# 2024年大学生暑期旅游社会实践报告 旅游社会实践报告(模板8篇)

来源：网络 作者：雨雪飘飘 更新时间：2024-07-19

*报告材料主要是向上级汇报工作,其表达方式以叙述、说明为主,在语言运用上要突出陈述性,把事情交代清楚,充分显示内容的真实和材料的客观。优秀的报告都具备一些什么特点呢？又该怎么写呢？下面是小编为大家带来的报告优秀范文，希望大家可以喜欢。大学生暑...*

报告材料主要是向上级汇报工作,其表达方式以叙述、说明为主,在语言运用上要突出陈述性,把事情交代清楚,充分显示内容的真实和材料的客观。优秀的报告都具备一些什么特点呢？又该怎么写呢？下面是小编为大家带来的报告优秀范文，希望大家可以喜欢。

**大学生暑期旅游社会实践报告篇一**

炎炎夏日，酷暑难熬，各大中小学校早已放假。在众多的学生中，他们为了过一个有意义的暑假，纷纷去各地、各处游览观光，以充实自己的知识，提高自己的修养，拓宽自己的眼界。因此，笔者来到省旅局，对我省假日旅游做了详细的调查：?去年以来，新的休假制度形成的春节、“十一”、“五一”三个假日旅游“黄金周”，极大地刺激了人民群众的旅游热情，国内旅游空前火爆，自去年国庆至今年春节、“五一”，接连出现了公众旅游消费热的几个高潮。假日旅游有力推动了我省旅游业及铁道、交通、民航和餐饮、商业等相关行业的发展，刺激了消费，拉动了内需，增加了财政收入，满足了公众的旅游需求，丰富了节假日生活，对提高人们生活水平、繁荣地方经济，发挥了积极重要的\'作用，受到全社会的普遍欢迎和关注。假日旅游带动假日经济大发展，其主要表现在：?(一)假日旅游带动旅游业的发展。

“五一”期间全省共接待中外游客320万人次，旅游收入突破20亿元人民币，日均近3亿元，比去年国庆增长12%。全省各地的热点旅游区再度火爆，如全国优秀旅游城市厦门共接待海外游客58万人次，旅游总收入超过16亿;去年刚刚列入世界自然和文化遗产的武夷山市接待游客达到10.5万人次，旅游直接收入5000多万元，均创历史最高记录。“五一”期间，适逢湄洲岛举办妈祖文化旅游节，七天时间上岛人数达12万人次。三明市有卖票的48个景点共接待26.8万人次，较去年比增200%，收入5350元人民币，比增215%。过去属温冷地区的连城冠豸山接待3万多人次。由于假日旅游的迅速升温，旅行社生意红火，各地宾馆饭店频频告急(二)假日旅游带动民航交通业的发展。

“五一”期间，厦门机场进出港114343人次，比去年同期增长56%;飞行航班837次，其中增加航班142次。武夷山机场起降航班达170架次。5月1日，进出福州长乐国际飞机乘飞机出游人数达4900人。从5月1日开始进出福建的各趟旅游专列整天持续高峰，日均到发客流量达4万余人，超过春运，全省增开了30多对旅游专列。福州、厦门、泉州始发的中短程旅游列车趟趟爆满，其中观光游客占80%以上。福州至武夷山的“武夷之列”专列在原有基础上又加挂四节车厢，仍超员30%。节假日期间，厦门火车站发送旅客71294人次，比去年同期增长57.85%。公路客运也不逊色，如厦门特运总公司节日客运量达113065人次。据测算，交通费在旅游花费中所占比例最高可以达到70%以上，铁路、民航、公路以及水运已成为假日旅游最大的受益者(三)假日旅游带动零售业的发展。

厦门、泉州等地大型商场销售平均增幅约42%以上，客流量比平日成倍增长，其中一半顾客是来闽旅游的外地人。1999年全国的社会零售总额比1998年增长6%，但接节假日的销售却增长了70%。这就表明，假日旅游带动旅游消费已趋明朗化，消费者正在逐渐形成假日消费的习惯。因此，假日商场的火爆可以说是假日旅游推动零售业追上国际潮流的表现(四)假日旅游带动餐饮的发展。

假日旅游的启动和生活水平的提高，使城镇居民的消费模式逐渐向休闲娱乐转变。休闲娱乐不仅让游客参与各种游乐设施和娱乐活动，体验其中的知识与乐趣，而且以休闲娱乐为载体，将休闲文化、体育运动等形式与游乐主题融为一体，使“娱”变得丰富多彩，满足了游客休闲、娱乐、健身的愿望。调查显示，节假日50%的人考虑外出旅游，在外出旅游的人群中，64.8%参与人休闲娱乐。为了适应这一新的需求，各地兴起了许多休闲娱乐行业，如茶馆、陶吧、酒吧、迪吧、氧吧、健身房、射击、水上运动、网球、高尔夫和跳舞机等，到了节日这些地方都是处处爆满。另外，假日旅游还带动金融业、网络电信业、农牧业和建筑制造业的发展?虽然假日旅游火爆，但是由于旅游业涉及面广，关联性强，因此，假日旅游还存在以下几个方面的问题：

(1)通知放假时间太迟;

(2)受到旅游交通的制约;

(3)热点旅游区住宿床位供不应求;

(4)个别宣传媒体误导消费者?结束此次调查，笔者由衷的希望我省的旅游业能突飞猛进，成为全省不可缺少的经济支柱!成为全省第一经济支柱!旅游业的明天是辉煌的、灿烂的、生机勃勃的!

**大学生暑期旅游社会实践报告篇二**

巩固旅游专业的知识，提高实际操作技能，丰富实际工作和社会经验，掌握操作技能，将所学知识用于实际工作。

常熟市旅游局文档室

这次实习让我深刻感受到工作中有苦也有乐，但更多的是收获。我受益匪浅，开阔了视野，增长了见识，为我以后进一步走向社会打下了坚实的基础。陆游云：“纸上得来终觉浅，要知此事必躬行”。

这是一次理论与实践相结合的实习，把理论应用到实践当中并在实践中积累更加丰富的理论知识。

在主任和指导老师的帮助下，我圆满地结束了两个星期的实习，我总结了如下几点：

1.心态转变。学校的生活养尊处忧，无需我们担忧某些问题，学校三点一线的生活，学习跟得上就可以，而在工作当中就不是了，工作中，我们要考虑如何提高工作效率，如何处理与主任、同事的关系，处理突发事件的能力，这些都要我们以一颗平常心去对待，及时的转变心态会让我们工作更加顺利。

2.计划做事。有了明确的计划，目标才清晰，以至于在工作中不会茫然。在文档室实习的两个星期中，我每天都写实习记录，记录下我要做的事情，然后再总结一下完成状况，日志看似平常，但在无形中提高你做事的效率和工作的有序程度。计划不如变化，也要随机应变。

3.处处留心皆学问。这句话是我刚到实习室报到时徐主任对我讲的第一句话，对这句话徐主任并没有给我多说什么，但在实习当中我深有体会，如何使用扫描仪、打印机、复印机等，如何制作档案，如何录入档案等。在生活中只要你留心处处都有学问在，不要总是期盼别人告诉你怎么去做，应该学会思考自己应该怎样去做，留心别人怎么做。

4.不以事小而不为。做大事小事有不同的阶段，要想做大事，小事情必须做好。我们正是实习的阶段，做一些繁琐的小事情，很有必要。工作中我们每个人干的最多的就是泡水、拖地和擦桌子，但我并没有感到烦，而是把它当作我素质培养的大讲堂，正因为这些小事情改变了办公室的环境。

这些小事情值得我去做。事情虽小，可过程至关重要。

5.耐心与细心。文档室的工作简单而繁琐。校对档案需要后面的每类内容对应前面的目录，不得一丝马虎。录入档案，从最初的纸质录入档案到电脑录入档案。从文件到照片到光盘再到奖状、奖牌到最后的设备。

名称、归卷单位、保管期限。都需要一一记录。录入后，需要仔细核对。简单的工程需要你极大的耐心与细心。

通过两个星期的实习，加深了我对文秘基本知识的理解，丰富了我的实际管理知识，使我对日常文秘管理工作有了一定的感性和理性认识。认识到要做好日常文秘管理工作，既要注重管理理论知识的学习，更重要的是要把实践与理论两者紧密相结合。我会在以后的工作学习中更加努力，取长补短，需心求教。

相信自己会在以后的工作中更加得心应手，表现更加出色！

不管是在什么地方任职，都会努力！

**大学生暑期旅游社会实践报告篇三**

暑假社会实践报告（旅游类）

xx年暑假社会实践报告（旅游类）

一、备选主题

（1）某一旅游景点或景区旅游服务市场调查。例如：

滕王阁旅游服务市场调查；

三清山旅游服务市场调查；

龙虎山旅游服务市场调查；

井冈山旅游服务市场调查；

庐山旅游服务调查；

其它旅游景点旅游服务市场调查；

（2）某一旅游城市节假日旅游市场调查。例如：

南昌市五一黄金周旅游市场调查；

其它旅游城市黄金周旅游市场调查；

（3）某一人群旅游市场调查。例如：

大学生旅游市场调查；

老年人旅游市场调查；

青年人旅游市场调查；

儿童旅游市场调查；

其它人群旅游市场调查；

二、制定调查计划

1.确定调查任务

即对调查目标作出具体表述和明确规定

2.确定调查范围、资料来源和调查方法

3.确定调查手段

即收集资料所必须的各种工具或条件。

4.确定抽样方案，决定：

（1）抽样单位

（2）样本大小

(3)抽样方法

5.完成时间：学生在理论学习的同时，须在10月15号之前完成此项工作。

三、分析调查结果

1.处理资料

（1）整理。对所得资料进行筛选，剔除谬误、不实和含糊之处。

（2）分类。根据调查目标，对所得资料按一定标准归类、统一编号。

（3）列表。根据所得资料，编制成各种图表，以便进一步分析。

2.撰写调查报告・

（1）报告的基本内容：

前言。概述调查宗旨、经过、调查目标、调查方法和技术，以及必要的谢辞等。

正文。包括调查目标、调查任务的详细说明、调查结果的阐述。

结尾。提出意见和建议。

（2）报告写作要求・

（3）报告格式要求

a．装订顺序

封面

目录

报告内容

指导教师评分表

b．纸型：a4纸

c．字体：宋体

（4）报告目录打印格式

“目录”小三、加粗、居中。段前、段后各6磅（或0.5行）

目录打印三个层次，即：一、（一）、1．

各层次标题小四号、加粗，前两个层次标明页码。

（5）正文打印格式

a．字号：

标题的字号：

一、小三、加粗。段前、段后各6磅（或0.5行）

（一）四号、加粗。段前6磅（或0.5行）

1．小四号、加粗。无明显标题意义或不单独成行时，不加粗

（1）小四号

正文的字号：小四号

b．字符间距：标准

c．行距：固定值20磅

d．每个标题、自然段前空4格（两个小四汉字）

e．图表换页时保持完整；图表内的字体可适当小一些，以美观为度。

f．页边距：左2.5厘米，上、下、右各2厘米

g．装订位置：左边装订

h．正文编页码（页面底端、右侧）

（6）字数：3000字以上。

附：市场调查报告范文

海南三亚市xx年“十一”黄金周旅游市场调查报告

旅游服务市场调查报告调查地点：三亚市

调查方法：抽样调查法

调查时间：xx年9月29日至10月5日

**大学生暑期旅游社会实践报告篇四**

实习单位现状：xxx旅行社有限公司于1979年3月成立。迄今为止已有30余载的光辉历程。为了适应新时期激烈的市场竞争，为了实现企业创新发展、规模发展、和谐发展，xxx旅行社有限公司于3月成功完成重组工作，并以其强大的专业实力，踏实的做事风格，良好的外部信誉，创造了新疆旅行社行业的多个第一，赢得了社会各界高度赞誉。公司拥有强大的服务网络资源，具备集团化、网络化的企业多元化经营管理机制。力争要做对社会游责任的优质企业，公司全体员工本着“诚信、协作、专业、创新、尽责”的价值观，以满足客户需求为己任，以诚信经营为准则，以高品质的人性化服务为追求，为客户提供安全、准时、舒适、周到、热情的全方位专业服务。企业的服务项目：疆内旅游、国内旅游、台湾旅游、出境旅游、边境旅游、入境旅游、特种探险、会展奖励、电子商务、文化传播、证照签证、留学移民、全球自由行及专属预定等。

行业：1、远景：为客户提供全方位专业化的网络运作服务模式，合理完善的旅游系列产品，体贴入微的人性化服务。

2、使命：为客户提供适合的电子商务、会展、旅游系列产品和完美的人性化服务体验，用专业的服务达成客户的愿望。

3、企业价值观：诚信、协作、专业、创新、尽责

4、企业理念：秉承“客户至上”与“诚信尽责”的经营原则，积极在同行市场不断进取和创新，从而增进企业品牌文化的社会影响力。

5、企业产品和服务：以积累的专业经验，加之我们全面的产品线路，为客户提供高中低端不同层次的高品质人性化服务。

6、中国公民国内旅游、入台旅游、出境旅游、边境旅游、商务考察、特定培训专业服务：以我们完备的运营体系，向社会各组织机构提供包括观光旅游、休闲旅游、特色旅游、主题旅游、电子商务等多元化产品，并可根据客户需求提供高品质个性化旅游服务。

7、会议、会展及大型活动安排与接待服务：以我们丰富的大型活动组织协调操作的经验，为社会各界组织、协会承办各种大型会议及交流观摩培训活动，例如；企业年会、新闻发布会、招聘会、推荐会、学术交流研讨会等各项专业大型活动服务。

8、全球商务网络预订服务：以我们多元化的网络运作为客户提供预定世界各地机票、酒店、油轮、火车票等便捷的全方位服务。

个人印象：

1、计调工作非常繁琐，而且非常累，主要是说话的情况比较多，很多情况下要跟顾客反复解释，但是由于冬天夕阳红去海南那边的比较多，老年人出游遇到的问题也相当的多所以，无形之中加大了计调工作的难度。

2、旅行社的服务非常到位，对待顾客注意细节上的把握例如会提醒顾客，签完参团合同之后索要合同和正式发票。明确合同细则，保管好自己的个人信息等，的确是站在游客的角度上区考虑问题的。

3、在处理投诉时，做得非常完善游清晰的思路，在处理客户投诉时先上报小组长，再由公司出面谈，如果公司内部无法解决，上报总经理，总经理由旅游行政主管取得联系，层层递进争取吧客户的投诉影响降到最低。

4、内部管理分级明确，制度清晰非常完善的管理体制，拥有稳定的客源，有稳定的线路，顾客好评度高，旅行社规模较大，口碑较好。

主要实习工作内容：

1、负责相关的资料整理工作，相关导游排班、调休的工作表格制作。

2、相关的材料整理工作，工作报表。

3、负责分社的清洁工作，负责分社的门面形象，打扫卫生和保持干净。

4、在相关的线路熟悉和更改的计划，将旅行社的线路和价格熟悉。

5、网络上顾客的咨询业务解答，和相关旅游保险和相关旅游的合同签署等等的一系

列相关问题的解答，网页的更新。和负责外地游客来渝接车工作相关人员的联系。

6、处理各种游客的投诉状况，解决旅途过程中的纠纷，和备案。

主要实习工作成绩：

1、更好地熟悉了旅行社的工作流程，比如接待，联系导游，线路解答等等。

2、加强了与人交流的能力，在人际交往和职场关系中有了较大的进步。

3、在理论知识的基础上，更加充实了实践经验。

4、得到了，领导对工作态度、工作热情、工作成绩的认可。

5、为以后考取导游证打下基础。

6、积极做好团队出发前的安全教育和旅游活动中的态度管理和安全监督工作。团队出发前必须对全体团员进行安全知识、应急救护常识等内容的教育宣导，对活动中可能发生的危险和意外，要对每位游客进行明确的说明和警示。游客活动中，要随时观察和注意周围环境发生的一些情况变化，对可能危机到游客人身安全和财产安全的情况要果断进行处理，特别是在上下车过程中，要确认身份、清点人数，严防团队成员以外的人员上车；也可根据情况临时指定团队作为游客的团队。

7、谨记以前发生在国内外的旅游安全事故的教训，对每一项工作要做到工作任务明确，安全责任到人，安全措施到位。

收获：

1、丰富了自己的工作修养和职业道德，知道了自己的不足，反思自己在工作中的差错，争取在以后的工作中再也不发生类似的错误。对一些不是特别了解旅行社线路的游客的问题认真的解答，认真的更加有耐心的去对待工作中的每一天，每一件小事，每一个来咨询的人。通过自己在工作中的学习更加的体会到学习的可贵，更加感恩大学学到的各个方面的知识，俗话说大学之道，在明明德，在亲民，在至于至善。知止而后有定，定而后能静，静而后能安，安而后能虑，虑而后能得。物有本末，事有始终，知所先后，则近道矣。大概就是这样的了。

2、积极主动的关注各部门接待散客、团队的服务情况。

3、遇到客户投诉时，第一时间和客户联系，及时了解客户遇到的服务质量问题。

4、在第一时间与组长沟通，及时解决客户的投诉问题，防止事态扩大。

5、定期对投诉客户进行回访工作，通过细致的服务使客户重新建立对我公司的信任。

6、总结经验，从而提高我公司服务的专业水准和完善配套服务制度。

不足：

1、做事比较毛毛躁躁，没有条理性。

2、还是有一些方面不是做得尽善尽美。

3、没有帮助旅行社拉来更多的游客。

4、在业务方面，和处理突发事件的\'应变能力方面还有很大的不足。

5、对于投诉处理方面，没有做到，游客、旅行社、导游三方面都非常满意的双赢状态。

建设性意见：

加强理论和实践的相互融合，加强自生的职业道德修养，加强自己在工作中的热情和有耐心的工作态度。对突发事件的灵活处理程度更好，争取少出错，尽量不出错，在工作中，争取做到，旅行社、导游、游客三方面都满意。

**大学生暑期旅游社会实践报告篇五**

我是20xx届旅游管理专业的大学生，这个暑假是有史以来过得最充实的，以前的暑假都是混过去的，没有事做，感觉时间过的好慢，而我每天也是数着数子，感觉自己好颓废，为了改变我以往的那种状态，我开始考虑怎样让自己的假期变得更加有意义，为了避免再像以往那样无所事事的虚度时光，也为了锻炼自己，了解导游们的真实工作，我也意识到在学校学到的理论知识和自己在工作中实践其实并不是一个概念，我想这也是学校之所以暑假让我们学习的原因，让我们进一步的巩固和理解课堂所学知识，培养和提高学生的能力，理论联系实际，我认为旅游管理专业中实践环节重要的是理论联系实际，提高了我们调查研究，观察问题，分析问题和解决问题的能力和方法，培养在校大学生在社会中的生存及能力，在实习期间所学习到的社会经验团队精神将会使我终身受益。我就找了一家遵义的旅行社实习，我是学的旅游管理这个专业，可以学以致用，自己也有信心。店面虽然不是很大，但是硬件设备还是齐全的，所谓麻雀虽小五脏俱嘛，旅行社的管理也很专业每个部门都有专门的专业人士管理，而这些人又由上级进行统一管理。刚刚进旅行社的时候心情十分紧张，就算自己是这个专业的，但毕竟自己是一个新人，很怕旅行社的员工排斥、嘲笑我，后来和他们接触后实际情况远比我想像的简单得多，他们是很容易相处的，而且很好说话，他们还主动的说：“你们是刚刚来的，有什么不懂的随时可以问我们，有什么困难也可以找我们，以后我们就是同事咯!

据我所知道的，旅行社是为人们旅行提供服务的专门机构。旅游活动的发展是旅行社得以生产和发展的前提条件，从行业性质来看，旅行社属于服务业。为旅游者提供食。住。行。游。购。娱的六方面服务。从20世纪20年代我国第一家旅行社创立，随着我国国民经济的发展。国家政策的开放与完善，旅游景点的不断开发。我国的旅行社的数量快速增长，并且服务质量也不断提升。我国的旅行社按照经营业务范围划分为，国际旅行社和国内旅行社。国际旅行社经营入境旅游业务。出境旅游业务和国内旅游业务;国内旅行社专门经营国内旅游业务。

我实习的单位在位于旅行社，在某处，该旅行社分为两个部分：

一、经理办公室。

二、是员工办公及接待顾客的地方(又分为接待部，计调办公室。经营的范围主要是国内旅游业务，因为旅行社的规模较小，而经营出境旅游业务的条件苛刻，如果有出境业务的都会与大的旅行社合作。

在旅行社里，虽然没有工资，但还是我生活费的，更能使我干得带劲，不、不光是生活得到了保障，做重要的是确实能学到不少专业内外的知识，能够将自己所学的知识运用起来，也能发现理论知识和实践相差好大，是否有区别，区别在什么地方。因为平时老师就说过，现实中的情况复杂的多，现在你记得带团的步骤，在实际运用时，情况一紧张你就会手忙脚乱的。好奇心很强的我告述自己，一定要搞清楚，回去也可以和同学们交流，不然就白到旅行社实习了。

刚刚进旅行社的时候由于我什么也不懂，所以旅行社的经理也没有安排我做什么工作，只是让我在一旁看、学，这样我就跟着旅行社的员工们学了两天，在这两天中我看见了形形色色的，有老师，公务员，工人，学生等都来报团参加旅游，在和他们接触，交流的过程中，使我的视野，眼界，都发生了变化，我的交际能力得到很大的提高，我也弄明白了在学习的过程中一直使我迷惑的地方，即一些表单之类的、上课的时候老师说是旅行社的秘密的那部分，后来我也慢慢熟悉了旅行社工作的流程，经理开始让我做一些具体的工作，首先我是在工只要负责的是接待前来询问旅游信息的顾客，还有就是熟悉各类旅游产品，根据顾客的需求想他们推荐可以满足他们需求的旅游产品，向他们介绍夏天这个季节有那些地方可以去，什么时候去是几便宜有实惠。后来我还在计调办公室帮忙，一个星期后我已经学会了填散客组团登记表，以及旅游合同，使用传真机等等一些基础的办公室工作。也能较为独立的接听咨询电话，应付顾客对热门旅游产品的咨询。对于这些基础工作上手的还算是比较快。

**大学生暑期旅游社会实践报告篇六**

本文目录

2024旅游社会实践报告

旅游专业大学生暑期社会实践报告（景区讲解员）

旅游专业大学生寒假社会实践报告

暑期红色旅游社会实践报告

作为读旅游管理专业的我们，大一上学期学习了《旅游学概论》这一门课程，为了将书本上的理论与实践相结合，增加我们对于旅游六要素——吃、住、行、游、购、娱的感性认识，以及更好地认识旅游各要素的相互关系，学院举行了为期三天的见习实习活动。通过此次活动，我们在体验、观察、交流各实习地点的与旅游、管理有关的信息内容后，了解到了旅游业与其他行业的不同之处，这使我们对旅游学科及其实际运用有了更加深刻的理解与兴趣，相信这次见习实习，能成为我们未来进一步学习和实践的垫脚石。

本次实习并不是盲目进行的，我们结合所学的知识，带着问题出发。我们参观了广州、开平具有一定代表性的景区，旅游接待服务设施和基础设施，针对性地了解各个旅游要素的建设、经营和管理，对实习过程的所见所闻进行思考、比较。

xx年9月15日：广州：红专厂—羊城创意产业园印务中心—广交会展馆

xx年9月16日：开平：自力村碉楼群—立园景区—马降龙碉楼群—赤坎欧陆风情街

xx年9月19日：广州南沙区：港口游艇会—南沙高尔夫球场—南沙客运港—南沙大酒店

1) 体验与观察旅游交通经营管理的基本特征

2) 体验与观察旅游住宿业的基本特征

3) 体验与观察旅游景区经营管理的基本特征

4) 体验与观察会展行业的基本特征

5) 体验与观察创意产业园的基本特征及其经营管理特点

6) 了解历史建筑和遗产旅游产品的开发和保护，及其不同的经营管理模式

9月15日上午八点整，旅游学院xx级的学生，穿着院服，满怀着兴奋与好奇，乘车前往今天实习的第一站：广州红专厂创意生活区(redtory)。追溯广州红专厂的历史，我们发现它的前身，是一家罐头厂——广州鹰金钱食品厂，所以当我们看到路牌上标示着车库街、解冻街、仓储街、冷库街等，就不足为奇了。景区的区域划分很有条理，主要分为a至e，以及n、y8个区域，区域的标示也很显眼，在每栋建筑墙身都标有对应的编号，例如a3，d2等，这使得我们在短暂的参观游览过程中有了秩序。这个充满文艺、小资、清新、岭南气息的景区，是一个以国际标准定义的集设计、艺术、文化及生活的创意区。在参观的过程中，我看到了广州公共文化宫观察室，中建三局东方设计装饰工程有限公司非尝甜点、泊尔创意婚礼、榕意中国菜馆、心林艺术展，还有酷似图书馆的设计工作室。游览一周，我发现，这真是一个十分适合年轻人放松身心，愉快工作的好去处。

在询问了一家游戏公司ok!dea的工作人员，我了解到这是一家刚刚起业的自主创立公司，公司负责人被红专厂轻松的氛围所吸引，在这里租地，创办公司。公司面积虽小，却聚集着来自全国各地富有创意头脑，以及对游戏充满热情的年轻人，他们的活力与青春，为公司的诞生注入新鲜的血液。

大概11点20分，我们到达第二站：羊城创意产业园的印务中心，这是亚洲最大的报业印务中心，获国家旅游局认定为“全国工业旅游示范点”。刚下车,映入眼帘的是道路两旁的大草坪, 作为一家印刷厂， 能有如此大面积的绿化带，真是不简单。进入以白、红、蓝三色为主色调的长条形建筑楼，首先看到的是羊城晚报复刊纪念雕塑，一旁立着九块宣传介绍板，介绍了羊城创意产业园的规划概览。通过宣传介绍版，我们了解了创意园的整体规划效果，该项目所带来的社会、经济以及环境效益，具有现代岭南街坊特征的空间布局，以“一心两轴、五区协同、网格街坊”为特点的规划结构，是集“文化传承、科技创新、金融联动”为一体的融合性创意产业，整体设计构思遵循了“区域协调、有机更新、生态优先”，产业附近便利的交通带给其区位上的优势，以“打造在全国拥有较强品牌影响力的特色产业园区”为最终目标。虽然没能到园区的其他场所参观，但是通过宣传介绍板的介绍，对羊城创意产业园也有了大体的了解。

上至三楼，我们参观了陈列在展示柜的xx年的各个报刊业的报纸，随后外观了实体印刷机。经企业负责人介绍，印刷机使用的是美国gross公司的印刷机，印刷速度达到15万张/小时，每天凌晨印报纸的副版，中午印正版，也就是最终到达千家万户手中的那一版。此外我们还看到了每卷重达一吨的空白报纸，传输带等印制报纸所不可或缺的原材料与机械设备。紧接着我们参观了印艺报业博物馆，在负责人的讲解下，了解了印艺以及报业的发展历史、报纸印刷过程。

实习第一天第三站：中国进出口商品交易会，简称广交会——被温总理称为中国对外开放的窗口，中国对外开放的缩影，中国对外开放的标志。首先我们观看了对于广交会的宣传视频，视频中不仅介绍了了广交会的发展历史，卓越的成就，也从不同展商的视角，评价了广交会以及讲述自身的感受与收获。广交会在扩大中国对外开放，推动中国对外经贸发展方面都发挥了重要的重要作用。所以总理说，广交会是中国历史最久，规模最大，生意最佳的国际著名展厅。

观看完视频，在对广交会有了大局的了解后，我们进入展馆里参观。我们先是来到拥有13个展馆的b馆，在客务服务中心工作人员的介绍中，感性地认识到了展馆建筑设计的四个“超”——超大、超高、超阔、超重。也看到了馆内齐全的配套设施：会议室、银行、邮局、商务中心、自动售货机、卫生间等，配套设施的完备情况，可以看出这个展馆面向展商的范围之广，也不难看出，每一届广交会，客流量也是不少的。再谈到展厅的现场服务，它的特点表现在：展览规模之大，服务门类多，配套设施齐全(共计110项)，业务链条长(其中一点表现在时间跨度大)。

走出呈鱼型的展馆，穿过呈龙型的路口，我们来到a展馆，在这里更加深入地了解到展厅以及会展的知识。我们知道，举办一次会展活动，涉及到很多人群,包括大会主办单位、参展商、采购商、知识单位等，所以做好各方的协调，信息的畅通，就显得尤为重要。

展会特有的特点：时间短、见效快、范围大，因此吸引着更多的人投身到这一行，这也使得广交会能够从未间断地举办着，从建立以来仍焕发着旺盛的生命力，展现出极好的发展势头。在参观了几个展厅后，我们比较了不同展厅的不同特点，但是，总的来说，好的展厅，是能够便于不同展馆的独立，便于人流的疏散，便于物流的流转，同时，也要考虑到有足够大的有效的使用面积，良好的采光以及充足的供电，这些基本的条件，是一个展厅能够正式展出的保障，也是吸引参展商的有力条件。

开平最著名的就是碉楼了，当地有一句话“无碉不成村”，当地居民认为，村子要有碉楼，才能称得上是村子。所以人们纷纷修建碉楼，据统计，当时开平共建有碉楼3800多座，但由于抗日战争以及大跃进的破坏，如今只剩下1000多座了。首先我们到达自力村碉楼群。自力，意味着过去村民过的“自力更生”的生活。如今自力村有15座碉楼，开放参观的有三座：铭石楼、云幻楼，振安楼。

铭石楼，算得上是自力村最豪华气派的碉楼，保存也较完善。进去碉楼，告示牌上写着“爱护你身边的文物”“室内严禁吸烟，严禁拍照”“每次限30人参观”，虽然这是明文规定，但是却没有很好地做好这一点：当时我们一车的同学一起进楼参观，人数至少有40人;第一次进碉楼的，没有人不想拍照，但是工作人员也没有制止。出了碉楼群的小路，我看到有成堆的易拉罐，不容置疑，这是游客留下来的。另外，我还看到建设中的成排的纪念品销售点。开平碉楼作为世界文化遗产的一部分，保护显得尤为重要。但是遗产的保护，需要资金的支持，没有资金，就没有对碉楼进行维护的保障。虽然说旅游开发与遗产保护之间不存在矛盾，但是协调好两者之间的关系并不容易。在我看来，遗产保护要比旅游开发更为重要，因为唯有遗产保护得好，体现出其本真，才能吸引游客前去观赏，才能避免在破坏之后面临着是否重修的艰难抉择。如果只是一味重视旅游开放，轻视遗产保护，那么，明显的收益只是短暂的，保护好遗址，才能进行旅游的持续开发，才能拥有长久的收益。遗产的保护，也是旅游业有力的环境影响。另外，遗产保护得好，在提高知名度上也起了很大的帮助。我们知道，旅游地的生命周期可能经历了“探索、参与、发展、巩固、停滞、回春/衰退”这一系列阶段，要想避免开平碉楼经历衰退的时期，就要在遗产保护上做好功夫。所以，当遗产保护与旅游开发二者发生冲突时，应该以遗产保护为重，旅游开发为次。

在与讲解员的交谈中，我了解到，碉楼里的文物，都是由文物局保护管理。因此我想，定时的检查与管理，是很有必要的。及时发现问题，及时调整碉楼对客措施，这是防止碉楼遭破坏的有力措施。同时，对于景区解说员素质的培训也很重要，从人员入手，是解决问题的有效方法。

这一天，我们来到广州南沙区。首先坐车前往南沙游艇会大堂，欧式的建筑风格，炮台式的建筑外形，纪念着这里是虎门销烟的遗址。南沙游艇会规模之大，拥有352个泊位，大堂周边的宴会厅、餐厅等附属设施，提高了游艇会可消费项目，扩大了经济来源，使得其不仅仅是依赖会籍获得利润。同时，附属设施的构建，也会游艇会会员提供了更多娱乐服务，也有利于提高会员的满足感。

随后我们坐车周游了南沙高尔夫球场，球场内不单单有打球的地方，也建有各式楼房，作为服务、休闲设施等。同样的，高尔夫俱乐部也不仅仅局限于通过会籍来增加收入，更多的是通过物业以及房地产的开发。任何商家的最终目的都是盈利，所以利用房地产进行投资，进而拉动需求与消费，也是高尔夫俱乐部投资人的明智之举。而加入会员的人，不仅仅是通过打高尔夫球来消遣娱乐，同为会员的人在这个圈子里面得到经济地位、社会地位，娱乐的同时也是洽谈生意的好机会。这样，商家与消费者之间都有利益可得。

之后参观了南沙大酒店，酒店定位为商务会议型酒店，这是其在关注市场，配合了其周边的设施，例如之前参观的游艇会、高尔夫俱乐部以及客运港之后制定的定位。酒店一楼的商务中心，为商务人士提供了开会的场所;前台与收银的特殊位置(与二楼隐蔽处，而非进门大堂处)，也是考虑到商务人士的喜爱;观景厅也是充分考虑到会议团对于景观以及开会条件的需求。酒店业作为一个消费者导向的产业，时刻关注顾客需要，满足顾客需要，才有利于酒店业的发展。所以我认为，南沙大酒店“以人为本”的经营管理理念是很值得称赞的，这个“人”不仅仅指顾客，还指酒店的员工。学习服务利润链，我们知道内部服务质量会造就满意和有生产力的员工，幼稚的服务价值会带给顾客满意和忠诚，从而带给企业利润和增长。所以，对内部员工好，正是服务链润链的起点，也是各位企业家应该考虑的，也就是说，如果你不能直接为顾客服务，那么，你最好为那些直接给顾客提供服务的人提供优质的服务。

实习三天以来，我们参观了广州、开平许多著名的景点，不同的景区也对应了我们学院不同的专业方向：广交会—会展专业，开平碉楼—旅游规划专业，南沙大酒店—酒店管理专业，高尔夫俱乐部—俱乐部管理，这使得我们能够看到不同专业知识在实际中的运用与行业现状。正如南沙大酒店杨总经理所说的，在学校我们是通识学习，只有真正进入行业了，才会发现自己“知之甚少”，课本里的理论知识，在实践当中远远只占了很少的部分。杨总建议在学校要进行引导性的教学，教我们该行业具体是做什么的，了解学科的深度、广度以及其科学性。当然，我认为，单单的讲解也是不足的，就犹如学游泳，只在陆地上摆动身子，而不去水里实践，也是不会有什么好效果的。

在这次实习中，不同景区都会有讲解员，但是讲解员大多是对景区的历史，建筑风格，区内布局等表面的做介绍，却无法对我们最想知道的，关于经营与管理这一方面做介绍，讲解员却几乎没有涉及。所以这便需要我们自己去询问，然而，实习时间的紧凑，让我们也很难做到详尽的询问。

当然，总的来说，这次实习还是很有意义的，让我们亲临旅游业的工作现场。这也有利于我们在后期的学习中，结合实习中的所见所闻，更好地理解与运用书本的理论知识。

2024旅游社会实践报告（2） |

返回目录

实践单位：旅游有限责任公司

实践时间：xx年6月30日 至 xx 年8月22日

实践目的：实践可为以后找工作打基础。通过这段时间的实习，学到一些在学校里学不到的东西。因为环境的不同，接触的人与事不同，从中所学的东西自然就不一样了。要学会从实践中学习，从学习中实践。我们不只要学好学校里所学到的知识，还要不断从生活中，实践中学其他知识，不断地从各方面武装自已，才能在竞争中突出自已，表现自已。

实践内容：让我从理论高度上升到实践高度，更好的实现理论与实践相结合，让我感受到由一个大学生转变为职业人的过程。更好的体会我的专业知识和技能。

实践结果：通过这次实践让我对旅游这一行业有了更深的认识，我也更喜欢旅游这一行业了，学到了很多书本之外的知识。也学习了一些人际交往中的道理，各种人情风俗更深深吸引着我去追求。而且在这里更开阔了眼界，整合和延伸了课堂知识，同时也培养了旅游职业感觉。对景区建设与管理有了一定的见解。在以后的学习中我会在用这次实践中所获得的知识作为我以后工作的基础。

第一次参加跟我的专业挂边的社会实践，我明白社会实践是引导我们学生走出校门，走向社会，接触社会，了解社会，投身社会的良好形式；是培养锻炼才干的好渠道；是提升思想，修身养性，树立服务社会的思想的有效途径。通过参加社会实践活动，有助于我们在校学生更新观念，吸收新的思想与知识。近三个月的社会实践，一晃而过，却让我从中领悟到了很多的东西，而这些东西将让我终生受用。社会实践加深了我与社会各阶层人的感情，拉近了我与社会的距离，也让自己在社会实践中开拓了视野，增长了才干，进一步明确了我们青年学生的成材之路与肩负的历史使命。社会才是学习和受教育的大课堂，在那片广阔的天地里，我们的人生价值得到了体现，为将来更加激烈的竞争打下了更为坚实的基础。我在实践中得到许多的感悟!

选择了旅游专业的我，主要学的是景区开发与管理，因为我们马上就要考导游证了，所以在这次实践中自然比较关注这一环。我们来的是一个4a级景区，没来之前我们有很多幻想，想想的是多么的美好。到这之后发现我们的工作主要是导游讲解但是还会干很多其他岗位的工作，虽然我们都觉得很辛苦但是我们也确实学到了很多书本上学不到的知识。在这个景区里我们每天面对的景色是一样的但是游客却没有一样的。虽然

导游词

都是那些东西但对于不同职业的游客我们的表达方式也不同，通过与他们相处的过程我也学到了很多为人处事的道理。

虽然在实践中只是在景区里做讲解员，但能把自己在学校学到的知识真正运用出来也使我颇感兴奋！在学校上课时都是老师在教授，学生听讲，理论部分占主体，而我自己对专业知识也能掌握，本以为到了景区实践应该能够应付得来，但是在景区里并没想象中如此容易。从我们刚来就开始熟悉导游词，了解各景点的情况。更重要的是背会了还得讲出来，要在游客面前讲出来保证他们能听懂，真正用到了导游实务老师讲的导游人员在讲解过程中的语速语调态度等。在带团过程中虽然很辛苦，但一看到游客的笑容和他们满意的面孔就感觉所有的辛苦都是值得的，他们的旅途圆满了他们很开心我的讲解得到了他们的肯定我也感觉非常高兴。

在这次实际践中,让我很有感触的一点就人际交往方面, 大家都知道社会上人际交往非常复杂,但是具体多么复杂,我想也很难说清楚,只有经历了才能了解.才能有深刻的感受,大家为了工作走到一起, 每一个人都有自己的思想和个性，要跟他（她）们处理好关系得需要许多技巧,就看你怎么把握了.我想说的一点就是,在交际中,既然我们不能改变一些东西,那我们就学着适应它.如果还不行，那就改变一下适应它的方法。让我在这次社会实践中掌握了很多东西，最重要的就是使我在待人接物、如何处理好人际关系这方面有了很大的进步。同时在这次实践中使我深深体会到我们必须在工作中勤于动手慢慢琢磨，不断学习不断积累。遇到不懂的地方，自己先想方设法解决，实在不行可以虚心请教他人。

俗话说:\"在家千日好,出门半\"招\"难!\"意思就是说:在家里的时候,有自已的父母照顾,关心,呵护!那肯定就是日子过得无忧无虑了,但是,只要你去到外面工作的时候,不管你遇到什么困难,挫折都是靠自已一个人去解决,在这近二个月里,让我学会了自强自立!凡事都要靠自已!现在,就算父母不在我的身边,我都能够自已独立! 也更能体会到了要跟朋友商量团队的协作力。我们还算挺好的，我们一块来的有八个人不管干什么都互相有个照应，也真正体现了团结的力量。

通过这次的实践我了解了在社会人际交往中我们应该做到以下几点：

1.做事勤快，不能偷懒，不仅要做好本职工作,还要帮助其他人.

2.虚心向别人学习,努力完善自己.

3.对待客人要面带笑容,耐心服务.

4.要与同事和睦相处

在景区里边,有很多的管理员,他们就如我们学校里边的领导和班级里面的班干部.要想成为一名好的管理,就必须要有好的管理方法,就要以艺术性的管理方法去管理好你的员工,你的下属,你班级里的同学们!要想让他们服从你的管理.那么你对每个员工或每个同学,要用到不同的管理方法,意思就是说:在管理时,也要因人而异!

一切认识都来源于实践。实践是认识的来源说明了亲身实践的必要性和重要性，但是并不排斥学习间接经验的必要性。实践的发展不断促进人类认识能力的发展。实践的不断发展，不断提出新的问题，促使人们去解决这些问题。而随着这些问题的不断解决，与此同步，人的认识能力也就不断地改善和提高!马克思主义哲学强调实践对认识的决定作用，认识对实践具有巨大的反作用。认识对实践的反作用主要表现在认识和理论对实践具有指导作用。认识在实践的基础上产生，但是认识一经产生就具有相对独立性，可以对实践进行指导。实践，就是把我们在学校所学的理论知识，运用到客观实际中去，使自己所学的理论知识有用武之地。只学不实践，那么所学的就等零。理论应该与实践相结合。

2024旅游社会实践报告（3） |

返回目录

短暂的寒假即将过去，快乐的时光弥足珍贵，但那短暂的经历总是耐人寻味的。这短短几天的社会实践有汗水，有欢笑，更有沉甸甸的收获。

作为一名大一新生，对缤纷多彩的大学生活充满了好奇。在大学的第一个寒假里，我希望能与以往有所不同。自从走进了大学，就业问题就似乎总是围绕在我们的身边，成了说不完的话题。 为了让自己面对更多的各种各样的人，增加自己的阅历，因为在以后的学习 工作中， 需要有更多的体验， 更多的经历。 毕竟身在学校， 接触社会的机会很少， 趁着寒假有这样一个机会，好好的大干一场。 但是万事开头难，什么事都要有尝试，都要有开始，都要有经过，都要有失败。

我是一名旅游管理专业的学生，很早就有一种想法，就是我想利用放寒假的时间来完成一次真正属于自己的社会实践活动。所以我就预想着找一份跟管理有关的工作来做。因为我知道，实践可为以后找工作打基础。通过这段时间的实习，学到一些在学校里学不到的东西。因为环境的不同，接触的人与事不同，从中所学的东西自然就不一样了。要学会从实践中学习，从学习中实践。我们不只要学好学校里所学到的知识，还要不断从生活中，实践中学其他知识，不断地从各方面武装自已，才能在竞争中突出自已，表现自已。

假期来了，我还能像以前一样来挥霍自己的时间吗？一片叶子属于一个季节，年轻的莘莘学子拥有绚丽的青春年华。谁说意气风发，我们年少轻狂，经受不住暴雨的洗礼？谁说校园里的我们两耳不闻窗外事，一心只读圣贤书？走出校园，踏上社会，我们能否不辜负他人的期望，为自己书写一份满意的答卷……第一次参加跟我的专业挂边的社会实践，我明白社会实践是引导我们学生走出校门，走向社会，接触社会，了解社会，投身社会的良好形式；是培养锻炼才干的好渠道；是提升思想，修身养性，树立服务社会的思想的有效途径。通过参加社会实践活动，有助于我们在校学生更新观念，吸收新的思想与知识。近三个月的社会实践，一晃而过，却让我从中领悟到了很多的东西，而这些东西将让我终生受用。社会实践加深了我与社会各阶层人的感情，拉近了我与社会的距离，也让自己在社会实践中开拓了视野，增长了才干，进一步明确了我们青年学生的成材之路与肩负的历史使命。社会才是学习和受教育的大课堂，在那片广阔的天地里，我们的人生价值得到了体现，为将来更加激烈的竞争打下了更为坚实的基础。我在实践中得到许多的感悟!

选择了旅游专业的我，主要学的是景区开发与管理，因为我们马上就要考导游证了，所以在这次实践中自然比较关注这一环。我们来的是我的家乡南阳的景区，没来之前我们有很多幻想，想想的是多么的美好。到这之后发现我们的工作主要是导游讲解但是还会干很多其他岗位的工作，虽然我们都觉得很辛苦但是我们也确实学到了很多书本上学不到的知识。在这个景区里我们每天面对的景色是一样的但是游客却没有一样的。虽然导游词都是那些东西但对于不同职业的游客我们的表达方式也不同，通过与他们相处的过程我也学到了很多为人处事的道理。

虽然在实践中只是在景区里做讲解员，但能把自己在学校学到的知识真正运用出来也使我颇感兴奋！在学校上课时都是老师在教授，学生听讲，理论部分占主体，而我自己对专业知识也能掌握，本以为到了景区实践应该能够应付得来，但是在景区里并没想象中如此容易。从我们刚来就开始熟悉导游词，了解各景点的情况。更重要的是背会了还得讲出来，要在游客面前讲出来保证他们能听懂，真正用到了导游实务老师讲的导游人员在讲解过程中的语速语调态度等。在带团过程中虽然很辛苦，但一看到游客的笑容和他们满意的面孔就感觉所有的辛苦都是值得的，他们的旅途圆满了他们很开心我的讲解得到了他们的肯定我也感觉非常高兴。

在这次实际践中,让我很有感触的一点就人际交往方面, 大家都知道社会上人际交往非常复杂,但是具体多么复杂,我想也很难说清楚,只有经历了才能了解.才能有深刻的感受,大家为了工作走到一起, 每一个人都有自己的思想和个性，要跟他们处理好关系得需要许多技巧,就看你怎么把握了.我想说的一点就是,在交际中,既然我们不能改变一些东西,那我们就学着适应它.如果还不行，那就改变一下适应它的方法。让我在这次社会实践中掌握了很多东西，最重要的就是使我在待人接物、如何处理好人际关系这方面有了很大的进步。同时在这次实践中使我深深体会到我们必须在工作中勤于动手慢慢琢磨，不断学习不断积累。遇到不懂的地方，自己先想方设法解决，实在不行可以虚心请教他人。

俗话说:\"在家千日好,出门半\"招\"难!\"意思就是说:在家里的时候,有自已的父母照顾,关心,呵护!那肯定就是日子过得无忧无虑了,但是,只要你去到外面工作的时候,不管你遇到什么困难,挫折都是靠自已一个人去解决,在这近二个月里,让我学会了自强自立!凡事都要靠自已!现在,就算父母不在我的身边,我都能够自已独立! 也更能体会到了要跟朋友商量团队的协作力。在景区里边,有很多的管理员,他们就如我们学校里边的领导和班级里面的班干部.要想成为一名好的管理,就必须要有好的管理方法,就要以艺术性的管理方法去管理好你的员工,你的下属,你班级里的同学们!要想让他们服从你的管理.那么你对每个员工或每个同学,要用到不同的管理方法,意思就是说:在管理时,也要因人而异!

作为一名新世纪的大学生，应该懂得与社会上各方面的人交往，处理社会上所发生的各方面的事情，这就意味着大学生要注意到社会实践，社会实践必不可少。毕竟，2年之后，我已经不再是一名大学生，是社会中的一分子，要与社会交流，为社会做贡献。只懂得纸上谈兵是远远不及的，以后的人生旅途是漫长的，为了锻炼自己成为一名合格的、对社会有用的人才，很多在学校读书的人都说宁愿出去工作，不愿在校读书；而已在社会的人都宁愿回校读书。我们上学，学习先进的科学知识，为的都是将来走进社会，献出自己的一份力量，我们应该在今天努力掌握专业知识，明天才能更好地为社会服务。

这次假期实践我以“善用知识，增加社会经验，提高实践能力，丰富假期生活”为宗旨，利用假期参加有意义的社会实践活动，接触社会，了解社会，从社会实践中检验自我。学会了自立，懂得了团队在工作中的作用，为以后的工作和学习提供了宝贵的经验和教训，我会依次为起点，以后更加勤奋学习，锻炼自己的各方面的能力，努力提高自己的综合实力！同时这次亲身体验让我有了深刻感触，这不仅是一次实践，还是一次人生经历，是一生宝贵的财富。在今后我要参加更多的社会实践，磨练自己的同时让自己认识的更多，使自己未踏入社会就已体会社会更多方面。

郑州大学佛罗里达国际学院

旅游管理专业学生：王娜

2024旅游社会实践报告（4） |

返回目录

千米海拔，万里行径，俯身而望，山水尽收眼底。穿军衣，戴军帽，挥师北上，独有炮台镇山河。红日当头，不畏狂热之怒。昔日之景，暮然回首，择其优而习其范。一日之下，见其盛景，闻其壮举，习其伟迹，受益之多可谓三生有幸。

一、重走红军路心得

通过这次重走红军路，我真正的体会到了当年红军战士的艰辛，在早上吃饱喝好的前提下，在行走的过程中，还没走几步大家就哭爹喊娘的叫苦叫累，但反过来想一下当年的红军战士们，他们在吃不饱穿不暖的前提下，还要背枪带炮的跑步前进，深切的体会到了自己与他们的差距，当自己没有走的时候，本以为很简单，自己一定也能做到，当真正实际操作的时候，我又不得不承认自己与想象的中的差距差之甚远。

在这次重走红军路之后，我默默的告诉自己，在今后自己一定要多加锻炼，多参加活动，多参加社会实践活动，并且也明天了，我们之有自己参与其中，才能体会到一些事情的为难之处，不能光一味的思考，一味的想象，让后就对其妄下结论。当然了在今天的活动的中大家互相帮助，一路上其乐融融，一路上充满了大家的欢声笑语，通过这次活动使原本相互之间不熟悉的我们，相互之间熟悉了，亲如一家人。所以，我感觉这次重走红军路非常有意义，既让自己懂得了一些道理，又让自己多了一些兄弟朋友，真可谓一举两得呀!

二、走红军路，让人生每一步更踏实

回想这一路走来，心情的变化是复杂的。从一开始的兴奋、激动到疲劳、甚至一度有原地等待队伍返回的想法，直到在同学的帮扶下顺利完成了上山路的感慨……从更深层次的角度去思考，为何要重走红军路?像我们这批出生在21世纪的90后，大多数没有经历过严格的生活锻炼和艰苦复杂环境的考验，这样的培训、锻炼是科学发展所需，是干部健康成长所需。现在的年轻人是伴随着新中国的改革开放，享受着改革的成果成长的一代。对党性教育多少有些误解和淡漠，所以，应时地改变教育方式，例如采用这种重走红军路的体验式教学课程，让和平年代的我们亲身感受革命年代红军的艰辛，在艰苦的环境中磨砺人的意志，让我们回归共产党人的精神家园，对这种艰辛有更深刻的认识和体会，使我们的心灵得到洗礼、震撼，让保持艰苦奋斗的优良作风深入人心。党性教育要达到的目的不仅仅只是感动一阵子，更重要的是，让我们在今后的生活中时刻不忘所受过的经历，成为受用一辈子的财富。

三、走红军路

心得体会

小时候爷爷常说，喝水不忘挖井人。1949年10月1日，中国共产党领导人民取得了革命的胜利，成立了新中国，从此，中国这头东方雄狮慢慢苏醒了。改革开放30多年来，中国经济腾飞，在国际上的话语权也越来越多。这些，都是在中国共产党领导下才能取得的成果。

新时代的到来，我们作为当代大学生，更不能忘本，要牢记历史教训，也要缅怀先人事迹。xx年7月14日，我们武夷学院社会实践队，来到了武夷山市岚谷乡横源村网山红军路，重新走了红军革命先烈们走过的这条路。

山高路陡，艳阳高照，同学们依旧热情不减。上山过程中，我听着讲解员讲的一些红色故事，心中不免对老前辈们产生了敬仰之情。对，没有他们就没有新中国，更没有我们今天的好日子。在天气恶劣、食不果腹、敌众我寡的战争年代里，革命先烈们抛头颅洒热血，与敌人斗智斗勇，进行了两万五千里的长征。上山的过程中，是累的，可是红军战士们却不知道爬过多少这样的山?后面是敌人和大炮，天上是飞机，前面是大山，他们别无选择，只有前进。有的走着走着就倒下牺牲了，有的才不到18岁。他们用鲜血换来了新中国的成立，给了我们更好的成长环境，我们不能忘记这段历史，我们更要把这段历史弘扬下去。

今天重走红军路后，很有收获和感触。总而言之，作为当代大学生，我们不仅要接受红色教育，更要弘扬红色教育。喝水不忘挖井人。

四、重走红军路有感

为了缅怀先烈，传承红军优秀品质，今天我们参加了重走红军路的活动，我们一行体验者满怀新鲜感穿上红军服，在鲜红旗帜的带领下踏上红军之路。冒着烈日穿行在泥泞崎岖的山路中，原先的新鲜感更多的转为疲惫，当走到红军炮台时，仿佛看到了当年刘卢战争中红军冒死浴血奋战，英勇杀敌的场面。历时3小时的长途跋涉充满困难，通过这次活动让我对红军有了重新的认识与敬畏。红军为中国人民的解放事业和新中国成立作出了不可抹灭的功勋，是中国革命的脊梁。凭着坚强的毅力，这支队伍在后有追兵，又缺乏群众的基础上面对强敌的打压越挫越勇，成功打败敌人，解决了国内的内忧外患，让国家安定繁荣。从中让我看到了坚定信念的力量，让我明白坚定信念是成功的首要基础，只有拥有信念，坚定信念与目标，敢与拼搏，正确面对浮华尘嚣的社会，不随波逐流，悲观消极的看事，才能实现自己想要的梦想。这次的重走红军路意义非凡，在实践中加强了自我思想道德建设，深化了爱国热情，通过实践让学生在崇德修身不断思考的过程中学以致用，在实践中培养了我们吃苦耐劳的能力，让我们在坚持党的基本路线中，培养新党员精神，让自己全面协调发展。为自己未来的提供了保障。

**大学生暑期旅游社会实践报告篇七**

本人

东北辽宁兴城、盘锦，黑龙江哈尔滨

x月7日~x月x0日

大一的寒假生活短暂但是过的非常有意义。我有机会去了东北，欣赏到我十几年没有见过的雪景，还有与南方完全不同的北方风情。x月7日，我坐上了南宁开往北京的特快列车。车从南宁启程，途经柳州、桂林、永州、衡阳、长沙、武昌、汉口、郑州、石家庄，到达北京。路上，我欣赏到了从南方到北方季节地变化，楼房、树木、山水的变化：从葱绿到干枯，从山峦绵延起伏到一马平川，从高楼林立到平房围绕，从小雨纷纷到白雪皑皑……那么多那么多的不同，却没有给人任何一丝的不和谐感，相反，则让人感受到一种特别的美，一种穿越季节变化，穿越时空的美感。从北京倒车到了辽宁兴城，我终于感受到北方零下的严寒，也触摸到了晶莹的冰雪，欣赏到了一望无际的冰海。只见过波涛汹涌的蔚蓝大海，却从未看过这般白而安静的海，没有海风，没有浪花。只有一汪静水，他不是死亡，他只是在冬眠。那么安静，就像害羞的闺中女子，又像一头沉睡的雄狮，即使进入了休眠，也在彰显着他的强大的气场和让人不可忽视的壮美。

兴城市地处辽宁省西南，辽东湾西岸，居\"辽宁西走廊\"中部。东南部濒临渤海，东北倚热河丘陵，毗邻葫芦岛市连山区、龙港区，西南隔六股河与绥中相望，西北同建昌接壤。兴城为多民族聚居地，依山傍水，东南沿海为平原，中部多为丘陵，西北部为山区。兴城具有得天独厚的区位优势和资源优势，兴城是辽宁省历史文化名城，兴城古城是这座历史文化名城的核心部分，是我国仅存的有完整城墙的四座古城之一。兴城旅游资源十分丰富，以境内的奇特自然风光及独特的人文景观著称于世。兴城旅游资源十分丰富，以奇特自然风光及独特的人文景观著称于世，以古城、温泉、首山、海滨和菊花岛五大景区为一体，构成兴城海滨风景名胜区。

来到兴城，我感受到了浓浓的过节气氛，街道两旁所有的树上都挂满了彩灯，街上人山人海，都在购买过节的用品。虽然兴城真的不大，也没有南宁发达，但是兴城的节日气氛，人们的热情，确是在南宁感受不到的。

而在兴城最让我那么难忘的，便是亲人之间的深厚的感情。每一个叔叔、姑姑都非常的热情。对我也非常的好，还有亲爱的奶奶，已近80高龄的她仍在厨房里忙绿着，为大家准备过节年饭。完全不同于南方的婉约、含蓄，北方的亲情是那么的表露在外，让人不禁沉浸其中。他们可以睡在一起，喝同一杯水，吃同一碗饭。他们可以串门于各亲戚家，就像回自己家一样轻松、方便、舒适、自然。他们都那么好客，不管自己是否有钱，都热情招待，似乎钱在他们看来不算什么。

x月10日，我踏上了去哈尔滨的旅程。哈尔滨是一座很大的老城，也是冬季看雪景的必去之处。在那里，我参观了太阳岛的雪博会，这是第二十二届国际雪雕艺术博览会。我欣赏到了瑞雪迎宾、泱泱华夏、黑土神韵、俄域风情、东瀛掠影、雪野欢歌、快乐归途等雪雕艺术，那里的雪白的非常的纯，白到透明，让人的心情也随着晴朗起来。参观完雪博会，最让人兴奋的也就是去参观冰雪大世界了。冰雪大世界是哈尔滨国际冰雪节的龙头品牌，于xx年底在美丽的松花江畔诞生，每年举行，汇天下冰雪艺术之精华、融世界冰雪游乐于一园，集思想性、艺术性、观赏性、参与性、娱乐性于一体，场面恢宏壮阔，造型大气磅礴，景致优美绝伦，被誉为恢宏壮阔的，教您怎样写范文冰雪史诗画卷”。下午四点多，哈尔滨的天就渐渐的黑了起来，而这也就拉开了冰雪公园的童话世界的帷幕。白天的冰雕就像砌起来的白色长城一样，每一块冰砖都是四四方方的，里面是一根根灯管，让人看不出什么特别吸引人的地方。这也是为什么冰展都要晚上欣赏的原因了吧。为了等待夜幕的降临，我们去游玩一系列游乐设施：免费滑雪、雪地摩托、冰滑梯……既刺激，又有趣。玩完游戏，被冻得僵硬的身体似乎升起一股暖流，而与此同时冰雕的灯也一盏接一盏的亮了起来。就这样，我进入了一个美丽的童话世界：北京古城、埃及金字塔、好莱坞明星雕像、竖立笔直的超大温度计……看得人目不暇接。一边品尝着北方特产糖葫芦，一边观赏景点。一座座冰雕在五彩缤纷的灯光映照下，披上了一层奇幻而炫丽的色彩，让人流连忘返。

**大学生暑期旅游社会实践报告篇八**

本文目录

红色旅游社会实践报告

假期大学生红色旅游社会实践报告

千米海拔，万里行径，俯身而望，山水尽收眼底。穿军衣，戴军帽，挥师北上，独有炮台镇山河。红日当头，不畏狂热之怒。昔日之景，暮然回首，择其优而习其范。一日之下，见其盛景，闻其壮举，习其伟迹，受益之多可谓三生有幸。

通过这次重走红军路，我真正的体会到了当年红军战士的艰辛，在早上吃饱喝好的前提下，在行走的过程中，还没走几步大家就哭爹喊娘的叫苦叫累，但反过来想一下当年的红军战士们，他们在吃不饱穿不暖的前提下，还要背枪带炮的跑步前进，深切的体会到了自己与他们的差距，当自己没有走的时候，本以为很简单，自己一定也能做到，当真正实际操作的时候，我又不得不承认自己与想象的中的差距差之甚远。

在这次重走红军路之后，我默默的告诉自己，在今后自己一定要多加锻炼，多参加活动，多参加社会实践活动，并且也明天了，我们之有自己参与其中，才能体会到一些事情的为难之处，不能光一味的思考，一味的想象，让后就对其妄下结论。当然了在今天的活动的中大家互相帮助，一路上其乐融融，一路上充满了大家的欢声笑语，通过这次活动使原本相互之间不熟悉的我们，相互之间熟悉了，亲如一家人。所以，我感觉这次重走红军路非常有意义，既让自己懂得了一些道理，又让自己多了一些兄弟朋友，真可谓一举两得呀!

回想这一路走来，心情的变化是复杂的。从一开始的兴奋、激动到疲劳、甚至一度有原地等待队伍返回的想法，直到在同学的帮扶下顺利完成了上山路的感慨……从更深层次的角度去思考，为何要重走红军路?像我们这批出生在21世纪的90后，大多数没有经历过严格的生活锻炼和艰苦复杂环境的考验，这样的培训、锻炼是科学发展所需，是干部健康成长所需。现在的年轻人是伴随着新中国的改革开放，享受着改革的成果成长的一代。对党性教育多少有些误解和淡漠，所以，应时地改变教育方式，例如采用这种重走红军路的体验式教学课程，让和平年代的我们亲身感受革命年代红军的艰辛，在艰苦的环境中磨砺人的意志，让我们回归共产党人的精神家园，对这种艰辛有更深刻的认识和体会，使我们的心灵得到洗礼、震撼，让保持艰苦奋斗的优良作风深入人心。党性教育要达到的目的不仅仅只是感动一阵子，更重要的是，让我们在今后的生活中时刻不忘所受过的经历，成为受用一辈子的财富。

小时候爷爷常说，喝水不忘挖井人。1949年10月1日，中国共产党领导人民取得了革命的胜利，成立了新中国，从此，中国这头东方雄狮慢慢苏醒了。改革开放30多年来，中国经济腾飞，在国际上的话语权也越来越多。这些，都是在中国共产党领导下才能取得的成果。

新时代的到来，我们作为当代大学生，更不能忘本，要牢记历史教训，也要缅怀先人事迹。xx年7月14日，我们武夷学院社会实践队，来到了武夷山市岚谷乡横源村网山红军路，重新走了红军革命先烈们走过的这条路。

山高路陡，艳阳高照，同学们依旧热情不减。上山过程中，我听着讲解员讲的一些红色故事，心中不免对老前辈们产生了敬仰之情。对，没有他们就没有新中国，更没有我们今天的好日子。在天气恶劣、食不果腹、敌众我寡的战争年代里，革命先烈们抛头颅洒热血，与敌人斗智斗勇，进行了两万五千里的长征。上山的过程中，是累的，可是红军战士们却不知道爬过多少这样的山?后面是敌人和大炮，天上是飞机，前面是大山，他们别无选择，只有前进。有的走着走着就倒下牺牲了，有的才不到18岁。他们用鲜血换来了新中国的成立，给了我们更好的成长环境，我们不能忘记这段历史，我们更要把这段历史弘扬下去。

今天重走红军路后，很有收获和感触。总而言之，作为当代大学生，我们不仅要接受红色教育，更要弘扬红色教育。喝水不忘挖井人。

为了缅怀先烈，传承红军优秀品质，今天我们参加了重走红军路的活动，我们一行体验者满怀新鲜感穿上红军服，在鲜红旗帜的带领下踏上红军之路。冒着烈日穿行在泥泞崎岖的山路中，原先的新鲜感更多的转为疲惫，当走到红军炮台时，仿佛看到了当年刘卢战争中红军冒死浴血奋战，英勇杀敌的场面。历时3小时的长途跋涉充满困难，通过这次活动让我对红军有了重新的认识与敬畏。红军为中国人民的解放事业和新中国成立作出了不可抹灭的功勋，是中国革命的脊梁。凭着坚强的毅力，这支队伍在后有追兵，又缺乏群众的基础上面对强敌的打压越挫越勇，成功打败敌人，解决了国内的内忧外患，让国家安定繁荣。从中让我看到了坚定信念的力量，让我明白坚定信念是成功的首要基础，只有拥有信念，坚定信念与目标，敢与拼搏，正确面对浮华尘嚣的社会，不随波逐流，悲观消极的看事，才能实现自己想要的梦想。这次的重走红军路意义非凡，在实践中加强了自我思想道德建设，深化了爱国热情，通过实践让学生在崇德修身不断思考的过程中学以致用，在实践中培养了我们吃苦耐劳的能力，让我们在坚持党的基本路线中，培养新党员精神，让自己全面协调发展。为自己未来的提供了保障。

红色旅游社会实践报告（2） |

返回目录

盛夏7月，从杭州至湄潭，历时10天，行程xx余公里，浙江大学丹青学园赴贵州遵义湄潭社会实践团的13名队员完成了一次寻根之旅、反哺之旅。

抗战争胜利七十周年，红色之旅，重温光辉党史;浙大西迁七十六周年，重走西迁，感悟爱校荣校之情;为湄潭万马乡的留守儿童们开办夏令营，给予他们温暖和陪伴;走在西部农村乡野广阔的道路上，看农民创业的筚路蓝缕。

一、参访与缅怀:荣党爱校，重温光辉岁月

历史上，有两支队伍在遵义胜利“会师”，遵义拥有着光辉灿烂的红军长征文化，历史在这里发生重要转折;另一只文军长征的队伍也抵达遵义，并在此办学七年，享有“东方剑桥”的美誉。

在遵义会议会址里，纪念馆里那一张张老照片，一件件工农红军的旧物，平静而有力地诉说着当年的风云激荡，在这里，历史就是活生生的生活印记，震颤着每一位队员的心灵。这些95后的年轻人纷纷表示，体悟红军当年筚路蓝缕的艰辛，对于他们坚定理想信念，将来担当起国家与时代的使命，是不可或缺且大有裨益的。

湄潭是浙大的“第二故乡”，走在街道上，“浙大路”，“浙大广场”等地名使那段历史触手可及，对于每一位求是学子来说，这永远是一片值得怀念的热土，是心中的圣地。湄潭文庙，高高的台阶令人肃穆，庙内陈列的竺可桢像、西迁地图、师生生活照以及在当时艰苦条件下所取得的傲人成果，带给大家是自豪更是感动。没有大楼而有大师，没有完备的教学设施而成就“东方剑桥”。队员们深感社会实践衫上“浙江大学”四个，是一种沉甸甸的责任感，是求是学子肩负着的 “公忠坚毅，担当大任，主持风气，转移国运”的重担!

二、支教与陪伴：春风化雨，共谱大山里最美的笑声

“我们要为留守儿童带去些什么，哪怕只有六天”。队员们来到湄潭县西河乡万马学校展开为期六天的支教。万马学校属省级一类贫困乡镇，也是丹青学园坚持了三年的社会实践基地。山路颠簸，条件艰苦，但队员们的热情不减，为了三个班六天近120个课时的支教，队员们早早就开始准备

教案

并试讲。

除了语、数、英、历史、地理、物理等文化课程之外，队员们专门针对留守儿童增加了心理课、文体课以及素拓等的项目，在传授文化知识的同时，更注重教给他们自信、团结的精神。

朝夕相处的六天，孩子们对老师的称呼已变成了“松哥”、“金姐”。课堂上的欢声笑语，夜空下的次次谈心，这座山，这所学校，这些人，已成为彼此心中永不褪色的美好回忆。

三、走访与调研：西部农民创业在挫折中前进

总理提出“要在960万平方公里的土地上掀起‘大众创业’、‘草根创业’的新浪潮”。如今，创业的种子正在广大的农村倔强地生长着。本次实践，队员们得到了浙大公共管理学院杨大鹏博士的指导和帮助，深入西河乡，发放了近百份专业调研问卷，走访了15户自主创业个体户，并形成了相关的

调研报告

，具体而 微，从小山村里窥视时代新风尚。

调研围绕着几个问题展开。为什么要创业?为了家庭和孩子。街尾的小饭馆是为数不多的几间开着门的店之一，老板娘高中毕业后不久，离乡打工，到过广东、福建、浙江，丈夫现在在湖北经营着一间服装店。为了照顾年幼的孩子，在丈夫和大姑子的支持下回乡开了这间小店以此补贴家用。在年轻人多外出打工，老龄化严重的西部乡村，家庭和孩子成为年轻父母回乡谋生的唯一理由。

自营店铺的经营状况如何?在原本就人烟稀少的农村何谈商业化的发展。“因为外来人口少、本地市场小、公路残破，交通不便等各种原因，小店生意萧条，处于半歇业状态。”农民创业大多选择饭馆、小吃店等挑战性不大，创新性不强的行业。

农民创业面临着怎么样的困境?“贷款真的很不容易”、“我们开店根本没有人管，也没有支持”、“通往小镇的公路路况很差，让交通更不方便了”……地理条件、交通条件、国家政策等方面存在的问题，使这些勇敢迈出第一步的农民在创业的道路上面临着很多亟待解决的难题。尽管如此，创业的种子仍然在万马，在西部的田野乡间顽强生长。星星之火，可以燎原，他们就是是创业浪潮中的那一点星火。

队员们追寻着西迁精神前进，在实践中体悟着“求是”校训的内涵，短短数日，收获匪然。红色寻访、支教接力、创业调研，三线合一，队员们认识到了自己所肩负的历史使命，深知砥砺担当义不容辞。勿忘往昔西迁办学苦难辉煌，担当今日求是创新时代先锋，不负明天一流名校的伟大梦想，是每一位浙大人的光荣担当!

本文档由028GTXX.CN范文网提供，海量范文请访问 https://www.028gtxx.cn