# 最新物流实习工作报告(优秀15篇)

来源：网络 作者：无殇蝶舞 更新时间：2024-05-31

*在现在社会，报告的用途越来越大，要注意报告在写作时具有一定的格式。掌握报告的写作技巧和方法对于个人和组织来说都是至关重要的。下面是小编带来的优秀报告范文，希望大家能够喜欢!物流实习工作报告篇一实习时间:20xx年5月23日---6月1日为了...*

在现在社会，报告的用途越来越大，要注意报告在写作时具有一定的格式。掌握报告的写作技巧和方法对于个人和组织来说都是至关重要的。下面是小编带来的优秀报告范文，希望大家能够喜欢!

**物流实习工作报告篇一**

实习时间:20xx年5月23日---6月1日

为了以后能更好的适应工作和学习，学校组织到\*\*流配送中心进行为期30天的实习。主要是熟悉物流的作业流程，掌握物流的工作流程，以便对我国的物流业能有更深的了解。

了解物流特点，物流工作流程，工作设备，并针对这些实践依靠自己所学的理论提出自己的观点和看法。

\*\*\*（一些实习公司的稍微介绍即可）

随着世界经济一体化步伐的加快,国际经济贸易 发展日益活跃,我国的物流行业得到迅速发展.虽然这次实习时间很短,却给我上了人生历程中不可或缺的一课.对于物流，我只是知道它是集：运输、储存、搬运、包装、流通加工、配送、信息处理等基本功能实施的有机结合。但没有想到它的实际操作却没有这么的简单。通过十一点作为国人的物流人士有着切肤的体会。

货物运转速度慢，货差货损率高难以避免，高层货架利用率严天的简单了解，使我对于物流配送有了更加深刻的认识。中国的物流业虽然没有国外发达，但这并代表中国物流业的落后，一些原则性[譬如中国劳动力廉价的国情]严重的制约了中国物流业信息技术化的发展速度。野蛮的装卸态度更是制约中国物流业发展的瓶颈之一。这次实习让我从实践中了解到了物流,使实践与理论更好的结合.在这里我深刻的领悟到了一个观点:推动你的事业,不要让你的事业来推动你.

1、进货堆放货物时不能只顾着一时的方便,应该考虑到出货时的方便,不能耽误客户的时间,因此要按照标准把货物堆起,堆放要整齐合理,以免倒塌.

2、要严格按照仓储管理的要求,对于过期的货物要及时与厂家联系,并得到应允后及时销毁,不要堆积在仓库中,浪费仓库容积,更不要和正常的商品同放一起,带给人一种杂乱无章的感觉.应该另外准备一间仓库,使那些一时无法销毁的商品有地方储存.

4、仓库高层货架的利用率过低，有的不到三分之一；野蛮装卸导致货损、货差率过高

建议:加强各部门之间沟通和联系力度，合理分配各部门之间的物流作业，有效利用物流配送中心的作业区域，利用空间、设备、人员和能源；最大限度地减少物料搬运；简化作业流程；缩短生产周期；力求投资最低；为职工提供方便、舒适、安全和卫生的工作环境。

通过这次实习，我学会了许多书本上学不到的知识，能够把书本上的理论运用到实际上，实践是检验真理的唯一方法，只有到实际中去，才能真正认识理论其中的意义。非常感谢海星物流配送中心能给我这个难得的.机会，让我收益匪浅。也非常感谢学校给了我这个机会，为我的工作积累了经验，奠定了基础。

**物流实习工作报告篇二**

物流实习地点：

陕西省海星物流配送中心

物流实习时间：

20xx年5月21日——20xx年6月1日[共十天]

物流实习班级：

陕西省工业职业技术学院物流管理专业0534班

为了更好的适应以后的学习和工作，在本学期末，由学校统一组织到陕西省海星物流配送中心实习，实习时间共计十天。在这十天时间里我们主要感官物流业的宏观和微观发展以及主要的物流流程。为以后的学习和工作打下坚实的基础，让我们对中国物流业的发展状况有一个比较全新的认识。

了解物流的特点，主要设备和作业流程，对其进行分析。并依据学习的理论提出自己的意见。了解物流配送中心的主要流程。

1、物流配送中心简介：

物流配送中心是社会物流网络中处于主要位置的结点，但不是所有物流结点都能称为物流中心。物流配送中心必须是具有较大规模的物资集散或转运地点。属于物资集散类型的如大型物资仓库，它主要在物流系统中起调节和缓冲作用，解决供需节奏或批量不平衡的矛盾。又如商业连锁系统的配送中心，主要是为了降低物流系统的成本，提高服务水平，提高物资输送末端系统效率等。属于转运类型如港口码头、空港等，其作用是实现运输方式的转换（海一陆。空一陆）。又如，铁道货车编组站和汽车货运终端站，其作用是将货物重新组合，进人下一阶段的输送。也有一种大规模的仓库群，形成以存储功能为主的物流配送中心。

2、陕西海星物流配送中心介绍：

陕西海星物流配送中心是一个中等规模的物流配送基地，是综合性的物流配送中心。兼有转运和集散功能，也可以扩展至配送和流通加工的功能，因此在规划与设计方面可操作性更高。陕西海星物流配送中心主要分为：收货、分货、验货、退货四大部门，各个部门之间相互协调和相互配合，密不可分！陕西海星物流配送中心在选址上也有其独特的一面，之所以选在西安市凤城三路是因其交通方便，西临西安咸阳国际机场，南止西安绕城高速，濒临西安地铁，是一个天时、地利、人和的好地段。进出城市方便，便于给各个超市和便利岛供货。提高了海星物流的作业水品！

刚到海星物流配送中心，至于物流的概念，仅仅是停留在浅显的书本知识。对于物流的本身感到很神秘，不敢想象现实中的物流业和心目中的物流业有那些不同之处。对于物流，我只是知道它是集：运输、储存、搬运、包装、流通加工、配送、信息处理等基本功能实施的有机结合。但没有想到它的实际操作却没有这么的简单。通过十天的简单了解，使我对于物流配送有了更加深刻的认识。中国的物流业虽然没有国外发达，但这并代表中国物流业的落后，一些原则性严重的制约了中国物流业信息技术化的发展速度。这一点作为国人的物流人士有着切肤的体会。货物运转速度慢，货差货损率高难以避免，高层货架利用率严重低下。野蛮的装卸态度更是制约中国物流业发展的瓶颈之一。

物流配送中心存在的问题：

a、各部门之间的协调能力差，物流区域布局不合理；

b、仓库高层货架的利用率过低，有的不到三分之一；

c、野蛮装卸导致货损、货差率过高；

f、配送中心各部门和各配送区间没有得到更大程度的有效利用；

针对上述问题所提出的合理化建议和意见：

a、加强各部门之间沟通和联系力度，合理分配各部门之间的物流作业，有效利用物流配送中心的作业区域，利用空间、设备、人员和能源；最大限度地减少物料搬运；简化作业流程；缩短生产周期；力求投资最低；为职工提供方便、舒适、安全和卫生的工作环境。

b、仓库高层货架的利用率过低严重的制约着物流配送中心的有效发展。为此我们必须建立合理、可靠的供应链信息管理体系，把过高的库存转嫁给供应商，或着重新布局自己的仓储结构，把多余的仓储提供给急需要库存的单位和个人，发展第三方物流业，为企业谋求更大的发展空间。

c、加强对企业员工的培训力度，规范员工的职业行为，制定符合本企业发展的行为准则，拒绝一切野蛮装卸搬运行为。

d、建立有效的供货商、中介方和销售商的物流信息交流平台，适当开放本公司信息，做到信息顺畅、资源共享。确保企业物流的有效发展。减少和降低不必要的资源浪费。

f、应该有效的利用配送中心的各种资源优势和空间区域优势，可以开设必要的物流师培训班，企业经理人培训班，做到学习实践两不误，为企业赢得更多的信息和人力资源。最大限度的降低物流配送中心的作业成本。

总而言之，在海星这十天的时间里，使我学到了书本上无法到的东西。十天，不算长，但却等于三年的感悟。是课本知识的再度升华，是从感性认识上升为理性认识的过程。虽然海星的物流标准化程度不算太高，但它所带给我的，不仅仅是收货、发货、验货、分货和退货这么简单。

**物流实习工作报告篇三**

在本学期的期末，考试结束之后，学校组织了实习活动。通过对一些知名、且具有代表性的企业的现场的参观，还有企业的代表对同学们的问题进行回答，使我们可以把课本上的内容与现实的生产流程两者相结合，对学习以及知识的理解与运用都有莫大的帮助。

唐山惠达陶瓷(集团)股份有限公司始建于1982年。惠达集团拥有总资产11亿元，职工8800人，14条天然气隧道窑生产线，年产“惠达”牌卫生陶瓷750万件，产品已形成系列中高档200多个品种，并逐步形成了卫生陶瓷、墙地砖、塑料配件、压克力浴缸、五金配件等多元化、系列化、多品种、全配套生产经营的全国大型陶瓷企业集团。

过程及感悟：到惠达公司需要倒车好几次，距离很远，当时还未参观之前就有一个很大的收获：因为工厂的占地面积较大的缘故，为节省购买土地所付出的资金，所以厂址都会布局在远离市区，地价相对较低的地方，这和课本上讲的厂商的长期规划、成本的考虑很切合。到了惠达之后参观了两个地方一个是惠达的展馆，里面有惠达的一些具有代表性的产品，以及惠达的企业文化，企业精神的介绍：公司先后被评为全国首批520家“重合同、守信用”企业、全国质量效益型先进企业、全国质量管理先进企业、河北省质量效益型先进企业，河北省质量管理奖、河北省先进集体等荣誉称号。被原国家经贸委和建设部确认为全国首批节水型便器定点生产管理企业。被国家科委、建设部等六大部委命名为“国家小康住宅建设推荐产品”，“惠达”牌卫生洁具被中国建筑卫生陶瓷协会评选为节水型洁具知名品牌。通过参观惠达展馆，知道了企业要想做大做强，除了要有自己的主打、主攻方面，还要有许多延伸发展。展馆中所有卫浴中陶瓷类的产品惠达几乎都涉及到了，除此之外，真正优秀的企业是懂得回报社会的企业，企业的资金来自社会，应该为社会做出一些贡献，惠达企业有以企业名来命名的宾馆、幼儿园、敬老院等。这些场所的建设一方面方便了人民生活，另一方面，在创造出公共公共效益的同时，为企业树立了一个非常好的形象，以此形成企业和社会的的一种和谐。沟通中了解到惠达的物流支出占总支出要占到一半多，可见物流的重要作用。并且了解到惠达的物流活动一部分是自己完成，也会通过物流外包的形式从事一些物流活动。废弃物物流方面，惠达材料都是可回收的，可重复利用，对企业来说可以减少很多花费。

蒙牛乳业(唐山)有限责任公司是内蒙古蒙牛乳业(集团)股份有限公司与河北省唐山市丰润区政府投资兴建的企业，属蒙牛公司的子公司。于xx年3月开始动工兴建并于xx年1月正式投产，坐落于河北省唐山市外环路南侧奶业科技园区内，占地面积6.67万平方米，建筑面积占40%，绿化面积占60%。目前拥有总资产2.8亿元，主要生产液态奶系列产品。公司引进世界上最先进的9条利乐tba/22型无菌灌装机生产线，整个过程采用集中控制系统，产品质量稳定且具有庞大的生产规模。

蒙牛乳业(唐山)有限责任公司共设有企管处、财务处、品保处、生产处、设备处、供应处、储运处、后勤处、计划室、九个职能部门。目前员工总人数800余人，其中：技术人员80人、行政人员50人、普通员工600余人。年产值10亿元，截止到xx年7月底，已经上缴各项税收955万多元。是目前唐山地区最大型的乳制品加工企业。

目前公司已安装完毕9条生产线，并全部投产，日生产能力800吨，产品销往全国各地。公司所在丰润区，农业生态环境良好，奶源充足，素有“奶业之乡”的美誉。奶源收购由最初的6.5吨/日，发展到现在近370吨/日。公司的投产可扶持和发展养牛户1万多户，对周边地区的养殖业、种植业、运输业、旅游业起到积极的推动作用，带动地方经济的腾飞。 过程及感悟：同第一次一样，也是几经辗转才达到目的地——蒙牛乳业。第一印象是厂区周围很空旷，首先看到的是六个非常高的奶罐一样的东西，罐身上用红线标注着逐年的产量与销售量，成阶梯状上升，非常醒目非常震撼。这对企业员工有激励的作用，同时也彰显着这个企业的一种昂扬向上的精神，也是一个非常好的企业宣传。在厂区内的参观，感觉非常明显的是蒙牛企业文化的建设，企业以蒙牛为名，是将牛的勤劳、坚韧与奉献作为一种崇高精神，唤起人们对牛的亲近、敬畏，也是对真善美的一种积极向上的追求，更象征着孺子牛精神在企业的广大。除此之外，蒙牛的管理非常现代化，采用oec管理模式。oec模式是海尔集团经过长期的摸索，从实践中总结出来的一套科学全面的企业管理模式。oec的含义就是全方位的对每人，每天的每件事情进行清理和控制。我公司学学习引进oec管理模式，实施“总账不漏项，事事有人管，人人都管事，管事凭效果，管人凭考核”的管理原则，严格做到“日事日毕，日清日高”，只在规范和完善公司管理模式式，从而提高各部门工作绩效。库存管理方面，智能化立体库主要包括单元货物存储区、入库输送区出库输送区、多功能穿梭车和计算机管理控制室。采取高层货架存储，充分利用空间增大存储量，共能容纳17220多吨产品。产品的出入库全部由电脑控制，充分考虑物料的先进先出原则，自动存取，收发准确迅速，真正实现了自动一体化。并且通过观察，发现蒙牛的库存量控制的很适当，不会太多。库存管理作为物流流通环节中关键的一环，重要作用在企业中的作用越来越明显，对企业的成本节省发挥着重要作用。

通过这次实习，我学会了许多书本上学不到的知识，能够把书本上的理论运用到实际上，实践是检验真理的唯一方法，只有到实际中去，才能真正认识理论其中的意义。非常感谢惠达陶瓷有限公司以及蒙牛乳业能给我们这个难得的机会，让我收益匪浅。也非常感谢学校给了我这个机会，为我的工作积累了经验，奠定了基础。

**物流实习工作报告篇四**

为了以后能更好的适应工作和学习，特到物流配送中心进行为期140天的实习。主要是熟悉物流的作业流程，掌握物流的工作流程，以便对我国的物流业能有更深的了解。

了解物流特点，物流工作流程，工作设备，并针对这些实践依靠自己所学的理论提出自己的观点和看法。

捷安通货运公司位于西安北郊大明物流园区，是一家主要以干线运输为主营业务的货运公司，成立于20xx年11月份，公司目前属于起步阶段，员工车辆若干，有较成熟的工作体制，公司效益良好，预计在今年内带有仓储业务，在5年内转为全面的第三方物流公司，但因公司处于起步阶段，并且了解我院学生在物流方面有良好的基础，故有意招聘我院学生来本公司实习。

随着世界经济一体化步伐的加快，国际经济贸易发展日益活跃，我国的物流行业得到迅速发展。虽然这次实习时间很短，却给我上了人生历程中不可或缺的一课。对于物流，我只是知道它是集：运输、储存、搬运、包装、流通加工、配送、信息处理等基本功能实施的有机结合。但没有想到它的实际操作却没有这么的简单。通过十一点作为国人的物流人士有着切肤的体会。

货物运转速度慢，货差货损率高难以避免，高层货架利用率严天的简单了解，使我对于物流配送有了更加深刻的认识。中国的物流业虽然没有国外发达，但这并代表中国物流业的落后，一些原则性【譬如中国劳动力廉价的国情】严重的\'制约了中国物流业信息技术化的发展速度。野蛮的装卸态度更是制约中国物流业发展的瓶颈之一。这次实习让我从实践中了解到了物流，使实践与理论更好的结合。在这里我深刻的领悟到了一个观点：推动你的事业，不要让你的事业来推动你。

1、进货堆放货物时不能只顾着一时的方便，应该考虑到出货时的方便，不能耽误客户的时间，因此要按照标准把货物堆起，堆放要整齐合理，以免倒塌。

2、要严格按照仓储管理的要求，对于过期的货物要及时与厂家联系，并得到应允后及时销毁，不要堆积在仓库中，浪费仓库容积，更不要和正常的商品同放一起，带给人一种杂乱无章的感觉。应该另外准备一间仓库，使那些一时无法销毁的商品有地方储存。

4、仓库高层货架的利用率过低，有的不到三分之一;野蛮装卸导致货损、货差率过高

建议：加强各部门之间沟通和联系力度，合理分配各部门之间的物流作业，有效利用物流配送中心的作业区域，利用空间、设备、人员和能源;最大限度地减少物料搬运;简化作业流程;缩短生产周期;力求投资最低;为职工提供方便、舒适、安全和卫生的工作环境。

**物流实习工作报告篇五**

怀着对企业实习生活的向往，我们一行10人走进了xx物流公司。通过学习现代物流基础、物流法规、物流仓储、物流贷货、会计、管理、物流信息技术工程等课程，对现代物流的定义、基本功能和各种运作流程有了必要的理论基础。在课堂上，我们学到了很多理论知识，但如果不能在实践中灵活运用，就意味着我们没有学到。实践就是把我们在课堂上学到的理论知识运用到实战中。

怎样才能把课本上的知识运用到生活中，灵活恰当地工作，成为对他人和社会有用的人才？怎样才能适应当今飞速发展的社会，怎样才能确定自己的人生坐标，实现自己的人生价值？想到这，我走进了xx物流公司。在那里，我学到了更多有用的、直接的和物流方面的知识，日常的物品清点和装卸活动增强了我的实战潜力，使我们迈出了成功的一步。

结合两年对物流理论的系统学习，对物流的定义、基本功能和各种运作流程有了必要的理论基础。通过实践，将这些理论与实际操作相结合，提高知识在实践中的应用潜力，了解第三方物流服务的特点、主要设备和操作流程，并进行分析，可以促进未来的研究，并结合所学的理论提出改进建议。

了解第三方物流服务的特点、主要设备和运作流程，进行分析，并根据所学理论提出改进建议。

刚进xx物流公司的时候，分配到快递部。第一周，我们客服部有五个实习生，另外五个实习生在仓库。客户的主要工作是接客户的电话。公司拥有完善的客户服务体系，使客户能够随时打电话查询货物的状态和位置。如果货物丢失，还可以查询是在哪个环节丢失的，这样就可以准确的查出肇事者，让他们承担相应的责任。这个系统极大地规范了人们的行为。客服部门的工作人员需要做的工作不是接电话那么简单。他们还为客户下相应的订单，并将每一项都记录在电脑里。每天都有无数电话打进客服部门。所以客服部门的工作人员每天都要记录大量的订单，这就要求每个工作人员都有非常快的打字速度。在客户部实习了一个星期，学会了简单的整理文档，在电脑里对整理好的文档进行了验证和确认。

第二周我们两个组的位置对调，进仓库实习。早上一般会贴标签，下午和司机一起出去送货。司机一般没有固定的送货地点和客户，只有少数客户是固定的。这就要求每个司机都熟悉当地的地理位置，客户委托的货物要以最合理有效的方式送到客户指定的收货地点。同时，他们应该拿起货物。整个过程由司机独立完成，很累。在仓库练习货物装卸流程。仓库装卸货物时，先调车，靠站台，仓库负责人会去仓库前台领取清单(车内装载货物信息)。

首先观察货物的装载状态，看是否整齐，然后查看清单，看是否有可以直接倒货或发货的货物。了解清楚后，如果是自提大货，可以直接把货全部找出来，及时通知客户办理取货票，直接倒货。如果货物已经交付，并且所有货物都可以找到，及时与交付部门协调，交付部门负责客户通知和反向交付。其他特殊情况下的货物和零担货物(客户不能及时取货，电话打不通等。)应卸下，拉进仓库，码放整齐。装卸过程中禁止野蛮搬运，易碎物品应小心轻放。

1、把货物堆起来。不能倒置的货物应按要求放置，以免损坏货物。商品摆放方式要合理(比如避免农药和食品相邻摆放)。

2、火车卸完货后，拿着单子去订货。如果发现货物装载不足、超载或损坏，应在清单上标记，并移交给索赔部门。

3、以总公司为中心，以各区、各分公司、各现场为单位，加大力量巩固公司客服部门的整体水平。一是领导以身作则，发现问题及时批评教育，定期培训员工的整体客服水平。并加大客服投入。

4、公司要加大网络宣传力度，全体员工要加强网络系统的培训和推广。因为现在是网络信息化的时代，尤其是作为一个物流公司，一个厂家，一个企业，对一个物流公司的认可和评价往往取决于它的网络宣传规模和网络影响力。随着电子商务的发展，网上订单购物越来越广泛，一家好的物流公司应该发展网络信息化，通过网络宣传公司。这就需要员工学习相应的网络知识。

5、严禁司机野蛮装卸货物，造成过度损坏和差错率。

6、公司人事部和客服部每月向全体员工吸收采纳公司的意见和改进，使每一件都有所回应。领养可以通过qq留言、邮箱、直接以书面形式发布，让公司从基层到高层的每个人都有话可说。“三人行必有我师”每个人的立场可以接触到不同的东西。往往最基本的推荐可以直接影响到公司的发展，充分肯定和奖励表达得好的、可以采纳的意见，对不能理解和采纳的意见给予合理的解释和回应。这样做可以提高员工的工作积极性，挖掘人才，促进公司的和谐发展。

以上改进建议仅代表我在实习阶段的想法，从中我感觉到实践和学习是密不可分的。在公司两个月的实习，让我们在实践中了解社会，让我们学到了很多课堂上学不到的知识。它也开阔了我们的眼界，增长了我们的知识，为我们将来更好地服务社会奠定了坚实的基础。想想时间过得多快。转眼间，公司实习已经过去了。学校有实习，我很高兴。我知道实习的目的是培养我们利用所学的基础理论独立分析和解决实际问题的潜力，提高专业意识，增强专业技能。在这里实习期间，我一直是一个学习的态度。在仓库期间，我也尝试了解仓库的管理制度。

**物流实习工作报告篇六**

通过认识实习、加强理论学习与实际结合，验证和巩固充实所学理论知识、加深对相关内容的理解、触课堂以外的实践知识、加深了解社会对本专业的需要。开阔眼界及思路，为即将步入社会积累经验。

扬州xx物流有限责任公司，以下简称(xx物流)，创建于20xx年7月，注册资金300万元，总公司设在广西首府——南宁。公司下设零担货运事业部、车辆管理置业部、仓储配送事业部、快递事业部、贸易事业部、客户服务部及30多个营运分公司。现有职员近400人，拥有各种车辆100多辆，仓储面积达2.5万多平方米，是目前广西发展速度最快、最具市场潜力的物流公司之一。

公司实行直线连锁管理模式，充分应用电子商务网络管理系统，服务网点遍布广西各大、中城市，为广大客户提供全国整车/零担货物专线直达往返运输;中转全国各地货物运输;代垫运费、代收代付货款;品牌代理、仓储包装、门对门配送等第三方物流超值延伸服务。此外，xx物流引进先进现代物流管理观念，以为客户提供优质、全方位的物流服务为服务宗旨。

第一天，早早的起来，去了单位，本身很期待着成为其中的一员。当走进单位的一刹那，就遇见了当时的经理，他带着我们两个人认识了一下公司的人员，他们很热情地介绍了自己的职务和姓名。简单聊了几句后就开始介绍我们的工作性质和工作任务安排，最后经理还做了简短的讲话欢迎我们的到来，并祝我们工作顺利。

接下来就是让我们熟悉业务，公司专门找了一位业务精英来给我们介绍，从他那里获悉业务的基本内容。我们今后主要做的是联系客户、接洽业务、签订合同、成交货物等几个方面。联系客户就是先与下级客户沟通，问清楚客户是什么产品，规格怎样，价格如何，数量多少，注意事项等;然后再寻找上级客户，说清楚下级客户的要求，若能够满足就签合同。或者进行相反的操作流程，由上到下，其结果一样。公司与上下级客户签完合同就到了运输与交货阶段，风险是无处不在，规避风险是关键，尽可能的完善合同进行规避风险，若仍发生了风险，那就要找到合理的、人性化的处理方式。事后通过同事，我认识了全国公路运输协议、货运的`单证该如何填写、其中的注意事项又有哪些等等。

短短的实习过程中，我从初步了解公司的基本业务，到熟练掌握第三方物流的操作流程，一方面，将所学的专业知识应用、拓展到实习工作当中，而后学到了更多物流专业知识，为以后参加工作奠定了基础。另一方面，学会了如何有效良好的处理与客户之间的关系。实习中深刻认识到一个工作人员所应该具有专业知识和职业情操在工作过程中应用的重要性。

**物流实习工作报告篇七**

经过深圳中海资讯科技有限公司协商，我院经管系04级物流管理专业学生于20xx年7月17日--8月12日在深圳中海资讯科技有限公司及相关兄弟公司进行实习。通过实习，无论是老师，还是学生，都收获很大。取得圆满成功！现在从以下几个方面对这次的见习，实习进行总结。

（一）实习单位情况。中海物流（深圳）有限公司是香港上市公司--中国海外集团（hk0688）的全资子公司。1994年在深圳市福田保税区注册成立，是一家现代化第三方物流企业。中海物流拥有各类专业人才403人，经营仓库面积5万平方米，各类运输车辆250台（其中自营70台，其余是外协车），形成以中海海福，中海运输，中海资讯，中海货代，中海港务五个专业子公司为核心，鹏骏国际，桂中海讯，中国采购与招标网和福海发展等合资合作企业的集团组织构架。公司致力于发展以信息网络和电子商务为基础技术服务平台的仓储，运输，报关，报检，配送，集装箱拆箱拼箱，国际货代，船代，空运代理，国际结算及物流规划和技术咨询等物流业务，服务网络遍布全国。服务客户包括ibm，sony，nokil，aspen家具，美能达等。

（二）实习内容

2，配送中心管理。深圳中海物流配送中心很有特色，与其他企业配送中心不同。一般配送中心的流程是集货，分拣，配货，配送等。而中海物流的配送中心主要是单证处理，报关，报检等。信息化程度比较高。从组织结构上看，配送中心是按客户不同分为六个组，这六个组分别对自己的客户进行一条龙服务。学生在配送中心实习主要是了解配送中心的操作流程，了解物流信息技术在配送中心的情况，了解报关，报检的流程。

3，国际货代管理。经带队老师与货代部陈总协商，有部分同学进入中海货代业务部实习。主要是了解国际货代的业务流程。

**物流实习工作报告篇八**

学号：xx

xx年3月27日

参观时间：20xx年3月21―25日

参观地点：xxxx

带队老师：xxxx

1、初步认识企业经营活动，了解物流管理的基本职能。

2.了解企业物流及第三方物流服务的特点、主要设备和作业流程。

3.增长社会知识，提高文化修养，提高我们的实践能力。

4.通过认识实习为学习物流专业课程打下基础。

中国二重

外出实习的第一天，我们参观的事中国第二重型机械集团公司位于德阳市的总部。

中国二重位于四川省德阳市，距离省会成都58公里。始建于1958年，1971年建成投产。截止xx年12月31日，二重占地面积261.1万平方米，总资产近80亿元，在册职工12724人，在岗职工11938人。1993年国务院行文，由第二重型机器厂更名为中国第二重型机械集团公司。1999年，二重被国家列为“关系国家安全及国民经济命脉”的39家重要骨干企业之一，xx年1月1日起资产财务关系上划财政部，xx年3月由国务院国有资产监督管理委员会管理。中国二重是中国最大的`重型机械制造企业;国家首批21家重大技术装备国产化基地、大型板坯连铸机生产基地之一和“关系国家安全及国民经济命脉的重要骨干企业”。

中国二重科研实力雄厚。公司技术中心下属重型机械设计院、大型铸锻件研究院、工艺研究院、焊接技术研究所等多个专业研究院所，可为产品和技术开发提供大力支持。

中国二重装备水平先进。拥有各类主要生产设备2643台，具有大型冶炼、铸造、锻造、热处理、机械加工和装配及售后服务能力，可一次性冶炼700吨优质钢水、浇铸500吨优质钢锭、铸造300吨优质铸件、锻造200吨优质锻件，可以完成大型复杂构件加工，并具备40吨-800吨各类产品的公路、铁路、水路综合运输能力。

中国二重质量保证体系完善。拥有高能射线探伤室等先进检验装备和技术，通过iso9000质量体系认证，可以确保为用户提供高质量产品。

通过在二重的参观实习，给我最大的感触是，作为一个国企，且是装备制造业的领军企业，二重有很多值得我们学习的地方二重，加入wto后，面临国际市场的挑战，我相信，凭着他们和谐的生存环境，雄厚的科研实力，先进的装备水平，完善的质保体系，清晰的经营理念和精良的团队作风，一定能为用户提供最优质的产品与服务，为社会奉献更多的智慧与财富;他们一定能创造装备工业史上一个又一个新的奇迹。

**物流实习工作报告篇九**

本人是物流专业的学生，这段时间来在物流公司实习，了解了很多也学习到了很多，下面是我实习时候的一些心得和报告!

一：实习目标

为了以后能更好的适应工作和学习，学校组织到\_\_物流配送中心进行实习。重要是为了懂得物流的作业流程，以便对我国的物流业能有更深的懂得。

二：实习请求

了解物流的特色，佳吉货运，主要装备和作业流程，对其进行剖析。并根据学习的理论提出自己的看法。

三：实习单位简介

配送中心是以组织配送性销售或供给，履行实物配送为重要职能的流通型结点。具有集货中心、分货中心的职能。\_\_公司是在\_\_连锁超市基本了发展起来的大型企业，拥有大型百货购物中心，社区连锁超市，中心城市\_\_岛为支柱的三大贸易，并以现代物流配送中心为支撑平台。

\_\_物流配送中心是一个中等范围的物流配送基地，是综合性的物流配送中心。兼有转运和集散功效，也可以扩大至配送和流通加工的功效，因此在计划与设计方面可操作性更高。\_\_物流配送中心重要分为：收货、分货、验货、退货四大部门，各个部分之间相互和谐和相互配合，密不可分。

\_\_公司正逐步实现“以中心城市的中型百货购物中心和专业化超市为核心，以中小城市的大型综合超市和\_\_岛为两翼，以现代化的大型物流配送中心为基本平台”的发展格式。诣在以多业态连锁发展、范围经营和方便服务为企业核心价值的\_\_地域最大的零售贸易平台。

四：实习感触

随着世界经济一体化步伐的加快，国际经济贸易发展日益活泼，我国的物风行业得到敏捷发展。固然这次实习时光很短，却给我上了人生过程中不可或缺的一课。对于物流，我只是知道它是集：运输、储存、搬运、包装、流通加工、配送、信息处置等基础功效实行的有机联合。但没有想到它的实际操作却没有这么的简略。通过十一点作为国人的物流人士有着切肤的领会。

货物运转速度慢，货差货损率高难以避免，高层货架利用率严天的简略懂得，使我对于物流配送有了更加深入的认识。中国的物流业固然没有国外发达，但这并代表中国物流业的落伍，一些原则性[譬如中国劳动力便宜的国情]严重的制约了中国物流业信息技巧化的发展速度。蛮横的装卸态度更是制约中国物流业发展的瓶颈之一。这次实习让我从实践中了解到了物流，使实践与理论更好的联合。在这里我深入的领悟到了一个观点：推进你的事业，搬场公司，不要让你的事业来推进你。

五：实习结论及建议

1、进货堆放货物时不能只顾着一时的便利，应当斟酌到出货时的便利，不能延误客户的时光，因此要依照尺度把货物堆起，堆放要整洁公道，以免倒塌。

2、要严厉依照仓储治理的请求，对于过期的货物要及时与厂家接洽，并得到应允后及时烧毁，佳吉快运，不要堆积在仓库中，挥霍仓库容积，更不要和正常的商品同放一起，带给人一种混乱无章的感到。应当另外筹备一间仓库，使那些一时无法烧毁的商品有处所储存。

一，走近你，让我充满向往

当我在毕业生人才交流会\_\_国际货运代理有限公司投出我的求职简历时，我并不知道，这一份简历会把我带进一个怎样的世界，我将走上一条怎样的路，心底的自信强溢在脸上，又带着那样的迷惑，不安和好奇，参加过x次面试，见到的始终是充满干劲的脸，我获得了参加公司培训的机会。也曾有过很多故事，但命运还是让我走近了你，海程邦达，走近了你，也更让我充满了向往和渴望。

短短的x天培训，像一个小小的切口，通过它，我看到了什么是优秀，什么是爱岗敬业，什么是邦达的好员工。x天里，从海运到空运，从报关到报检，那么多优秀的主管熟练地讲着自己工作中的经验.谈到公司，谈到工作，他们眼睛里闪烁着自信的光芒;谈起未来，谈起我们，他们言语里尽是关照。

从\_\_年的仅x名员工到今天的\_\_多人，这样传奇的创业经历，怎能不让我这样即将走出校门，踏进社会的的学生心生敬佩呢!x年啊，短短的x年，从x人到\_\_多人，再到组织机构健全，社会口碑良好的公司，这一切就像一块磁石一样紧紧的吸引了我。

是的，就是这样，仅仅x次面试，x天的培训，就让我对你充满了向往，邦达，你是好样的!

二，走进你，让我斗志昂扬

x月\_\_日，星期x，我来到公司开始实习，实习部门是海运部.带着些许敬畏和几缕惊慌，我踏进了海运部的办公区域。第x站，x月\_\_日至x月\_\_日上午，定舱部;第x站，x月\_\_日至\_\_日上午，拼箱部之\_\_航线;第三站，x月\_\_日至\_\_日，\_\_整柜;第x站，x月\_\_日，30日，\_\_拼箱。

一步一步走向前——专业技能的学习。

作为一个即将毕业的的大学生，我很清楚的知道，眼高手低是我们的通病。所以，在自己动手能力还很弱的情况下，我更乐意从最基本的东西学起，做起，比如发发传真，接接电话什么的。x月\_\_日，实习的第x天，我就在从座位到传真机，从传真机到座位的脚步中度过了。但是我的心很平静，尽管头上一直冒着冷汗，但那是怕耽误师傅们工作的谨慎.

从x月\_\_日，也就是实习的第x天到x月\_\_日上午，我在定舱部实习.这条代号为\_\_的航线工作主要是从接受定舱委托书开始的。大致流程为：接受定舱委托后向船公司定舱，主要是通过传真，电话或者edi等途径.然后等船公司回传定舱确认书，收到船公司的确认后，给客户发入舱通知.这期间要注意船公司的舱位以及运价情况。

x月\_\_日到\_\_日上午和x月\_\_，\_\_日，我是在\_\_拼箱及\_\_拼箱实习的。在这两条航线上实习，主要是学习了如何准备报关资料，打印下货纸\_\_联;怎样检查已输入的资料，特别注意货物的件，重，尺，然后给客户发提单确认;制作入仓通知，国内账单，预配单及舱单等等.应该说在这两条航线上我动手实际操作的机会最多，当然出错的时候也不少啊。

x月\_\_日到\_\_日，实习范围是美加整柜.这条航线上需要发的传真比较多，但是我学会了不少东西。比如，我学会了写派车单，还知道写派车单时，“装货时间”一栏一定要写明白什么时间到什么地点，是工厂还是贸易公司。我还学会了定舱单的制作和更改的书写，留底文件的整理，归档等等。

总之，在上述x条航线上的实习，基本上完成了“实习指导书”里应该实习的\_\_条内容，像了解航线基本情况，接受与审核委托书，缮制下货纸，制作集卡联系单等.我就是这样一点一点地学习和请教，一步一步地向前走的。本着积极上进的态度，认真，努力地学习了海运出口操作的一些最基本的常识和技能，并且理论结合实际，锻炼了自己的动手能力。

\_\_天，短短的实习时间，却让我拥有了无数位师傅的关心和关照。

首先是\_\_和\_\_师傅。他们两个工作挺认真的，在指导我实习的时候也比较有耐心。

其次是\_\_，\_\_和\_\_几位师傅。她们几个都很鼓励我大胆地动手操作，不要怕出错.尤其是万娟娟和郑蕾蕾，她们俩教会了我不少东西。

最后是\_\_和\_\_两位师傅。因为她们这条航线一直很忙，所以，我的\_\_师傅每天都要加班，她和\_\_两个人工作认真负责，有点工作狂的味道。在我实习期间\_\_还给我补过课，给我系统地讲解了操作整柜时易出现的问题和解决方法等等。

总之，那些个日子，每位师傅对我都能尽心尽力地指导和帮助，都尽可能最大程度地容忍我的很多欠妥之处，一点一滴的温暖让我很感激她们。

三，\_\_，我能为你做些什么

实习期间，除了浅层次地学习了专业技能外，我还感受和体会到了很多技能之外的东西.首先是邦达人的敬业和那种生机蓬勃的工作氛围。走进这样的一个集体中，你的心会不由自主地年轻起来，你的脚步会不由自主地跟着大家快起来，而你的工作态度更会变得努力，认真，再认真一些些，再努力一点。也许，这就是一个集体的凝聚力，这就是一个企业写在书面之外的“特殊文化”!

短期的实习，让我学到了不少东西，自己呢，也有一些不成熟的话想说.实话实说，“物流”算是一个比较年轻的词吧。目前，物流运输仿佛处在“战国时代”，足可以用一个“乱”字来形容。其实，打价格战，无序竞争已经使物流业成为一个微利行业了。也就是说，中国物流业发展的现状是不容乐观的。但是，要想长久的留住客户，绝对不是靠压低价格，还要靠品牌和实力，服务和硬件才是创造品牌，增强实力的途径啊!竞争如激烈，我们靠什么胜出最简单的道理就是企业要跟随市场的发展，市场需要什么，企业就要提供什么，我们必须提供给客户\_\_个最优的服务!

从长远来讲，我觉得公司应该在海运方面做实体运输，也就是不仅仅作无船承运人，我们应该尽可能的克服困难，让公司拥有运输工具，有自己的实体，发展的空间才可能无限地拓宽。

其次，还有几个小问题，我觉得应该注意一下。第一，大家要尽量做到书写字迹清楚，不能太草，应该让客户比较容易辨认。第二，其实公司有必要在必要的场合，必要的时候，要求员工穿工装，比如召开大型的会议，比如在招聘新员工的时候等等。

当然，以上仅仅代表我个人的想法，是“井底之蛙”之见，如有冒犯之处，实属无心，请多包涵。

在和邦达结缘之后，我一直在为自己“估价”，也一直在想我到底能为公司做些什么.我不敢骄傲，不敢妄言，我只能说，在以后的日子里，我会尽\_\_%的努力，尽\_\_%的热情去工作，我希望公司能知人善任，同时也期盼着自己能够很好的从最低点做起，一步一步扎扎实实地往前走，全心全意为成为一个合格，再到优秀，直至出色的邦达人而努力!

四，谢辞

首先，感谢海程邦达给我这样的机会，让我为她而工作;同时也为给公司带来的诸多不便，深感不安。

其次，我要深深感谢妥善安排并确保我的实习顺利实施的管理部;我还要感谢海运部的各位师傅：\_\_，\_\_，\_\_，\_\_，感谢他们给我的指导，谢谢!我也要对陈鑫经理及各位主管说一声谢谢，感谢他们对我的栽培!

**物流实习工作报告篇十**

一、实习报告人：

\_\_

二、实习地点：

\_\_物流公司

三、工作内容：

1、为司机开具车辆出行记录

2、做车辆运输方面的报表

3、核对司机外部业务的运输数据做erp

四、对工作的认识和态度：

车辆运行质量统计这个岗位不仅要和司机直接接触，帮他们开具车辆出行记录，还要依据从司机手里回收的配送卡对运输车辆进行72小时跟踪，并由对各个时间点对车辆运行质量进行指标分析，并依据分析对有问题的车辆进行处罚。因此，我觉得在这样的岗位必须具备亲和、认真、严谨的工作态度。

五、实习进程：

\_\_月\_\_号下午在x主任的带领下来到综合部报账室运行质量统计的办公桌，并把我介绍给了我的“师傅”\_\_，在后来的日子里我们又多了一名战友姐姐\_\_。

刚来的时候\_\_师傅很忙，每天有很多的报表要做，所以先教我如何开具出行记录，她也手把手的教我学做各种报表，也慢慢发现原来自己打大学里做的那些表真的是小儿科。

1、出行记录

刚开始的时候司机来我们这边对账，很多种类分不太清楚，不知道应该去哪个报表找。经过\_\_师傅的系统说明，我开始明白：司机查询的时候主要从三个报表：河南主营业务报表、异地运输报表(内固)、异地运输报表(外部)。从我们这边出发的车辆是我们的主营业务，有高温、低温、冻品、速冻、辅料、原料、生鲜等等，主营业务报表每天由业务部的肉类质量统计每天发给我们;异地运输日报表(内固)由投资的管理部每天发给我们，主要记录异地运输内部货物(高低温、速冻、冻品、辅料、原料等)的车辆情况;异地运输日报表(外部)由投资业务部朱文静发给我们，主要记录我们公司的车辆承接的外部业务的运行情况，外部业务中又分为固定业务(kfc、百胜、麦德龙)和非固定业务(业务员在外联系的业务)。

2、做运行质量报表

我们所需要做的报表有：生鲜配送考核表、检查表、卡计表、72小时跟踪表、综合部质量情况分析表，这些报表都是在主营的基础上来做的。考核表主要是对车辆运行出现的各种原因进行的分析和核对，对出现的问题寻找相关的负责人并对其进行相应的处罚，并将以上的问题进行汇总每日进行汇总;检查表主要是针对主营业务中配送卡的回收情况和每个月的指标和每日车辆到位准点率和到货准点两次的汇总，检查表和考核表每日需进行压缩发给投资和河南物流相应的同事;卡计表主要是从主营中找出当日的车辆配送情况并利用回收的配送卡对车辆进行前期的基本分析;72小时跟踪表则是从卡计表当中将当天回收的配送卡进行时间输入，是做考核表和检查表的的基本条件;最后的运行指令指标分析表是从当日的检查表和考核表中找出当日的配送卡回收、车辆晚点率、车辆到位、车辆到货准点率及其月累计率，填写当日的综合运行质量率并对其产生的原因进行分别分析，做完后将其发送给主管。

3、对外部业务进行核对和做erp

利用用投资业务部发的报表对来报账的司机进行开单并核对所拉外部业务进行吨位和运费的核对，并为其做相应的erp。

以上三项就是我在这段时间所学习的，在这期间，因为业务不熟练也出现了很多的问题：司机来报账，报表没有及时出来，我们这边查不到而导致司机不耐烦;做报表时对对出现问题的配送卡不敢随便下手或者会出现遗漏。不过有进步的是错误越来越少也越来越敢做。

对于进入职场的第一份工作，虽然是实习却不敢有半点马虎，在这里的这段时间内由公司安排在大厦的培训，观看的集团内部关于食品安全的演讲比赛和前天的”食品安全教育日”活动使我更加深入的了解双汇文化，我相信“天道酬勤”，更相信事在人为!

**物流实习工作报告篇十一**

“严格要求自己，耐心对待顾客，细心照顾货物。”一直是新通道物流公司的经营座右铭，作为其中一员，我也不例外。上级对每一位职工的要求都很严格，在我看来这正好也是上级对下级的一种关爱一种期望。实习的道路是洒满了汗水的，但通过实习我学到了很多实用的经验，工作之余我也不忘学习，充分合理的利用空余时间阅读世界经典名著成了我工作的补充营养，这丰富了我的知识网。而这些都将为我以后真正走上工作岗位打下基础。

这一次实习也让我看到了与我们息息相关的现实问题，首当其冲的就是就业问题。

在当代，大学生就业确实是有相当大的难度的，每年都有很多毕业生找不到工作。在我看来，主要原因还是能力问题和就业技巧。能力主要分在校学习的基础知识、生活中积累的一些经验和自己的交际能力，这一点的重要性几乎是决定性的。这些能力是不可能在短时间内可以培养出来的，它是岁月的沉淀，需要我们随时积累。

就业技巧主要是面试技巧和机遇。面试技巧是靠我们自己摸索的。有人面试会胆怯、不好意思，这些都会影响我们的就业，克服胆怯就成了面试的首要任务，这就要求我们在学校的时候就要注意锻炼自己，多上台多与陌生人交流，胆怯、不好意思都是可以克服的。我认为机遇也只是给有准备的人，没有能力的人，即使遇到再好的机遇也只能错过。因此，能力的培养还是第一位的。

“路是一步一步走出来的”，这一个月充满汗水与欣喜的实习将为我走向社会而铺路，那些珍贵的经验则会成为我走下去的资本。然后凭借自己的努力再一步一步走出我自己的人生。

**物流实习工作报告篇十二**

在经济全球化和电子商务的双重推动下，物流业正在从传统物流向现代物流迅速转型并成为当前物流业发展的必然趋势。在系统工程思想的指导下，以信息技术为核心，强化资源整合和物流全过程优化是现代物流的最本质特征。下面给大家分享一些关于物流公司实习工作报告，供大家参考。

时光飞逝，从我走出校门进行实习工作的那一天开始，迄今为止，已经八个月有余了，在此期间，我经历了从学生到职业人的转变，从父母的叮嘱，老师的深深教诲，到自己的亲身体验，让自己的对于这个社会有了更深刻的体会。

一、顶岗实习的目的、意义和要求

1、顶岗实习不仅我们大学期间的最后一门课程而且也是专业教学计划的重要组成部分，是校内实训向校外的延伸，是专业教学计划中综合性的实践性教学环节，它对于培养学生良好的职业道德、熟练的专业技能、较强的可持续发展能力等具有重要的意义。

2、毕业顶岗实习的目的在于开阔学生的视野，使学生将所学知识及技能应用于岗位实践，熟悉自己将要从事的行业运行情况，较全面地获得本专业生产实际中最常用的技术知识和实际操作技能;提高学生的职业素质和独立工作能力，激励学生的敬业、创业精神，为就业做好心理准备，为毕业后走向工作岗位打下扎实的基础。

3、学生在用人单位顶岗实习应该尽量做到与专业培养目标相关联。4、学生在用人单位顶岗实习期间就是用人单位的准员工(或称实习员工)，要接受用人单位与学校的双重管理。

二、实习单位简介

鸿星尔克甘肃分公司是鸿星尔克集团在甘肃地区的管理、营销、服务机构。公司成立于2024年6月1日，位于甘肃省地区政治、经济、文化中心——金城兰州。

迄今为止，甘肃鸿星尔克在甘肃地区所管辖店铺百余家，拥有员工近500人。一直以来，鸿星尔克甘肃分公司坚决恪守鸿星尔克集团的各项理念和文化，秉承“脚踏实地，演绎非凡”的经营理念，始终立足市场需求，不断追求完美服务，永远保持行业地位。

公司本着“德才并举，共同成长”的人才理念，为员工提供多方位的发展平台，并始终倡导年轻、时尚、阳光的生活方式，始终保持着\"tobeno、1\"的企业精神。鸿星尔克集团甘肃分公司全体员工将在集团公司的领导下，立足西北，勤奋耕耘，开拓务实，为实现“打造全球的服饰品牌”而继续努力奋斗着!

三、实习内容

在此实习期间，我工作于鸿星尔克甘肃分公司物流仓储部，主要从事分货、入库、拣货、理货、审货等工作，通过具体的工作，使我了解了自己在大学所学的仓储知识对我的工作是有帮助的，同时也使我了解了仓储工作的相关流程。

1、到货分货

(1)公司物流仓储部接到集团总部的到货单及托运公司的到货通知以后，通知具体部门负责人准备收货;与此同时，库管根据到货情况对货物的实际到货量及损毁数量进行数据统计，并对损毁货物进行拍照取证。

(2)库管吩咐托运人员将货物放到指定的到货区，为分货做准备。

(3)接下来就是分货，首先对到货单进行分析，然后按照型号，款号进行归类。

2、入库

(1)对同款货物进行分析，包括货物的数量、型号、大小等，确定货物的实际入库量。

(2)根据货物的入库量，对货物进行入库，同一款的尽量放到同一库位，以便于拣货。

(3)货物入到具体的库位后，进行统计，确认无误后输入系统;接下来便是对货物进行整对，并对货物进行抽样。

3、拣货配货

(1)接到拣货单后，先查看拣货单的内容。依次查看拣货单的送达门店及加盟商、货物名称、数量、实际库存等。

(2)根据拣货单信息，拣出货物，签署拣货员的姓名，等待货物的审核。

4、货物的审核、打包

(1)登陆审货系统，依次填写审核员、拣货员、单号，然后对货物依次进行扫描。

(2)审核完毕后，保存扫描信息，完成扫描，打印装箱单，导出误差，发于文员进行过账。

(3)完成审核工作后，根据门店情况对货物进行包(市内货物用打包带进行打包，外铺门店装箱打包)，粘贴发货装箱贴。将打包好的货物放到指定的发货区，等待发货。

5、理货

配完货后，库位相当乱，急需整理，这样才能保证仓库的6s。

(1)货物少于两箱的则进行拆箱堆放，这样可以节省库位的有效利用空间，多余两箱的则进行平移;摆放同型号货物时，要将多的货物放在少的之后，便于拣货。

(2)将凌乱的货物摆放整齐，保证库房看起来整齐，美观。

(3)打扫卫生。

6、货物盘点

(2)用采集器将整个库位上的货物进行采集，并比对实际数量是否与采集数量统一，财务人员随时监督。

(3)导出盘点数据，并进行误差导出及过账等一系列的工作

四、问题与建议

问题一：库房整体布局不合理，包括到货区、审核区、发货区等;库位凌乱，货物摆放凌乱，致使拣货时经常拣不到，导致拣货误差偏大。

问题二：各部门之间联系不紧密，基本属于各自为政，缺陷是公司基本将物流仓储部编排在公司编制之外，有点爱理不理的感觉，最终的结局是货物不能及时送达，商品部要扫货物要求仓储部一般不太情愿予以配合。

问题三：部门领导存在严重的思想问题，不吸纳好的建议，只是的根据自己的喜好和兴趣决定某件事情，例如库房的布局，不能根据自己库房的实际情况来合理布局，一味的模仿鸿星尔克西安分公司的库房的结构、布局。

建议一：根据科学的方法对库房进行合理的布局，充分利用库房的有效利用空间。

建议二：加强部门与部门之间的联系，以提高工作的效率;平等对待各部门，确保执行力度化，使各部门团结起来，更好的为公司服务。

五、实习总结和体会

这是第一次正式与社会接轨踏上工作岗位，开始与以往完全不一样的生活。每天在规定的时间上下班，上班期间要认真准时地完成自己的工作任务，不能草率敷衍了事。不能随时可能要为一个小小的错误承担严重的后果付出巨大的代价，再也不是一句对不起和一纸道歉书所能解决。

“天下英雄皆我辈，一入江湖立马催。”从学校到社会的大环境的转变，身边接触的人也完全换了角色，老师变成老板，同学变成同事，相处之道完全不同。在这巨大的转变中，我们可能彷徨，迷茫，无法马上适应新的环境。我们也许看不惯企业之间残酷的竞争，无法忍受同事之间漠不关心的眼神和言语。很多时候觉得自己没有受到领导重用，所干的只是一些无关重要的杂活，自己的提议或工作不能得到老板的肯定。做不出成绩时，会有来自各方面的压力，老板的眼色同事的嘲讽。而在学校，有同学老师的关心和支持，每日只是上上课，很轻松。常言道：工作一两年胜过十多年的读书。实习时间虽然不长，但是我从中学到了很多知识，关于做人，做事，做学问。

此外，端正心态和学会面对自己“不喜欢”的工作，也是实习的必修课。

因为心态决定生活状态，不要有“我在学校怎么怎么”或者“我比你现在的员工学历高”这样的优越感。要知道企业要的是实用型人才，企业要看你是否符合他们的要求。老板给你安排工作，可能很少是你“喜欢”做的。能否做好那些自己不愿意做的事情是一个人是否成熟的标志，也是一个人能否取得人生成功的重要因素。

在这里工作我明白了一个道理不管你做什么事你都要从最底层做起。工作就好像做房子一样地基如果不牢固的话你房子建的越高就越危险。还有建军房子它也需要很多哭材。这些器材就好像是我们学校所学到的知识你要把这些知识都要运用起来把它一起积累起来这样他就会成为有用的东西。同时，衷心感谢鸿星尔克甘肃分公司能够给我这么一个宝贵的机会，使在学习过程中进行这次实践训练，使我学习的理论知识有了根基，提高了对专业的认识，实习也因此得以顺利完成。

当然，我也要感谢我的指导教师马华老师的认真指导和帮助。马华教师渊博的知识和严谨的治学态度以及对学生负责的高尚师德令我收益终生。

在\_\_系\_\_教研室老师们的组织和指导下，我们\_\_级的所有学生于2024年\_\_月\_\_日到\_\_月\_\_日进行了为期\_\_的物流管理实习。

这次物流实习分为两个阶段进行，第一阶段是模拟训练，第二阶段是参观考察。第一星期的实习在\_\_系的商务实验室进行，主要是利用第三方物流软件，模拟物流公司的运营，以便让我们掌握物流公司内部运营的程序和细节;第二个星期是在指导老师的带领下去\_\_快运股份有限公司\_\_分公司、\_\_锅炉厂有限责任公司以及\_\_大学物流实验室进行参观实习，实地了解物流公司的操作过程与方法，了解大型企业内部生产物流的操作。

通过\_\_的实习我的收获颇丰，不仅接触和了解到了许多物流课本上所没有的东西，也学习到了许多专业的、实用的物流知识，丰富了生活阅历，这将是我们走向社会的一笔最为宝贵的财富。以下是我就本次实习的总结。

一、实习时间

2024年\_\_月\_\_日——2024年\_\_月\_\_日

二、实习地点

三、实习目的

大三的这一年，我们学习了大量的专业课知识，包括物流的、营销的、电子商务的，但是这些也就只是在理论上的学习，而没有运用到实践中去。这次学校安排我们进行物流管理实习的目的，就是要我们将所学到的专业知识和具体实践相结合，以提高我们的专业综合素质和能力，当然也为了让我们对物流公司的运营状况有一个整体的了解，对中国物流行业的发展状况有一个比较全面的认识，增强同学们对所学专业的认识，提高学习专业知识的兴趣，以便即将迈入社会的我们能够更好的适应以后的学习和工作，为以后的学习和工作打下坚实的基础。

四、实习单位简介

1、管理系综合实验室

\_\_综合实验室是本系各专业学生及教师进行教学实践、科研活动的基地，现有面积520平方米 ，资产总值142万元，由商务实验室、管理信息系统实验室、会计实验室、管理决策分析实验室组成。综合实验室主要承担会计学、市场营销、旅游、财务管理、国际贸易等本科专业和管理系各专科专业的各项实践教学任务;为教师开展科研活动提供基础条件，让教师利用综合实验室对相关行业的业务流程进行研究，进行业务流程再造，提高模拟实验的仿真程度;培养实践教学师资力量，使实践教学教师达到相应行业高层管理人员水平;建立各行业案例库，为教学、科研、项目个案研究提供参观、交流、实践基地;利用综合实验室，积极开展政府管理人员、企业管理人员、当地院校师资培训，并承担工商企业高层管理人员、外校学生培训和教学实验任务等。

2、\_\_快运股份有限公司

\_\_快运股份有限公司成立于19\_\_年，19\_\_年\_\_在\_\_、\_\_成立了子公司，19\_\_年，全资分支机构增加到30余家，包括\_\_的分公司。到20\_\_年，\_\_总公司成立，并且在全国范围内按区域完成七大子公司建立。在20\_\_年，公司建立了电子商务平台，之后在\_\_、\_\_、\_\_三地建立了物流基地，实现了全国信息互联共享，\_\_、\_\_、\_\_物流班车开通。20\_\_年，公司实行三级城市发展战略，网络发展到地级城市，并且成立了航空处，\_\_分公司实行了飞机包舱运输，拉开了\_\_包机上天的序幕。

3、\_\_锅炉厂有限责任公司

\_\_锅炉厂有限责任公司的前身是\_\_锅炉厂，19\_\_年建厂，19\_\_年\_\_月经企业股份制改制，是在\_\_发行h种股票并上市的\_\_动力设备股份有限公司的核心成员，是中国的电站锅炉制造企业，首批国家一级企业，目前经营并批量生产600mw、300mw、200mw、125mw、100mw、50mw机组电站锅炉，工业锅炉及余热锅炉，配套辅机和高中压阀门，大型石化容器，核能设备等产品，部分产品出口\_\_、\_\_、\_\_等22个国家。

在新的发展时期，\_\_锅炉厂有限责任公司开了发超临界直流锅炉、大容量清洁煤燃烧锅炉、核电承压设备等新产品，拓展生产能力和市场竞争能力，并多方位与国外厂商和公司进行广泛的技术交流与合作，向各用户提供一流的产品和周到的服务，满足国内外市场对电力设备的不同需求。

4、\_\_大学物流实验室

\_\_学物流实验室总投资近200万元(不包括房屋建设费)，包括物流工程实验室和物流装备实验室。物流工程实验室使用面积260平方米，物流装备实验室使用面积300平方米。实验室的建立之初，\_\_组织老师到\_\_、\_\_等地考察，进行两轮招投标，最后完成了实验室的规划和设计。经过一年时间，完成了物流工程实验室的建设，相继购进了一些物流设备，包括叉车、托盘、平板车、拖车、牵引车等等，使林大物流实验室具有了相当大的规模。

五、实习过程和内容

本次实习分两个阶段进行，第一阶段是物流管理课程设计实习，第二阶段是物流参观实习。

1、物流管理课程设计

物流管理课程设计实习是在管理系综合实验室之一的商务实验室进行的，主要是根据指导老师提供的第三方物流教学模拟平台这个软件进行第三方物流公司的模拟运营。在正式操作运营之前，我们需要在系统中注册一个物流公司，并且设定好模拟公司的管理中心、调度中心、运输中心、仓储中心等几个主要部门的角色，在我的模拟公司里，我选择了自己一个人承担了所有的角色。公司注册完毕后，就可以进行模拟运营了，在这个模拟的公司里，管理中心、调度中心、运输中心、仓储中心这四个部门是需要我们管理和协调的，管理中心主要是接受订单和资源管理，调度中心是对货物的分拣和调度，运输中心要对车辆进行管理并对按调度中心的货单调派车队运输，仓储中心主要是负责货物的进出仓管理和仓储货物的安全管理。我们通过在物流市场购买资源，承接定单，管理货物进出仓，调度运输等环节实现物流运输，从而实现赢利的目的。

注册并申请登记以后，就可以进入物流主页面，操作运营公司了。我们主要要做公路、铁路、海运、航空等方面的报价，订单的受理，货物的分拣和调度，运输工具的选择和发货，仓库的出入库运单的处理，财务的上报和结算等等几个步骤。公司运营之初，首先要做的就是去物流市场购置资源，完善公司的基础设施，这主要是购买运输车辆、购买和租借仓库、招聘人员等，招聘人员包括招聘司机、仓库保管员、搬运工。在完成公司基础建设后，就可以进行物流报价了，报价是必不可少的一个步骤，它是公司接受定单的前提。我按照系统的提示对公路运输，铁路运输，海运，空运以及仓库租赁等几方面进行了报价。公司的运营中还有一系列的问题需要我们处理，这包含了广告的发布，人员的安排，仓库的选址等。还有一些特殊情况的处理，如仓库货物被盗，车辆事故等等的处理。

在进行了一系列的处理后，我便开始承接定单运营公司了，在公司的战略上我实施了规模经营的战略，在全国各地的主要城市都分别购买和租赁了仓库设施，并且在物流市场按照发运地和目的地寻找定单，在同一线路上承接大批量定单，然后进行统一的配送和运输，以降低运营成本。在承接定单的时候我发现，有一些物流公司的报价相当的低，按报价计算的话根本就不够成本，当然这类的定单我就没有接。

\_\_的实习，我对整个公司的运营情况一直有一个很好的把握，特别是到了后阶段，公司的运营呈现一片繁荣的景象，当然最主要的是我在其中学到了很多细节上的知识。

2、物流参观实习

\_\_月\_\_到\_\_号这\_\_天我们参观了\_\_公司，\_\_锅炉厂和\_\_的物流实验室。

\_\_号的上午九点半，我们班与4班和w2班在学校新大门外一起乘车出发，去宅急送公司的三个分部参观学习。约莫经过一个小时的车程，我们到达了\_\_在动力区租用的一个仓库所在地，在\_\_公司员工的的带领下，我们参观了他们的仓库，\_\_的工作人员还给我们讲解了仓库货物的存放规则，工作人员告诉我们，在仓库里，食品和非食品一定要分区存放的。从仓库地出来，我们来到了位于机场路上的哈尔滨分公司的所在地，在那里，我们看到了一个现代化的物流快运公司的操作流程。公司的仓储运输部门和客户服务部门的两个经理还给我们详细介绍了他们的仓库操作程序和定单的处理过程。在他们的引导下，我们参观了公司的仓库，在他们的仓库里，按照货物在\_\_的终点地分成了几个大的区域，这样，运输司机就可以很方便的进行快运了。客户服务部经理还在计算机上为我们演示了在\_\_系统中承接定单，处理定单，并进行随时的货物查询等步骤。宅急送员工的热情让我们很是感动。参观的最后一站是\_\_在\_\_机场的特快物件分拣点，这个点主要是处理那些贵重的需要特快运输的货物，以便在在相应的航班发货。参观的最后，\_\_的负责人给我们系统的介绍了\_\_公司目前的运营状况，我们也对\_\_为我们提供这样一个实习的机会表示了感谢。

\_\_号的上午我们到\_\_锅炉厂有限公司进行了参观学习，锅炉厂不愧是一个大型的企业，其规模的宏大也让我们吃惊，我们一个个带着安全帽参观了他们的生产车间、仓库等部门，带领我们参观的工作人员给我们详细介绍了锅炉厂。

参观中，我们着重参观了他们生产车间的生产物流情况和仓库原材料、货物的进出仓操作，工作人员也很认真的给我们介绍和讲解着。在他们的生产车间，我们看到了一个非常现代化的生产物流线，产品在生产车间的流水线上有条不萎的进行，从原材料到产成品，形成了一条现代化的物流系统。经过一个多小时的参观，我们的实习结束了，当然我学到了很多有用的实践知识。

\_\_号上午我们和w1班一起参观了\_\_大学的物流实验室。进入\_\_的校门，我便有一种舒爽的感觉，不愧是\_\_大学，满校园的葱郁的树木让人犹如身临植物园一般。物流实验室的\_\_工程技术学院的一个教学研究实验室，物流所要用到的设备它里面基本上都全有，进出仓的机械设施，货物的分拣包装设施，包括叉车、托盘、平板车、拖车、牵引车等等，还有很多模拟设施。实验室的老师很热情的给我们一一做了介绍，两位老师还分别为我们演示了设备的操作情况，在实验室的系统中，老师为我们演示了货物进出仓的过程，老师在计算机的管理系统中发出指令，实验设备便能够很准确的进行货物的进仓和出仓操作。其后，两位老师又为我们演示了货物流水线操作和包装等工序。在两位老师的讲解下和操作下，我们对这些设备的功能、使用、操作方法都有了更深的了解，对了解了物流的硬件系统和软件系统也有了个整体的把握和认识。

六、实习中遇到的问题及解决

在这两周的实习中，我遇到了很多的问题，出问题的原因，首先还是专业的知识不是特别的扎实。

物流模拟实习的时候，与几个公司签订的长期合作的合同里有一个仓储合同，仓储合同里面的仓库面积一栏一直默认负一而且还没法更改，然而我却没注意，就直接确定签订了。直至在物流市场接下了几批单，一一进行了分拣和配送，运输中心和仓储中心一直没有进行装货和货物进出仓的操作显示时，我才发现了问题。后来经过老师的指导和同学的讨论才发现，必须要多几个仓库才能在这一块自己设定仓库面积，我们试了一下，果然在多买了一个仓库之后仓储合同的仓库面积可以自己设定了。仓库面积解决了后，老问题还在，就是车队一直显示装货中，而且仓库一直没有进出仓的操作显示，在和同学多方比较和讨论后，终于找到了问题的症结所在，原来我的仓库全部都是购买的，购买来的仓库必须要配备保管员和搬运工才能使用，而其他没出这种问题的同学都是租借的仓库，租借的仓库是可以直接使用的。除了这些个问题，我还发现了系统的许多不科学的地方，比如系统默认的最低时间是8分钟当作一天运营，而在我们的具体操作过程中发现8分钟一天极其漫长，一批业务要等上好久才能有结果。系统在处理定单方面也有缺点，不看公司的经营情况，什么样的单都能承接下来。这当然就会影响到各个同学所模拟公司的竞争的公平性。

参观实习中，由于专业知识不够扎实，在听有关单位介绍人讲解操作情况的时候，有些的问题弄不明白，对一些专业知识的了解也不够深入，这个问题我将在以后的学习中改正过来。

七、实习的感受和收获

通过这次物流模拟和参观实习，我学会了许多书本上没有的知识，我清楚的认识到，实践是检验真理的方法，只有到实际中去，才能真正认识理论的意义，只有在实践中，理论才能得到验证、强化和发展，有了从实践中得到的感性认识，才能更深入全面地理解所学到的理论知识，同时不断发现问题，从而促进理论的学习。

\_\_学院的目标就是建设成为一所应用型的工程技术大学，学校组织我们进行本次实习的目的就是为了培养我们运用专业所学的基础理论，独立分析和解决问题的能力，提高专业意识，增强专业技能，做一名合格的应用型本科人材。

通过这次实习，我掌握了不少有关物流方面的专业的东西。以前学过的课本上知识，只是对物流的一个表面的了解，一个理论的接触，而且比较单一的，运输、仓储、分拣、包装等物流步骤的联系都不很大。而在这次模拟操作实习中，把这些管理、运输、分拣调度、仓储管理等等进行了融合和连贯，将书本上的理论与这些实际的操作相结合，在实践中提高了我们运用知识的能力，让我们对物流的操作流程有了更进一步的了解。

在这两个星期的实习时间里，我不仅巩固了以前学习过的物流知识，而且还接触、了解了很多在学校里学不到的专业知识，扩大了知识面，丰富了我的社会实践经历，为我即将踏入社会奠定了很好的基础。我相信，这是我学生生涯中很值得怀念的一课。

本人是物流专业的学生，这段时间来在物流公司实习，了解了很多也学习到了很多，下方是我实习时候的一些心得和报告!

一、实习目标

为了以后能更好的适应工作和学习，学校组织到\_\_物流配送中心进行动期\_\_的实习。重要是为了懂得物流的作业流程，以便对我国的物流业能有更深的懂得。

二、实习要求

了解物流的特色，佳吉货运，主要装备和作业流程，对其进行剖析。并根据学习的理论提出自我的看法。

三、实习单位简介

配送中心是以组织配送性销售或供给，履行实物配送为重要职能的流通型结点。具有集货中心、分货中心的职能。\_\_公司是在\_\_连锁超市基本了发展起来的大型企业，拥有大型百货购物中心，社区连锁超市，中心城市方便岛为支柱的三大贸易，并以现代物流配送中心为支撑平台。

\_\_物流配送中心是一个中等范围的物流配送基地，是综合性的物流配送中心。兼有转运和集散功效，也能够扩大至配送和流通加工的功效，因此在计划与设计方面可操作性更高。\_\_物流配送中心重要分为：收货、分货、验货、退货四大部门，各个部分之间相互和谐和相互配合，密不可分。

\_\_公司正逐步实现\"以中心城市的中型百货购物中心和专业化超市为核心，以中小城市的大型综合超市和海方便岛为两翼，以现代化的大型物流配送中心为基本平台\"的发展格式。诣在以多业态连锁发展、范围经营和方便服务为企业核心价值的西北地域的零售贸易平台。

四、实习感触

随着世界经济一体化步伐的加快，国际经济贸易发展日益活泼，我国的物风行业得到敏捷发展。固然这次实习时光很短，却给我上了人生过程中不可或缺的一课。对于物流，我只是明白它是集：运输、储存、搬运、包装、流通加工、配送、信息处置等基础功效实行的有机联合。但没有想到它的实际操作却没有这么的简略。透过十一点作为国人的物流人士有着切肤的领会。

货物运转速度慢，货差货损率高难以避免，高层货架利用率严天的简略懂得，使我对于物流配送有了更加深入的认识。中国的物流业固然没有国外发达，但这并代表中国物流业的落伍，一些原则性严重的制约了中国物流业信息技巧化的发展速度。蛮横的装卸态度更是制约中国物流业发展的瓶颈之一。这次实习让我从实践中了解到了物流，使实践与理论更好的联合。在那里我深入的领悟到了一个观点：推进你的事业，搬场公司，不要让你的事业来推进你。

五、实习结论及推荐

1、进货堆放货物时不能只顾着一时的便利，应当斟酌到出货时的便利，不能延误客户的时光，因此要依照尺度把货物堆起，堆放要整洁公道，以免倒塌。

2、要严厉依照仓储治理的请求，对于过期的货物要及时与厂家接洽，并得到应允后及时烧毁，佳吉快运，不要堆积在仓库中，挥霍仓库容积，更不要和正常的商品同放一齐，带给人一种混乱无章的感到。应当另外筹备一间仓库，使那些一时无法烧毁的商品有处所储存。

我在\_\_物流公司实习，\_\_快运运输有限公司是从事公路运输在\_\_注册的专业运输公司。公司是一家专业性的货运物流服务企业，地理位置优越。公司以开拓的思路、超前的意识，塑造崭新的形象，用在实践中探索出来的管理制度和工作程序为各类企业带给优质高效的服务。多年来公司一向致力于为大中型生产企业、原材料供应与成品销售的供应链带给服务，为商业连锁企业多点进货，多点分送的配送系统带给服务。在广大新老客户和各界友人的支持与关心下，公司内强素质，外树形象，综合服务潜力。本公司具有运输部，客服部，仓储部，车队，财务部等一套完善的管理体制!为您带给最完美的物流方案、最方便快捷的服务、最低廉的运输价格和最高效的供应链。

一、在实习期间的表现

在实习中，能够灵活的将理论和实践连接起来，我工作认真，态度诚恳，勤劳勇敢，严格遵守公司的规章制度。性格开朗，亲和力强，知错就改，能够坦然的理解上司的批评和教诲，具有良好的团结精神，获得同事们的欢迎和喜爱，业绩突出，受到领导和上司们的重视和欣赏。热情和友好的态度，赢得顾客的喜欢和帮忙。

二、在实习中获得的收获和体会

实习以来我从中学到了很多知识：

1、学会做人的基本本领，“严于律己，宽以待人。”他教会我处理好人际关系，他帮我建立了友谊的桥梁，他帮我建立事业的根基。

2、实习验证了我的潜力，要做好人生的第一步，就得先学会认识自己，常言“旁观者清”之词，所谓的“旁观者清”能读懂别人未必就能认识自己，就如在校我曾是一个优秀的学生，我原以为我是一个很有潜力的人，太过于自信，反而显出我的自悲.但一回到现实中，才发现我的这一点点潜力是没法跟别人比的，远远的微不足道。

3、实习锻练了我，锻练我的潜力，让自己变得更强更壮，锻练我的口才和为人处事，锻练我的灵活性和智商等等。

在这次实习的时间，我学到了很多东西，不仅仅有学习方面的，更学到了很多做人的道理，对我来说受益非浅。

作为一个刚踏入社会的年轻人来说，什么都不懂，没有任何社会经验。但是，在同事的帮忙下，我很快融入了这个新的环境，这对我今后踏入新的工作岗位是十分有益的。除此以外，我还学会了如何更好地与别人沟通，如何更好地去陈述自己的观点，如何说服别人认同自己的观点。相信这些宝贵的经验会成为我今后成功的最重要的基石。实习是每一个大学毕业生务必拥有的一段经历，它使我们在实践中了解社会，让我们学到了很多在课堂上根本就学不到的知识，也打开了视野，增长了见识，为我们以后更好地服务社会打下了坚实的基础。实习的这段时间，我懂了不少东西。大人们都说刚毕业的学生身上总存在着许多让公司老板头痛的“特点”，此刻我最后亲身体会到了。以前作为一名学生，主要的工作是学习;此刻即将踏上社会，显然，自己的身份就有所变化，自然重心也随之而改变，此刻我的主要任务应从学习逐步转移到工作上。

这\_\_个月，好比是一个过渡期——从学生过渡到上班族，是十分关键的阶段。回想自己在这期间的工作状况，不尽如意。对此我思考过，学习经验自然是一个因素，然而更重要的是心态的转变没有做到位。此刻发现了这个不足之处，就应还算是及时吧，因为我明白了何谓。在接下来的日子里，我会朝这个方向努力，我相信自己能够把那些不该再存在的“特点”抹掉。感谢老师们在这段时间里对我的指导和教诲，我从中受益非浅。不要怕困难，做了也许没机会，但没做肯定没机会。“以前真的想过放下了，但是最后我还是咬牙挺过来了。他们不也在拚搏工。我想我的工作还没什么起色，这么走了丢人是小，可我心有不甘却是真的，我不想就这么走了，虽然是个实习的大学生，但也要对得起自己的工作，在其位谋其政嘛!别就这么稀里糊涂地浪费了这次实习的机会。”透过那一次下定决心，我又回到工作间开始了自己的工作。我在实习的时间里懂得了怎样于同事相处与怎样样工作，这对我以后的工作中会有很大的帮忙，现也就谈谈我的见解：

1、与同事相处的第一步便是平等。不管你是职高一等的老手还是新近入行的新手，都应绝对摈弃不平等的关系，心存自大或心存自卑都是同事间相处的大忌。

2、和谐的同事关系对你的工作不无裨益，不妨将同事看作工作上的伴侣、生活中的朋友，千万别在办公室中板着一张脸，让人们觉得你自命清高，不屑于和大家共处处。

3、应对共同的工作，尤其是遇到晋升、加薪等问题时，同事间的关系就会变得尤为脆弱。此时，你就应抛开杂念，专心投入工作中，不耍手段、不玩技巧，但决不放下与同事公平竞争的机会。

在我的努力下，我取得了成绩，其实这些比给多少报酬还叫人高兴!不要怕困难，做了也许没机会，但没做肯定没机会，所以我还是坚持做了。我始终相信是这次的实习给了我很多感悟，虽然艰辛，但收获颇丰，甚至认为对他以后的道路都有很深远的影响，因为我在实习时学会了坚强和坚持。这次实习顺利结束了，但我明白：今后的工作还会遇到许多新的东西，这些东西会给我带来新的体验和新的体会，因此，我坚信：只要我用心去发掘，勇敢地去尝试，必须会有更大的收获和启发的，也只有这样才能为自己以后的工作和生活积累更多丰富的知识和宝贵的经验。在实习期间，虽然很辛苦，但是，在这艰苦的工作中，我却学到了不少东西，也受到了很大的启发：

1、打好基础十分重要;因为基础知识是工作的前提。

2、实际工作与书本知识是有必须距离的，需要在工作不断地学习。即使毕业后所从事的工作与所学的专业对应，仍会在工作中碰到许多专业知识中没有的新知识，所以要想胜任工作，务必边工作边学习，透过不断的学习获取更多新的知识。进一步提高自身综合素质，才能适应当今社会对人才的需求。

3、学到了友善。在日后的工作当中只要我友善待人，必须能让人有好印象，做起事情来自然事半功倍。

4、学到了拼搏。人生的道路有起有伏，犹如运动比赛，有开心，有失意，要经得起考验，需要不断的拼搏。在21世纪的这天，人们的工作和生活水平都在提高，不会拼搏的人自然会被社会淘汰。

5、学会了忍耐。我认为“忍耐”是学生步入社会的基本功。刚出来做事，谁都要受气，要是不忍耐，就十分容易与人发生口角，使自己不能愉快地工作，久而久之，就会构成紧张的人际关系，这样一来，就会给自己的工作造成被动、压力，严重的还会使自己根本无法开展工作。

毕业实习的结束，意味着大学生活也将结束。在此，十分感谢实习单位给予我实习的机会。透过实习，让我看清自己需要什么，同时也让我吸取了许多工作和社会经验，这将对我以后踏足社会，谋生立业有很好的借鉴和帮忙作用。今后，我会带着这些宝贵的经验，在人生的旅途中勇往直前，迎接时代的挑战。

生活的完美，社会的精彩，我要好好读这本书，并且要读透它，因为它记载了我的历史，因为它铸造了我的潜力，因为它提练了我的精华，因为它修正了我的态度，因为指引我走上正确的人生道路，树立了我正确的人生观，为我步入社会打下了良好的基础.

三、总的来说

我的实习生活还是很成功的，在这段时间里我明白了自己的工作潜力，明白自己需要在那些方面需要补充，明白自己以后的路该向那里走。这段不寻常的经历也告诉我潜力和学历是同等的重要。没有足够的知识是很难在这样一个知识经济时代立足的，而知识主要来源于校园;有了知识不能转化为自身的潜力也是没用的知识。我体验到了你如何待人，他人也会如是回报。总之，在实习的时间里，我们脱离了学校的庇护，开始接触社会、了解我们今后工作的性质。不但增长了专业知识，还学习到了不少为人处是的方法，很快我将踏上人生新的征程。在新的征程上，把“做好自己，才能创造更好的未来”作为我人生的座右铭，永不放下。

**物流实习工作报告篇十三**

初步认识社会，进一步了解货代以及物流运输组织与管理的相关知识，做到学以致用，把从学校学到的理论知识与实际工作中的实践贯穿起来，从社会实践中，逐步完善自我、发展自我，最终完全融入现实生活当中，做一名言出必行、知识与能力兼备、符合社会主义发展目标的合格大学生。

一、实习注意事项

1、勤学苦练，善于创新，善于思考。

2、纸上得来终须浅，绝知此事要躬行。

3、灵活处理人际关系(同事关系、上下级关系、客户关系)。

4、严格遵守公司的各项规章制度，切勿感情意气用事。

5、要注意安全，做工作要认真。

二、实习过程

(一)业务熟悉

第一天走进宽敞明亮的办公大楼，心情特别激动，期待着成为其中的一员。当走进办公室的一刹那，就遇见了当时的经理，他带着我们两个人认识了一下公司的业务人员，他们很热情地介绍了自己的职务和姓名，这使得我俩刚到非常温馨。简单聊了几句后就开始介绍我们的工作性质和工作任务安排，最后经理还做了简短的讲话我们的到来，并祝我们工作顺利。

接下来就是让我们熟悉业务，公司专门找了一位业务精英来给我们介绍，从他那里获悉业务的基本内容。我们今后主要做的是联系客户、接洽业务、签订合同、成交货物等几个方面。联系客户就是先与下级客户沟通，问清楚客户是什么产品，规格怎样，价格如何，数量多少，注意事项等;然后再寻找上级客户，说清楚下级客户的要求，若能够满足就签合同。或者进行相反的操作流程，由上到下，其结果一样。公司与上下级客户签完合同就到了运输与交货阶段，风险是无处不在，规避风险是关键，尽可能的完善合同进行规避风险，若仍发生了风险，那就要找到合理的、人性化的处理方式。事后通过同事，我认识了全国公路运输协议、货运的单证该如何填写、其中的注意事项又有哪些等等。

从以上的介绍当中，我深悉业务员工作的艰辛与繁琐，必须处理好每一个细节与环节，否则就会酿成大祸;更艰难的事还有不定期出差，因为我们做的是货运专线，两个地区的业务都要做好。这些更是一个刚出校门的大学生所不熟悉的，因此，要想在最短的时间内适应眼前的工作，就必须付出百倍的努力，做到不怕吃苦，不怕受累，坚持到底。

(二)业务操作

刚才在业务熟悉当中已经作了简单的介绍，那仅是从同事口中以下是通过实践，自己的体会所得。我公司主要从事乌鲁木齐到克拉玛依的专线货运代理，我们的工作性质就是业务员，前期的主要工作任务就是到\_\_的各大市场、物流园区做公司的宣传并联系客户，到最后就是洽谈业务、签定合同。

具体业务操作如下，以我们做的第一笔具体业务，也是我们第一天做出的业务为例，简单的介绍一下其过程。

1、建立业务关系

我们主要是通过到各大市场、物流园区做公司的宣传，与办事处或者个体营业者交换名片，然后将名片反馈回公司，再通过电话联系来确定业务合作关系。他们需要发货的时候，会提前给我们打电话，我们会按照货物的数量联系车。量少的货物会直接送到公司在各大时常附近设立的收货点，要是量大的时候公司会派车去接货。

2、报价与确认

我们会根据货物的价格、规格、含量、数量等具体情况给出具体的价格，因为刚开始对市场的价格了解不够，自己不能报出价格的时候，我们会让经理直接联系客户做出回答或者是客户和经理联系。当经过双方的友好协商对价格达成共识后，接下来又到了下一步签订合同。

3、签订运输合同

签订运输合同这一环节并不是很复杂，只是存在一方要与我公司签订运输合同，也就是货主;签合同要注意的事项有：合同条款要求严谨，责任风险要求划分清楚，违约及补救要求详细明确，纠纷解决办法要求得当得体，合同有效期限等等。商榷了有关运输、装卸、仓储等事宜，还规定在接收到我方的提货通知后要即使提货，否则后果自负。

4、付款与收货

等到货物从货主那里换装完毕后发往目的地后，大约需要一到两天的时间。货物到站后，返回到货通知，同时在目的地提供发货通知，以便双方及时提货。若出现短量现象，应该按照合同条款作出处理。当对方提货是我们会收取运费，当然收取的运费会比给司机的运费要多的多，公司就是从货物运费与司机运费的差价中获取利润。

(三)出差洽谈业务

提到出差，对于很多不经常或没有出过远门的人来说，出差是一种很美好的事情，但是对于一个四处跑业务的业务员来说，出差是一种悲哀。虽说花公司的钱去公费旅游，但是身体是自己的，出差也不是旅游。不管出差有多么残酷，对于一个还没有正式参加工作的大学生来说，算算是一件新鲜事，也算是一种考验。刚进公司不久，我就和我的搭档要去\_\_出差了，临行前领导千叮咛万嘱咐了一番，做好会谈纪要，要与每个客户交换名片。此次出差收获很多，与客户谈判技巧，以及各方面的商务礼仪等等，让我感到自己知识的浅薄和对社会的不熟悉。与客户的商务谈判。首先要建立在业务熟练的基础上，三句话不能离开老本行，什么市场行情、产品信息掌握的都应该非常熟练，不能让对方的问题困住自己，即便真的不知也要礼貌的回复，即显出业务员的修养和素质，也反映出业务员的敬业精神。各方面的礼仪包括很广，例如乘车座次礼仪，商务着装礼仪，送顾客礼物的讲究等等，都有待日后慢慢领悟，要时刻用心去体会，用眼去观察，用耳去聆听，用神去领悟。

(四)人际关系的处理

人际关系的处理是从人出生到死亡都所不能逃避的事情，在我们呱呱坠的那一刹那就要去体会母爱和父爱，等到我们上了学又要去接触老师和同学，等到大学毕业参加工作又要去处理同事关系、上下级关系、客户关系，等到结婚生孩子后，你的身份和责任又发生了变迁，又要面对妻子儿女，其实在此过程中，你也是个处理着邻居关系、亲戚关系、朋友关系等等。总之，关系无处不在，只要你在社会上生存，你就无法逃避，只能慢慢去适应它，处理好了这将是一笔财富，你的前程将是一片光明，否则，你将会被世人所遗弃。

此处我将简单介绍一下同事关系、上下级关系、客户关系。

1、同事关系

能否建立良好的同事关系，是考验员工人品的试金石。

虽然，我们不能说一个具有良好人品的人就一定拥有良好的人缘，但我们可以肯定的是，一个道德品质低下，人品低劣的人绝对不会拥有好人缘。俗话说：物以类聚、人以群分。一个正常的人，谁愿意与人品低下的人为伍呢?所以，人品好坏是决定人缘好坏的决定因素，当然，还必须掌握一些交际艺术。

首先，必须确立一个观念：和为贵。和同事相处是一件容易的事。和谐的同事关系让你和你周围同事的工作和生活都变得更简单，更有效率。要想拥有和谐的同事关系，还必须记住一句话：“君子之交淡如水”。因为公司是一个充满了太明显的竞争和利益冲突的场合，影响和干扰人与人之间的亲疏远近关系的因素实在是太多了。好朋友之间太容易出现矛盾和裂痕，而这种矛盾和裂痕基本上是不可能避免的，就算人的主观上有再好的希冀也难以避免。

其次，必须学会尊重同事。在人际交往中，自己待人的态度往往决定了别人对自己的态度，因此，你若想获取他人的好感和尊重，必须首先尊重他人。要做到尊重同事，就必须自觉保守同事的秘密。总之，一句话，就是不能让嘴巴给自己惹祸。古人说“祸从口出”，在公司，这种人际关系圈子里面，这句话应该被每一个人写在自己的办公桌上，时刻警醒自己!

再次，要尽量避免与同事产生矛盾。瓜葛和冲突有些是表面的，有些是背地里的，有些是公开的，有些是隐蔽的，种种的不愉快交织在一起，便会引发各种矛盾。同事之间有了矛盾，仍然可以来往。同事之间有了矛盾并不可怕，只要我们能够面对现实，积极采取措施去化解矛盾，同事之间仍会和好如初，甚至比以前的关系更好。

最后，要学会与各种类型的同事打交道。每一个人，都有自己独特的生活方式与性格。在公司里，总有些人是不易打交道的，比如傲慢的人、死板的人、自尊心过强的人等等。所以，你必须因人而宜，采取不同的交际策略。

我最直接的同事也就是我的同学，我们的实习期间一直配合的很默契，没有一次争论和不满，工作上大家协调，没有去想谁做的多谁做的少，我们只是在尽心尽力的完成共同的工作，达到共同的目标。在这间公司里，我发觉我的同事们都很好，这里的人际关系也很简单，大家之间没有那种猜疑和利益之争，让人感觉就好像在一个大家庭里共同生活，为一个共同的目标而共同努力。

2、上下级关系

任何组织在诞生的同时都会产生一种关系，这就是上级与下级的关系。一般情况下，人们在与自己同等级、同层次的人讲话时，表现比较正常，行为举止都会比较自然、大方。但是，在与比自己地位高的人交往时，就可能感到紧张;表现比较拘谨;相反，在与社会地位低于自己的人讲话时，就会表现得比较自如、自信，甚至过于随意。

上下级之间的关系应该是领导与服从，管理与执行的关系。领导是个体引导群体活动达成共同目标的一种行为。领导的内涵是通过深远持久的个人影响力，激发员工的主观创造意愿，给员工的不是单纯的压力而是制造的原动力，让员工在领导刻意营造的工作氛围中，主动工作、自愿努力。“无规矩，无以成方圆”。管理就是制定规则和制度，监督并促使规则和制度有秩序地运行。管理概念中控制的成分比较大，强制执行的色彩比较浓，领导制定规则，教导或强制员工按照规则行事，并形成习惯性机制的目的是使工作有效率地、良性循环地展开，保证组织的高效运转和绩效的达成。企业要保证经营的连续性，就应该全面处理好上下级关系。

上下级之间应明确各自的职责。作为管理者应该懂得：下级的绩效就是上级的绩效，上级的核心工作就是协助下级成功，如此上下级就有了共同的目标和利益，再加上职责分明，工作起来就能够有条不紊。同时，上级和下级因为各自所处的位置不同，思考问题的角度也会有差异，如果长期缺乏交流、沟通，常常会产生一些矛盾和隔阂，久而久之，自然会产生关系紧张等问题。因此，上下级之间有必要经常相互沟通，从而建立彼此间的信任。

建立良好的上下级关系，要有正确恰当的心理定位。作为上级，要有“师者”之心，负责“传道授业”，要让下属明确企业的核心价值观，将企业文化渗透到思想并转化为行动，做下级行为的标杆和楷模。有了模范，就有了规范，企业文化就不再是空洞的理念，落地生根成为员工的行为准则，进而全面展示出企业的精神风貌。一个合格的领导还必须是一个兼职心理医生，当员工的思想情绪偏离目标轨道或进入盲区时，能够走进员工的内心世界，关注并感受员工的喜怒哀乐，通过有效沟通，对症下药来赢得员工的忠诚和信赖。

作为下级，也必须认清角色给予自己恰当的心理定位。员工应该把自己当成“士兵”，以服从为天职，具有“忠诚、勇敢、努力完成”等优良品质。在企业中，员工的使命当然就是高效执行，执行力是对下属能力的最基本要求，执行力的缺失也是领导最不能容忍的行径之一。“忠诚”就是忠诚于企业忠诚于使命，个人利益服从整体利益。“勇敢”是在工作中不把难题推给领导，敢于挑重担甚至独当一面。“努力完成”就是把执行贯彻到底，把事情做得有始有终。

良好的上下级关系能够打造融洽和谐的团队，实现企业与员工的共赢。

3、客户关系

刚开始做业务时，我就确立一个理念，做业务就是做人，就是在锻炼自己的语言沟通能力。我喜欢我的物流管理专业，但是前期的业务工作，是我踏入社会的地一步。

自我介绍之后，接下来要做的事情并不是销售，在这个时候销售是不可能成功的，因为客户还没有对你产生最起码的兴趣，或者对你的信任还不够，所以这个时候首先要进一步发展你与客户之间的关系，使客户对你的信任有所增加，这样才有可能进入到销售环节。

例如通过观察迅速找到一些你与客户共同的经历(同学、同乡，或者共同去过某一个地方)，找到一个话题，拉近与客户的关系。如果实在没有找到这样的事情，就要试着寻找一切可能与客户产生友谊的联系。

例如浏览客户墙上的画或者观察桌上的照片，其目的就是要找到一个共同的经历，拉近你和客户之间的关系。只有与客户之间有了一定的信任以后，才有可能转入到业务介绍的对话。如果客户还没有对你产生兴趣，千万不要急着谈论业务，一定要找出某种轻松愉快的话题，建立融洽的氛围，然后才可以进入到业务谈判。

事实上，经过这次的实践，证明这个理念是正确可行的，我认为，不管是什么客户，我都会无坚不摧，每战必胜，尽管这句话非常张狂，但事实如此，仔细分析，我认为以情动人的销售技巧应该包括以下诸如方面，好的客户关系究竟是怎么形成的?(1)具备最起码的业务技巧，这一点不需要我多说;(2)积极、乐观的人生态度，一个好的业务人员应该极其自信，用热情感染客户;(3)对于一个女孩来说，良好的素质和微笑可以让自己获得很多意外地帮助;(4)真诚、善良的心灵，很多人做业务久了，一看就很精明，很势利，其实很多客户不愿意与这样的业务人员打交道，太累。一个善良的人，他的眼睛中流露出的光芒是柔和的，光明的，能够照亮人的心灵，几乎所有客户都喜欢这样的业务人员，甚至内心不设防;(5)不要提防客户，把他们看成自己的朋友、同学、师长和亲人，人心是肉长的，如果我把一个年龄大一些的客户看成了父亲，年龄相差不大的客户当成兄弟姐妹，真的从情感上对他很好，他怎么会不接纳、帮助我?(6)以客户为中心，切实考虑他的工作的压力，生活的重负和心灵的疲惫，力所能及地从经济、情感上为他着想。

三、实习总结

通过近六个周的实习，我深刻的感受到自己各方面的不足，从学校里学到的知识的确不少，但是来公司后发现用处不大，一切都得从头开始。即便这样，我工作的非常开心，整日弥漫在工作的气氛当中，使我的神经放松，我知道工作的过程中会遇到很多困难，但我相信前途是光明的，机会总会给那些准备充分的人。

实习期间我收获颇丰，商务礼仪的实践运用，例如待人接物的方式、商务人士的着装等;合同条款的商议与确定，例如责任风险的划分、纠纷问题的解决、付款时间与方式、合同的有效期等;让我懂得了人与人之间是平等的，是应该相互尊重的;以上在公司的学习到的知识是无法从学校获得的，因此我很珍惜来之不易的工作，不管将来如何，我都会以此为荣、以此为戒，教育自己，做工作要诚实守信、敢作敢当。

此外，在经理和司机师傅的介绍下或者通过自己的观察学习，我们还认识了很多不同的车型，如：113、122、123桥的车，各种(长度不同的)厢式货车，一拖二的半挂车，一拖三的半挂车，前四后八、前二后一等平板和半护栏车，半挂解放(双桥)等等。

这次实习，让我对货运市场有了清楚的了解，懂得也很多货代方面的知识，也看到了货代市场的极大发展前途，也让我看到了货代市场竞争的残酷，在市场有序化中逐渐的被淘汰掉，情况比较好的还可以获得有限的生存空间。在货代行业的发展速度较快的同时，由于政府的法规建设滞后，市场运行机制发育不健全等等，市场竞争日趋激烈，货代企业面临着来自多方的挑战而陷于被动，主要表现在下列几方面：

(1)承运人的挑战

不少货代公司或者规模比较小的托运部采取短期利益行为，直接把优惠、甚至超优惠的运价放给货主以及一些大的办事处，运价低于货代企业的协议价，严重影响了货代企业经济利益，削弱了货代企业对办事处的竞争能力。

(2)货主的挑战

一、实习报告人：\_\_

二、实习地点：\_\_物流公司

三、工作内容：

1、为司机开具车辆出行记录

2、做车辆运输方面的报表

3、核对司机外部业务的运输数据做erp

四、对工作的认识和态度：

车辆运行质量统计这个岗位不仅要和司机直接接触，帮他们开具车辆出行记录，还要依据从司机手里回收的配送卡对运输车辆进行72小时跟踪，并由对各个时间点对车辆运行质量进行指标分析，并依据分析对有问题的车辆进行处罚。因此，我觉得在这样的岗位必须具备亲和、认真、严谨的工作态度。

五、实习进程：

\_\_月\_\_号下午在x主任的带领下来到综合部报账室运行质量统计的办公桌，并把我介绍给了我的“师傅”\_\_，在后来的日子里我们又多了一名战友姐姐\_\_。

刚来的时候\_\_师傅很忙，每天有很多的报表要做，所以先教我如何开具出行记录，她也手把手的教我学做各种报表，也慢慢发现原来自己打大学里做的那些表真的是小儿科。

1、出行记录

刚开始的时候司机来我们这边对账，很多种类分不太清楚，不知道应该去哪个报表找。经过\_\_师傅的系统说明，我开始明白：司机查询的时候主要从三个报表：河南主营业务报表、异地运输报表(内固)、异地运输报表(外部)。从我们这边出发的车辆是我们的主营业务，有高温、低温、冻品、速冻、辅料、原料、生鲜等等，主营业务报表每天由业务部的肉类质量统计每天发给我们;异地运输日报表(内固)由投资的管理部每天发给我们，主要记录异地运输内部货物(高低温、速冻、冻品、辅料、原料等)的车辆情况;异地运输日报表(外部)由投资业务部朱文静发给我们，主要记录我们公司的车辆承接的外部业务的运行情况，外部业务中又分为固定业务(kfc、百胜、麦德龙)和非固定业务(业务员在外联系的业务)。

2、做运行质量报表

我们所需要做的报表有：生鲜配送考核表、检查表、卡计表、72小时跟踪表、综合部质量情况分析表，这些报表都是在主营的基础上来做的。考核表主要是对车辆运行出现的各种原因进行的分析和核对，对出现的问题寻找相关的负责人并对其进行相应的处罚，并将以上的问题进行汇总每日进行汇总;检查表主要是针对主营业务中配送卡的回收情况和每个月的指标和每日车辆到位准点率和到货准点两次的汇总，检查表和考核表每日需进行压缩发给投资和河南物流相应的同事;卡计表主要是从主营中找出当日的车辆配送情况并利用回收的配送卡对车辆进行前期的基本分析;72小时跟踪表则是从卡计表当中将当天回收的配送卡进行时间输入，是做考核表和检查表的的基本条件;最后的运行指令指标分析表是从当日的检查表和考核表中找出当日的配送卡回收、车辆晚点率、车辆到位、车辆到货准点率及其月累计率，填写当日的综合运行质量率并对其产生的原因进行分别分析，做完后将其发送给主管。

3、对外部业务进行核对和做erp

利用用投资业务部发的报表对来报账的司机进行开单并核对所拉外部业务进行吨位和运费的核对，并为其做相应的erp。

以上三项就是我在这段时间所学习的，在这期间，因为业务不熟练也出现了很多的问题：司机来报账，报表没有及时出来，我们这边查不到而导致司机不耐烦;做报表时对对出现问题的配送卡不敢随便下手或者会出现遗漏。不过有进步的是错误越来越少也越来越敢做。

对于进入职场的第一份工作，虽然是实习却不敢有半点马虎，在这里的这段时间内由公司安排在大厦的培训，观看的集团内部关于食品安全的演讲比赛和前天的”食品安全教育日”活动使我更加深入的了解双汇文化，我相信“天道酬勤”，更相信事在人为!

**物流实习工作报告篇十四**

专业：\_\_

姓名：\_\_

学号：\_\_

日期：\_\_

一、对物流业的主题认识实习

对于物流行业的认识，由于实习条件及经费的限制，主要是以查找相关资料，调查了解为主来完成的。

(一)物流涉及的主要行业

通过查找资料，我们了解到物流业主要包括运输业、仓储业、包装业、装卸搬运业、流通加工业、邮政业、物流信息业七个行业。就目前的情况来看，在物流业的旗下，定义中的七项功能性活动中，运输、仓储和装卸搬运是既在德产业部门;配送和信息服务有望在不远的将来取得自己独立的产业地位。至于包装和流通加工业要成为独立的产业形态恐怕还要假以时日。但物流业绝对不是这些行业和功能活动的简单组合。显然，物流业的范畴会随着市场需求的发展而不断扩展。

(二)社会物流和企业物流的关系

社会物流与企业物流的区别主要在于社会物流属于宏观范畴，包括设备制造、运输、仓储、装饰包装、配送、信息服务等，公共物流和第三方物流贯穿其中;企业物流属于微观物流的范畴，包括生产物流、供应物流、销售物流、回收物流和废弃物流等。

通过这一主题的认识，让我们大概知道今后有可能从事的行业，知道以后有从事的岗位，让我们在未来的专业学习和自我才能修养中有目的有意识地建立合理的知识结构，加强自身所需要的能力的锻炼。

二、对物流企业主题的认识

物流企业是社会流通环节中最为重要的业态形式，物流企业的物流搭建了社会的生产环节和终端消费环节之间的桥梁。本主题的认识实习以企业物流知识调查为基础，结合了对湘佳吉快运的物流中心实地参观学习来完成的。

(一)物流企业概述

物流企业是指事物流活动的经济组织，至少从事运输或仓储的一种经营业务，并能按照客户物流需求对运输、装卸、包装、流通加工、配送等基本功能进行组织和管理，具有与自身业务相适应的信息管理系统，实行独立核算、独立承担民事经济责任的经济组织。

(二)佳吉快运有限公司的简介

上海佳吉快运有限公司最早创立于1993年，企业注册资金1亿元人民币，作为全国著名的网络型公路运输企业，截止20\_\_年，佳吉快运拥有自备车辆3000余部，在全国(除西藏外)设立运输经营网点1000余个，覆盖了中国经济比较发达的所有重要城市，成为拥有员工9000余人，营业额在10亿元以上的国内大型运输企业集团。通过佳吉人的不懈努力，公司获得了一系列的荣誉，成为国内公路零担运输企业中最具影响力的品牌之一。

(三)对佳吉快运的认识及企业参观过程

通过参观对佳吉快运有了一定的了解，认识到了公司的主要业务及简单的运营方式，特别是当走进车间时对佳吉的运输配送体系更是震撼，以前总是在书本中认识企业，可当真正走进企业的时候发现中间有着很大的差别认识到了一个这么大的运输公司离不开现代化的支持。离不开公司人员的兢兢业业，默默奉献。佳吉细致的业务划分是公司良好有序运转不可或缺的一部分。通过细致的划分，不同地方的快件放到不同的位臵，使整个存储车间显得井井有条。随后工作人员带我们到公司的大厅为我们讲解公司的整个运转流程，及应该注意的问题，讲解人员细致的为我们讲解公司的每一个细节，同学们听得也都很认真，仔细得做着笔记生怕漏下一些重要的内容。

三、实习中看到的一些问题及想法

整个实习过程我认真地观察了佳吉公司的每一个我们参观到的环节，期间我也发现也佳吉存在的一些问题。一是公司人员在分拣及运输过程中存在一些野蛮操作行为，在实习期间我遇到了叉车运输快件的过程，在搬运过程中司机以很快的速度进行行驶与装卸，如果物品是一些易碎物品我想也许此做法会对客户的运输物品造成一些破坏吧，另外走进公司缺乏一种生机感，总感觉公司人员没有一种蓬勃向上的进取心，有一种得过且过的心态。我希望本公司能加强一下公司的文化建设，一个公司的良好文化，是公司良好运作的不可或缺的因素，通过加强文化建设使员工把公司当成自己的家我想对公司未来的发展有着很大的帮助。

**物流实习工作报告篇十五**

在本学期的期末，考试结束之后，学校组织了实习活动。通过对一些知名、且具有代表性的企业的现场的参观，还有企业的代表对同学们的问题进行回答，使我们可以把课本上的内容与现实的生产流程两者相结合，对学习以及知识的.理解与运用都有莫大的帮助。

(一)惠达陶瓷有限公司

基本概况：唐山惠达陶瓷(集团)股份有限公司始建于1982年。惠达集团拥有总资产11亿元，职工8800人，14条天然气隧道窑生产线，年产“惠达”牌卫生陶瓷750万件，产品已形成系列中高档200多个品种，并逐步形成了卫生陶瓷、墙地砖、塑料配件、压克力浴缸、五金配件等多元化、系列化、多品种、全配套生产经营的全国大型陶瓷企业集团。

过程及感悟：到惠达公司需要倒车好几次，距离很远，当时还未参观之前就有一个很大的收获：因为工厂的占地面积较大的缘故，为节省购买土地所付出的资金，所以厂址都会布局在远离市区，地价相对较低的地方，这和课本上讲的厂商的长期规划、成本的考虑很切合。到了惠达之后参观了两个地方一个是惠达的展馆，里面有惠达的一些具有代表性的产品，以及惠达的企业文化，企业精神的介绍：公司先后被评为全国首批520家“重合同、守信用”企业、全国质量效益型先进企业、全国质量管理先进企业、河北省质量效益型先进企业，河北省质量管理奖、河北省先进集体等荣誉称号。被原国家经贸委和建设部确认为全国首批节水型便器定点生产管理企业。被国家科委、建设部等六大部委命名为“国家小康住宅建设推荐产品”，“惠达”牌卫生洁具被中国建筑卫生陶瓷协会评选为节水型洁具知名品牌。通过参观惠达展馆，知道了企业要想做大做强，除了要有自己的主打、主攻方面，还要有许多延伸发展。展馆中所有卫浴中陶瓷类的产品惠达几乎都涉及到了，除此之外，真正优秀的企业是懂得回报社会的企业，企业的资金来自社会，应该为社会做出一些贡献，惠达企业有以企业名来命名的宾馆、幼儿园、敬老院等。这些场所的建设一方面方便了人民生活，另一方面，在创造出公共公共效益的同时，为企业树立了一个非常好的形象，以此形成企业和社会的的一种和谐。沟通中了解到惠达的物流支出占总支出要占到一半多，可见物流的重要作用。并且了解到惠达的物流活动一部分是自己完成，也会通过物流外包的形式从事一些物流活动。废弃物物流方面，惠达材料都是可回收的，可重复利用，对企业来说可以减少很多花费。

本文档由028GTXX.CN范文网提供，海量范文请访问 https://www.028gtxx.cn