# 2024年监狱警察入职一年工作总结 新入职一年工作总结(精选10篇)

来源：网络 作者：落霞与孤鹜齐 更新时间：2024-04-07

*总结是对某一特定时间段内的学习和工作生活等表现情况加以回顾和分析的一种书面材料，它能够使头脑更加清醒，目标更加明确，让我们一起来学习写总结吧。那么我们该如何写一篇较为完美的总结呢？下面是小编带来的优秀总结范文，希望大家能够喜欢!监狱警察入职...*

总结是对某一特定时间段内的学习和工作生活等表现情况加以回顾和分析的一种书面材料，它能够使头脑更加清醒，目标更加明确，让我们一起来学习写总结吧。那么我们该如何写一篇较为完美的总结呢？下面是小编带来的优秀总结范文，希望大家能够喜欢!

**监狱警察入职一年工作总结篇一**

时间过的真快啊，眨眼间20xx年过去了，在这辞旧迎新之际结合一年的工作，对这一年的总结和对新一年的工作做下奠定基础。

一、一年的工作顺利完成了，没有出现大的差错，以高度的责任感做好本职工作，在做好本职工作的基础上，以高度的标准严格要求自己自觉学习业务知识，不断提高自身素质，作为押运中心的一名业务员，时刻牢记肩负的重任，在押运途中时刻保持高度的警惕性，并严格遵守中心制度的各项规章制度，在平时工作中认真学习各项制度，提高业务水平，提高工作效率，减少差错，弥补不足之处。

二、中心是准军事化管理，我自觉遵守作息时间，严格坚持一日生活制度，在工作中听从指挥服从命令，以服从命令为天职，作到一切行动听指挥，在押运途中严格执行本职工作操作程序，对客户文明讲话，听从领导的安排，完成领导交给的各项工作任务。

三、统一思想查找不足，认真学习金融方面的知识，在工作中款箱轻装轻卸，保密中心的行车路线，做好本职工作，关心集体，维护集体荣誉，心往一起想，劲往一处使，切实树立中心员工的形象。

在过去的一年里，认真自我，找出差距，在新的一年工作中更要有大的进步，这一年里还是有很多不足之处，在新的一年里要吸取着一年的教训，对业务知识活学活用，在新的一年里弥补去年的不足之处，全面提高自身素质业务水平，服务质量，为中心做出应有的贡献我要接受这份工作，在以后的工作中有不足之处请领导批评指出，为中心作出一点点贡献。

**监狱警察入职一年工作总结篇二**

公司新人上班的第一周是关键的一个星期，大家要做好自己的工作总结，个人工作总结写得好，能为入职一周的新人提供更多总结工作经验的机会。下面 给大家分享一些新人入职一周工作总结范文，希望能帮到你!

1、行政工作：在工作当中我熟悉了公司的规章制度，主持了一次公司的晨会，懂得了术业有专攻的道理，明白了怎样去开展公司的行政工作才是最有效率的。了解到各个部门的工作制度并接受了人事档案管理，熟悉了关于销售部资料保管与协议的打印，与每一位员工相互熟悉，在这期间完成了公司内部员工通讯录的整理工作，四月二号与各个部门达成一致意见制作并完善了员工值日表。

2、人事招聘：在人事招聘工作中，我听取同事的意见，在胡经理的引导中不断的完善自己的言辞，使自己在人事招聘方面的语言表达话术有了一定的提升与改善，完成了销售部百分之六十的人员招聘工作。在几次面试中，适应了一个招聘人事的心理与角色，并且增长了这方面的知识和见解，对自己有一个很大的提升与锻炼，为以后的1 工作和学习奠定了基础。

3、销售内勤：为提高公司销售人员的工作效率，做他们工作开展的坚实后盾，在行政和人事工作之余，我协助新员工找到六十余家客户资源。

在工作的执行中，我曾遇到自己需要改善并且在日后工作中不断提高自己的工作能力的一些问题：

1、行政工作，思考问题不够全面，有时候稍显天真，缺乏与老员工的沟通交流，行政工作的开展并不是很顺利，有时候需要郝经理的帮助。

2、在人事方面，有许多通知过的人在通知后却没有到公司参加面试。我想有客观原因的同时也有自身原因的存在。

3、在销售内勤工作当中，查找客户资源的效率较低，这样就不能保证及时供应销售人员的资源需求。

综上所述，在今后的工作中，我应该与员工之间加强交流沟通，多多听取一些有益的意见，处理好同事之间的关系，完善自己的话术，扩充自己的行政知识面，进一步的去了解和熟悉电子商务，提高查找客户资源的效率，为公司的销售部做好坚实的后盾!我将更加勤奋的工作，虚心的学习，做好工作计划，有目标地工作，努力提高文化素质和各种工作技能，希望能为公司塑造一个好的工作环境，为销售部今后的工作带来更好的效益。

2 来上海的第四周的工作了.如果说第一周是适应工作，第二周便是熟悉，第三周是熟练，那么这一周便可以说对工作是渐入佳境了。

经过一个月来对工作的摸索与实践，我已经对我工作的内涵和职责有了自己的理解和把握。对如何工作，怎样才能更好地完成工作有了自己的方法。不仅要遵守工作的规程和要求，同时还要高效的完成，要做出成绩，展现良好形象，更要让旅客满意，舒心。我本着这样的原则，不断地总结工作经验，改善工作方法，寻找工作技巧。

我的工作可以说是分为两大部分。如果说查包的关键是技巧和礼貌，那么前引导的关键就是形象。前引导的位置可以说是展现内场风采的一个窗口。我愈发地意识到这一点，这一周，我依然笔直地站立，甚至以军训时警姿的标准来要求自己。我站在那里，心中不断地提醒自己，别人眼里的我就是人民警察的形象，他可以不高大，但必须挺拔，可以不英俊，但必须威武。我的表现也得到了站长和组长的肯定。这或许已经成为我们五组工作的一个亮点所在，我将继续保持下去，毫不松懈。

作为包检员，我心中始终坚持着这样一个观点“认真和仔细永远都是我们工作的生命”

3 有淫秽光碟。带有大量现金的人更要察言观色，要抽查现金中是否带有假币，尤其是新币。对于包车旅游的旅客，嫌隙较小，为了提高速度可以粗查。

检查势必会给旅客带来不便，并可能会引起他们的烦感和不理解。因此，我也逐渐学会了换位思考，站在他们的角度去想一想，怎么才能让他们感到舒心，温暖。这一周，我也找到了自己的方法，那便是动作要轻，要柔和，把包里的东西翻乱了，把包里的物品拿出来了再放回去，并拉上拉链。同时，嘴里可以不时地说上一句“谢谢您的配合”。通过这样，会大大消减乘客的不满情绪，也会提高旅客对我们工作的满意度。这也就要求我们，不仅要以执法者的身份，还要以服务者的身份去投入工作。

下个月便是违禁品竞赛月了，这无疑给我的工作提出了更高的要求和挑战。我要把前一个月的工作中所秉持的认真负责的态度坚持不懈，同时也发现自身存在的不足和失误，去追求卓越，精益求精。我相信在下个月激烈的竞争中，我会再接再厉，毫不松劲。为五组争得荣誉，也相信五组定会锋芒毕露，成为众组的旗舰之组。

新人入职一周工作总结范文篇3近一周来，随着气温的回升。万物复苏，大地春暖花开。我们红蜻蜓专卖店的销售工作也随着温度的转暖，开始了紧张而有序的辛勤与忙碌。

古语有云:磨刀不误砍柴工。就是放在今天的社会工作中，也深刻的指引和提示着我们。要在进取工作的基础上，先找准思想方向，即要有着明确的意识感观和积极的工作态度，方能付诸于努力工作的4 实践之中。使之事半功倍，取得良好业绩。

回顾这一周来，自己的工作情况，扪心自问，坦言总结。在诸多方面还存在有不足。因此，更要及时强化自己的工作思想，端正意识，提高专卖销售工作的方法技能与业务水平。

首先，在不足点方面，从自身原因总结。我认为自己还一定程度的存在有欠缺强力说服顾客，打动其购买心理的技巧。

作为我们红蜻蜓专卖店的一名销售人员，我们的首要目标就是架起一坐连接我们的商品与顾客的桥梁。为公司创造商业效绩。在这个方向的指导下，怎样用销售的技巧与语言来打动顾客的心，激发起购买欲望，就显得尤为重要。因此，在以后的销售工作中，我必须努力提高强化说服顾客，打动其购买心理的技巧。同时做到理论与实践相结合，不断为下一阶段工作积累宝贵经验。

其次，注意自己销售工作中的细节，谨记销售理论中顾客就是上帝这一至理名言。用自己真诚的微笑，清晰的语言，细致的推介，体贴的服务去征服和打动消费者的心。让所有来到我们红蜻蜓专卖店的顾客都乘兴而来，满意而去。树立起我们红蜻蜓专卖店工作人员的优质精神风貌，更树立起我们红蜻蜓的优质服务品牌。

再次，要深化自己的工作业务。熟悉每一款鞋的货号，大小，颜色，价位。做到烂熟于心。学会面对不同的顾客，采用不同的推介技巧。力争让每一位顾客都能买到自己称心如意的商品，更力争增加销售数量，提高销售业绩。

最后，端正好自己心态。其心态的调整使我更加明白，不论做任

5 何事，务必竭尽全力。这种精神的有无，可以决定一个人日后事业上的成功或失败，而我们的专卖销售工作中更是如此。如果一个人领悟了通过全力工作来免除工作中的辛劳的秘诀，那么他就掌握了达到成功的原理。倘若能处处以主动，努力的精神来工作，那么无论在怎样的销售岗位上都能丰富自己人生的经历。

总之，通过理论上对自己这一周的工作总结，还发现有很多的不足之处。同时也为自己积累下了日后销售工作的经验。梳理了思路，明确了方向。在未来的工作中，我将更以公司的专卖经营理念为坐标，将自己的工作能力和公司的具体环境相互融合，利用自己精力充沛，辛勤肯干的优势，努力接受业务培训，学习业务知识和提高销售意识。扎实进取，努力工作，为公司的发展尽自己绵薄之力。

**监狱警察入职一年工作总结篇三**

xx年，我开始了第一份正式的工作，到现在已经有小半年的时间。这是我第一份心理预期比较长的工作，第一份有职业规划的工作。

我从上大学开始就有工作，我总会利用寒暑假，或者我能利用的所有空档去工作，我进入过茶叶行业、酒店行业、装修行业、民政厅、金融行业，做过家教、茶艺员、行政秘书、民政厅的实习生、装修顾问、投资顾问。这些所有的工作都让我更早的了解社会的需要，给了我更多探索自己的机会。但是之前所有的工作都在我上学期间，我总是抱着实习、体验的心态去工作，也逐渐纵容了我桀骜不驯的工作态度和工作习惯，以致于至今我身上都散发着满满的匪气和戾气。

以前我觉得工作不开心，反正可以回学校继续当我的学生，反正有退路，工作玩票的性质更大。现在毕业了，没有退路了，但是心态和思路还没完全转过来。

我身上有问题，我有选择的空间，我是一切的根源。我没必要用不体面的方式去碰撞。领悟的那一刻，我卸下身上的纸枷锁，久违的轻松感油然而生。继而，继续沉下去，冷静地剖析自己。我发现我的洞察力已经有长足的进步，但是发现慎言克制的品质，静下心的定力还有很大的进步空间。

“碎掉”自己的那一刻，你有被撕扯的痛感，但是“碎片化”后的自己却能看到重生的方向，“碎掉”自己真的是一种很奇妙的体验。

收拾好自己，重新组装“碎片化”后的自己。努力妥善处理与自己的关系，与社会的关系，期望我能在主观世界、社会世界寻找到一个平衡点，期待我能打破过往的生命轮回，成为一个更好的自己。

持续地输入，持续地输出。输入给你“碎掉”自己指明方向，输出倒逼你成长。输入、输出都不是一个轻松的过程，但却应该是一个正确的选择，努力培养自己的核心竞争力，结合自己的兴趣，突出自己的比较优势。

时至今日，今至时日，我在认识自己的这条路上又迈进一小步。虽然路漫漫其修远兮，吾将上下而求索。感谢前方有我喜欢、敬佩的人在引路，感谢自己有绽放的勇气，感谢自己有与万物和睦之决心。

生死都是注定的，人生本无意义，所谓的意义是你赋予的！人生到了下半场，最大的敌人就只剩下你自己了，下半场或许言之过早，但是最大的敌人却是真的！

**监狱警察入职一年工作总结篇四**

总结工作是开展行政管理的一项重要手段，也是员工必备的一项工作技能。下面是有员工入职一年工作总结，欢迎参阅。

进入公司已有1年4个月了，我很荣幸可以来到安装公司工作。在这一年多时间里，公司领导的宽容、支持和帮助，同事间的友情关怀以及协作互助给了我工作的信心与踏实感。这是我人生中弥足珍贵的经历，给我留下了精彩而美好的回忆。

作为一名应届毕业生，初到公司时，曾担心不知该怎么与人共处，该如何做好工作;但是公司宽松融洽的工作氛围、团结和谐的企业文化，让我很快完成了从学生到职员的转变，不经意间我已经渐渐习惯了这里的工作节奏，工作氛围，熟悉了公司环境，适应了新的工作岗位。我喜欢这里，并且很愿意和公司共同发展，为公司做出自己的最大贡献。

进入公司的前两个月，在领导的带领下，我逐步熟悉公司的各项业务以及自己的工作职责，从而逐步接受了固定资产管理这一块工作内容。在接下来的4个月中，是我这一年中收获最大的一段时间，我跟随高级工程师学习施工排管竣工图的绘制，然而在大学的学习过程中也从未接触过施工图纸的绘制，感到有些陌生，我从读图开始，先易后难，放慢绘图速度，优先追求画图的质量和准确率。在实际的工作过程中，也遇到了各类不同的问题，在前辈的悉心指导下，我才能较快的解决在绘图过程中所遇到的种种困难。但这几个月中，我也发现一些自身的不足之处，比如粗心大意，会遗漏一些容易忽视的细节，在后期校对过程中为自己带来了很多不必要的麻烦。

这是我的第一份正式工作，我学到了很多，感悟了很多，我体会到工作时用心、专心、细心、耐心四者同时具备是多么的重要。同时也看到了刚踏入社会工作的我还存在着许多缺点与不足，如工作主动性发挥的还不够，处理问题的经验方面有待提高，团队协作能力也需要进一步增强，还需要不断继续学习来提高自己的业务能力。在此，我要特地感谢部门的领导和同事对我的入职指引和帮助，感谢他们对我工作中出现失误的提醒和指正。真心希望领导给我继续锻炼自己，实现理想的机会，以一名正式员工的身份在这里工作。

20xx年10月至今，我已经在纳雍烟草分公司工作快一年了。在纳雍烟草这个时刻传递着关怀与温暖的大家庭里，领导谆谆的教诲让我受益匪浅，使我得以迅速摆正自己的位置、明确自己的目标;同事手把手的帮助让我迅速成长，更快地步入工作的正轨、实现由学校人向职业人的转变。将近一年的工作，让我深刻体会到要做好基层工作，务必要转变一个观念，增强一种意识，加强四种能力。

第一，转变观念，由“要我工作”转变为“我要工作”

人们常说，思想决定行为，行为决定习惯，习惯决定命运。思想观念的重要性可见一斑。正确的思想能引导我们成功，错误的思想则会把我们推向失败。如果想要在事业上干出成绩，那么我们就应该在思想上，切实做到由被动的“要我工作”转变为主动的“我要工作”，尝试着去热爱我的工作，而不是把它简单地看成是自己谋生的手段。工作岗位有差别，但是工作本身却没有贵贱之分，无论从事的是什么工作，无论自己是否喜欢，我们都要自觉践行“两个至上”行业共同价值观，情系烟农、心系烤烟，尽心尽力做好自己的本职工作。

第二，增强责任意识，干好本职工作

责任是人们生存和发展的基本条件，人生在世需要承担多种责任，诸如家庭责任、岗位责任、国家责任、社会责任等，责任意识是从事一切工作的首要条件。就烟叶生产技术员而言，责任是向烟农宣传烤烟生产优惠政策，为烟农算好经济账，引领烟农走上种烟致富之路;责任是深入每一户烟农、每一片烟田，认真调查了解，收集反馈烟农和烟叶生产信息，并确保信息的时效性和准确性;责任是坚守岗位，耐心指导烟农开展烤烟育苗、移栽、种植、田间管理、植保、收购等工作，做好烟叶实用技术推广和技术指导;责任是对好每一张收购票据，为烟农兑现烤烟生产补助，弥补自然灾害造成的经济损失;责任是加强学习，提高个人综合素质，将个人发展与企业的发展紧密联系起来。

第三，加强四种工作能力，提升工作效率

(一)加强沟通协调能力

相对大学校园环境而言，外面的世界确实很精彩，可也很复杂。我作为一个长期在象牙塔中生活的大学生，刚步入社会，从学历上来讲是研究生，而从社会经验来讲则只是一个小学生。进入基层烟站，从事烤烟生产工作，面对的服务对象素质千差万别。在这样的环境中，要很好地开展工作，就必须适应这个环境，必须要有和不同的人打交道的能力，协调好与领导、同事、烟农等各方的关系，积极为自己创造一个好的工作环境。在将近一年的工作中，我逐渐从吱吱喳喳听我说转变为认认真真去倾听，从一切以我为中心转变为站在别人角度考虑问题。我懂得了与领导相处时，要尊重而不吹捧、请示而不依赖、主动而不越权;与同事相处时，要以诚相待、严己宽人、精诚合作;与烟农相处时，要热情诚恳、耐心细致、支持理解。

(二)加强独立处理实际问题的能力

能够独立解决问题，需要极强的综合能力和资源协调能力。开始工作时，由于工作经验欠缺、业务不熟练，面对一些突发事件时，我常常容易慌乱，总是不假思索地求助于老同志，思想上对他人的依赖性强。为了改变这种状况，我抓紧时间熟悉业务，坚持多学、多问，先从独立处理最小的事情开始，不断地思考和改进，总结、积累处理问题的经验，在遇到类似问题时力求做得更好。

(三)加强不断完善自我的学习能力

学习是获取知识、信息、方法、技能、经验，以转变观念、开阔眼界、增长才识、提高能力的主要途径，是一个人不断成长的动力。工作意味着新的学习的开始。我们不但要学习本行业的知识，还要学习、接受其他行业外的知识。从配方施肥、高茎壮苗培育、膜下移栽、地膜等距标记移栽、有机肥集中堆制发酵、双行凹垄覆膜栽培、上部叶一次性砍烤处理、散叶烘烤等先进实用的生产技术到公文写作技巧、基本的职业礼仪，甚至是一些生活小常识等，都值得我们去不断地学习和积累的。

(四)加强调整自我心态的能力

心态决定人生的成败。积极的心态可以使我们正视困难、获得自信、知足常乐、赢得幸福;消极的心态则会使我们的心理和生理受到影响，大大降低工作效率。基层生活、工作条件艰苦，烤烟生产环节多、工作量大、服务对象多，个人情绪控制能力差等诸多主客观原因均有可能对我们的心态造成不良影响。因此，我们平时就应该学习调整心态的方法，注重培养坚强的意志力，提高应对复杂问题的能力，始终把烟农的利益放在心上，不计较个人得失，全心全意为烟农服务。

因为热爱，所以选择;因为选择，所以坚持。我告诫自己：既然选择成为一个烟草人，那么就要做到，今天要比昨天做的好、明天要比今天做的棒、每天都要有新进步。我期待着在纳雍烟草这方舞台里重新演绎自己的人生，走好每一步、干好每一天，与纳雍烟草事业一起发展。

回顾过去一年的工作，20xx年既是忙碌又是充实的一年，而且对于我来说也是极其重要的一年，这一年我从施工一线转向内业工作的开始。认真工作的结果，即是完成了个人职责，也加强了自身能力;我现将这一年工作简要总结如下：

一、工作态度

做好本职工作,正确对待每一项工作，按时出勤,充分利用有效时间不断地了解和熟悉各种施工规范以及内业资料;项目工期紧任务重，只有认真对待才能不断提高自己的岗位本领，努力精通本职的岗位知识，不断进取，以达到完善自我。

二、

岗位职责

从作为一名现场技术员到办公室工作，环境条件发生了变化，然而对于自身的要求并没有减少。前半年我主要负责沥青混凝土心墙施工，直至到9月份，我被调至伊南煤制气项目部，开始在生产经营部工作，实际上这是从相对粗矿的外业到要求更高的内业的转型，对于我来说更是一次机会。

三、具体工作

在库什塔依项目大坝填筑的整个过程中，我主要负责沥青混凝土心墙的施工，这也是混凝土的范畴，但是作为大坝主体工程的一部分，却与常态混凝土有着截然不同的施工工艺。现场除了技术指导，还有要求工人做好安全保护，除此之外为了便于数据统计，在心墙的施工过程中还要不断地进行温度跟踪监测，这项工作使得我收获了不少知识。

伊南煤制气项目部，由于前期人员比较少，我被派往生产经营部，我主要从事生产技术方面和经营核算两方面的工作。由于前期刚开工，大部分时间做施工方案的编写，技术交底、施工周报、内业资料整理、工程量的签证汇总等，此外还有部分施工协[本文由个人工作]议的草拟，熟悉结算流程等工作。

1、沥青混凝土心墙施工

碾压式沥青混凝土心墙是土石坝的一种新型防渗结构，其施工技术应用于大型水工建筑物，是近年来世界上发展迅猛的一种新型防渗技术。土石坝采用碾压式沥青混凝土心墙具有防渗性能好，适应变形能力强，施工速度快，机械化程度高，应用前景十分广阔。

沥青混凝土心墙作为整个大坝主体防渗体的核心，在整个坝体施工中凸现，控制好料源，本工程沥青砼的摊铺用人工和机械摊铺相结合的施工方法，人工摊铺时钢模要架设牢固，拼接严密，尺寸准确。在沥青混凝土摊铺过程中机械作业首先要控制好轴线，这就要求不但测量放线要准确，摊铺机的行走速度，过渡料的平整度都会直接影响心墙轴线的偏差。其次是温度的控制，心墙的碾压温度要比摊铺温度低很多，因为温度过高直接影响沥青砼心墙的宽度和厚度，碾压参数的控制很重要，作为防渗体对其孔隙率和干密度要求都很高。

碾压式沥青混凝土的施工时和过渡料一起施工的，心墙两边的过渡料施工质量控制很关键，过渡料的铺筑要均匀，碾压要合格，作为防渗体的支护体，如果过渡料的铺筑有问题，在几十米水头的作用下心墙就会不可避免的出现偏差，当过渡料沉降过大或出现大范围的不均匀沉降时就会导致心墙的位移过大，这会导致严重的后果。

心墙的薄弱环节在于结合部位，如混凝土面与冷底子油的结合必须使常态混凝土表面粗糙平坦，并做毛面处理然后用高压风吹净粉尘，玛蹄脂与沥青混凝土的结合以及沥青混凝土施工缝间的结合都应该得到良好的控制，尤其是在雨季施工时要注意，这样才能保证整个心墙施工质量的可靠性。

2、伊南项目内业工作

我在伊南项目的另外一个工作是经营核算，由于我部现在还未与业主签订合同，因此对外结算这一方面的工作还未开展，前期生活临建以及其他部分对内

施工合同

的拟定，解读也是我主要的工作;平常还要熟悉结算流程，熟悉报价的编制等等。

在此期间，业主提供了一个污水池的方案，下面就综合单价额的测算来谈谈我的理解。工程子项很多，但是占造价大部分的就那几个项目，我一般对这几个项目进行测算：混凝土、钢筋、外架、模板(措施费)等。下面对混凝土举例说明一下。每一个单价不外乎人工、材料、机械三大块(管理费等等另外计算)，人工不要照定额上的人工费，因为不准的，人工费按清工价格另行总计算。机械费按现场总配置的机械设备按总工期总费用(折旧或租费)统一计算，机械人工就不管了，因为一般都是由清工合同中包含的。我们仅仅算一个材料费就够了。以c25混凝土为例：通过当地的其他工程相同材料产地的同级配比看看水泥砂石水泥含量是多少，如果没有，可以到工程所在地的实验室或其他单位找找。级配单的级别一般要高过实际设计等级的。还要看工程所在地附近的材料情况。这些要在投标的勘察摸清楚。如果是商品混凝土的话就更简单了。通过级配分析出整个工程的水泥砂石用量，进而计算出单价。

在这日期间，是我收益颇大的还有就是资料收集整理。实际上这是一项很繁琐的工作，另一方面讲，也使得我更加耐心细致。首先是各类资料的合理归档，根据检索的方便和科学性，编制分类方法，从而使得资料保管妥善整齐;其次是电子文件的备份和保管更需要妥善，文件名称一定要完整，不应该简写，另外该加密的文件一定要设置加密，做到索之有据，用之方便。

四、工作目标

以上是我工作一年以来对自己工作的一个小结。施工过程不管内业还是外业，都是一个经验不断积累的过程，理论联系实际，活学活用，敢于去请教别人，虚心听取，这样会得到更好地发展!

**监狱警察入职一年工作总结篇五**

光阴荏苒，时光流逝，20xx年转瞬间过去了。全体员工，在公司各级的领导下，上下一心，团结协作，顺利地完成了全年各项工作任务。回顾20xx年，我们虽没有十分骄人的成绩，但平安、顺利是我们最大的收获。展望20xx年，相信公司会有更大的发展前景。为了更好地开展工作，认真吸取经验教训，找出工作中存在的问题，现将20xx年度工作总结汇报如下：

一、主要工作回顾：

(一)加强企业内部管理，不断提高企业管理水平

企业内部管理是企业生存和发展的基础。今年以来，公司在x总的正确指导下，在x总的领导下，以理顺关系为重点，以制度建设为根本，以提高服务质量为抓手，不断加强人员、车辆和物资管理。始终把管理工作放在中心位置来抓，以管理出效益，以管理促发展。坚持制度化管理与人性化管理相结合，分工协作，密切配合，不断修改完善各部门各岗位管理制度，适时组织全体员工学习体会。了解掌握人员动态和思想状况，加强沟通协调，及时解决矛盾和问题，决不允许任何人以任何借口或理由在工作中相互推诿，更不允许任何人把个人之间的恩怨或思想情绪带到工作中去。有力地增强了企业的凝聚力和战斗力。定期召开工作会议，相互交流探讨，互相查找问题、剖析原因，及时制定改善措施，做到了小问题当场解决，大问题限期整改。有力在保证了全年工作的顺利开展。

(二)团结协作，密切配合，顺利完成全年各项生产任务

加强生产管理，完成生产任务是企业工作的核心所在。20xx年以来，公司各部门紧密配合，相互协作，围绕“强管理，抓安全，保质量，讲信誉，扎实高效”的工作思路狠抓生产任务的按时完成，得到了各施工方的一致好评。

1.加强了与各工地的配合协调力度，本着“平等互利、相互尊重，及时沟通”的原则，确保混凝土浇注的顺利进行，要求前场工长工作要深要细，提前做好工作安排，注重每一个环节，确保前场施工安全、高效、无误。

2.加大质量管控力度，努力实现节能降耗。公司自成立以来，始终坚持“以质量求生存，以信誉谋发展”的指导思想，大力加强质量建设。从源头抓起，严把原材料进货关，加强砼的生产、出厂、运输、和泵送等每一个生产环节的控制和要求。做到了批批送样检测，时时观察调整。20xx年，试验中心共进行砂、石、水泥等各种原材料检测173次，外加剂复检27次。发现问题迅速纠正，有力地保证了商品混凝土的质量。同时，为了降低生产成本，试验室工作人员，在充分保证质量的状况下，全年共进行了87次试配，27次混凝土试验。对不同气温条件下、不同标号的混凝土对塌落度及和易性的不同要求，适时调整配合比，使其到达最佳级配要求。既保证了混凝土质量又尽可能地降低了生产成本。

3.加强对操作人员的调配和管理，严格操作规程，不断培养新的技术能手，相互取长补短，努力提高操作室的操作技能。为公司储备人才打下基础。

4.加强车队管理，有力保证了混凝土运送工作的园满完成。尤其是全体驾驶员发扬连续作战的工作作风，克服天气寒冷带来的不利影响，加班加点，任劳任怨地完成各项运砼任务。

20xx年经过全体员工的共同努力，在各部门的相互支持配合下，公司全年完成生产方量75789米3，实现产值2700多万，保障了各工地混凝土的需要。

(三)狠抓安全工作，实现了全年安全事故为零的良好局面安全工作是企业的命脉，是公司管理的重中之重，它直接关系到企业的生存和发展以及每个员工的.切身利益。为此公司领导一班人高度重视，始终把安全工作放在头等大事来抓，取得了良好效果。实现了全年无重大安全事故的良好局面。

1、加强安全领导。年初公司即成立了以x总为组长的安全工作领导小组，加强安全监督检查，及时发现和消除安全隐患，不断修改和完善安全工作制度。

2、注重安全教育，提高安全意识。适时组织安全知识培训，定期讲评安全工作状况。时刻提醒广大员工“安全工作无小事，小隐患也会酿成大事故”的道理。坚持警钟长鸣，常抓不懈。

3、上下一心，齐抓共管。严格执行“安全第一，预防为主”的方针，紧紧围绕“人身安全、财产安全、施工安全”的目标，构成“人人讲安全，事事讲安全，时时讲安全”的安全工作氛围。绝不允许不讲安全的人和事存在。对忽视安全工作的部门，发生安全事故的职责人坚决处理，决不姑息迁就。

4、成立应急小分队，制定应急预案。当发生紧急状况和安全事故时，保证及时有效的处理，最大限度把损失降到最低程度。

5、加大设备的维修和保养力度，确保安全运行。20xx年公司在资金十分紧张的状况下，仍保证了设备维修和保养开支37万余元，充分说明了公司对设备安全运行的高度重视。真正做到了发现问题及时修理，定期组织检查保养，不允许带故障车辆上路，不允许设备带故障作业，将安全隐患消除在萌芽状态之中，有力保障了车辆和设备的运行安全。

(四)加强纪律建设、提高广大员工的主人翁意识

公司的绝大部分员工能严格要求自己，工作积极主动，认真负责，服从公司安排和调度。积极参加公司组织的清理洗车池、操作室下的水池及料场暗沟的排污等工作，不怕脏不怕累，认真负责，得到了公司领导的高度肯定。

二、工作中存在的一些问题

1.各部门之间配合协调力度还有待进一步加强，效率有待进一步提高。主要表此刻工作人员对某些工作认识不足，导致工作“能拖就拖，能缓就缓”的现象时有存在，有时不是这个没到位就是那个没有到位，在必须程度上影响了工作进度。

2.前场与施工方和生产部门的衔接还不够。主要表此刻：施工方配合力度有待进一步沟通和加强;生产、运输、泵送等环节配合力度需进一步提高，管道架设时有延后的现象发生等。

3.个别员工群众主义观念淡薄，工作怕脏怕累，只要组织照顾，不要组织纪律。不服从工作安排，工作斤斤计较，相互推诿扯皮的现象在必须程度存在。这也不关他的事，那也不关他的事。为此，新的一年，我们要加强纪律整顿，对不服从工作安排的，公司将实行经济处罚和行政处罚。

4.少数员工安全防范意识不高，还有待进一步加强，主要体此刻技术还但是硬，处理紧急状况的潜力还有待提高，不能提前发现问题，发现问题后又不能正确处理问题。据统计20xx年共发生各类安全事故隐患14余起，处罚20余人次。

5.工作不深不细的现象还比较突出，主要表此刻怕麻烦，敷衍了事，不想做，不会做，有的是教他他也不做，这样的员工公司是要清理的。

6.极个别员工特殊思想严重，不服管，认为公司不敢管，拿他没有办法等思想严重存在。

7.工作流程有待制定，以避免造成职责不清，分工不明。

三、工作计划与推荐

(一)紧紧围绕“抓质量、抓安全、抓成本”这一宗旨，严格管理。

首先，要从原材料质量抓起，不定期、分批次对进场的原材料进行检测，努力控制好水泥强度和稳定性，掌握沙石的含泥量是否超标等;试验中心还应把握好混凝土的塌落度和和易性。

其次，继续加强安全生产监管力度。一是前场工长要加大泵工和管工的监管力度，督促管工加大对泵管的巡查力度，在注意安全的同时合理布管，注意泵管的加固工作，二是要求车队要提高安全意识，严禁超速行驶，严禁酒后驾车，要清楚的认识到安全驾驶的重要性和必要性，同时要认真负责装料，运料及收好小票，不允许把料拉错工地，否则务必严肃处理。

再次，继续提倡全员动员参与公司管理，尤其是试验中心要多做试验，优化混凝土配合比，从各个环节控制好产品成本，以使企业到达产品最大利润化。

最后，除着重抓好以上三方面的工作之外，还应搞好后勤保障工作。一方面要抓好原材料的供给与保障工作，杜绝停产待料的现象发生，否则，会给公司带来必须的负面影响，或者说有损公司形象和社会信誉。

(二)努力拓展商混市场，提高方量和经济效益

目前，我们公司现有的商混业务偏少，每一天的生产方量远远不能满足现有设备，由于商混市场竞争比较激烈，为此，我们应制定一套切实可行的销售方案，多发展业务，只有这样，才能提高生产方量，从而提高企业经济效益。

(三)完善管理制度和工作流程，加强作风纪律整顿，提高广大员工的工作积极性。

20xx年，公司将在原管理制度的基础上不断修改，并利用必须的时间组织大家学习。

新的一年意味着新的开始，新的机遇和新的挑战，为此，20xx全体员工，必须会精诚团结，努力奋斗，争取新的更大的胜利。

**监狱警察入职一年工作总结篇六**

时光荏苒，岁月如梭，不知不觉已经来到五院快一个多月了。虽然走出大学校园迈向社会工作已经第三个年头了，来到五院这个新的大家庭之中内心还是充满了喜悦与骄傲。

就职的第一天信息科的师兄带我参观了解一下医院的各个科室，认识了个科室部门的同事。大家对于我这个新人还是非常的热情和照顾，我也很高兴能够跟大家成为工作中的同事和生活中的朋友。我所在的科室是信息科，负责全院信息化建设、信息系统维护及信息资源管理等工作。我非常喜欢信息管理这个岗位，因为这个岗位具有很大的挑战性，同时能够让我之前大学所学的理论知识能够很好的运用于实践。首先我熟悉了一下我院的服务器、交换机等重要设备，了解了现在所用的his系统和lis系统。因为有过三年的企业单位工作经验，硬件方面的经验比较丰富，直接上手医院的一些工作对于我来说难度不是很大，最近的工作中我也已经能够及时准确的为大家解决故障问题，让医生护士们顺利的进行工作。由于医院是一个特殊的行业单位，有着它独特的管理流程和办公系统，对于医院软件方面的知识我深知自己还是十分匮乏的，还需要我不断的努力学习工作所需要的各项专业知识，努力提高自己的业务水平。现在也正在我们五院的兄弟医院——三院进行技术培训，等经过这段时间的培训，我一定熟练掌握技能，在五院之中更好的工作。

通过这几天对于五院的了解和工作的深入，我既体会了医院环境中医护人员工作的喜怒哀乐，又意识到了我们信息科的工作对于医护人员工作顺利进行的重要性。对此，我有了深深的感触，也有了以下这些感想：

一、态度决定一切

态度如何在一定程度上已决定是失败还是成功。要改变现状、克服困难,首先要做的就是要端正态度,没有正确的态度,这一切就无从谈起。在新的工作中我一定会端正自己的工作态度，事无巨细都认真对待。这一切不仅关乎于工作，更是关乎于每一个病人的生命和对医疗单位的满意度。

二、以人为本，全心全意为人民服务

会服务好各个科室的人员，从而方便他们去完成救死扶伤的使命。

三、努力学习，不断提高技术水平

计算机网络的知识是日新月异的，随着医疗体制改革和医疗理念的更新，医院的信息化在不断的发展，我们现有的专业技术知识已经越来越匮乏，这也成为了我们技术人员所急需解决的一个问题。我们只有不断的努力学习，才能掌握最新的知识，才能在以后的工作中做的更好。

最后，我能够成为海门市第五人民医院的医院一员感到无比的自豪，我相信这种荣誉感能够让我更有激情的投入到工作中去。

**监狱警察入职一年工作总结篇七**

时光飞逝，三年弹指一挥间，回望来时路，心中有很多感慨；现将20xx年以来各项工作总结如下：

三年来，在护理部和科主任的领导下，从各方面严格要求自己，在科室工作尤其是护理工作中身先士卒，大胆管理，认真落实医院和科室的各项工作制度，保证了科室工作稳步进行。积极配合主任做好医护协调工作，引导大家做好医护沟通；及时发现并解决一些摩擦和矛盾，增强了科室凝聚力，使中医科成为一个温暖的大家庭；让医生护士在身心愉悦的状态下工作，也为病人营造了温馨、和谐的病区住院环境。

作为一个中西医结合内科综合科室，我们科面临病种杂，疑难杂症多，护理专科性不强的难题。而与之对应的是：中医科的12名护士，仅有一名是中西医结合护理大专毕业，其余（包括我作为护士长本人）都是西医护理专业毕业，在学校仅了解到简单的中医基础知识；在西医“专科护士”培训不断深入发展，专科护士特点和优势越来越明显的今天，中医科护士没有特定的专业知识和发展方向，这在一程度上影响了这个群体的工作积极性和队伍的稳定性，也给病区护理工作质量带来了负面影响。

针对这一现实，我果断决定：从我做起，全员培训。采取业务讲课和业务查房相结合的方式，发动科主任和医生参与，对包括呼吸、循环、消化、神经系统的常见内科疾病知识进行培训，对中医基础知识和常用技能系统培训，甚至对一些普外科和骨科疾病的保守治疗、护理知识，也进行了培训。一年的系统培训下来，考核结果表明，护士对上述各系统常见疾病都有了全面的认识和了解，这不仅提高了她们的业务技术水平，也极大的增强了护士对自身、对科室发展的信心。此后，我又采取日常强化的方式，不断结合病房现有病例强化培训过的知识，终于打造出了一支技术过硬、有中医特色的.护理队伍。

多年的护士长经历，使我深切的体会到：对于一个团队而言，规范其行为固然重要，但更重要的是要改变其思想，升华其内心世界，要让“护士长管理”这个外因，通过护士“个人素质”的内因起作用。为此，我采取了一系列措施：在护士排班表上，每周送她们一句人生、职场感悟；举办“天使心语”小板报；利用早会给她们讲一些励志、哲理等小故事，引发她们对人生、对事业的思索。潜移默化之中，我们中医科的护士，人文素质有了很大提高。我终于打造出了“我用人文知识改变护士——护士有效管理自己——护理工作质量提高”的良性链条。近几年，不仅中医科的护理文化建设搞得风生水起，而且圆满的完成了各项工作目标。在省市历次检查中，我们中医科以收费规范著称，每次都迎接收费检查，没有给医院丢过一分。09年的行风评议检查中，中医科的健康教育和护理服务，更是赢得了参检专家的肯定和赞扬。

比如说，在对病人的健康教育方面，多数科室的做法是，单纯依靠护士口头宣教，但我通过长期以来的观察，发现了一个弊端：护士说得少了，内容涵盖不全，说得多了，因为时间有限，就会说得快而没有重点，这样，病人根本记不住。为此，我把入院宣教的内容列了一个提纲，作为护士口头宣教的内容，而把详细内容输入电脑，护士在做提纲挈领的宣教后，把详细的资料发于病人，这都起到很好的效果。类似的还有“鼻饲知识宣教”、“痰培养标本留取方法”、“尿培养标本留取注意事项”等等等等。这种口头和书面相结合的宣教方法，不仅有助于病人掌握，也节省了护士大量时间，因此深受大家欢迎。

俗话说，打铁还需自身硬，在认真做好科室护理管理工作的同时，我坚持学习新知识，不断总结临床护理经验，提高自身综合素质。我参加了荷兰西客国际的心理咨询师培训，并于5月参加了心理咨询师考试，有望在8月份获得三级心理咨询师证书。积极参与科室科研项目，参加了河南省picc资质培训班；三年来，先后在国家级、省级杂志上发表学术论文3篇，综合类文章4篇，在我院院刊上发表诗歌1篇，散文两篇。

尽管，回首往事，我可以毫无愧色的说：我没有虚度任何一寸光阴；面对我的病人我的科室，我也能够坦然的说，为了你们，我一直在努力！但是，面对自己，我深知工作中还有很多的缺憾，比如，科研是护理工作前进和发展的重要动力，但我们中医科的护理科研项目至今还是空白；再比如，有时候，过于严厉的要求，我甚至看到过护士的眼泪和无奈。因此，展望未来，我的努力方向是：

1、力争在护理科研方面有所突破；

2、宽严结合，让自己的管理方式更加成熟。

**监狱警察入职一年工作总结篇八**

20xx年，对于我一个刚刚踏上工作岗位的新人来说，是有着特殊意义的一年。置身于新的环境，面对身边的各种陌生，等待我的也是各种挑战。万幸的是，我所在的部门，是一个十分团结、十分温暖、十分和谐部门，在领导的殷切关怀和同事的热情帮助下，我很快驱散了身边的陌生，更好的将自己融入到了这个优秀的集体之中，不断学习，不断成长。现将工作以来的情况总结如下：

我的岗位是在检验检测班和采集运维班。工作以来，我积极主动地学习电能计量的技术知识，参阅了许多相关的书籍、杂志与电子文摘。另外，我经常出现在现场和办公室的试验台，请教同事一些技术上的知识，对相关的设备有了初步的认识和一定的理解。

在工作中，我始终坚持勤奋、务实、高效的工作作风。服从领导安排，不计得失、不挑轻重。对工作上的事，只注轻重大小，不分彼此厚薄，任何工作都力求用最少的时间，做到自己的。自工作以来，没有耽误过任何领导交办的任何事情。在生活中，坚持正直、谦虚、朴实的\'生活作风，摆正自己的位置，尊重领导，团结同事，平等相处，以诚待人，能正确处理好与领导、同事相处的尺与度的关系。思想方面，作为一名共青团员，更没有放松对自己的要求，积极参加了组织上的各种团员活动，力争能够加入共产党，始终以党员标准规范着自己的思想和工作。

**监狱警察入职一年工作总结篇九**

入职两年的那天，依然是在公司加班，以至于没有时间去总结下这两年的得失，难得今天坐下来好好想想自己这两年来走过的路。下面是我收集整理的文章，希望对大家有所帮助，欢迎阅读。

入职两年工作总结范文1 不过那张火车票貌似真的预示着我的好运，很荣幸给分配到的那个部门，那个小组，两个领导都很nice，最重要的是，很信任我，也很器重我，虽然也是帮着解决了一些项目中的难题，但是我自己心里明白得很，自己学校所学的知识远远不能满足现实工作的需要的，于是，疯狂的加班，恶补各种知识。功夫不负有心人，随着工作经验和专业知识的不断积累，工作也越来越顺手，在遇到各种问题的时候，也能从容地解决。在这里真心要感谢那部门的两位领导，容我做很多尝试，更是接触了工作中的方方面面，不仅专业能力得到了很大的提升，期间跟客户的交流和带新人的经历，更是让我受益匪浅。所以说，遇上一个好领导，请一定要珍惜。

当工作和项目本身的问题不是太大问题的时候，想的就是自己以后职业发展的问题了，在现在这部门呢，上面的领导都是饱和了，一个萝卜一个坑，走一个才能去填一个坑，而且单纯做合成的发展空间很有限，最主要是除了年终奖，没有任何的项目提成和奖励，那么往往让人没有继续拼的劲头，因为就是那点儿死工资，这不符合我自己的意愿和选择，说白了，各种需要钱啊!虽然是博士来公司拿到的那点儿起薪确实不算低，但对于我来说，真的远远不够。于是在工作了一年多的时候，于2024年10月，向领导提出了离职申请，虽然领导也是有几分不舍，但是他心里也是明白，在现在这个部门的发展空间很有限，不大留得住，最后还是同意了。2024年11月9日，要走的那天，还真是有几分舍不得，毕竟有领导的情分，还有那间办公室工作的氛围确实很不错，但是为了以后的发展，总归是要离开的。

拎包从合成部来到工艺部，一个个新面孔让人很亲切，但是一个新的环境，一个新的领域，又要面临很多知识的更新和补充。虽然相比工艺部这边的员工，我有一个很大的优势便是在合成部做过，合成理论知识要比工艺部的员工广泛些，即使这样，也会明显感觉到还是有很多东西要学习，那就虚心做个小白吧。工艺部不同合成部，一个proce可能要做三个月或者半年，还是要自我批评下，开始时候真没有完全沉下心去认真领悟proce中的每个细节，走了些弯路。能怎么办?继续开启学霸模式呗。

2024年6月26日，来工艺部将近8个月了，完成一个proce路线的开发和两个proce的plant生产，期间真心要感谢各位领导的支持和信任，更要感谢同事们的帮助，很多经验都是从同事的分享中得来的，宝贵的经验，谢谢你们不吝分享。感恩一切。时至今日，觉得自己又回到了2024年10月的时候，当工作和项目本身的问题不是太大问题的时候，想的就是自己以后职业发展的问题了。当然这次我不会轻易地跳槽，而是要转换自己专注的重点，把自己的精力从工作和项目本身转移到提高自己的团队领导力上来。专业知识是基础和根本，团队领导能力是催化剂。

结束了四年丰富多彩的大学生活，我憧憬着自己能够进入一个在社会上有地位、受人尊重、有良好发展前景的大企业工作。经过努力，终于圆了自己的梦——我获得了电网公司赐予的这一就业机会。在激情似火的七月我怀者激动无比的心情进入了梦寐以求的电网公司，荣幸成为供电局的一名新员工。

七月初到局里报道后我们首先加入了电网公司在贵阳开办的20年新员工培训班。这是我们大学毕业参加工作的一个重要转折点亦是一个新的起点，在短暂的十天时间内我们进行了军事训练、电网专业知识学习以及观看了抗冰保电专题视频和图片展。军训不仅能培养我们吃苦耐劳的精神，而且还能磨练人的坚强意志。

十天的培训结束，我们紧接着又加入到都匀电网开办的20年新员工生产技能培训班进行了为期一个月的深入学习。通过20多天的学习培训，使我对都匀电网有了一个更为清晰的认识。同时也对高电压设备的基础知识、油务技术监督的分类任务、电气试验在电力生产中的应用、继电保护的基础知识、变电运行、电气接线及运行方式、变电站的相关知识、安规、事故及异常情况用语、操作术语、调度自动化系统功能、电力营销系统的相关知识、电力线载波、光纤通信技术和信息自动化、计量管理所的结构及职能权限、电测量指示仪表的基础知识、线路管理及输电线路的基本知识、调度管理的相关知识等有了一定程度的了解。这次学习将对我们今后的工作有着不容忽视的作用。

近两个月的培训结束了，我分配到马场坪供电所见习上班，从事收费工作。刚接触收费难免有些棘手的以前不曾碰到的问题，当我耐心向所里面的同事请教时，他们总是非常热情，不厌其烦的给我讲解，每次看到的都是他们热心的笑容，一股暖流从心间流过，我知道也坚信这股暖流是不会干涸的。所里面的每一名同事都极好相处，乐于助人，我想这也许和人在外界的良好口碑是分不开的吧。

上班到现在已经两个星期，恰逢收费高峰期，每天前来缴纳电费和办理业务的客户还是比较多，有的时候从早上开门几乎可以说是忙到下午六点过下班，实话说累肯定是有一点，但更多的感觉是充实和快乐。我实习的岗位属于服务性窗口，不论是现在还是今后我每天都会以一个良好的精神面貌和热情的态度去为任何一名客户服务，要做到服务永无止境!争取做一名优秀的南网人!入职两年工作总结范文3 屈指算来，到公司已近半年的时间，经过领导关心、同事们的帮助和自己的努力和调整，现在已基本上融入了公司这个大家庭。同时对公司的组织结构，工作流程等各个方面都有了一些初步了解。同时也有一些

心得体会

与想法，借此机会谈谈：

首先，谈谈自己这段时间心态的转变。

坦白讲，如果说从到公司来就一直以火一般的热忱投入到工作中，那是虚伪的空话。可以说，这段时间工作的过程也是我自己心态不断调整、成熟的过程。

最初觉得只要充分发挥自己的特长，那么不论所做的工作怎样，都不会觉得工作上的劳苦，但扪心自问，原来学的知识何以致用，你的特长在哪里，刚参加工作的我便迷茫的不知自己的定位。没有一丝的心理准备，公司安排我做信息收集整理工作，乍看起来信息收集数据统计似乎枯燥乏味、平淡无奇，要把工作完成是很容易的，但把工作做得出色、有创造性却是很不容易的。所以，调整好心态的我渐渐的明白了，在各个岗位都有发展才能、增长知识的机会。如果我们能以充分的热情去做最平凡的工作，也能成为最精巧的工人;如果以冷淡的态度去做最高尚的工作，也不过是个平庸的工匠。

心态的调整使我更加明白，不论做任何事，务须竭尽全力，这种精神的有无可以决定一个人日后事业上的成功或失败。如果一个人领悟了通过全力工作来免除工作中的辛劳的秘诀，那么他也就掌握了达到成功的原理。倘若能处处以主动、努力的精神来工作，那么无论在怎样的岗位上都能丰富他人生的经历。

拥有积极的心态，就会拥有一生的成功。其次，对我半年来的工作状况做一个小结

(一)学习无止境，职业生涯只是学生生涯的一种延续，重要的是将学校里学的理论知识运用到工作中，并进一步提高、升华。

我的主要工作是负责行业的信息整理工作，通过对信息技术和互联网络的应用，将公司开发与经营全过程中产生的大量动态数据、行业供应等市场主要数据和各级政府机关颁布的政策法规进行及时、准确、全面的采集、处理，为公司今后宏观决策提供依据。这使我能在第一时间接触到各类行业政策和投资信息，极大地扩充了我的知识量。在对信息进行整理的过程中，又提高了我对office等办公软件的熟练程度，同时也增进了对档案管理知识的认识。

除此之外,我还尝试着进行了项目的成本估算，使我有机会能接触到估算实践工作，对成本估算知识有了一个从理论到实践的升华过程。结合学校里学的相关知识，我觉得需要进一步摸索和思考，活学活用，来解决实际的问题。

(二)即使是最基础的工作，也需要不断地创新求进，以提高工作效率。 我工作的很大一部分内容，与信息档案的收集、整理有关，本来以为这是一种比较枯燥的工作，其实，如果有心多思考一下，档案管理也会更赋于人性化。接触工作至今，我发现需要保存的资料类目繁多、信息量大。于是，我在按常规进行整理的同时对一些资料从地区、级别等方面进行横向比较，当然，随着工作的深入，还有更多新的内容等待我去学习，去思索。

当然，我在工作中还存在着一些不足之处，如过于注重工作的进度对工作内容的全面性考虑不足等。在接下来的工作中，我将本着对本职工作的认真和责任心，把工作做好做精。

总之，我将以公司的经营理念为坐标，将自己的知识背景和公司的具体环境相互融合，利用自己精力充沛、接受能力强的优势努力学习业务知识和领先技术，为公司的发展尽我绵薄之力。

入职两年工作总结范文4：银行新员工工作总结

本人于今年3月份入行以来，一直供职于特殊资产经营部保全处。由于工作不久，本人在行领导、部门领导和各位同事的帮助下，在政治思想、业务工作方面都取得了较大的进步。现将本年度思想及工作汇报如下：

一、思想品德方面

对于非银行业相关专业毕业的我来说，能够有这样一个机会进入银行工作，既是机遇又是挑战。由于我对此项工作的陌生，必须从头学起，同事们都纷纷把自己手头有的相关书籍借给我，并且跟我讲了许多关于我们部门的相关业务知识，一个一个原来陌生的名词也渐渐熟悉了起来，在经济、金融、法律等方面，我确实觉得受益匪浅。另外，银行的各级领导也对我十分关心，让我分别到法律与合规部以及营业部去实习，在这两个部门中，我也得到了很大的收获，从其它部门的业务知识我也可以知道其与我们部门相互之间的关系，以及其在整个银行中所起的作用。

作为一名中国共产党党员，我把自己的党组织关系也已经转到了兴业银行党支部，也积极参加了我们党支部的组织生活。自己是在大学入的党，如今在工作单位的党支部里，自己的年龄是比较小的，党龄也是比较短的，不过我们年轻人应该是更有朝气，有着更加长远的目标。希望自己今后能够在这个新的集体里得到更多更大的收获。在这期间，我还深入学习胡锦涛同志《在全党深入开展深入学习实践科学发展观活动动员大会暨省部级主要领导干部专题研讨班开班式上的重要讲话》的精神，积极参加党总支组织的学习和评议会议，在深刻领会其精神实质的同时结合实际工作，努力提高自身的政治修养和综合素质，真正做到与时俱进。

当然，今年还有一件事不能不提一下，那就是汶川大地震，震中在千里之外的四川省，但是在我们上海的高层建筑也同样有明显的震感，这也让我有了对这次地震更加直观的感受。在这个举国同悲的日子里，我们兴业银行的员工们纷纷向灾区捐款，我虽然入行时间还很短，不过我还是向灾区贡献出了自己的一份力量，并且在冬天来临之前为灾区捐去了衣物。

二、工作业绩方面

今年的核销工作内容特别多，根据总行的内审要求和核销政策，为有效减轻分行不良贷款包袱，并将信用责任追究落到实处，分行加大了核销力度。20年全年，本着“成熟一批申报一批”的工作原则，我部共向总行申报四批对公核销项目，核销项目本金高达1亿4819万元，表外欠息高达2亿2280万元，合计3亿7099万元。所以，从刚刚进兴业银行工作开始，我先后赶上了四批核销的工作，而且据说今年每一批的数量又特别大，这正好是我学习这个核销过程的大好机会，我通过了这几次的练习，自己已经逐步掌握了这个过程的要领。刚开始，我只是在各位老师们的指导下来完成这个过程，我对自己所做的过程和步骤还没有明确地认识，不过现在已经不一样了，我已经主动知道自己应该做什么了，这其实是一个从量变到质变的过程。在工作过程中，我了解到其中会有很多的步骤，首先就要印材料，还要从信贷系统里找出数字填写在相关的表格中，要知道核销报告如何来写，我也根据范文自己练习写过。我还要填写送审表，做核销材料的目录清单，包括装订材料，把核销材料包装好。反正感觉核销的整个过程是比较忙碌的，不过这让我更加高兴，因为只有这样的工作量，我才能得到更加好的锻炼，才会有更加大的进步的可能。同时，在核销的过程中我会经常和其他部门的同事打交道，这样我不仅可以认识许多其他部门的同事，也在这个过程中提高了自己与他人沟通的能力。

另外，我部高度重视内部控制体系建设工作，我根据合规工作的要求，按月提交内控及合规情况报告。总行于去年末正式启动了全面合规管理体系建设项目，在总行各部门及试点分行范围内建立系统，透明，文件化的全面合规管理体系。我参加了今年历次合规工作培训，并按要求先完成了制度梳理、合规体系框架设计以及对相关体系文件的重新编写。自合规体系5月试运行后，我每月及时提交《内控及合规情况报告》。前不久，我行全面合规管理it系统已建设完成，我的工作也会随之发生细微的变化，不过我要与时俱进，以适应工作中新变化给自己带来的挑战。总之，在这几个月的工作中，我渐渐自己也学会了如何填写这些内容，不仅如此，我对这其中内容的含义也从模糊到清晰，一点一滴地积累，慢慢地也搞清楚了。

在一开始我对这里的一切都是如此的陌生，要感谢各级领导的关心，以及同事们的帮助，我的进步才有了保证。在接触到一些不太熟悉的术语时，我就会在网上查找相关的解释，如果实在不明白，我就向同事们请教，大家也都不厌其烦地给我讲解，并且想方设法让我去接触更多我尚不熟悉的知识。每天我都要做一些琐碎的事情，比如：打开空调，把加湿器灌上水，并把水烧开，给植物浇水，收发文件??尽管这都算不上什么大事，但是对于一个新员工来说，不正是要从这一点一滴开始的吗? 在工作过程中我还会单独出去办事情，我认为这样对我的锻炼很大，特别是锻炼了自己与人交往的能力。

由此，通过这几个月的学习和锻炼，我已经初步了解了本部门的业务知识，以及这份工作的重要性，基本能够单独处理核销所具备的技能。从对银行业务知识的陌生到现在，我知道自己已经取得了一定的进步，希望在今后能够有更多的时间去努力学习。积极提高业务水平，从而完全达到能胜任这份工作的能力。

回顾20年，我在一个全新的工作岗位上不断前进，已取得了一定的进步，展望20年，我认为自己应不断总结过去失败和成功经验，百尺竿头，更进一步，在本职工作中再接再厉，争取更大的进步。

入职两年工作总结范文5 时光飞逝，年很快就要过去了，从3月中旬至今，我已经在工作了八个多月了，作为一名应届毕业生，我很庆幸自己在刚刚走出校门就能有这样的机会。

是我从事的第一份工作，是我职业生涯的一个起点，我对此也十分珍惜，尽最大努力去适应这一工作。经过一年来的不断学习，以及同事、领导的帮助，我也已经融入到了金骄这个大家庭中，个人的工作技能也有了明显的提高，虽然工作中还存在这样那样的不足之处，但应该说这一年付出了不少，也收获了很多，感到自己成长了，也逐渐成熟了。

一、回顾 经过这大半年的煅炼，在工作能力上我有了较大的进步，但差距和不足还是存在的，比如工作总体思路不清晰，还处于事情来一桩处理一桩的简单应付完成状态;对自己的工作还不够钻，脑子动得不多，没有想在前，做在先;工作热情和主动性还不够，有些事情领导交代过后，没有积极主动地去投入太多的精力，办事有些惰性，直到领导催了才开始动手，造成了工作上的被动。

二、展望

在即将结束的年里，我的工作还有许多不足，我会努力加强学习并不断提高自己，新的一年意味着新的起点、新的机遇、新的挑战，我决心再接再厉，更上一层楼。在即将到来的20年，我将继续与公司同事一起努力配合领导更好的完成工作任务。

新的一年有新的气象，面对新的任务新的压力，我也应该以新的面貌、更加积极主动的态度去迎接新的挑战，在岗位上发挥更大的作用，取得更大的进步。

三、工作建议

经过这段时间的工作，我对于公司的日常运作了也有了一定的了解，在此基础上，我发现公司存在一些问题：

1、岗位不明确，职责混乱。

导的工作量，也影响了领导处理其它重要的工作，长此以往，对公司的发展会产生很严重的影响，所以希望在新的一年里这个问题能及早得到解决。

2、管理制度不完善，难以实施。 我看到公司也印有管理制度，上面明确发明了各岗位的职责与权利，但纵观全公司员工，敢说了解的恐怕不多，大部分人甚至不知道自己岗位对应的职责是什么，都有哪些权利，所以在工作中常出现一些牛头不对马嘴的事情，这对工作效率的影响非常严重，这个问题希望公司领导重视，并及时解决。

总体来说，我对年充满了期望，新年新气向，希望在年里，大家相互勉励，共同打造出更好的金骄!

**监狱警察入职一年工作总结篇十**

银行新员工入职工作总结

2024年即将过去，作为一名新员工，我在过去的一年里在奉天支行领导的指导下，在全体同事的共同帮助下，在各个方面取得了比较大的进步，从一名刚刚大学毕业，几。2024年即将过去，作为一名新员工，我在过去的一年里在奉天支行领导的指导下，在全体同事的共同帮助下，在各个方面取得了比较大的进步，从一名刚刚大学毕业，几乎没有银行实际工作经验的学生成长为目前可以独立进行储蓄柜员业务业务操作的前台柜员，我感触颇深。

俗话说：“兵熊熊一个，将熊熊一窝”，我现在只是一个兵，一个刚刚踏上社会的小兵，来到广发奉天，我面对的是一个全新的世界，我看到的是一张张朝气蓬勃，积极向上的面孔。我看到了行领导的工作态度和工作热情，这深深的感染了我，也让我对银行工作有了崭新的认识。银行不是过去那种养大爷的地方，再也没有银行工作的铁饭碗，所以我第一时间改变自己，使自己适应现代银行工作的需要。我积极投身银行各种产品的营销，今年2、3月份，我跟着何斌和丛东宁等客户经理到银行附近的社区宣传薪加薪产品和基金定投理财，达到了很好的效果，同时加强理财业务知识的学习，掌握了我行各种产品的不同特点，也自觉学习理财的话术，以高标准严格要求自己，在基本掌握理财业务后，我跟随李强学习了个人贷款有关业务，丛个贷客户资料的收集，个贷资料的整理，做卷，送个贷管理中心审批，以及送房地产大厦登记备案都有了明确的认识和理解。期间，我多次随李强到楼盘实地学习相关知识，看到了不同客户在我们初审的不同表现，从中基本可以判断该客户是否符合我行放款标准。

下，我现在已经可以独立开始办理业务了。虽然我这一年的工作取得了一定成绩，但是我的各项能力和技能和老员工比还有很大差距，这些我会在今后的工作中，努力向老员工学习，刻苦钻研业务，早日成为独当一面的员工。

下面，我从以下几个方面具体做一下总结：

1． 在道德品质方面，我自认为没有问题。

2． 在考勤制度方面，从刚入行的第一天开始，我便全身心的投入到工作中，到目前为止，没有迟到早退的现象，能够利用休息时间为银行的各项指标的完成做出一定贡献。

3． 个人业绩方面，从7月1日起到目前，我的日均储蓄存款150余万元，时点存款200余万元，保险卖出了期缴3000元，趸缴30000元，信用卡超额完成任务。

4． 业务能力方面，我认为自己还是有差距的，这与我工作时间有关，但这不是理由，有些业务我很少接触还很陌生，有的甚至是从来没有听说过的，这方面我还需要加强学习，争取达到更高的标准。

我认为在优服工作上我也有必要总结一下，从总体看，我能够用我的真心对待客户，能够微笑服务，办理业务也能偶热情主动，积极为客户解决问题，我欠缺的是在全天任何情况下这种优质服务的保持。有的时候业务紧张，看到大厅很多客户排队，不由自主就降低了服务质量，这种情况我本人一直在努力改进，相信在未来不久的日子里能够大有改观。

作为一名新人，我以加入奉天的团队而感到骄傲和自豪，我会在未来的工作中，时刻以客户为本，加强自身学习，成长为一名合格优秀的员工。

2024年我们共同努力，海到天边天做岸，山登绝顶奉天人

银行新入职员工个人工作总结

我是在今年七月份正式加入银行这个温暖的大家庭，入职六个月的时间并不算长，但足以为我划上深邃的记忆。因为这里包含了太多的教诲和厚爱，包含了太多的支持与帮助。在此，我向那些给予我感动和快乐的领导和同事表达我深深的谢意，感谢你们的帮助和支持！总结这期间的工作履职情况，主要体现在以下几点：

在学习上，认真参加行里组织的各项培训、考试，学习了分行组织的零售银行客户经理销售能力提升培训，同时还顺利通过保险代理资格考试。利用空闲时间我不忘学习其他相关金融业务知识，开拓学习空间，提高自身的理论水平，七月份到十一月份参加了国际金融理财师学习，这次学习使我的理论知识又上一个新台阶。在日常还实时关注经济政治形势的变化，开阔了视野，丰富了知识，为更好的服务客户打下基础。

后的工作中，我将坚持多实践的工作作风，“宽以待人，严以律己”，不断完善和细化自己的工作。

在营销方面，由于计划不清晰、目标不明确，以及思想上未能真正的解放，以致营销工作没有实质的进步。总结这段时间的工作，今后的营销工作应贯彻到每一天，走出去营销客户，将营销工作作为我的基础性工作来抓，只有持续性的营销才能转被动为主动。应将各项营销工作量化到每月，每星期，每天不断总结，对比。

路还很长，需要努力的事情还有很多，尤其是我所从事的理财岗位还没形成一条完整的模式，需要我们共同努力。新的一年，我行的个人业务会不断完善，我将紧紧跟随行的领导，不单单销售我行的业务，让看客户对我行有新的认可。

动力抒写着激情，在每一个季节绽放光彩.相信自己能做的更好!

新入职银行员工半年工作总结

新入职银行员工半年工作总结

事业起步期更需要实干与业绩，而非过多憧憬与幻想

日光之下，快跑者未必先达，力战者未必能胜，松弛有度，收放自如

时光的不可逆转公正而残酷，来到xx开发区建行已经半年了，职场和人生的半年时光寥寥可数，多年后回顾应该是又一个值得铭记的里程碑。这半年里我经历了省行中小企业部、信贷审批部和丰乐路支行的实习锻炼，除了从学生到职场人的心境转变外，最大收获是开始培养自己对不同环境的快速适应能力和与形形色色社会人士打交道融洽相处的社交能力，也在此真诚感谢入行后每一位关心爱护指点我成长的同事。

年末的12月都是最忙碌的冲刺季节，但冲刺之余亦要把握好合规风控的大前提，所以我本月工作思路是“小心操作，努力营销，争取吸存”，营销业绩为xx万保险x，在xx花园理财先锋小组中协助营销xx元，并超额完成了网点个人年度营销任务——全量资金x万保险x万，业务量在行长批评后有所突破，当日最快为交易x笔票数x张，可以说本月依旧不断进步，表现处于中上水平。

一，12月工作总结

本月我对柜员营销有了更深入全面的认识，除了储蓄卡、信用卡、网上银行、手机银行、短信通知、基金、黄金、保险、龙行无忧卡、理财产品这些以“两卡一电、两金一险”为代表的十项常态化营销指标外，柜员另一块主要任务就是为本网点吸收新增全量资金，即俗称的拉存款，也是我从本月开始研究如何优化改进的工作重点。

柜员工作的限制性决定了我们更多是在柜台接待日常客户中提供的二次营销，这种营销方式相对于客户经理掌握的系统资源和主动出击较被动，所以柜员营销多数靠小客户聚沙成塔，但更强调了柜员抓住大客户的重要性。在日常业务中我们除了每位客户必备的开口营销习惯外，会非常留心客户群中有无他行或者他点的潜力客户，并极力说服其在本网点新开户办理定期存款、理财或基金等产品沉淀资产，为网点完成业绩贡献自己的一份力量。这其中有一些优秀柜员会筛选常来的潜力客户通过交换联系方式建立微信群等方式纳入自己的客户关系管理系统，下班后由柜台被动营销转入客户经理的主动营销模式，对客户嘘寒问暖分享最新理财产品资讯激活客户使用产品解答疑惑等，在当下银行市场化竞争绩效考核愈发激烈的情况下相信这是未来大趋势——柜员和客户经理的边界开始模糊，转而出现职能更全面的综合业务顾问。

支撑起银行业每年报表上庞大的利润。二、12月工作外思考

1，新人谈话有感

本月有幸加入支行个金部和综管部组建的新人理财先锋小组，也开始参与1月份的黄金沙龙系列活动，骏景花园作为黄金沙龙第一站，和我们丰乐支行有着同样的对私优势，见识到xx保险xx之后再参与xx沙龙，有着不一样的感受。这类沙龙活动都是网点为促进指标完成而与第三方公司合作的客户集中营销，前期对于意向大客户的邀约是沙龙活动的重中之重。在骏景沙龙中，最大单就是一位xx大客户的x万黄金首饰套装，依靠散户几千几千的购买量很难达到场均50-100万的预期指标，对此我有两个提议：

处相应网点的客户经理进行一对一接待服务，沙龙可以先以高端黄金饰品讲座的开始作为热身，加上提问或游戏环节进行互动，随后进行现场营销和业绩登记，这也只是我的初步想法，希望能对支行的营销工作有所帮助。

本文档由028GTXX.CN范文网提供，海量范文请访问 https://www.028gtxx.cn