# 最新汽车销售辞职报告5篇(精选)

来源：网络 作者：红叶飘零 更新时间：2025-05-31

*汽车销售辞职报告一首先，感谢领导及同事在这近半年里，对我工作的支持与帮助。在这一年里我学到了很多，得到了很多。在贵公司这段时间将会是我一生中，都难以忘却的宝贵财富。同时这段时间里发现了自己很多不足之处，需要改进的地方也很多。在销售部的日子里...*

**汽车销售辞职报告一**

首先，感谢领导及同事在这近半年里，对我工作的支持与帮助。在这一年里我学到了很多，得到了很多。在贵公司这段时间将会是我一生中，都难以忘却的宝贵财富。同时这段时间里发现了自己很多不足之处，需要改进的地方也很多。

在销售部的日子里，因为工作的关系，与同事朝夕相处，建立了深厚的友谊。我从内心希望这份友谊能继续并永久维持下去。

但现在因为我个人以及家庭的原因，经过深思熟虑地思考，我不得不提出辞职，希望能于20xx年xx月xx日正式离职，请公司批准。并请公司在1月15日前安排好人员接替我的工作，我将尽心交接。对由此为公司造成的不便，我深感抱歉。同时也希望公司能体恤我的个人实际，对我的申请予以考虑并批准为盼。

最后，我真心的希望贵公司能在今后的建设与发展旅途中步步为赢、蒸蒸日上!

再次感激!

此致

敬礼

xxx

日期

**汽车销售辞职报告二**

尊敬的公司领导：

十分感谢您在我人生最困难的时候给了我这个平台，让我能在宝马这样一个优秀汽车品牌中学习和成长。在过去两个工作过程中我给公司添了很多麻烦，大部分都是由于自身能力不足造成的，在此深表抱歉!这个也是我辞职最主要原因。

过去，我总是把自己的挫折和失败归结于命运，经过这一段时间的反思和总结，我觉得是性格和品格的问题。那天打电话给您，您以长者的身份对我的.批评和指正，给了我很大的触动。是的，一个连责任感都没有的人是不可能完成永久的事业的。我一定会谨记您给我的教诲，努力将自己塑造成一个有责任感并具有高尚道德情操的人。

为了给公司一个说法，我自已提出辞职。祝公司汽车销售再创佳绩，祝庄总和李总家人身体健康、万事如意!

此致

敬礼!

辞职人：

20xx年xx月xx日

**汽车销售辞职报告三**

尊敬的各位领导:

您们好!

记得前几天当我口头向您们提出辞职时，您们当时的表情很惊讶，连问了好几个问什么?并让我慎重考虑后再说。我经过这几天慎重的考虑，还是毅然决然的写下了这封辞职信。

真正让我萌发了辞职的想法是5。12汶川大地震以后，当我看到那些亲情、家庭在顷刻间灰飞烟灭、阴阳相隔时，我的心便飞回了山东和家人呆在了一起。

亲情是人生的最大财富。想一想年迈的双亲，瘦弱的妻子和可爱的孩子;想一想只身在外的孤独与艰辛，想要与家人团聚、照顾家人的心思便一刻也不能停歇。在这样的环境下，我已经无法正常工作，工作时完全没有过去的状态和感觉，自己最喜欢的事业已经变成一种痛苦。甚至，连我的健康状况也受到很大影响，睡眠很差，精力严重下降。

想家的心思越来越重，工作的心思就会越来越轻。当我认为自己不再胜任，不再适合的时候，我是不能容忍自己赖在这个我自认为神圣的销售岗位上的。于公于私我都不会。为了不给公司造成损失，所以向公司提出辞职。

我很遗憾自己在这个时候向公司正式提出辞职。

我也很清楚这时候向公司辞职于公司于自己都是一个考验，公司正值用人之际，深圳市场的二次启动正处于关键时期，所有的前续工作在公司上下极力重视下一步步推进。也正是考虑到公司今后对深圳市场安排的合理性和公司新近招聘了一帮很有能力的区域经理人才，本着对公司负责的态度，为了不让公司因我而造成的决策失误，我郑重向公司提出辞职。目前深圳市场的销售工作正在步入正轨，现在辞职，公司能在安排上能做得更加合理和妥当。长痛不如短痛，或许这对公司对我和对我的家庭都是一种解脱吧。

拉芳公司是一棵参天大树，而我，只不过是树上的一片叶子。每年秋风起时，都有些树叶会掉落，但是，大树总是那么挺拔和伟岸。

能为公司效力的日子不多了，我一定会把好自己最后一班岗，做好属于自己的所有工作，尽力让深圳市场做到平衡过渡。

离开拉芳公司，离开这些曾经同甘共苦的同事，很舍不得，舍不得领导们的谆谆教诲，舍不得同事之间的那片真诚和友善。

也愿公司在今后的工作中发挥优势，扬长避短，祝愿公司兴旺发达!

**汽车销售辞职报告四**

尊敬的领导：

你好！

首先感谢几年来在贵公司里得到领导的关心与爱护。

使我一个本对销售员这一行工作不太熟悉的楞小子也学会了圆滑和快人快语，为的是与竟争对手抢占市场；

学会了喝酒，为的是与客户拉近关系；

学会了与陌生人称兄道弟，为的是把手中的产品推出去；

也学会了应酬与各类人打交道，为的是帮公司争取更多的市场信息；

但我还是要辞职。

因为我原本不喜欢喝酒，做事圆滑更不是我一惯的作人原则，对则是对，错则是错。 但在销售场上好象一切都变了味似提，对的也变成错了，错的也变成对了，只有共同的利益，没有永远的朋友让我时时心里不是滋味。

昨天还握手酒桌上，今天就闹翻脸，一切的一切都是为了利益！为了利益什么事都可能发生。

记得小时候老师说过：当资本家的利润率达200%时，他们就会走而挺险，现在我是算学透了：有进为了将竟争对手打败，公司亏本也要放货，但有时对手倒后，便又将利润抬到天文数字，看着消费者购买了价格翻了n翻的产品，心里只有一个味道：痛！ 虽然工资奖金按完成任务来分成，收入也不错，但我还是要辞职了。

因为几年来我已找不着我自已了，见谁都称兄弟，老板，经销商是老板，顾客是老板，代理商是老板，就连店员也得叫他老板，因为店员如果不帮忙的话自已也得下岗。

自已却变成一个已经人人可以处理的\"经理\"，名字比什么都好听，但其实却比谁都惨： 顾客说我们卖的产品不合格，我只能承认，其实我想说：不可能每样产品都百分百的合格率，但我不能说。

经销商说我们的产品不好卖，我只能承认，其实我想说，是经销商不想卖，但我不能说。 代理商说我们分销能力差，我只能承认，其实我想说，比别的销售员来说我强多了，但我不敢说。

老板说，这个月我们的业绩太差了，我只能承认，其实我想说，是公司产品落伍了，但我不敢说。

因为我一说，可能这个月的工资又没有了。

这样的生活太可怕，这样的日子太难过，这样的工作太难干，其实并不难，只是心里难过，说的都不是心里话，干的都不是心里想干的事。

还记得吗领导，刚来时你说过，你只看我的业绩不听其它人什么说，可是当我的业绩爬到公司第一位时，与代理商有了冲突，但这一切都是为了公司的利益，然而你却站在代理商这边，将那个月的奖金扣了，说我与代理商关系搞不好，其实，我们与代理商之间即有合作关系，又有竟争关系，如果什么事都顺着他来做，那我们的销售也就会很快倒下了。这倒没什么，你却当了白脸，让我当黑脸，但黑得不值呀。

还记得你说过，以后的市场都交由我管理，但正当我要大刀阔斧改革时，却得罪了即得利益者的利益，于是呼反对声四起，在这关健时刻，你的手再一次申向了合作者，并未听从我的一丝意见，将我精心设计的方案全盘推翻，你可知道，这个方案耗费了我我少个不眠之夜吗才完成的吗？如果得以实施，我们的市场将会实现多年来你梦想的质的跨跃，但你却冷了热心人的心。

还记得你说过以后公司发展了，就帮我们办各种保险，但公司从一个无名小辈发展到远近闻名的大企业了，你仍然以资金紧张为由，以公司长远发展为由，暂不办理。 好了，不多说了，反正我要辞职了。

请批准吧。

莫某

年月日

**汽车销售辞职报告五**

尊敬的各位boss：

您们好!因为我个人的原因，我很遗憾自己在这个时候向贵公司正式提出辞职。

我来公司也快三个月了，也很荣幸自己成为\*\*电器股份有限公司的正式一员，在公司工作的三个月中，我学到了很多的知识，技能与销售技巧，公司的经营状况也处于良好的状态，非常遗憾这时候提出辞职。非常感谢\*\*给予我在这样良好的环境中工作和学习的机会。

但是我因为个人原因需要辞职，希望不要因为我的个人原因，影响了工作的进展。因本人每天上下班路途较远。上班较为不便，且想换个工作环境。因此，我不得不忍痛离开我热爱的岗位。

我希望在近段时间完成工作交接。请领导安排工作交接人选。在未离开岗位之前，我一定站好最后一班岗。我所在的岗位的工作请领导尽快分配。我一定会尽自己的职，做好应该做的事。

望领导批准我的申请，并请协助办理相关离职手续。

祝：您身体健康，事业顺心，并祝公司以后再创辉煌。

辞职人：xxx

20xx年x月x日

本文档由028GTXX.CN范文网提供，海量范文请访问 https://www.028gtxx.cn