# 【汽车销售顾问述职报告】汽车销售总监述职报告范文

来源：网络 作者：尘埃落定 更新时间：2025-03-06

*汽车销售总监的述职报告你知道是如何来写的吗？下面是本站的小编为大家整理的“汽车销售总监述职报告范文”，仅供参考，希望对大家有帮助，欢迎查阅！　　汽车销售总监述职报告范文【1】敬爱的领导，各位来宾：　　大家好　　我xxxx年7月加入了xx...*

　　汽车销售总监的述职报告你知道是如何来写的吗？下面是本站的小编为大家整理的“汽车销售总监述职报告范文”，仅供参考，希望对大家有帮助，欢迎查阅！

**汽车销售总监述职报告范文【1】**

敬爱的领导，各位来宾：

　　大家好

　　我xxxx年7月加入了xx汽车xx，现工作满7年，下面将这半年来年的工作况汇报如下：

　　>一、开展了“零风险”服务。

自xx承诺“零风险”以来，我对消费者零风险服务进行了认真调查研究，认为要通过xx汽车零缺陷产品、精巧细腻的市场细分服务消费者，消费者购买xx汽车俱乐部产品，都印有800全国免费服务电话，通过沟通，拉近了消费者大众汽车之间的距离，进一步强化了大众汽车零缺陷的品质。我通过专业化的服务，及时帮助和加速走货，从商品下线到展示销售，再到无处不在的pop招贴提示，销售代表一路跟踪，使得每个终端成为完美终端，个个作成为样板工程，xx卖的不仅是商品，更重要的是专业化服务，并带来的丰厚回报。据统计，年内销售额达到了360万元。

>　　二、拓宽了市场。

在年初以前，汽车市场上xx汽车占市场达90％以上。而丰达汽车较我们的xx汽车落后许多，对于竞争，我们采取了提高服务质量的办法，大做销售广告，在当地多家媒体做广告，收到了明显的效果。结果使当地老百姓对xx汽车家喻户晓，人人皆知。同时我们大力在节日促销xx汽车。在促销中，采取赠品与奖励办法，对爱车族具有强大的吸引力。如针对部分爱车族急需汽车却缺少资金的情况，在金融引擎中做了更多的调整，让每位顾客在最快、最便利的情况下能够把车贷走。

　　总之，半年来，我在销售中做了大量工作，但也存在一些不足，主要是宣传的力度还不够大，宣传导资金欠缺。不过，随着销售业绩的大好，在明年xx汽车的销售中，我们会做得更好。

　　在过去的半年，我们一直在努力，我为加入xx而自豪。我信奉敬业进取、追求卓越、永不言败的精神，我愿和所有的伙伴一起与工行共同发展！

**汽车销售总监述职报告范文【2】**

　　XX公司作为XX集团的旗舰店，在这一年内得到了迅速的发展，为集团做出了应有的表率作用，带领集团其他公司大踏步向前进。

　　XX是一家汽车销售服务公司，完美的营销是公司制胜的关键之一。

　　作为公司的营销总监，在这一年以来主要完成了如下工作：

　　一、参加公司有关会议，全面主持营销部工作，将工作落实到位并定期及时向总经理进行汇报。

　　二、在公司成立之处，组织强有力的宣传广告，从而大大提高公司的知名度，为公司的远航打下坚实的基础。

　　三、针对厂商一年来的新产品，多次组织部门小组成员开展客户需求调查，并共同研究制定营销战略，拟定营销计划方案，适时进行督促，长期进行跟踪，监督营销任务完成情况。。

　　四、有力实践JDpowar流程，加强营销队伍的建设和管理，提高营销团队的服务水平。

　　五、对团队成员完成的标准业务合同进行审批。

　　六、每次任务后及时进行营销统计和考核，客户档案的汇总和管理。

　　七、反馈客户意见，与其它部门进行工作沟通。

　　八、总结营销经验，多次召开会议，促进成员间的业务交流。

　　存在的不足；

　　一、市场尚有很大的空间，应进一步积极把握消费者的消费需求，及时与厂家进行沟通，更快地把握市场主动权；

　　二、宣传力度还不够，公司知名度还有进一步提升的可能；

　　三、团队比较稚嫩，需要更长时间的有效指导与磨合。

　　以上是我一年来的工作总结。望各位同仁予以监督。

本文档由028GTXX.CN范文网提供，海量范文请访问 https://www.028gtxx.cn