# 揭秘：陶朱公范蠡为何能够成为中国富豪鼻祖？

来源：网络 作者：夜色微凉 更新时间：2025-01-08

*过去一段时间，基于国内的政经气氛及改革需求，在那些叫人称快的惩治与改革行为之外，同时让我更多地了解了国情背后的政商关系与商人生存形态。人前或万众瞩目或潜行一方，人后可能或沆瀣一气或战战兢兢，然而中国之政商形态经五千年而无实质变化。众横捭...*

  过去一段时间，基于国内的政经气氛及改革需求，在那些叫人称快的惩治与改革行为之外，同时让我更多地了解了国情背后的政商关系与商人生存形态。人前或万众瞩目或潜行一方，人后可能或沆瀣一气或战战兢兢，然而中国之政商形态经五千年而无实质变化。众横捭阖，成败荣辱，不免让人好奇也唏嘘!我们从古代大量的富豪中，遴选出12个朝代的首富。因为整个时间跨度长达数千年(从春秋战国至明国时期)，所以很难作金钱上的绝对统计。

  故而我们更关注两点：首先，他们为当时数一数二的大富豪，他们的求富之旅有着明显的时代特征;其次，他们有着很强的个性和风格，他们的理财得与失都值得今天的人去学习和揣摩。商人、政客、投机家、慈善家、浪漫的文人，这几个标签全都贴在范蠡身上，更有一个大美人西施作陪。范蠡是个幸运的商人，在当时的春秋时期，商人的地位并不低。在当时商人可以与世家贵族分庭抗礼的时代背景下，范蠡可以毫无顾忌的绘制他的商业蓝图，并享年高龄，几近百岁，被称为中国商人的圣祖。

  宏观经济论：治大国如烹小鲜。事实上，与范蠡的财富故事和经商理念相媲美的，还有他的经济思想。他在治理国家中领悟的宏观经济学，足以和经济学家克鲁格曼一争高下。在范蠡眼中，整个国家宏观经济的调控，也无非是抓住几个关键点，在合适的时机实行不同的政策。看似复杂，但把握住了经济发展的周期性，调控国家的经济并不比炒菜难多少。

  首先以价格调控的方式促进粮食生产。范蠡认为，市场上的粮食价格如果过低，会损伤种植者的积极性，农民就会荒废土地，全国饥荒。如果粮食的价格过高，就会打击到贩卖者的积极性，工商业者减少贩卖，国家的税收和财政下降。粮食的价格维持在一个中间范围内是最恰当的。为了稳定价格，范蠡认为应该调控供求关系，也就是说以宏观调控手段稳定物价，稳定市场。范蠡还预见到了宏观经济的周期性，并且据此来制定应对之策，“旱则资舟，水则资车”。大旱之后可能发生水灾，要及早造船，以免到时应对不暇，水灾之后可能发生旱灾，要及早督促车辆生产。

  在公元前400多年提出这样的思想，范蠡能算上宏观经济理论的鼻祖了。贾人夏则资皮，冬则资絺，旱则资舟，水则资车，以待乏也-----范蠡商人夏季购入皮货，冬季购入丝绸，旱天够买舟船，天涝购买车辆，等待缺乏(等待货有所缺，伺机卖出)。

  善于“投机”的慈善家。很多商人往往只会没日没夜地想两件事情，一个是商机在哪里，利润在哪里;一个是如何舒服地花掉赚来的钱。但范蠡已经远远超越了这个层次，你甚至不知道他为什么这么赚钱，为什么想那么花钱。范蠡一生中，三次赚到很多钱，又三次仗义疏财，把大部分钱分给乡邻。如此大的气魄，相信当代“著名慈善家”陈光标都会羡慕嫉妒恨。在范蠡眼中，到底会如何看待金钱，实在是个谜。如果没有范蠡三次散财的气魄，那先来看看他是如何赚钱的。

  范蠡在当时从事农耕养殖和土产贸易，此外主要经营季节性特产的长途贩运。长途贩运需要协同竞争，找到合作者，赚取两地贸易差价。但是千里迢迢且兵荒马乱，高昂的物流成本和货物风险控制的问题解决不了怎么办?范蠡在市场上找到一个经常贩运麻布到吴越的商人姜子盾，姜子盾常年做麻布贩卖生意，和南北路上的盗匪有“合作关系”。于是范蠡组建了马队，对外宣称，免费帮人向吴越运送货物，不出所料，姜子盾主动找到范蠡要求运输麻布，这样，最终货物和马匹安全到达吴越，范蠡赚了一笔钱。

  范蠡的商业思想中不乏“投机”之道——待乏，夏天预备皮毛商品，冬天囤积葛麻商品。此时囤积的货品价格低廉，等到货物缺乏的时候，就可以获取利润。范蠡的另一个商业思想则是强调“货无流，无敢居贵”，所以要将手中的货物资金像水一样流动起来，才能发挥最大的效果”。

　　免责声明：以上内容源自网络，版权归原作者所有，如有侵犯您的原创版权请告知，我们将尽快删除相关内容。

本文档由028GTXX.CN范文网提供，海量范文请访问 https://www.028gtxx.cn