# 秦庄襄王：结识一人，开启其君王之路

来源：网络 作者：雨雪飘飘 更新时间：2025-01-09

*秦庄襄王，本名异人，后改名为楚(一作子楚)，是秦昭公的孙子，老太子安国君的儿子，秦王嬴政的父亲，母亲夏姬。由于后期夏姬失宠，再加上异人在安国君的儿子中处于一个不上不下的地位(安国君有二十多个儿子，异人在他的众多兄弟的排行中，属于中间位置...*

　　秦庄襄王，本名异人，后改名为楚(一作子楚)，是秦昭公的孙子，老太子安国君的儿子，秦王嬴政的父亲，母亲夏姬。由于后期夏姬失宠，再加上异人在安国君的儿子中处于一个不上不下的地位(安国君有二十多个儿子，异人在他的众多兄弟的排行中，属于中间位置)，而且才华并不出众，因此被当作质子，派往赵国，维持秦与赵的表面和平。自此异人兄台就开启了他的质子生涯，如果不出意外的话，异人便会这样淡出历史的舞台，王位那是连想都别想，就算异人的老爹安国君还没立继承人，但一名远在他国的质子，肯定不在各方势力范围的思考范围之内，估计他的老爹都忘了在赵国还有一个儿子。但就是在这种情况下，有一个人盯上了他。

　　吕不韦，濮阳人，父亲是当时富甲一方的富商，极具经营手段，有很强的经商才能，而吕不韦，也是虎父无犬子，运用贱买贵卖的手段，也是成为了商界的精英人才，如果吕不韦，继续走其父的老路，富甲一方是不成为问题的，前有商界精英的老爹照应，后有丰厚的家底作为其资本，只要吕不韦不傻，一生衣食无忧是肯定的，更别提他不仅不傻，反而吕不韦这人智慧超群，很有有远见卓识。就是这样一人，在去邯郸做生意时，盯上了异人。吕不韦不是一个普通的商人，他不仅追求金钱上的富有，还追求社会地位的提升。大家都知道，在战国时期，商人的地位极低，甚至比不上家徒四壁的农民，再加上工商食官政策的实施，商人身份在当时是不被人尊重的。而且当时出现了一个群特殊的人——游士。这群人不紧在游说各国时获得了政治地位，而且也获得了钱财，这给吕不韦了一个启示——商人只富不贵，从政既富且贵。异人的出现，无疑给吕不韦从政打开了一扇大门，吕不韦从一名商人的角度得出了一个结论——异人就像一件奇货，可以囤积居奇，以待高价售出(成语“奇货可居”的出典)。但参与政治毕竟是一件极具风险的事情，吕不韦一时还下不了决心，因此按老规矩，问爹吧!也因此产生了历史上一段著名的对话：

　　“耕田之利几倍?”曰：“十倍。”

　　“珠玉之赢几倍?”曰：“百倍。”

　　“立国家之主赢几倍?”曰“无数。”

　　“今力田疾作，不得暖衣余食;今建国立君，泽呵以遗世。愿往事之。”(《战国策.秦策》)

　　与父亲的一席话，更加坚定了吕不韦扶植异人的决心。来到邯郸见到异人，一见面便说“吾能大子之门”，但异人是谁啊，他虽为质子，那也是皇亲贵胄，我乃是秦君之孙，太子之子，换句话说那就是，我爷爷是国君，我父亲未来也是国君，你一个小小商人之子说大吾门，简直笑话，异人心里虽这样想，但表面还是谦虚地说“且能大君之门，而乃大吾门”，意思是说，啥时候你把你自己的门楣壮大了再说吧，但吕不韦好不容易找到他通往政界的门路，岂会因为他的这句话就放弃，“子不知也，吾门待子门而大”，这句话可能会有点绕口，但这句话清晰地表明了吕不韦这次拜见异人的目的——我要扶植你当秦君，只要你成功了，那我的门庭自然会壮大。异人这时才正视起眼前的这位狂妄的年轻人，与之长谈，结束后对他说“必如君策，请得分秦国与君共之。”吕不韦认为异人当君主的突破口是华阳夫人，在当时华阳夫人是最受安国君宠幸的，达到了对其言听必从的地步，被立为正妻，但可惜的是，她没有儿子，这也为异人成为国君提供了良好的契机。吕不韦虽有万贯家财，但见到华阳夫人还是不可能的，于是他找到了华阳夫人的弟弟，姐姐，带上重金，晓以利弊，说服其认为让异人记在华阳夫人的名下，是在当时最好的维持家族兴旺的办法。于是认异人为子，并赐名楚。于是在华阳夫人枕头风的作用下，安国君就和夫人刻下玉符，又给远在赵国的异人很多礼物，并请吕不韦教导他，异人在诸侯中的名声越来越大。成为嫡子，回到秦国，吕不韦的细心谋划、重新获得的安国君的宠爱、异人本身的政治才能逐渐展现……这一切都帮助他一步步走向帝国继承人的地位。秦孝文王(前250年)，孝文王(安国君)正式即位三天后突然暴薨，子楚(异人)即位，为秦楚襄王。异人即位后，尊奉华阳王后为华阳太后，生母夏姬被尊称为夏太后。公元前249年(庄襄王元年)任命吕不韦为丞相，封为文信侯，河南洛阳十万户作为他的食邑，吕不韦家有奴仆万人，真正实现了“吾门待子门而大”。而异人，也就是庄襄王，幸遇贵人，从质子，摇身一变，成为强国之君，此后，庄襄王采取一系列措施，强大秦国，为其子嬴政一统天下打下了基础。被其子追封为太上皇。

　　免责声明：以上内容源自网络，版权归原作者所有，如有侵犯您的原创版权请告知，我们将尽快删除相关内容。

本文档由028GTXX.CN范文网提供，海量范文请访问 https://www.028gtxx.cn