# 最新社会实践调查报告(优秀8篇)

来源：网络 作者：心上人间 更新时间：2024-04-25

*在现在社会，报告的用途越来越大，要注意报告在写作时具有一定的格式。报告的作用是帮助读者了解特定问题或情况，并提供解决方案或建议。下面是小编为大家带来的报告优秀范文，希望大家可以喜欢。社会实践调查报告篇一这是迈入大学校门后的第一个暑假，为了使...*

在现在社会，报告的用途越来越大，要注意报告在写作时具有一定的格式。报告的作用是帮助读者了解特定问题或情况，并提供解决方案或建议。下面是小编为大家带来的报告优秀范文，希望大家可以喜欢。

**社会实践调查报告篇一**

这是迈入大学校门后的第一个暑假，为了使这个漫长的暑假过得充实，为了对长久以来来所学的知识、所培养的能力作一个除期末考试以外的另一个侧面的检验，在这个暑期中和朋友进行创业创办了新希望教育，同时我还兼任英语教师进行了一次教学实践活动。

我们先打印海报宣传单，做好宣传工作。在xx市老年活动中心租下一间会议室安好桌椅。从7月6号到7月13号是属于宣传阶段，我们在xx市第一高级中学和xx市实验高中进行进入教室进行宣传短暂介绍并发宣传单，同时在xx市的三个分区朱兰，寺坡，垭口分别摆上新希望咨询摊位和旗帜。

xxxx市高一高二高三学生

对该阶段学生所学所学知识作全面复习、巩固、提高，使其对即将所学的知识作初步了解;主要补习数学，英语，物理，化学。教课知识主要针对于高一课本知识，对高一知识的详解，对于高二学生而言刚好是巩固高一基础，而高三学生的第一轮复习正好是从高一开始。

第一阶段：整个创业策划过程，从假期补习班的名字到具体上课时间，同时宣传单的印制，真正的补习班是要通过教育局认证需要办理很多相关证件，作为路边咨询摊位的城管的管理都要处理，在初期遇到很多问题，尤其是在xx市还有一些其他已经创办时间比较长的补习班比如伊川教育卓越教育相比较而言就需要更多的宣传力度和说服力才能够有生源。

第二阶段：招生，以及招聘数学物理化学教师，首先是找就近的xx市实验高中和xx市第一高中老师，后来又经介绍前往舞阳是第一高中，同时也因为每节课价格而多经周折。

第三阶段：制作交流见面会的横幅，同各位家长联系同时邀请外国朋友在7月14号召开了师生交流见面会，为了家长见面会到达圆满成功邀请各位老师进行试听试讲。

第四阶段：正式上课阶段是7月15号到8月10号，要考虑到的因素有很多，学生学习程度水平的不同要随时更改自己的备课内容，同时在上课阶段和学生之间的关系也很重要，比如在上课的时候有一天突然出现下雨状况，我们的工作人员及时出去买伞帮助路远的同学回家和同学保持了很好了关系;每周通过给学生家长发短信及时汇报学生的学习情况。

第五阶段：长时间授课当然要考虑到学生的安全问题要签署一定的安全责任书，同时要有一定的休息时间从而另外新安排六天课程休息一天，为了彰显突出新希望教育在不同于传统教育的特别之处，举办一定的活动，比如水果大赛培养锻炼了学生的团结合作能力，比如xx市风景名胜地多，带领学生一起游历二郎山探讨悠久历史。

实践结果：新高一同学及时预习新课本，而高二高三的学生又得到了复习巩固。同时英语课程授课的特殊安排，在课本知识之外，口语课程以及和外教沟通交流都是得学生的英语水平得到了有效提高，而且师生关系良好，并建立qq群用以学习交流，以及学习资料的共享。

我为这次实践的顺利进行，我投入了大量的精力准备。虽然说对于他们所学知识不在话下，而且自己也有作为中嘉教育疯狂英语集训营助教老师的经验，但我还是找来了教材和教参等专心备课，力求做到在知识上准确无误;除了在“教什么”上下功夫，我在“怎样教”也丝毫不敢马虎，我翻阅了《教育心理学》以便于更好的与学生沟通交流。

面对不同阶段的,从未接触过的学生，我们在教学中不能从自身主观出发“想当然之”。对学生在学习中所遇到的障碍要“耐心”的讲解，一遍不行就两遍，两遍不行三遍，同时也应该反省自己的教学方式是否对路，切忌“简单粗暴”。而且从事教学工作需要与人“交心”：在教学中不能够“闭门造车”、“一叶障目，不视泰山”，要多与外界交流，掌握更多的信息，丰富自己的教育背景。我注意了与家长的交流，一方面更深入了解学生的情况，有利于我“有的放矢”;另一方面我及时将教学进展及时反馈给家长，有利于家长的配合与支持。同时，我还向多位我以前的老师请教，他们的经验都给了我莫大的帮助。

在这次实践中,让我很有感触的一点就人际交往方面, 大家都知道社会上人际交往非常复杂,但是具体多么复杂,我想也很难说清楚,只有经历了才能了解.才能有深刻的感受,大家为了工作走到一起, 每一个人都有自己的思想和个性，要跟他(她)们处理好关系得需要许多技巧,就看你怎么把握了.我想说的一点就是,在交际中,既然我们不能改变一些东西,那我们就学着适应它.如果还不行，那就改变一下适应它的方法。让我在这次社会实践中掌握了很多东西，最重要的就是使我在待人接物、如何处理好人际关系这方面有了很大的进步。同时在这次实践中使我深深体会到我们必须在工作中勤于动手慢慢琢磨，不断学习不断积累。遇到不懂的地方，自己先想方设法解决，实在不行可以虚心请教他人，而没有自学能力的人迟早要被企业和社会所淘汰。我们几个大一新生也就是所谓的初出茅庐，涉世尚少，总是要和一些相关行政人员交流沟通处理新办理的补习机构难免会有做的不周到的地方出现了一定的错误，也因为请了家长的出面才使得一些问题的解决，我们以后即将踏入社会的要经历的更多，就要懂得更多为人处世的道理。

在公司里边,有很多的管理员,他们就如我们学校里边的领导和班级里面的班干部.要想成为一名好的管理,就必须要有好的管理方法,就要以艺术性的管理方法去管理好你的员工,你的下属,你班级里的同学们!要想让他们服从你的管理.那么你对每个员工或每个同学,要用到不同的管理方法,意思就是说:在管理时,要因人而异!我们几个作为最初的创业者也因此是管理者，我们有很多方面都因为经验问题而不够完善，比如因为课程安排以及我们的财务问题的解决都需要有效合理的管理者管理决策来处理实施。

俗话说:\"在家千日好,出门半\"招\"难!\"意思就是说:在家里的时候,有自已的父母照顾,关心,呵护!那肯定就是日子过得无忧无虑了,但是,只要你去到外面工作的时候,不管你遇到什么困难,挫折都是靠自已一个人去解决,在这一个多月里,让我学会了自强自立!凡事都要靠自已!现在,就算父母不在我的身边,我都能够自已独立!

实践是认识的来源说明了亲身实践的必要性和重要性，但是并不排斥学习间接经验的必要性。实践的发展不断促进人类认识能力的发展。实践的不断发展，不断提出新的问题，促使人们去解决这些问题。而随着这些问题的不断解决，与此同步人的认识能力也就不断地改善和提高!马克思主义哲学强调实践对认识的决定作用，认识对实践具有巨大的反作用。认识对实践的反作用主要表现在认识和理论对实践具有指导作用。认识在实践的基础上产生，但是认识一经产生就具有相对独立性，可以对实践进行指导。实践，就是把我们在学校所学的理论知识，运用到客观实际中去，使自己所学的理论知识有用武之地。只学不实践，那么所学的就等零。理论应该与实践相结合。另一方面，实践可为以后找工作打基础。通过这段时间的实习，学到一些在学校里学不到的东西。因为环境的不同，接触的人与事不同，从中所学的东西自然就不一样了。要学会从实践中学习，从学习中实践。我们不只要学好学校里所学到的知识，还要不断从生活中，实践中学其他知识，不断地从各方面武装自已，才能在竞争中突出自已，表现自已。

选择了英语为专业的我，在这次实践中自然比较关注这一环。虽然在实践中只是负责比较简单的授课部分，但能把自己在学校学到的知识真正运用出来也使我颇感兴奋!在学校上课时都是老师在教授，学生听讲，理论部分占主体，而我自己对专业知识平时在学校，所谓“逆水行舟，不进则退”，更需要自己的不断加强，提高自己的专业水平。

我通过这次为时一个多月的实践，参加社会实践，我明白中学生社会实践是引导我们学生走出校门，走向社会，接触社会，了解社会，投身社会的良好形式;是培养锻炼才干的好渠道;是提升思想，修身养性，树立服务社会的思想的有效途径。通过参加社会实践活动，有助于我们在校中学生更新观念，吸收新的思想与知识。近一个多月的社会实践，一晃而过，却让我从中领悟到了很多的东西，而这些东西将让我终生受用。社会实践加深了我与社会各阶层人的感情，拉近了我与社会的距离，也让自己在社会实践中开拓了视野，增长了才干，进一步明确了我们青年学生的成材之路与肩负的历史使命。社会才是学习和受教育的大课堂，在那片广阔的天地里，我们的人生价值得到了体现，为将来更加激烈的竞争打下了更为坚实的基础。从另一个侧面检验了自己的学习情况，培养了自己发现问题、分析问题、解决问题的能力;同时也发现一些了自己的不足，使我在以后的学习中不断的弥补和提高。可以说，这次实践让我是“受益匪浅”。

**社会实践调查报告篇二**

调查结果表明，绝大多数学生考研具有明确的目的性：获得高学位，便于就业（共6162人，占总数的56．28％）和提高自身素质（共3360人，占总数的30．69％）；其他的学生表示考研是为搞学术研究或因为从重心理、顺大流（分别占总数的8。08%及2。23%）。

面对“考研热”，学子们有以下感言：

甲：考研人数的剧增，从现实来看“获高学位，找好工作”所占的因素我认为多得多，但我不否认还有别的因素。

就我而言，我可以说从小到大还没认真想过我究竟是为何而读的书，或确切的说我不能说清。从外表看来好象不外乎为了今后的立足。可从自身感觉来说好象又不是，我隐约感觉到我是以提高自身素质为前提的。因为自小到大我的学习动力就来自那无形的感觉，我学的东西除了那学校要求的外，课外的学习都是自己所感兴趣。

**社会实践调查报告篇三**

改革开放以来我国的经济得到了快速发展，但也给人民的生活与健康带来了许多问题。单从环境角度来看，我国人民为不断恶化的环境付出的代价是非常巨大的。有资料表明，水污染和空气污染对中国经济造成的健康和非健康损失的总和每年就有1000亿美元，相当于我国经济的5.8%，而越来越多的人也因为水质受到污染染上各种各样的疾病。天台县的水质同样与人们的健康息息相关，近年来因为水体受到污染，患环境疾病的人数逐年增加，包括支气管炎、癌症、糖尿病等。我们经过数据整合统计得出了一些合理性建议，治理水质污染需要靠群众与政府共同的努力。

始丰溪和处在始丰溪下游且靠近天台县南工业区的蟹渚村的井水。

问卷调查、走访居民

始丰溪是流经天台县的唯一一条大河，随着经济的发展越来越多的工厂在始丰溪的沿岸建立起来，生活污水、工业废水的排放使昔日清澈的溪水变得浑浊并且散发着难闻的气味，藻类在水中肆意的生长着。当地流传着这样的话“60年代淘米洗菜，70年代洗衣灌

溉

，80年代水质变坏，90年代鱼虾绝代”。为了了解群众对始丰溪水质污染的看法，我们进行了问卷调查，通过对收回的180份有效问卷进行统计显示：90%的人认为现在始丰溪受到了严重的污染，56.7%的人认为工农业废水是始丰溪水质污染的源头。甚至有23.3%的居民想过因为始丰溪的水质污染而搬离。因为天台处于始丰溪的上游，且始丰溪流经多个县，因此天台县对其环境的治理和管理对始丰溪的水质有着决定性作用。从福溪街道城建工作人员的口中我们得知，南工业园区建在蟹渚村也就是天台县的边缘(始丰溪流经天台县河段的下游)对整个天台来说污染已经相应地减少，但是从长远角度看，这样的管理态度放松了对该地方环保措施的监管与处理，可能出现不考虑环境而一味追求经济的发展的现象。

水质污染问题出现的原因及建议：

原因：环境属于公共物品，外部性强，无法内部化，因此人们考虑问题时不会较多的从环境来考虑。环境问题的”肇事者”往往不唯一，这也给政府管理环境带来了一定的困难。

建议：1.应向居民和企业加大环保宣传力度，同时依情况加大违规处罚力度。2.通过民主制度的建设，政府要发挥群众的监督作用，并增强法律的完善程度和执行力。3.对于举报不良环境问题的居民依情况给与适当的奖励。4.完善农村的环境卫生设施，强化居民的环保意识。

地理位置在天台县的边缘且处在始丰溪下游的蟹渚村深受水污染的迫害。全村未安装自来水，以井水为生。近年来村子里的耕地被政府征收用于南工业园区的厂房建设。工厂废水的排放使井水受到了一定的污染，住在工厂旁边的居民更因为难闻的气味而不敢把窗户打开。如今在蟹渚村的上游兴办了一个煤场，井水开始变得浑浊，许多村民都不敢再继续饮用井水。在村子几里外的一处泉水成了村民的饮水源，但是由于较少的泉水量与高取水成本，饮水成了该村村民的一大难题。据了(!)解，村民也到法院告过煤场的状，但最终以失败而告终，许多村民反映有隐情存在，群众为此意见很大，对煤场很是不满。

建议：对于蟹渚村，当地政府应尽快建立自来水供水体系，从根本上解决村民的饮水问题。当地政府因除了要加大环境对南工业区的环境治理外，应该介入对煤厂的调查，给群众一个合理的说法。

位于蟹渚村上游的煤场到现在还能一直存在也是一个问题。从我们上次对环保局书记的采访中我们了解到一个工厂批准生产前要经过环评与验收，环评与验收相隔的\'最长时间不能超过3个月。但是蟹渚村旁的那个煤厂从环评到现在已经有一年多了而还未验收，具体的情况环保局的人也没说清楚，只是说他们将对煤厂进行验收，验收不通过的话将责令其停办。但从这件事情中我们可以看出一些问题，煤厂试生产期的延长足以说明这一点。

建议：环保部门要做好对煤场的验收，不应该继续往下拖。对于煤厂试生产期不明原因的提高政府应介入调查并制定相应的法律杜绝这类现象的发生，对违法行为要给与打击。

煤厂对蟹渚村造成的饮水问题还有一个原因就是因为村子里未安装自来水。从一位老村干部那我们了解到现在蟹渚村的干部分成两派，由于双方意见不统一而造成自来水体系迟迟未建立。党员未发展的问题使得书记那边处于垄断地位，有些干部不把群众的利益放在首位，这些都造成了蟹渚村建设的落后。

建议：农村党员发展存在着一定的问题，由于农村党员人数较少，如果党员的动机不纯势必会给整个村带来不好的一面，也会增加其他优秀人才进入党组织的难度。因此上级部门要加强在农村群众入党方面的领导与监督作用，杜绝垄断现象的发生。在村干部的选举上要制定完善的政策，使选举更加合法合理，选出的干部更能代表群众的意向。

蟹渚村现在有五个年龄在50岁以下的人患了癌症，有三个人得了支气管炎，还有好几个糖尿病患者。据了解，这些得病人数与几年前相比有了很大的增加。

1、政府应该加大力度做好环境治理工作，给村民一个健康的生活环境。

2、村干部要深入了解群众，对于患病家庭应给予一定的补助。

**社会实践调查报告篇四**

一、调查背景

当前，党中央立足全面建设小康社会、构建社会主义和谐社会的战略高度，做出了建设社会主义新农村的战略部署，提出要培养新型农民，这就对农民的文化水平以及农村的文化建设提出了新的更高要求。

而在我的家乡，农民的精神文化生活现状如何呢?对此，我利用暑假时间，对此我对家乡的几个村庄农民的精神文化生活进行了调查。

3.调查方式：采用个别询问来进行及通过问卷的方式了解。

4.调查内容：分别对不同时期(从过去二十年来到现在的变化);不同年龄人群(老年人，中年人以及未成年人)的精神文化生活的方式和内容进行调查。

二、总体状况及分析

总的来说，近几年来，随着国家对三农问题的重视力度不断加大，农村的文化建设也在蓬勃地发展和繁荣，农民的文化生活也日益丰富化、多样化。就我调查的范围和人群来说，农民对当前的情况是基本满意的，但也存在着一些不容忽视的问题。

1、按时间来说

从近二十年来农民精神文化生活状况的变化来看，经历了先慢后快的发展过程。从上世纪80年代末到90年代初，由于改革开放的逐渐深入以及市场经济的逐渐形成，农村的整体面貌有了很大改观，但同时由于外来文化的冲击，以及历史原因所造成的父辈们自身文化素质过低、观念落后，使得他们在受到外来文化冲击时显得犹豫、盲目以及不适应，农村里传统的文化生活方式如：看大戏、听说书、扭秧歌、祭祖等逐渐消失，农村文化阵地明显萎缩，文化建设发展缓慢。从上世纪90年代后期到现在，这种情况开始逐渐好转。80年左右出生的人开始成为农村家庭的家长，这些人大都受过初中文化教育，思想观念和文化素质都有了很大提高，他们对各种新鲜事物感兴趣，并且接受很快，于是，一度单调沉闷的农村文化生活逐渐变得丰富多样，听广播、看电视、打扑克、搓麻将、看电影等文化娱乐活动得到广泛接受和普及。

2、按不同人群来说人们的生活方式和娱乐方式也有了较大变化 农村文化生活的主体30岁到45岁之间的成年人，不管是在村里还是自己家里，他们主导着文化活动的组织方式和进行的内容，他们的文化生活方式从19世纪到现在也有了极大的变化。

随着人们的生活条件的逐步改善，村民的娱乐方式也随只变化。下面是对当前家乡人普遍的娱乐方式的调查，当然这也是我组调查的几个村的一个缩影。

随着社会的不断发展，生活中很多的弊端也随之显现了出来。从农村未成年人的精神文化生活整体来看缺乏指导、监督和引导。比如我在调查邻村的一个“黑网吧”时，发现近80%都是未成年人，而这些未成年的初中生和小学生几乎全部是在玩电脑游戏或者聊qq。电脑和网络本来是一种现代文明的传播工具，而如果缺乏来自社会、学校和家庭的管理和指导，使孩子们整日沉迷在游戏或聊天的虚拟世界里，势必会影响他们的学业，甚至毒害他们的身心健康。

然而，老年人却是一个比较容易被忽略的群体，他们的文化生活相较于其他年龄的人群显得相对贫乏，在我所调查的这些农村里针对老年人的文化活动太少太少，原因主要是缺乏组织。

三、当前存在的问题

当前农民的精神文化生活主流是健康、向上的，但也存在着一些令人担忧的问题，主要是：

1、赌博严重

在我这次调查的几个村庄里，有近30%的农民在打扑克、搓麻将的时候赌过钱，虽然数额不大，一般都是一元、两元，并且按这些农民所说，“如果不来点小意思，就找不到人跟你玩”。现在村里的一些杂货店里大多都买有自动洗麻将的机器供人们来大麻将，自己从中收取费用。这种风气必须加以遏制，阻止其扩散蔓延。

2、迷信活动

在这次调查中我发现一个值得注意的现象，我调查的村庄全部是汉族，有近10%的家庭信仰基督教，由于农村传统文化的根深蒂固，使得基督教在当地农村的传播。为了吸纳更多的教徒，向文化水平不高的村民宣扬一些迷信思想，比如：“信基督者得病可以不用打针吃药，有主保佑病就能好”等，这已经带有很深的迷信色彩了。如果不加以整治任由其在人民面前传播，后果将不堪设想。

3、部分农民的参与热情不够 有些农民仍然只注重挣钱，认为有钱能使鬼推磨而忽视自身的精神文化生活，对群体文化活动热情不高，参与较少。

四、几点建议

以上是我所调查的家乡农村农民精神文化生活的基本情况，通过这次调查，我认为家乡农民对目前的现状是基本满意的，农村的文化活动是丰富多彩也是农民喜闻乐见的。但目前的现状与社会主义新农村建设的要求还不适应，存在着一些差距，需要进一步加强和改进。

对此我提出几点建议：

1、加强硬件建设。

就目前的经济情况来看，家乡的农村乡镇有能力来建设一些公共文化场所，如：农家书屋，健身的器材和场地，放映厅等。使村民的生活丰富多彩。

2、重视对农民的文化教育。

上级部门应多开展一些“送文化下乡”活动，并且应该针对农民需求，丰富“送文化”的形式和内容，提高他们的文化素质，更新他们的思想观念。

3、加强农村学校的教育管理工作和学校的硬件设施设备。

五、结束语：

本次调查发现，目前农村家电消费特点明显，增长潜力巨大，在收入不断提高，农民受教育水平不断高，个人素质提升的情况下，农村消费者开始对一些新兴产品体现出较大兴趣，农村消费能力呈现上升趋势;此外，调查还发现，当前农村家电消费环境令人担忧，农村消费者消费满意程度较低，农村家电市场需要升级，加强监控和管理，在保障农村消费者利益的同时，刺激农村家电消费增长。

因为现在中国的经济在快速发展，国家对农民有一定的补贴，并且农民有好多外出打工，每年的收入也比原来增加了好多，农民的生活也变得富裕起来，随着中国人口的快速增长，农民的消费也在不断增多，农民的物质需求在增多、生活水平在提高，对生活质量也有了较高的要求，学会了享受生活，所以，对家电的需求也越来越强烈。

一、摘要：

大学毕业生就业难已成为全社会关注的热点。就业难是一个复杂的社会问题，从教育内部分析，就业难问题主要体现在经济社会快速发展变化与高校专业设置调整相对滞后、市场需求与人才培养结构失衡等诸多方面。大学生就业状况已经成为衡量高等学校办学质量的重要指标之一，如何解决好大学生就业难问题，是推进高等教育可持续发展的一项重大课题。

二、关键词：大学生，就业，实习

三、正文：

我在酷暑中迎来了作为大学生的第二个暑假，当然，也是我第一次经历社会实践。对于一个大学生而言，敢于接受挑战是一种基本的素质。虽天气暑冷，我毅然踏上了社会实践的道路。亲身体验社会实践让自己更进一步了解社会，在实践中增长见识，锻炼自己的才干，培养自己的韧性，想通过社会实践，找出自己的不足和差距所在。

自从走进了大学，就业问题就似乎总是围绕在我们的身边，成了说不完的话题。在现今社会，招聘会上的大字报都总写着“有经验者优先”，可还在校园里面的我们这班学子社会经验又会拥有多少呢? 为了拓展自身的知识面，扩大与社会的接触面，增加个人在社会竞争中的经验，锻炼和提高自己的能力，以便在以后毕业后能真正真正走入社会，能够适应国内外的经济形势的变化，并且能够在生活和工作中很好地处理各方面的问题，我成为自家建筑装修公司的会计，开始了我这个假期的社会实践。实践，就是把我们在学校所学的理论知识，运用到客观实际中去，使自己所学的理论知识有用武之地。只学不实践，那么所学的就等于零。

理论应该与实践相结合。另一方面，实践可为以后找工作打基础。通过这段时间的实习，学到一些在学校里学不到的东西。因为环境的不同，接触的人与事不同，从中所学的东西自然就不一样了。要学会从实践中学习，从学习中实践。

在中国的经济飞速发展，又加入了世贸组织后，国内外经济日趋变化，每天都不断有新的东西涌现，在拥有了越来越多的机会的同时，也有了更多的挑战，前天才刚学到的知识可能在今天就已经被淘汰掉了，中国的经济越和外面接轨，对于人才的要求就会越来越高，我们不只要学好学校里所学到的知识，还要不断从生活中，实践中学其他知识，不断地从各方面武装自已，才能在竞争中突出自已，表现自已。在实践的这段时间内，我努力弥补自己不完善的知识体系以及交流与人打交道等方面，这些都是在学校里无法感受到的，在学校里也许有老师分配说今天做些什么，明天做些什么，但在这里，不会有人会告诉你这些，你必须要知道做什么，要自己地去做，而且要尽自已的努力做到最好。

在学校，只有学习的氛围，毕竟学校是学习的场所，每一个学生都在为取得更高的成绩而努力。无论是学习还是工作，都存在着竞争，在竞争中就要不断学习别人先进的地方，也要不断学习别人怎样做人，以提高自已的能力!记得老师曾经说过大学是一个小社会，但我总觉得校园里总少不了那份纯真，那份真诚，尽管是大学高校，学生还终归保持着学生的身份。接触那些刚刚毕业的学长学姐，他们总是对我说要好好珍惜在学校的时间。在这次实践中，我感受很深的一点是，在学校，理论的学习很多，而且是多方面的，几乎是面面俱到;而在实际工作中，可能会遇到书本上没学到的，又可能是书本上的知识一点都用不上的情况。

回想这次社会实践活动，我学到了很多，从我接触的每个人身上学到了很多社会经验，自己的能力也得到了提高，而这些在学校里是学不到的。

在社会上要善于与别人沟通是需要长期的练习。以前没有工作的机会，使我与别人对话时不会应变，会使谈话时有冷场，这是很尴尬的。人在社会中都会融入社会这个团体中，人与人之间合力去做事，使其做事的过程中更加融洽，事半功倍。别人给你的意见，你要听取、耐心、虚心地接受。

在工作上还要有自信。自信不是麻木的自夸，而是对自己的能力做出肯定。社会经验缺乏，学历不足等种种原因会使自己缺乏自信。其实有谁一生下来句什么都会的，只要有自信，就能克服心理障碍，那一切就变得容易解决了。

知识的积累也是非常重要的。知识犹如人的血液。人缺少了血液，身体就会衰弱，人缺少了知识，头脑就要枯竭。这次接触的销售业，对我来说很陌生，要想把工作做好，就必须了解这方面的知识，对其各方面都有深入的了解，才能更好地应用于工作中。

这次亲身体验让我有了深刻感触，这不仅是一次实践，还是一次人生经历，是一生宝贵的财富。在今后我要参加更多的社会实践，磨练自己的同时让自己认识的更多，使自己未踏入社会就已体会社会更多方面。

实践，就是把我们在学校所学的理论知识，运用到客观实际中去，使自己所学的理论知识有用武之地。只学不实践，那么所学的就等于零。理论应该与实践相结合。另一方面，实践可为以后找工作打基础。通过这段时间的实习，学到一些在学校里学不到的东西。因为环境的不同，接触的人与事不同，从中所学的东西自然就不一样了。要学会从实践中学习，从学习中实践。而且在中国的经济飞速发展，又加入了世贸，国内外经济日趋变化，每天都不断有新的东西涌现，在拥有了越来越多的机会的同时，也有了更多的挑战，前天才刚学到的知识可能在今天就已经被淘汰掉了，中国的经济越和外面接轨，对于人才的要求就会越来越高，我们不只要学好学校里所学到的知识，还要不断从生活中，实践中学其他知识，不断地从各方面武装自已，才能在竞争中突出自已，表现自已。

在餐厅里,别人一眼就能认出我是一名正在读书的学生,我问他们为什么,他们总说从我的脸上就能看出来,呵呵,也许没有经历过社会的人都有我这种不知名遭遇吧!我并没有因为我在他们面前没有经验而退后,我相信我也能做的像他们一样好.我的工作是在那做传菜生,每天9点钟-下午2点再从下午的4点-晚上8:30分上班,虽然时间长了点,但热情而年轻的我并没有丝毫的感到过累,我觉得这是一种激励,明白了人生,感悟了生活,接簇了社会,了解了未来.在餐厅里虽然我是以传菜为主,但我不时还要做一些工作以外的事情，有时要做一些清洁的工作，在学校里也许有老师分配说今天做些什么，明天做些什么，但在这里，不一定有人会告诉你这些，你必须自觉地去做，而且要尽自已的努力做到最好，一件工作的效率就会得到别人不同的评价。在学校，只有学习的氛围，毕竟学校是学习的场所，每一个学生都在为取得更高的成绩而努力。而这里是工作的场所，每个人都会为了获得更多的报酬而努力，无论是学习还是工作，都存在着竞争，在竞争中就要不断学习别人先进的地方，也要不断学习别人怎样做人，以提高自已的能力!记得老师曾经说过大学是一个小社会，但我总觉得校园里总少不了那份纯真，那份真诚，尽管是大学高校，学生还终归保持着学生的身份。而走进企业，接触各种各样的客户、同事、上司等等，关系复杂，但我得去面对我从未面对过的一切。记得在我校举行的招聘会上所反映出来的其中一个问题是，学生的实际操作能力与在校理论学习有一定的差距。在这次实践中，这一点我感受很深。在学校，理论的学习很多，而且是多方面的，几乎是面面俱到;而在实际工作中，可能会遇到书本上没学到的，又可能是书本上的知识一点都用不上的情况。或许工作中运用到的只是很简单的问题，只要套公式似的就能完成一项任务。有时候我会埋怨，实际操作这么简单，但为什么书本上的知识让人学得这么吃力呢?这是社会与学校脱轨了吗?也许老师是正确的，虽然大学生生活不像踏入社会，但是总算是社会的一个部分，这是不可否认的事实。我们也要感谢老师孜孜不倦地教导，有些问题有了课堂上地认真消化，有平时作业作补充，才能比一部人具有更高的起点，才有更多的知识层面去应付各种工作上的问题，作为一名新世纪的大学生，应该懂得与社会上各方面的人交往，处理社会上所发生的各方面的事情，这就意味着大学生要注意到社会实践，社会实践必不可少。

毕竟，3年之后，我已经不再是一名大学生，是社会中的一分子，要与社会交流，为社会做贡献。只懂得纸上谈兵是远远不及的，以后的人生旅途是漫长的，为了锻炼自己成为一名合格的、对社会有用的人才，很多在学校读书的人都说宁愿出去工作，不愿在校读书;而已在社会的人都宁愿回校读书。我们上学，学习先进的科学知识，为的都是将来走进社会，献出自己的一份力量，我们应该在今天努力掌握专业知识，明天才能更好地为社会服务。

**社会实践调查报告篇五**

我们都知道社会实践可以让人多接触并了解社会，那么关于社会实践的调查报告要写什么内容呢？下面是爱汇网小编为大家整理的社会实践调查报告模板,供大家阅读!

放暑假的时候，我们班开完班会，班长给我们每一个人发了一张大学生暑假实践活动登记表，要求我们利用暑假的时间投身到社会中去，目的是要我们从现在开始积累社会经验。暑假社会实践活动是学校教育向课堂外的一种延伸也是推进素质教育进程的重要手段，可以有助于大学生接触社会，了解社会。同时实践也是大学生学习知识锻炼才干的有效途径更是大学生回报社会的一种良好形式。

拿到实践活动登记表的我们兴奋不已，纷纷参与讨论暑假该干什么。有的说去大城市里打一个月的工，他们说这样才叫真正的进入了社会能更快的了解并认知社会。有的说去当家教，这样也可以过一把当老师的瘾同时也可以巩固自己的知识。大家都显现出空前的积极性，其实我们早就对学姐学长们能够利用学习之余的时间去做兼职佩服的五体投地。现在我们也终于轮到我们了。

放假回到家里，我跟爸妈商量了学校下达的暑假任务，他们都很支持学校的决定，也赞同我在暑假里去社会实践的这一作法，我也觉得这真的是一次自我锻炼的好机会。但是由于爸爸妈妈仍不太放心我一个人出去工作，就帮我在亲戚家里找了一份还比较轻松的工作，也和亲戚说好了，就拿我当员工一样对待，让我真正感受一下步入社会参加工作的不容易。

然后在他们下完稻谷之后，退一下皮。操作是蛮简单的，但我刚接手时真的很手忙脚乱，因为忙的时候真的很忙，有时候一天或一次性有好多车稻谷来卖，一车一车，我就会忙不过来，还会出差错。有时不记得写卖稻谷人的名字，有时又忘记了写稻谷的品种，年月日有时也忘了，真觉得那时自己灰头土脸的。这份工作没有什么时间观念，闲的时候很闲，忙的时候又会到好晚。

刚参加工作的我刚开始真的受不了，忙的时候好累，出了差错还会挨骂，也不能和老板顶嘴，要不就要被吵鱿鱼了。卖谷的人有时也很烦，他们有时不懂电子称，()就不大相信我们，就和我们吵，没办法我只得和他们一遍遍的解释。还有人怀疑我们地电子称上搞鬼，说我们稻谷少了称，没办法我又不能发脾气，也不能和他们吵，为了米厂里的生意，只能和他们心平气和的讲解电子称是很标准，是电脑样的东西不会有问题的。

还有时为了一些生意上稻谷价格的事，他们也会和我们吵，有时也会扯进我，受了气也只能自己吞，不过老板有时也安慰我，说做生意就是这样，什么人都有，不要和他们太较真，你习惯了就会好的，听完这些我心里就会宽慰很多当然也在其中学到了不少的知识。

办公室里有一台电脑，因为我曾学过一个月的电脑，对电脑比较熟习也学会了五笔，打字比较快，老板就经常拿一些文件让我打和修改。打的文件老板总是要反覆地修改，我就要经常帮她修改，那时真的#from http:// end#觉得好烦，不过不管觉得多烦也要忍着，不能发脾气，毕竟自己是在给别人打工。更难受的是，闲的时候也不能离开办公室，什么也不能做，只能呆呆地坐在那里等。比起自己在家里“大小姐”的待遇和脾气真的想过要放弃，不过还是撑过来了。自己竟然想接触这个社会，想融入这个社会，这小小的辛苦是一定要的。

一个月的暑假实践过得很快，自己慢慢地开始习惯了这种生活和这项工作，犯的错误也越来越少了，老板也夸奖我适应性很强，工作能力也错，以后要是暑假还想实践就到我这来。那时离开时还真有点舍不得呢。一个月的辛苦也是有回报的，拿到我的工资时，真的很欣慰，但是并不是因为有钱可以领，也不是终于结束了打工的苦日子，而是自己的付出有了结果和回报，自己的实践也有了收获，回想一下自己真的觉得很值，自己在这个月里学的东西是用多少钱也买不到的。在工作结束后，我做了如下的总结：

1、要善于沟通：碰到那些做生意比较坏的人和那些比较固执的农民，真的要学会和他们沟通，不能和他们吵，要心平气和的和他们解释他们所不明白的问题，每当看到他们最后都想通的时候，我心里真的很有成就当然和老板也要好好的沟通，不能总是把一些工作上的事憋在心里，有时自己在工作上有什么问题要经常和老板沟通沟通，并及时的解决，这样工作才会有动力，才不会想不干了。

2、要有耐心和热情：在工作的时候要经常微笑，这样会让那些生意人感觉很舒心，大家一起做生意也就很开心他们有些人是第一次来卖稻谷，对我们厂的基本流程都不是很明白，这时，你就要热心的告诉他们卖稻谷的基本流程，这样我们也可以省很多功夫和时间，米厂也可以运行就可以更好。

3、要勤劳：有时候一些细微的东西可以让老板更赏识你，也比较容易受提拔，比如我很空闲的时候就打扫打扫办公室，整理整理文件，帮帮老板的忙。老板就夸奖过我勤劳，有付出就真的有回报的。

当然有总结就说明同时我也意识到了自己很多的缺点和不足，例如不够主动做事，有时候老板说了才知道做，老板不说就没有这个意识去做;社会经验比较缺乏，经常会做一些错事，得罪那梨园些生意人，有时也会得罪老板;刚开始也不大会和人交流，所以那时总是觉得自己很受委屈等等，虽然这些都是我的比较辛酸的历史，不过这些也都是我宝贵的经验，它们都将成为我以后参加工作和社会实践的教训，我要力争在我以后暑假实践以及今后就业的时候不要再犯同样的错误。

短期的社会实践，一晃而过，在这其中，让我从中领悟到了很多的东西，而这些东西都将会让我终生受用。回到家时爸爸妈妈也说我真的变了好多，变得懂事多了，孝顺多了，脾气也变好多了。学校让我们去社会实践真的很有作用，会让我们从中收益匪浅。社会实践让我知道了，挣钱真的很不容易，也明白工作的辛苦，以后也不会再浪费钱了。

社会实践拉近了我与社会的距离，也让自己在社会实践中开拓了视野，增长了才干。社会和大学一样也是一个学习和受教育的地方，在那片广阔的天地里，我们为将来更加激烈的竞争打下了更为坚实的基础。

暑假期间，我在陕西省xx市xx日报广告传媒有限公司策划部进行了为期两个月的实践生活，由于所学知识与实践的差距，我只能从事一些琐碎的日常事务，但是报社领导和同组同学给了我很大的帮助和支持，使我在这次实践中学到了很多知识，也发现了自身的不足，策划部老师们认真、严谨的从业风格，冷静、执着的思维方式，亲切友善的待人接物，和谐友爱的工作氛围等，给我留下了很深的印象，这些收获将会使我终生受益。

《xx日报》是中共xx机关报，陕西一级报纸。xx年，xx日报开通了数字报，报纸广告收入近年来一直居于陕西地市级报纸前列。xx日报共12版，分为两部分，包括xx日报和xx日报新闻晨刊。xx日报共有四版，主要是xx当地新近发生的重要事件，前三版以新闻内容为主，封底常为广告的聚集区，包括很多长期广告，全版广告。xx日报新闻晨刊共八版，包括社会民生，法制教育，健康养生，汽车资讯，体育娱乐等专刊。每一版都有自己特定的主题你，有利于不同特点的消费者根据自身喜好有依据，更方便的寻找自己喜欢感兴趣的.新闻。

xx日报是xx市唯一的综合性报纸。他不仅有xx日报广告传媒有限公司这样专业，针对性强的有效公司做后盾，还包括采编部等，其印刷厂也是专门属有的。印刷部会负责整个报纸的版面编排。每个部门都要很好的配合，联络，才能做好整个报纸。

xx日报广告有限公司是整个报社的经济支柱，主要经济来源。其策划部主要负责一些活动的策划，在这里我看到了更多真实的东西。有别于我们在学校参与的策划活动的是，我们平时在学校参加的策划活动是以目标产品为出发点，针对产品的特色，为达到提高其知名度，美誉度，促进销售等目的，专门为该产品或企业策划的一项活动。而在我们报社的广告传媒公司下，他更为复杂。有的企业会自主的策划一些宣传活动，邀请我们去参加，观看，了解，访问，在一定的利益协调之下，可将此类宣传活动通过消息报道的方式投放到报纸上，自动的达到企业自身原本想要达到的目的。而我们也不会守株待兔，我们会针对不同的时期环境，策划不同的活动，同时吸引引导一些企业主动的参与到我们的策划活动中。当然，其中的利益关系是必须协调好的。

实践中，策划部王商君老师给了我很多次实践的机会，主要从事了以下工作：

1.广告策划部实践的第一周在王老师的带领指导下，我们去参加了xx市召开的秸秆技术推广会。在推广会上，我们深刻的了解到秸秆饲料压块机技术的具体内容，而且还前往秦蒙眉县槐芽生产基地参观了秸秆饲料压块技术的现场演练。这个就属于企业自身的活动策划，作为报纸媒介只需要报道。回到报社后，通过书写新闻报道而达到宣传的目的。在写新闻报道这一部分，王老师将自己写的新闻报道和我写的进行了对比，我严重认识到了自己的不足。由于实践经验的欠缺我没有很好的完成这项工作，但是却学到了关于新闻报道，人情世故的很多知识，明确了自己的不足，对于以后的工作积累了十分珍贵的经验。

2.我还参加了xx市斗鸡中学的宣传活动。斗鸡中学通过组织高中同学参加歌唱比赛，主持人大赛，以及相互交换自己东西的小集市，来宣传学校，让人们看到不一样的校园生活。经过上一次的经验，这次得心应手很多，才使得自己的新闻报道能够见报。我相信，只要多努力，多学习，多观察，就一定会成功。

3.广告策划、文案我们本身学的就是广告学理论，侧重于广告的整体创意和广告文案的写作，因此在实践中王老师给我布置了很多广告策划文案写作的工作，使我学到了很多书本上没有的知识。主要完成了“欢乐激情夜，喝彩世界杯”的策划案、“第二届招生咨询会”的策划文案工作。我以前觉得文案就是有韵味，有艺术美感，像散文诗一样，现实是受众不是来看散文诗的，他们要的是实实在在的利益，但我一直觉得文案中出现这些就会写得像说明文一样，没有艺术美感，不是我想象中的文案。由此我意识到课堂书本上的经典广告文案与现实的广告实务还是有距离的，只有美感的文案并不能称作好文案，只有能产生销售力的文案才是务实的文案，才是好文案。

4.策划一项活动是一件非常不容易的事情。例如xx年7月2日举行的xx第二届招生咨询会,他从6月10日就着手准备，包括联系赞助商，与赞助商谈判合作细则，联系相关参展院校，与参展院校谈判合作细则，联系招生会活动场地及场费问题，在间隙中通过报纸媒介宣传此次招生活动，吸引学校与家长的参与，在招生咨询会进行期间详细报道咨询会的情况。

实践总结：

通过此次实践，我看到了自己的不足。像在广告策划上，只要一动手，就会意识到自己真的差多少。我充分看到了自己在本专业以及额外知识上的欠缺。例如，在广告语的提出上缺少创意;在广告文案的书写上，写作水平明显须待提高;在与人的沟通上，理解沟通能力仍需改善。

通过此次实践，我了解到了一所公司的主要工作流程，了解到了不同部门的不同分工与任务，了解到了整个策划活动的细节与始末，了解到了各个不同岗位的重要性，同时也了解到了真正的社会现实，了解到了我们在学校不曾触及的各种情况。

通过此次实践，我发现，自己要学到东西，不应该是靠别人教的，除了社会没有人会叫你，而是要靠自己用眼睛，用心去观察的。这次的实践，不仅仅要学到动手操作的能力，还应该来了解到类似工作流程，工作细节的问题，只有真正了解全局，才能更好的做好局部。

春节，是中华民族的传统佳节中最重要的节日之一，中国人过春节，已超过4000年历史了。而平时的假期短而分散，因此，春节是旅游旺季。在此春节期间，我班调查小组针对春节出行的问题进行了简单调查。

通过调查问卷，我们分析数据并总结出旅游的规律，作为春节出行参考。

你春节是否出行?

你春节出行地点是哪里?

你是以什么方式出游?

你会给亲戚朋友带一些礼品吗?

你出行前会看一些相关攻略吗?

你是自己独自出行还是和家人一同出行?

以上是我们的调查问题。我们利用网络以及亲朋好友，共发出270张调查问卷(由于部分人春节不止去一个地方，所以数据有重复)

通过计算，我们发现被调查人中出行的人约占：81.95%,说明大部分的人都选择了在春节出行。

从选择的地点方面看：一半以上的人都喜欢去南方。最热门的地方是杭州，我们认为，这是由于杭州距离我县较近，且交通方便。上海位列第二，我们认为其热门原因与杭州相同。另外，许多人选择去海南，厦门，可以很明显地看出，许多人都喜欢去温暖的地方。而随着生活条件的提高，有少部分人已经开始选择春节出国，这也体现了春节出行已经越来越多样化。但也有一些人因为种种原因无法出行。

从交通方式的选择上看：一般离我县近的地方，多数人选择自驾，而少数选择飞机和动车火车的，主要由于他们选择这些地方为旅行的中转点或终点。 而北方的地区，大部分人选择了飞机和动车火车。因为他们认为自驾游时间很宽裕，而且条件也都会比旅行团好。这点说明现在自驾游已经占了旅游方式的主要部分，当然，也有一少部分的人选择了旅行团出游，因为他们认为这样比较省力，而且还可以有讲解。我们觉得两者各有各的好处，可以互补。

在调查时，我们也询问了购票的方式，主要有两类。一类跟随旅游团，不需要自行购票;另一类自助游，需要自行购票。由于网上购票快捷方便且价格便宜，所以现在大多数人都喜欢在网上购票，这一购票方式，已经越来越普及，渐渐取代了传统的购票方式。

有一些人表明在出游时没有帮亲朋好友带礼品，但许多人表示会帮亲朋好友带些礼品，有些人甚至帮朋友及亲戚带了许多礼品。而当我们问及礼品的价格时，还是有许多人表示这些礼品的价格有些偏高，不过尽管如此，还是有许多人愿意购买而且买的不止一点点。我们发现，往往出远门的人会习惯性地给亲戚朋友带礼物，而越是旅游热门地点，往往礼品的价格会偏高。

许多人表示在出行前会先看一看相关的旅游攻略，这些攻略都有各自特点，例如，有些人喜欢热闹，就会选择一些热门地点;另一些人喜欢清静，就会选择一些特别的路线。

**社会实践调查报告篇六**

这次假期社会实践我以“善用知识，增加社会经验，提高实践年能力，丰富假期生活”为宗旨，利用假期参加有意义的社会调查，接触社会，了解社会，从社会实践中检验自我。

在这次实践过程中，我获益匪浅。我学到了在书本上学不到的知识。让我深入生活的每个角落里，真正体会到老人们的生活的艰辛。同时也认识到农村存在的问题。

由于老人们身体都不是很好，行动也不怎么方便，为他们打扫，整理房间成为了我第一个工作。过程中虽然挺烦挺累的，但看到老人们可爱又可亲的脸庞，我又有动力了，而且想想做这些也挺有意思的。在整理房间的时候我发现以普遍的问题，那就是他们的家都缺少生气，本来房子就挺旧了，所以就更应该装饰一些东西来使房间里充满活力和朝气。这样老人的生活条件改善了，那么身体状况也会有所好转的。可是我碰到了一个很棘手的问题，者买东西的钱从哪来啊？于是我思考了一番之后，我准备去向村委干部商量，向他们要钱。在我娓娓道来之后我顺利的拿到了钱并置办了一些好彩头的物品以及一些盆栽。老人东夸我们呢！最后我们在村委的帮助下为老人办了一场精彩的“交谈会”，大家都围着一圈边吃瓜果点心边畅所欲言，“会”间还有同学自爱唱歌表演，真正让老人感受到我们的爱。

虽然这次实践我没有用到我所学的专业知识，但增强了我的办事能力与交往能力，同时也让我懂得了前来之不易，而且作为子女的人们应该多多想想在家的父母亲们，要常回家看看。

在实践的这段时间里我穿街走巷，接触了各种各样的人和事，做着自己计划好的事。在学校里也许有老师分配说今天要做什么明天做什么，但这次的实践中不会有人告诉我这些，我必须要知道什么时候要做什么，而且要自己做，并尽自己最大的努力做到最好。同时也培养了我独立思考的能力，也锻炼了我的思维，让我思想更深一层。

在与老人交谈中我了解到他们的很多生活趣事，也知道了他们最需要的不是什么物质财富，而是精神上的满足。从他们身上我还学到了挺多生活经验和为人处世的方法。同时我也和他们交流了我所学到的一些知识。

当然这次我学到的更重要的还是如何与他人沟通。一直以来我的口语交际能力东不是很好，与别人对话时不会随机应变，往往会使谈话时有冷场，这是非常尴尬的事情。在实践中我深刻的体会到了这一点，所以我抓住这次机会努力与他人交谈，效果真的很不一样诶。

这次的亲身体验让我有了深刻的感触，这不仅仅是我的一次实践还是一次人生经历，而且是我一生中最宝贵的财富之一。

当然这次社会实践之后，我掩卷深思，思绪万千。我在思考几个问题。嗯我觉得这些老人真的很可怜的。他们是社会上的弱势群体，却很少受到社会的关心与照顾。我还经常看到老人们自己挑水喝，还要去城里为了生活而去卖东西赚钱，这些我看了好是心疼和心痛。心疼的是那些老人，而为那些对这些漠不关心的人而感到心痛和可悲。最让人难过的是政府对者些也视而不见，以点都不重视这些。虽然中央有说对老人的补贴，可是天高皇帝远，等到了老百姓这里就是岌岌可危的一点点东西而已罢了。物质上的资助没有也就算了可连精神上的安慰和关心也很少。还有就是子女没有尽到义务与责任。这种风气真的非常的严重。就让我们一起努力吧，从身边的小事做起。

这几天实践下来，我也充分的认识到我的不足之处。我觉得我需要学的东西还很多，也明白了一个人的力量是多么的微不足道啊。只有大家齐心协力，团结合作，才能把事情做好。而且出门在外，朋友很重要，偶尔遇到困难的事情或者伤心难过时，朋友是最好的依靠。总之我会再接再厉，为自己而奋斗，对自己的人生负责。

**社会实践调查报告篇七**

很多同学都说不知道社会实践调查报告怎么写?别急，今天小编就为大家带来了社会实践调查报告模板，相信能够帮到大家!

一、实践主题：在北方小城镇开办供热公司进行集中供暖的可行性评估。

二、实践形式：与当地居民交流，调查获得所需数据，得出可行性评估。

三、实践时间：xx至xx年寒假期间。

四、xx省xx县xx镇。

五、实践过程：

了很大的提高，很多乡镇居民都搬进了二层楼房或是盖起了整洁的平房，但绝大多数居民还采取自家燃煤取暖的方式，集中供热在广大小乡镇地区基本上处于空白状态，特此进行此次社会实践调查活动，对在北方小城镇地区开办供暖公司，进行集中供暖的可行性进行评估。

2、实地调查，采集数据。了解目前煤炭市场价格，统计一般家庭一个冬天自家生锅炉取暖所需煤量，了解附近县城供暖公司集中供热的市场价格，了解小城镇居民对集中供暖的态度。

3、数据整理。

(1)、目前煤炭市场价格：500元/吨左右;

(2)、一般家庭冬季耗煤量：5吨/百平方米左右;

(3)、附近县城内集中供暖市场价格：23元/平方米。

4、数据分析，可行性评估。

首先，若以100㎡为单位，一般家庭冬天平均在燃煤方面的开支为5×500=2500元左右，而采取集中供热的家庭为2300元，通过对比得出集中供热方式在价格上有一定优势;另外，自家生炉子取暖往往通过暖气片散热，室内温度一般只能达到20摄氏度，而现代集中供暖多数采取地热取暖，不仅室温可达到20摄氏度以上，而且室内空间更加宽敞;还有，自家燃煤取暖需要囤积大量的煤，而且还要起早贪黑地生锅炉，既不卫生又不安全，还很累人，居民们怨声载道;最后采取集中供热可以更有效地利用煤炭资源，控制环境污染，如果真能建起供热公司的话，还可以为更多人提供就业机会，为国家纳更多的税，拉动地方经济发展。

但另一方面，由于城乡建设推进的不够深入，有能力搬进楼房的居民还是少数，所以供热公司将面临客户较少的困境;另外由于在一开始小城镇建设规划时没有考虑到集中供热，使已建成的二层楼房没有与集中供热相配套的\'结构与设施，这样居民采取集中供热的房屋改造成本很高，居民不一定愿意，而新型商品房的大规模建设还有待时日。从这方面讲，在小城镇开办供热公司是利弊共存啊。

六、实践总结：经过以上调查与分析，可以看出，在北方小乡镇开办供热公司进行集中供暖虽然有很大潜力，但起步阶段必定会经历很大的困难，但随着中国全面建设小康社会步伐的推进，小城镇居民的生活水平会逐步提高，越来越多的人会搬进干净的商品房，集中供热将会成为一种必然的发展方向。所以希望有能力的公司或个人把握商机，果断决定，向小乡镇这一广阔的供暖市场进军。

**社会实践调查报告篇八**

暑假期间，由学生会主席带领着学生会成员一同参观了学校附近的一家中西医结合宠物医院，老师也在百忙之中抽出时间陪同大家一起前往。同学们到达动物医院后，在老师的指引下，有序地参观了宠物医院的药品室、诊疗室、观察室、x射线室等科室并请院内的主治医师为同学们介绍医院内的各种仪器设备，接诊时的一般流程。该医院设备齐全，像x光、b超、显微观测仪等都有，而且职工掌握熟练；而且动物医院不仅是给宠物看病、手术、住院，而且给宠物美容、销售宠物食品、宠物玩具、宠物相关用品，种类齐全，医院店面比较大，卫生搞得很好，店面清洁干净。

参观后院长与我们交流、分享经验，从他及其他宠物医生那里我们学到了很多关于做人、做事、创业的方面的东西，并让我深刻的认识到作为一名合格的宠物医生不仅需要熟练的操作技巧，而且同样需要优秀的职业素质：思想素质、宠物行业的每一个人应该对小动物有爱心，热爱宠物工作，献身宠物事业，树立牢固的专业思想；要有良好的医德，认真负责，团结协作。专业素质、对顾客要态度诚恳，和蔼热情，关心体贴，掌握宠物的心理特点，给予细致的治疗，技术熟练，做到准确、安全，精益求精，要有敏锐的观察力，善于发现病情变化，遇到病情突变，既要沉着冷静，又要在抢救中敏捷、果断。科学素质、做为宠物医生要有实事求是、勇于探索的精神，要认真掌握本学科基本理论，每项操作都要知其然并知其所以然。作为宠物医生应该努力拓宽自己的知识面。

此次实习给我印象最深不是如何的给宠物看病，美容，而是惊叹越来越多的人群对宠物关注，这些人群主要体现在青年人上面，还有一些白领阶层，这可能跟经济和不同年龄阶层的人的观念以及人们心态的变化有很大的关系。每个养宠物的主人对自己的宠物都像对待自己的亲人一样，很是费心费力的去为宠物生活的方方面面着想。

宠物，在社会生活、家庭生活中充当重要角色；它进入了家庭圈，充当人们的生活伙伴，它进入了社会交圈，体现人们的身份地位，作为贵重礼品赠送亲戚和朋友；它进入了经济圈，发展宠物以带动一批产业的兴起。伴随时代的发展以及人们观念的更新，宠物行业在国内各个城市的兴起将无可置疑。

通过这次实习我认识到，我国宠物品种资源丰富，宠物饲料资源也很充足，亟待动物专家和爱好者研究开发。

本文档由028GTXX.CN范文网提供，海量范文请访问 https://www.028gtxx.cn