# 古人去当铺抵押东西 古人不赎回当铺会不会亏本

来源：网络 作者：雨声轻语 更新时间：2024-09-05

*对古代当铺很感兴趣的小伙伴们，小编带来详细的文章供大家参考。古代当铺抵押东西，是不是只要不赎回，当铺就亏本了?　　古代的当铺可是很鸡贼的，指望能在当铺里面赚到便宜，那连想都不要想。　　一些小伙伴肯定会想，古代的当铺既然可以抵押物品，那这...*

　　对古代当铺很感兴趣的小伙伴们，小编带来详细的文章供大家参考。古代当铺抵押东西，是不是只要不赎回，当铺就亏本了?

　　古代的当铺可是很鸡贼的，指望能在当铺里面赚到便宜，那连想都不要想。

　　一些小伙伴肯定会想，古代的当铺既然可以抵押物品，那这个物品我抵押了100两银子，然后我销声匿迹，不赎回这个物品了，那这100两银子我是不是就不用还了?

　　对，还真是，这100两银子你还真的不用还了。

　　但是问题的关键在于，一个普通的物品怎么可能抵押出100两银子来。

　　而且在古代想要开一个当铺，可没有我们想象的那样简单，其背后是有着诸多猫腻和限制条件的。

　　如果把这件事情说得再直白一些的话，这个产业从上到下几乎每一个人都长了一个蜂窝煤的心眼。指望着从他们的手中赚一些便宜，那是连想都不用想。

　　第1点：古代当铺的最特殊方式--死当

　　举一个简单的例子，如果你手里面有一个碗，这个碗是在几百年前老祖宗留下来的，但是现在你家道中落了，如果再不想办法凑点银子的话，可能连明天都活不过去了。

　　于是这个时候你到了当铺里面，当铺的伙计就会问你：这个东西当了之后还准备再赎回吗?

　　你想了想，就这一个碗，把它当了之后换的钱可能自己这一辈子都赚不了，不要说赎回了，可能连见一面都不太可能了。

　　于是你犹豫再三直接告诉当铺的伙计不赎回了，我就直接把它卖给你们了。

　　请注意遇到这种情况的话，如果当铺的老板比较善良或者品行还不错的话，最起码不会让你吃太多的亏。

　　比如这个碗原价是100两银子，但是因为年代久远，又是个古董，所以约合价可能在500两银子左右。

　　而当铺的老板看你特别急着用钱，所以就跟你讨价还价了。

　　最终商量来商量去商量出一个价格来，250两银子，你愿意卖，对方也愿意买。

　　卖了之后哪怕将来你再有钱，比如你成为了当地的富豪或者举人，再或者位高权重根本不差银子了，不好意思，因为当初把这个物品放在当铺的时候，就已经签订了合同，这个东西和你是一毛钱的关系都没有了。

　　第2点：古代当铺的常规方式

　　上面这种情况太过特殊，一般是人走到了某个极限，在万般无奈之下，只能把物品卖给当铺。

　　除此之外还有一种情况，比如我只是缺点银子周转，或者我做生意亏本了还能东山再起，所以我拿着房产地契或者一些古董找到了当铺，告诉他们要把这个东西当点银子。

　　这种方式在古代是最为流行也是最有可能发生的。

　　毕竟大部分人对于自己的未来还是充满信心的，虽然有一定概率是这辈子都没有办法把这个东西再拿回来了。

　　而遇到这种情况一般是可以跟当铺的老板讨价还价商量价格的。

　　当铺老板因为你不是诚心诚意把这个物品直接卖给当铺，自然也会极大地压低价格。

　　比如这个物品原价是500两银子，现在只能给你抵押200两，等你将来有钱了，需要花250两再把这个东西赎回去。

　　那有人就说了，我现在最少需要500两银子才能解决危机，你给我200两根本不能解决任何问题。

　　所以这个时候你需要和当铺老板讨价还价，要么你再多添一些东西给当铺老板，要么你去跟当铺老板说点好话，看看有没有回迁的余地。

　　如果实在没有回旋的余地，就只能去找其他的当铺了。

　　第3点：给当铺东西之后不赎回，当铺不会受到损失

　　当我们讲明白上面2点之后，就会发现无论是抵押哪些东西或者以何种方式做抵押，最终的结果都是当铺那边稳赚不赔。

　　人家根本不会考虑你将来有没有钱，或者将来有没有能力把这个东西再给赎回去。对于当铺老板来说，你能赎回去那是你的造化，你赎不回去人家还能占便宜。

　　那有人就说了，不太可能啊，比如我拿一堆破烂玩意儿到当铺老板那边，原本价格只值10两银子，我去抵押30两银子，之后这30两银子我不还了，破衣服我也不要了，可不可以?

　　不可以。为什么?

　　因为刚才我们已经讲得非常明白了，当铺老板不会给你高于这个物品的价格，除非你的身份特别特殊。

　　所以我们不妨站在当铺老板的角度出发，比如你准备抵押一个东西，这个东西价值100两银子，最终当铺老板会给你多少钱?

　　事实上哪怕这个当铺老板再有良心，他能给你50两银子，就已经谢天谢地了。

　　于是我们发现只要在常规且不会出现任何意外的前提之下，无论你赎不赎回这件宝贝都无关紧要了。

　　比如最开始抵押的时候，写的抵押期限是三年时间，三年时间里面你没有赎回这件物品，那么当铺老板就完全可以全权处理。

　　他可以把这件物品以100两的银子对外卖出，里外人家能净赚50两银子。

　　那有人就说了，如果我能按时按点地来到当铺把这个物品赎回去呢?

　　要注意，想要赎回也不是随随便便就能赎回去的，一般是要提供原价值的10%甚至50%以上的利息。

　　比如我这件物品当初抵押了50两银子，现在我准备再花50两银子把这个物品赎回家。

　　根本不可能。

　　最起码你得交55两银子或60两银子，甚至更多的银子，才有一定概率能够把这个物品赎回去。

　　发现没有，基本不存在或者完全杜绝了一些人准备在当铺里面搞点小心思动点小动作的情况。

　　第4点：有一种可能会给当铺带来损失

　　在古代的时候，其实没有太多的先进仪器，你拿出一个稀罕玩意儿来直接说这个东西多么厉害价值多么高，请问当铺老板能不能或者有没有一定的把握证明你说的是真的?

　　并不能。

　　就算你拿出一个古董来，如果这个古董是仿造的，当铺老板能不能第一眼认出来?

　　也未必能，所以当铺老板本身也存在着风险。

　　举个简单的例子，比如你拿出一副名人字画来，但是这份名人字画是你自己仿制出来的，然后当铺老板看走了眼，认为这就是名人字画，而且价格不菲。

　　于是当铺老板直接告诉你，一千两银子我直接给你，你把这幅画放在我这边做抵押。

　　于是你拿着一千两银子开开心心地走了，那么当铺老板在无形当中就会损失一千两银子。

　　但是这种情况发生的可能性极低。

　　原因更简单了，因为当铺老板的身边一般都会有一些能人异士，这些人在一定程度上就是为当铺老板承担风险的。

　　你说这是名人字画，他们就会第一时间来分辩，看看这幅画是真是假，并且及时止损。

　　另外再说一点，在古代的时候，不管是当铺也好还是镖局也罢，都是有背景的。尤其是能做到全国连锁的店铺，指望着一点背景都没有，不太可能。

　　所以如果在当铺动点手脚的话，查不出来或者当铺老板自己认栽，把这件事情吃得亏自己给兜上去了，那问题不大。而一旦被查出来了，下场可想而知。

　　当然在一些古代的闲散的资料当中，我们也能够查到一些猫腻。

　　比如当铺老板说了，如果在三年时间里面你能拿多少银子，我就可以把你当初抵押的那件物品给你。

　　但是因为某些原因导致这个物品被盗了，或者当铺老板卖掉了再或者凭空消失了，当然怎么消失的咱就不多说了，这中间的猫腻很多。

　　这时当铺老板可能会给你另外一个东西，这种情况屡屡皆是。

　　所以在古代，如果不是万般无奈，一般很少有人愿意去当铺抵押东西。因为抵押了之后，可能就再也拿不回来了。

　　免责声明：以上内容源自网络，版权归原作者所有，如有侵犯您的原创版权请告知，我们将尽快删除相关内容。

本文档由028GTXX.CN范文网提供，海量范文请访问 https://www.028gtxx.cn