# 最新加油员工作总结简单 加油站工作总结(大全12篇)

来源：网络 作者：浅唱梦痕 更新时间：2025-01-09

*总结是对过去一定时期的工作、学习或思想情况进行回顾、分析，并做出客观评价的书面材料，它可使零星的、肤浅的、表面的感性认知上升到全面的、系统的、本质的理性认识上来，让我们一起认真地写一份总结吧。那么，我们该怎么写总结呢？这里给大家分享一些最新...*

总结是对过去一定时期的工作、学习或思想情况进行回顾、分析，并做出客观评价的书面材料，它可使零星的、肤浅的、表面的感性认知上升到全面的、系统的、本质的理性认识上来，让我们一起认真地写一份总结吧。那么，我们该怎么写总结呢？这里给大家分享一些最新的总结书范文，方便大家学习。

**加油员工作总结简单篇一**

为进一步加强我县成品油市场监督管理，打击违法违规经营行为，整顿和规范成品油市场秩序，落实安全生产主体责任，遏制安全生产事故发生。按照县政府统一部署，县经济商务局配合县市场监管局开展非法加油站点整治工作。

非法加油站点通常有以下几个特点：一是经营地点和方式隐蔽，主要分布在城乡结合处、国道路段等地方；站点设施简陋，规模小，投入少，通过租用居民平房或工厂旧厂房进行非法销售，他们通过熟人、工地上用油量大的大型工具车等方式获得客源，长期隐匿、暗中经营，以逃避检查打击。二是加油方便快捷，可以在很短的时间里完成加水加油，方便快捷，且油价比正规渠道更便宜，致使部分黑加油站有稳定客源。三是非法加油站点无证经营，消防设施不完善，正规加油站要经过市场监管局、消防队、安监局、环保局等多部门监管验收，非法加油站点通常为作坊式经营，没有相关证照，消防设施简陋，成为埋在群众身边的不定时炸弹。此外，负责加油的人员安全意识差，存在较大的安全隐患。

针对出现非法加油站点问题，首先要群众提高防范意识，在发现此类非法加油站点时，及时向市场监管局举报。二是各职能部门要加大执法力度和部门联动，坚持巡查予以取缔。三是市场监管局、经商局、公安、消防、环保等部门坚持定期巡查与不定期抽查相结合的.方式进行检查，取缔违法经营的非法加油站点。

**加油员工作总结简单篇二**

作为加油站的管理员，怎样协助站长管理好加油站，是我始终追求的`目标和努力工作的方向。

加油站是我们向社会提供服务，展示精神风貌的窗口。日常管理中我十分重视加油站形象管理，始终做到加油现场环境整洁、卫生，不留死角，并随时清扫加油车辆带来的泥沙纸屑。我承包站上最难搞的卫生区，只要是我在加油现场，基本上是扫把不离手。身教重于言教，员工们每当看到我拿着扫把打扫她们的卫生区时，不用我叫，他们自动就跑过来和我一起清扫了。在我和全站员工的共同努力下，展现在顾客眼前的，每时每刻都是整洁、清新的环境。

加油站是一个员工的集合体，作为加油站管理员一项必不可少工作就是协助站长管理员工。在对员工的管理上我不断加强学习，努力提高自身业务能力。要想管好别人，首先自己要知道去怎么管。我不断向许多有经验的老同志学习，我注重对《加油站管理规范》和公司各种制度的学习，做到自己应该怎样管、对员工怎样要求心中有数。做促进员工和睦相处的促进剂。员工们各有各的生活习惯和脾气，加强了解员工，及时将员工情况及困难向站长以不同方式汇报，使大家相知并相互理解，减少矛盾发生，建立和谐的工作环境。损耗管理工作是加油站的大事，损耗的大小直接关系到员工的薪酬，在协助站长加强损耗管理的工作中我从源头抓起，仔细核对每车进油单据，及时做好记录。从两方面入手：一是量油罐，看油罐空高的变化，二是每月和片区数质量管理员对加油机进行自校，检测加油机是否精确无误，发现损耗及时查明原并做好相关记录向站长汇报。接卸油品时，想方设法卸尽油罐车内的余油，做到点滴归仓。通过全体员工的共同努力，我站损耗管理工作取得长足进步，在片区排名中，取得第一的骄人成绩。

资金是企业的血液只有管好资金才能避免企业流血、失血、贫血等现象发生才能使企业进行有效经营。我按照谁销售、谁负责、谁回笼的原则及时将销售日报送交情况进行登记汇总，上报财务。狠抓现金管理，及时将加油站现金存入银行，不让大量现金在加油站过夜，以确保资金的绝对安全。及时检查资金投币情况，严格按投币管理制度办事避免因火灾、爆炸、被盗、被抢造成的资金损失。

我们加油站是ic卡发卡站，自中石化加油卡上市以来，以其安全、方便、快捷的服务功能深得用户赏识，被广泛推广和使用，我从宣传ic卡的好处入手，不分上、下班，只要是遇见熟人就宣传ic卡，在我和同事的共同努力下，全年完成ic卡销售297张，冲值达到400多万元，破该站历史纪录，圆满完成了上级公司下达的任务指标。及时办理各种ic卡业务，用户随时来随时办理，为顾客带来方便，深得用户的好评。带着美好憧憬，步入20xx年，我将不断鞭策自己，再创辉煌。

**加油员工作总结简单篇三**

为进一步做好辖区易燃易爆场所的消防安全宣传工作，提高加油站从业人员的消防安全意识和自防自救能力，有效帮助加油站员工掌握火灾扑救方法，武乡县消防大队宣传人员走进辖区加油站宣传消防安全知识，为员工“加满”消防安全常识“油”。

活动中，宣传人员向加油站员工发放了消防宣传资料，并结合近年来全国典型火灾案例，讲解了如何预防火灾事故发生、如何扑救初期火灾、火场逃生自救方法、灭火器的使用方法等内容，现场示范了灭火器扑救油类火灾的方法。最后，宣传人员提醒加油站员工们一定要增强防火安全意识，注意消防安全，积极消除身边存在的`火灾隐患，着力提升加油站消防安全管理水平。

此次宣传活动，进一步增强了易燃易爆场所从业人员的消防安全意识，使员工对消防安全知识有了更深的了解，进一步提高了员工防御和扑救火灾的能力。

**加油员工作总结简单篇四**

加油站是展示企业文化的窗口，是完成销售任务、实现经济效益的承载者，是营造“家庭”氛围的基本单元。做为兵头将尾的加油站经理，怎样才能把加油站管理好，是我们始终追求的目标和努力工作的方向。

加油站是我们向社会提供服务，展示精神风貌的窗口。日常管理中我十分重视加油站形象管理，始终做到加油现场环境整洁、卫生，不留死角，并随时清扫加油车辆带来的泥沙纸屑。我承包站上最难搞的卫生区，只要是我在加油现场，基本上是扫把不离手。身教重于言教，员工们每当看到我拿着扫把打扫她们的卫生区时，不用我叫，她们自动就跑过来和我一起清扫了。在我和全站员工的共同努力下，展现在顾客眼前的，每时每刻都是整洁、清新的环境。

加油站是一个员工的集合体，因此，作为加油站经理，一项必不可少工作就是管理员工。说心里话，现在的员工，多是家中小皇帝、小凤凰，文化程度又比较高，要想让员工做到受管理而心服口服真不是一件容易的事情。在对员工的管理上我注意做到了以下几点：

1、努力丰富自己。要想管好别人，首先自己要知道去怎么管。我曾多次参加华北公司、河北公司及分公司的站经理培训班，学到了许多管理知识和经验。平时工作之余，我注重对《加油站管理规范》和公司各种制度的学习，做到自己应该怎样管、对员工怎样要求心中有数。

2、做促进员工和睦相处的促进剂。员工来自五湖四海，各有各的生活习惯和脾气秉性。平时，我利用个别谈心的形式，对员工加强了解，及时将员工情况向大家以不同方式通报，使大家相知并相互理解，减少矛盾发生的可能性。

3、严于律己，一身正气。我始终将加强自身修养作为第一要务，时时处处严格要求自己认真贯彻执行上级公司关于党风廉政建设的有关规定和集团公司廉洁从业的具体要求，始终置身于员工的监督之中。自己做的正，要求员工才能底气足。

4、将党的宗旨意识体现在日常管理之中。作为一名党员站经理，我更加注重对员工的服务意识。有一句话叫“管理就是服务”，在加油站这个“小家庭”里，作为一站之长，我把大家都看作是兄弟姐妹、家庭的一员，如同对待家里人那样，关心员工始终出自于内心，把真心解决大家的困难当成是自己义不容辞的责任。许多时候，我把员工的困难看得比自己的困难还重、还急。许多员工看在眼里，记在心上，暗暗地说，我一定要加倍努力，好好工作，尽量减少站长的工作压力。在大家的共同努力下，在各级公司领导的大力支持和亲切关怀下，我站的各项工作都取得了一定成绩。

加油站年度工作总结范文

加油站经理竞聘书

加油站站长竞聘书

加油站经理竞聘书

加油站项目备案请示

加油站站长述职报告

加油站站长竞聘书稿

加油站人员辞职信

陕西加油站转让合同范本

**加油员工作总结简单篇五**

近年来，加油站抢盗案件时有发生。仅以东北某市为例，自至起，全市共发生加油站被盗案件16起、被抢案件9起。因此，防抢防盗工作已上升为加油站安全管理工作的重点之一。

加油站的安全现状

（1）地理环境复杂。加油站分布在市区、干道、农村，星罗棋布。特别是干道加油站，前不着村、后不着店，且多临公路及乡村小路结合处，歹徒得手后易于逃窜。

（2）现金流量大。当前加油站油品销售多为现金交易，每日营业款少则上千元（农村网点），多则逾万，这也是诱惑一些不法分子冒险的因素。

（3）员工少，流动性大。一般情况下，油站值班人员为2—3人，夜间加油现场只有1—2人，且员工多为临时用工，流动性大，多数未经过专业培训，整体素质不高，防范意识较差。个别加油站甚至出现加油工与不法之徒里应外合，合伙作案的情况。

（4）加油站属开放式经营场所，来往人员复杂，易于歹徒踩点。

随着现在市场经济高速发展，受利益驱使，一些不法之徒铤而走险，把罪恶之手伸向加油站；另一方面，人口流动性日趋增大，导致流窜作案的情况增多，为加油站案件侦破带来一定难度，也助长了歹徒的气焰。

在这两年间，关于加油站案件的特点，已经由个体作案发展到团伙作案。在一起加油站被盗案件中，2名歹徒把保险柜抬出了营业室；在另一起盗油案件中，作案者利用深夜雨天，将油罐车开到加油站旁从油罐中直接抽油；发生的四起加油站被抢案件中，作案者均为2人或2人以上，作案时间短，均配有摩托车或小型机动车辆在站外接应，逃逸快。

以去年5月份的一件案子为例，郊外一座加油站遭到4名蒙面男子持刀、铁棍抢劫，犯罪分子残忍的杀害了营业厅内值班人员，然后将隔壁房间内另一名工作人员控制后，抢走收银台里的现金2600余元。在夜色掩护下，4名歹徒仓皇逃离，后经市公安局一个多月的缜密侦查，寻踪觅迹，终于在于6月19日、20日、24日分别将4名杀人抢劫犯罪嫌疑人和涉嫌包庇的犯罪嫌疑人缉拿归案，这起重大的杀人抢劫加油站案件成功告破。

近年来，由于加油站重视了现金的`防抢防盗，歹徒不易得手，又将盗窃目标转移到油品、设备上。在油品盗窃上，多从罐区后墙将皮管伸入油罐计量口抽油，更有甚者乘雨夜直接开油罐车从罐内抽油；在设备盗窃上，加油站特别是关闭站、点的加油机、消防器材甚至变压器都成为歹徒的盗窃目标。

加油站在稳固做好防盗工作的同时，应重点做好防抢工作。通过健全体系、严格制度、加强防范，可以基本避免加油站被盗案件的发生，而被抢案件却防不胜防。因此，作为加油站管理人员应积极研究防抢对策，降低被抢风险，减少被抢损失。

1、健全组织体系，构建防范网络

（1）成立加油站防抢防盗组织。由零售片区成立加油站防抢盗领导小组，相邻加油站成立防抢盗救援小组。每座加油站成立防抢盗小组，由站长任组长，各作业班长任副组长，全体加油工为成员，制定防抢防盗预案，每季开展一次防抢防盗预案演练。

（2）建立防抢防盗联防组织。加油站与周围工厂、饭店、住户或村委会、派出所成立联防组织，约定报警方式，以便在发生抢盗案件时，及时与周围联防单位联络，形成群防群治、齐抓共管的局面，保障油站安全。

2、加强教育，提高员工防范意识

加油站在每季开展防抢防盗预案的同时，应抓住“两个重点”进行教育。一是对新上岗职工进行上岗前防抢防盗知识的培训；二是加强重大节日前的专题防抢防盗教育，重大节日期间是此类案件的多发时期，加油站特别要做好防范工作，加大教育力度，使员工提高警惕。

**加油员工作总结简单篇六**

为进一步提高加油站工作人员的消防安全意识和自防自救能力，9月13日，大祥区消防救援大队宣传服务队深入辖区中国海油开展消防宣传。

活动中，宣传人员向加油站工作人员发放了消防宣传资料，向加油站员工讲解了做好消防安全工作的重要性，并详细讲解了加油站易燃易爆场所火灾发生的规律、特点，火灾的\'种类及成因，初起火灾扑救方法，火灾发生后正确报警程序，如何灭火、疏散逃生时注意事项等消防常识，并告诫单位负责人应加强安全生产工作意识，在日常工作中对场所重点区域加强防火安全巡查，要求工作人员在工作中要坚决按照规范流程操作，提高火灾防控水平。

此次活动，有效提高了易燃易爆场所的消防安全意识和逃生自救技能，为减少火灾事故的发生奠定了坚实的基础。

**加油员工作总结简单篇七**

1、本年销量、与上年相比增减量、年度计划完成率。（截至20xx年x月）20xx年1-10月底截至共完成成品油吨其中柴油吨，汽油吨，本年计划完成960吨，还有12月销售占时没有，所以完成率只有，20xx年整年完成吨其中柴油吨。汽油吨。

2、单站日均销量。月度最高与最低销量，原因分析。平均每天完成吨，最高完成月7月份（柴油打桶），最底完成1月份（春节）。

3、本年非油销售情况、与上年相比增减量、年度计划完成率。（截至20xx年x月）。20xx完成元，主要是本年1-10月销售，20xx年润滑油销售完成8400元，20xx年度计划420xx完成率。

1、全国卡（或者是浙江ic卡）客户数量20xx年1-10全国卡5张。

2、与去年客户数量相比，增加或流失，请分析原因。

运营安全：执行良好，没有发生重大事件，以及其它设备事故，跑冒混油为零等等。

没有发生顾客因为油品质量和数量投诉，一切计量设备属于完好，并且使用正常。

1、加油站员工生活条件比较艰苦，硬件设施比较差。

2、加油站场地下水沟堵塞比较严重需整改。

3、油罐操作井容易渗水需要整改。

销售任务：争取每月成品油80吨，便利店3500元，了解加油站周边的顾客需求量。

运营安全：做到没有发生人身伤亡事件，重大质量，交通，火灾事故为零，没有发生设备事故，跑冒混油，加错油事故。

现场培训：提升加油规范化服务完善加油13步曲，，加强员工应知应会及应急预案的演练。

**加油员工作总结简单篇八**

我叫胡武刚，男，现年32岁，现任水上公司宜昌片区龙盘湖水上加油站计量员，作为石化第一线的一名普通员工，我始终把安全生产放在第一位，把对公司的热爱全部倾注到加油计量的工作岗位上，并在平凡的岗位上取得了不平凡的成绩，得到了同事和领导的认可。

1.立足安全，忠于职守，优质服务

“隐患险于明火，责任重于泰山!”我在工作中以安全第一为工作方针，遵守hse准则，树立了牢固的安全责任心，作为加油船上的加油员，在平时的加油工作中能严格遵循水上加油“八步法”的步骤进行，在加油时能通过温馨的问候和顾客取得良好的沟通，积极介绍中石化油品的品质和服务，以及优惠政策和安全知识，让顾客在购油过程中如沐春风，享受到优质服务的同时也能学到一些安全和油品的常识。

2.不断学习，提高素质，天天向上

“读万卷书，行万里路”“活到老学到老”句句警语告诉我们：人生是每个人最好的老师，他每天每刻都会布置无数道题让你去完成，学习也永远是是一个慢慢积累的过程。虽然我只是一名普通的计量员，但在平时计量加油的间隙，能够不断地学习提高自己。学习加油站各类油品的知识，中石化的各种制度，安全生产知识，油站管理与客户沟通开发知识，以及其他岗位的操作知识。能够积极参加公司组织的各类培训和活动，并在龙盘湖加油站是现在唯一一个拿到通航通槽计量员证的员工!我在站内组织的学习活动以及平时的预案演练中也表现积极，任劳任怨!也是加油站各项素质较好的员工!

3.工作积极，分内分外，任劳任怨

“机会永远是留给有准备的人”“机会就像小偷，他偷偷的来，你不知道，待到他走了，你会发现你失去了很多东西!”马云说过，现在的年轻人有奋斗的激情，但在做事前一定要想清楚三件事，当然那三件事谁都知道，但每个人回首往事，看看自己走过的路，你是循规蹈矩见步行步，，并还是一直保持着你心底最初的梦想，知道你的每一步怎么走!由于龙盘湖是新站，计量票证管理各方面存在些许不足待完善，所以站内领导安排我在加油工作的同时要带着做站内几个船的计量工作，还有经营类和管理类的所有手工帐，并帮着传达公司的各项最新文件和通知精神。虽然休息时间少了一倍，但我能任劳任怨，踏实的做好每一项工作，没有一句怨言，这就是一个企业主人公精神的深刻体现，一个高素质石化员工最率真的付出!

4.爱党爱国团结同事互助互爱

“国家兴亡匹夫有责苟以国家身死已岂因祸福避趋之”“单丝不成线，独木不成林”加油站虽小，但也是一个集体，如若所有人能拧成一股绳，那它一定是所有站里的佼佼者。由于水上加油的特殊性，员工在一起相处的时间会比较长。所以此时团结显得很重要，胡武刚同志在工作中能够友善的对待同事，从来不和别人争吵，并能积极帮助其他同事，事实为他人着想，在站内站外都赢得了好评。

我在学习工作生活中，事必躬亲，一言一行，张弛有道。懂文明，讲礼貌，爱党爱国，拥护党的领导!

5.加油加油加油!

“自信人生两百年，会当击水三千里!”在人生奋斗的路程中，只要能找到让你兴奋的感觉，那你一定是快乐的!只要也爱自己爱自己的工作，就可以在小小的舞台有大的发挥，虽然选择比努力更重要，但我说既然选择了石化行业，就要一直以中石化工作为荣，以成为中石化的一份子为荣!

**加油员工作总结简单篇九**

截止到12月15日轻油纯枪量销售实现46542.7吨，完成全年计划任务的94.4%；同比增长1.35%。截止到11月份，直销实现20xx吨。1至11月份非油品营业额实现473.4万元，完成全年计划任务的87.7%。20xx年非油品日均营业额达14135元，较去年相比增长率为49.54%。

20xx年xx区域内油品消费量呈缓慢增长趋势，主要受大的市场经济环境的影响，本地经济发展速度、政策，区域市场竞争激烈，能源替换等因素的影响。为把握好市场，单县公司严格按照上级公司的工作部署落实好各项工作要求。在市场上方面，开展全员营销，鼓励员工积极开发客户。加油站加强完善客户档案的管理，做好客户的开发和维稳工作，积极构建客户诉求，依托市场调研、电话联系、登门拜访等方式，做到客户的信息及时更新，客户的诉求及时回应，客户的建议及时处理，以此形成紧密融洽的客户关系。在客户服务方面，结合“加油站现场服务和环境卫生整治提升”活动及优质服务月活动，组织员工严格按照活动内容学习、落实，向实现更高水平的规范服务努力，真正实现实质性的工作进步。在扩增销量方面，抓好市场监控，及时准确的掌握市场信息。落实好汽柴油油非互动营销活动及高标号97#汽油营销活动的开展，开展好自助站、半自助站营销活动及加油卡积分优惠。在活动中做好与客户的互动，加强与客户的沟通交流，稳定开发客户。在公司提供数质量保证的基础上，积极投身开拓市场，千方百计挖掘潜力客户，拓展市场，在复杂多变的市场环境中力求销售额稳步增长。

非油品经营过程中，克服便利店营业场地面积小，无营业场所等客观劣势，积极走出去寻找销售市场，利用人际关系，抓客户资源。加强商品库存结构的管理，利用季节性对重点商品销售的鼓励政策，鼓励员工抓销售机遇，积极销售，提高便利店营业额。

1、员工管理。xx公司持续发扬“比、学、赶、帮、超”的良好精神，组织员工学习好理论知识，遵守各项工作纪律，以良好的工作态度投入到工作中。在工作中，比技术操作，比能力发挥，树立良好的价值观念，提高员工自身的岗位技能和综合业务素质。结合“强化小站管理活动”、“站长素质提升年活动”、“两微改造”等活动内容，组织加油站各管理工作岗位人员共同学习，每周一次对学习情况进行考核评比。通过考试结果显成绩，对管理相对落后的站以先进站为目标。在工作中，树榜样，帮提高，促进步，促进加油站综合管理水平的提升。

2、安全管理。加强日常监管，督促帮扶各加油站做好防火、防爆、防静电、防盗、防抢劫、防破坏等一系列安全防范工作。做好日常隐患排查，及时查找，认真分析，明确隐患治理的目标，发现问题及时整改，加油站及片区无力整改的问题及时上报，并采取合理有效的安全防范措施，做好加油站安全防范工作。定期组织检查预案演练执行情况，督促指导加油站组织员工做好各类预案演练，在实践中得经验，提高加油站应急处置能力。定期对市公司下发的各项安全文件进行梳理，加强对安全规章制度的学习，要求加油站做好未遂通报对员工的传达，提高安全风险防范。落实各项安全工作要求，做好加油站安全生产经营的保障工作。

1、加大市场开发力度，做好老客户维护工作，积极开发新客户、大客户，积极寻找市场机遇，努力扩增市场销量。

2、抓好员工管理，提高员工综合素质，增强管理服务能力。加强员工的思想教育工作，制定完善的考核制度和岗位练兵活动。

3、加强数质量管理，定期抽检加油站计量器、铅封、分罐帐实际库及水高的真实情况。合理控制库存损耗。

4、抓好安全管理。加强设施、设备的管理，做好加油站的设施、设备进行保养和维护工作。健全应对突发事件的管理机制，培养员工应对突发事件的能力。

5、跟进新建站建设，做好与政府等各部门的沟通协调工作。

**加油员工作总结简单篇十**

长夜漫漫，遥遥无期。这是我自毕业以来第一次感觉黑夜是如此漫长。情绪是如此寂寥。伴着站里微弱的灯光、静静地矗立在营业厅前的加油机，我(们)独自坐在营业厅里，通过玻璃看着外面近乎完全黑暗的世界。正对面叔叔的小卖部的一盏灯仍然亮着，它仿佛是怕我(们)害怕黑夜，酷酷地点亮自己与我(们)作伴似的。不远处有一洗车行，时不时地望见有人走动，夹杂着冲洗车的水声。远处建筑楼层上面有四点昏红的灯光，看似几点繁星点缀在天空中，俯瞰着大地。除此之外，在通向商业街的路上仍有几盏路灯亮着，仅此种、种陪伴着我。让我没着没落的心有了一点点安慰。好在不是我一个人而是有这么多灯光陪伴。坐在我身旁的兄弟也只是静静地摆弄着手机，手机里响起比较幽伤的歌声，伴着这音乐的旋律，此时此刻的我还是会想起远方的老爸老妈，真的好想家阿!——思绪飘到遥远的家乡。

六月份毕业，也许与中石油有缘吧，不知不觉地便来到了中油，听从公司安排来到花垣县大营盘加油站作了一名普通的加油员。也是我第一次体会到做人难、挣钱更不易阿!!这是我作为一名加油员以来最初的。真的，原先我老爸出外打工回到家后向我们几个唠叨他外出打工上夜班的种、种，多么多么地辛苦、多么多么地累之类的话语，我那时从来都没有任何反应，只是左耳听右耳冒，从不在乎也从来体会不到老爸的辛苦，只是望见老爸他说话时每谈及到工作时，他眼睛都是饱含着泪水，湿润地、红红地，而我却从不多想。但此时此刻，我最后体会到了老爸的辛苦。的确，打工挣钱不容易阿!这与我在校园不用挣钱只花钱的感觉真是完全不同阿!这些真的感谢我的第一份工作，它让我变得成熟、变得懂事变得能够体会天下父母的不易。使我日益成长起来，不再是只靠花父母钱的活寄生虫了。让我靠自己的劳动养活自己，让我自立，让我不再花钱大手大脚，懂得一切从俭不再奢侈。

台阶，永葆青春生命力、立于不败之地。这只是我作为一小小加油员的一点真心感受，也是我向公司提起的一点点推荐，绝没有批评的意思，望各位领导多多包涵。

感谢中油!让我结识了这么多的好朋友、好兄弟!

以上是我作为一名加油员的工作总结，望各位领导多多指教，如有不妥之处，还望谅解。

**加油员工作总结简单篇十一**

20xx年销售上我们重点抓好几个大客户。1.白磷岩电站2.道路修建工程3.客车和大货车，确保全年销售任务顺利完成。非油销售、滑油小包装我们做到早下手、早安排、早落实、抓住机遇，扩大宣传，保证完成任务。抓好站容站貌、环境卫生。安全是我们明年工作重重之重，教育员工学好用好消防知识。做好防盗防抢、灭火等各种预案演练，确实把问题解决萌芽之中，让安全为企业增效保驾护航。

20xx年即将过去，新的一年脚步离我们越来越近，让我们展望未来，劈荆斩浪，扬帆远航，在公司正确领导下完成各项工作任务，为中石油中石化事业作出我们的贡献。

环境卫生是一项常抓不懈的工作，我站的做法是每天早上交接班前对卫生进行交接，由接班人员对卫生进行巡视检查验收，发现问题就地解决。

从现场服务水平来看，我们加油的服务水平在不断提升，现场服务能做到车到人到，服务以“微笑服务、温馨服务、快捷服务为载体。严格使用“加油八步”。在服务中与每一位司机拉近距离，让一路劳累的他们稍感一丝温暖，也许在这不经意间多了一位回头客。我们要牢记“顾客就是上帝”是亲人、是朋友的理念。在服务中做实事感动每一位顾客。俗话说“有耕耘就有收获”，为顾客提供帮助。企业发展不是一个人的事，只要我们齐心协力把公司的各项经营管理方针认真落实到位，我们的企业才能像种子一样在阳光下发芽，茁壮成长。

**加油员工作总结简单篇十二**

尊敬的公司领导：

大家好！

光阴似箭，晃眼一瞬间上半年的工作已经过去了，在这里，我将××加油站上半年的工作情况做如下汇报：

1、 加油站的销售情况：

××加油站××年×月—×月销售汽油××吨，柴油××吨，共计销售油品××吨，非油品上半年销售共计××元。润滑油销量为××kg。

2、 销量的下降与上涨的原因分析：

××年初中石化才正式入驻××地区，由于××人民

对中石化的认识相对浅薄，故刚开业时每天的销量仅在×-×吨，随着时间的推移，人们对中石化逐渐了解并接受， 到×月份时日销量达到×吨。因为我站所在村镇的半挂车比较多，这也是我站的一个优势。

5月底我公司内××加油站开业后，价格及位置的优势

使得我站一部分加油车辆分流。人际口碑的作用下，我站供给附近的私人加油点，也纷纷去××站打油。将近一半车辆流失。

本文档由028GTXX.CN范文网提供，海量范文请访问 https://www.028gtxx.cn