。

工作心得：先从网站开始着手了解客户并做相应的记录，主动定期的有针对性地推荐些新产品，无论客户是否会反映都要坚持，节假日都要发贺卡类的真诚的祝福客户，经常可以和客户讨论产品销售情况及新产品的idea。对于自己不是很了解的工艺可通过网路或相关书籍了解再实地去工厂学习考察。大部分工厂可能有的只提供原料，有的只提供印刷，有的只车缝要很好的将几者联系起来并对每环节都有基本了解,很好的组织起他们形成一条龙服务,加大外贸公司竞争力。对于自己操作的每个客户需要建议一个比较详细的操作指南，不断更新次客户的信息和注意事项。

主要业绩：开发了pp woven，电压冰袋，棉苇布袋，沙滩包，pvc葱粉袋，复合棉布袋，镜面革，拉拉草等新产品。在巩固好了老客户的前提下，发展了5个新客户。

xx公司 (20xx-03 ～ 20xx-03)

公司性质： 其他 行业类别：汽车、摩托车及零配件

担任职位： 外贸销售员兼销售经理 岗位类别： 国际业务员

工作描述： 主要负责欧州市场的销售工作.

工作职责：负责欧洲市场老客户的维护,新客户的开发及总经理交代的其他事情,另外完成本部门制定的销售指标。

工作内容：erp系统的维护和录入,客户管理从一开始跟客人联系到建立合作关系收到客人询价,制作报盘或销售合同,到客户确认外合同,将内合同下给工厂,制作生产及包装合同,到最后货物按时出运,及客人对产品的反馈等中间的全部过程。此外还负责新品种的开发,新供应商的发现及其样本的收集。

由于05年工作表现突出,06年在做销售员的同时被选为兼职的销售部经理.作为兼职的销售经理:主要负责每月销售员的绩效考核；部门内部事物管理；每周会议记录；各销售员客户总体销售情况,特别是对公司两大客户的反馈工作.但主要的还是自己客户的销售工作.

销售心得：外贸公司一般做的都是很多很杂的,在发展其广度的同时应更注重其深度!不要放过客户提供的任何信息及细节。有计划,有效率,有耐心,擅于反思,多交流,用真诚和韧性感动客户。天道酬勤!

工作业绩：有几个老客户,销售额相比前面一年有明显增长,拓展了公司的工具市场如各式钳子和扳手及反光材料类和维修类工具和摩托车,自行车配件的一些新产品,另外经常负责客户来访的接待工作,在跟客户洽谈方面总结了一些技巧,积累了一些宝贵的经验.此外由于一直做此类产品积累了各方面不错工厂资源.

技能专长

专业职称：

计算机水平： 中级

计算机详细技能：

技能专长： 1.熟悉整个的外贸操作流程,擅长新产品的开发，老客户的维护，但在开发新客户方面也积累了一些经验,经常接待客户的来访工作，对于商务洽谈技巧的应用等比较娴熟。

2.操作和实践能力:

英语: 涵电书写流畅,口语流利，能较好的和客户进行商务沟通交流。

西班牙语:通过自学，会些简单沟通,并计划继续这方面的学习。

电脑:能熟练操作photoshop,excel,word等办公软件和各类b2b网上平台。

3.热爱外贸行业，课余时间喜欢自修不少与外贸有关的书籍并参加了相关口语培训。喜欢保持不断进取和学习的状态。

语言能力

普通话： 流利 粤语： 差

英语水平： 英语专业 cet-4

西班牙语： 一般

求职意向

发展方向： 汽车，摩托车，自行车零配件，五金工具或箱包行业，外贸出口!

其他要求：

自身情况

自我评价： 乐观开朗,积极进取务实,良好的主见和耐心,能沉着冷静的处理及对待问题,良好的沟通能力,拥有团队协作精神和强烈的责任心,能够独立快速的完成上级领导安排的工作,希望能为一家公司长期效力，一起成长。

兴趣爱好：旅游，看书刊杂志新闻及体育，摘录，爬山，剪贴收藏，音乐，睡觉

**营业员个人简历篇四**

姓名：xxx

年龄：22

现居住地：徐州市区

婚姻状况：未婚

民族：汉族

身高：171cm

体重：60kg

应聘职位：商场营业员，导购员

学历：中专技校

个人联系方式：

工作经历

20xx.5—至今xx二店商场某男装营业员

1、负责店面接待工作，为客户介绍产品。

2、检查卖场货架及促销台的商品是否满货架。

3、检查货量不足之商品，准备订货或催货。

4、检查是否有遗漏价格牌或是否有未贴条码之商品。

5、检查条码及价钱是否正确

6、随时帮顾客解决问题，处理当日之到货。

能吃苦，销售能力强，有一定的销售技巧，积极提高顾客的购买愿望，提升卖场的营业额，可以及时妥善处理顾客抱怨，收集顾客对商品卖场的意见、建议和期望，并将信息反馈给企业，以帮助商场改善经营策略和服务水平。

虽然营业员的\'工作起点低，人人都可以做，但并不是人人都可以做好的，根据以往的商场从业经验，我已具备良好的服务心态，并热爱销售工作，可以适应商场的营业时间。

**营业员个人简历篇五**

基本信息：

姓名：xx

性别：男

出生日期：

居住地：

工作年限：

户口：杭州

目前年薪：3-4万人民币

电子邮件：

移动电话：xxxxxxxxx

自我评价

四年专业艺术设计课程，本科学历，英语流利，二年以上彩妆和相关精品销售工作经验，掌握熟练的时尚彩妆造型技巧，以及较强的精品销售能力。对时尚有极大的激情。

求职意向

工作性质：全职

希望行业：营业员目标地点：北京市

期望工资：20xx-2999/月

目标职能：营业员

工作经验

20xx/6--20xx/1：xxx服装公司

所属行业：服装/纺织/皮革

**营业员个人简历篇六**

姓名：xxx

性别：男

出生日期：1986年12月23日

居住地：北京市

工作年限：二年以上

户口：杭州

目前年薪：3—4万人民币

电子邮件：

移动电话：

工作性质：全职

希望行业：快速消费品（食品，饮料，化妆品），批发/零售

目标地点：北京市

期望工资：20xx—2999/月

目标职能：美容顾问/化妆，店员/营业员

20xx/6——20xx/1：xx碧流时尚服装公司

所属行业：服装/纺织/皮革

四年专业艺术设计课程，本科学历，英语流利，二年以上彩妆和相关精品销售工作经验，掌握熟练的`时尚彩妆造型技巧，以及较强的精品销售能力。对时尚有极大的激情。

**营业员个人简历篇七**

姓名：xxxx先生国籍：中国

目前所在地：广州民族：汉族

户口所在地：河南身材：178cm70kg

婚姻状况：未婚年龄：20岁

求职意向及工作经历

人才类型：应届毕业生

应聘职位：财务类：财务文员，助理，销售、

工作年限：0职称：无职称

求职类型：全职可到职日期：随时

月薪要求：1500--希望工作地区：广州深圳

个人工作经历：

公司性质：所属行业：

担任职务：营业员

工作描述：

离职原因：离开单位所在城市

公司性质：所属行业：

担任职务：信用卡推广部部门主管

工作描述：

离职原因：实习期满

教育背景

毕业院校：河南财政税务高等专科学校

所学专业一：财务管理所学专业二：

受教育培训经历：

起始年月终止年月学校（机构）专业获得证书证书编号

语言能力

外语：英语良好

国语水平：良好粤语水平：一般

工作能力及其他专长

工作认真，细心，具有良好的沟通能力。

它山之石可以攻玉，以上就是为大家整理的3篇《营业员个人简历怎样写营业员个人简历》，您可以复制其中的精彩段落、语句，也可以下载doc格式的文档以便编辑使用。

**营业员个人简历篇八**

目前所在地：广州民族：汉族

户口所在地：河南身材：178cm70kg

婚姻状况：未婚年龄：20岁

求职意向及工作经历

人才类型：应届毕业生

应聘职位：财务类：财务文员，助理，销售、

工作年限：0职称：无职称

求职类型：全职可到职日期：随时

月薪要求：1500--2024希望工作地区：广州深圳

个人工作经历：

公司名称：河南裕基有限公司起止年月：xx-08～xx-11

公司性质：所属行业：

担任职务：营业员

工作描述：

离职原因：离开单位所在城市

公司名称：中信银行河南分行起止年月：xx-02～xx-07

公司性质：所属行业：

担任职务：信用卡推广部部门主管

工作描述：

离职原因：实习期满

教育背景

毕业院校：河南财政税务高等专科学校

所学专业一：财务管理所学专业二：

受教育培训经历：

起始年月终止年月学校(机构)专业获得证书证书编号

xx-09xx-07河南财政税务高等专科学校财务管理大专

语言能力

外语：英语良好

国语水平：良好粤语水平：一般

工作能力及其他专长

工作认真，细心，具有良好的沟通能力。

熟悉体重：54kg

户籍：广东湛江现所在地：广东湛江

毕业学校：第七中学学历：中专

专业名称：普高毕业年份：xx年

工作年限：二年以上职称：

求职意向

职位性质：全职

职位类别：房地产

职位名称：营业员;

工作地区：湛江市湛江市;

待遇要求：900元/月不需要提供住房

到职时间：可随时到岗

技能专长

语言能力：英语普通;普通话标准

计算机能力：证书中级;

教育培训

教育经历：时间所在学校学历

1998年9月-xx年7月第七中学中专

培训经历：时间培训机构证书

20\_\_年11月-20\_\_年12月湛江建设部全国物业经理上岗证

工作经历

所在公司：广州盈信投资公司

时间范围：1998年1月-20\_\_年7月

公司性质：国有企业

所属行业：互联网、电子商务

担任职位：客户助理

工作描述：主要是负责接听客户，通过电话跟单.

离职原因：

所在公司：茗绘室内设计

时间范围：20\_\_年1月-20\_\_年12月

公司性质：私营企业

所属行业：建筑、房地产、物业管理、装潢

担任职位：经理助理

工作描述：主要是安排经理的行程.和文职工作.

离职原因：

所在公司：湛江海马汽车

时间范围：20\_\_年1月-20\_\_年8月

公司性质：合资企业

所属行业：汽车、摩托车

担任职位：销售顾问

工作描述：主要是接待客人销售汽车工作为主

离职原因：

其他信息

自我介绍：本人性格开朗,热情,学习能力强,易接受新事物。喜爱接触不同的人群,懂得雷州话,广东话,普通话,有一定有语言能力.懂得客户心理。沟通能力强.亲和力强.喜爱营销.懂得计算机,愿意挑战高薪行业.而且懂昨尊重人,努力向上.、刻苦耐劳，进取心强，反应敏捷，能承受工作压力.形象端庄，性格外向主动，具较强的语言表达能力及良好的沟通技巧.

发展方向：本人希望从事营业员在赤坎上班或下山上班

其他要求：

**营业员个人简历篇九**

户口所在： 重庆 国籍： 中国

婚姻状况： 未婚 民族： 汉族

培训认证： 未参加 身高： 170 cm

诚信徽章： 未申请 体重： 55 kg

我的特长：英语

人才类型： 普通求职

应聘职位： 销售人员：，店员/营业员：

工作年限： 1 职称： 无职称

求职类型： 兼职 可到职日期： 随时

商场营业员简历模板商场营业员简历模板

月薪要求： 1000--1500 希望工作地区： 广州，广州，广州

富士康集团 起止年月：20xx-02 ～ 20xx-09

公司性质： 私营企业所属行业：通信/电信/网络设备

担任职位： 管理员

工作描述： 说的是好听的，可不一定是真的。我不想自欺人，

毕业院校： 广东博雅学院

最高学历： 大专获得学位: 大专

专 业 一： 电子技术 专 业 二： 市场营销

起始年月 终止年月 学校（机构） 所学专业 获得证书 证书编号

20xx-08 20xx-09 北碚职教中心 电子技术 毕业证书 2007789

外语： 其他一般 粤语水平： 一般

其它外语能力：

商场营业员简历模板个人简历

国语水平： 一般

工作能力及其他专长

什么也不需要隐瞒，该怎样就怎样，有创新的能力，也有糊涂的`时候。有永不放弃的精神，也有胆小怕事的日子。有很完美的亲和力，也有用错方法的地方。谁用我都是赢家。我敢保证。忠心 创新 热心 错一步满盘皆输。重柳之下，必有绿荫。痕笑苦磨难，痛彻为今生。

**营业员个人简历篇十**

姓名：性别：女照片

民族：汉族出生年月：1987.4.27

证件号码：430102198704\*\*\*\*\*\*婚姻状况：未婚

身高：166cm体重：50kg

户籍：湖南长沙现所在地：湖南长沙

毕业学校：湖南农业大学学历：本科

专业名称：国际经济与贸易毕业年份：20xx年

工作年限：一年以内职称：

求职意向

职位性质：全职

职位类别：财务/审计/税务-出纳员

百货/连锁/零售服务-店员/营业员

职位名称：行政;文秘;出纳

工作地区：湖南其他;

待遇要求：1500元/月可面议;不需要提供住房

到职时间：可随时到岗

技能专长

语言能力：英语四级;日语一般;普通话标准

教育培训

教育经历：

时间所在学校学历

20xx年9月-20xx年7月湖南农业大学本科

培训经历：

时间培训机构证书

20xx年1月-20xx年1月法律自学考试培训

20xx年9月-20xx年12月报关员培训

工作经历

所在公司：湖南稻花香酒业有限公司

时间范围：20xx年1月-20xx年2月

公司性质：其他

所属行业：快速消费品（食品、饮料、粮油、化妆品、烟酒）

担任职位：销售人员-销售代表

工作描述：1、在兴盛超市内负责展台、摆列、t版布置2、负责稻花香春节系列产品推销

离职原因：短期促销

所在公司：湖南中远混凝土有限公司

时间范围：20xx年2月-20xx年2月

公司性质：私营企业

所属行业：生产、制造、加工

担任职位：行政/后勤-经理助理/秘书

工作描述：1、负责公司内勤、前台工作，行政，档案管理等有关的文职工作。2、负责好客户接待，作好公司简单推荐。3、完成上级交办的其他工作。

离职原因：

所在公司：长沙多快好省办公设备科技有限公司

时间范围：20xx年3月-20xx年11月

公司性质：私营企业

所属行业：办公设备、文化体育休闲用品、家居用品

担任职位：财务/审计/税务-出纳员

离职原因：公司转向

其他信息

自我评价：本人性格开朗大方，形象气质佳。爱好美术、主持、音乐、舞蹈。曾从事于化妆品、酒业销售工作，与客户沟通能力较好，善于处理公司客户关系。也曾有过电脑城it产品、牛奶乳品等短期促销经验，销售能力较好。所学的贸易专业成绩优异曾获取奖学金，内涵丰富。

本人是应届毕业生，虽然工作经验较少，但是诚实稳重，踏实肯干，愿意从基层做起。希望能为贵公司贡献自己的绵薄之力！

发展方向：本人本科学历，有良好的写作能力和语言表达能力，有一定快速消费品销售工作经验，行政文秘工作经验，出应收账款管理以及出纳相关工作经验；能熟练使用办公软件；具备策划文案书写能力；性格开朗、自信，具良好的沟通能力和人际关系协调能力；良好的职业素养，高度责任感和敬业精神。

联系方式

联系电话：13888888888

电子邮件：

**营业员个人简历篇十一**

婚姻状况： 未婚 民族： 汉族

培训认证： 未参加 身高： 170 cm

诚信徽章： 未申请 体重： 55 kg

我的特长：英语

人才类型： 普通求职

应聘职位： 销售人员：，店员/营业员：

工作年限： 1 职称： 无职称

求职类型： 兼职 可到职日期： 随时

月薪要求： 1000--1500 希望工作地区： 广州，广州，广州

富士康集团 起止年月：20xx-02 ～ 20xx-09

公司性质： 私营企业所属行业：通信/电信/网络设备

担任职位： 管理员

工作描述： 说的是好听的，可不一定是真的。我不想自欺人，

毕业院校： 广东博雅学院

最高学历： 大专获得学位： 大专

专 业 一： 电子技术 专 业 二： 市场营销

起始年月 终止年月 学校（机构） 所学专业 获得证书 证书编号

外语： 其他一般 粤语水平： 一般

其它外语能力：

国语水平： 一般

工作能力及其他专长

什么也不需要隐瞒，该怎样就怎样，有创新的能力，也有糊涂的时候。有永不放弃的精神，也有胆小怕事的日子。有很完美的亲和力，也有用错方法的地方。谁用我都是赢家。我敢保证。忠心 创新 热心 错一步满盘皆输。重柳之下，必有绿荫。痕笑苦磨难，痛彻为今生。

**营业员个人简历篇十二**

简历编号：

更新日期：

姓名：

国籍：

中国

目前所在地：

白云区

民族：

汉族

户口所在地：

湛江

身材：

180cm75kg

婚姻状况：

未婚

年龄：

25

培训认证：

诚信徽章：

求职意向及工作经历

人才类型：

应聘职位：

销售人员、兼职店员、

工作年限：

2

职称：

无职称

求职类型：

兼职

可到职日期：

随时

月薪要求：

1500--

希望工作地区：

广州不限不限

个人工作经历：

公司名称：

起止年月：-10～-01广州美亚汽配有限公司

公司性质：

民营企业所属行业：汽车及零配件

担任职务：

业务员

工作描述：

该公司主要经营宝马、奔驰的汽车配件。我在该公司主要负责公司的业务拓展与配件销售，在工作期间我掌握了业务与仓库的一却工作流程。并能熟悉运用etk、epc、pl、仓库软件。

离职原因：

公司搬去外地

公司名称：

公司性质：

民营企业所属行业：酒店/旅游

担任职务：

财务(资产管理员）

工作描述：

刚进入该酒店是担认餐饮部长一职，转正后调到财务部担任资产管理员兼仓储员。主要负责全酒店的流动资产与固定资产的管理，与仓库的货品的进出与月盘点的.管理。

离职原因：

没发展前景

志愿者经历：

教育背景

毕业院校：

广东培正学院

最高学历：

大专

毕业日期：

所学专业一：

物流管理

所学专业二：

受教育培训经历：

起始年月

终止年月

学校（机构）

专业

获得证书

证书编号

-09

广东培正学院

物流管理

助理物流师

-11

交通管理局

c牌驾驶证

c牌驾驶证

语言能力

外语：

英语良好

国语水平：

精通

粤语水平：

精通

工作能力及其他专长

本人熟练电脑操作、电脑办公软件、宏博、etk、epc、pc软件。对物流管理、仓储与配送有着深入的了解。对汽车与汽车配件也比较专业，业务与销售有着自己独到的经验与认识。

详细个人自传

本人善良、性格随和易相处，有上进心，自学能力强，爱运动，身体健康，做事专一，从不三心二意，处事冷静，稳重扎实。

个人联系方式

通讯地址：

联系电话：

家庭电话：

手机：

qq号码：

电子邮件：

个人主页：

**营业员个人简历篇十三**

基本信息：

姓名：xx

性别：男

出生日期：1986年12月23日居住地：北京市工作年限：二年以上户口：杭州

目前年薪：3-4万人民币

电子邮件：xxxxxx@

移动电话：xxxxxxxxx

自我评价

四年专业艺术设计课程，本科学历，英语流利，二年以上彩妆和相关精品销售工作经验，掌握熟练的`时尚彩妆造型技巧，以及较强的精品销售能力。对时尚有极大的激情。

求职意向

工作性质：全职

希望行业：快速消费品(食品,饮料,化妆品)，批发/零售目标地点：北京市

期望工资：-2999/月

目标职能：美容顾问/化妆，店员/营业员

工作经验

/6--/1：杭州碧流时尚服装公司

所属行业：服装/纺织/皮革

**营业员个人简历篇十四**

（女，22岁）

求职位：化妆品/服饰促销/导购员

期望薪资：—3000元/月

目前职位：美容师

学历：中专/技校

工作经验：1—3年

现居住地：上海闸北

联系电话：

电子邮箱：

自我评价

本人为人正直，坦诚，乐观向上，性格开朗、活泼、自信，善于与人沟通，甜美的外表，良好的语言表达能力，具有很好的亲和力，对工作认真负责，积极主动，吃苦耐劳；有一定的责任感，服从上级领导的安排，团结同事。能在工作中不断学习，完善和提升自己；具有强烈的学习欲望！电脑操作各方面都熟练。

工作经验

沃尔玛

20xx—3至20xx—4任职促销/导购员薪资1000以下元/月

工作职责：兼职促销雨润食品，试吃和叫卖！

广州兴发广场

20xx—2至20xx—7任职店员/营业员薪资1000—2024元/月

工作职责：店铺批发营业员，日化线。

主要负责门店产品销售工作。顾客的维护以及补货，和日常的清洁等！

诗婷

20xx—10至20xx—4任职美容师薪资2024—3000元/月

工作职责：主要负责：预约顾客，为顾客提供皮肤护理、美容美体服务。跟顾客聊天，讲解专业知识，引导顾客消费，开办会员。

教育经历

中专

**营业员个人简历篇十五**

目前所在地：广州民族：汉族

户口所在地：湛江身材：171cm63kg

婚姻状况：未婚年龄：27

诚信徽章：人才测评：

求职意向及工作经历

人才类型：普通求职

应聘职位：采购员/助理、外贸/进出口专员/助理、销售主管/销售代表/客户代表：

工作年限：3职称：无职称

求职类型：全职可到职日期：随时

月薪要求：3500--5000希望工作地区：广州

个人工作经历：

公司名称：起止年月：-03～-06伟时(广州)酒店用品供应有限公司

公司性质：外商独资所属行业：贸易/消费/制造/营运

担任职务：营业员

离职原因：寻求更好的发展

公司性质：外商独资所属行业：汽车及零配件

担任职务：采购助理

工作描述：主要负责：汽车配件，工艺品资料的.收集和采购;到工厂或仓库整理和清点货物，监督货物的装柜情况。在平时工作中本人还负债，采购单的录制，excel表的制作，简单的英语翻译;给所采购的产品进行拍照和应用photoshop对所拍照的图片进行处理，以最好的一面展示给国外客户。

离职原因：辞职

公司性质：股份制企业所属行业：医疗/护理/保健/卫生

担任职务：仓库管理员

工作描述：主要负责药品的出入库(按日期，批号，生产厂家);定期做好盘点工作。计算仓库内现有的药品种类与数量，掌握和明了库存的实际情况，作为采购或进货的参考。做好每月盘点工作，若发生实际库存数量与账面结存数量不符，追查差异的原因，编制盘点损溢单，经审批后调整账面数字，使之与实际数字相符。入库的药品按种类堆放整齐，杜绝不安全因素。存货入库后及时入账，准确登记。做好防火、防盗、防爆工作并保持库内清洁、整齐、空气流通;定期检查存货、防止存货变质。

离职原因：合同期满

公司名称：起止年月：-11～-11外贸学院学生会

公司性质：社会团体所属行业：教育/培训/院校

担任职务：学生会的生活部部长

工作描述：主要负责同学们的学习生活环境及氛围的管理，定期对学校的各个寝室进行寝室文化评比的活动。并成功举办了“相约经贸的厨艺大赛”。由于工作表现出色于11月7日被评为“优秀学生会干部”.

离职原因：毕业

公司性质：社会团体所属行业：专业服务(咨询,翻译,猎头)

担任职务：晚会策划

工作描述：主要负责整个晚会的总体策划，包括前期的准备工作、茶话会过程中的服务项目以及后勤工作。通过这项兼职，学习到了要策划一个活动所要注意的的事项以及特殊情况的应急措施。

离职原因：会议结束

志愿者经历：

教育背景

毕业院校：广州涉外经济职业技术学院

所学专业一：国际经济与贸易所学专业二：

语言能力

外语：英语良好

国语水平：精通粤语水平：精通

工作能力及其他专长

本人在校期间主修：国际贸易，外贸英语函电，国际金融事务，海关报关实务，国际贸易实务，外贸单证实务，国际投资概论，国际贸易地理，国际结算等专业科目。

熟悉office办公软件的运用，熟悉运用网络。善于沟通，思维灵活，应变能力强，处事认真细心，适应能力强!

本人愿意从事贸易，物流方面的工作!

详细个人自传

本人友善大方,学习认真,积极上进，团结同学,乐于助人.工作认真负责,兢兢业业，冷静细心，有耐心，应变能力强，有较强的责任心和集体荣誉感;在以后走进社会的日子里,我也必将努力工作,积极向上,展现自我,实现自己的人生理想!

本文档由028GTXX.CN范文网提供，海量范文请访问 https://www.028gtxx.cn